



29 kwietnia 2022 roku

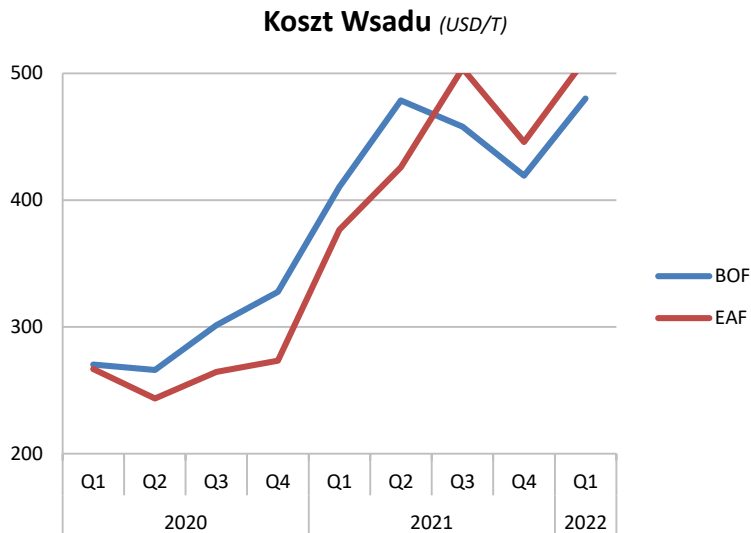
Komentarz Zarządu do skonsolidowanych wyników pierwszego kwartału 2022 roku

W pierwszym kwartale roku 2022 obserwowaliśmy ograniczenie popytu na stal. W Unii Europejskiej (UE27) spadek produkcji stali surowej był umiarkowany na poziomie 3,8% w porównaniu do pierwszego kwartału roku 2021. W tym czasie Polska doznała tylko 2,0% zmniejszenia. W najważniejszych dla produkcji hutniczej regionach świata odczyty były złe a najgorzej radziły sobie Chiny, gdzie produkcja skurczyła się aż o 10,5%. Światowa produkcja stali surowej wyniosła 456,6 milionów ton co oznacza regres o 6,8%.

Wbrew ogólnej tendencji Cognor Holding S.A. (Cognor, Spółka, Grupa) wyprodukowała więcej stali surowej (kęsów) o 4,7%. Łączna sprzedaż: złomów stali, półwyrobów (kęsów) i produktów finalnych zanotowała wzrost o 2,2%. Jednocześnie ceny złomów oraz naszych kęsów i produktów finalnych uległy nadzwyczajnej wyższości w porównaniu do pierwszego kwartału roku 2021 w związku z czym przychody ze sprzedaży przyrosły aż o 64,7%.

Wraz ze wzrostem przychodów nastąpiła skokowa poprawa zyskowności Grupy. EBITDA zwiększyła się do 192,4 milionów złotych na co wpływ miały przede wszystkim: (i) rosnące środowisko cenowe w porównaniu do poprzedzającego kwartału, skutkujące znaczącymi zyskami FIFO oraz (ii) poszerzenie spreadów przerobowych dzięki względnie solidnemu popytowi na nasze wyroby; spready dla kęsów poprawiły się o 934 złotych do tony zaś dla wyrobów finalnych aż o 1,004 złotych do tony. Spready uległy poszerzeniu wraz z szybszym tempem wzrostu cen kęsów i wyrobów finalnych w porównaniu do zwiększenia cen złomów stali. To zostało zamortyzowane w pewnym stopniu przez pogorszenie kosztów wytwarzania wynikające z podwyżki cen wielu komponentów do produkcji.

Relacja kosztu wsadu producentów takich jak Cognor, to jest używających technologii łuku elektrycznego (EAF), w porównaniu do hut wielkopiecowych (BOF), była negatywna i uległa dalszemu pogorszeniu, co pokazuje nasz model porównawczy dla wsadu EAF i BOF. Powodem tego było zjawisko szybszego wzrostu cen złomów stali w porównaniu do tempa wyżki cen rudy żelaza i węgla koksowego zużywanych przez wytwórców BOF. Przy bardzo szerokich spreadach nasza słabsza pozycja konkurencyjna nie miała większego wpływu na wielkość sprzedaży kęsów. Ale jeżeli nadzwyczajnie wysoki obecnie ich poziom uległby normalizacji, wówczas możemy w przyszłości odczuwać presję na wielkość sprzedaży półwyrobów bowiem to na tym rynku konkurują ze sobą obydwie metody wytwarzania stali.



Problem pandemii Covid-19 okazał się nie tak bardzo dolegliwym dla naszej działalności jak można się było obawiać. W zakończonym kwartale pojawiło się jednak nowe zagrożenie po tym jak Rosja najechała Ukrainę. Ciężkie sankcje nałożone przez wspólnotę demokratyczną na kraj agresora o dziwo wpłynęły na jeszcze większą poprawę naszych spreadów przerobowych gdyż dalszemu ograniczeniu uległ import stali do Unii Europejskiej. Bardzo liczymy, że działania wojenne ustaną a ludność cywilna przestanie cierpieć przez barbarzyńską napaść. Poza humanitarnym aspektem, który rzecz jasna jest najważniejszy, kryzys wojenny przynosi nam ryzyko dostępności niektórych komponentów do produkcji jak i ograniczeń w dostawach nośników energii na najbliższe miesiące. Czynimy wysiłki aby pozyskać nowych dostawców w miejsce tych z kierunku wschodniego i uniknąć przerw w łańcuchach zaopatrzenia. Tym niemniej agresja rosyjska niesie w naszej ocenie wyższe ryzyko dla ciągłości operacji biznesowych niż kiedykolwiek miało to miejsce ze strony wirusa SARS-cov-2.

Podsumowując, zakończony kwartał pobił nasze wcześniejsze rekordy. Nadzwyczajne wyniki osiągnęliśmy w otoczeniu wysoce niestabilnej sytuacji politycznej i gospodarczej. Odnotowaliśmy historycznie najwyższy kwartalny zysk EBITDA, który wniósł 192,4 milionów złotych oraz rekordowy zysk netto w kwocie 156,8 milionów złotych.

I. Sprawozdanie

1. Rachunek zysków i strat

Przychody Grupy zwiększyły się o 378,0 milionów złotych i 64,7% w wyniku wzrostu cen o: (i) 772 złotych do tony i 58,8% w przypadku złomów stali, (ii) 1.688 złotych do tony i 68,0% w przypadku kęsów oraz (iii) 1.716 złotych do tony i 59,7% w przypadku wyrobów finalnych. Silny wpływ cen został lekko wsparty poprzez wzrost sprzedaży ilościowej: (i) kęsów o 3,2 tysięcy ton i 8,0% oraz (ii) produktów finalnych o 5,5 tysięcy ton i 4,2%. Przyrost ilościowy ograniczył spadek sprzedaży złomów stali o 4,0 tysięcy ton i 10,1%.

Nasze spready przerobowe dla kęsów i wyrobów finalnych wzrosły o odpowiednio 934 złotych do tony oraz 1.004 złotych do tony. Czynnikiem ograniczającym pozytywny wpływ spreadów był wzrost cen na niektóre komponenty do produkcji.

Wpływ samej dynamiki cen na EBITDA okazał się silnie dodatni bowiem w okresie dwóch ostatnich kwartałów trend cenowy dla złomów stali był mocno rosnący. Pozytywny wpływ historycznie taniej wyprodukowanych zapasów na EBITDA pierwszego kwartału 2022 roku szacujemy na aż 26,1 milionów złotych w porównaniu do 26,5 milionów złotych w analogicznym okresie roku ubiegłego. Poniższe zestawienie tabelaryczne ilustruje dane liczbowe i metodologię szacunku wpływu FIFO:

szacunkowy wpływ ceny złomu zawartej w koszcie kęsów i wyrobów na magazynie (ekwiwalent kęsów)	Q4 2021		Q1 2022			Q4 2020		Q1 2021		
	cena złomu w koszcie		ilość początkowa	cena złomu w koszcie	wynik FIFO	cena złomu w koszcie	ilość początkowa	cena złomu w koszcie	wynik FIFO	
	PLN/T	T	PLN/T	000 PLN	PLN/T	T	PLN/T	000 PLN		
HSJ kęsy i wyroby finalne	1 852	27 114	2 308	12 366	1 052	24 660	1 370	7 831		
FERR kęsy i wyroby finalne	1 620	53 778	1 857	13 705	933	41 547	1 383	18 677		
RAZEM				26 071				26 508		

Nadto, w wynikach zakończonego kwartału zaksięgowaliśmy kwotę 6,0 milionów złotych, którą spodziewamy się uzyskać za ten okres w roku 2023 w ramach rekompensaty z tytułu wzrostu notowań praw do emisji CO₂, która została unormowana w przyjętej w 2019 roku przez polski Parlament ustawie. Na jej podstawie niektórzy przemysłowi emitenci dwutlenku węgla będą mogli ubiegać się o częściowe zadośćuczynienie z tytułu jego wyższych cen. Planujemy odnosić w przychody stałą kwotę 6,0 milionów złotych w każdym kolejnym kwartale 2022 roku bowiem spodziewamy się łącznego uprawnienia za okres pełnego roku obrotowego w wysokości około 24,1 milionów złotych. Ostateczna kwota zostanie ustalona w drugiej połowie roku 2023 w zależności od: (i) cen praw do emisji CO₂ oraz (ii) stopnia proporcjonalnej redukcji przyznanych rekompensat w przypadku jeżeli łączna wartość żądań rekompensacyjnych przekroczy sumę 1,8 miliardów złotych. W pierwszym kwartale roku ubiegłego rozpoznaliśmy z tego samego tytułu przychód w kwocie 3,8 milionów złotych.

EBIT jak i EBITDA wzrosły odpowiednio o 114,5 milionów złotych i 112,3 milionów złotych. Marża EBITDA poprawiła się z 13,7% do 20,0%. Kursy walutowe miały pewien pozytywny wpływ na działalność operacyjną przy średnim kursie euro do złotego wyższym o 1,7% zaś dolara do złotego wyższym aż o 9,3% w porównaniu do średnich kursów w pierwszym kwartale 2021 roku. Wpływ kursu na nasze koszty finansowe był pozytywny – zysk z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych dotyczących naszego zadłużenia wyniósł 0,7 milionów złotych przy kursie wymiany euro, w którym denominowana jest część naszego długu wynoszącym na koniec marca 2022 roku 4,65 złotych zaś na koniec grudnia 2021 - 4,60 złotych.

KURSY WALUT – ŚRĘDNE W OKRESIE		Q1 2022	Q1 2021
	PLN		
EUR/PLN		4,63	4,55
	% zmiany	1,7%	
USD/PLN		4,12	3,77
	% zmiany	9,3%	

KURSY WALUT		31-mar-2022	31-gru-2021	31-mar-2021
	PLN			
EUR/PLN		4,65	4,60	4,66
	% zmiany (mar 22 / gru 21)	1,2%		
USD/PLN		4,18	4,06	3,97
	% zmiany (mar 22 / gru 21)	3,0%		

Nasza zyskowość operacyjna nie została wsparta przez powyższe trendy kursów wymiany walut bowiem różnice kursowe w ramach działalności operacyjnej były lekko negatywne w kwocie 0,8 milionów złotych.

Wycena instrumentów finansowych przysporzyła 20,2 milionów złotych przychodów. Z kolei nasze koszty finansowe wyniosły 8,9 milionów złotych i obejmowały stratę z tytułu niezrealizowanych różnic kursowych odnoszących się do naszego zadłużenia w wysokości 0,7 milionów złotych. Koszty finansowe ukształtowały się na poziomie wykonania za pierwszy kwartał roku 2021.

Łączne spready przerobowe dla kęsów i wyrobów finalnych poprawiły się. Dla stalowni Ferrostalu w Gliwicach i HSJ w Stalowej Woli były one następujące.

CENY I SPREADY	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021
<i>(pln/ tona)</i>					
FERROSTAL					
ZŁOM STALI – zakupy razem	1 883	1 608	1 743	1 431	1 269
KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych	4 325	3 800	3 595	2 656	2 362
SPREAD NA KĘSACH	2 442	2 192	1 853	1 224	1 093
WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych	4 037	3 685	3 880	2 073	2 624
SPREAD NA WYROBACH	2 153	2 077	2 137	1 641	1 355
HSJ					
ZŁOM STALI – zakupy razem	2 278	1 875	1 912	1 623	1 438
KĘSY – sprzedaż do klientów zewnętrznych	4 036	3 633	3 742	3 084	2 640
SPREAD NA KĘSACH	1 758	1 758	1 830	1 461	1 202
WYROBY FINALNE - sprzedaż do klientów zewnętrznych	5 344	4 843	4 479	3 734	3 214
SPREAD NA WYROBACH	3 066	2 968	2 567	2 111	1 776

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2021
	<i>'000 PLN</i>		
Przychody	962 036	794 048	584 076
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	-735 701	-602 877	-487 108
Zysk(strata) brutto ze sprzedaży	226 335	191 171	96 968
Pozostałe przychody	8 040	10 729	6 173
Koszty sprzedaży	-31 483	-26 541	-25 223
Koszty ogólnego zarządu	-18 998	-18 339	-14 365
Pozostałe zyski/(straty) netto	-627	-3 430	4 194
Pozostałe koszty	-1 992	-2 578	-975
Zysk(strata) na działalności operacyjnej	181 275	151 012	66 772
Przychody finansowe	21 045	17 779	827
Koszty finansowe	-8 946	-12 715	-8 931
Koszty finansowe netto	12 099	5 064	-8 104
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	-44	138	-53
Zysk z okazynego nabycia	0	0	0
Zysk(strata) przed opodatkowaniem	193 330	156 214	58 615
Podatek dochodowy	-36 550	-30 862	-12 758
Wynik działalności zaniechanej	0	0	0
Zysk(strata) netto	156 780	125 352	45 857
Amortyzacja	-11 127	-12 849	-13 312
EBITDA	192 402	163 861	80 084

Zdarzenia o jednostkowym charakterze miały negatywny wpływ na wartość EBITDA i zauważalny pozytywny na wynik finansowy netto. Poniższe pozycje skorygowanej EBITDY i skorygowanego wyniku finansowego netto pozwalają na obiektywizację oceny wyników Spółki, bowiem eliminują pozycje nie wynikające z powtarzalnych transakcji:

OPIS	Q1 2022	Q4 2020	Q1 2021
	<i>'000 PLN</i>		
Raportowana EBITDA	192 402	163 861	80 084
Elementy o charakterze jednostkowym:	-1 573	-3 211	4 641
- koszt wytworzenia sprzedaży	4	39	131
- inne przychody	341	2 784	494
- koszty sprzedaży	-52	-799	63
- koszty administracyjne	0	0	0
- inne zyski / straty	196	-2 350	3 038
- różnice kursowe na działalności operacyjnej	-823	- 1 080	1 156
- pozostałe	-1 239	- 1 805	-241
EBITDA skorygowana	193 975	167 072	75 443
Raportowany wynik netto	156 780	125 359	45 857
Elementy o charakterze jednostkowym:	15 704	9 117	851
- saldo korekt na poziomie EBITDA	-1 537	-3 211	4 641
- różnice kursowe dotyczące zadłużenia	719	60	-1 444
- wynik na instrumentach finansowych	20 203	17 717	827
- wynik odsetkowy i opłata abolicyjna	-61	-7 698	-2 238
- udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	-44	-53	-53
- pro-forma korekta podatku dochodowego	-3 540	2 302	-882
Wynik finansowy netto skorygowany	141 076	116 242	45 006

Zgodnie z powyższą analizą skorygowana EBITDA za pierwszy kwartał bieżącego roku wyniosła 194,0 milionów złotych a skorygowany zysk netto 141,1 milionów złotych. Wartości te okazały się wielokrotnie wyższe niż ubiegłoroczne, kiedy wyniosły odpowiednio 75,4 milionów złotych i 45,0 milionów złotych.

2. Bilans

W okresie ostatnich dwunastu miesięcy wartość środków trwałych zwiększyła się o 157,2 milionów złotych przede wszystkim w związku ze wzrostem wartości rzeczowych aktywów trwałych o 134,2 milionów złotych. Nastąpiło to przede wszystkim wskutek nabyć rzeczowych środków trwałych na wartość 183,0 milionów złotych z czego 81,4 milionów złotych w pierwszym kwartale 2022 roku. Dodatnia wycena naszych instrumentów finansowych spowodowała podwyższenie sumy aktywów trwałych o 31,6 milionów złotych. Wzrost został częściowo zniwelowany przez zbycia aktywów w kwocie 1,6 milionów złotych oraz 0,0 milionów złotych odpowiednio w tych okresach. Ujemny wpływ miały także: (i) odpisy amortyzacyjne w kwocie 49,6 milionów złotych jak i (ii) wykorzystanie „tarczy podatkowej”, które spowodowało zmniejszenie aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego o kwotę 23,7 milionów złotych.

Aktywa obrotowe wzrosły o 650,4 milionów złotych przede wszystkim dzięki zwiększeniu: (i) należności o 277,1 milionów złotych, (ii) zapasów o 215,2 milionów złotych oraz (iii) salda gotówki o 148,1 milionów złotych. Za przyrostem wartości należności i zapasów stał wzrost kosztu jednostkowego złomu stali, kęsów i wyrobów finalnych będący pochodną skoku cen złomu w okresie ostatnich czterech kwartałów. Na poziom należności wpływ miało wykorzystanie limitów faktoringowych - na koniec pierwszego kwartału 2022 roku wartość sprzedanych należności netto (suma zbytych należności pomniejszona o należności od faktorów) wyniosła 291,0 milionów złotych podczas gdy rok wcześniej - 196,1 milionów złotych. Wyższe stany pieniężne były spowodowane komasacją środków w kwocie 126,0 milionów złotych na potrzeby zabezpieczenia akredytywy wystawionej w związku z realizacją jednej z naszych inwestycji.

Wskutek powyższych zdarzeń suma bilansowa uległa zwiększeniu o 807,6 milionów złotych i 67,5%.

AKTYWA	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2021
	'000 PLN		
A. AKTYWA TRWAŁE	666 055	564 496	508 846
I. Wartości niematerialne	14 924	15 139	18 096
II. Rzeczowe aktywa trwałe	563 782	493 220	398 563
III. Pozostałe należności	31 639	14 777	9 405
IV. Pozostałe inwestycje	1 089	1 134	8 271
V. Aktywa z wyceny instrumentów finansowych	34 843	15 689	0
V. Wieczyste użytkowanie gruntów	0	0	31 010
VI. Odroczonego podatek dochodowy	19 778	24 537	43 501
B. AKTYWA OBROTOWE	1 337 280	940 676	686 890
I. Zapasy	546 481	425 801	331 236
II. Należności	503 698	398 227	226 562
1. Należności z tytułu dostaw i usług	503 587	398 095	226 403
2. Należności z tytułu podatku dochodowego	38	38	38
3. Pozostałe	73	94	121
III. Aktywa z wyceny instrumentów finansowych	2 894	1 845	0
IV. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	277 219	107 810	129 092
V. Zaliczki	0	0	0
VI. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	6 988	6 993	0
VII. Aktywa działalności zaniechanej	0	0	0
RAZEM	2 003 335	1 505 172	1 195 736

Kapitał własny Cognor zwiększył się na koniec pierwszego kwartału 2022 roku o 445,9 milionów złotych głównie w związku z pozytywnym wynikiem finansowym netto za okres poprzednich 12 miesięcy w kwocie 474,4 milionów złotych, co zniwelowało uchwalenie i wypłata dywidendy w kwocie 25,7 milionów złotych. Dług netto Grupy wyniósł 142,6 milionów złotych - więcej o 16,7 milionów złotych w porównaniu do pierwszego kwartału 2021 roku.

PASYWA	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2021
<i>'000 PLN</i>			
A. KAPITAŁ WŁASNY	800 561	643 869	354 661
I. Kapitał zakładowy	257 131	257 131	254 431
II. Pozostałe kapitały i zyski zatrzymane	494 708	346 754	78 156
III. Udziały mniejszości	48 722	39 984	22 074
B. ZOBOWIĄZANIA	1 202 774	861 303	841 075
I. Zobowiązania długoterminowe	326 564	269 631	223 965
1. Świadczenia pracownicze	12 705	14 343	12 580
2. Z tytułu kredytów i pożyczek	308 800	249 987	198 430
3. Pozostałe	5 059	5 301	12 955
II. Zobowiązania krótkoterminowe	874 730	590 124	617 110
1. Z tytułu kredytów i pożyczek	61 111	70 816	56 885
2. Z tytułu kredytów w rachunku bieżącym	49 908	17 200	0
3. Z tytułu dostaw i usług	741 536	490 695	544 001
4. Przychody przyszłych okresów	4 582	4 538	5 056
5. Z tytułu instrumentów finansowych	0	0	3 183
6. Świadczenia pracownicze	2 213	2 139	1 330
7. Z tytułu podatku dochodowego	14 080	2 936	6 630
8. Rezerwy	1 300	1 800	25
III. Zobowiązania dot. aktywów do sprzedaży	1 480	1 548	0
RAZEM	2 003 335	1 505 172	1 195 736

3. Przepływy środków pieniężnych

Grupa miała dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w wyniku pozytywnej EBITDA co częściowo zniwelował odpływ środków do kapitału obrotowego w kwocie 12,9 milionów złotych. Przepływy inwestycyjne były ujemne w związku z wydatkami inwestycyjnymi o wartości 79,4 milionów złotych. Działalność finansowa przysporzyła środków w wyniku zaciągnięcia nowego zadłużenia w kwocie 60,5 milionów złotych natomiast przeciwny skutek miały: (i) spłaty kapitału kredytów i kontraktów leasingowych w łącznej wysokości 13,4 milionów złotych oraz (ii) spłata prowizji i odsetek w kwocie 23,8 milionów złotych.

PRZEPLŹYWKI ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2021
<i>'000 PLN</i>			
A. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA	193 897	63 667	53 245
B. DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA	-79 134	-36 884	-7 994
C. DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	21 938	-33 999	-16 714
Zmiana środków pieniężnych	136 701	-7 216	28 537

II. Podstawowe wskaźniki

Wskaźniki płynności poprawiły się i ich odczyty są bardzo dobre. Cykle rotacji zapasów i należności pogorszyły się ale pozostają dobre. Rentowność EBITDA oraz netto skoczyły na wyjątkowo wysokie poziomy. Wysokość kapitału własnego poprawiła się zasadniczo a wielkość zadłużenia netto pozostała stabilna. Wskaźnik zadłużenia jest historycznie niski w związku z bardzo wysoką wartością EBITDA w okresie ostatnich 12 miesięcy.

WSKAŹNIKI	Q1 2022	Q4 2021	Q1 2021
Wskaźnik płynności	1,53	1,59	1,11
Wskaźnik szybki	0,90	0,87	0,58
Rotacja zapasów (dni)	67	70	61
Rotacja należności (dni)	47	52	35
Marża EBITDA	20,0%	18,5%	13,7%
Marża zysku netto	16,3%	12,9%	7,9%
Kapitał własny (tys. zł.)	800 561	643 869	354 661
Dług netto (tys. zł.)	142 600	230 193	126 223
Dług netto / EBITDA	0,2	0,4	0,8

III. Komunikacja z Mediami i Inwestorami

Wyniki pierwszego kwartału 2022 roku będą prezentowane przez Spółkę w piątek, **29 kwietnia 2022 roku**. Tego dnia udostępniona zostanie także specjalna prezentacja do pobrania ze strony internetowej: www.cognor.eu.

1. **Przedstawiciele mediów** zapraszamy na konferencję prasową, prowadzoną w języku polskim, która odbędzie się w hotelu Westin, Aleja Jana Pawła II nr 21 w Warszawie o godzinie **10:00** czasu środkowoeuropejskiego. **Konferencja dla inwestorów** rozpocznie się o godzinie **11:30** czasu środkowoeuropejskiego w tym samym miejscu i będzie obowiązywał także język polski.
Aby wziąć udział w powyższych spotkaniach zainteresowani proszeni są o kontakt z: Kamilem Więckowskim: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.: +48 735 959 581 **lub** Przemysławem Małoszycem: pmaloszyc@cognor.eu, mob,: +48 508 032 813.

2. **Wideokonferencja dla inwestorów** odbędzie się o godzinie 16:00 czasu środkowoeuropejskiego (15:00 LND, 10:00 NY, 07:00 LA) w języku angielskim. Uczestników prosimy o skorzystanie z poniższego linku MS Teams: https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_OTMyZTFIYtAtNjA0MS00ZTMylWFhMTAtYTA1Njg4NGE4Yzg5%40thread.v2/0?context=%7b%22Tid%22%3a%22d509b1a0-bbd1-4ee1-ab17-b888cff6aefe%22%2c%22Oid%22%3a%229a766f4b-3ca7-4b6e-a67a-7728929823c4%22%7d

Aby wziąć udział w wideokonferencji prosimy połączyć się poprzez przeglądarkę internetową albo poprzez aplikację do pobrania z: <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.microsoft.teams&hl=pl> lub z Apple App Store:

<https://apps.apple.com/app/id1113153706?cmpid=downloadiOSGetApp&lm=deeplink&msrc=downloadPage>

Wsparcie techniczne – Kamil Więckowski: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.:+48 735 959 581

.....
Przemysław Sztuczkowski

Prezes Zarządu

.....
Krzysztof Zoła

Członek Zarządu

.....
Przemysław Grzesiak

Wiceprezes Zarządu

.....
Dominik Barszcz

Członek Zarządu

Poraj, 29 kwietnia 2022 roku