

Polman S.A.

ul. Na Skraju 68, 02-197 Warszawa
 0000275470
 Tel. 22.720.02.77
 www.polman.pl
 sekretariat@polman.pl

Autoryzowany Doradca: Inwest Consulting S.A.

III KWARTAŁ 2008 R.
Dane jednostkowe/skonsolidowane

	3 kwartał 2008 r. okres od 01.07.2008 do 30.09.2008	3 kwartały 2008 r. narastająco okres od 01.01.2008 do 30.09.2008	3 kwartał 2007 r. okres od 01.07.2007 do 30.09.2007	3 kwartały 2007 r. narastająco okres od 01.01.2007 do 30.09.2007
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1812	5515	1381	4405
Zysk/strata z działalności operacyjnej	- 2	229	115	204
Zysk/strata brutto	- 8	211	105	190
Zysk/strata netto	1	185	91	176

(dane w tys. zł)

I. Istotne wydarzenia i czynniki mające wpływ na wyniki Spółki

Trzeci kwartał roku 2008 zakończył się zyskiem netto na poziomie 1 tysiąca złotych i był daleki od spodziewanego. Poziom przychodów ze sprzedaży był satysfakcjonujący, zgodny z oczekiwaniami. Charakteryzował się wzrostem nieco ponad 30% w relacji III kw. 2007 vs III kw. 2008 oraz poziomem 25% w relacji trzech kwartałów 2007 vs trzy kwartały 2008 narastająco. Znaczący wzrost kosztów wpłynął na obniżenie rentowności. Głównymi czynnikami mającymi wpływ na ten stan rzeczy były:

1. wzrost wynagrodzeń w dziale usług porządkowych o wartość ca 22%, wynikający z konieczności sprostania wymaganiom płacowym,
2. ustawowy wzrost wysokości wynagrodzenia minimalnego,
3. brak możliwości renegotjacji podpisanych umów ze względu na ich charakter lub brak zgody zleceniobiorcy ze względu na dekonjunkturę gospodarczą,
4. zaksięgowanie kosztów z tytułu nakładów na wyposażenie działu usług hydrodynamicznych
5. zaksięgowanie kosztów wynagrodzeń usług hydrodynamicznych w III kw. 2008, a poniesionych w II kw. 2008
6. koszty wyposażenia obiektów sprzątanym w niezbędny sprzęt

Równie istotny jest wpływ zmniejszenia rentowności sprzedaży importowanych maszyn, urządzeń i artykułów chemii gospodarczej do profesjonalnego sprzątania ze względu na wysoką konkurencyjność rynku oraz wyraźny spadek ilości zamówień, co skutkowało obniżką cen.

W okresie III kw. 2008 dało się zauważyć stopniowy wpływ czynników związanych z oczekiwanym spowolnieniem rozwoju gospodarczego, charakteryzujący się redukcją kosztów oraz częstym odsuwaniem w czasie rozpoczęcia realizacji umówionych i zatwierdzonych już zleceń.

II. Stopień realizacji opublikowanych prognoz finansowych oraz strategii Spółki

Realizacja prognoz zawartych w Memorandum Informacyjnym będzie w istotnym stopniu uzależniona od wyników działalności Spółki w IV kwartale 2008 r.

Możliwe jest niedojście do finalnego porozumienia lub odłożenie w czasie rozpoczęcia realizacji pozyskanych zleceń, co może skutkować obniżeniem poziomu przychodów ze sprzedaży oraz zysku netto. Poważnym zagrożeniem będzie ewentualna redukcja budżetów remontowych w przemyśle. Taki rozwój sytuacji możliwy jest szczególnie w sytuacji oczekiwanego spowolnienia rozwoju gospodarki. Dodatkowym czynnikiem stwarzającym ryzyko braku realizacji prognoz finansowych Spółki jest spadająca rentowność dystrybucji importowanych produktów handlowych spowodowana niekorzystnymi zmianami kursu Euro względem złotówki.

III. Plany i przewidywania na kolejny kwartał

W związku z zagrożeniami realizacji założonego zysku netto za rok obrotowy 2008, Zarząd zamierza w IV kw. dokonać niezbędnych ograniczeń wydatków, wprowadzić restrykcyjną politykę ograniczania kosztów. Szczególną uwagę zamierzamy zwrócić na redukcję kosztów w działach o najniższej rentowności. Dodatkowo, zweryfikowane zostaną budżety na wydatki w sferze utrzymania biura i administracji. Zarząd podjął również decyzję o niedokonywaniu inwestycji roku 2008, które mogą być przeniesione na I kw. 2009. Przesunięte zostaną zatem zakupy oprzyrządowania do działu hydrodynamiki, jak i możliwe do odłożenia w czasie, nieterminowe prace remontowe. Zaktualizowany zostanie budżet na modernizację sprzętu i zaplecza technicznego. Aktualnie, na nowo przekalkulowane są cenniki sprzedaży importowanych artykułów handlowych.

IV. Inne informacje

Częścią działalności Polman S.A. jest spółka zależna „Widar” sp. z o.o. zajmująca się wywozem nieczystości stałych i płynnych. Jak informowano wcześniej, spółka planuje realizację przychodów ze sprzedaży na poziomie 900.000 złotych. Zarząd firmy „Widar” pracuje nad rozwojem sieci sprzedaży, pozyskaniem kolejnych klientów na odbiór gruzu pobudowlanego oraz usług asenizacyjnych. Celem działań jest zwiększenie aktywności wśród klientów indywidualnych i instytucjonalnych. Dział sprzedaży odpowiedzialny jest za organizację akwizycji i intensyfikację współpracy z dotychczasowymi zleceniodawcami. Spółka została dokapitalizowana w niezbędny sprzęt i kadry celem zabezpieczenia możliwości realizacji zwiększonych ilości zamówień. Kolejny podmiot zależny, Dr Perfect pozostaje nadal w organizacji ze względu na trudności w pozyskaniu odpowiednich kadr gwarantujących prawidłowe prowadzenie aktywności spółki.