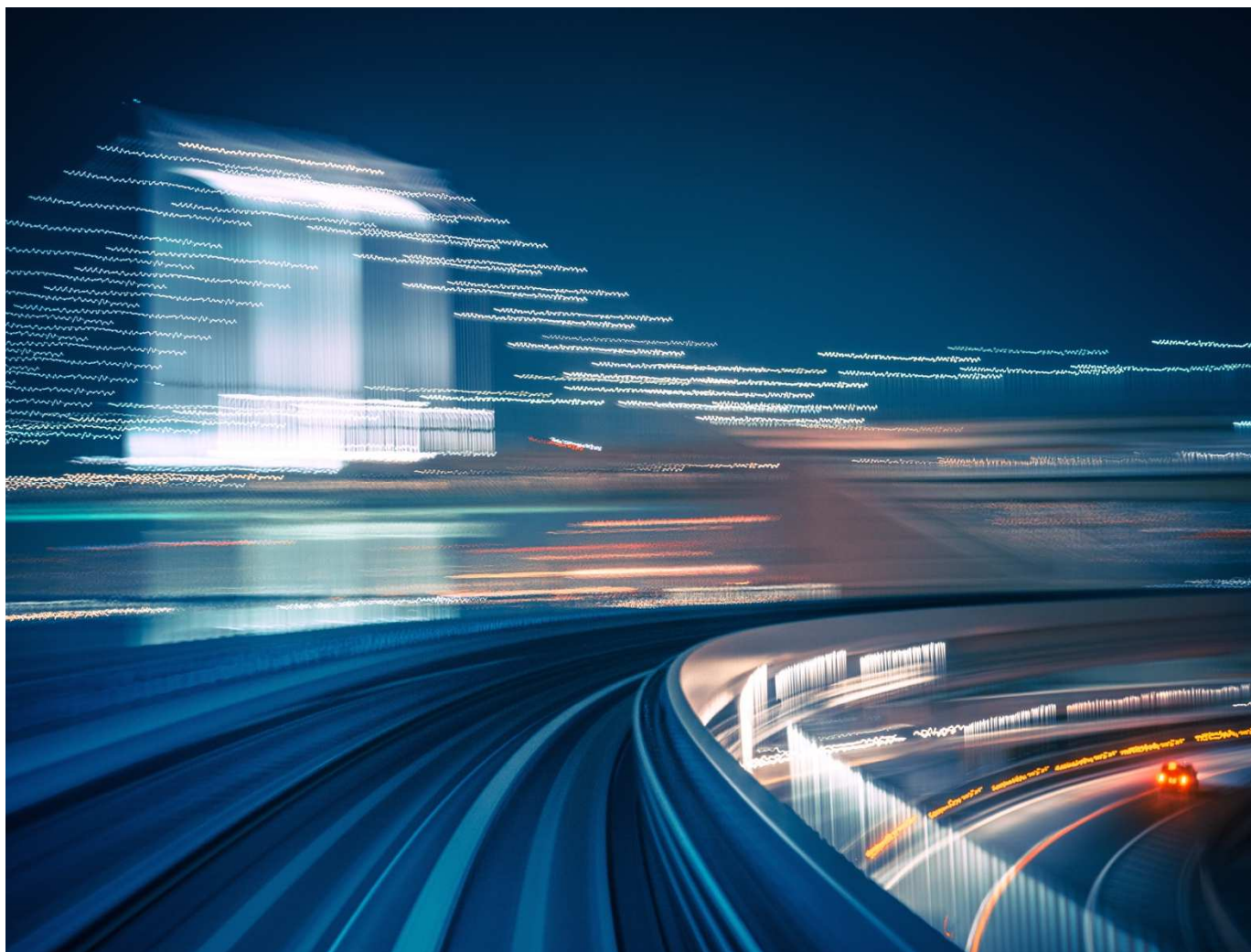


# Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 01 października 2016 r do 30 września 2017 r

---

sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej  
w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską

## GRUPA KAPITAŁOWA **sescom**



**SPIS TREŚCI**

<b>1. Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Sescom SA za okres 12 miesięcy zakończony dnia 30 września 2017 sporządzone według międzynarodowych standardów sprawozdawczości finansowej</b>	<b>7</b>
1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	7
1.2. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 30 września 2017 roku	8
1.3. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	10
1.4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)	11
<b>2. Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień września 2017 roku</b>	<b>30 12</b>
2.1. Informacje ogólne o jednostce dominującej	12
2.2. Informacje o Grupie Kapitałowej	13
2.3. Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdawcza	15
2.4. Platforma zastosowanych międzynarodowych standardów sprawozdawczości finansowej	15
2.4.1. Oświadczenie o zgodności	15
2.4.2. Status zatwierdzenia Standardów w UE	16
1) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2010-2012	17
2) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2011-2013	17
3) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2012-2014	17
* standard niezatwierdzony do stosowania w UE	17
2.5. Dobrowolna zmiana zasad rachunkowości	17
<b>3. Informacja dodatkowa - stosowane zasady rachunkowości</b>	<b>18</b>
3.1. Rzeczowe aktywa trwałe	18
3.2. Nieruchomości inwestycyjne	19
3.3. Aktywa przeznaczone do zbycia	19
3.4. Aktywa niematerialne	19
3.4.1. Nabyte aktywa niematerialne	19
3.4.2. Wytworzone we własnym zakresie aktywa niematerialne - koszty prac badawczych i rozwojowych	20
3.4.3. Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych niematerialnych oprócz wartości firmy	20
3.5. Wartość firmy	21
3.6. Inwestycje w spółkach stowarzyszonych	21
3.7. Udziały we wspólnych przedsięwzięciach	22

3.8. Leasing	22
3.8.1. Spółka jako leasingodawca	22
3.8.2. Spółka jako leasingobiorca	22
3.9. Zapasy	23
3.10. Waluty obce	23
3.11. Koszty finansowania zewnętrznego	23
3.12. Dotacje rządowe i z innego źródła (fundusze UE)	24
3.13. Koszty świadczeń pracowniczych	24
3.14. Aktywa finansowe	24
3.14.1. Metoda efektywnej stopy procentowej	24
3.14.2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW)	24
3.14.3. Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności (UTW)	25
3.14.4. Aktywa finansowane dostępne do sprzedaży (DDS)	25
3.14.5. Pożyczki i należności	25
3.14.6. Utrata wartości aktywów finansowych	25
3.14.7. Usunięcie aktywów finansowych z bilansu	26
3.15. Rezerwy	27
3.16. Umowy rodzące obciążenia	27
3.17. Restrukturyzacja	27
3.18. Gwarancje	27
3.19. Instrumenty finansowe	27
3.20. Zobowiązania finansowe i instrumenty kapitałowe	28
3.20.1. Klasyfikacja: instrumenty dłużne lub kapitałowe	28
3.20.2. Instrumenty kapitałowe	28
3.20.3. Instrumenty złożone	28
3.20.4. Zobowiązania finansowe	28
3.21. Ujmowanie przychodów	29
3.21.1. Sprzedaż towarów	29
3.21.2. Świadczenie usług	29
3.21.3. Przychody z tytułu odsetek i dywidend	30
3.22. Umowy o usługę długoterminową	30
3.23. Opodatkowanie	30
3.23.1. Podatek bieżący	30

3.23.2. Podatek odroczony	30
3.23.3. Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres	31
3.23.4. Pochodne instrumenty finansowe	31
3.24. Budowane instrumenty pochodne	31
3.25. Rachunkowość zabezpieczeń	31
3.26. Połączenia jednostek gospodarczych	31
3.27. Zasady konsolidacji	33
3.28. Inwentaryzacja	33
3.29 Segmenty operacyjne	33
<b>4. Informacja dodatkowa - istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach</b>	<b>34</b>
4.1. Profesjonalny osąd w rachunkowości	34
4.1.1. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności	34
4.1.2. Kalkulacja zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych	34
4.2. Niepewność szacunków	34
4.2.1. Utrata wartości firmy	34
4.2.2. Okresy użytkowania ekonomicznego rzeczowych aktywów trwałych	34
4.2.3. Odpis aktualizujący wartości należności	34
4.2.4. Odpis aktualizujący wartości zapasów	34
<b>Informacja dodatkowa - noty</b>	<b>35</b>
5. Przychody	35
5.1. Informacje geograficzne	35
5.2. Informacje dotyczące głównych klientów	35
6. Segmenty operacyjne	35
7. Koszty działalności operacyjnej	36
8. Koszty świadczeń pracowniczych	37
9. Pozostałe przychody i koszty operacyjne	37
9.1. Pozostałe przychody operacyjne	37
9.2. Pozostałe koszty operacyjne	38
10. Przychody finansowe	38
11. Koszty finansowe	39
12. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej	39
Podatek został ustalony według przepisów obowiązujących w danym kraju.	39
12.1. Saldo podatku odroczonego	40

13.	Działalność zaniechana	42
14.	Aktywa przeznaczone do zbycia	42
15.	Rzeczowe aktywa trwałe	42
15.1.	Amortyzacja środków trwałych	43
15.2.	Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenie	44
16.	Wartość firmy	44
17.	Pozostałe aktywa niematerialne	45
18.	Należności długoterminowe	46
19.	Spółki zależne	46
20.	Inwestycja w spółkach stowarzyszonych	47
21.	Pozostałe aktywa finansowe	48
22.	Pozostałe aktywa	48
23.	Zapasy	50
24.	Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności	51
24.1.	Należności z tytułu dostaw i usług	51
25.	Umowy długoterminowe	52
26.	Kapitał akcyjny	52
26.1.	Kapitał akcyjny wg stanu na dzień bilansowy	52
26.2.	Kapitał z aktualizacji wyceny	54
26.3.	Kapitał rezerwowowy	54
26.4.	Kapitał zapasowy	54
26.5.	Zyski zatrzymane	54
27.	Zobowiązania, kredyty, pożyczki otrzymane i inne źródła finansowania	55
28.	Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	56
28.1.	Ogólne warunki leasingu	56
28.2.	Zobowiązania z tytułu leasingu	57
29.	Instrumenty finansowe	58
29.1.	Zarządzanie ryzykiem kapitałowym	58
29.2.	Cele zarządzania ryzykiem finansowym	58
29.3.	Ryzyko rynkowe	58
29.4.	Zarządzanie ryzykiem stóp procentowych	58
29.4.1.	Wrażliwość na wahania stóp procentowych	59
29.5.	Zarządzanie ryzykiem kredytowym	59

29.6. Zarządzanie ryzykiem płynności	59
29.7. Zarządzanie ryzykiem kursowym i walutowym	60
29.8. Szacowanie wartości godziwej	62
30. Przychody przyszłych okresów	63
31. Transakcje ze stronami powiązаныmi	64
31.1. Transakcje handlowe	65
31.2. Wynagrodzenia członków naczelnego kierownictwa	67
31.3. Pożyczki i podobne świadczenia udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących	67
32. Połączenie Spółek handlowych	67
33. Zbycie działalności	67
34. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	67
35. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe	68
35.1. Zobowiązania warunkowe	68
35.2. Aktywa warunkowe	69
36. Istotne zdarzenia okresu sprawozdawczego	69
37. Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych w jednostce dominującej	69
38. Kursy walutowe	70
39. Umowy zawarte przez Grupę nieuwzględnione w Bilansie	70
40. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego	71
41. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nie uwzględnionych w sprawozdaniu finansowym	71
42. Zdarzenia po dniu bilansowym	71

**1. Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Sescom SA za okres 12 miesięcy zakończony dnia 30 września 2017 sporządzone według międzynarodowych standardów sprawozdawczości finansowej**

**1.1. Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów**

	Nota	Okres zakończony 30.09.2017	Okres zakończony 30.09.2016
<b>Działalność kontynuowana</b>			
Przychody ze sprzedaży	5	96 201 534	70 419 155
Koszt własny sprzedaży	7	77 408 399	54 082 236
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>		<b>18 793 135</b>	<b>16 336 919</b>
Koszty sprzedaży	7	3 851 920	2 809 188 <sup>(I)</sup>
Koszty zarządu	7	8 100 611	7 999 001 <sup>(I)</sup>
Pozostałe przychody operacyjne	9	539 685	223 102
Pozostałe koszty operacyjne	9	269 658	324 715
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>		<b>7 110 631</b>	<b>5 427 118</b>
Przychody finansowe	10	19 888	34 430
Koszty finansowe	11	459 933	232 944
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	11	9 170	(2 145)
<b>Zysk (strata)</b>		<b>6 679 756</b>	<b>5 226 459</b>
Wynik zdarzeń nadzwyczajnych			
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>6 679 756</b>	<b>5 226 459</b>
Podatek dochodowy	12	1 465 214	798 905
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>		<b>5 214 542</b>	<b>4 427 554</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>5 214 542</b>	<b>4 427 554</b>
<b>Inne całkowite dochody</b>			
Zyski/(Straty) aktuarialne		-	-
Różnice kursowe z wyceny jednostek działających za granicą		19 255	(3 362)
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów		-	-
<b>Inne całkowite dochody (netto)</b>		<b>19 255</b>	<b>(3 362)</b>
<b>Całkowite dochody ogółem</b>		<b>5 233 797</b>	<b>4 424 192</b>
Zysk netto przypadający:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej		5 233 797	4 424 192
Udziałom niesprawującym kontroli		-	-
<b>Zysk (strata) na jedną akcję</b>			
<b>(w zł/gr na jedną akcję)</b>			
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej:			
Zwykły		2,49	2,11
Z działalności kontynuowanej :			
Zwykły		2,49	2,11

(I) Korekta prezentacyjna, przesunięcie kwoty 1 478 952 z kosztów ogólnego zarządu do kosztów sprzedaży

**1.2. Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 30 września 2017 roku**

AKTYWA	Nota	Stan na	Stan na
		30.09.2017	30.09.2016
<b>AKTYWA TRWAŁE</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	15	1 860 491	2 214 964
Nieruchomości inwestycyjne			
Wartość firmy	16	8 508 326	8 508 326
Pozostałe aktywa niematerialne	17	520 894	996 496
Należności długoterminowe		42 432	6 184
Inwestycje w jednostkach zależnych		-	-
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	20	22 853	13 684
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12	564 713	534 864
Pozostałe aktywa finansowe	21	-	-
Pozostałe aktywa	22	784 562	1 050 842
<b>Aktywa trwałe razem</b>		<b>12 304 272</b>	<b>13 325 361</b>
<b>AKTYWA OBROTOWE</b>			
Zapasy	23	2 650 881	3 076 227
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	24	24 285 228	18 214 934
Należności z tytułu leasingu finansowego			
Należności z tytułu zaliczek na środki trwałe	24	985 807	
Należności z tytułu zaliczek na dostawy towarów	24	422 662	138 073
Należności z tytułu kontraktów długoterminowych		-	-
Bieżące aktywa podatkowe		-	123 200
Pozostałe aktywa finansowe	21	5 347	-
Pozostałe aktywa	22	2 140 651	1 013 016
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34	3 414 413	4 093 700
		<b>33 904 988</b>	<b>26 659 151</b>
Aktywa klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży			
<b>Aktywa obrotowe razem</b>		<b>33 904 988</b>	<b>26 659 151</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>46 209 259,94</b>	<b>39 984 511</b>



PASywa	Nota	Stan na	Stan na
		30.09.2017	30.09.2016
<b>KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA</b>			
Wyemitowany kapitał akcyjny	26	2 100 000	2 100 000
Inne skumulowane całkowite dochody			
Kapitał zapasowy	26	4 005 160	4 005 160
Kapitał rezerwowy	26	305 605	305 605
Kapitał z tyt. różnic z konsolidacji		19 255	(3 362)
Zyski zatrzymane	26	20 438 255	15 223 713
		<b>26 868 275</b>	<b>21 631 116</b>
Kwoty ujęte bezpośrednio w kapitale, związane z aktywami klasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		-	-
Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		26 868 275	21 631 116
Kapitały przypadające udziałom niedającym kontroli		-	-
<b>Razem kapitał własny</b>		<b>26 868 275</b>	<b>21 631 116</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	27	962 504	-
Pozostałe zobowiązania finansowe	28	894 983	1 022 139
Rezerwa na podatek odroczoney	12	363 488	267 272
Rezerwy długoterminowe			
Przychody przyszłych okresów	30	-	-
Pozostałe zobowiązania	27	-	-
<b>Zobowiązania długoterminowe razem</b>		<b>2 220 975</b>	<b>1 289 411</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	27	14 379 788	11 846 856
Pozostałe zobowiązania finansowe	28	662 990	496 423
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	27	641 940	3 326 620
Bieżące zobowiązania podatkowe		227 303	5 007
Rezerwy krótkoterminowe			
Przychody przyszłych okresów	30	100 820	328 120
Pozostałe zobowiązania			
		16 012 841	16 003 027
Zobowiązania związane z aktywami trwałymi zaklasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		-	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne	27	1 107 169	1 060 958
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem</b>		<b>17 120 010</b>	<b>17 063 985</b>
<b>Zobowiązania razem</b>		<b>19 340 985</b>	<b>18 353 396</b>
<b>PASywa RAZEM</b>		<b>46 209 260</b>	<b>39 984 511</b>

1.3. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał podstawowy PLN	Nadwyżka ze sprzedaży akcji PLN	Kapitał rezerwowy ogółem PLN	Zyski zatrzymane z lat ubiegłych PLN	Zysk/strata netto roku PLN	RAZEM PLN
<b>Stan na 30 września 2015 roku</b>	26	<b>2 100 000</b>	<b>4 005 160</b>	<b>305 605</b>	<b>7 632 041</b>	<b>3 138 015</b>	<b>17 180 820</b>
Zysk netto za rok obrotowy					-	4 427 554	<b>4 427 554</b>
Różnice z konsolidacji					22 741		<b>22 741</b>
Emisja akcji							-
Umorzenie akcji							-
Emisja akcji powyżej wartości nominalnej							-
Przeniesienie wyniku z lat ubiegłych					3 138 015	(3 138 015)	-
<b>Stan na 30 września 2016 roku</b>	26	<b>2 100 000</b>	<b>4 005 160</b>	<b>305 605</b>	<b>10 792 797</b>	<b>4 427 554</b>	<b>21 631 116</b>
Zysk netto za rok obrotowy					-	5 214 542	<b>5 214 542</b>
Różnice z konsolidacji					22 617		<b>22 617</b>
Emisja akcji							-
Umorzenie akcji							-
Emisja akcji powyżej wartości nominalnej							-
Przeniesienie wyniku z lat ubiegłych					4 427 554	(4 427 554)	-
<b>Stan na 30 września 2017 roku</b>	26	<b>2 100 000</b>	<b>4 005 160</b>	<b>305 605</b>	<b>15 242 968</b>	<b>5 214 542</b>	<b>26 868 275</b>

1.4. Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)

	Nota	Okres zakończony	Okres zakończony
		30.09.2017	30.09.2016
<b>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</b>			
Zysk przed opodatkowaniem		6 679 756	5 226 459
Korekty:			
Amortyzacja i umorzenie aktywów trwałych	7	1 664 896	1 135 130
(Zysk) strata na działalności inwestycyjnej, w tym na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		(10 843)	424
(Zysk) strata z tytułu różnic kursowych		22 617	22 741
Udział w (zyskach) stratach jednostek stowarzyszonych		(9 169)	2 126
Odpis ujemnej wartości firmy			
Koszty finansowe ujęte w wyniku		112 794	116 228
Otrzymane dywidendy			
		<b>1 780 295</b>	<b>1 276 648</b>
Zmiany w kapitale obrotowym:			
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	23	(7 204 094)	(5 270 704)
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	22	425 347	(1 277 424)
(Zwiększenie) / zmniejszenie pozostałych aktywów *)		(897 602)	(905 402)
Zwiększenie / (Zmniejszenie) salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań		2 571 963	3 065 150
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw		-	-
Zwiększenie / (zmniejszenie) przychodów przyszłych okresów	30	(318 839)	(506 076)
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej		<b>3 036 826</b>	<b>1 608 651</b>
Podatek dochodowy zapłacony		1 054 225	1 217 428
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>1 982 602</b>	<b>391 223</b>
<b>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</b>			
Płatności za rzeczowe aktywa trwałe, wartości niematerialne *)		(182 994)	(6 470 650)
Płatności za aktywa finansowe		(115 000)	-
Przychody ze zbycia aktywów trwałych oraz aktywów niematerialnych		16 929	3 552
Przychody ze zbycia aktywów finansowych		111 150	-
Odsetki otrzymane		4 640	21 671
<b>Środki pieniężne netto (wydane) / wygenerowane w związku z działalnością inwestycyjną</b>		<b>(165 275)</b>	<b>(6 445 427)</b>
<b>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</b>			
Wpływ z emisji akcji			
Nabycie akcji własnych			
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
Wykup dłużnych papierów wartościowych			
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek		-	3 850 000
Wpływ dotacji	30	137 749	78 709
Spląty kredytów i pożyczek	26	(1 775 525)	(535 983)
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	28	(626 936)	(344 431)
Odsetki zapłacone		(231 902)	(101 121)
Prowizje zapłacone		-	(82 250)
<b>Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności finansowej</b>		<b>(2 496 614)</b>	<b>2 864 924</b>
Zwiększenie netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(679 288)	(3 189 281)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		4 093 700	7 282 981
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych			-
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>		<b>3 414 413</b>	<b>4 093 700</b>

## **2. Noty objaśniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień 30 września 2017 roku**

Sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 19.02.2018. Akcjonariusze lub inne osoby nie mają prawa do wprowadzania zmian po dniu jego publikacji.

### **2.1. Informacje ogólne o jednostce dominującej**

Spółka dominująca Grupy Kapitałowej SESCOM została utworzona na podstawie Aktu założycielskiego w dniu 14 sierpnia 2008 roku przed notariuszem w Gdańsku Tomaszem Binkowskim. (Rep. A nr 18518/2008).

Siedzibą Spółki dominującej jest Polska. Aktualnie Spółka jest zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Sądzie rejonowym w Gdańsk - Północ w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000314588.

Przeważającym przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej SESCOM jest naprawa i konserwacja maszyn - PKD 33.12 Z. Grupy Kapitałowej SESCOM specjalizuje się w zarządzaniu serwisem technicznym oraz świadczeniu usług serwisu klimatyzacji, wentylacji, ogrzewania (HVAC), serwisu infrastruktury informatycznej i telekomunikacyjnej oraz elektrycznego i budowlanego.

Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego, skład organów zarządczych i nadzorujących Spółki dominującej jest następujący:

#### **Zarząd:**

Sławomir Halbryt	-	Prezes Zarządu
Adam Kabat	-	Członek Zarządu
Sławomir Kądziała	-	Członek Zarządu
Magdalena Budnik	-	Członek Zarządu

#### **Rada Nadzorcza:**

Krzysztof Pietkun	-	Przewodniczący Rady Nadzorczej
Tomasz Matczuk	-	Członek Rady Nadzorczej
Adam Protasiuk	-	Członek Rady Nadzorczej
Wojciech Szabunio	-	Członek Rady Nadzorczej
Dariusz Wieczorek	-	Członek Rady Nadzorczej

Według stanu na dzień 30 września 2017 roku struktura akcjonariatu Spółki dominującej jest następująca:

Akcjonariusz / udziałowiec	Liczba akcji / udziałów	% kapitału podstawowego	% ogólnej liczby głosów
Sławomir Halbryt	1 005 875	47,90%	61,61%
Adam Kabat	211 588	10,08%	7,42%
Sławomir Kądziała	241 588	11,50%	8,48%
Lafroyg Sp. z o.o. SKA	155 000	7,38%	5,44%
Wojciech Kaczmarek	140 000	6,67%	4,91%
Pozostali	345 949	16,47%	12,14%
<b>Razem</b>	<b>2 100 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

## 2.2. Informacje o Grupie Kapitałowej

Wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania za 2016/2017 rok zostało sporządzone na podstawie sprawozdań finansowych jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej i zestawione w taki sposób, aby Grupa stanowiła jedną jednostkę.

Na dzień bilansowy 30.09.2017 roku w skład Grupy Kapitałowej SESCOM wchodzi:

Nazwa	Powiązanie	Działalność podstawowa
Sescom SA	Jednostka dominująca (najwyższego szczebla)	Spółka dominująca Grupy Kapitałowej, zarządzanie Grupą Kapitałową. Centrum usług wspólnych: koordynacja serwisu technicznego, wsparcie techniczne, rozwój produktów i usług, księgowość i kontroling, marketing oraz PR. Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości (usługi serwisu klimatyzacji, wentylacji, ogrzewania (HVAC), serwisu infrastruktury IT oraz serwisu chłodniczego, elektrycznego i budowlanego). Teren działalności: Polska, kraje Bałtyckie (częściowo), Rumunia, Bułgaria, Grecja, kraje dawnej Jugosławii, kraje skandynawskie, Włochy, Francja, kraje Benelux
Sescom Czech Republic s.r.o.	Jednostka zależna	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Czech i Słowacji. Reprezentowanie na lokalnych rynkach spółek specjalistycznych w ramach Grupy (SESTORE i SDC) - wraz z udostępnianiem lokalnych zasobów oraz z koordynacją formalno-prawną prac.
Sescom Muszaki Szerviz kft	Jednostka zależna	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Węgier. Reprezentowanie na lokalnym rynku spółek specjalistycznych w ramach Grupy (SESTORE i SDC) – wraz z udostępnianiem lokalnych zasobów oraz z koordynacją formalno-prawną prac.

Sescom GmbH		Jednostka zależna	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Niemiec, Szwajcarii i Holandii. Reprezentowanie na lokalnych rynkach spółek specjalistycznych w ramach Grupy (SESTORE i SDC) - wraz z udostępnianiem lokalnych zasobów oraz z koordynacją formalno-prawną prac.
Sescom Technischer Support GmbH		Jednostka zależna	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Austrii. Reprezentowanie na lokalnych rynkach spółek specjalistycznych w ramach Grupy (SESTORE i SDC) - wraz z udostępnianiem lokalnych zasobów oraz z koordynacją formalno-prawną prac.
Sescom LTD		Jednostka zależna	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Wielkiej Brytanii i Irlandii. Reprezentowanie na lokalnych rynkach spółek specjalistycznych w ramach Grupy (SESTORE i SDC) - wraz z udostępnianiem lokalnych zasobów oraz z koordynacją formalno-prawną prac. Monitorowanie rynku nowych technologii w branży retail, finansowej i telekomunikacyjnej; centrum prowadzenia działań związanych z rozwojem biznesowym Sescom.
SDC Sp. z o.o.		Jednostka zależna	Prace badawcze i rozwojowe nad systemami informatycznymi wspomagającymi zarządzanie efektywnością energetyczną. Spółka rozwija komercyjną wersję systemu monitoringu zużycia energii z wykorzystaniem platformy i mikroserwera SES Control®.
SESTORE Sp. z o.o.		Jednostka zależna	Usługi remontów i remodelingu salonów handlowych i placówek handlowych - wraz z pracami projektowymi, instalacyjnymi i utylizacją. Spółka powstała w 2014 roku, która przejęła kompetencję działu remontów i inwestycji, które były realizowane przez spółkę Sescom S.A.
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii SA (BCTT SA)		Jednostka stowarzyszona	Zarządzanie procesem komercjalizacji badań naukowych oraz transferu technologii pomiędzy nauką i biznesem oraz pomiędzy przedsiębiorstwami.

Czas trwania działalności poszczególnych jednostek wchodzących w skład Grupy kapitałowej nie jest ograniczony. Sprawozdania finansowe wszystkich jednostek podporządkowanych sporządzone zostały za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe Grupy dominującej, przy zastosowaniu spójnych zasad rachunkowości.

### 2.3. Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdawcza

Walutą pomiaru Jednostki Dominującej i innych spółek uwzględnionych w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Waluty funkcjonalne pozostałych jednostek są wykazane w poniższej tabeli.

Sprawozdania finansowe spółek zagranicznych dla celów konsolidacji przeliczane są na walutę polską według zasad zaprezentowanych poniżej w zasadach rachunkowości.

Sprawozdania jednostkowe spółek zagranicznych przeliczane są z uwzględnieniem czterech miejsc po przecinku. W związku z tym, że sprawozdanie skonsolidowane sporządzane jest z w pełnych złotych mogą wystąpić zaokrąglenia i niezgodności w sumach na poziomie miejsc dziesiętnych

Jednostka zależna	waluta funkcjonalna
Sescom Czech Republic s.r.o.	CZ
Sescom Muszaki Szerviz kft	HU
Sescom GmbH	EUR
Sestore Sp. z o.o.	PLN
SDC Sp. z o.o.	PLN
Sescom Technischer Support GmbH	EUR
Sescom Ltd.	GBP

### 2.4. Platforma zastosowanych międzynarodowych standardów sprawozdawczości finansowej

#### 2.4.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzono w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską („MSSF”) i jest z nimi zgodne.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupy.

#### Okres i zakres sprawozdania

Sprawozdanie finansowe obejmuje rok obrotowy od 1 października 2016 roku do 30 września 2017 roku.

**2.4.2. Status zatwierdzenia Standardów w UE**

<b>Standardy i interpretacje</b>	<b>Data wejścia w życie</b>	<b>Data stosowania w UE</b>
<b>KIMSF 21</b> Opłaty publiczne	1 stycznia 2014	17 czerwca 2014
Znaczenie „obowiązujących MSSF” – zmiany do <b>MSSF 1<sub>2</sub></b>	1 lipca 2014	1 stycznia 2015
Wyłączenia z zakresu standardu dotyczące wspólnych przedsięwzięć – zmiany do <b>MSSF 3<sub>2</sub></b>	1 lipca 2014	1 stycznia 2015
Zakres paragrafu 52 (wyjątek dotyczący ekspozycji netto) – zmiany do <b>MSSF 13<sub>2</sub></b>	1 lipca 2014	1 stycznia 2015
Powiązania między <b>MSSF 3</b> i <b>MSR 40</b> (usługi dodatkowe) – zmiany do <b>MSR 40<sub>2</sub></b>	1 lipca 2014	1 stycznia 2015
Definicje warunków nabycia uprawnień – zmiany do <b>MSSF 2<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Ujęcie księgowie zapłaty warunkowej w ramach połączenia jednostek – zmiany do <b>MSSF 3<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Programy określonych świadczeń: Składki pracownicze – zmiany do <b>MSR 19</b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Łączenie segmentów operacyjnych – zmiany do <b>MSSF 8<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Uzgodnienie aktywów segmentów sprawozdawczych z aktywami jednostki – zmiany do <b>MSSF 8<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Należności i zobowiązania krótkoterminowe – zmiany do <b>MSSF 13<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Przeszacowania – proporcjonalne przeliczenie umorzenia – zmiany do <b>MSR 16</b> i <b>MSR 38<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Kadra zarządzająca – zmiany do <b>MSR 24<sub>1</sub></b>	1 lipca 2014	1 lutego 2015
Rozliczenie nabycia udziału we wspólnej działalności – zmiany do <b>MSSF 11</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Wyjaśnienie dopuszczalnych metod amortyzacji – zmiany do <b>MSR 16</b> i <b>MSR 38</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Rolnictwo: rośliny produkcyjne – zmiany do <b>MSR 16</b> i <b>MSR 41</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Metoda praw własności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym - zmiany do <b>MSR 27</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Ujawnienia – zmiany do <b>MSR 1</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Zmiany planu sprzedaży lub planu wydania właścicielom – Zmiany do <b>MSSF 5<sub>3</sub></b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Ujawnianie informacji (umowy obsługi oraz zastosowanie zmian do skróconych śródrocznych sprawozdań finansowych) – Zmiany do <b>MSSF 7<sub>1</sub></b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Inne ujawnienia – Zmiany do <b>MSR 34<sub>3</sub></b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016
Założenia aktuarialne: stopa dyskontowa - Zmiany do <b>MSR 19<sub>3</sub></b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016



Jednostki inwestycyjne: Zastosowanie wyjątku dotyczącego konsolidacji – zmiany do <b>MSSF 10, MSSF 12 i MSR 28</b>	1 stycznia 2016	1 stycznia 2016*
Ujmowanie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikających z nierozliczonych strat podatkowych - Zmiany do <b>MSR 12</b>	1 stycznia 2017	1 stycznia 2017*
Inicjatywa w zakresie ujawniania informacji - Zmiany do <b>MSR 7</b>	1 stycznia 2017	1 stycznia 2017*
<b>MSSF 15</b> Przychody z tytułu umów z klientami	1 stycznia 2018	1 stycznia 2018*
<b>MSSF 9</b> Instrumenty finansowe	1 stycznia 2018	1 stycznia 2018*
Przychody z tytułu umów z klientami - Wyjaśnienia do <b>MSSF 15</b>	1 stycznia 2018	1 stycznia 2018*
Klasyfikacja i wycena transakcji płatności na bazie akcji - Zmiany do <b>MSSF 2</b>	1 stycznia 2018	1 stycznia 2018*
Stosowanie <b>MSSF 9</b> Instrumenty finansowe łącznie z <b>MSSF 4</b> Umowy ubezpieczeniowe - Zmiany do <b>MSSF 4</b>	1 stycznia 2018	1 stycznia 2018*
<b>MSSF 16</b> Leasing	1 stycznia 2019	1 stycznia 2019*
<b>MSSF 14</b> Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe	1 stycznia 2016	nieznana
Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem – zmiany do <b>MSSF 10 i MSR 28</b>	nieznana	nieznana

1) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2010-2012

2) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2011-2013

3) zmiany do standardów wynikające z przeglądu MSSF 2012-2014

\* standard niezatwierdzony do stosowania w UE

## 2.5. Dobrowolna zmiana zasad rachunkowości

Sporządzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w stosunku do okresów poprzednich Grupa nie zmieniła dobrowolnie żadnych stosowanych uprzednio zasad rachunkowości. Nie zostały też przyjęte do stosowania standardy, które zostały ogłoszone a nie weszły jeszcze w życie.

### **3. Informacja dodatkowa - stosowane zasady rachunkowości**

Stosownie do postanowień art. 10 ust. 2 Ustawy z dnia 29 września 1994 r. o Rachunkowości (tj. Dz. U. z 2016 r. poz. 1047 z późniejszymi zmianami), została ustalona poniżej opisana polityka rachunkowości. Stanowi ona opis przyjętych i stosowanych przez Grupę zasad prowadzenia rachunkowości. Zasady te oparte są Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

#### **Kontynuacja działalności**

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia sprawozdań finansowych nie istnieją żadne okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę.

#### **Podstawa sporządzenia**

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego. Koszt historyczny ustalany jest co do zasady na bazie wartości godziwej dokonanej zapłaty za dobra lub usługi. Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Grupę przedstawione zostały poniżej.

#### **3.1. Rzeczowe aktywa trwałe**

Gruntły własne nie podlegają amortyzacji. Grupa traktuje nadane prawa wieczystego użytkowania jako leasing operacyjny. W przypadku nabycia takich praw na rynku wtórnym prezentowane są one jako wartości niematerialne i amortyzowane w okresie przewidywanego ich użytkowania.

Środki trwałe są wyceniane w cenie nabycia, koszcie wytworzenia lub wartości przeszacowanej pomniejszonych o umorzenie oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Koszty poniesione po wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania, jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione. Jeżeli możliwe jednakże jest wykazanie, że koszty te spowodowały zwiększenie oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych z tytułu posiadania danego środka trwałego ponad korzyści przyjmowane pierwotnie, w takim przypadku zwiększają one wartość początkową środka trwałego. W przypadku środków trwałych zakupionych w walucie obcej, różnice kursowe nie powiększają wartości początkowej.

Środki trwałe, z wyjątkiem gruntów i prawa wieczystego użytkowania gruntów, są amortyzowane liniowo w okresie odpowiadającym szacowanemu okresowi ich ekonomicznej użyteczności lub przez krótszy z dwóch okresów: ekonomicznej użyteczności lub prawa do używania, który kształtuje się następująco:

- Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej - 10 lat
- Urządzenia techniczne i maszyny - od 3 do 10 lat
- Środki transportu – 3 i 5 lat
- Inne środki trwałe - od 3 do 5 lat.

Środki trwałe w budowie są wyceniane w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, w tym kosztów finansowych, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości.

Maszyny i urządzenia są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o umorzenia i łączne odpisy z tytułu utraty wartości.

Ujmuje się amortyzację w taki sposób, aby dokonać odpisu kosztu lub wyceny składnika aktywów (innych niż grunty oraz środki trwałe w budowie) do wartości rezydualnej przy użyciu metody liniowej. Szacowane okresy użytkowania, wartości rezydualne oraz metody amortyzacji są weryfikowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego (z perspektywnym zastosowaniem wszelkich zmian w szacunkach).

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne. W sytuacji, gdy nie ma wystarczającej pewności, że własność zostanie przeniesiona na koniec okresu leasingu, aktywa są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności. Składnik rzeczowych aktywów trwałych usuwa się z

bilansu na moment zbycia lub gdy oczekuje się, iż nie uzyska się korzyści ekonomicznych z użytkowania składnika aktywów.

Wszelkie zyski lub straty wynikające ze zbycia lub wycofania z użytkowania składników rzeczowych aktywów trwałych są ujmowane w wyniku okresu w którym dane składniki aktywów zostały usunięte z bilansu (obliczone jako różnica między wpływem ze sprzedaży a wartością bilansową tego składnika).

Oszacowany okres ekonomicznej użyteczności i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian szacunków rozlicza się prospektywnie. Nabyte rzeczowe aktywa trwałe o niezdefiniowanym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się w koszcie historycznym pomniejszonym o skumulowaną utratę wartości.

### **3.2. Nieruchomości inwestycyjne**

Nieruchomości inwestycyjne to nieruchomości, z których właściciel czerpie korzyści w postaci czynszu i/lub zwiększenia wartości kapitału (obejmują również nieruchomości w budowie przeznaczone na cele inwestycyjne). Nieruchomości te wycenia się początkowo po koszcie, z uwzględnieniem kosztu transakcji. Po ujęciu początkowym nieruchomości inwestycyjne wycenia się w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmuje się w wynik w okresie, w którym powstały. Nieruchomości inwestycyjne wyłącza się z bilansu w chwili zbycia lub wycofania z użytkowania, albo jeżeli podmiot nie spodziewa się osiągnąć dalszych korzyści ekonomicznych z tytułu ich zbycia. Zyski lub straty wynikające z usunięcia nieruchomości z bilansu (obliczane jako różnica między wpływem ze sprzedaży a wartością bilansową tego składnika) ujmuje się w wynik okresu, w którym nastąpiło usunięcie z bilansu.

### **3.3. Aktywa przeznaczone do zbycia**

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji zbycia niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji zbycia jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub podmiot do zbycia) jest dostępny do natychmiastowego zbycia w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia, zakłada zamiar kierownictwa Grupy do dokonania transakcji zbycia w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Jeżeli Grupa ma zamiar dokonać sprzedaży która powodowałaby utratę kontroli nad jednostką zależną, wszystkie aktywa i zobowiązania tej spółki zależnej są klasyfikowane jako przeznaczone do zbycia jeżeli wszystkie wyżej wymienione kryteria są spełnione oraz niezależnie od tego czy Grupa zachowa udziały niedające kontroli po tej transakcji zbycia.

Aktywa trwałe (lub podmiotu do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do zbycia wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

### **3.4. Aktywa niematerialne**

#### **3.4.1. Nabyte aktywa niematerialne**

Nabyte aktywa niematerialne o zdefiniowanym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się po koszcie pomniejszonym o umorzenie i skumulowaną utratę wartości. Amortyzację ujmuje się liniowo w szacowanym okresie ekonomicznej użyteczności. Oszacowany okres ekonomicznej użyteczności i metoda amortyzacji podlegają weryfikacji na koniec każdego okresu sprawozdawczego, a skutki zmian szacunków rozlicza się prospektywnie. Nabyte aktywa niematerialne o niezdefiniowanym okresie ekonomicznej użyteczności wykazuje się w koszcie historycznym pomniejszonym o skumulowaną utratę wartości.

### **3.4.2. Wytworzone we własnym zakresie aktywa niematerialne - koszty prac badawczych i rozwojowych**

Koszty prac badawczych są ujmowane w wynik w momencie ich poniesienia. Aktywa niematerialne powstałe na skutek prowadzenia prac rozwojowych, ujmowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jedynie po spełnieniu następujących warunków:

- z technicznego punktu widzenia istnieje możliwość ukończenia składnika aktywów niematerialnych, tak aby nadawał się do sprzedaży lub użytkowania,
- istnieje możliwość udowodnienia zamiaru ukończenia składnika oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- składnik będzie zdolny do użytkowania lub sprzedaży,
- znany jest sposób w jaki składnik będzie wytwarzał przyszłe korzyści ekonomiczne,
- zapewnione zostaną środki techniczne oraz finansowe konieczne do ukończenia prac rozwojowych oraz jego użytkowania i sprzedaży,
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych. Wartość początkową aktywów niematerialnych wytworzonych we własnym zakresie stanowi suma wydatków poniesionych od dnia, gdy składnik aktywów niematerialnych po raz pierwszy spełnia kryteria ujmowania ich w bilansie (patrz powyżej).

W przypadku gdy nie można ująć w bilansie kosztów prac rozwojowych wytworzonych we własnym zakresie, koszty te są ujmowane w wynik okresu, w którym zostały poniesione.

Aktywa niematerialne wytworzone we własnym zakresie po początkowym ujęciu są wykazywane według ceny nabycia pomniejszonej o umorzenia i łączne odpisy na utratę wartości, na takiej samej zasadzie jak nabyte aktywa niematerialne.

### **3.4.3. Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych niematerialnych oprócz wartości firmy**

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i aktywów niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy nie jest możliwe oszacowanie wartości odzyskiwalnej składnika aktywów, przeprowadza się analizę wartości odzyskiwalnej dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji.

W przypadku aktywów niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz jeszcze nieprzyjętych do użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub Grupy generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub Grupy pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła. Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub Grupy generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie przekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów / Grupy generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w wynik.

### **3.5. Wartość firmy**

Wartość firmy wynikającą z przejęcia innego podmiotu ujmuje się po koszcie ustalonym na dzień przejęcia tego podmiotu, pomniejszonym o kwotę utraty wartości.

Dla celów testu na utratę wartości wartość firmy alokuje się do poszczególnych ośrodków generujących przepływy pieniężne (lub do grup takich ośrodków), które mają odnieść korzyści z synergii będących skutkiem połączenia jednostek gospodarczych.

Ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego alokuje się wartość firmy, jest testowany na utratę wartości raz do roku lub częściej, jeżeli występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości. Jeżeli wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest mniejsza od jego wartości bilansowej, odpis z tytułu utraty wartości alokuje się tak, by w pierwszej kolejności zredukować kwotę bilansową wartości firmy alokowanej do tego ośrodka, a pozostałą część alokuje się na inne składniki aktywów tego ośrodka, proporcjonalnie do wartości bilansowej każdego z nich. Odpis z tytułu utraty wartości firmy ujmuje się bezpośrednio w wynik w sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Odpisów z tytułu utraty wartości firmy nie odwraca się w kolejnych okresach. W chwili zbycia ośrodka generującego przepływy pieniężne przypisana do niego wartość firmy jest uwzględniana w obliczeniu zysku lub straty ze zbycia.

### **3.6. Inwestycje w spółkach stowarzyszonych**

Spółka stowarzyszona to taki podmiot, na który spółka może znacząco wpływać, i który nie jest ani jednostką zależną, ani wspólnym przedsięwzięciem. Znaczący wpływ oznacza możliwość uczestniczenia w podejmowaniu decyzji dotyczących polityki finansowej i operacyjnej w danej Grupie Kapitałowej, niestanowiący jednak kontroli ani współkontroli tej polityki.

Wyniki, aktywa i zobowiązania jednostek stowarzyszonych są rozliczone metodą praw własności, z wyjątkiem inwestycji sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży, rozliczonych zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”. Zgodnie z metodą praw własności inwestycje w jednostkach stowarzyszonych ujmuje się początkowo w sprawozdaniu z sytuacji finansowej po koszcie historycznym, a następnie uwzględnia w części wyniku przypadającego na jednostkę lub w pozostałych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej. Jeżeli udział spółki w stratach spółki stowarzyszonej przekracza wartość jej udziałów w tej jednostce (obejmującą udziały długoterminowe, stanowiące zasadniczo część wartości netto inwestycji w podmiocie), Grupa przestaje ujmować swoje udziały w dalszych stratach spółki stowarzyszonej. Dalsze straty ujmuje się tylko do wysokości prawnych lub zwyczajowych zobowiązań spółki albo płatności dokonanych w imieniu spółki stowarzyszonej.

Nadwyżka kosztów przejęcia nad udziałem Grupy w wartości netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych spółki stowarzyszonej ujętych na dzień przejęcia rozpoznawana jest jako wartość firmy, stanowiąca element wartości bilansowej inwestycji. Nadwyżka udziału Grupy w wartości netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych nad kosztami przejęcia po ponownej weryfikacji ujmowana jest bezpośrednio w wynik.

Wymogi MSR 39 stosuje się do sprawdzenia, czy Grupa powinna ująć odpis z tytułu utraty wartości inwestycji w jednostkę stowarzyszoną. W razie konieczności wartość bilansowa inwestycji (z uwzględnieniem wartości firmy) testowana jest na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” tak, jak gdyby był to pojedynczy składnik aktywów, przez porównanie jej wartości odzyskiwalnej (wyższej z dwóch kwot: wartości użytkowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży) z wartością bilansową. Odpisy z tytułu utraty wartości uwzględnia się w wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie odpisu ujmuje się zgodnie z MSR 36 w kwocie odpowiadającej wzrostowi wartości odzyskiwalnej inwestycji.

Po zbyciu jednostki stowarzyszonej, którego skutkiem jest utrata przez Grupę znaczącego wpływu na tę jednostkę, pozostałe udziały wycenia się w wartości godziwej na ten dzień, a wartość tą traktuje jako wartość godziwą w chwili początkowego ujęcia składnika aktywów finansowych zgodnie z MSR 39. Różnicę między pierwotną wartością bilansową Grupy stowarzyszonej przypisywaną do pozostałych udziałów oraz wartością godziwą tych udziałów uwzględnia się przy określaniu wysokości zysku lub straty z tytułu zbycia spółki zależnej. Ponadto Grupa rozlicza wszystkie kwoty uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach w odniesieniu do jednostki stowarzyszonej tak samo, jak rozliczałaby je w przypadku zbycia odpowiednich składników aktywów i zobowiązań przez tę jednostkę. Wobec tego, jeżeli zysk lub strata uprzednio ujęte w pozostałych całkowitych dochodach zostaną przeniesione na wynik finansowy w chwili zbycia odpowiednich składników aktywów i zobowiązań, Grupa przeklasyfikowuje ten zysk lub stratę z kapitału własnego na wynik (w formie korekty reklasyfikacyjnej) w chwili utraty znaczącego wpływu na tę jednostkę stowarzyszoną.

Jeżeli spółka należąca do Grupy prowadzi transakcje z daną jednostką stowarzyszoną, zyski i straty wynikające z tych transakcji ujmują się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy tylko w odniesieniu do udziałów w tej jednostce, niezwiązanych z Grupą.

### **3.7. Udziały we wspólnych przedsięwzięciach**

Wspólne przedsięwzięcie jest to relacja umowna, na mocy której spółka i inne strony podejmują działalność gospodarczą podlegającą wspólnej kontroli, a więc taką, w toku której strategiczne decyzje finansowe, operacyjne i polityczne wymagają jednogłośniego poparcia wszystkich stron sprawujących wspólnie kontrolę. Gdy podmiot należący do Grupy podejmuje bezpośrednio działalność w ramach wspólnego przedsięwzięcia, udział spółki we wspólnie kontrolowanych aktywach i zobowiązaniach ponoszonych wspólnie z pozostałymi współnikami przedsięwzięcia ujmowany jest w sprawozdaniu finansowym odpowiedniego podmiotu i klasyfikowany zgodnie ze swoim charakterem. Zobowiązania i koszty ponoszone bezpośrednio wskutek udziału we wspólnie kontrolowanych aktywach rozliczane są metodą memoriałową. Dochód ze sprzedaży lub wykorzystania udziału spółki w produktach wytworzonych przez wspólnie kontrolowane aktywa oraz udział w kosztach wspólnego przedsięwzięcia ujmują się w chwili wystąpienia prawdopodobieństwa uzyskania/przekazania przez Grupę korzyści ekonomicznych związanych z odpowiednimi transakcjami, o ile da się je wiarygodnie wycenić.

Wspólne przedsięwzięcia związane z utworzeniem oddzielnego podmiotu, w którym udziały mają wszyscy współnicy, określa się mianem jednostek podlegających wspólnej kontroli.

Grupa wykazuje udziały w takich spółkach w formie konsolidacji proporcjonalnej z wyjątkiem sytuacji, kiedy inwestycja została sklasyfikowana jako przeznaczona do zbycia; w takim przypadku rozlicza się ją zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży oraz działalność zaniechana”. Udziały Grupy w aktywach, zobowiązaniach, przychodach i kosztach jednostek podlegających wspólnej kontroli łączy się z analogicznymi pozycjami skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Wartość firmy wynikającą z przejęcia udziałów spółki w jednostce podlegającej wspólnej kontroli rozlicza się zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w Grupie.

W sytuacji gdy Grupa prowadzi transakcje ze spółkami podlegającymi wspólnej kontroli, zyski i straty wynikające z tych transakcji ujmują się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy tylko w odniesieniu do udziałów w tej jednostce współzależnej niezwiązanych z Grupą.

### **3.8. Leasing**

Leasing klasyfikuje się jako leasing finansowy, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania przedmiotu leasingu przenoszone jest na leasingobiorcę. Wszelkie pozostałe rodzaje leasingu traktowane są jako leasing operacyjny.

#### **3.8.1. Spółka jako leasingodawca**

Kwoty należne z tytułu leasingu finansowego wykazuje się w pozycji należności, w wartości netto inwestycji Grupy w leasing. Przychody z tytułu leasingu finansowego alokuje się do odpowiednich okresów odzwierciedlając stałą, okresową stopę zwrotu z wartości netto inwestycji Grupy należnej z tytułu leasingu.

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego ujmują się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów metodą liniową w okresie wynikającym z umowy leasingu. Początkowe koszty bezpośrednio, poniesione w trakcie negocjacji i/lub pozyskiwania leasingu operacyjnego dodaje się do wartości bilansowej leasingowanego składnika aktywów, i ujmują metodą liniową przez okres leasingu.

#### **3.8.2. Spółka jako leasingobiorca**

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu finansowego traktuje się jak aktywa Grupy i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych. Powstające z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu finansowego.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat, chyba że można je bezpośrednio przyporządkować do odpowiednich aktywów –

wówczas są one kapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy dotyczącymi kosztów finansowania zewnętrznego. Płatności warunkowe z tytułu leasingu ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia.

Płatności z tytułu leasingu operacyjnego odnosi się na wynik metodą liniową przez okres leasingu, z wyjątkiem przypadków, kiedy inna, systematyczna podstawa rozliczenia jest bardziej reprezentatywna dla wzorca czasowego rządzącego konsumpcją korzyści ekonomicznych wpływających z leasingu danego składnika aktywów. Płatności warunkowe z tytułu leasingu operacyjnego ujmuje się w kosztach w okresie ich ponoszenia. W przypadku otrzymania specjalnych zachęt motywujących do zawarcia umowy leasingu operacyjnego, ujmuje się je jako zobowiązania. Zagregowane korzyści z tytułu takich zachęt ujmuje się jako pomniejszenie kosztów wynajmu metodą liniową, z wyjątkiem sytuacji, gdy inna systematyczna podstawa jest bardziej reprezentatywna w odzwierciedleniu konsumpcji korzyści ekonomicznych dostarczanych przez składnik aktywów objęty leasingiem.

### **3.9. Zapasy**

Zapasy wyceniane są według niższej z wartości: kosztu lub wartości możliwej do uzyskania. Koszty zapasów ustalane metodą FIFO. Wartość możliwą do uzyskania stanowi szacunkowa cena sprzedaży zapasów pomniejszona o wszelkie szacowane koszty dokończenia produkcji/wykonania usługi i koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Grupa dokonuje zakupów towarów i materiałów bezpośrednio potrzebnych do realizacji zdarzenia. Materiały z reguły są zużywane na bieżąco. Jednostka tworzy odpisy aktualizujące na nierotujące zapasy.

### **3.10. Waluty obce**

Transakcje przeprowadzane w walucie innej niż waluta funkcjonalna (waluty obce) wykazuje się po kursie waluty obowiązującym na dzień poprzedzający dzień transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne denominowane w walutach obcych są przeliczane według kursu obowiązującego na ten dzień. Niepieniężne pozycje wyceniane w wartości godziwej i denominowane w walutach obcych wycenia się po kursie obowiązującym w dniu ustalenia wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane są według kosztu historycznego.

Różnice kursowe powstałe na pozycjach pieniężnych ujmuje się w wynik okresu, w którym powstają, z wyjątkiem różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego, które włącza się do kosztów wytworzenia tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania zagranicznych jednostek zależnych są przeliczane na walutę polską po kursie zamknięcia obowiązującym na dzień bilansowy tj. po średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Rachunek zysków i strat jednostki zagranicznej jest przeliczany po przeciętnym kursie wymiany za dany rok obrotowy.

Różnice kursowe powstałe w wyniku przeliczenia sprawozdania finansowego jednostki zagranicznej są ujmowane w innych całkowitych dochodach i akumulowane w oddzielnej pozycji kapitału własnego aż do momentu zbycia jednostki zagranicznej. Zastosowane kursy ujęte zostały w nocy 38.

### **3.11. Koszty finansowania zewnętrznego**

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży. Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio na wynik w okresie, w którym zostały poniesione.

### **3.12. Dotacje rządowe i z innego źródła (fundusze UE)**

Dotacji nie ujmuje się do chwili uzyskania uzasadnionej pewności, że Grupa spełni konieczne warunki i otrzyma takie dotacje.

Dotacje ujmuje się w wynik systematycznie, za każdy okres, w którym Grupa ujmuje wydatki jako koszty, których kompensatę ma stanowić dotacja. W szczególności dotacje, których podstawowym warunkiem udzielenia jest zakup, budowa lub inny rodzaj nabycia aktywów trwałych, ujmuje się jako odroczone przychody w sprawozdaniu z sytuacji finansowej i odnosi się na wynik systematycznie w uzasadnionych kwotach przez okres ekonomicznej użyteczności związanych z nimi aktywów.

Dotacje należne jako kompensata już poniesionych kosztów lub strat lub jako forma bezpośredniego wsparcia finansowego dla Grupy bez ponoszenia w przyszłości związanych z tym kosztów ujmuje się w wyniku w okresie, kiedy stają się wymagalne.

Korzyści wynikające z otrzymania pożyczki rządowej poniżej oprocentowania rynkowego, traktowane są jako dotacje i mierzone są jako różnica pomiędzy wartością otrzymanej pożyczki i wartością godziwą pożyczki ustaloną z zastosowaniem odpowiedniej rynkowej stopy procentowej.

### **3.13. Koszty świadczeń pracowniczych**

Ze względu na kryterium istotności Grupa stosuje uproszczenie i nie tworzy rezerw na świadczenia pracownicze. Nie wywiera to istotnie ujemnego wpływu na rzetelne i jasne przedstawienie sytuacji majątkowej i finansowej oraz wynik finansowy.

### **3.14. Aktywa finansowe**

#### **3.14.1. Metoda efektywnej stopy procentowej**

Metoda efektywnej stopy procentowej to sposób obliczania zamortyzowanego kosztu instrumentu dłużnego i alokacji dochodu odsetkowego na odpowiedni okres. Efektywna stopa procentowa to dokładna stopa dyskonta szacunkowych przyszłych wpływów pieniężnych (w tym wszystkich uiszczonych lub otrzymanych opłat i punktów stanowiących integralną część efektywnej stopy procentowej, kosztów transakcji i innych premii czy upustów) przez okres prognozowanej użyteczności instrumentu dłużnego lub - w razie konieczności - w krótszym okresie, do wartości bilansowej netto w chwili początkowego ujęcia.

Dochód jest ujmowany na bazie efektywnej stopy procentowej instrumentów dłużnych innych niż aktywa finansowe sklasyfikowane jako w WGPW.

#### **3.14.2. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW)**

Aktywa finansowe są sklasyfikowane jako wyceniane w WGPW kiedy te aktywa finansowe są przeznaczone do obrotu albo są wyznaczone do wyceny w WGPW.

Składnik aktywów finansowych klasyfikuje się jako przeznaczony do obrotu, jeżeli:

- został zakupiony przede wszystkim w celu odsprzedaży w niedalekiej przyszłości; lub
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie, zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niewyznaczonym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Składnik aktywów finansowych inny niż przeznaczony do obrotu może zostać sklasyfikowany jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik przy ujęciu początkowym, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia występującą w innych okolicznościach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną



strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub

- składnik aktywów stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) jako wycenianego w wartości godziwej przez wynik.

Aktywa finansowe wyceniane w WGPW są wykazywane w wartości godziwej, a wszelkie zyski lub straty z tytułu przeszacowania ujmowane są w wynik. Zysk lub strata ujęty w wynik obejmuje wszelkie dywidendy lub odsetki uzyskane z aktywów finansowych i jest wykazywany w pozycjach przychody lub koszty finansowe w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

### **3.14.3. Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności (UTW)**

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności to niepochodne aktywa finansowe o stałej lub mieszanej charakterystyce płatności i ustalonych terminach wymagalności, które Grupa zamierza i jest w stanie utrzymać do takiego terminu. Po początkowym ujęciu inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności wycenia się po koszcie zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości.

### **3.14.4. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży (DDS)**

Aktywa finansowe DDS to niepochodne aktywa finansowe sklasyfikowane jako DDS lub niezaliczone do (a) pożyczek i należności, (b) UTW, (c) WGPW.

Jako DDS klasyfikuje się umarżalne bony notowane na giełdzie będące w posiadaniu Grupy, wykazywane w wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Również udziały nienotowane na aktywnych rynkach, jeżeli ich wartość da się wiarygodnie wycenić są klasyfikowane jako DDS i wykazywane w wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Zmiany wartości bilansowej pieniężnych aktywów finansowych DDS związane ze zmianami kursów wymiany walut (patrz niżej), dochód odsetkowy obliczony metodą efektywnej stopy procentowej oraz dywidendy z inwestycji kapitałowych DDS ujmuje się w wynik. Inne zmiany wartości bilansowych aktywów finansowych DDS ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumuluje w pozycji kapitału z przeszacowania. W chwili zbycia inwestycji lub stwierdzenia jej utraty wartości skumulowany zysk lub strata uprzednio wykazywane w kapitale z przeszacowania inwestycji przenosi się na wynik.

Wartość godziwą pieniężnych aktywów finansowych DDS denominowanych w walutach obcych określa się w tej walucie i przelicza po kursie spotowym obowiązującym na koniec okresu sprawozdawczego. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe ujmowane w wynik określa się na podstawie kosztu zamortyzowanego składnika aktywów pieniężnych. Inne dodatnie i ujemne różnice kursowe ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach. Inwestycje kapitałowe DDS nienotowane na aktywnym rynku, których wartości godziwej nie da się wiarygodnie wycenić oraz instrumenty pochodne powiązane z nimi i rozliczane w formie przekazania takich nienotowanych inwestycji kapitałowych, wycenia się po koszcie pomniejszonym o utratę wartości na koniec każdego okresu sprawozdawczego.

### **3.14.5. Pożyczki i należności**

Pożyczki i należności to niepochodne instrumenty finansowe o stałych lub możliwych do określenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Pożyczki i należności (w tym należności z tytułu dostaw i usług, salda bankowe i środki na rachunkach oraz inne wycenia się po koszcie zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości.

Dochód odsetkowy ujmuje się stosując efektywną stopę procentową z wyjątkiem należności krótkoterminowych, przy których ujmowane odsetki byłyby nieznaczące.

### **3.14.6. Utrata wartości aktywów finansowych**

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego przeprowadza się analizę aktywów finansowych z wyjątkiem WGPW celem stwierdzenia występowania przesłanek utraty wartości. Uznaje się, że nastąpiła utrata wartości aktywów finansowych w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek wskazujących, że w wyniku jednego lub kilku zdarzeń po dacie początkowego ujęcia danego składnika aktywów szacunkowe przyszłe przepływy pieniężne z inwestycji uległy zmniejszeniu

W przypadku inwestycji kapitałowych DDS za obiektywną przesłankę utraty wartości uznaje się znaczący lub przedłużający się spadek wartości godziwej papierów wartościowych poniżej ich kosztu.

Dla wszystkich innych rodzajów aktywów finansowych obiektywne przesłanki utraty wartości mogą obejmować:

- znaczące trudności finansowe Grupy lub kontrahenta;
- naruszenie umowy, np. niewywiązanie się lub opóźnienie w płatności odsetek lub kapitału;
- prawdopodobieństwo upadłości lub restrukturyzacji finansowej firmy dłużnika;
- zniknięcie aktywnego rynku danego składnika aktywów finansowych wskutek trudności finansowych.

Dla pewnych kategorii aktywów finansowych – np. należności z tytułu dostaw i usług, aktywów, które indywidualnie nie utraciły wartości dodatkowo przeprowadza się zbiorową ocenę występowania przesłanek utraty wartości. Obiektywne przesłanki utraty wartości dotyczące portfela należności mogą obejmować doświadczenia Grupy z egzekwowaniem płatności, zwiększenie liczby płatności opóźnionych powyżej 60 dni w portfelu oraz zauważalne zmiany krajowych lub lokalnych warunków ekonomicznych korelujące z niewywiązywaniem się z zapłaty należności.

Utrata wartości składnika aktywów finansowych wycenianego zgodnie z zasadami zamortyzowanego kosztu będzie równa różnicy między wartością bilansową tego składnika aktywów a wartością bieżącą prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych według jego pierwotnej efektywnej stopy procentowej.

Utrata wartości składnika aktywów finansowych wycenianego po koszcie będzie równa różnicy między wartością bilansową tego składnika aktywów a wartością bieżącą prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych według bieżącej rynkowej stopy zwrotu podobnego składnika aktywów finansowych. Taki odpis nie ulega odwróceniu w późniejszych okresach.

Wartość bilansowa składnika aktywów finansowych ulega bezpośredniemu obniżeniu o kwotę odpisu z tytułu utraty wartości, z wyjątkiem należności z tytułu dostaw i usług, których wartość bilansową redukuje się przy pomocy konta rezerwy. W przypadku uznania należności z tytułu dostaw i usług za nieściągalne odpisuje się je w ciężar konta rezerwy. W przypadku odzyskania uprzednio spisanej kwoty dopisuje się ją do salda na koncie rezerwy. Zmiany wartości bilansowej konta rezerwy ujmuje się w wynik.

W przypadku utraty wartości składnika aktywów finansowych DDS skumulowane zyski lub straty uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach przenosi się na wynik finansowy danego okresu.

Jeżeli utrata wartości aktywów finansowych wycenianych po koszcie zamortyzowanym ulegnie zmniejszeniu w kolejnym okresie rozliczeniowym, a zmniejszenie to można obiektywnie powiązać ze zdarzeniem, które nastąpiło po ujęciu utraty wartości, odpis z tego tytułu ulega odwróceniu przez wynik finansowy w kwocie bilansowej inwestycji na dzień odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości nieprzekraczającej kosztu zamortyzowanego obliczonego bez uwzględnienia utraty wartości.

Utraty wartości papierów wartościowych DDS ujętej uprzednio w wynik nie odwraca się przez ten wynik. Zwiększenie wartości godziwej po ujęciu utraty wartości ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumuluje w pozycji kapitału z przeszacowania inwestycji. Kwotę utraty wartości dłużnych papierów wartościowych DDS odwraca się przez wynik finansowy, jeżeli zwiększenie wartości godziwej inwestycji można w sposób obiektywny powiązać ze zdarzeniem, które nastąpiło po dacie ujęcia tej utraty wartości.

### **3.14.7. Usunięcie aktywów finansowych z bilansu**

Grupa Kapitałowa usuwa z bilansu składnik aktywów finansowych tylko w przypadku, gdy prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez ten składnik wygasną lub gdy przeniesie dany składnik aktywów oraz wszystkie związane z nim rodzaje ryzyka i korzyści wynikające z praw własności na inną jednostkę. W przypadku, gdy Grupa nie przenosi wszystkich rodzajów ryzyka i korzyści wynikających z praw własności ani ich nie zachowuje, ale nadal sprawuje kontrolę nad przeniesionym składnikiem aktywów, ujmuje zachowane udziały w tym składniku i związane z nimi zobowiązania, które będzie musiała uiścić. Jeżeli Grupa zachowuje wszystkie rodzaje ryzyka i korzyści wynikające z prawa własności do przeniesionego składnika aktywów, nadal ujmuje ten składnik oraz zabezpieczone finansowanie zewnętrzne na poczet otrzymanych korzyści.

W chwili całkowitego usunięcia składnika aktywów z bilansu różnicę między jego wartością bilansową a sumą otrzymanej i należnej zapłaty oraz skumulowanego zysku lub straty ujętych w pozostałych całkowitych dochodach i skumulowanych w kapitale własnym ujmuje się w wynik.

W przypadku usunięcia z bilansu części składnika aktywów finansowych (np. jeżeli Grupa zachowuje możliwość odkupu części przekazanego składnika aktywów), pierwotną wartość bilansową tego składnika alokuje się między część nadal ujmowaną w ramach działalności kontynuowanej, a część wyksięgowaną w oparciu o relatywne wartości godziwe tych części na dzień przekazania. Różnicę między wartością bilansową alokowaną do części składnika aktywów usuniętej z bilansu a sumą zapłaty otrzymanej za tę część oraz skumulowany zysk lub stratę alokowane do tej części i uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach ujmuje się w wynik. Skumulowany zysk lub stratę uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach alokuje się między część składnika aktywów nadal ujmowaną w bilansie a część wyksięgowaną odpowiednio do relatywnej wartości godziwej obu tych części.

### **3.15. Rezerwy**

Rezerwy tworzone są w przypadku, kiedy na Grupie ciąży istniejący obowiązek, prawny lub zwyczajowo oczekiwany, wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów (w przypadku gdy wpływ pieniądza w czasie jest istotny).

Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

### **3.16. Umowy rodzące obciążenia**

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących obciążenia ujmuje się i wycenia jak rezerwy. Za umowę rodzącą obciążenia uważa się umowę zawartą przez Grupę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

### **3.17. Restrukturyzacja**

Rezerwa na koszty restrukturyzacji ujmowana jest tylko wtedy, gdy Grupa opracowała szczegółowy i formalny plan restrukturyzacji oraz ogłosiła wszystkim zainteresowanym stronom zamiar jego realizacji lub jego główne założenia. Wycena rezerwy restrukturyzacyjnej obejmuje wyłącznie bezpośrednie koszty restrukturyzacji, czyli kwoty niezbędne do przeprowadzenia restrukturyzacji i niezwiązane z bieżącą działalnością podmiotu.

### **3.18. Gwarancje**

Rezerwy na oczekiwane koszty napraw gwarancyjnych ujmowane są w momencie sprzedaży usług zgodnie z najlepszym szacunkiem zarządu co do przyszłych kosztów koniecznych do poniesienia przez Grupę w okresie gwarancji.

### **3.19. Instrumenty finansowe**

Aktywa i zobowiązania finansowe ujmuje się w chwili, gdy Grupa staje się stroną umowy instrumentu finansowego. Pierwotnie wycenia się je w wartości godziwej. Koszty transakcji przypisywane bezpośrednio do zakupu lub emisji aktywów i zobowiązań finansowych (z wyjątkiem aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik) odpowiednio dodaje się do lub odejmuje od wartości godziwej aktywów lub zobowiązań finansowych w chwili początkowego ujęcia. Koszty transakcji bezpośrednio przypisywane nabyciu aktywów finansowych lub przejęciu zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik ujmuje się bezpośrednio w wynik.

### **3.20. Zobowiązania finansowe i instrumenty kapitałowe**

#### **3.20.1. Klasyfikacja: instrumenty dłużne lub kapitałowe**

Instrumenty dłużne i kapitałowe wyemitowane przez Grupę klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub kapitał własny na podstawie postanowień umownych i definicji zobowiązania finansowego i instrumentu kapitałowego.

#### **3.20.2. Instrumenty kapitałowe**

Instrumenty kapitałowe to umowy, które odzwierciedlają rezydualny udział w aktywach Grupy po odjęciu wszystkich jej zobowiązań. Instrumenty kapitałowe emitowane przez Grupę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

Odkupione przez Grupę własne instrumenty kapitałowe ujmuje się lub odnosi bezpośrednio w kapitale własnym. W przypadku sprzedaży, zakupu, emisji lub umorzenia własnych instrumentów kapitałowych Grupy, nie ujmuje się w wynik żadnych związanych z tym zysków ani strat.

#### **3.20.3. Instrumenty złożone**

Elementy instrumentów złożonych (bonów zamiennych) wyemitowanych przez Grupę klasyfikuje się oddzielnie jako zobowiązania finansowe i kapitał własny na podstawie warunków umowy oraz definicji zobowiązań finansowych i instrumentów kapitałowych. Opcja zamiany rozliczana przez jednostkę w formie otrzymania lub przekazania ustalonej liczby własnych instrumentów kapitałowych w zamian za ustaloną kwotę pieniężną lub składnik aktywów finansowych zaliczana jest do instrumentów kapitałowych.

Na dzień emisji wartość godziwą składnika zobowiązań szacuje się na podstawie obowiązującej rynkowej stopy procentowej dla zbliżonych instrumentów niezamiennych. Kwotę tę wykazuje się jako zobowiązanie po koszcie zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej do momentu wygaśnięcia w chwili zamiany lub osiągnięcia terminu zapadalności instrumentu.

Koszty transakcji związane z emisją zamiennych bonów alokuje się do składników zobowiązań i kapitału własnego proporcjonalnie do alokacji wpływów brutto. Koszty transakcji dotyczące składnika kapitału własnego ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym. Koszty transakcji dotyczące składnika zobowiązań ujmuje się w wartości bilansowej zobowiązania i amortyzuje w okresie użyteczności bonów metodą efektywnej stopy procentowej.

#### **3.20.4. Zobowiązania finansowe**

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako „wyceniane w WGPW” lub jako „pozostałe zobowiązania finansowe”.

##### **Zobowiązania finansowe wyceniane w WGPW**

Do tej kategorii zalicza się zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub wyznaczone jako wyceniane w WGPW.

Zobowiązanie finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeżeli:

- zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi Grupa zarządza łącznie zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązania finansowe inne niż zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu mogą zostać wyznaczone jako wyceniane w WGPW na moment początkowego ujęcia, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia, jaka wystąpiłaby w innych warunkach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do Grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną

- strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) do pozycji wycenianych w WGPW.

#### **Pozostałe zobowiązania finansowe**

Po początkowym ujęciu pozostałe zobowiązania finansowe (w tym kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania) wycenia się po koszcie zamortyzowanym metodą efektywnej stopy procentowej. Metoda efektywnej stopy procentowej to sposób obliczania zamortyzowanego kosztu zobowiązania finansowego i alokacji kosztu odsetkowego na odpowiedni okres. Efektywna stopa procentowa to dokładna stopa dyskonta szacunkowych przyszłych wpływów pieniężnych (w tym wszystkich uiszczonych lub otrzymanych opłat i punktów stanowiących integralną część efektywnej stopy procentowej, kosztów transakcji i innych premii czy upustów) przez okres prognozowanej użyteczności zobowiązania finansowego lub - w razie konieczności - w krótszym okresie, do wartości bilansowej netto w chwili początkowego ujęcia.

#### **Umowy gwarancji finansowej**

Umowa gwarancji finansowej to umowa nakładająca na Grupę obowiązek dokonania określonych płatności kompensujących posiadaczowi stratę poniesioną wskutek niewywiązania się określonego dłużnika z obowiązku płatności wynikającego z warunków danego instrumentu dłużnego.

Umowy gwarancji finansowej emitowane przez Grupę wycenia się początkowo w wartości godziwej, a jeżeli nie zostały sklasyfikowane jako WGPW, wycenia się je następnie według wyższej z następujących kwot: - wartości zobowiązania umownego określonej zgodnie z MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe”;

- początkowo ujętej kwoty, pomniejszonej, tam gdzie ma to zastosowanie, o łączną amortyzację ujętą zgodnie z zasadami ujmowania przychodów.

#### **Usunięcie zobowiązań finansowych z bilansu**

Grupa usuwa zobowiązania finansowe z bilansu wyłącznie w przypadku ich wypełnienia, umorzenia lub wygaśnięcia. Różnicę między wartością bilansową usuniętego zobowiązania finansowego a zapłatą uiszczoną lub należną ujmuje się w wynik.

### **3.21. Ujmowanie przychodów**

Przychody ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą, za wyjątkiem podatku akcyzowego.

#### **3.21.1. Sprzedaż towarów**

Przychody ze sprzedaży towarów ujmowane są w momencie, kiedy towary zostały dostarczone i a wszelkie prawa do tego towaru zostały przekazane oraz po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia przez Grupę na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów;
- scedowania przez Grupę funkcji kierowniczych w stopniu związanym na ogół z prawem własności oraz efektywnej kontroli nad sprzedanymi towarami;
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów;
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że Grupa otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją; oraz
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

#### **3.21.2. Świadczenie usług**

Przychody z umowy świadczenia usług ujmuje się poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji umowy. Stopień zaawansowania realizacji umowy określa się następująco:

- przychody ze sprzedaży usług i materiałów ujmuje się według umownych stawek jak roboczogodziny i poniesionych bezpośrednich kosztów.

### **3.21.3. Przychody z tytułu odsetek i dywidend**

Przychód z dywidend ujmowany jest w chwili ustanowienia prawa udziałowca do jej otrzymania (pod warunkiem, że zachodzi prawdopodobieństwo uzyskania przez Grupę korzyści ekonomicznych oraz że da się wiarygodnie wycenić wysokość przychodu).

Dochód odsetkowy ze składnika aktywów finansowych ujmuje się, jeżeli zachodzi prawdopodobieństwo uzyskania przez Grupę korzyści ekonomicznych, a kwotę dochodu da się wiarygodnie wycenić. Dochód odsetkowy rozlicza się w czasie w odniesieniu do nierozliczonej kwoty kapitału i przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy pieniężne prognozowane na okres ekonomicznej użyteczności składnika aktywów finansowych do kwoty wartości bilansowej tego składnika aktywów w momencie początkowego ujęcia.

### **3.22. Umowy o usługę długoterminową**

Jeżeli można wiarygodnie oszacować wynik umowy o usługę długoterminową, przychody i koszty są ujmowane poprzez odniesienie do stopnia zaawansowania realizacji działań na koniec okresu sprawozdawczego, mierzonego w oparciu o proporcję poniesionych kosztów z tytułu prac wykonanych do tej pory w stosunku do szacowanych całkowitych kosztów kontraktu, chyba że taka metodologia nie będzie reprezentatywnie przedstawiała stopnia zaawansowania prac. Zmiany w wykonanych pracach, roszczenia i premie są również brane pod uwagę, jeżeli można wiarygodnie oszacować ich koszty i ich otrzymanie jej jest prawdopodobne. Jeżeli nie można wiarygodnie oszacować wyniku na umowie o usługę długoterminową, przychody z tytułu umowy są ujmowane do wysokości poniesionych kosztów umowy oraz jeżeli jest prawdopodobne uzyskanie tych przychodów. Koszty umowy ujmuje się jako koszty w okresie, w którym zostały poniesione. Gdy jest prawdopodobne, że łączne koszty umowy przekroczą łączne przychody z tytułu umowy, przewidywaną stratę ujmuje się natychmiastowo w koszty.

Jeżeli suma kosztów umownych poniesionych na dany dzień i ujętych zysków pomniejszonych o ujęte straty przekracza wartość zafakturowaną, nadwyżkę wykazuje się w należnościach od klientów z tytułu prac objętych umową. Jeżeli wartość kosztów zafakturowanych na dany dzień przekracza sumę kosztów umownych poniesionych na dany dzień i ujętych zysków pomniejszonych o ujęte straty, nadwyżkę wykazuje się w zobowiązaniach wobec klientów z tytułu prac objętych umową. Kwoty otrzymane przed wykonaniem prac, których dotyczą, ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w zobowiązaniach, jako otrzymane zaliczki. Kwoty zafakturowane z tytułu zrealizowanych prac, ale niezapłacone jeszcze przez klientów, ujmuje się w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w należnościach z tytułu dostaw i usług.

### **3.23. Opodatkowanie**

Podatek dochodowy Grupy obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

#### **3.23.1. Podatek bieżący**

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego okresu sprawozdawczego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów przejściowo niepodlegających opodatkowaniu i kosztów przejściowo niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

#### **3.23.2. Podatek odroczony**

Podatek odroczony ujmuje się od różnic przejściowych między wartością bilansową składników aktywów i zobowiązań w sprawozdaniu finansowym a odpowiadającą im podstawą opodatkowania stosowaną do obliczania wysokości zysku opodatkowanego, a także od nierozliczonych strat podatkowych oraz niewykorzystanych ulg podatkowych. Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego ujmuje się zasadniczo dla wszystkich dodatnich różnic przejściowych. Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych do wysokości, do której jest prawdopodobne, iż zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie tych różnic przejściowych. Tego rodzaju aktywów i zobowiązań z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie ujmuje się,

jeżeli różnice przejściowe wynikają z wartości firmy lub z początkowego ujęcia (poza połączeniem jednostek) innych aktywów i zobowiązań w transakcji, która nie wpływa na zysk podatkowy ani księgowy.

Ujmuje się rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego od dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w spółkach zależnych i stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, chyba że Grupa Kapitałowa jest w stanie kontrolować odwrócenie różnicy przejściowej i jest prawdopodobne, że różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu w dającej się przewidzieć przyszłości. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikające z ujemnych różnic przejściowych związanych z takimi inwestycjami i udziałami są ujmowane tylko do tego stopnia, że jest prawdopodobne, że będą wystarczające zyski podlegające opodatkowaniu, na podstawie których będzie można wykorzystać korzyści podatkowe wynikające z różnic przejściowych oraz że oczekuje się, iż różnice przejściowe ulegną odwróceniu w dającej się przewidzieć przyszłości. Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczone jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. Wycena rezerw z tytułu odroczonego podatku dochodowego i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego odzwierciedla skutki podatkowe, które nastąpią odpowiednio do przewidywanego przez Grupę sposobu realizacji lub rozliczenia na dzień bilansowy wartości bilansowych aktywów i zobowiązań.

### **3.23.3. Podatek bieżący i odroczoney za bieżący okres**

Podatek bieżący i odroczoney ujmuje się w wynik, z wyjątkiem przypadków dotyczących pozycji ujmowanych w pozostałych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym. W takiej sytuacji podatek bieżący i odroczoney ujmuje się również odpowiednio w pozostałych całkowitych dochodach lub w kapitale własnym. Jeżeli podatek bieżący lub odroczoney wynika z początkowego rozliczenia połączenia jednostek gospodarczych, efekt podatkowy uwzględnia się w dalszych rozliczeniach tego połączenia.

### **3.23.4. Pochodne instrumenty finansowe**

Emitent dopuszcza możliwość zawierania różnorodnych umów instrumentów pochodnych w celu zarządzania ryzykiem stopy procentowej i kursowym. Obejmują one kontrakty forward, swapy stóp procentowych i swapy walutowe.

Instrumenty pochodne ujmuje się początkowo w wartości godziwej na dzień podpisania stosownych umów, a następnie przeszacowuje do wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Wynikowe zyski lub straty ujmuje się bezpośrednio w wynik, chyba że dany instrument wykorzystywany jest jako instrument zabezpieczający. W takim przypadku moment ujęcia w wynik zależy od charakteru powiązania zabezpieczającego.

### **3.24. Budowane instrumenty pochodne**

Instrumenty pochodne wbudowane w inne instrumenty finansowe lub w umowy niebędące instrumentami finansowymi traktowane są jako oddzielne instrumenty pochodne, jeżeli charakter instrumentu wbudowanego oraz ryzyko z nim związane nie jest ściśle powiązane z charakterem umowy bazowej i ryzykiem z niej wynikającym i jeżeli umowy bazowe nie są wyceniane w WGPW.

### **3.25. Rachunkowość zabezpieczeń**

Grupa nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

### **3.26. Połączenia jednostek gospodarczych**

Przejęcia innych podmiotów rozlicza się metodą przejęcia. Zapłatę przekazaną w transakcji połączenia jednostek gospodarczych wycenia się w wartości godziwej, obliczonej jako zbiorcza kwota wartości godziwych na dzień przejęcia przekazanych przez spółkę aktywów, zobowiązań zaciągniętych przez Grupę wobec poprzednich właścicieli spółki przejmowanej oraz instrumentów kapitałowych wyemitowanych przez Grupę w zamian za przejęcie kontroli nad jednostką przejmowaną. Koszty związane z przejęciem ujmuje się w wynik w momencie ich poniesienia.

Możliwe do zidentyfikowania aktywa i zobowiązania wycenia się w wartości godziwej na dzień przejęcia, z następującymi wyjątkami:

- aktywa i zobowiązania wynikające z odroczonego podatku dochodowego lub związane z umowami o świadczenia pracownicze ujmujące się i wycenia zgodnie z MSR 12 „Podatek dochodowy” i MSR 19 „Świadczenia pracownicze”;
- zobowiązania lub instrumenty kapitałowe związane z programami płatności rozliczonymi na bazie akcji w jednostce przejmowanej lub w Grupie, które mają zastąpić analogiczne umowy obowiązujące w jednostce przejmowanej, wycenia się zgodnie z MSSF 2 „Płatności na bazie akcji” na dzień przejścia (patrz nota 3.16.2) oraz
- aktywa (lub grupy aktywów przeznaczone do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” wycenia się zgodnie z wymogami tego standardu.

Wartość firmy wycenia się jako nadwyżkę sumy przekazanej zapłaty, kwoty udziałów niedających kontroli w jednostce przejmowanej oraz wartości godziwej poprzednio posiadanych przez jednostkę przejmującą udziałów w jednostce przejmowanej nad kwotą wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto i zobowiązań wycenionych na dzień przejścia. Jeżeli po ponownej weryfikacji wartość netto wycenionych nadziei przejścia możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań przekracza sumę przekazanej zapłaty, wartości udziałów niedających kontroli w jednostce przejmowanej oraz wartości godziwej udziałów w tej jednostce uprzednio posiadanych przez jednostkę przejmującą, nadwyżkę tę ujmuje się bezpośrednio w wyniku jako zysk na okazjnym nabyciu.

Udziały niedające kontroli stanowiące część udziałów właścicielskich i uprawniające posiadaczy do proporcjonalnego udziału w aktywach netto Grupy w przypadku jej likwidacji można początkowo wycenić w wartości godziwej lub odpowiednio do proporcji udziałów niedających kontroli w ujętej wartości możliwych do zidentyfikowania aktywów netto Grupy przejmowanej. Wyboru metody wyceny dokonuje się indywidualnie dla każdej transakcji przejścia. Inne rodzaje udziałów niedających kontroli wycenia się w wartości godziwej lub inną metodą przepisaną w MSSF.

Jeżeli zapłata przekazana w transakcji połączenia jednostek gospodarczych obejmuje aktywa lub zobowiązania wynikające z umowy o zapłacie warunkowej, zapłatę tę wycenia się w wartości godziwej na dzień przejścia i ujmuje jako część wynagrodzenia przekazanego w transakcji połączenia jednostek gospodarczych. Zmiany wartości godziwej zapłaty warunkowej kwalifikujące się jako korekty za okres objęty wyceną uwzględnia się retrospektywnie, w korespondencji z odpowiednimi korektami wartości firmy. Korekty dotyczące okresu wyceny to takie, które są wynikiem uzyskania dodatkowych informacji dotyczących „okresu objętego wyceną” (który nie może być dłuższy niż jeden rok od dnia przejścia), dotyczących faktów i okoliczności występujących na dzień przejścia.

Zmiany wartości godziwej zapłaty warunkowej, które nie kwalifikują się jako korekty dotyczące okresu wyceny, rozlicza się w zależności od klasyfikacji zapłaty warunkowej. Warunkowej zapłaty sklasyfikowanej jako kapitał własny nie wycenia się ponownie, a jej późniejsze uregulowanie rozlicza się w ramach kapitału własnego. Zapłata warunkowa zaklasyfikowana jako składnik aktywów lub zobowiązań podlega przeszacowaniu na kolejne dni sprawozdawcze zgodnie z MSR 39 lub MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe”, a wynikające z przeszacowania zyski lub straty ujmuje się w wynik.

W przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami, udziały w jednostce przejmowanej uprzednio posiadane przez Grupę przeszacowuje się do wartości godziwej nadziei przejścia (tj. dzień uzyskania kontroli), a wynikający stąd zysk lub stratę ujmuje się w wynik. Kwoty wynikające z posiadania udziałów w jednostce przejmowanej przed datą przejścia, uprzednio ujmowane w pozostałych całkowitych dochodach, przenosi się do rachunku zysków i strat, jeżeli takie traktowanie byłoby poprawne w chwili zbycia tych udziałów.

Jeżeli początkowe rozliczenie księgowe połączenia jednostek na koniec okresu sprawozdawczego, w którym połączenie miało miejsce, nie jest kompletne, Grupa prezentuje w swoim sprawozdaniu finansowym tymczasowe kwoty dotyczące pozycji, których rozliczenie jest niekompletne. W okresie wyceny Grupa koryguje tymczasowe kwoty ujęte na dzień przejścia (patrz wyżej) lub ujmuje dodatkowe aktywa albo zobowiązania dla odzwierciedlenia nowych faktów i okoliczności występujących na dzień przejścia, które, jeśli byłyby znane, wpłynęłyby na ujęcie tych kwot na ten dzień.



### **3.27. Zasady konsolidacji**

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje roczne sprawozdanie finansowe Spółki dominującej oraz roczne sprawozdania finansowe spółek, nad którymi Spółka sprawuje kontrolę tj. spółek zależnych, sporządzone na dzień 30 września 2015 roku. Przez kontrolę rozumie się zdolność wpływania na politykę finansową i operacyjną spółki zależnej w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych z jej działalności.

Sprawozdania finansowe Spółki dominującej oraz spółek zależnych objętych niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym, sporządza się na ten sam dzień bilansowy tj. na 30 września 2015 roku. W przypadkach gdy jest to konieczne, w sprawozdaniach finansowych spółek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez spółkę z zasadami stosowanymi przez Grupę Kapitałową.

Wyłączeniu z obowiązku konsolidacji mogą podlegać spółki, których sprawozdania finansowe są nieistotne z punktu widzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej. Spółka zależna jest również wyłączona z konsolidacji, jeżeli została nabyta i jest posiadana wyłącznie z zamiarem jej odsprzedaży w bliskiej przyszłości. Inwestycje w spółkach zależnych zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży ujmują się zgodnie z MSSF 5.

Spółki zależne obejmowane są konsolidacją metodą pełną. Konsolidacja jednostek stowarzyszonych dokonywana jest metodą praw własności.

Metoda konsolidacji pełnej polega na łączeniu sprawozdań finansowych Spółki dominującej oraz spółek zależnych poprzez zsumowanie, w pełnej wartości, poszczególnych pozycji aktywów, zobowiązań, kapitału własnego, przychodów oraz kosztów. W celu zaprezentowania Grupy Kapitałowej w taki sposób, jak gdyby stanowiła ona pojedynczą jednostkę gospodarczą dokonuje się następujących wyłączeń:

- na moment nabycia kontroli wartość bilansowa inwestycji w spółkę zależną wyłączana jest z tą częścią kapitału własnego spółki zależnej, która odpowiada udziałowi spółki dominującej i ujmowana jest wartość firmy lub zysk zgodnie z MSSF 3,
- określane są i prezentowane oddzielnie udziały mniejszości,
- salda rozliczeń między spółkami Grupy Kapitałowej i transakcje (przychody, koszty, dywidendy) wyłącza się w całości,
- wyłączeniu podlegają zyski i straty z tytułu transakcji zawieranych wewnątrz Grupy Kapitałowej, które są ujęte w wartości bilansowej aktywów takich jak zapasy i środki trwałe. Straty z tytułu transakcji wewnątrz Grupy analizowane są pod kątem utraty wartości aktywów z perspektywy Grupy,
- ujmują się podatek odroczony z tytułu różnic przejściowych wynikających z wyłączenia zysków i strat osiągniętych na transakcjach zawartych wewnątrz Grupy Kapitałowej (zgodnie z MSR 12).

Udziały mniejszości wykazywane są w odrębnej pozycji kapitałów własnych i obejmują tę część aktywów netto spółek zależnych, które przypadają na podmioty inne niż Grupy Kapitałowej.

### **3.28. Inwentaryzacja**

Grupa w celu potwierdzenia wartości posiadanych aktywów przeprowadza ich inwentaryzację, której termin jest określony w zarządzeniu o inwentaryzacji wydanym przez Zarząd.

Zarządzenie to określa szczegółowo czas, miejsce i rodzaj inwentaryzacji, powołuje komisję inwentaryzacyjną oraz ustala zasady i osoby odpowiedzialne za rozliczenie wyników inwentaryzacji.

### **3.29 Segmenty operacyjne**

Działalność prowadzona przez Grupę jest jednorodna i obejmuje świadczenie usług serwisowych o podobnej charakterystyce i w podobny sposób. W związku z tym wyodrębnienie segmentów spełniających wszystkie kryteria zawarte w par. 5 MSSF 8 nie jest możliwe.

Aktywa operacyjne Grupy zlokalizowane są na terytorium Europy. Aktywa operacyjne nie podlegają alokacji do poszczególnych grup usług i są monitorowane na poziomie sprawozdania finansowego.

Grupa wyodrębnia segmenty geograficzne, ponieważ zajmuje się świadczeniem usług w różnych środowiskach ekonomicznych, które podlegają różnym ryzykom oraz charakteryzują się odmiennym poziomem zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych.

#### **4. Informacja dodatkowa - istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

Stosując zasady rachunkowości obowiązujące w Grupie, zarządy spółek zobowiązane są do dokonywania szacunków, osądów i założeń dotyczących kwot wyceny poszczególnych składników aktywów i zobowiązań. Szacunki i związane z nimi założenia opierają się o doświadczenia historyczne i inne czynniki uznawane za istotne. Rzeczywiste wyniki mogą odbiegać od przyjętych wartości szacunkowych.

Szacunki i leżące u ich podstaw założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmianę wielkości szacunkowych ujmuje się w okresie, w którym nastąpiła weryfikacja, jeżeli dotyczy ona wyłącznie tego okresu, lub w okresie bieżącym i okresach przyszłych, jeżeli zmiana dotyczy ich na równi z okresem bieżącym.

##### **4.1. Profesjonalny osąd w rachunkowości**

Poniżej przedstawiono podstawowe osądy, inne niż te związane z szacunkami, dokonane przez zarząd w procesie stosowania zasad rachunkowości Grupy i mające największy wpływ na wartości ujęte w sprawozdaniu finansowym.

###### **4.1.1. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności**

Zarząd dokonał przeglądu posiadanych przez Grupę aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności w świetle wymogów utrzymania progów kapitałowych i płynności i potwierdził intencje i zdolność Grupy do utrzymania tych aktywów do terminu wymagalności.

###### **4.1.2. Kalkulacja zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych**

Szczegółowe zasady odpraw emerytalnych przyjęte wynikają wprost z przepisów Kodeksu Pracy i powiązanych z nim aktów prawnych, które określają podstawę wymiaru świadczenia, jego wysokość (krotność podstawy), liczbę przepracowanych lat oraz ewentualne inne warunki konieczne dla nabycia prawa do danego świadczenia.

##### **4.2. Niepewność szacunków**

Poniżej przedstawiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz inne podstawy szacunku niepewności na dzień bilansowy, mające znaczący wpływ na ryzyko istotnych korekt wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w następnym roku obrotowym.

###### **4.2.1. Utrata wartości firmy**

Stwierdzenie, czy wartość firmy uległa obniżeniu, wymaga oszacowania wartości użytkowej wszystkich jednostek generujących przepływy pieniężne, do których wartość firmy została przypisana. Chcąc obliczyć wartość użytkową, zarząd musi oszacować przyszłe przepływy pieniężne przypadające na daną jednostkę i ustalić właściwą stopę dyskonta, konieczną do obliczenia wartości bieżącej tych przepływów.

###### **4.2.2. Okresy użytkowania ekonomicznego rzeczowych aktywów trwałych**

Grupa weryfikuje przewidywane okresy użytkowania ekonomicznego składników pozycji rzeczowych aktywów trwałych na koniec każdego rocznego okresu sprawozdawczego. W roku objętym sprawozdaniem finansowym ani w roku poprzedzającym nie stwierdzono konieczności zmian tych okresów.

###### **4.2.3. Odpis aktualizujący wartości należności**

Grupa dokonuje okresowego (przynajmniej raz do roku na dzień bilansowy) oszacowania prawidłowości ustalenia odpisów aktualizujących dotyczących należności. Szacunki te oparte są głównie na doświadczeniu historycznym oraz analizie różnorodnych czynników wpływających na możliwość windykacji tych należności.

###### **4.2.4. Odpis aktualizujący wartości zapasów**

Grupa dokonuje zakupów towarów i materiałów bezpośrednio potrzebnych do realizacji zdarzenia. Materiały są zużywane na bieżąco, dlatego nie ma trwałej utraty wartości zapasu, a tym samym konieczności tworzenia odpisu.

**Informacja dodatkowa - noty**
**5. Przychody**

Przychody ze sprzedaży Spółki	Okres zakończony 30.09.2017	Okres zakończony 30.09.2016
	PLN	PLN
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	78 873 590	65 258 344
Przychody z tytułu umów długoterminowych		
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	17 327 944	5 160 811
<b>RAZEM</b>	<b>96 201 534</b>	<b>70 419 155</b>

**5.1. Informacje geograficzne**

Grupa działa na dwóch głównych obszarach geograficznych – w Polsce, będącej krajem jej siedziby Spółki dominującej oraz Europie. Poniżej przedstawiono przychody Grupy od klientów zewnętrznych w rozbiciu na obszary geograficzne.

Przychody ze sprzedaży Spółki	Okres zakończony 30.09.2017	Okres zakończony 30.09.2016
	PLN	PLN
Sprzedaż krajowa	77 772 546	56 814 204
Kraje Unii Europejskiej	18 326 707	13 546 995
Pozostałe kraje	102 281	57 956
<b>RAZEM</b>	<b>96 201 534</b>	<b>70 419 155</b>

**5.2. Informacje dotyczące głównych klientów**

Grupa nie jest uzależniona od swoich głównych klientów, ponieważ przychody powyżej 10 procent łącznych przychodów Spółki są uzyskiwane od jednego klienta, którego udział procentowy wynosi 34%. Udział przychodów Spółki od pozostałych klientów jest poniżej 10 procent.

**6. Segmenty operacyjne**

W okresie objętym niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy nie występowała konieczność wyodrębnienia segmentów operacyjnych według MSSF 8. Działalność prowadzona przez Grupę jest jednorodna i obejmuje świadczenie usług serwisowych o podobnej charakterystyce i w podobny sposób. Niemożliwym było wyodrębnienie segmentów spełniających wszystkie kryteria zawarte w par. 5 MSSF 8, a w szczególności warunki:

MSSF 8.5 b - Grupa oferuje na rynku szereg usług, które są wykonywane w zależności od potrzeb klienta. Nie są to jednak usługi o charakterystyce na tyle oddalonej od siebie, iż występowałaby konieczność i możliwość regularnego nadzorowania i sprawdzania wyników operacyjnych dla działalności w ich obszarach. Nie przypisuje się im oddzielnych zasobów - szczególnie ludzkich, gdyż są to głównie zasoby Grupy. Zasoby te alokowane są na bieżąco do projektów, z których wiele pokrywa cały szereg usług i produktów świadczonych przez Grupę.

MSSF 8.5 c - Grupa nie dysponuje informacjami finansowymi na temat wyników działalności dla poszczególnych usług i produktów, gdyż informacje takie nie są konieczne przy monitorowaniu i planowaniu działalności.

## 7. Koszty działalności operacyjnej

	Okres zakończony	
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>		
a) amortyzacja	1 662 378	1 130 321
b) zużycie materiałów i energii	9 238 097	6 718 596
c) usługi obce	51 249 145	44 977 885
d) podatki i opłaty	266 912	165 774
e) wynagrodzenia	8 456 571	5 340 854
f) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 671 325	1 002 974
g) pozostałe koszty rodzajowe	2 889 120	2 413 150
g) wartość sprzedanych towarów i materiałów	15 505 725	4 361 791
<b>Koszty według rodzaju, razem</b>	<b>90 939 272</b>	<b>66 111 344</b>
Zmiana stanu zapasów, produktów i rozliczeń międzyokresowych	- 1 091 010	- 900 611
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	- 487 332	- 320 309
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	- 3 851 920	- 2 809 188
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	- 8 100 611	- 7 999 001
<b>Koszt własny sprzedaży</b>	<b>77 408 399</b>	<b>54 082 236</b>

(I) Korekta prezentacyjna, przesunięcie kwoty 1 478 952 z kosztów ogólnego zarządu do kosztów sprzedaży

Wydatki na prace badawcze i rozwojowe ujęte jako koszty w okresie zakończonym 30.09.2017 wyniosły 504 496 PLN i stanowią odpisy kosztów zakończonych prac rozwojowych.

## 8. Koszty świadczeń pracowniczych

	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
Koszty wynagrodzeń, w tym koszty restrukturyzacji w kwocie 0 PLN oraz koszty świadczeń z tytułu rozwiązania stosunku pracy w kwocie 0 PLN	8 456 571	5 340 854
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	865 291	365 923
Koszty świadczeń socjalnych	-	-
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	-	-
Opcje na akcje przyznane kadrze zarządzającej oraz pracownikom	-	-
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	-	-
Koszty świadczeń emerytalnych - programy określonych składek	-	-
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	-	-
Koszty świadczeń emerytalnych - programy określonych świadczeń	-	-
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	-	-
Pozostałe świadczenia po okresie zatrudnienia	-	-
<i>w tym: kluczowego personelu</i>	-	-
<b>Razem</b>	<b>8 456 571</b>	<b>5 340 854</b>

## 9. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

### 9.1. Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Zysk ze zbycia aktywów:</b>		
Zysk ze sprzedaży majątku trwałego	14 741	-
Zysk ze sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych	-	-
<b>Razem</b>	<b>14 741</b>	<b>-</b>
<b>Pozostałe przychody operacyjne:</b>		
Umorzone i przedawnione zobowiązania	-	-
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	170 002	150 652
Rozwiązanie rezerw	-	-
Rozwiązanie odpisów aktualizujących wartość aktywów	50 756	18 854
Dotacje	271 739	7 112
Pozostałe	32 448	46 483
<b>Razem</b>	<b>524 944</b>	<b>223 102</b>

## 9.2. Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Straty ze zbycia aktywów:</b>		
Strata ze sprzedaży majątku trwałego	-	2 631
Strata ze sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych	-	-
<b>Razem</b>	<b>-</b>	<b>2 631</b>
<b>Utworzone odpisy aktualizujące i rezerwy:</b>		
Wartość firmy	-	-
Aktywa niematerialne	-	-
Rzeczowe aktywa trwałe	-	-
Aktywa finansowe	-	-
Należności handlowe	4 707	58 210
Pozostałe	16 456	-
<b>Razem</b>	<b>21 163</b>	<b>58 210</b>
<b>Pozostałe koszty operacyjne:</b>		
Umorzone należności	-	1 230
Koszty pokryte odszkodowaniem	123 666	132 383
Zapłacone odszkodowania	-	46 032
Opłaty i składki	-	-
Ubezpieczenia	-	-
Pozostałe	124 829	84 230
<b>Razem</b>	<b>248 495</b>	<b>263 874</b>

## 10. Przychody finansowe

Przychody finansowe	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Przychody odsetkowe:</b>		
Lokaty bankowe	4 951,34	21 720
Pozostałe pożyczki i należności	1 545,05	2 831
<b>Razem</b>	<b>6 496</b>	<b>24 551</b>
<b>Pozostałe przychody finansowe:</b>		
Wynik netto z tytułu różnic kursowych	-	-
Dywidenda	-	-
Pozostałe	13 391,27	9 879
<b>Razem</b>	<b>13 391</b>	<b>9 879</b>

## 11. Koszty finansowe

Koszty finansowe	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Koszty odsetkowe:</b>		
Odsetki od kredytów i kredytów w rachunku bieżącym (z wyłączeniem tych od jednostek powiązanych)	88 738	67 027
Odsetki od kredytów i kredytów w rachunku bieżącym otrzymanych od jednostek powiązanych	-	-
Odsetki od zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	117 685	61 650
Koszty z tytułu akredytyw i gwarancji (koszty banków)	2 938	1 236
Pozostałe	4 676	1 607
<b>Razem</b>	<b>214 038</b>	<b>131 520</b>
<b>Pozostałe koszty finansowe:</b>		
Wynik netto z tytułu różnic kursowych	109 435	54 068
Udział w zyskach (stratach) jednostek stowarzyszonych	-	2 145
Pozostałe	136 460	47 357
<b>Razem</b>	<b>236 725</b>	<b>103 570</b>

## 12. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Bieżący podatek dochodowy:</b>		
Bieżące obciążenie podatkowe	1 398 846,89	644 505
Korekty wykazane w bieżącym roku w odniesieniu do podatku z lat ubiegłych	-	-
Inne	-	-
<b>Razem</b>	<b>1 398 847</b>	<b>644 505</b>
<b>Odroczony podatek dochodowy:</b>		
Podatek odroczony powstały w ciągu okresu sprawozdawczego	-	699
Podatek odroczony przeniesiony z kapitału na wynik	-	-
Korekty podatku odroczonego w związku ze zmianami stawek podatkowych czy przepisów	-	-
Odpisy (odwrócenia wcześniej dokonanych odpisów z tytułu podatku odroczonego)	262 364	153 701
Inne	-	-
<b>Razem</b>	<b>66 367</b>	<b>154 399</b>
<b>Razem podatek dochodowy ujęty w wyniku</b>	<b>1 465 214</b>	<b>798 905</b>

Podatek został ustalony według przepisów obowiązujących w danym kraju.

12.1. Saldo podatku odroczonego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku

Tytuły różnic przejściowych	aktywa z tytułu odroczonego podatku		zmiana aktywa ujęta w wyniku finansowym za okres		zmiana aktywa ujęta w kapitale za okres	
	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016	01.10.2016 - 30.09.2017	01.10.2015 - 30.09.2016	01.10.2016 - 30.09.2017	01.10.2015 - 30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN
środki trwałe i wartości niematerialne i prawne (bez leasingu)	3 929	10 545	- 6 616	10 545	-	-
środki trwałe i wartości niematerialne i prawne w leasingu finansowym	52 292	-	52 292	-	-	-
różnice kursowe niezrealizowane	4 425	7 226	- 2 801	8 111	-	-
zobowiązań z tytułu wynagrodzeń, ZUS, zobowiązań pracowniczych	113 809	129 359	- 15 550	78 160	-	-
rezerwy na przyszłe koszty	318 808	294 457	24 351	156 594	-	-
pozostałe rezerwy	-	-	-	- 20 263	-	-
zapasy	56 327	53 200	3 127	53 200	-	-
pozostałe różnice przejściowe	15 123	40 076	- 24 953	40 056	-	-
<b>Razem</b>	<b>564 713</b>	<b>534 864</b>	<b>29 849</b>	<b>326 404</b>	-	-



Rezerwa z tytułu odroczonego podatku

Tytuły różnic przejściowych	rezerwa z tytułu odroczonego podatku		zmiana rezerwy ujęta w wyniku finansowym za okres		zmiana rezerwy ujęta w kapitale za okres	
	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016	01.10.2016 - 30.09.2017	01.10.2015 - 30.09.2016	01.10.2016 - 30.09.2017	01.10.2015 - 30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN
środki trwałe i wartości niematerialne i prawne (bez leasingu)	-	-	-	-	-	-
środki trwałe i wartości niematerialne i prawne w leasingu finansowym	10 666	28 399	- 17 733	20 370	-	-
różnice kursowe niezrealizowane	4 266	2 054	2 212	- 895	-	-
wartość firmy	253 672	107 995	145 677	107 995	-	-
należności handlowe i inne	4 815	4 815	-	-	-	-
pozostałe różnice przejściowe	90 068	124 009	- 33 941	85 208	-	-
<b>Razem</b>	<b>363 488</b>	<b>267 272</b>	<b>96 216</b>	<b>212 677</b>		

### 13. Działalność zaniechana

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym oraz w okresie poprzedzającym żadna istotna działalność nie została zaniechana.

### 14. Aktywa przeznaczone do zbycia

Na dni bilansowe 30 września 2016 roku i 30 września 2017 roku żadne aktywa Grupy nie były przeznaczone do zbycia.

### 15. Rzeczowe aktywa trwałe

Wartości bilansowe	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Grunty własne	-	-
Budynki *	38 893	136 350
Maszyny i urządzenia	152 675	90 714
Środki transportu	1 659 853	1 969 207
Inne	9 071	5 297
Środki trwałe w budowie	-	13 396
<b>Razem</b>	<b>1 860 491</b>	<b>2 214 964</b>

\*) dotyczy inwestycji w obcy środek trwały

### Zmiany rzeczowych aktywów trwałych według grup rodzajowych w okresie od 01.10.2016 do 30.09.2017

	Budynki wg kosztu	Maszyny i urządzenia wg kosztu	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie	RAZEM
	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN
<b>Wartości brutto</b>						
<b>Stan 01 października 2016 roku</b>	<b>234 580</b>	<b>281 585</b>	<b>3 348 672</b>	<b>20 147</b>	<b>13 396</b>	<b>3 898 381</b>
Zwiększenia	19 382	120 933	669 761	25 297	1 215 369	2 050 741
Zbycia:	-	-	6 101	2 846	-	-
Likwidacja	-	6 101	21 107	2 846	-	-
Sprzedaż	-	-	377	-	-	-
Wpływ różnic kursowych	-	22	5 496	83	-	5 436
<b>Stan na 30 września 2017 roku</b>	<b>253 962</b>	<b>396 439</b>	<b>4 002 445</b>	<b>48 208</b>	<b>-</b>	<b>4 701 053</b>

### Skumulowane umorzenia i utrata wartości

Grupa Kapitałowa Sescom S.A.  
Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 01.10.2016 – 30.09.2017  
sporządzone według MSSF

<b>Stan 01 października 2016 roku</b>	<b>98 231</b>	<b>190 871</b>	<b>1 379 465</b>	<b>14 851</b>	<b>-</b>	<b>1 683 417</b>
Amortyzacja	116 838	54 644	988 935	21 518	-	1 181 936
Zmniejszenie amortyzacji	-	-	1 774	-	19 725	2 846
Wpływ różnic kursowych		22	-	5 913	-	34
<b>Stan na 30 września 2017 roku</b>	<b>215 069</b>	<b>243 763</b>	<b>2 342 762</b>	<b>39 181</b>	<b>-</b>	<b>2 840 774</b>
<b>Wartość netto na koniec roku</b>	<b>38 893</b>	<b>152 675</b>	<b>1 659 683</b>	<b>9 027</b>	<b>-</b>	<b>1 860 279</b>

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych według grup rodzajowych w okresie od 01.10.2015 do 30.09.2016**

	Budynki wg kosztu	Maszyny i urządzenia wg kosztu	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie	RAZEM
	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN	PLN
<b>Wartości brutto</b>						
<b>Stan 01 października 2015 roku</b>	<b>169 903</b>	<b>178 769</b>	<b>1 659 668</b>	<b>32 371</b>	<b>54 185</b>	<b>2 094 895</b>
Zwiększenia	64 678	134 864	1 709 929	11 966	13 396	1 934 834
Zbycia:	-	-	32 071	-	26 422	-
Likwidacja	-	-	32 071	-	2 011	-
Sprzedaż	-	-	-	-	24 411	-
Wpływ różnic kursowych	-	22	5 496	-	83	-
<b>Stan na 30 września 2016 roku</b>	<b>234 580</b>	<b>281 585</b>	<b>3 348 672</b>	<b>20 147</b>	<b>13 396</b>	<b>3 898 381</b>
<b>Skumulowane umorzenia i utrata wartości</b>						
<b>Stan 01 października 2015 roku</b>	<b>35 289</b>	<b>146 607</b>	<b>825 127</b>	<b>30 040</b>	<b>-</b>	<b>1 037 063</b>
Amortyzacja	62 941	76 312	564 684	8 737	-	712 674
Zmniejszenie amortyzacji	-	-	32 071	-	13 538	-
Wpływ różnic kursowych		22	3 193	181		
<b>Stan na 30 września 2016 roku</b>	<b>98 231</b>	<b>190 871</b>	<b>1 379 465</b>	<b>14 851</b>	<b>-</b>	<b>1 683 417</b>
<b>Wartość netto na koniec roku</b>	<b>136 350</b>	<b>90 714</b>	<b>1 969 207</b>	<b>5 297</b>	<b>13 396</b>	<b>2 214 964</b>

**15.1. Amortyzacja środków trwałych**

Na potrzeby kalkulacji amortyzacji zastosowano okresy ekonomicznego użytkowania następujących aktywów trwałych:

Budynki i budowle 10 lat

Maszyny i urządzenia od 3 do 15 lat

Samochody ciężarowe w leasingu finansowym 3 lata

Samochody osobowe w leasingu finansowym 5 lat

## 15.2. Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenie

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym następujące aktywa zostały oddane w zastaw jako zabezpieczenie:

Zobowiązania Grupy wynikające z leasingu finansowego (patrz Nota 26) zostały zabezpieczone tytułem własności leasingodawcy do aktywów wynajmowanych w ramach leasingu. Zobowiązania z tego tytułu są płatne w okresie od 3 lat od daty podpisania umowy leasingowej.

## 16. Wartość firmy

Wartość firmy	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Według kosztu	8 508 326	8 508 326
Skumulowana utrata wartości		-
<b>Razem</b>	<b>8 508 326</b>	<b>8 508 326</b>
<b>Według kosztu</b>		
Stan na początek okresu sprawozdawczego	8 508 326	8 508 326
Zmiany		-
<b>Stan na koniec okresu sprawozdawczego</b>	<b>8 508 326</b>	<b>8 508 326</b>
<b>Skumulowane odpisy aktualizacyjne z tytułu utraty wartości</b>		
Stan na początek okresu sprawozdawczego	-	-
Odpisy aktualizacyjne z tytułu utraty wartości ujęte w ciągu roku	-	-
<b>Stan na koniec okresu sprawozdawczego</b>	<b>8 508 326</b>	<b>8 508 326</b>

Całość wartości bilansowej wartości firmy o nieokreślonym okresie użytkowania jest przyporządkowana szeregowi ośrodków wypracowujących środki pieniężne, kwota przyporządkowana każdemu ośrodkowi wypracowującemu środki pieniężne nie jest z osobna znacząca. Wartość firmy została zaprezentowana w powyższej tabeli.

Test na utratę wartości firmy SESCOM przeprowadzono na dzień 30 września 2017 r. szacując wartość użytkową przy zastosowaniu metody zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF) na podstawie określonych założeń finansowych na lata 2018 – 2022, przyjętych na potrzeby ww. testu.

Wycień dokonano przyjmując następujące założenia:

- średni ważony koszt kapitału (WACC): 8,9% (oparty na: danych rynkowych dotyczących rentowności obligacji - stopa wolna od ryzyka- 3,3%; beta branżowe dla rynku Europejskiego – 0,88; premia rynkowa kapitał własny 6,4% ),
- stopa wzrostu przepływów po okresie prognozy: 1% (oparta na szacunku długookresowej stopy wzrostu PKB).

Ponadto przyjęto następujące pozostałe założenia:

- średnioroczny wzrost przychodów ze sprzedaży w analizowanym okresie: w pierwszym roku 7,3% w kolejnych 5%. Wartości przypisane do powyższych założeń określono na podstawie danych historycznych, który jest zgodny z planami zarządu dotyczącymi rozwoju. Zarząd uważa, że planowany wzrost przychodów w ciągu następnych 5 lat jest do osiągnięcia.
- średnioroczny wzrost kosztów działalności operacyjnej w analizowanym okresie: w pierwszym roku 4,1% w kolejnym roku 5,8%, w następnych ok. 5%

- koszty pośrednie w pierwszym roku prognozy odpowiadają wartości tych kosztów przyjętej w założeniach realizacji nowych kontraktów. W prognozie na lata następne przyjęto, iż koszty te będą rosły w tempie 8%, następnie 5% rocznie – założenie takie świadczy o konserwatywnym podejściu do opracowywanej prognozy, stwarzając tym samym margines bezpieczeństwa dla ewentualnych przyszłych niekorzystnych odchyleń tych kosztów.

Na podstawie przeprowadzonej analizy Zarząd SESCOM nie stwierdził utraty wartości firmy na dzień 30 września 2017 r.

## 17. Pozostałe aktywa niematerialne

Wartości bilansowe	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Zakończone prace rozwojowe	363 992	727 984
Pozostałe wartości niematerialne	156 902	268 512
<b>Razem</b>	<b>520 894</b>	<b>996 496</b>

Zakończone prace rozwojowe na kwotę netto 330 547 PLN stanowi Platforma SES Support służąca usprawnianiu procesów technicznych polegających m.in. na zgłaszaniu usterek, planowanie przeglądów, gromadzenie danych technicznych, zdalną obsługę prac technicznych. Platforma wykorzystywana jest zarówno przez Spółkę jak i jej podwykonawców, co wpływa na dodatnią wartość konkurencyjną Spółki.

Wartości brutto	Prace rozwojowe	Licencje, programy	RAZEM
	PLN	PLN	PLN
<b>Stan na 30 września 2015 roku</b>	<b>2 097 334</b>	<b>290 880</b>	<b>2 388 214</b>
Zwiększenia		184 144	184 144
nabycia	-	184 144	184 144
prace we własnym zakresie	-	-	-
Zbycia:	-	3 041	3 041
Likwidacja	-	3 041	3 041
Sprzedaż	-	-	-
Wpływ różnic kursowych	-	-	-
<b>Stan na 30 września 2016 roku</b>	<b>2 097 334</b>	<b>471 983</b>	<b>2 569 317</b>
Zwiększenia		16 298	16 298
nabycia	-	16 298	16 298
prace we własnym zakresie	-	-	-
Zbycia:	-	-	-
Likwidacja	-	-	-
Sprzedaż	-	-	-
Wpływ różnic kursowych	-	-	-
<b>Stan na 30 września 2017 roku</b>	<b>2 097 334</b>	<b>488 281</b>	<b>2 585 615</b>

Skumulowane umorzenia i utrata wartości	Prace rozwojowe	Licencje, programy	RAZEM
	PLN	PLN	PLN
<b>Stan na 30 września 2015 roku</b>	<b>1 005 358</b>	<b>137 921</b>	<b>1 143 279</b>
Amortyzacja	363 992	68 591	432 583
Zmniejszenie amortyzacji	-	3 041	3 041
<b>Stan na 30 września 2016 roku</b>	<b>1 369 350</b>	<b>203 470</b>	<b>1 572 821</b>
Amortyzacja	363 992	127 909	491 900
Zmniejszenie amortyzacji	-	-	-
<b>Stan na 30 września 2017 roku</b>	<b>1 733 342</b>	<b>331 379</b>	<b>2 064 721</b>

Na potrzeby kalkulacji amortyzacji zastosowano okresy ekonomicznego użytkowania następujących aktywów niematerialnych:

Skapitalizowane prace rozwojowe 5 lat.

#### 18. Należności długoterminowe

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Należności długoterminowe	42 432	6 184
<b>Razem</b>	<b>42 432</b>	<b>6 184</b>

#### 19. Spółki zależne

Grupa dokonuje konsolidacji sprawozdań finansowych jednostek zależnych metodą pełną. Konsolidacja jednostek stowarzyszonych dokonywana jest metodą praw własności.

Grupa nie wyłączyła z konsolidacji żadnej jednostki zależnej.

Grupa nie odnotowała znaczących ograniczeń zdolności jednostek zależnych do przekazywania funduszy jednostce dominującej w postaci dywidend w środkach pieniężnych lub do spłaty pożyczek lub zaliczek.

Szczegółowe informacje dotyczące skonsolidowanych jednostek zależnych przedstawiają się następująco:

Nazwa jednostki zależnej	Działalność podstawowa	Miejsce rejestracji i prowadzenia działalności	Procentowa wielkość udziałów oraz praw do głosów posiadanych przez Spółkę	
			Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
Sescom Czech Republic s.r.o.	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Czech i Słowacji.	Republika Czeska	100%	100%
Sescom Muszaki Szerviz kft	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Węgier.	Węgry	100%	100%
Sescom GmbH	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Niemiec.	Niemcy	100%	100%
Sestore Sp. z o.o.	Prace badawcze i rozwojowe nad systemami informatycznymi wspomagającymi zarządzanie i optymalizujące procesy	Polska	100%	100%
SDC Sp. z o.o.	Usługi remontów i remodelingu salonów handlowych i placówek handlowych.	Polska	100%	100%
SESCOM Technischer Support GmbH	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Austrii.	Austria	100%	100%
SESCOM Ltd	Zarządzanie i usługi serwisu technicznego nieruchomości na terenie Wielkiej Brytanii i Irlandii	Wielka Brytania	100%	-

## 20. Inwestycja w spółkach stowarzyszonych

Nazwa jednostki stowarzyszonej	Działalność podstawowa	Miejsce rejestracji i prowadzenia działalności	Procentowa wielkość udziałów oraz praw do głosów posiadanych przez Spółkę	
			Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii SA (BCTT SA)	Zarządzanie procesem komercjalizacji badań naukowych oraz transferu technologii pomiędzy nauką i biznesem oraz pomiędzy przedsiębiorstwami.	Polska	30%	30%

Wartość inwestycji w jednostkach zależnych przedstawiały się następująco:

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii SA (BCTT SA)	22 853	13 684
<b>Razem</b>	<b>22 853</b>	<b>13 684</b>

## 21. Pozostałe aktywa finansowe

Pozostałe aktywa finansowe	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Pożyczki</b>		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym	-	-
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	5 347	-
<b>Razem</b>	<b>5 347</b>	-
Aktywa obrotowe	5 347	-
Aktywa trwałe	-	-
<b>Razem</b>	<b>5 347</b>	-

Pożyczki zostały zakwalifikowane jako instrumenty finansowe wyceniane przez wynik finansowy.

## 22. Pozostałe aktywa

Wartości bilansowe	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Rozliczenia międzyokresowe czynne</b>		
Rozliczenie prac rozwojowych	2 391 947	1 631 786
Inne	533 266	432 072
<b>Razem</b>	<b>2 925 213</b>	<b>2 063 858</b>
Aktywa obrotowe	2 140 651	1 013 016
Aktywa trwałe	784 562	1 050 842
<b>Razem</b>	<b>2 925 213</b>	<b>2 063 858</b>



W ramach prac rozwojowych spółka realizuje równolegle kilka projektów, w tym między innymi:

**Projekt Hydrogen Generator** – wartość projektu na dzień bilansowy wynosi 532.554 PLN. Celem strategicznym projektu jest wdrożenie do komercyjnego zastosowania urządzenia generatora wodoru i tlenu. Projekt jest realizowany na bazie konstrukcji generatora wodoru i tlenu opracowanego przez Marka Gołębińskiego i firmę SESCOM objętego zgłoszeniem patentowym PL 398798.

Generator może być zastosowany do wszelkich instalacji wykorzystujących wodór. Jednakże SESCOM zamierza skupić się na sprawdzeniu możliwości zastosowania generatora w następujących aplikacjach:

1. *Generator współpracujący z okrętowym silnikiem spalinowym.*  
Spodziewanym efektem zastosowania urządzenia jest uzyskanie zmniejszenia zużycia paliwa oraz zmniejszenie emisji CO<sub>2</sub> oraz innych związków.
2. *Generator w układzie pieca gazowego.*  
Wytwarzanie ciepła poprzez spalanie mieszaniny wodoru i tlenu w układzie pieca gazowego do zastosowań w ogrzewaniu pomieszczeń w miejscach oddalonych od infrastruktury ciepłowniczej lub gazu ziemnego, z dostępem do energii elektrycznej, także z elektrowni fotowoltaicznych z akumulatorem energii.
  1. Stan aktualny.  
Zbudowany prototyp, w pełni funkcjonalny zgodnie z założeniami konstrukcyjnymi. Generator wytwarza mieszaninę wodoru i tlenu. Do generatora przyłączono źródło prądowe impulsowe o jednokierunkowym przepływie prądu, regulowanej częstotliwości i modulowanej szerokości impulsu. W wyniku zastosowania zbiorników buforowych uzyskano stały strumień gazu na wylocie dyszy.
  2. Cel projektu.  
Skonstruowanie generatora wodoru i tlenu zoptymalizowanego energetycznie, poprzez uzyskanie maksymalnego wydatku wytworzonego wodoru z jednostki energii elektrycznej dostarczonej do generatora oraz wykonanie badań efektów zastosowania generatora w układzie silnika spalinowego. Realizacja projektu wymaga następujących zakresów kompetencji:
    - a) Badania konstrukcji generatora, zjawisko elektrolizy i korozji, dobór materiałów na poszczególne elementy generatora, spektroskopia impedancyjna układu.
    - b) Układ automatyki ze sprzężeniem zwrotnym zapewniający utrzymanie stałego wydatku produktów elektrolizy przy minimalnym nakładzie energii elektrycznej dostarczonej do generatora. Projektowanie i testy układu automatyki, rozbudowa generatora w celu zmiany charakterystyki impedancyjnej generatora i uzyskanie rezonansu elektromagnetycznego.
    - c) Badanie efektów użycia generatora w pracy z silnikiem spalinowym – okrętowym lub innym silnikiem spalinowym.

**Zakres projektu:**

Projekt w założeniu składa się z trzech faz:

- I. Badania obecnej konstrukcji generatora,
  - przeprowadzenie badań jakościowych i ilościowych
  - wnioski i zalecenia konstrukcyjne
  - opracowanie dokumentacji technicznej prototypu drugiej generacji z uwzględnieniem układów automatycznej regulacji, plan
- II. Badania generatora drugiej generacji
  - wykonanie prototypu
  - przeprowadzenie badań jakościowych i ilościowych
  - wnioski i zalecenia konstrukcyjne
  - opracowanie dokumentacji technicznej prototypu trzeciej generacji, plan prac

III. Badania generatora trzeciej generacji

- wykonanie prototypu generatora trzeciej generacji do badań pilotażowych
- przeprowadzenie badań jakościowych i ilościowych
- opracowanie dokumentacji wdrożenia urządzenia do projektu pilotażowego.
- Wykonanie pilotażu (warunkowo w tym projekcie, pilotaż może być wykonany w laboratorium lub w środowisku rzeczywistym)
- Opracowanie dokumentacji i prezentacji wyników prac.

Równoległe do prac rozwojowych generatora będą prowadzone prace badawcze efektów zastosowania wodoru w silniku spalinowym.

**Projekt Sescom Digital**

Rynek retail przechodzi w tej chwili ogromną transformację technologiczną spowodowaną rosnącą popularnością handlu w internecie. Wymaga to od retailerów transformacji własnych procesów, modeli biznesowych oraz systemów informatycznych w celu nadążenia za szybko zmieniającymi się oczekiwaniami klienta. Rezultatem ukończenia projektu będzie nabycie przez Sescom zdolności do sprzedaży i realizacji projektów transformacyjnych w retailu. Są to projekty, których wdrożenie może trwać nawet kilka lat, a później wymagać regularnej opieki serwisowej. Korzyści ekonomiczne wytworzone w ramach projektu to między innymi: usługi projektowania rozwiązań, reselling i montaż urządzeń, szkolenia pracowników klienta, wytwarzanie rozwiązań hardware’owych i software’owych dopasowanych do potrzeb klienta, generowanie większej efektywności procesów wewnątrz Sescom.

W trakcie projektu Sescom nabędzie nową wiedzę w zakresie wdrażania marketingu cyfrowego z wykorzystaniem technologii interaktywnych, Digital Signage, oraz integracji systemów i technologii służących do transformacji cyfrowej procesów operacyjnych klientów działających na rynku retail.

Wartość projektu na dzień bilansowy wynosi 319.061 PLN

Wartość projektów zakończonych, których wartość jest rozliczana w czasie 859.413 PLN

**23. Zapasy**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Materiały	858 901	949 171
Produkcja w toku	892 458	795 805
Wyroby gotowe	-	3 509
Towary	899 521	1 327 742
<b>Razem</b>	<b>2 650 881</b>	<b>3 076 227</b>

Na dzień 30.09.2016 Grupa utworzyła odpis aktualizujący wartość zapasów na kwotę 28.000 PLN, na dzień 30.09.2017 Spółka utworzyła odpis aktualizujący wartość zapasów na kwotę 16 456 PLN oraz rozwiązała odpis na kwotę 13 819.

**24. Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności**
**24.1. Należności z tytułu dostaw i usług**

	Stan na 30.09.2017		Stan na 30.09.2016	
		PLN		PLN
Należności z tytułu dostaw i usług		18 674 182		14 571 231
Rezerwa na należności zagrożone	-	63 194	-	101 285
<b>Razem</b>		<b>18 610 988</b>		<b>14 469 946</b>
Należności z tytułu podatków (innych niż podatek dochodowy) i ubezpieczeń społecznych		828 379		819 819
Należności z tytułu zaliczek na środki trwałe		985 807		
Należności z tytułu zaliczek na dostawy towarów		422 662		138 073
Pozostałe		4 845 861		3 048 369
<b>Razem</b>		<b>7 082 708</b>		<b>4 006 261</b>

Średni termin spłaty należności z tytułu sprzedaży towarów i usług wynosi 70 dni. Spółka dominująca utworzyła odpisy aktualizujące w pełni pokrywające należności przeterminowane o ponad 360 dni, ponieważ z doświadczeń historycznych wynika, iż takie należności są w zasadzie nieściągalne. Na należności nieuregulowane przez 120 do 360 dni tworzy odpis aktualizujący w oparciu o szacunkowe kwoty nieściągalnych należności z tytułu sprzedaży usług na podstawie doświadczeń z przeszłości oraz analizy sytuacji finansowych poszczególnych kontrahentów.

Przed przyjęciem nowego klienta Grupa dokonuje oceny zdolności kredytowej klienta. Ze względu na specyfikę działalności Grupa współpracuje z Grupami znanymi w branży, co wpływa na ocenę ryzyka kredytowego. Terminy płatności są elementem oferty przedstawianej kontrahentowi.

Powyżej przedstawione salda należności z tytułu dostaw i usług, zawierają należności, które są przeterminowane na koniec okresu sprawozdawczego i na które Grupa nie utworzyła rezerw, ponieważ nie nastąpiła istotna zmiana jakości tego zadłużenia, w związku z czym nadal uznaje się je za ściągalne.

W spółkach zależnych nie występują należności wymagające dokonania odpisu aktualizującego.

Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług przeterminowanych, ale nieobjętych odpisem z tytułu utraty wartości

	Stan na 30.09.2017		Stan na 30.09.2016	
		PLN		PLN
Nieprzeterminowane		14 066 830		12 132 702
Przeterminowane do 30 dni		3 675 384		1 010 830
Przeterminowane 31 - 90 dni		527 265		644 670
Przeterminowane 91-120 dni		62 651		172 335
Przeterminowane powyżej 120 dni		240 820		509 409
<b>Razem</b>		<b>18 572 950</b>		<b>14 469 946</b>

Określając poziom ściągalności należności z tytułu dostaw i usług, Grupa uwzględnia zmiany ich jakości od dnia udzielenia kredytu do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego. Koncentracja ryzyka kredytowego jest ograniczona ze względu na dużą weryfikację stanu należności, windykację i ograniczenie sprzedaży przy powstawaniu przeterminowań.

Analiza wiekowa należności z tytułu dostaw i usług, które utraciły wartość

Wiekowanie aktywów finansowych, które utraciły wartości	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Nieprzeterminowane (i)	4 707	1 682
Przeterminowane powyżej 120 dni	58 487	99 603
<b>Razem</b>	<b>63 194</b>	<b>101 285</b>

(i) Naliczone odsetki od należności przeterminowanych

Zmiany stanu rezerw na należności zagrożone

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Stan na początek okresu sprawozdawczego</b>	<b>101 285</b>	<b>68 617</b>
Odpisy z tytułu utraty wartości należności	4 707	58 210
Kwoty odpisane jako nieściągalne	- 5 862	- 6 688
Kwoty odzyskane w ciągu roku	- 36 937	- 18 854
Odwrocenie odpisów z tytułu utraty wartości		
Odwrocenie dyskonta		
<b>Stan na koniec okresu sprawozdawczego</b>	<b>63 194</b>	<b>101 285</b>

## 25. Umowy długoterminowe

W okresie objętym sprawozdaniem Grupa nie zawierała umów długoterminowych.

## 26. Kapitał akcyjny

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Kapitał akcyjny	2 100 000	2 100 000
<b>Razem</b>	<b>2 100 000</b>	<b>2 100 000</b>

### 26.1. Kapitał akcyjny wg stanu na dzień bilansowy

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Liczba akcji	2 100 000	2 100 000
Wartość nominalna 1 akcji	1	1
<b>Kapitał podstawowy</b>	<b>2 100 000</b>	<b>2 100 000</b>

Zarejestrowany kapitał akcyjny obejmuje:

**Struktura kapitału akcyjnego**

**Struktura kapitału akcyjnego wg stanu na dzień 30.09.2017**

Seria / emisja Rodzaj akcji / udziałów (zwykłe / imienne)	Rodzaj uprzywilejowania	Liczba akcji / udziałów	Warto serii / emisji wg wartości nominalnej
Akcje serii "A" imienne	uprzywilejowane co do głosu - 2 głosy na akcję	750 000	750 000
Akcje serii "A" zwykłe		750 000	750 000
Akcje serii "B" zwykłe		50 000	50 000
Akcje serii "C" zwykłe		100 000	100 000
Akcje serii "D" zwykłe		450 000	450 000
Akcje serii "E" zwykłe		-	-
<b>Razem</b>		<b>2 100 000</b>	<b>2 100 000</b>

**Struktura kapitału akcyjnego wg stanu na dzień 30.09.2016**

Seria / emisja Rodzaj akcji / udziałów (zwykłe / imienne)	Rodzaj uprzywilejowania	Liczba akcji / udziałów	Warto serii / emisji wg wartości nominalnej
Akcje serii "A" imienne	uprzywilejowane co do głosu - 2 głosy na akcję	750 000	750 000
Akcje serii "A" zwykłe		750 000	750 000
Akcje serii "B" zwykłe		50 000	50 000
Akcje serii "C" zwykłe		100 000	100 000
Akcje serii "D" zwykłe		450 000	450 000
Akcje serii "E" zwykłe		-	-
<b>Razem</b>		<b>2 100 000</b>	<b>2 100 000</b>

**Struktura właścicielska**

**Struktura właścicielska wg stanu na dzień 30.09.2017**

Akcjonariusz / udziałowiec	Liczba akcji / udziałów	% kapitału podstawowego	% ogólnej liczby głosów
Sławomir Halbryt	1 005 875	47,90%	61,61%
Adam Kabat	211 588	10,08%	7,42%
Sławomir Kądziała	241 588	11,50%	8,48%
Lafroyg Sp. z o.o. SKA	155 000	7,38%	5,44%
Wojciech Kaczmarek	140 000	6,67%	4,91%
Pozostali	345 949	16,47%	12,14%
<b>Razem</b>	<b>2 100 000</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**Struktura właścicielska wg stanu na dzień 30.09.2016**

Akcjonariusz / udziałowiec	Liczba akcji / udziałów	% kapitału podstawowego	% ogólnej liczby głosów
Sławomir Halbryt	1 005 875	47,90%	61,61%
Adam Kabat	211 588	10,08%	7,42%
Sławomir Kądziela	241 588	11,50%	8,48%
Alfa 1 CEE Investments S.A. SICAV - SIF	444 163	21,15%	15,58%
Pozostali	196 786	9,37%	6,90%
<b>Razem</b>	<b>2 100 000</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

**26.2. Kapitał z aktualizacji wyceny**

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym Grupa nie tworzyła kapitału z aktualizacji wyceny.

**26.3. Kapitał rezerwow**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Kapitał rezerwow o charakterze ogólnym	305 605	305 605
<b>Razem</b>	<b>305 605</b>	<b>305 605</b>

**26.4. Kapitał zapasowy**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Kapitał zapasowy tworzony z nadwyżki z tytułu emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	4 005 160	4 005 160
<b>Razem</b>	<b>4 005 160</b>	<b>4 005 160</b>

**26.5. Zyski zatrzymane**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
Niepodzielony zysk/(strata) z lat ubiegłych	14 770 822	10 307 516
Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych	488 643	488 643
Zysk bieżącego okresu obrotowego	5 214 542	4 427 554
	<b>20 474 008</b>	<b>15 223 713</b>

**27. Zobowiązania, kredyty, pożyczki otrzymane i inne źródła finansowania**

Grupa posiada otwarty kredyt, płatny w terminie do 31.03.2020, przeznaczony na sfinansowanie transakcji nabycia ZCP na kwotę 1 604 444 PLN. Kredyt na zakup ZCP wyceniony jest w skorygowanej cenie nabycia.

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Niezabezpieczone - po koszcie zamortyzowanym</b>		
Kredyty w rachunku bieżącym (i)		
Kredyty bankowe (ii)		24 195
Pożyczki		
<b>Zabezpieczone - po koszcie zamortyzowanym</b>		
Kredyty w rachunku bieżącym (i)		
Kredyty bankowe (ii)	1 604 444	3 302 426
Pożyczki		
<b>Razem</b>	<b>1 604 444</b>	<b>3 326 620</b>
Zobowiązania krótkoterminowe	641 940	3 326 620
Zobowiązania długoterminowe	962 504	
<b>Razem</b>	<b>1 604 444</b>	<b>3 326 620</b>

**Zobowiązania z tytułu kredytów w spółkach zależnych na dzień 30.09.2016**

Nazwa (firma)	Kwota kredytu wg umowy	Kwota do spłaty	Kwota do spłaty	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
	CZK	CZK	PLN			
Credium a.s.	448 560	22 428	3 580	9,5 p.a.	2016-12-28	W ramach umowy nie jest zabezpieczona
CSOB Leasing a.s.	365 358	61 731	9 852	9,56% p.a.	2017-06-12	Ubezpieczenie w ramach umowy. 2013/204 na kwotę 9.977,16 CZK
CSOB Leasing a.s.	359 664	67 437	10 763	9,5 p.a.	2017-06-05	Ubezpieczenie w ramach umowy. 2013/2014 na kwotę 5.740,68 CZK

**Świadczenia pracownicze**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Świadczenia pracownicze (i)	545 189,05	388 042
Inne rezerwy: projekty	561 979,49	672 916
<b>Razem</b>	<b>1 107 169</b>	<b>1 060 958</b>
Rezerwy krótkoterminowe	1 107 169	1 060 958
Rezerwy długoterminowe		-
<b>Razem</b>	<b>1 107 169</b>	<b>1 060 958</b>

(i) Rezerwa na niewykorzystane urlopy pracownicze

**Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	11 770 043	9 477 855
Zobowiązania z tytułu podatków i ubezpieczeń społecznych	2 207 454	1 363 471
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	563 619	446 413
Bierne rozliczenia międzyokresowe	1 107 169	1 060 958
Pozostałe	65 975	564 124
<b>Razem</b>	<b>15 714 260</b>	<b>12 912 821</b>

**28. Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego**
**28.1. Ogólne warunki leasingu**

Grupa użytkuje część aktywów (głównie samochody) w ramach leasingu finansowego. Średni okres obowiązywania umowy leasingu wynosi 3-4 lat. Grupa ma możliwość zakupu wynajmowanego sprzętu za kwotę jego wartości nominalnej na koniec obowiązywania umowy. Zobowiązania Grupy wynikające z umów leasingu finansowego są zabezpieczone prawami leasingodawców do składników aktywów objętych umową.



28.2. Zobowiązania z tytułu leasingu

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Nie dłużej niż 1 rok	662 990	495 887
Dłużej niż 1 rok i do 5 lat	894 983	1 022 139
Powyżej 5 lat	-	-
<b>Razem</b>	<b>1 557 973</b>	<b>1 518 026</b>
Minus przyszłe obciążenia finansowe	-	-
<b>Wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych</b>	<b>1 557 973</b>	<b>1 518 026</b>

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Karty płatnicze	-	537
<b>Razem</b>	<b>-</b>	<b>537</b>
Minus przyszłe obciążenia finansowe	-	-
<b>Wartość bieżąca kart płatniczych</b>	<b>-</b>	<b>537</b>
<b>RAZEM</b>	<b>1 557 973</b>	<b>1 518 562</b>

Wartość leasingowa aktywów netto wynosi 1 369 808 PLN.

## **29. Instrumenty finansowe**

### **29.1. Zarządzanie ryzykiem kapitałowym**

Grupa zarządza kapitałem by zagwarantować, że będzie zdolna kontynuować działalność przy jednoczesnej maksymalizacji rentowności dzięki optymalizacji relacji zadłużenia do kapitału własnego.

W Grupie dokonuje się regularnego przeglądu struktury kapitałowej i poziomu oraz struktury czasowej zobowiązań. W ramach tych przeglądów analizuje się koszty kapitału i ryzyko związane z poszczególnymi jego kategoriami.

Głównymi składnikami podlegającymi ww. analizie są:

- środki pieniężne i ich ekwiwalenty – ujawnione w notcie 34,
- kapitał, w tym, kapitały rezerwowe i zysk zatrzymany – ujawnione w notach nr 26 (26.1 – 26.5)

Na Grupę nie są nałożone zewnętrzne wymagania kapitałowe za wyjątkiem tego, iż zgodnie z art. 396 §1 Kodeksu Spółek Handlowych, któremu podlega spółka dominująca, na pokrycie straty należy utworzyć kapitał zapasowy, do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału akcyjnego. Ta część kapitału zapasowego (zysków zatrzymanych) nie jest dostępna do dystrybucji na rzecz Akcjonariuszy.

Grupa okresowo dokonuje przeglądu struktury kapitałowej. W ramach przeglądu analizuje koszt kapitału oraz rodzaje ryzyka związanego z każdą klasą kapitału.

### **29.2. Cele zarządzania ryzykiem finansowym**

Działalność Grupy może wiązać się z ekspozycją na ryzyko finansowe zmian kursów walut i stóp procentowych. Grupa nie wykorzystuje ani nie obraca instrumentami finansowymi – w tym finansowymi instrumentami pochodnymi z uwagi na brak istotnych ryzyk, przed którymi konieczne byłoby tego rodzaju zabezpieczenie.

Grupa nie przeprowadza żadnych istotnych transakcji w walutach obcych, ani nie lokuje środków i nie pożyczka w tych walutach. Grupa nie lokuje ani nie pożyczka środków pieniężnych na warunkach innych niż stopy procentowe skorelowane z rynkiem

### **29.3. Ryzyko rynkowe**

Działalność Grupy w niewielkim stopniu wiąże się z ekspozycją na ryzyko finansowe zmian kursów walut i stóp procentowych. Grupa nie stosuje instrumentów pochodnych do zarządzania ryzykiem kursowym ani ryzykiem stóp procentowych, gdyż minimalizacja ryzyka przez hedging naturalny jest wystarczająca.

Ekspozycja na ryzyko walutowe ulega zmianom w zależności od wolumenu transakcji przeprowadzanych w walucie.

### **29.4. Zarządzanie ryzykiem stóp procentowych**

Grupa narażona jest na ryzyko stóp procentowych, z uwagi na zawarte umowy leasingu oparte o zmienne stopy procentowe. Działalność zabezpieczająca podlega regularnej ocenie w celu dostosowania do bieżącej sytuacji stóp procentowych i określonej gotowości poniesienia ryzyka oraz dla zapewnienia optymalnej strategii zabezpieczeń.

#### **29.4.1. Wrażliwość na wahania stóp procentowych**

Przedstawioną poniżej analizę wrażliwości oparto o stopień narażenia na ryzyko stóp procentowych instrumentów finansowych zobowiązań wynikających z umów leasingu na dzień bilansowy. W przypadku zobowiązań o oprocentowaniu zmiennym zakłada się na potrzeby analizy, że kwota zobowiązań niespłaconych na dzień bilansowy była niezapłacona przez cały rok. W sprawozdaniach wewnętrznych dotyczących ryzyka stopy procentowej dla kluczowych członków kierownictwa wykorzystuje się wahania w górę i w dół o 50 punktów bazowych, co odzwierciedla ocenę kierownictwa dotyczącą prawdopodobnej zmiany stóp procentowych.

Gdyby stopy procentowe były o 50 punktów bazowych wyższe/niższe, a wszystkie inne zmienne zachowały stałą wartość, to wyniki i kapitały Grupy nie zmieniłyby się istotnie za okresy objęte skonsolidowanymi informacjami finansowymi.

#### **29.5. Zarządzanie ryzykiem kredytowym**

Ryzyko kredytowe oznacza ryzyko, że kontrahent nie dopełni zobowiązań umownych, w wyniku czego Grupa poniesie straty finansowe. Grupa stosuje zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej; w razie potrzeby uzyskując stosowne zabezpieczenie jako narzędzie redukcji ryzyka strat finansowych z tytułu niedotrzymania warunków umowy. Grupa korzysta też z informacji finansowych dostępnych publicznie oraz z własnych danych o transakcjach dokonując oceny swoich głównych klientów. Narażenie Grupy na ryzyko wiarygodności kredytowej kontrahentów jest stale monitorowane, a zagregowaną wartość zawartych transakcji rozkłada się na zatwierdzonych kontrahentów.

Na należności z tytułu dostaw i usług składają się kwoty należne od dużej liczby klientów. Prowadzi się bieżącą ocenę kredytów na podstawie kondycji należności, a w razie konieczności wstrzymuje się klientom kredyt kupiecki.

Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta. Ryzyko kredytowe dotyczące środków płynnych jest ograniczone.

Wartość bilansowa aktywów finansowych wykazanych w sprawozdaniu finansowym po uwzględnieniu strat z tytułu utraty wartości odpowiada maksymalnemu narażeniu Grupy na ryzyko kredytowe bez uwzględnienia wartości otrzymanych zabezpieczeń.

#### **29.6. Zarządzanie ryzykiem płynności**

Ostateczna odpowiedzialność za zarządzanie ryzykiem płynności spoczywa na zarządzie, który opracował odpowiedni system zarządzania tym ryzykiem dla potrzeb zarządzania funduszami krótko-, średnio- i długoterminowymi Grupy oraz zaspokojenia wymagań zarządzania płynnością. Grupa zarządza ryzykiem płynności utrzymując odpowiednią wielkość kapitałów własnych, monitorując stale prognozowane i rzeczywiste przepływy pieniężne oraz dopasowując profile wymagalności aktywów i zobowiązań finansowych.

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Aktywa finansowe (+)</b>		
Należności własne	25 693 697	18 476 207
w tym: faktoring pełny	4 562 149	2 538 435
Środki pieniężne	3 414 413	4 093 700
Pozostałe aktywa finansowe	-	-
Środki pieniężne (w tym środki pieniężne grup przeznaczonych do zbycia zakwalifikowanych jako przeznaczone do sprzedaży)	3 414 413	4 093 700
Wyceniane w wartości godziwej przez wynik (WGPW)		
Przeznaczone do obrotu	-	-
Sklasyfikowane do wyceny w WGPW	-	-
Instrumenty pochodne pozostające w powiązaniach zabezpieczających	-	-
Inwestycje utrzymywane do wymagalności	-	-
Pożyczki i należności własne (w tym należności handlowe grup zakwalifikowanych jako przeznaczone do zbycia)	25 693 697	18 476 207
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	-	-
<b>Zobowiązania finansowe (-)</b>		
Oprocentowane kredyty i pożyczki	- 1 604 444	- 3 326 620
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	- 1 557 973	- 1 518 026
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	- 15 714 260	- 12 912 821
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	-
<b>Ekspozycja na ryzyko płynności</b>	<b>10 231 432</b>	<b>4 812 440</b>

Informacje dotyczące niewykorzystanych linii kredytowych, którymi Grupa dysponuje jako narzędziem redukcji ryzyka płynności.

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
<b>Zabezpieczone kredyty w rachunku bieżącym</b>		
Kwota wykorzystana	-	-
Kwota niewykorzystana	600 000	600 000
<b>Razem</b>	<b>600 000</b>	<b>600 000</b>

## 29.7. Zarządzanie ryzykiem kursowym i walutowym

Ryzyko kursu walutowego jest definiowane jako możliwość zwiększenia lub zmniejszenia rynkowej wartości kapitału własnego w wyniku zmian kursów walutowych. Ryzyko to obejmuje:

- Ryzyko konwersji (ryzyko przeliczania walut), które pojawia się w momencie przeliczania i konsolidacji sprawozdań finansowych zagranicznych podmiotów zależnych. Kursowe ryzyko konwersji definiowane jest jako różnica między całkowitą wartością denominowanych w walutach obcych składników aktywów a całkowitą wartością denominowanych w walutach obcych zobowiązań. W szczególności na ryzyko to narażone są:
  - należności i zobowiązania zagraniczne,
  - środki pieniężne denominowane w walutach obcych,
  - papiery wartościowe denominowane w walutach obcych.

Ryzyko konwersji ma charakter „papierowy”, co oznacza, iż nie ma ono wpływu na wartość przepływów pieniężnych, dopóki pozycje, których ryzyko to dotyczy nie zostaną zrealizowane.

- Ryzyko ekonomiczne dotyczące zmiany kursów, które może trwale wpłynąć na konkurencyjność oraz rynkową wartość przedsiębiorstwa poprzez wzrost kosztów lub spadek planowanych dochodów z handlowych operacji zagranicznych. Ryzyko ekonomiczne utożsamiane jest z ryzykiem długoterminowym, bardzo trudnym do kwantyfikowania i prognozowania.
- Ryzyko transakcyjne, zwane także kontraktowym, urzeczywistnia się w następstwie niedotrzymania zobowiązań umownych przez uczestników transakcji także w wyniku wystąpienia okoliczności niezależnych, mających charakter siły wyższej. Podstawowe ryzyka transakcyjne, których nie zalicza się do okoliczności siły wyższej, wyrażają się przede wszystkim w wyborze partnera (kontrahenta) nieuczciwego, bądź takiego, który z powodów w znacznym stopniu od niego niezależnych, nie wywiązuje się z umowy. Konsekwencją wyboru takiego partnera może np. brak lub częściowa zapłata za usługę, czy zwłoka w regulowaniu płatności. Ryzyko kontraktowe może również wynikać z różnic interpretacyjnych w odniesieniu do poszczególnych danych kontraktowych. W celu ograniczenia ryzyka, zawarcie umowy poprzedzone jest uzyskaniem odpowiednich informacji o kontrahencie i jego kondycji finansowej, a także analizą klauzul kontraktowych, aby nie dopuścić do możliwości dowolnej ich interpretacji. Poziom ryzyka kontraktowego określa wielkość zaangażowanego kapitału; tak bezpośredniego, jak i pośredniego, związanego z możliwością poniesienia strat spowodowanych niewykonaniem lub niewłaściwym wykonaniem zobowiązania kontrahenta. Zarządzanie tym ryzykiem w Grupie Kapitałowej sprowadza się do niedopuszczania do zawierania kontraktów z kontrahentami, których kondycja finansowa nie daje gwarancji spłaty zaangażowanego w wykonanie umowy kapitału, czy np. realizowanej polityki ubezpieczenia należności handlowych.
- Ryzyko walutowe pojawia się w momencie, gdy występuje nierównowaga między wielkością aktywów i pasywów denominowanych w tej samej walucie obcej i o tym samym terminie zapadalności (otwarta pozycja walutowa). W zależności od tego, która strona przeważa (aktywna czy pasywna) mówimy o długiej lub krótkiej pozycji walutowej. Jeżeli:
  - aktywa wyrażone w walucie obcej = pasywa wyrażone w walucie obcej → zamknięta pozycja walutowa,
  - aktywa wyrażone w walucie obcej > pasywa wyrażone w walucie obcej → otwarta długa pozycja walutowa,
  - aktywa wyrażone w walucie obcej < pasywa wyrażone w walucie obcej → otwarta krótka pozycja walutowa.

W celu zabezpieczenia przed ryzykiem walutowym w Grupie Kapitałowej stosowane są instrumenty wewnętrzne, tj. hedging naturalny, takie jak:

- rozliczanie płatności zagranicznej w walucie krajowej,
- przyspieszanie lub opóźnianie płatności,
- wzajemnie równoważenie w danej walucie strumieni zobowiązań i należności,
- łączenie kilku mniejszych transakcji w jedną większą.

## 29.8. Szacowanie wartości godziwej

W tabeli poniżej przedstawiono instrumenty finansowe wyceniane wg wartości godziwej w podziale na poszczególne metody wyceny. Poszczególne poziomy zdefiniowano w sposób następujący:

- **poziom 1** - wartość godziwa instrumentów finansowych stanowiących przedmiot obrotu na aktywnych rynkach wynika z ich notowań na dzień bilansowy, ceny notowane (nieskorygowane) z aktywnych rynków dla identycznych aktywów bądź zobowiązań;
- **poziom 2** - wartość godziwa instrumentów finansowych niestanowiących przedmiotu obrotu na aktywnym rynku, dane wejściowe inne niż notowania objęte zakresem poziomu 1 możliwe do stwierdzenia lub zaobserwowania dla składnika aktywów bądź zobowiązań, bezpośrednio (tzn. w postaci cen) lub pośrednio (tzn. na podstawie wyliczeń opartych na cenach);
- **poziom 3** - wartość godziwa instrumentów finansowych niestanowiących przedmiotu obrotu na aktywnym rynku, dane wejściowe dla wyceny składnika aktywów bądź zobowiązań, które nie są oparte na możliwych do zaobserwowania danych rynkowych (tzn. dane niemożliwe do zaobserwowania).

### Hierarchia wartości godziwej na 30.09.2017

	Poziom 1 PLN	Poziom 2 PLN	Poziom 3 PLN
<b>Aktywa finansowe</b>			
<b>Pożyczki i należności</b>	-	<b>25 693 697</b>	-
Pożyczki dla jednostek powiązanych	-	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	-	25 693 697	-
<b>Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności</b>	-	-	-
<b>Należności z tytułu leasingu finansowego</b>	-	-	-
<b>Razem aktywa</b>	-	<b>25 693 697</b>	-
<b>Zobowiązania finansowe</b>			
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane po zamortyzowanym koszcie</b>	-	-	-
<b>Zabezpieczające instrumenty pochodne</b>	-	<b>14 912 696</b>	<b>1 604 444</b>
Kredyty bankowe	-	-	1 604 444
Pożyczki od jednostek powiązanych	-	-	-
Pożyczki od jednostek pozostałych	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	14 912 696	-
<b>Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego</b>	-	<b>1 557 973</b>	-
<b>Razem zobowiązania</b>	-	<b>16 470 669</b>	<b>1 604 444</b>

**Hierarchia wartości godziwej na 30.09.2016**

	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3
	PLN	PLN	PLN
<b>Aktywa finansowe</b>			
<b>Pożyczki i należności</b>	-	<b>18 476 207</b>	-
Pożyczki dla jednostek powiązanych	-	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	-	18 476 207	-
<b>Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności</b>	-	-	-
<b>Należności z tytułu leasingu finansowego</b>	-	-	-
<b>Razem aktywa</b>	-	<b>18 476 207</b>	-
<b>Zobowiązania finansowe</b>			
<b>Zobowiązania finansowe wyceniane po zamortyzowanym koszcie</b>	-	-	-
<b>Zabezpieczające instrumenty pochodne</b>	-	<b>12 912 821</b>	<b>3 326 620</b>
Kredyty bankowe	-	-	3 326 620
Pożyczki od jednostek powiązanych	-	-	-
Pożyczki od jednostek pozostałych	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	12 912 821	-
<b>Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego</b>	-	<b>1 518 026</b>	-
<b>Razem zobowiązania</b>	-	<b>14 430 846</b>	<b>3 326 620</b>

**30. Przychody przyszłych okresów**

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Dotacje rządowe (i)	-	78 763
Pozostałe	100 820	249 357
<b>Razem</b>	<b>100 820</b>	<b>328 120</b>
Krótkoterminowe	100 820	328 120
Długoterminowe	-	-
<b>Razem</b>	<b>100 820</b>	<b>328 120</b>

(i) Dotacje rządowe obejmują otrzymane wpłaty, wynikające z podpisanych umów na dotacje.

Według stanu na 30.09.2016

We wrześniu 2016 roku SESCOM rozpoczęła realizację pierwszej fazy projektu "SESCOM Business Intelligence platform for energy saving and smart facility management" realizowany w ramach instrumentu SME 1 w projekcie europejskim Horyzont 2020.

### 31. Transakcje ze stronami powiązanymi

W okresie objętym niniejszymi informacjami finansowymi Grupa zawierała transakcje handlowe ze stronami powiązanymi i stowarzyszonymi.

Poniżej przedstawione są wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi i stowarzyszonymi z wyjątkiem transakcji z jednostkami zależnymi ujętymi w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, gdyż te transakcje są eliminowane w procesie konsolidacji.

Zgodnie z MSR 24, dotyczącym ujawniania transakcji na temat podmiotów powiązanych, przyjętym zgodnie z rozporządzeniem (WE) nr 1606/2002 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 19 lipca 2002 roku w sprawie stosowania międzynarodowych standardów rachunkowości, następujące podmioty winny być uznane za podmioty powiązane z SESCOM S.A. w roku obrotowym kończącym się 30.09.2017 roku

1. Kryterium – członkowie Zarządu, członkowie Rady Nadzorczej:

- Sławomir Halbryt           Prezes Zarządu,
- Adam Kabat               Członek Zarządu,
- Sławomir Kądziela       Członek Zarządu
- Magdalena Budnik       Członek Zarządu
- Krzysztof Pietkun       Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Michał Kaczmarek       Członek Rady Nadzorczej
- Tomasz Matczuk         Członek Rady Nadzorczej
- Adam Protasiuk          Członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Szabunio       Członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Wieczorek       Członek Rady Nadzorczej

2. Kryterium – akcjonariusze:

- Sławomir Halbryt
- Adam Kabat
- Sławomir Kądziela
- Alfa 1 CEE Investments S.A. SICAV - SIF

3. Kryterium – udział kapitałowy w spółce zależnej:

- Sescom Czech Republic s.r.o.
- Sescom Muszaki Szerviz kft
- Sescom GmbH
- SDC Sp z o.o.
- SESTORE Sp z o.o.
- Sescom Technischer Support GmbH
- Sescom Ltd.

4. Kryterium – udział kapitałowy w spółce stowarzyszonej:

- Bałtyckie Centrum Transferu Technologii S.A.

5. Kryterium – pozostałe podmioty powiązane

- Project Evolution Sp. z o.o.



**31.1. Transakcje handlowe**

W okresie objętym niniejszymi informacjami finansowymi Grupa zawierała transakcje handlowe ze stronami powiązаныmi i stowarzyszonymi.

**Sprzedaż usług oraz towarów i materiałów**

	Sprzedaż usług		Sprzedaż towarów i materiałów	
	Okres zakończony	Okres zakończony	Okres zakończony	Okres zakończony
	30.09.2017	30.09.2016	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN
Sescom SA	602 251	615 381	580	-
Sescom Czech Republic s.r.o.	554 821	471 316	22 364	-
Sescom Muszaki Szerviz kft	234 186	284 114	3 771	-
Sescom GmbH	783 666	684 713	3 475	-
SDC Sp z o.o	5 753	12 760	-	-
SESTORE Sp z o.o	176 809	121 273	-	-
Sescom Technischer Support GmbH	347 224	287 676	-	-
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii	4 889	2 816	-	-
Sescom Ltd.	48 573	-	-	-
MKB Biuro Rachunkowe Magdalena Budnik	7 200	7 200	-	-
KABAT Adam Kabat	7 449	7 200	-	-
DIAGONAL Sławomir Kądziała	6 130	6 575	-	-
Project Evolution Sp. z o.o.	10 916	10 116	-	-
<b>Razem</b>	<b>2 789 867</b>	<b>2 511 141</b>	<b>29 609</b>	<b>-</b>

**Zakup usług oraz towarów i materiałów**

	Okres zakończony		Okres zakończony	
	30.09.2017	30.09.2016	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN
Sescom SA	2 460 697	1 886 620	-	-
Sescom Czech Republic s.r.o.	1 224	25 091	-	-
Sescom Muszaki Szerviz kft	8 335	5 033	-	-
Sescom GmbH	-	187 592	-	-
SDC Sp z o.o	22 563	180 953	-	-
SESTORE Sp z o.o	194 542	94 679	-	-
Sescom Technischer Support GmbH	-	100 082	-	-
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii	101 000	-	-	-
Sescom Ltd.	-	-	-	-
MKB Biuro Rachunkowe Magdalena Budnik	343 680	298 266	-	-
KABAT Adam Kabat	163 680	118 266	-	-
DIAGONAL Sławomir Kądziała	162 480	117 066	-	-
Project Evolution Sp. z o.o.	183 240	171 474	-	-
<b>Razem</b>	<b>3 641 441</b>	<b>3 185 122</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

**Przychody i koszty finansowe**

	Przychody finansowe		Koszty finansowe	
	Okres	Okres	Okres	Okres
	zakończony	zakończony	zakończony	zakończony
	30.09.2017	30.09.2016	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN
Sescom SA	-	-	8 788	20 348
Sescom Czech Republic s.r.o.	-	-	-	-
Sescom Muszaki Szerviz kft	-	-	-	-
Sescom GmbH	-	2 979	-	-
SDC Sp z o.o	7 224	9 574	-	-
SESTORE Sp z o.o	-	4 238	-	-
Sescom Technischer Support GmbH	1 565	3 556	-	-
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii	-	-	-	-
Sescom Ltd.	-	-	-	-
MKB Biuro Rachunkowe Magdalena Budnik	-	-	-	-
KABAT Adam Kabat	-	-	-	-
DIAGONAL Sławomir Kądziela	-	-	-	-
Project Evolution Sp. z o.o.	-	-	-	-
<b>Razem</b>	<b>8 788</b>	<b>20 348</b>	<b>8 788</b>	<b>20 348</b>

Następujące stany występują na koniec okresu sprawozdawczego:

	Kwoty należne od stron powiązanych		Kwoty płatne na rzecz stron powiązanych	
	Okres	Okres	Okres	Okres
	zakończony	zakończony	zakończony	zakończony
	30.09.2017	30.09.2016	30.09.2017	30.09.2016
	PLN	PLN	PLN	PLN
Sescom SA	171 138	2 572	599 255	890 936
Sescom Czech Republic s.r.o.	137 576	205 007	472	-
Sescom Muszaki Szerviz kft	51 350	91 729	-	-
Sescom GmbH	251 395	319 994	-	-
SDC Sp z o.o	1 528	176	-	2 572
SESTORE Sp z o.o	19 400	11 733	170 666	104 853
Sescom Technischer Support GmbH	85 112	361 580	-	-
Bałtyckie Centrum Transferu Technologii	4 393	5 570	9 840	-
Sescom Ltd.	48 502	-	-	-
MKB Biuro Rachunkowe Magdalena Budnik	-	-	35 240	33 739
KABAT Adam Kabat	-	-	16 578	15 289
DIAGONAL Sławomir Kądziela	-	-	16 790	14 582
Project Evolution Sp. z o.o.	9 000	565	-	17 109
<b>Razem</b>	<b>779 393</b>	<b>998 926</b>	<b>848 840</b>	<b>1 079 080</b>

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych. Zastosowano standardowe warunki płatności pomiędzy podmiotami.

Nierozliczone salda należności i zobowiązań nie były zabezpieczone, nie były na nie udzielone bądź otrzymane żadne gwarancje.

Na nierozliczone salda należności nie były tworzone rezerwy na należności wątpliwe lub nieściągalne.

### 31.2. Wynagrodzenia członków naczelnego kierownictwa

Kluczowy personel obejmuje Zarząd. Wynagrodzenia członków zarządu i pozostałych członków naczelnego kierownictwa w roku obrotowym przedstawiały się następująco:

	Okres zakończony 30.09.2017	Okres zakończony 30.09.2016
	PLN	PLN
Zarząd Spółki	972 000	1 017 001
Rada Nadzorcza	66 000	66 000
<b>Razem</b>	<b>1 038 000</b>	<b>1 083 001</b>

### 31.3. Pożyczki i podobne świadczenia udzielone osobom wchodzącym w skład organów zarządzających, nadzorujących

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

### 32. Połączenie Spółek handlowych

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

### 33. Zbycie działalności

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

### 34. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Dla celów sporządzenia rachunku przepływów pieniężnych środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych z uwzględnieniem nierozliczonych kredytów w rachunku bieżącym. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego wykazane w rachunku przepływów pieniężnych można w następujący sposób uzgodnić do pozycji bilansowych:

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych	3 414 413	4 043 700
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty - lokaty bankowe	-	50 000
<b>Razem</b>	<b>3 414 413</b>	<b>4 093 700</b>

### 35. Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

#### 35.1. Zobowiązania warunkowe

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym Grupa zaciągnęła zobowiązania warunkowe konieczne do otrzymania kredytu oraz świadczeni usług.

Na zobowiązania warunkowe składają się:

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Gwarancje bankowe	151 035 (i)	258 096 (i)
Gwarancje bankowa należytego wykonania usługi	129 950 (ii)	129 950 (ii)
Oświadczenie o poddaniu się egzekucji	20 512 500 (iii)	20 512 500 (iii)
Zabezpieczenie spłaty kredytu	14 737 500 (v)	14 737 500 (iv) (v)
	<b>35 530 985</b>	<b>35 638 046</b>

Stan na 30.09.2017 -

- (i) gwarancja dotycząca zabezpieczenia roszczeń z tytułu umowy najmu w wysokości 151.035,28 zł,
- (ii) zabezpieczenie gwarancji dobrego wykonania umowy w wysokości 50.000 zł, 79.950 zł,
- (iii) –oświadczenie o poddaniu się egzekucji – jako zabezpieczenie spłaty kredytów nieodnawialnych w HSBC Bank Polska S.A., kredyt do kwoty 3.850.000,00 zł - zabezpieczenie 5.775.000,00 zł; i kredyt do kwoty 9.825.000,00 zł przeznaczonych na sfinansowanie części wydatków związanych z nabyciem zorganizowanej części przedsiębiorstwa- zabezpieczenie 14.737.500,00 zł;
- (v) - zastaw rejestrowy na zorganizowanej części przedsiębiorstwa nabytej przez Spółkę w toku realizacji Inwestycji do kwoty 14.737.500,00 zł;

Stan na 30.09.2016 -

- (i) gwarancje dotyczące zabezpieczenia roszczeń o naprawienie szkody - kaucje w wysokości 200.000 zł, gwarancja dotycząca zabezpieczenia roszczeń z tytułu umowy najmu - kaucja w wysokości 58.095,57 zł,
- (ii) zabezpieczenie gwarancji dobrego wykonania umowy - kaucje w wysokości 50.000 zł, 79.950 zł,
- (iii) –oświadczenie o poddaniu się egzekucji – jako zabezpieczenie spłaty kredytów nieodnawialnych w HSBC Bank Polska S.A., kredyt do kwoty 3.850.000,00 zł - zabezpieczenie 5.775.000,00 zł; i kredyt do kwoty 9.825.000,00 zł przeznaczonych na sfinansowanie części wydatków związanych z nabyciem zorganizowanej części przedsiębiorstwa- zabezpieczenie 14.737.500,00 zł;
- (iv) weksel in blanco do kwoty 600.000 zł – jako zabezpieczenie do kredytu odnawialnego w rachunku bieżącym w Banku BPH S.A., kredyt w kwocie 600.000,00 zł przeznaczony na działalność bieżącą;
- (v) - zastaw rejestrowy na zorganizowanej części przedsiębiorstwa nabytej przez Spółkę w toku realizacji Inwestycji do kwoty 14.737.500,00 zł;

#### Postępowania sądowe i arbitrażowe

W związku z zawarciem z CUBE ITG S.A. z siedzibą w Warszawie („Sprzedawca”) umowy sprzedaży zorganizowanej części przedsiębiorstwa, którą stanowi wyodrębniony w ramach struktury organizacyjnej Sprzedawcy zespół składników niematerialnych i materialnych przeznaczony do prowadzenia działalności gospodarczej w zakresie świadczenia na rzecz klientów sektora sprzedaży detalicznej usług IT, w tym usług dostaw, integracji i serwisu infrastruktury IT, instalacji i wdrożeń sieci komputerowych, wyposażenia i instalacji stanowisk sprzedaży oraz dostaw i wdrożeń aplikacji („ZCP”), Sescom nabył ZCP. W umowie sprzedaży ZCP Sescom i Sprzedawca ustalili zasady określenia ostatecznej ceny sprzedaży ZCP. Wobec kwestionowania przez Sprzedawcę wysokości ostatecznej ceny ZCP ustalonej przez Spółkę, strony umowy, zgodnie z jej brzmieniem, zleciły określenie ostatecznej ceny ZCP audytorowi. Audytor w wyniku przeprowadzonego badania określił wysokość ceny na poziomie równym cenie ustalonej przez Sescom. Zgodnie z postanowieniami umowy sprzedaży

ZCP ostateczna cena ZCP ustalona przez audytora nie podlega kwestionowaniu. Jednakże Sescom powziął informację, że Sprzedawca, niezależnie od postanowień umowy sprzedaży ZCP, złożył w Sądzie Rejonowym Gdańsk-Północ w Gdańsku wniosek o nadanie klauzuli wykonalności tytułowi egzekucyjnemu obejmującemu część należności z tytułu umowy sprzedaży ZCP na kwotę 1.265.426,40 zł. Wniosek ten, zgodnie z wiedzą Sescom, został pierwotnie oddalony.

W dniu 23 stycznia 2018 r. Sąd Okręgowy we Wrocławiu X Wydział Gospodarczy wydał postanowienie („Postanowienie”) o udzieleniu, na wniosek Sescom SA, zabezpieczenia roszczenia Sescom o ustalenie nieistnienia zobowiązania Spółki do zapłaty na rzecz Spółki CUBE.ITG S.A. kwoty w wysokości 1.265.426,40 zł, tytułem rozliczenia nabycia przez Emitenta zorganizowanej części przedsiębiorstwa CUBE.ITG S.A..

Zgodnie z Postanowieniem, zabezpieczenie roszczenia następuje poprzez:

- 1) zakazanie CUBE.ITG S.A., do dnia 15 marca 2018 r. włącznie, złożenia do sądu wniosku o nadanie klauzuli wykonalności tytułowi egzekucyjnemu w postaci oświadczenia Sescom o poddaniu się egzekucji zawartego w akcie notarialnym z dnia 27 kwietnia 2016 r. („Tytuł Egzekucyjny”), oraz
- 2) w przypadku złożenia przez CUBE.ITG S.A. wniosku o nadanie klauzuli wykonalności Tytułowi Egzekucyjnemu – zawieszenie postępowania sądowego w sprawie o nadanie klauzuli wykonalności Tytułowi Egzekucyjnemu, do czasu prawomocnego zakończenia postępowania przed Sądem Arbitrażowym przy Konfederacji Lewiatan w sprawie z powództwa Sescom przeciwko CUBE.ITG w przedmiocie roszczenia.

Z treści uzasadnienia Postanowienia wynika, że w ocenie Sądu uprawdopodobnione zostały:

- 1) istnienie roszczenia (tj., że CUBE.ITG S.A. nie przysługuje żądanie od Sescom zapłaty kwoty 1.265.426,40 zł, oraz
- 2) interes prawny Spółki zarówno w uzyskaniu zabezpieczenia, jak i w wytoczeniu powództwa w celu dochodzenia roszczenia.

Sescom został w Postanowieniu zobowiązany do złożenia pozwu dotyczącego roszczenia w terminie 2 tygodni od otrzymania Postanowienia, pod rygorem upadku udzielonego zabezpieczenia.

Sescom, w dniu 13.02.2018 r. wniósł pozew do Sądu Arbitrażowego przy Konfederacji Lewiatan („Pozew”) przeciwko spółce CUBE.ITG S.A., w którym Sescom, jako powód, dochodzi ustalenia nieistnienia obowiązku zapłaty przez Sescom na rzecz CUBE.ITG S.A. kwoty pieniężnej w wysokości 1.265.426,40 zł.

### 35.2. Aktywa warunkowe

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

### 36. Istotne zdarzenia okresu sprawozdawczego

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

### 37. Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych w jednostce dominującej

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
Obowiązkowe badanie rocznego sprawozdania finansowego	19 773 <sup>(ii)</sup>	18 480 <sup>(i)</sup>
Inne usługi poświadczające	-	-
Usługi doradztwa podatkowego	-	-
Pozostałe usługi	-	-
<b>Łączne wynagrodzenie</b>	<b>19 773</b>	<b>18 480</b>

Grupa Kapitałowa Sescom S.A.  
Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 01.10.2016 – 30.09.2017  
sporządzone według MSSF

- (i) za badanie jednostkowego sprawozdania finansowego w kwocie netto 11 760; za badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego w kwocie netto 6 720.
- (ii) za badanie jednostkowego sprawozdania finansowego w kwocie netto 12 583; za badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego w kwocie netto 7 190.

### 38. Kursy walutowe

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji. Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania zagranicznych jednostek zależnych są przeliczane na walutę prezentacji Grupy po kursie obowiązującym na dzień bilansowy, a ich rachunki zysków i strat są przeliczane po kursie średnim ważonym kursie wymiany za dany okres obrotowy. Różnice kursowe powstałe w wyniku takiego przeliczenia są ujmowane bezpośrednio w kapitale własnym jako jego odrębny składnik.

Sprawozdania jednostkowe spółek zagranicznych przeliczane są z uwzględnieniem czterech miejsc po przecinku. W związku z tym, że sprawozdanie skonsolidowane sporządzamy z dokładnością do pełnych złotych mogą wystąpić zaokrąglenia i niezgodności w sumach na poziomie miejsc dziesiętnych.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
EUR / PLN	4,3091	4,3120
CZK / PLN	0,1655	0,1596
HUF / PLN	0,0138	0,0139
GBP / PLN	4,8842	-

Średnia ze średnich kursów na koniec miesiący za poszczególne okresy obrotowe kształtowały się następująco:

	Stan na 30.09.2017	Stan na 30.09.2016
	PLN	PLN
EUR / PLN	4,2916	4,3425
CZK / PLN	0,1609	0,1606
HUF / PLN	0,0139	0,0139
GBP / PLN	4,9168	-

### 39. Umowy zawarte przez Grupę nieuwzględnione w Bilansie

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

**40. Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego**

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

**41. Informacje o znaczących zdarzeniach, jakie nastąpiły po dniu bilansowym, a nie uwzględnionych w sprawozdaniu finansowym**

W okresach objętych sprawozdaniem finansowym nie wystąpiło dane zagadnienie.

**42. Zdarzenia po dniu bilansowym**

W dniu 31.01.2018 roku Komisja Nadzoru Finansowego wydała decyzję o zatwierdzeniu prospektu emisyjnego w formie jednolitego dokumentu Sescom SA z siedzibą w Gdańsku, sporządzony w związku z zamiarem ubiegania się o dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym akcji serii A2, B,C,D Sescom SA z siedzibą w Gdańsku.

Sławomir Halbryt

Prezes Zarządu

Adam Kabat

Sławomir Kądziała

Magdalena Budnik

Członek Zarządu

Członek Zarządu

Członek Zarządu