



NO GRAVITY GAMES



Jednostkowy i skonsolidowany raport kwartalny No Gravity Games S.A.

za okres 01.07.2023 – 30.09.2023

Spis treści

I. Wybrane dane finansowe	5
1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe	5
2. Wybrane jednostkowe dane finansowe	5
3. Komentarz Zarządu NO GRAVITY GAMES S.A. na temat czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, które miały wpływ na wyniki Emitenta w III kwartale 2023 roku	6
II. Sprawozdanie Zarządu z działalności w III kwartale 2023 roku	7
1. Podstawowe informacje o Spółce	7
Zarząd	7
Rada Nadzorcza	8
Akcjonariat	8
Wskazanie jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym	8
No Gravity Development S.A.	9
Squibly Interactive sp. z o. o.	9
Interactive Bards sp. z o. o.	9
2. Charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w III kwartale 2023 r. oraz po jego zakończeniu do dnia publikacji raportu wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki	9
No Gravity Development S.A.	9
Interactive Bards sp. z o.o.	11
Squibly Interactive sp. z o.o.	11
No Gravity Games S.A.	12
7. Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, o których Emitent informował w Dokumencie Informacyjnym	13
8. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym	13
9. Inicjatywy nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie	13
10. Informacje dot. liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na etaty	13

III. Jednostkowe kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe.....	14
1. Bilans.....	14
2. Rachunek zysków i strat.....	18
3. Rachunek przepływów pieniężnych.....	19
4. Zestawienie zmian w kapitale zakładowym.....	21
IV. Skonsolidowane kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe za III kwartał 2023 r.	24
1. Skonsolidowany bilans.....	24
2. Skonsolidowany rachunek zysków i strat	25
3. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	27
4. Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	27
V. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości	28

Szanowni Państwo,

przekazuję na Państwa ręce raport No Gravity Games S.A. prezentujący wyniki finansowe oraz najważniejsze fakty dotyczące działalności Spółki i Grupy Kapitałowej w III kwartale 2023 roku.

Spółka dalej pracuje nad własnymi projektami, jednocześnie rozwijając i optymalizując działania wydawnicze, co skutkuje rosnącą sprzedażą. Dzięki dobrze zbudowanej koncepcji sprzedaży, po raz drugi z rzędu (2022 i 2023 rok) udało się osiągnąć bardzo dobry wynik sprzedaży. W szczególności sprzedaż w III kwartale 2023 roku była prawie dwu i półkrotnie większa niż sprzedaż niż w III kwartale 2021 roku.

Jednocześnie należy pamiętać, że jak co roku, trzeci kwartał roku jest przygotowaniem do kluczowego dla Spółki czwartego kwartału.

Powyższe daje podstawę do przyjęcia, że także kolejne kwartały będą lepsze niż odpowiadające im kwartały poprzedniego roku, a Spółka będzie kontynuować stabilny rozwój, dostosowując się do warunków rynkowych.

Zapraszam do lektury raportu.

Z wyrazami szacunku


Aleksander Sierżega
PREZES ZARZĄDU

I. Wybrane dane finansowe

1. Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Grupa No Gravity Games S.A.	01.01.2023 30.09.2023	01.01.2022- 30.09.2022	01.07.2023- 30.09.2023	01.07.2022- 30.09.2022
Suma bilansowa	4 952 040,83	4 975 146,89	4 952 040,83	4 975 146,89
Kapitał własny	2 490 284,10	2 629 404,68	2 490 284,10	2 629 404,68
Aktywa trwałe, w tym:	189 710,27	257 241,14	189 710,27	257 241,14
Długoterminowe aktywa finansowe	90 894,23	239 000,00	90 894,23	239 000,00
Należności długoterminowe	-	-	-	-
Aktywa obrotowe, w tym:	4 722 330,56	4 617 905,75	4 722 330,56	4 617 905,75
Krótkoterminowe aktywa finansowe, w tym:	61 988,38	631 998,12	61 988,38	631 998,12
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	61 988,38	457 854,12	61 988,38	457 854,12
Należności krótkoterminowe	1 603 733,63	547 673,66	1 603 733,63	547 673,66
Zobowiązania długoterminowe	-	100 000,00	-	100 000,00
Zobowiązania krótkoterminowe	1 225 407,33	1 137 429,52	1 225 407,33	1 137 429,52
Przychody netto ze sprzedaży	2 002 096,70	2 002 096,70	857 821,11	895 803,94
Zysk/strata na działalności operacyjnej	239 146,93	105 320,58	- 131 449,08	328 624,24
Zysk/strata brutto	235 794,61	86 421,92	- 106 675,66	323 557,10
Zysk/strata netto	234 622,15	16 434,82	- 48 824,04	275 413,62

2. Wybrane jednostkowe dane finansowe

No Gravity Games S.A.	01.07.2023- 30.09.2023	01.07.2022- 30.09.2022
Przychody netto ze sprzedaży produktów	573 043,23	538 175,41
Zysk (strata) na sprzedaży	3 249,79	223 409,48
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	3 249,75	222 722,92
Amortyzacja	6 062,84	1 465,17
Zysk (strata) brutto	13 179,06	223 531,91
Zysk (strata) netto	13 179,06	223 531,91
Aktywa trwałe	6 099 186,12	6 212 841,14
Aktywa obrotowe	5 269 714,91	4 995 059,86
Aktywa razem	11 368 901,03	11 207 901,00
Kapitał własny, w tym:	9 736 068,94	9 903 394,15

Kapitał zakładowy	16 975 638,10	16 975 638,10
Należności długoterminowe	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	1 495 725,05	464 767,10
Inwestycje krótkoterminowe	2 012 943,13	2 570 432,06
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	1 632 832,09	1 304 506,85
Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	1 261 237,09	925 741,85
Pasywa razem	11 368 901,03	11 207 901,00

3. Komentarz Zarządu NO GRAVITY GAMES S.A. na temat czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, które miały wpływ na wyniki Emitenta w III kwartale 2023 roku

W III kwartale 2023 roku Spółka uzyskała przychody ze sprzedaży (dystrybucji) gier w wysokości 573 043,23 zł, a więc wyższe o 6% niż rok wcześniej (538 175,41 zł). Stabilne przychody w okresie wakacyjnym zagwarantowały ciągle rozwijane akcje promocyjne oraz coraz lepsza sprzedaż na innych platformach konsolowych (xbox i playstation).

Na wyniku tego kwartału mocno zaważyły znacznie większe koszty rok do roku. Jest to związane z jednoczesną produkcją kilku nowych tytułów wyższymi kwotami rozliczanymi z deweloperami oraz kosztami portów gier.

Jednocześnie przychody ograniczyła konieczność odpowiedniego przygotowania czasowego do promocji w czwartym kwartale roku, który jest kluczowy dla Spółki.

Premiery kluczowych tytułów produkowanych w ramach grupy kapitałowej: Silver Bullet (tworzony przez Emitenta), Odyssey Tactics (tworzone przez Squibly Interactive sp. z o.o.), High Moon (tworzony przez Interactive Bards sp. z o.o.) zostały przesunięte na rok 2024.

W przypadku Odyssey Tactics, Spółka Squibly Interactive sp. z o.o. prowadzi zaawansowane rozmowy dot. zewnętrznego finansowania gry.

Gra High Moon zostanie wydana w pierwszej połowie 2024 roku, dokładna data zostanie podana jeszcze w tym roku. Jest to spowodowane koniecznością dopracowania interfejsu, a także brakiem możliwości wydania gry na platformie Steam w związku z wprowadzonymi obostrzeniami dotyczącymi gier tworzonych z wykorzystaniem grafiki generowanej z pomocą narzędzi AI.

Gra Silver Bullet znajduje się dalej w produkcji.

II. Sprawozdanie Zarządu z działalności w III kwartale 2023 roku

1. Podstawowe informacje o Spółce

Nazwa (firma):	NO GRAVITY GAMES SPÓŁKA AKCYJNA
Kraj:	Polska
Siedziba:	Warszawa
Adres siedziby:	ul. Dzika 15/13 00-172 Warszawa
Adres biura:	ul. Dzika 15/13 00-172 Warszawa
Numer KRS:	0000297935
Oznaczenie Sądu:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
REGON:	141248 883
NIP:	113-270-22-54
Telefon:	+48 606 720 929
Poczta e-mail:	contact@nogravitygames.com
Strona www:	www.nogravitygames.com
Liczba akcji	<p>Ogólna liczba akcji i głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji, po zarejestrowaniu zmiany wysokości kapitału zakładowego wynosi 169 756 381. W związku z powyższym kapitał zakładowy Emitenta dzieli się na:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) 5.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii A, 2) 1.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii B, 3) 247.879 akcji zwykłych na okaziciela serii C, 4) 1.212.121 akcji zwykłych na okaziciela serii D, 5) 17.049.564 akcji zwykłych na okaziciela serii E, 6) 65.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii F, 7) 15.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii G, 8) 30.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii H, 9) 16.471.817 akcji zwykłych na okaziciela serii I, 10) 18.775.000 akcji zwykłych na okaziciela serii J.

Działalność Emitenta i jego grupy kapitałowej koncentruje się na wydawaniu oraz tworzeniu i portowaniu gier komputerowych i wideo.

Zarząd

W skład Zarządu Emitenta, na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, wchodzi:

- › Aleksander Sierżęga – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza

W skład Rady Nadzorczej Emitenta, na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, wchodzi:

- › Jarosław Grzechulski – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- › Jakub Sergiusz Ryzenko – Członek Rady Nadzorczej
- › Bartosz Kubacki – Członek Rady Nadzorczej
- › Marek Jaroszewski – Członek Rady Nadzorczej powołany na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki dnia 28 lipca 2023 roku.

- › Kamila Kliszka – była członkiem Rady Nadzorczej do złożenia rezygnacji 20 marca 2023 roku.
- › Łukasz Rosiński – był członkiem Rady Nadzorczej do złożenia rezygnacji 20 czerwca 2023 roku.

Akcjonariat

Struktura akcjonariatu na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu, przedstawia się następująco:

Nazwa akcjonariusza	Liczba akcji	Liczba głosów na WZA	% akcji	% głosów
Sierżega Aleksander	16 629 999	16 629 999	9,79	9,79
Swadkowski Tomasz	12 000 000	12 000 000	7,06	7,06
Gdaniec Zdzisław	9 580 676	9 580 676	5,64	5,64
Pozostali	131 545 706	131 545 706	77,51	77,51
Razem:	169 756 381	169 756 381	100	100

Wskazanie jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym

W skład Grupy Kapitałowej Emitenta wchodzi Emitent jako podmiot dominujący oraz spółki:

- › No Gravity Development S.A. – podmiot kontrolowany przez Emitenta
- › Squibly Interactive sp. z o.o. – podmiot kontrolowany przez Emitenta
- › Interactive Bards sp. z o.o. – podmiot kontrolowany przez Emitenta

No Gravity Development S.A.

No Gravity Development powstała w 2018 roku, jako spółka zależna No Gravity Games, wyspecjalizowana w portowaniu (przygotowywaniu wersji gier na inne platformy) i rozwoju projektów (developingu) gier, mając w ten sposób poszerzyć ofertę Emitenta i przyspieszyć ich rozwój. W roku 2020 No Gravity Development uległa przekształceniu tj. zmianie formy prawnej ze spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w spółkę akcyjną.

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu akcje No Gravity Development są w trakcie wprowadzania na rynek NewConnect.

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu Emitent posiada akcje reprezentujące 56,41 proc. kapitału zakładowego No Gravity Development. Wyniki tej spółki podlegają konsolidacji.

Squibly Interactive sp. z o. o.

Dnia 23 czerwca 2021 roku zarejestrowana została spółka Squibly Interactive, której zadaniem jest tworzenie gier AA, mających rozwinąć portfolio gier wydawanych przez No Gravity Games S.A. Na dzień sporządzenia niniejszego raportu Emitent posiada 60 proc. udziałów w spółce.

Wyniki Squibly Interactive sp. z o.o. podlegają konsolidacji.

Interactive Bards sp. z o. o.

Dnia 27 lipca 2021 roku zarejestrowana została spółka Interactive Bards, której zadaniem jest tworzenie gier narracyjnych, mających rozwinąć portfolio gier wydawanych przez No Gravity Games S.A. Na dzień sporządzenia raportu Emitent posiada 100 proc. udziałów w spółce.

Wyniki Interactive Bards sp. z o.o. podlegają konsolidacji.

Wobec powyższego konsolidacji podlegają dane finansowe Emitenta oraz No Gravity Development S.A, Squibly Interactive sp. z o.o. oraz Interactive Bards sp. z o.o.

2. Charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w III kwartale 2023 r. oraz po jego zakończeniu do dnia publikacji raportu wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki

No Gravity Development S.A.

Lipiec 2023:

- Rozpoczęcie prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Everdream Valley" dla podmiotu zewnętrznego Untold Tales S.A. na platformy Microsoft Xbox One / Series (S/X).

- Gra "Football Cup 2023" zostaje wydana na platformie Nintendo Switch w dniu 13.07.2023 r. Zlecenie dla podmiotu zewnętrznego 7Levels S.A., wydawca 7Levels S.A..
- Gra "Strike Force Kitty" zostaje wydana na platformie Microsoft Xbox One / Series (S/X) w dniu 12.07.2023 r. Wydawca No Gravity Games S.A. port gry zrealizowany na zlecenie No Gravity Games S.A.
- Gra "Punch a Bunch" zostaje wydana na platformie Nintendo Switch w dniu 20.07.2023 r. Wydawca No Gravity Games S.A., port gry zrealizowany na zlecenie No Gravity Games S.A..
- Gra "Operate Now: Hospital" zostaje wydana na platformie Nintendo Switch w dniu 27.07.2023 r. Zlecenie dla podmiotu zewnętrznego 7Levels S.A., wydawca 7Levels S.A.
- Rozpoczęcie negocjacji z podmiotem zewnętrznym Untold Tales S.A. dotyczącym wykonania usługi deweloperskiej portowania gry "Boti: Byteland Overclocked" na platformę Microsoft Xbox One / Series (S/X).
- Kontynuacja prac koncepcyjnych do projektu o nazwie roboczej "Project Rumble" na platformę PC.

Sierpień 2023:

- Kontynuacja prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Spirittea" dla podmiotu zewnętrznego No More Robots Ltd. na platformy Nintendo Switch , Microsoft Xbox One / Series (S/X) oraz Microsoft Store (PC).
- Kontynuacja prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Jet Kave Adventure" dla podmiotu zewnętrznego 7Levels S.A. na platformę Playstation 4 oraz Playstation 5.
- Kontynuacja prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Everdream Valley" dla podmiotu zewnętrznego Untold Tales S.A. na platformy Microsoft Xbox One / Series (S/X).
- Rozpoczęcie negocjacji z podmiotem zewnętrznym 7Levels S.A. dotyczącym wykonania usługi deweloperskiej portowania gry "Football Cup 2024" oraz "Golf Open Cup" na platformę Nintendo Switch.

Wrzesień 2023:

- Zakończenie prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Spirittea" dla podmiotu zewnętrznego No More Robots Ltd. na platformy Nintendo Switch , Microsoft Xbox One / Series (S/X) oraz Microsoft Store (PC), port gry przekazano do zleceniodawcy.
- Sukcesem zakończono negocjacje i zawarto umowę współpracy z podmiotem zewnętrznym Untold Tales S.A. dotyczącym wykonania usługi deweloperskiej portowania gry "Boti: Byteland Overclocked" na platformę Microsoft Xbox One / Series (S/X).
- Zakończenie prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Jet Kave Adventure" na platformę Playstation 4 oraz Playstation 5 na zlecenie podmiotu zewnętrznego 7Levels S.A.. Port gry został przekazany do zleceniodawcy.
- Realizacja działań mających na celu pozyskanie zewnętrznych kontrahentów na usługi deweloperskie-portingowe oraz testerskie.

Istotne dokonania w IV kwartale 2023 No Gravity Development S.A:

- Rozpoczęcie prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Fueled Up" na platformę Nintendo Switch na zlecenie No Gravity Games S.A..
- Rozpoczęcie prac deweloperskich związanych z portowaniem gry "Boti: Byteland Overclocked" na platformę na platformie Microsoft Xbox One / Series (S/X) na zlecenie podmiotu zewnętrznego Untold Tales S.A..
- Rozpoczęcie prac testerskich oraz deweloperskich związanych z portowaniem gry "Bullets and Brains" na platformę Nintendo Switch na zlecenie No Gravity Games S.A.

Interactive Bards sp. z o.o.

W III kwartale 2023 roku Interactive Bards sp. z o. o. skupiała się głównie nad dalszą pracą nad dwoma projektami „High Moon” i „Rzeźbiarze Pierścieni”.

Pierwszy to western "High Moon" - graphic novel z elementami gry narracyjnej, w której gracz musi przywrócić zło w miasteczku na Dzikim Zachodzie – jest na etapie wprowadzania zmian po testach. Premiera planowana na pierwszą połowę 2024 roku.

Drugi w kolejności zaawansowania projekt to "Rzeźbiarze Pierścieni" gra narracyjna oparta o grę paragrafową Tomasza Kołodziejczaka. Gra została ukończona i znajduje się obecnie w postprodukcji. Data premiery została ustalona na 28 lutego 2024 roku.

Przesunięcie premiery i zmiana koncepcji wydawniczej dla obydwu wiodących tytułów została spowodowana zmianą podejścia platformy Steam do gier tworzonych z wykorzystaniem AI. W chwili obecnej zgodnie z deklaracjami Steam oraz informacjami jakie spółka zebrała z rynku, wydanie obu gier w wersjach na PC jest obciążone dużym ryzykiem odrzucenia tytułów w związku z dużą ilością grafik stworzonych z wykorzystaniem AI. Ponieważ szerokie wykorzystanie sztucznej inteligencji, ze szczególnym naciskiem na stronę graficzną gier narracyjnych miało być przewagą rynkową, więc spółka stanęła przed koniecznością dostosowania się.

W efekcie obie gry zostaną wydane najpierw na platformie Nintendo Switch.

Niestety dla pozostałych projektów oznacza to duże zmiany.

Umowa licencyjna na grę Storm Weavers została rozwiązana z inicjatywy spółki. A pozostałe projekty: "Lovecraft Tales", projekt ze świata Orwella "1984" oraz znajdujący się na etapie pracy nad konceptem spin-off narracyjny do "Alder's Blood" są w trakcie analizy rynkowej.

Squibly Interactive sp. z o.o.

Gra Odyssey Tactics jest dalej rozwijana. W chwili obecnej trwają zaawansowane rozmowy z partnerem zewnętrznym dotyczące dofinansowania produkcji.

Kontynuowany jest również development gry Here They Come! Na razie nie ustalono terminu premiery.

No Gravity Games S.A.

Data wprowadzenia do sprzedaży gry „Strike Force Kitty” na platformie Microsoft Xbox została ustalona na 12 lipca 2023 roku.

Data wprowadzenia do sprzedaży gry „Punch a Bunch” na platformie Nintendo Switch została ustalona na 20 lipca 2023 roku.

w dniu 28 lipca 2023 roku w Warszawie odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki.

W dniu 18 sierpnia 2023 roku Emitent otrzymał zawiadomienie sporządzonego zgodnie z art. 19 ust. 1 Rozporządzenia Wykonawczego Komisji (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 roku, przez Aleksandra Sierżęę, Prezesa Zarządu Emitenta, o zbyciu akcji.

Data wprowadzenia do sprzedaży gry „Catlord” na platformie Nintendo Switch została ustalona na 31 sierpnia 2023 roku.

Istotne dokonania w IV kwartale 2023:

W dniu 16 października 2023 roku Emitent zawarł umowę z System 3, to jest spółką z siedzibą w Wielkiej Brytanii. Przedmiotem umowy jest ustalenie warunków dystrybucji przez System 3 dwóch gier z portfolio Emitenta - to jest Strike Force Kitty oraz One True Hero - w wersjach pudełkowych, przeznaczonych na platformę Nintendo Switch. Umowa przewiduje dystrybucję obu gier w Europie Zachodniej i USA. Zgodnie z umową, obie gry mają zostać wprowadzone do sprzedaży w okresie przedświątecznym 2023 roku.

Data wprowadzenia do sprzedaży gry „Rzeźbiarze Pierścieni” na platformie Nintendo Switch została ustalona na 28 lutego 2024 roku.

Przeprowadzona w końcówce października akcja promocyjna „Chills and Thrills Halloween Giveaway” na konsoli Nintendo Switch w rejonie America okazała się sukcesem. Dane sprzedażowe wskazują, że gry biorące udział w promocji (tj. Inner Voices, Pandemic Shooter, Creepy Tale, Body of Evidence, Connection Haunted i Dream Alone) zanotowały średnio 400 proc. wzrost sprzedaży względem pozostałych gier z segmentu Teen+ znajdujących się w portfolio Emitenta.

W dniu 10 listopada 2023 roku zawarta została umowa wydawnicza z Fireline Games dla gry Fueled Up. Przedmiotem umowy jest wydanie przez Emitenta Gry na platformie Nintendo Switch. Przewidywana data wydania Gry nie została jeszcze ustalona.

7. Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, o których Emitent informował w Dokumencie Informacyjnym

Nie dotyczy. Żaden Dokument informacyjny Emitenta nie zawierał informacji o których mowa w §10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

8. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym

Nie dotyczy. Zarząd Emitenta nie przekazywał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych na rok 2023.

9. Inicjatywy nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie

Nie dotyczy. Emitent nie podejmował inicjatyw nastawionych na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

10. Informacje dot. liczby osób zatrudnionych przez Emitenta, w przeliczeniu na etaty

Na dzień 30 września 2023 r. Emitent, w przeliczeniu na pełne etaty, zatrudnia 3 osoby. Ponadto 17 osób współpracuje z Emitentem w sposób stały na podstawie umów cywilnoprawnych.

W Grupie Kapitałowej, w przeliczeniu na pełne etaty, pracuje 7 osób, a 32 osoby współpracują ze spółkami grupy kapitałowej w sposób stały na podstawie umów cywilnoprawnych.

W skład zespołu Emitenta wchodzi obecnie specjaliści od marketingu, sprzedaży, social mediów, testowania gier, scoutingu (szukania projektów) oraz zarządzania projektami.

III. Jednostkowe kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe

1. Bilans

Wyszczególnienie		Stan na 30.09.2023	Stan na 30.09.2022
AKTYWA			
A. AKTYWA TRWAŁE		6 099 186,12	6 212 841,14
I. Wartości niematerialne i prawne		85 001,00	-
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		-	-
2. Wartość firmy			
3. Inne wartości niematerialne i prawne		85 001,00	-
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne			
II. Rzeczowe aktywa trwałe		13 815,04	18 241,14
1. Środki trwałe		13 815,04	18 241,14
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)			
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		-	
c) urządzenia techniczne i maszyny		13 815,04	18 241,14
d) środki transportu		-	-
e) inne środki trwałe		-	
2. Środki trwałe w budowie			
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		-	-
1. Od jednostek powiązanych			
2. Od pozostałych jednostek			
III. Należności długoterminowe		-	-
1. Od jednostek powiązanych			
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3. Od pozostałych jednostek			
IV. Inwestycje długoterminowe		6 000 370,08	6 194 600,00
1. Nieruchomości			
2. Wartości niematerialne i prawne			
3. Długoterminowe aktywa finansowe		6 000 370,08	6 194 600,00
a) w jednostkach powiązanych		5 909 475,85	5 955 600,00
- udziały lub akcje		5 909 475,85	5 955 600,00
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne długoterminowe aktywa finansowe			
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		90 894,23	239 000,00
- udziały lub akcje		90 894,23	239 000,00
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			

	- inne długoterminowe aktywa finansowe		
	c) w pozostałych jednostkach	-	-
	- udziały lub akcje		
	- inne papiery wartościowe		
	- udzielone pożyczki	-	
	- inne długoterminowe aktywa finansowe		
4.	Inne inwestycje Długoterminowe		
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		-	-
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		-	-
Wyszczególnienie		Stan na 30.09.2023	Stan na 30.09.2022
B. AKTYWA OBROTOWE		5 269 714,91	4 995 059,86
I. Zapasy		1 641 169,04	1 686 143,59
1. Materiały			
2. Półprodukty i produkty w toku		1 157 673,67	911 049,82
3. Produkty gotowe		483 495,37	775 093,77
4. Towary			
5. Zaliczki na dostawy		-	-
II. Należności krótkoterminowe		1 495 725,05	464 767,10
1. Należności od jednostek powiązanych		17 500,00	17 500,00
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
	- do 12 miesięcy		
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne	17 500,00	17 500,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-
	- do 12 miesięcy	-	-
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne		
3. Należności od pozostałych jednostek		1 478 225,05	447 267,10
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	957 835,90	266 485,42
	- do 12 miesięcy	957 835,90	266 485,42
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	333 191,69	158 376,34
	c) inne	187 197,46	22 405,34
	d) dochodzone na drodze sądowej		
III. Inwestycje krótkoterminowe		2 012 943,13	2 570 432,06
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		2 012 943,13	2 570 432,06
	a) w jednostkach powiązanych	1 998 662,06	2 036 400,00
	- udziały lub akcje	1 998 662,06	2 036 400,00
	- inne papiery wartościowe	-	

	- udzielone pożyczki		
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
	b) w pozostałych jednostkach	-	174 144,00
	- udziały lub akcje		
	- inne papiery wartościowe		174 144,00
	- udzielone pożyczki		
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
	c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	14 281,07	359 888,06
	- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	14 281,07	359 888,06
	- inne środki pieniężne		
	- inne aktywa pieniężne		
2. Inne inwestycje krótkoterminowe			
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		119 877,69	273 717,11
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY			
D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE			
AKTYWA RAZEM:		11 368 901,03	11 207 901,00
Wyszczególnienie			
		Stan na 30.09.2023	Stan na 30.09.2022
PASYWA			
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY		9 736 068,94	9 903 394,15
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		16 975 638,10	16 975 638,10
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:		551 437,33	551 437,33
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)			
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		5 540 375,85	5 586 500,00
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej			
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:			-
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki			-
- na udziały (akcje) własne			
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		- 13 600 849,64	- 13 709 719,68
VI. Zysk (strata) netto roku obrotowego		269 467,30	499 538,40
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)			
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.		1 632 832,09	1 304 506,85
I. Rezerwy na zobowiązania		371 595,00	378 765,00
	1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	371 595,00	378 765,00
	2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	-	-
	- długoterminowa		
	- krótkoterminowa		
	3. Pozostałe rezerwy	-	-
	- długoterminowa		
	- krótkoterminowa		
II. Zobowiązania długoterminowe		-	-
	1. Wobec jednostek powiązanych		

	2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		
	3. Wobec pozostałych jednostek	-	-
	a) kredyty i pożyczki		
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
	c) inne zobowiązania finansowe	-	-
	d) zobowiązania wekslowe		
	e) inne		
III. Zobowiązania krótkoterminowe		1 261 237,09	925 741,85
	1. Wobec jednostek powiązanych	398 057,46	60 318,50
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	398 057,46	53 880,08
	- do 12 miesięcy	398 057,46	53 880,08
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne		6 438,42
	2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
	a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
	- do 12 miesięcy		
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne		
	3. Wobec pozostałych jednostek	863 179,63	865 423,35
	a) kredyty i pożyczki	21 438,42	
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
	c) inne zobowiązania finansowe		-
	d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	531 624,96	521 456,95
	- do 12 miesięcy	531 624,96	521 456,95
	- powyżej 12 miesięcy		
	e) zaliczki otrzymane na dostawy		
	f) zobowiązania wekslowe		
	g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	264 353,57	326 026,94
	h) z tytułu wynagrodzeń	37 494,72	9 815,56
	i) inne	8 267,96	8 123,90
	4. Fundusze specjalne		
IV. Rozliczenia międzyokresowe		-	-
	1. Ujemna wartość firmy		
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe	-	-
	- długoterminowe		
	- krótkoterminowe		-
PASYWA RAZEM:		11 368 901,03	11 207 901,00

2. Rachunek zysków i strat

Wyszczególnienie		Od 01.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2023 do 30.09.2023	Od 01.07.2022 do 30.09.2022	Od 01.01.2022 do 30.09.2022
A	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	672 119,31	2 058 645,01	503 704,93	1 234 666,41
	<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>	0,00	0,00	0,00	12 000,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	573 043,23	1 818 631,70	538 175,41	1 386 525,44
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	99 076,08	240 013,31	-34 470,48	-151 859,03
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	668 869,52	1 799 376,19	280 295,45	1 003 952,35
I.	Amortyzacja	6 062,84	18 188,53	1 465,17	3 742,04
II.	Zużycie materiałów i energii	1 382,67	5 177,60	5 501,68	16 487,80
III.	Usługi obce	455 804,82	1 174 338,39	133 100,86	440 113,45
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	0,00	1 545,18	2 234,00	2 601,00
	<i>- podatek akcyzowy</i>	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Wynagrodzenia	186 999,27	550 602,32	121 663,97	491 040,30
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	18 443,92	49 348,17	16 329,77	49 967,76
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	176,00	176,00	0,00	0,00
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Wynik ze sprzedaży (A-B)	3 249,79	259 268,82	223 409,48	230 714,06
D.	Pozostałe przychody operacyjne	0,27	1,71	2,64	4,37
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	0,27	1,71	2,64	4,37
E.	Pozostałe koszty operacyjne	0,31	200,40	689,20	58 654,27
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	0,31	200,40	689,20	58 654,27
F.	Wynik z działalności operacyjnej (C+D-E)	3 249,75	259 070,13	222 722,92	172 064,16
G.	Przychody finansowe	9 931,83	10 406,08	809,76	409 993,32
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
	<i>a) od jednostek powiązanych, w tym:</i>	0,00	0,00	0,00	0,00
	<i>- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale</i>	0,00	0,00	0,00	0,00

	<i>b) od jednostek pozostałych, w tym:</i>	0,00	0,00	0,00	0,00
	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
	- od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
	- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	405 000,00
V.	Inne	9 931,83	10 406,08	809,76	4 993,32
H.	Koszty finansowe	2,52	8,91	0,77	5 569,08
I.	Odsetki, w tym:	2,52	8,91	0,77	5 569,08
	- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
	- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Wynik brutto (I+/-J)	13 179,06	269 467,30	223 531,91	576 488,40
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	76 950,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	Wynik netto (K-L-M)	13 179,06	269 467,30	223 531,91	499 538,40

3. Rachunek przepływów pieniężnych

Wyszczególnienie		Od 01.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2023 do 30.09.2023	Od 01.07.2022 do 30.09.2022	Od 01.01.2022 do 30.09.2022
A.	PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ				
I.	Zysk (strata) netto	13 179,06	269 467,30	223 531,91	499 538,40
II.	Korekty razem	- 118 978,65	- 381 778,00	92 904,65	- 77 624,76
1.	Amortyzacja	6 062,84	18 188,53	1 465,17	3 742,04
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych				
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	2,52	8,91		
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej				- 405 000,00
5.	Zmiana stanu rezerw				76 950,00
6.	Zmiana stanu zapasów	- 99 076,08	- 240 013,31	34 470,48	151 859,03
7.	Zmiana stanu należności	- 248 518,62	- 92 525,88	14 264,41	579 079,36

	8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	222 501,19	30 147,32	118 982,01	- 64 639,24
	9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	49,50	- 97 583,57	- 76 277,42	- 78 263,24
	10.	Inne korekty				- 341 352,71
III.		Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	- 105 799,59	- 112 310,70	316 436,56	421 913,64
B.		PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ				
I.		Wpływy				
	1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych				
	2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
	3.	Z aktywów finansowych, w tym:	-	-	-	-
		a) w jednostkach powiązanych				
		b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
		-zbycie aktywów finansowych				
		- dywidendy i udziały w zyskach				
		- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych				
		- odsetki				
		- inne wpływy z aktywów finansowych				
	4.	Inne wpływy inwestycyjne				
II.		Wydatki			30 000,00	106 534,54
	1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych		-		6 534,54
	2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
	3.	Na aktywa finansowe, w tym:	-	-	30 000,00	100 000,00
		a) w jednostkach powiązanych			30 000,00	100 000,00
		b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
		- nabycie aktywów finansowych			-	
		- udzielone pożyczki długoterminowe				
	4.	Inne wydatki inwestycyjne				
III.		Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-	-	- 30 000,00	- 106 534,54
C.		PRZEPŁYWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ				
I.		Wpływy	15 000,00			
	1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych		-	-	-
	2.	Kredyty i pożyczki	15 000,00		-	

	3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych				
	4.	Inne wpływy finansowe				
II.	Wydatki			8,91		10 827,00
	1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych				
	2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli				
	3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku				
	4.	Spłaty kredytów i pożyczek	-	-		
	5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
	6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych			-	
	7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego		-		
	8.	Odsetki		8,91	-	10 827,00
	9.	Inne wydatki finansowe				
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)		15 000,00	- 8,91	-	- 10 827,00
D.	PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	- 90 799,59	- 112 319,61	286 436,56	304 552,10	
E.	BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM	- 90 799,59	- 112 319,61	286 436,56	304 552,10	
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych					
F.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	105 080,66	126 600,68	73 451,50	55 335,96	
G.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM	14 281,07	14 281,07	359 888,06	359 888,06	
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	0,00	0,00			

4. Zestawienie zmian w kapitale zakładowym

Wyszczególnienie	Od 01.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2023 do 30.09.2023	Od 01.07.2022 do 30.09.2022	Od 01.01.2022 do 30.09.2022
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO)	9 722 889,88	9 466 601,64	9 679 862,24	6 100 208,46
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
b) korekty błędów podstawowych				- 336 790,38
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	9 722 889,88	9 466 601,64	9 679 862,24	5 763 418,08
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	16 975 638,10	16 975 638,10	16 975 638,10	16 897 500,00
1.1. Zmiany kapitału podstawowego				78 138,10
a) zwiększenia (z tytułu)	-	-	-	78 138,10
- wydania udziałów (emisji akcji)				78 138,10

- inne				
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-
- umorzenia udziałów (akcji)				
- inne				
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	16 975 638,10	16 975 638,10	16 975 638,10	16 975 638,10
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	551 437,33	551 437,33	551 437,33	634 137,76
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	-	-	-	- 82 700,43
a) zwiększenia (z tytułu)	-	-	-	-
- emisji akcji powyżej wartości nominalnej				
- podziału zysku (ustawowo)				
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)				
- inne				
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	82 700,43
- pokrycia straty				
- inne	-	-	-	82 700,43
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	551 437,33	551 437,33	551 437,33	551 437,33
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	5 540 375,85	5 540 375,85	5 586 500,00	1 941 500,00
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	-	-	-	3 645 000,00
a) zwiększenia (z tytułu)	-	-	-	3 645 000,00
- wycena Squilby				3 645 000,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-
- zbycia środków trwałych				
- ...				
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	5 540 375,85	5 540 375,85	5 586 500,00	5 586 500,00
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu			-	-
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	-	-	-	-
a) zwiększenia (z tytułu)	-	-	-	-
- emisja nowych udziałów	-	-	-	-
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-
- rejestracja kapitału				
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	-	-	-	-
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	- 13 600 849,64	- 13 769 149,63	- 13 709 719,68	- 13 372 929,30
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu				
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
b) korekty błędów podstawowych				
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach				
a) zwiększenia (z tytułu)	256 288,24	168 299,99	276 006,49	-
- podziału zysku z lat ubiegłych	256 288,24	168 299,99	276 006,49	
- ...				
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-

- przeniesienie w celu znieszenia straty				
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	256 288,24	168 299,99	276 006,49	-
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	13 600 849,64	13 769 149,63	13 709 719,68	13 372 929,30
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
b) korekty błędów podstawowych				336 790,38
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	13 600 849,64	13 769 149,63	13 709 719,68	13 709 719,68
a) zwiększenia (z tytułu)			-	-
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia			-	
-inne				
b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-
- inne				
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	13 600 849,64	13 769 149,63	13 709 719,68	13 709 719,68
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	- 13 344 561,40	- 13 600 849,64	- 13 433 713,19	- 13 709 719,68
6. Wynik netto	13 179,06	269 467,30	223 531,91	499 538,40
a) zysk netto		269 467,30	223 531,91	499 538,40
b) strata netto	- 13 179,06			
c) odpisy z zysku				
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	9 736 068,94	9 736 068,94	9 903 394,15	9 903 394,15
III. Kapitał własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	9 736 068,94	9 736 068,94	9 903 394,15	9 903 394,15

IV. Skonsolidowane kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe za III kwartał 2023 r.

1. Skonsolidowany bilans

Pozycja	Stan na dzień 30.09.2023 r.	Stan na dzień 30.09.2022 r.
A. Aktywa trwałe	189 710,27	257 241,14
I. Wartości niematerialne i prawne	-	-
II. Wartość firmy jednostek podporządkowanych	-	-
III. Rzeczowe aktywa trwałe	13 815,04	18 241,14
IV. Należności długoterminowe	-	-
V. Inwestycje długoterminowe	90 894,23	239 000,00
VI. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	-	-
B. Aktywa obrotowe	4 722 330,56	4 617 905,75
I. Zapasy	2 912 848,47	3 152 105,70
II. Należności krótkoterminowe	1 603 733,63	547 673,66
III. Inwestycje krótkoterminowe	61 988,38	631 998,12
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	143 760,08	286 128,27
C. Należne wpłaty na kapitał podstawowy	0	100 000,00
Aktywa razem	4 952 040,83	4 975 146,89
Pasywa		
A. Kapitał (fundusz) własny	2 490 284,10	2 629 404,68
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	16 975 638,10	16 975 638,10
II. Kapitał (fundusz) zapasowy	1 033 153,33	551 437,33
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	- 0,00	-
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	-	-
VI. Zysk (strata) z lat ubiegłych	- 15 753 129,48	- 14 914 105,56
VII. Zysk (strata) netto	234 622,15	16 434,82
VIII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	-	-
B. Kapitał mniejszości	406 573,89	430 266,05
C. Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych	-	-
D. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	2 055 182,84	1 915 476,17

I. Rezerwy na zobowiązania	371 595,00	378 765,00
II. Zobowiązania długoterminowe	-	100 000,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	1 225 407,33	1 137 429,52
IV. Rozliczenia międzyokresowe	458 180,51	299 281,64
Pasywa razem	4 952 040,82	4 975 146,89

2. Skonsolidowany rachunek zysków i strat

Pozycja	Za okres 01.01.2023- 30.09.2023	Za okres 01.01.2022- 30.09.2022	Za okres 01.07.2023- 30.09.2023	Za okres 01.07.2022- 30.09.2022
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	2 439 901,39	2 002 096,70	857 821,11	895 803,94
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 201 486,57	1 655 790,23	904 576,18	720 764,91
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	238 414,82	346 306,47	- 46 755,07	175 039,03
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-	-	-
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	-	-	-	-
B. Koszty działalności operacyjnej	2 200 554,45	1 945 459,52	989 270,79	566 499,08
I. Amortyzacja	18 188,53	3 742,04	6 062,84	1 465,17
II. Zużycie materiałów i energii	10 482,95	24 180,89	2 659,23	7 818,01
III. Usługi obce	1 186 660,25	801 789,62	656 562,87	261 041,20
IV. Podatki i opłaty	2 694,18	3 086,00	367,00	2 234,00
V. Wynagrodzenia	899 312,17	1 029 680,64	295 490,61	267 865,00
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	81 245,44	81 228,37	27 902,35	25 500,61
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	1 970,93	1 751,96	225,89	575,09
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-	-	-	-
C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	239 346,94	56 637,18	- 131 449,68	329 304,86
D. Pozostałe przychody operacyjne	4,09	108 534,95	1,31	8,81
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Dotacje	-	-	-	-
III. Inne przychody operacyjne	4,09	108 534,95	1,31	8,81
E. Pozostałe koszty operacyjne	204,10	59 851,55	0,71	689,43
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-

III. Inne koszty operacyjne	204,10	59 851,55	0,71	689,43
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	239 146,93	105 320,58	- 131 449,08	328 624,24
G. Przychody finansowe	11 017,94	8 298,35	10 543,69	2 267,34
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-	-	-
II. Odsetki	-	-	-	-
III. Zysk ze zbycia inwestycji	-	-	-	-
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	-	-	-	-
V. Inne	11 017,94	8 298,35	10 543,69	2 267,34
H. Koszty finansowe	14 370,26	27 197,01	- 14 229,73	7 334,48
I. Odsetki	4 936,62	12 700,58	412,86	594,77
II. Strata ze zbycia inwestycji	-	-	-	-
III. Aktualizacja wartości inwestycji	-	-	-	-
IV. Inne	9 433,64	14 496,43	- 14 642,59	6 739,71
I. Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych	-	-	-	-
J. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	235 794,61	86 421,92	- 106 675,66	323 557,10
K. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)	-	-	-	-
I. Zyski nadzwyczajne	-	-	-	-
II. Straty nadzwyczajne	-	-	-	-
L. Odpis wartości firmy	-	-	-	-
I. Odpis wartości firmy - jednostki zależne	-	-	-	-
II. Odpis wartości firmy - jednostki współzależne	-	-	-	-
M. Odpis ujemnej wartości firmy	-	-	-	-
I. Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki zależne	-	-	-	-
II. Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki współzależne	-	-	-	-
N. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności	-	-	-	-
O. Zysk (strata) brutto (I±J)	235 794,61	86 421,92	- 106 675,66	323 557,10
P. Podatek dochodowy	10 461,00	76 950,00	- 9 344,00	-
I. Część bieżąca	19 117,00	76 950,00	- 9 344,00	-
II. Część odroczone	- 8 656,00			-
Q. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	1,00	-
R. Zyski (straty) mniejszości	- 9 288,54	- 6 962,90	- 48 507,62	48 143,48
S. Zysk (strata) netto	234 622,15	16 434,82	- 48 824,04	275 413,62

3. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

Pozycja	Za okres 01.01.2023 30.09.2023	Za okres 01.01.2022- 30.09.2022	Za okres 01.07.2023- 30.09.2023	Za okres 01.07.2022- 30.09.2022
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	234 622,15	16 434,82	- 48 824,04	275 413,62
II. Korekty razem	- 406 909,23	- 224 544,34	- 126 011,00	- 183 057,20
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	- 172 287,08	- 208 109,52	- 223 342,66	92 356,42
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	-	-	-	-
II. Wydatki	- 376,49	106 534,54	-	30 000,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	376,49	- 106 534,54	-	- 30 000,00
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	45 000,00	352 400,00	27 167,34	30 000,00
II. Wydatki	4 263,10	10 827,00	400,00	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	40 736,90	341 573,00	26 767,34	30 000,00
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III+B.III+C.III)	- 131 173,69	26 928,94	- 196 575,32	92 356,42
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	- 131 173,69	26 928,94	- 196 575,32	92 356,42
F. Środki pieniężne na początek okresu	193 162,07	430 925,18	258 563,70	365 497,70
G. Środki pieniężne na koniec okresu	61 988,38	457 854,12	61 988,38	457 854,12

4. Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym

Pozycja	Za okres 01.01.2023 30.09.2023	Za okres 01.01.2022- 30.09.2022	Za okres 01.07.2023- 30.09.2023	Za okres 01.07.2022- 30.09.2022
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	2 251 728,51	2 230 656,01	2 166 160,60	2 782 278,20
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	2 251 728,51	2 230 656,01	2 166 160,60	2 782 278,20
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	2 490 284,10	2 629 404,68	2 490 284,10	2 629 404,68
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	2 490 284,10	2 629 404,68	2 490 284,10	2 629 404,68

V. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

OGÓLNE ZASADY POLITYKI PROWADZENIA KSIĄG RACHUNKOWYCH EMITENTA

Raport No Gravity Games S.A. za III kwartał 2023 roku został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz załącznik nr 3 Regulaminu - "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect".

Niniejszy raport, obejmujący III kwartał 2023 roku, nie podlegał badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta oraz podmiot uprawniony do przeprowadzania kontroli sprawozdań finansowych. Skrócone sprawozdanie finansowe obejmuje jednostkowe dane finansowe za III kwartał 2023 roku wraz z okresami porównawczymi obejmującymi okresy analogiczne za 2022 rok.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje cenę nabycia lub koszty wytworzenia powiększone o koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry okres ekonomicznego użytkowania. Rzeczowy majątek trwały amortyzowany jest metodą liniową począwszy od miesiąca, w którym środek trwały został oddany do użytkowania, stosując stawki amortyzacji odzwierciedlające okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych. Amortyzacji środków trwałych zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik środków trwałych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana" lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej.

Poniesione nakłady, dotyczące środków trwałych będących w toku budowy lub montażu są wyceniane nie rzadziej niż na każdy dzień bilansowy, według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpis z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przekazania ich do użytkowania. W przypadku środków trwałych użytkowanych na podstawie leasingu finansowego okres amortyzacji rozkłada się na okres trwania umowy leasingowej lub okres użytkowania środka trwałego w zależności od tego, który jest krótszy.

Stawki amortyzacyjne stosowane dla środków trwałych są następujące: budynki i budowle 2,5-10%, urządzenia techniczne i maszyny oraz sprzęt komputerowy- 20-30%, środki transportu 14-40%, pozostałe środki trwałe 20%.

Środki trwałe o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie przyjęcia ich do użytkowania. Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów i/lub są utrzymywane ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo w cenie nabycia uwzględniając koszty transakcji. Po ujęciu początkowym nieruchomości te wycenia się w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstały.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Za wartości niematerialne uznaje się możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, nie posiadające postaci fizycznej. W szczególności do wartości niematerialnych zalicza się:

- › nabyte oprogramowanie komputerowe,
- › nabyte prawa majątkowe - autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje, koncesje, prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych, know-how.

Wartości niematerialne wycenia się w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowaną kwotę odpisów amortyzacyjnych i skumulowaną kwotę odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych od wartości niematerialnych dokonuje się metodą liniową, przez

okres przewidywanego użytkowania. Amortyzację rozpoczyna się, gdy składnik wartości niematerialnych jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji wartości niematerialnych zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana" lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej.

Metoda amortyzacji oraz stawka amortyzacyjna podlegają weryfikacji na każdy dzień bilansowy. Wszelkie wynikające z przeprowadzonej weryfikacji zmiany ujmują się jak zmianę szacunków, zgodnie z wytycznymi zawartymi w MSR 8 "Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych, błędy". Składnik wartości niematerialnych usuwa się z ewidencji bilansowej, gdy zostaje zbyty lub, gdy nie oczekuje się dalszych korzyści ekonomicznych z jego użytkowania lub zbycia. Zyski lub straty na usunięciu składnika wartości niematerialnych ustala się jako różnicę pomiędzy przychodami netto ze zbycia, (jeżeli występują) i wartością bilansową tych wartości niematerialnych oraz ujmuje w wyniku finansowym.

Stawki amortyzacyjne stosowane dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące: licencje na oprogramowanie komputerowe 25%-50%, pozostałe 20%. Wartości niematerialne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu przyjęcia ich używania.

Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieokreślony. Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. Pozostałe wartości niematerialne są poddawane testom na utratę wartości, jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata ich wartości. Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość możliwą do odzyskania wartość tych aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwalnej. Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z sprawozdania z sytuacji finansowej są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w momencie jego wyksięgowania.

UTRATA WARTOŚCI RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH I WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH (W TYM WARTOŚĆ FIRMY)

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu wartości netto składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne (tzw. ośrodki wypracowujące środki pieniężne), do której należy dany składnik aktywów.

Do ośrodka wypracowującego środki pieniężne przypisuje się:

- › wartość firmy, jeżeli można założyć, że ośrodek uzyskał korzyści z tytułu synergii powstałej w wyniku połączenia z inną jednostką,
- › aktywa wspólne, jeżeli można znaleźć rozsądne i spójne zasady takiego przypisania.

W przypadku wystąpienia odpisu z tytułu utraty wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, odpis ten rozlicza się w sposób następujący:

- › w pierwszej kolejności obniża się wartość firmy, która została przypisana do ośrodka,
- › następnie, obniża się wartość innych aktywów przypisanych do ośrodka, proporcjonalnie do udziału wartości księgowej netto każdego ze składników aktywów w wartości ośrodka.

Na koniec okresu sprawozdawczego dokonuje się weryfikacji, czy odpis z tytułu utraty wartości ujęty w okresach poprzednich nie powinien zostać częściowo lub w całości odwrócony. Przesłanki wskazujące na konieczność odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości w dużej mierze odzwierciedlają przesłanki zawiązania odpisów z tytułu utraty wartości w okresach poprzednich. Nie dokonuje się odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości dla wartości firmy. Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkową. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa. Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie, gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby utrata

wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest w przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu- w takim przypadku, odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

ZAPASY

Zapasy wykazuje się po cenie nabycia netto pomniejszonej o uzyskane rabaty, bonifikaty i upusty, nie przekraczających cen sprzedaży netto, lub koszcie wytworzenia lub też po cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży zapasów pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.). Rozchód towarów w magazynie wyceniany jest w oparciu o zasadę FIFO (*pierwsze przyszło-pierwsze wyszło*).

WARTOŚCI NIEMATERIALNE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE

Składnik wartości niematerialnych wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka jest w stanie wykazać:

- › możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- › zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- › zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- › sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne. Między innymi jednostka gospodarcza powinna udowodnić istnienie rynku na produkty powstające dzięki składnikowi wartości niematerialnych,
- › dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- › możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania pozycji. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje wszystkie nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Do takich kosztów bezpośrednich zaliczane są (zależnie od sytuacji):

- › koszty z tytułu świadczeń pracowniczych wynikające bezpośrednio z wytworzenia tego składnika (w tym przede wszystkim koszt wynagrodzeń),
- › wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów,
- › nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych,
- › koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym, w tym koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie wytwórczym, koszty czynszu powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół wytwórczy itp.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- › kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych, chyba, że można je bezpośrednio przyporządkować do przystosowania składnika aktywów do użytkowania,
- › wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz
- › nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

OPROGRAMOWANIE I LICENCJE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, zakumulowane koszty pozostające w bezpośrednim związku z tymi pracami prezentuje się jako "Koszty niezakończonych projektów badawczo-rozwojowych". W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu twórczego jest przenoszony do kategorii "Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie" i od tego momentu rozpoczyna się amortyzowanie wytworzonego we własnym zakresie oprogramowania. Przeklasyfikowanie pomiędzy kategoriami może nastąpić wtedy, gdy składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne, co między innymi oznacza, że rynek rozumiany jako docelowa grupa klientów dla produktu będącego rezultatem prac rozwojowych jest określony.

Koszty prac rozwojowych spełniające powyższe kryteria ujmowane są według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i pomniejszonych o skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

WARTOŚĆ FIRMY

Wartość firmy powstała w wyniku nabycia przedsiębiorstwa jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów nabycia nad wartością godziwą netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej w przypadku, gdy występują przesłanki co do utraty wartości. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy, powinien odpowiadać najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze.

W przypadku, gdy wartość godziwa netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przewyższa koszt jej przejęcia, wówczas Spółka:

- › dokonuje ponownej oceny identyfikacji i wyceny możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej oraz wyceny kosztu jej przejęcia,
- › ujmuje niezwłocznie w zysku lub stracie ewentualną nadwyżkę pozostałą po dokonaniu ponownej oceny.

Ujęte w wyniku powstałej nadwyżki zyski mogą obejmować również jedną lub więcej z poniższych pozycji:

- › błędy popełniane przy wycenie wartości godziwej kosztu przejęcia lub możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej. Możliwe przyszłe koszty odnoszące się do jednostki przejmowanej, które nie zostały prawidłowo odzwierciedlone w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej mogą powodować powstawanie tego rodzaju błędów,
- › wymogi standardów nakazujące wycenę możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto w kwocie niebędącej ich wartością godziwą, lecz oszacowanej dla potrzeb ustalenia kosztu połączenia;
- › zakup po okazajnej cenie.

AKTYWA TRWAŁE PRZEZNACZONE DO SPRZEDAŻY

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są to aktywa spełniające jednocześnie następujące kryteria:

- › Zarząd Spółki złożył deklarację sprzedaży,
- › aktywa są dostępne do natychmiastowej sprzedaży w obecnym stanie,
- › zainicjowano aktywne poszukiwanie potencjalnego nabywcy,
- › transakcja sprzedaży jest wysoce prawdopodobna i można ją będzie rozliczyć w ciągu 12 miesięcy od podjęcia decyzji o zbyciu,
- › cena sprzedaży jest racjonalna w stosunku do bieżącej wartości godziwej,
- › prawdopodobieństwo wprowadzenia istotnych zmian do planu zbycia tych aktywów jest niewielkie.

Zmiana klasyfikacji zostaje odzwierciedlona w tym okresie sprawozdawczym, w którym kryteria kwalifikacji zostały spełnione. W przypadku spełnienia kryteriów uznawania aktywów trwałych jako przeznaczone do sprzedaży po dacie sprawozdawczej, nie dokonuje się zmiany klasyfikacji składnika aktywów według stanu na koniec roku obrotowego poprzedzającego zdarzenie.

Z chwilą przeznaczenia danego składnika aktywów do sprzedaży następuje zaprzestanie naliczania amortyzacji.

Aktywa przeznaczone do sprzedaży, z wyłączeniem m.in. aktywów finansowych oraz nieruchomości inwestycyjnych, wycenianych w wartości godziwej, wycenia się według niższej z dwóch wartości: wartości księgowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

W przypadku wzrostu w okresie późniejszym wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży ujmowany jest przychód, jednak w wysokości nie wyższej niż wcześniej ujęty odpis aktualizujący.

POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH

Przejęcia jednostek rozlicza się metodą nabycia. Koszt połączenia jednostek wycenia się w zagregowanej wartości godziwej (na dzień dokonania zapłaty) przekazanych aktywów, poniesionych lub przejętych zobowiązań oraz instrumentów kapitałowych wyemitowanych przez Spółkę w zamian za przejście kontroli nad jednostką przejmowaną. Dające się zidentyfikować aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe jednostki przejmowanej spełniające warunki ujęcia zgodnie z MSSF 3 "Połączenie jednostek gospodarczych" ujmuje się w wartości godziwej na dzień przejęcia, z wyjątkiem aktywów trwałych (lub grup do zbycia) sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia i zaniechanie działalności", ujmowanych i wycenianych w wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

DOTACJE RZĄDOWE

Dotacje rządowe są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że jednostka gospodarcza spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Sposób, w jaki dotacja została otrzymana nie wpływa na metodę księgową, którą należy przyjąć w stosunku do dotacji. Dlatego też dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań wobec rządu.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód (lub pomniejszenie kosztów) w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów, poprzez zmniejszenie kosztów odpisu amortyzacyjnego.

KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO

Koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów, który wymaga znacznego czasu niezbędnego do przygotowania go do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży, należy aktywować jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Wszystkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty w okresie, w którym je poniesiono. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki od kredytów i pożyczek zaciągniętych w związku z dostosowywanym składnikiem aktywów oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu tych odsetek.

UMOWY RODZĄCE ZOBOWIĄZANIA

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmuje się i wycenia jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez jednostkę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

KAPITAŁY WŁASNE

Kapitały własne stanowią kapitały i fundusze tworzone zgodnie z obowiązującym prawem, właściwymi ustawami oraz ze statutem. Do kapitałów własnych zaliczane są także niepodzielone zyski i niepokryte straty z lat ubiegłych.

- › Kapitał zakładowy wykazany jest w wysokości zgodnej ze statutem oraz wpisem do rejestru sądowego według wartości nominalnej. Jest on pomniejszony o akcje własne, wykazywane w wartości nabycia,
- › Kapitał zapasowy tworzony jest z premii emisyjnych uzyskanych z emisji akcji,
- › Zyski zatrzymane tworzone z odpisów z zysku,
- › Kapitał z aktualizacji wyceny,
- › Wynik finansowy netto roku obrotowego stanowi wynik brutto roku bieżącego skorygowany o obciążenie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych i odroczony podatek dochodowy.

AKTYWA FINANSOWE

Instrumenty finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- › aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- › instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- › pożyczki i należności,
- › aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to notowane na aktywnym rynku aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Spółka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu, inne niż:

- › wyznaczone przy początkowym ujęciu jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- › wyznaczone jako dostępne do sprzedaży,
- › spełniające definicję pożyczek i należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Składnikiem aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy jest składnik spełniający jeden z poniższych warunków:

- › jest klasyfikowany jako przeznaczony do obrotu. Składniki aktywów finansowych kwalifikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeśli są:
- › nabyte głównie w celu sprzedaży w krótkim terminie,
- › częścią portfela określonych instrumentów finansowych zarządzanych łącznie i co do których istnieje
- › prawdopodobieństwo uzyskania zysku w krótkim terminie,
- › instrumentami pochodnymi, z wyłączeniem instrumentów pochodnych będących elementem rachunkowości zabezpieczeń oraz umów gwarancji finansowych,
- › został zgodnie z MSR 39 zakwalifikowany do tej kategorii w momencie początkowego ujęcia.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w rachunku zysków i strat jako przychody lub koszty finansowe. Wartość godziwa ustalana jest się według kursu zamknięcia na GPW (notowania ciągłe). Jeżeli kontrakt zawiera jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, cały kontrakt może zostać zakwalifikowany do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Nie dotyczy to przypadków, gdy wbudowany instrument pochodny nie wpływa istotnie na przepływy pieniężne z kontraktu lub jest rzeczą oczywistą po pobieżnej analizie lub bez jej przeprowadzania, że gdyby podobny hybrydowy instrument byłby najpierw rozważany, to oddzielenie wbudowanego instrumentu pochodnego byłoby zabronione. Aktywa finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione:

- › taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność w zakresie ujmowania lub wyceny (niedopasowanie księgowo); lub
- › aktywa są częścią grupy aktywów finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą. zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem; lub
- › aktywa finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

Pożyczki i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki i pozostałe należności o stałych lub negocjowanych warunkach płatności nie będące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki udzielone". Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są to aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, które zostały zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub nienależące do żadnej z wcześniej wymienionych trzech kategorii aktywów. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, powiększonej o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą aktywów dostępnych do sprzedaży, jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób) a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, ujmuje się w pozostałych dochodach całkowitych. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości ujmuje się jako koszt finansowy. Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia. Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy Spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy; zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostkę

KLASYFIKACJA JAKO ZADŁUŻENIE LUB KAPITAŁ WŁASNY

Instrumenty dłużne i kapitałowe klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub jako kapitał własny, w zależności od treści ustaleń umownych.

INSTRUMENTY KAPITAŁOWE

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Spółkę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE ORAZ INSTRUMENTY KAPITAŁOWE

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający ze zdarzeń przeszłych obowiązek jednostki którego wypełnienie, według oczekiwań, spowoduje wypływ z jednostki środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne. Do zobowiązań finansowych jednostka zalicza głównie: zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego, pozostałe zobowiązania. Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy i pozostałe zobowiązania. W momencie początkowego ujęcia zobowiązanie finansowe zakwalifikowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, wycenia się w wartości godziwej bez uwzględnienia kosztów transakcji, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeżeli:

- › zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- › stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi jednostka zarządza łącznie;
- › zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- › jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązanie finansowe inne niż przeznaczone do zbycia może zostać sklasyfikowane jako wyceniane w wartości godziwej poprzez sprawozdanie z całkowitych dochodów w chwili początkowego ujęcia, jeżeli:

- › taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia, jaka wystąpiłaby w innych warunkach; lub
- › składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- › stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) do pozycji wycenianych w wartości godziwej poprzez sprawozdanie z całkowitych dochodów.

Zobowiązania nie zaliczone do zobowiązań finansowych wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Są one zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały otrzymane/wykonane, ale nie zostały opłacone, zafakturowane lub formalnie uzgodnione z dostawcą, łącznie z kwotami należnymi pracownikom. Tę grupę zobowiązań stanowią m.in.: wynagrodzenia wraz z narzutami wypłacane jednorazowo w okresie przyszłym, krótkookresowe rezerwy na niewykorzystane urlopy, inne zarachowane koszty współmierne do osiągniętych przychodów, stanowiące przyszłe zobowiązania oszacowane na podstawie zawartych umów lub innych wiarygodnych szacunków.

OPROCENTOWANE KREDYTY BANKOWE I POŻYCZKI

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisji papierów dłużnych. Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki oraz papiery dłużne są następnie wyceniane według skorygowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu skorygowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania. Różnica między środkami otrzymanymi (pomniejszonymi o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych) a wartością do spłaty ujmowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów przez okres trwania kredytu lub pożyczki. Zyski i straty są ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów z chwilą usunięcia zobowiązania ze sprawozdania z sytuacji majątkowej lub stwierdzenia utraty wartości. Wszelkie koszty obsługi kredytów i pożyczek lub emisji papierów dłużnych ujmowane są w sprawozdaniach z całkowitych dochodów okresów, których dotyczą.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I EKWIWALENTY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH

Środki pieniężne w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności.

LEASING

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat, chyba że spełnione są wymogi kapitalizacji. Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu. Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako koszt w okresie, w którym stają się należne.

CZYNNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

W rozliczeniach międzyokresowych kosztów wykazywane są wydatki poniesione do dnia bilansowego, które dotyczą przyszłych okresów (czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów). W szczególności do rozliczeń międzyokresowych zaliczyć należy:

- › z góry opłacone usługi obce (w tym usługi utrzymania), które będą świadczone w następnych okresach,
- › z góry zapłacone czynsze,
- › z góry zapłacone ubezpieczenia, prenumeraty,
- › pozostałe wydatki poniesione w okresie a dotyczące przyszłych okresów.

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 7 do 21 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego należności nieściągalne.

Odpisy na należności wątpliwe oszacowywane są wtedy, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności, zgodnie z pierwotnymi warunkami, przestało być prawdopodobne. Wielkość odpisu stanowi różnicę między wartością księgową a wartością możliwą do odzyskania, która stanowi bieżącą wartość spodziewanych przepływów pieniężnych, zdyskontowaną przy użyciu stopy procentowej właściwej dla podobnych pożyczkobiorców. Należności nieściągalne są odpisywane w koszty operacyjne w momencie stwierdzenia ich nieściągalności. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, w odniesieniu do:

- › należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości- do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności, zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- › należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika
- › nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego- w pełnej wysokości należności,
- › należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega, a według oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika, spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna
- › do wysokości niepokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- › należności stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu aktualizującego - w wysokości tych kwot, do czasu ich otrzymania lub odpisania,
- › należności przeterminowanych lub nie przeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, w przypadkach uzasadnionych rodzajem prowadzonej działalności lub strukturą odbiorców w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu, w tym także ogólnego, na nieściągalne należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Ponadto Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość należności w wysokościach nie mniejszych niż:

- › 100% w stosunku do należności skierowanych na drogę sądową, w przypadkach wykazanego,
- › niezasadnego pozwu sądowego spółka może odstąpić o tworzenia odpisu,
- › 100% w stosunku do należności przeterminowanych powyżej 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności),
- › z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym,
- › 50% w stosunku do należności przeterminowanych od 6 do 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności), z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym.

Spółka corocznie analizuje czy powyższe zasady tworzenia odpisów odpowiadają faktycznej utracie wartości należności. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się do kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych, jeżeli dotyczą one odsetek. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość aktywów, całość lub odpowiednia część uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i korygowane są koszty operacyjne lub odpis zaliczany jest do przychodów finansowych.

ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Są one zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały otrzymane/wykonane, ale nie zostały opłacone, zafakturowane lub formalnie uzgodnione z dostawcą, łącznie z kwotami należnymi pracownikom. Tę grupę zobowiązań stanowią m.in.: wynagrodzenia wraz z narzutami wypłacane jednorazowo w okresie przyszłym, krótkookresowe rezerwy na niewykorzystane urlopy, inne zarachowane koszty współmierne do osiągniętych przychodów, stanowiące przyszłe zobowiązania oszacowane na podstawie zawartych umów lub innych wiarygodnych szacunków.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na moment początkowego ujęcia na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji.

Na każdy dzień bilansowy:

- › wyrażone w walucie obcej pozycje pieniężne przelicza się przy zastosowaniu kursu zamknięcia;
- › pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia transakcji oraz
- › pozycje niepieniężne wyceniane w wartości godziwej w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie: kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, lub średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs w przypadku pozostałych operacji.

Pieniężne aktywa i zobowiązania są to pozycje bilansowe, które będą otrzymane lub zapłacone w stałej lub dającej się ustalić kwocie pieniędzy. Do pieniężnych aktywów zalicza się m.in.: środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych, zbywalne dłużne papiery wartościowe, należności z tytułu dostaw i usług, należności wekslowe i inne należności. Do pieniężnych zobowiązań zalicza się m.in. zobowiązania z tytułu dostaw i usług, oraz inne zobowiązania, podatki i zobowiązania z tytułu podatków płaconych u źródła, pożyczki i kredyty, weksle do zapłacenia.

Wszystkie aktywa i zobowiązania, które nie spełniają definicji pozycji pieniężnych są klasyfikowane jako pozycje niepieniężne. Do niepieniężnych aktywów zalicza się m.in.: zaliczki na towary i usługi (np. zapłacony z góry czynsz), wartość firmy; wartości niematerialne i prawne; zapasy; rzeczowe aktywa trwałe; Do niepieniężnych zobowiązań zalicza się rezerwy, które mają zostać rozliczone w drodze dostarczenia składnika aktywów niepieniężnych, wszystkie składniki kapitału własnego, po wpłaceniu lub zakumulowaniu.

Zyski i straty z tytułu różnic kursowych powstałe w wyniku rozliczenia transakcji w walucie obcej oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmują się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem:

- › różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego, które włącza się do kosztów tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych,
- › różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym,
- › różnic kursowych wynikających z pozycji pieniężnych należności lub zobowiązań względem jednostek zagranicznych, z którymi nie planuje się rozliczeń lub też takie rozliczenia nie są prawdopodobne, stanowiących część inwestycji netto w jednostkę zlokalizowaną za granicą i ujmowanych w kapitale rezerwowym na przeliczenia walut obcych oraz w zysku/stracie ze zbycia inwestycji netto.

REZERWY

Rezerwy tworzone są, gdy na jednostce ciąży obecny, prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Rezerwy tworzy się w wysokości stanowiącej najbardziej właściwy szacunek nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na dzień bilansowy. Jeżeli skutek zmian wartości pieniądza w czasie jest istotny, kwota rezerwy odpowiada bieżącej wartości nakładów, które według oczekiwań będą niezbędne do wypełnienia tego obowiązku

Rezerwy tworzy się w szczególności z następujących tytułów, jeżeli spełnione są wyżej wymienione warunki ujmowania rezerw):

- › świadczenia emerytalne i inne świadczenia po okresie zatrudnienia, których wysokość ustala się metodą aktuarialną,
- › inne koszty w przypadku, gdy na jednostce ciąży obowiązek prawny lub zwyczajowy, z uwzględnieniem w istotnych przypadkach zmiany wartości pieniądza w czasie i ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem, w tym na skutki toczących się spraw sądowych oraz spraw spornych, udzielone gwarancje, poręczenia, przyszłe świadczenia na rzecz pracowników, koszty restrukturyzacji.

PRZYCHODY

Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. Spółka prezentuje jedynie przychody ze sprzedaży produktów i usług. Prezentacja ta odzwierciedla profil Spółki, która wykorzystując własną infrastrukturę techniczną oraz zasoby programistyczne tworzy i prowadzi specjalistyczne serwisy internetowe.

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej i reprezentującej należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą (podatek akcyzowy). Przychody ze sprzedaży usług ujmują się w okresie, w którym świadczono usługi, w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac do całości usług do wykonania.

PRZYCHODY I ZYSKI Z INWESTYCJI

Przychody i zyski z inwestycji obejmują przychody z wyceny aktywów finansowych do wartości godziwej oraz zyski na sprzedaży aktywów finansowych, jak również przychody z tytułu odsetek i dywidend.

Przychody z tytułu odsetek ujmują się według zasady memoriałowej metodą efektywnej stopy procentowej. Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

KOSZTY

Spółka ujmuje koszty zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów oraz zasadą ostrożności.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów prezentuje w układzie kalkulacyjnym.

POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Do pozostałych przychodów operacyjnych zalicza się przychody operacyjne, które w szczególności obejmują przychody z likwidacji i sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych, nieodpłatnie otrzymane składniki majątkowe, rozwiązane odpisy na należności i rezerwy na zobowiązania, odszkodowania, przychody z wyceny bilansowej.

Do pozostałych kosztów operacyjnych zalicza się koszty operacyjne, które w szczególności obejmują koszty likwidacji i sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych, niedobory składników majątku, nieodpłatne przekazania pieniężnych i rzeczowych składników majątku, odpisy aktualizujące aktywa (z wyjątkiem tych, które są ujmowane w kosztach finansowych), odszkodowania, skutki wyceny bilansowej.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Do przychodów z operacji finansowych zalicza się w szczególności przychody ze sprzedaży udziałów, akcji i innych, papierów wartościowych, uzyskanych odsetek z oprocentowania środków pieniężnych na rachunkach bankowych, lokat terminowych, udzielonych pożyczek, wzrostu wartości aktywów finansowych oraz z dodatnich różnic kursowych.

Do kosztów operacji finansowych zalicza się w szczególności wartość sprzedanych udziałów, akcji i papierów wartościowych oraz kosztów z tą sprzedażą związanych, koszty spowodowane utratą wartości aktywów finansowych, takich jak akcje, papiery wartościowe i odsetki, ujemne różnice kursowe, odsetki od obligacji i innych papierów wartościowych, odsetki z tytułu leasingu finansowego, prowizji od kredytów, pożyczek, koszty odsetek.

PODATEK BIEŻĄCY

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący wyliczany jest na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) za dany rok obrotowy ustalonego zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi i przy zastosowaniu stawek podatkowych wynikających z tych przepisów. Zysk I (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku I (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych lub poprzednich oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Spółki z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

PODATEK ODROZCONY

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości od różnic pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzona jest od dodatnich różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym, z wyjątkiem przypadków, gdy rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynika z:

- › początkowego ujęcia wartości firmy; lub
- › początkowego ujęcia danego składnika aktywów lub zobowiązań pochodzącego z transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych oraz w czasie wystąpienia transakcji nie ma wpływu na wynik finansowy brutto, ani na dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową).

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego ujmują się w pełnej wysokości. Rezerwa ta nie podlega dyskontowaniu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmują się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości

osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi potrącenie od podatku dochodowego różnic przejściowych, wykorzystanie strat podatkowych lub ulg podatkowych.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe lub dodatnie różnice przejściowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Podatek odroczonego jest ujmowany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów danego okresu, za wyjątkiem przypadku, gdy podatek odroczonego dotyczy transakcji czy zdarzeń, które ujmowane są bezpośrednio w kapitale własnym- wówczas podatek odroczonego również ujmowany jest w odpowiednim składniku kapitału własnego.

Wycena aktywów i zobowiązań z tytułu podatku odroczonego odzwierciedla konsekwencje podatkowe sposobu, w jaki Spółka spodziewa się odzyskać lub rozliczyć wartość bilansową aktywów i zobowiązań na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w przypadku, jeżeli istnieje możliwość wyegzekwowania tytułu prawnego do przeprowadzania kompensat ujmowanych kwot. Zakłada się, że tytuł prawny istnieje, jeżeli ujmowane kwoty dotyczą tego samego podatnika, za wyjątkiem kwot dotyczących pozycji opodatkowanych ryczałtem lub w inny podobny sposób, jeżeli przepisy podatkowe nie przewidują możliwości ich potrącenia od podatku ustalonego na zasadach ogólnych.

ZYSK NETTO NA AKCJĘ (PODSTAWOWY I ROZWODNIONY)

Podstawowy zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk netto na jedną akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez sumę średniej ważonej liczby akcji w danym okresie sprawozdawczym i wszystkich potencjalnych akcji nowych emisji.

ZMIANY ZASAD, ZMIANY SZACUNKÓW, BŁĘDY LAT POPRZEDNICH

Zmianę zasad (polityki) rachunkowości dokonuje się w przypadku:

- › zmiany przepisów prawnych dotyczących rachunkowości,
- › gdy doprowadzi to do tego, iż zawarte w jednostkowym sprawozdaniu finansowym informacje o wpływie transakcji, innych zdarzeń i warunków na sytuację finansową, wynik finansowy czy też przepływy pieniężne, będą bardziej przydatne i wiarygodne.

W przypadku dokonania zmian zasad (polityki) rachunkowości zakłada się, że nowe zasady (polityka) rachunkowości były stosowane od zawsze. Korekty z tym związane wykazuje się jako korekty kapitału własnego w pozycji zyski zatrzymane. Dla zapewnienia porównywalności danych należy dokonać odpowiednich zmian sprawozdań finansowych (danych porównywalnych) za lata poprzednie w taki sposób, aby sprawozdania te również uwzględniały dokonane zmiany zasad (polityki) rachunkowości.

Pozycje jednostkowego sprawozdania finansowego ustalone na podstawie szacunku podlegają weryfikacji w sytuacji, gdy zmienią się okoliczności będące podstawą dokonanych szacunków lub w wyniku pozyskania nowych informacji, postępującego rozwoju wypadków czy zdobycia większego doświadczenia.

Korekty spowodowane usunięciem istotnych błędów poprzednich okresów odnosi się na kapitał własny - w pozycji zyski zatrzymane. Przy sporządzaniu sprawozdania finansowego należy przyjąć założenie, że błąd został skorygowany już w okresie, w którym został popełniony. Oznacza to, że kwota korekty odnoszącej się do poprzedniego okresu sprawozdawczego powinna być uwzględniona w sprawozdaniu z całkowitych dochodów tego okresu.

SEGMENTY OPERACYJNE

Przychody segmentu są przychodami ze sprzedaży zewnętrznym klientom oraz przychodami powstałymi pomiędzy segmentami, które są wykazywane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów Spółki. Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- › zysków nadzwyczajnych;
- › przychodów z tytułu dywidend;

- › pozostałych, nie wymienionych przychodów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do poszczególnych segmentów nie jest możliwe.

Koszty segmentu stanowią koszty bezpośrednie projektów realizowanych w ramach danego segmentu oraz koszty ogólne dające się zakwalifikować do danego segmentu. Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- › strat nadzwyczajnych,
- › pozostałych, nie wymienionych kosztów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do danego segmentu nie jest możliwe.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu. Aktywa segmentu są aktywami operacyjnymi wykorzystywanymi w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu. Pasywa segmentu są pasywami operacyjnymi powstałymi w wyniku działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu.