

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI

SONEL S.A.

**ZA OKRES
OD 1 STYCZNIA 2021 ROKU
DO 30 CZERWCA 2021 ROKU**

I. WSTĘP

Sonel S.A. jest firmą produkcyjną, specjalizującą się w produkcji elektronicznych przyrządów pomiarowych. Ponadto przedsiębiorstwo świadczy usługi w zakresie montażu powierzchniowego elementów elektronicznych SMT oraz w zakresie serwisu i kontroli metrologicznej przyrządów pomiarowych.

Firma prowadzi działalność od 21-02-1994 roku. Od 01-07-1998 roku jest spółką akcyjną. Od 2008 roku akcje Spółki są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Podstawowe dane o Spółce przedstawiają się następująco:

Pełna nazwa Firmy:	Sonel Spółka Akcyjna
Siedziba:	58-100 Świdnica, ul. Wokulskiego 11
Wyodrębniony terytorialnie oddział:	Zakład Konstrukcyjny, Wrocław, ul. Stargardzka 10
Organ Rejestrowy:	Krajowy Rejestr Sądowy
Numer wpisu do KRS:	0000090121 z dnia 14-02-2002 roku
Podstawowy przedmiot działalności to:	działalność produkcyjna w branży elektronicznej i elektrotechnicznej. W szczególności w Spółce odbywa się produkcja przyrządów pomiarowych oraz usługowy montaż elementów elektronicznych.
Numer PKD:	26.51Z Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych i nawigacyjnych
Numer EKD:	3320A
Numer EORI:	PL884003344800000
Numer BDO:	000005929
Branża:	Przemysł elektromaszynowy
Spółka występuje na rynku regulowanym:	Rynek Podstawowy Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie
Segment:	5 PLUS
Indeksy:	WIG
Numer identyfikacji podatkowej:	884-00-33-448
Numer Regon:	890236667
Numer LEI:	2594007JMPZV9ISXD736

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Okresy, za które prezentowane jest sprawozdanie finansowe i porównywane dane finansowe.

Sprawozdanie finansowe sporządzono za okres: od 01-01-2021 roku do 30-06-2021 roku w zakresie skróconego sprawozdania z całkowitych dochodów (rachunek zysków i strat) oraz na dzień 30-06-2021 w zakresie sytuacji bilansowej przedsiębiorstwa.

Dane porównywane prezentowane są odpowiednio za okres od 01-01-2020 do 30-06-2020 w zakresie skróconego sprawozdania z całkowitych dochodów, i wg stanu na dzień 30-06-2020 i 31-12-2020 w zakresie sytuacji bilansowej przedsiębiorstwa.

Dane porównywane prezentowane są: za okres od 01-01-2020 roku do 30-06-2020 roku w zakresie rachunku zysków i strat oraz wg stanu na dzień 30-06-2020 roku i na dzień 31-12-2020 roku w zakresie sytuacji bilansowej przedsiębiorstwa.

Przedmiotem działalności Spółki jest prowadzenie w szerokiej działalności handlowej, usługowej i produkcyjnej, a w szczególności:

- 1) Produkcja wyrobów z gumy i tworzyw sztucznych (PKD 22),
- 2) Produkcja elementów elektronicznych (PKD 26.11.Z),
- 3) Produkcja elektronicznych obwodów drukowanych (PKD 26.12.Z),
- 4) Produkcja komputerów i urządzeń peryferyjnych (PKD 26.20.Z),
- 5) Produkcja sprzętu (tele)komunikacyjnego (PKD 26.30.Z),
- 6) Produkcja elektronicznego sprzętu powszechnego użytku (PKD 26.40.Z),
- 7) Produkcja instrumentów optycznych i sprzętu fotograficznego (PKD 26.70.Z),
- 8) Produkcja urządzeń elektrycznych (PKD 27),
- 9) Pozostała produkcja wyrobów (PKD 32),
- 10) Produkcja pozostałych maszyn specjalnego przeznaczenia, gdzie indziej niesklasyfikowana (PKD 28.99.Z),
- 11) Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń (PKD 33),
- 12) Zbieranie odpadów innych niż niebezpieczne (PKD 38.11.Z),
- 13) Zbieranie odpadów niebezpiecznych (PKD 38.12. Z),
- 14) Sprzedaż hurtowa i detaliczna samochodów osobowych i furgonetek (PKD 45.11.Z),
- 15) Sprzedaż hurtowa pozostałych maszyn i urządzeń (46.69.Z),
- 16) Sprzedaż detaliczna nowych wyrobów prowadzona w wyspecjalizowanych sklepach (PKD 47.78.Z),
- 17) Transport drogowy towarów (PKD 49.41.Z),
- 18) Pozostała sprzedaż hurtowa (PKD 51.90.Z),
- 19) Magazynowanie i przechowywanie pozostałych towarów (PKD 52.10.B)
- 20) Telekomunikacja (PKD 61),
- 21) Działalność związana z oprogramowaniem (PKD 62.01.Z),
- 22) Przetwarzanie danych; zarządzanie stronami internetowymi (hosting) i podobna działalność (PKD 63.11.Z),
- 23) Pozostała finansowa działalność usługowa, gdzie indziej niesklasyfikowana, z wyłączeniem ubezpieczeń i funduszy emerytalnych (PKD 64.99.Z),
- 24) Działalność w spomagająca usługi finansowe oraz ubezpieczenia i fundusze emerytalne (PKD 66),
- 25) Kupno i sprzedaż nieruchomości na własny rachunek (PKD 68.10.Z),

- 26) Wynajem i zarządzanie nieruchomościami własnymi i dzierżawionymi (PKD 68.20.Z),
- 27) Działalność prawnicza, rachunkowo-księgowa i doradztwo podatkowe (PKD 69),
- 28) Działalność firm centralnych (head office): doradztwo związane z zarządzaniem (PKD 70),
- 29) Badania naukowe i prace rozwojowe (PKD 72),
- 30) Reklama, badanie rynku i opinii publicznej (PKD 73),
- 31) Pozostała działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (PKD 74),
- 32) Wynajem samochodów i furgonetek (PKD 77.11.Z),
- 33) Wynajem i dzierżawa pozostałych maszyn, urządzeń oraz dóbr materialnych, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 77.39.Z),
- 34) Działalność związana z administracyjną obsługą biura i pozostała działalność w spomagającą prowadzenie działalności gospodarczej (PKD 82),
- 35) Pozostałe pozaszkolne formy edukacji, gdzie indziej niesklasyfikowane (PKD 85.59.B),
- 36) Działalność w spomagającą edukację (PKD 85.60.Z),
- 37) Naprawa i konserwacja komputerów i artykułów użytku osobistego i domowego (PKD 95),
- 38) Pozostała indywidualna działalność usługowa (PKD 96),
- 39) Badania i analizy techniczne (PKD 71.20)

Władze Spółki to: walne zgromadzenie, rada nadzorcza i zarząd.

Od dnia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, które odbyło się w dniu 28-05-2019 skład zarządu jest następujący:

Krzysztof Wieczorkowski	Prezes Zarządu
Jan Walulik	Wiceprezes Zarządu
Tomasz Wiśniewski	Członek Zarządu
Tomasz Hodij	Członek Zarządu

Zarząd w tym składzie był powołany na dwuletnią kadencję, która zakończyła się wraz z zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za 2020 rok.

W 2021 skład Zarządu nie uległ zmianie Rada Nadzorcza SONEL S.A. ponownie wybrała tych samych Członków Zarządu, w związku z czym od dnia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, które odbyło się w dniu 08.06.2021 r. skład zarządu pozostaje niezmieniony.

Obecna, roczna kadencja członków zarządu zakończy się wraz z zatwierdzeniem sprawozdania finansowego za 2021 rok

Od dnia 04-01-2019 prokurentem jest Pani Anna Piłska

Organem nadzorującym prace zarządu Spółki jest rada nadzorcza.

Rada Nadzorcza w I półroczu 2021 roku składała się z następujących osób:

Andrzej Diakun	Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Mirosław Nowakowski	Członek Rady Nadzorczej,
Maciej Posadzy	Członek Rady Nadzorczej,
Stanisław Zająca	Członek Rady Nadzorczej,
Jan Siniarski	Członek Rady Nadzorczej,

Powołanie Rady Nadzorczej SONEL S.A. zostało dokonane zgodnie z art. 385 § 1 ksh i § 27 pkt 16 Statutu Spółki.

Członkowie Rady Nadzorczej SONEL S.A. złożyli Spółce i sobie nawzajem oświadczenia w sprawie spełnienia kryteriów niezależności określonych w II. Z. 6. DPSN 2016. Rada Nadzorcza dokonała oceny złożonych oświadczeń i stwierdziła, że trzech jej członków nie spełnia kryteriów niezależności, a dwóch członków te kryteria spełnia.

Mandat Przewodniczącego Rady Nadzorczej Andrzeja Diakuna wygaśnie najpóźniej w dniu Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe Spółki za 2022 rok.

Mandaty Członków Rady Nadzorczej, Panów Mirosława Nowakowskiego i Macieja Posadzy, wygasną najpóźniej w dniu Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe Spółki za 2021 rok.

Mandaty Członków Rady Nadzorczej Panów Jana Siniarskiego i Stanisława Zająca, wygasły na Walnym Zgromadzeniu zatwierdzającym sprawozdanie finansowe za rok 2020.

W dniu 8 czerwca 2021 r. Walne Zgromadzenie ponownie powołało na Członków Rady Nadzorczej Spółki Panów Jana Siniarskiego i Stanisława Zająca. Mandaty tych Członków Rady Nadzorczej wygasną najpóźniej w dniu Walnego Zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe Spółki za 2023 rok.

Kapitał zakładowy Spółki, na dzień sporządzenia sprawozdania, wynosi 1 400 000 złotych i dzieli się na 14 000 000 akcji po 0,10 zł każda.

W okresie objętym sprawozdaniem nie nastąpiły żadne zmiany dotyczące formy prawnej prowadzenia przedsiębiorstwa.

W strukturze Spółki nie istnieją jednostki organizacyjne sporządzające samodzielnie sprawozdania finansowe.

Od 2013 roku Spółka tworzy grupę kapitałową.

W roku 2013 roku Sonel S.A. została udziałowcem Spółki Sonel Instruments India Pvt. Ltd. z siedzibą w Indiach. Podmiot ten został zarejestrowany w dniu 25.02.2013 r. Sonel S.A. posiadała 90% udziałów w kapitale zakładowym nowej Spółki. Do dnia 22-01-2021 pozostałe udziały posiadał Pan Shyam Ravindram i ten udział wynosił 10%. 22-01-2021 Pan Ravindram nabył 20 % udziałów za kwotę 20 000 Euro i jest jednocześnie od tego dnia, udziałowcem posiadającym 30 % udziałów i głosów w na walnym zgromadzeniu podmiotu.

W dniu 07-02-2014 r. Sonel S.A. zawarła z partnerem zagranicznym Holley Metering LTD (obecnie: Holley Group Co., Ltd) z siedzibą w Hangzhou (CN) nową podmiot gospodarczy - Foxytech Spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością, z siedzibą w Świdnicy. Kapitał zakładowy Spółki wynosił 2 000 000 zł i dzielił się na 40.000 udziałów po 50 zł. W wyniku zawartej umowy Sonel S.A. posiadała 80 % udziałów, a Holley Metering Ltd. (obecnie: Holley Group Co., Ltd), 20% udziałów w kapitale zakładowym związanej Spółki. 17-08-2016 Sonel S.A. nabyła 20 % udziałów za kwotę 120 000 złotych, stając się jednocześnie jedynym udziałowcem Foxytech Spółka z o.o. W dniu 12-04-2017r., podwyższono kapitał zakładowy Foxytech Sp. z o.o., z kwoty 2 000 000 złotych do kwoty 2 500 000 złotych, poprzez utworzenie nowych udziałów oraz dokonanie wpłaty w łącznej wysokości 500 000 złotych. W dniu 26-01-2021 podwyższono kapitał udziałowy Spółki o 65 900 udziałów z czego 33 540

udziałów objął podmiot chiński firma Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd., a 32 360 udziałów objął Emitent. Dodatkowo w tym dniu Emitent sprzedał 36 000 udziałów firmie Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd. W wyniku tych transakcji ustalili się udziały w podmiocie i w kapitale na poziomie 60 % Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd. i 40 % Sonel S.A. Aktualnie kapitał udziałowy wynosi 5 795 000,00 złotych i dzieli się na 115 900 udziałów po 50 złotych każdy.

W strukturze Grupy Kapitałowej doszło do zmian w własnościowych opisanych powyżej. W wyniku zmiany parytetu udziałów spółka Foxytech ze spółki zależnej stała się spółką stowarzyszoną. Sonel S.A. sprawuje kontrolę nad tym podmiotem poprzez prawo do ustanowienia członka zarządu oraz ustalenia umów.

Jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad podmiotami powiązanymi z uwagi na posiadanie w nich większościowych udziałów lub odpowiednich praw do stanowienia i zarządzania podmiotem. Pozwala to na kierowanie polityką finansową i operacyjną lub na istotny wpływ na aspekty funkcjonowania.

Spółki objęte skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym to Sonel S.A. z siedzibą w Świdnicy, w Polsce, Sonel Instruments India Private Limited - podmiot zależny z siedzibą w Chennai, w Indiach oraz podmiot stowarzyszony Foxytech Sp. z o.o. z siedzibą w Świdnicy, w Polsce.

II. OPIS ISTOTNYCH CZYNNIKÓW RYZYKA I ZAGROŻEŃ ZWIĄZANYCH Z POZOSTAŁYMI MIESIĄCAMI ROKU OBROTOWEGO

Aktualne główne czynniki ryzyka oraz możliwe zagrożenia bezpośrednio związane z funkcjonowaniem Spółki w najbliższych miesiącach są następujące:

Najistotniejszym, nieprzewidywalnym i zmieniającym funkcjonowanie całej gospodarki światowej ryzykiem, które trwa od 2020 roku do dziś, jest sytuacja związana z chorobą COVID-19. Liczne przestoje, ograniczenia w komunikacji oraz spadek PKB w skali całego świata skutkuje nowymi nieznanymi procesami, które oddziałują na większość podmiotów. Branża energetyczna zasadniczo jest dość odporna na zaburzenia w łańcuchach dostaw oraz problemy z komunikacją i chwilową niedostępnością pracowników.

Ograniczenia w kontaktach bezpośrednich, spadek mobilności społeczeństw pociągają za sobą problemy w wielu branżach, co nie pozostaje bez wpływu na pozostałe sektory gospodarki. Proces osłabiania się gospodarki przebiega dość powoli, ale systematycznie. Przyszła koniunktura gospodarcza zależy od tego w jakim stopniu aktywność bezpośrednia przedsiębiorstw przełoży się na aktywność internetową oraz jak szybko nastąpi odbudowanie ciągłości dostaw i ponowne dojście do pełnej aktywności podmiotów. Reakcja na pandemię różni się w zależności od kraju i stopnia diagnozowanych przypadków. Obostżenia w prowadzone w Polsce oraz w krajach, z których pochodzą klienci spółki, znacznie ograniczają utrzymywanie bezpośrednich relacji oraz możliwość pozyskiwania nowych klientów. Obecnie znajdujemy się w kolejnej fazie wzrostu zachorowań i konieczności ponownego w prowadzenia przynajmniej nieznacznych ograniczeń, które spowodują osłabienie gospodarcze w wielu krajach.

- W 2013 roku pojawiły się nowe ryzyka związane z utworzeniem podmiotów zależnych. Ryzyka dotyczą utraty wartości inwestycji kapitałowej. Spółki zależne mogą nie realizować zdefiniowanych dla nich celów. Mogą też realizować je na poziomie, który nie zapewni dodatnich wyników. W szczególności ryzyka te dotyczą:

- Spółka Foxytech została wsparta przez partnera zagranicznego. Tym samym ryzyko emitenta spadło do poziomu 40 % w wartości podmiotu. Jednocześnie pojawiła się szansa dynamicznego rozwoju tego podmiotu co jest wiodące po pierwszych wygranych przetargach. Zagrożenie związane z tym podmiotem dotyczy przyszłości. Brak kolejnych umów na dostawę dużych ilości liczników skutkować może w wzrostem ryzyka. Spółka upatruje szansę na kontynuację działalności w współpracy z partnerem posiadającym nowoczesną technologię w zakresie dostaw liczników oraz częściowo o wypracowane kanały sprzedaży i zasady w występowania na rynkach światowych.

- Sonel India prowadzi działalność na granicy rentowności. Osiągnęła niewielki zysk za I półrocze 2021 roku, przy wolumenie sprzedaży na poziomie 2,1 miliona złotych (1,8 za podobny okres roku ubiegłego). Spółka utrzymuje wysoki poziom zadłużenia wobec Emitenta przy czym ulega zmianie struktura zobowiązań. Najstarsze długi zostały spłacone a zadłużenie bieżące rośnie z uwagi na wzrost sprzedaży. Można powiedzieć, że ten podmiot wykorzystuje wszelkie szanse rynkowe związane z pandemią. Mimo takich przesłanek w dalszym ciągu ryzyko związane z tym podmiotem jest duże. Największe jest związane z brakiem spłat należności.

- Ryzyko istotnego spadku zamówień od podmiotów z grupy Lincoln. Spadek zamówień od podmiotów z tej grupy może istotnie odbić się na wynikach Sonel S.A. Jakkolwiek sprzedaż do tego podmiotu realizowana jest w sposób niepociągający za sobą znaczącej rentowności, to jednak cała organizacja firmy w pewnym stopniu została skonfigurowana z uwzględnieniem konieczności sprawnego realizowania zleceń usługowych. Sonel S.A. korzysta na skali produkcji uzyskując synergię w różnych obszarach związanych z administrowaniem podmiotem. Z tytułu realizacji zamówień wrosła siła przetargowa u dostawców. Zahamowanie w współpracy skutkowałoby dużą bezwładnością w zakresie ograniczania aktualnie rozwiniętych zasobów. To najistotniejszy aktualnie obszar ryzyka. Spółka ogranicza ryzyko utraty dostaw do tych podmiotów dążąc do najwyższej staranności w zakresie realizacji zleceń. Na chwilę obecną nie ma przesłanek w skazujących na wzrost tego ryzyka. Poziom zamówień od podmiotów z tej grupy maleje, ale wciąż utrzymuje się na poziomie oczekiwanym przez Emitenta.

- Ryzyko opóźnień w realizacji projektów rozwojowych. Jest to podstawowe ryzyko, z jakim mierzy się Emitent od początku działalności. Proces opracowania założeń i konstrukcji oraz wdrożenia do produkcji przyrządów oferowanych potem do sprzedaży systematycznie wydłuża się. Jest to istotne ryzyko prowadzenia działalności na rynku innowacji. Premia za oferowanie nowoczesnych rozwiązań jest szybkie osiągnięcie poziomów sprzedaży zapewniających rentowność i szybkie dostosowanie produktów do zmieniających się wymogów rynkowych. Opóźnienia odwołają okres rozpoczęcia sprzedaży i skracają czas w jakim produkt skutecznie konkuruje z istniejącymi rozwiązaniami. Ważna jest długość życia produktu po okresie aktywowania kosztów opracowania wyrobu. Po tym okresie marże uzyskiwane ze sprzedaży wyrobu są wyższe i Emitent ma możliwość aktywnego zarządzania ceną sprzedaży. Ten okres w zależności od rodzaju produktu wynosi od 3 do 7 lat. Wystąpienie ryzyka powoduje zwiększenie kosztów opracowania, a więc spadek rentowności wdrażanego produktu. Ograniczanie ryzyka następuje przez modyfikację procesu projektowania na bazie doświadczeń z dotychczasowych projektów. Jest to normalne ryzyko, z jakim mierzy się każda innowacyjna firma.

- Ryzyko konfliktów militarnych na świecie. Głównym zagrożeniem w społeczeństwie świata jest działalność terrorystyczna ekstremalnych islamistów. Innym, budzącym obawy obszarem jest Rosja i jej relacje z krajami byłego bloku wschodniego. Narastanie terroryzmu i eskalacja konfliktów może przyczynić się do zahamowania rozwoju gospodarczego zagrożonych państw i spadku ogólnej koniunktury. W konsekwencji zagrożony jest rozwój eksportu Emitenta.

- Ryzyko kryzysu gospodarczego. Na wzrost poziomu tego ryzyka wpływa sytuacja pandemiczna. Z tym zjawiskiem powiązanych jest szereg niekorzystnych elementów. Najważniejsze z nich to utrata rynków zbytu, ryzyko powstania przeterminowanych (nieściągalnych) należności handlowych, ryzyko niezrealizowania przychodów ze sprzedaży, utrata kluczowych klientów, utrata ciągłości dostaw i niedobory surowcowe na rynku oraz utrata nadwyżek finansowych powodująca

zhamowanie rozwoju Spółki. Obniżenie skali działalności, w tym skali produkcji, w konsekwencji prowadzi do zmniejszenia rentowności prowadzonej działalności.

- Ryzyko znacznego spadku wartości euro. W razie spadku wartości euro Spółka będzie realizować przychody z tytułu sprzedaży zagranicznej na niższym poziomie. W chwili obecnej, w krótkim terminie ryzyko to nie występuje. Aktualnie kursy walut obcych odbiegają w górę od teoretycznego kursu równowagi. W dłuższej perspektywie spadek wartości euro może oznaczać spadek rentowności sprzedaży zagranicznej. Jednak próg rentowności dla sprzedaży denominowanej w euro wydaje się na tyle bezpieczny, że to ryzyko jest niewielkie. W I półroczu 2021 roku wpływy w euro w całości przeznaczone były na płatności za materiały produkcyjne.
- Ryzyko znacznego spadku wartości dolara. Wobec dużej sprzedaży w dolarze jest to ryzyko istotne dla utrzymania rentowności usług montażowych. Przed spadkiem wartości dolara Emitent może zabezpieczać się poprzez stosowanie transakcji terminowych. Ekspozycja walutowa w bieżącym roku nie występowała. Dodatkowym zabezpieczeniem są ustalenia umowne między odbiorcą i Emitentem w zakresie regulacji cen w oparciu o zmienność kursów walutowych. Ustalenia pozwalają na utrzymywanie się nominalnie podobnej wartości sprzedaży w odniesieniu do parytetu złoty dolar. Wpływy dolarowe w dużej mierze są wydatkowane na bieżące płatności za dostawy. Nadwyżki nie występowały.
- Ryzyko wzrostu wartości walut obcych w tym euro. Wzrost wartości euro powoduje, że droższe części zakupów uzależnionych od wartości waluty euro (dotyczy to większości zakupów realizowanych poza granicą kraju oraz części dostaw realizowanych w Polsce). Jednak straty te kompensowane są sprzedażą i wpływami uzyskanymi w walutach euro i dolar. Ryzyko to ma mniejszy wymiar niż w latach ubiegłych, z powodu wzrostu wydatków dokonywanych w walutach. Emitent uznaje to ryzyko za średnio istotne.
- Ryzyko w zakresie Public Relations, w tym także błędów informacji giełdowej oraz braku utrzymania poufności informacji może mieć istotne znaczenie ze względu na funkcjonowanie Spółki na GPW. Może narazić Spółkę na brak zaufania inwestorów oraz na dotkliwe straty finansowe wynikające z możliwych do nałożenia kar. W najbliższym okresie ryzyko to uległo zwiększeniu z uwagi na nowe uregulowania MAD i MAR. Pojawiła się nowa definicja informacji poufnej. Rozporządzenie MAR zmieniło zakres i poziom możliwych do stosowania kar.
- Ryzyko utraty informacji poufnych, czyli wycieku lub kradzieży danych oraz w wykorzystania ich przeciwko interesom Sonel S.A. Znaczenie i prawdopodobieństwo o takich zdarzeń nie zmienia się w najbliższym czasie.
- Ryzyko awarii systemów informatycznych, utraty danych komputerowych oraz koszty ich odtworzenia. W najbliższym czasie Spółka nie spodziewa się wzrostu lub obniżki tego ryzyka.
- Ryzyko awarii urządzeń i systemów technologicznych, niezbędnych w nowoczesnym procesie produkcyjnym Sonel S.A. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem procesów technologicznych.
- Ryzyko dotyczące zobowiązań gwarancyjnych. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu. Spółka tworzy w tym zakresie rezerwę.
- Ryzyko związane z zapasami magazynowymi. Spółka posiada znaczącą ilość i wartość zapasów materiałowych, półproduktów i wyrobów gotowych. Wynika to z rosnącej oferty przedsiębiorstwa oraz z rozwoju sprzedaży. Z zapasami wiąże się szereg zagrożeń w tym: ryzyko nadmiernego zaangażowania środków, ryzyko przeterminowania części zapasów, ryzyko zatarcia się technologicznego. Spółka na bieżąco monitoruje stan zapasów nierotujących. Co kwartał dokonuje aktualizacji wartości stanów magazynowych o wartość zapasów zbędnych. Wobec różnej rytmiczności produkcji Spółka musi utrzymywać często zapasy o obiektywnie nadmiernym charakterze, w celu zapewnienia dostępności pełnej oferty produkcyjnej.
- Ryzyko związane z karami za niewykonanie lub nieterminowe wykonanie zleceń. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko wystąpienia wady seryjnej produktu. Jest to normalne ryzyko producenta. Emitent stale wdraża nowe modele wyrobów, co w opinii Zarządu zwiększa możliwość wystąpienia seryjnych wad w wyrobach.
- Awarie lub niedostępność wyposażenia powodujące brak możliwości lub istotne utrudnienie realizacji zadań. Jest to normalne ryzyko producenta i nie ma szczególnych przesłanek do jego wzrostu.
- Ryzyko związane z szacowaniem danych. Wyraża się w przybliżonym pomiarze niektórych wartości ekonomicznych oraz przyszłych relacji rynkowych. Jest to normalne ryzyko związane z prowadzeniem działalności gospodarczej. Wobec dużej zmienności otoczenia Spółka przyjmuje wartości ustalone przy zastosowaniu zasady ostrożnej wyceny. Spółka nie publikuje prognoz i danych szacunkowych.
- Ryzyko związane z otoczeniem prawnym polegające na możliwości wprowadzenia zmian legislacyjnych niekorzystnych dla rozwoju firmy. Narasta liczba obowiązkowych działań, których rygory nakładane są nowymi aktami prawnymi, po części ze względu na uczestnictwo w wspólnym rynku europejskim jak i spowodowane rozwojem społecznym gospodarki. Coraz większe obszary życia gospodarczego objęte są kodyfikacją i koniecznością dodatkowego ściśle ukierunkowanego nadzoru (BHP, RODO, ISO, środowisko, gospodarka odpadami, ład korporacyjny, MSSR, informacje fiskalne JPK i podobne). Ryzyko to w najbliższych latach wydaje się być nieznane. Istnieje duża możliwość gwałtownych zmian przepisów związanych z placami, z podatkami pośrednimi i dochodowymi. Część zmian może być wdrażana bez konsultacji społecznych i może być obciążona błędami. Ryzyko to w 2021 roku uległo podwyższeniu z uwagi na próby regulacji w programie Nowy Ład. Z niejasnych i nieprecyzyjnych założeń programu wynika jednak wyraźnie, że w wyniku zmian legislacyjnych wdrożenie fiskalizacji osób i pracowników najaktywniejszych zawodowo i najbardziej przedsiębiorczych. W opozycji do tego zyskują osoby najmniej aktywne zawodowo: bezrobotni, emeryci, renciści oraz najslabiej opłacane grupy pracowników świadczące najmniej odpowiedzialne i najprostsze prace.
- Ryzyko związane z ochroną i przetwarzaniem danych osobowych (RODO). Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27-04-2016 w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych), obowiązuje od 25 maja 2018 r. i wprowadza istotne zmiany w podejściu do ochrony danych osobowych stosowanym dotychczas przez europejskie przedsiębiorstwa, promując nowe, odpowiedzialne podejście do ochrony prywatności. Od 25 maja 2018r. każdy podmiot przetwarzający dane osobowe ma obowiązek aktywnej nie zabiegać o ich ochronę na każdym etapie przetwarzania – w tym już na etapie projektowania nowych procesów czy systemów. W praktyce oznacza to m.in. opracowanie i prowadzenie dokumentacji przetwarzania danych, stałe monitorowanie naruszeń (takich jak wyciek danych), a także informowanie o naruszeniach organów nadzoru oraz – w określonych sytuacjach – osób, których one dotyczą. Od maja 2018 roku niedopełnienie obowiązków w zakresie ochrony danych osobowych skutkuje możliwością nałożenia kary finansowej w wysokości do 10 lub 20 mln euro, bądź do 2% lub 4% rocznego obrotu na przedsiębiorstwo prywatne. Przy podmiotach publicznych maksymalna kara to 100 tys. zł. Aby zminimalizować to ryzyko, w Sonel S.A. została opracowana polityka bezpieczeństwa, która dotyczy zarówno przetwarzanych danych osobowych jak i bezpieczeństwa informacji w ogóle. W tym celu zostały opracowane i wdrożone w szelkie procedury wymagane dla przestrzegania zapisów Rozporządzenia.
- Ryzyko związane z potencjalnymi zmianami przepisów podatkowych i różnicami w ich interpretacji. Pomimo znaczącego ryzyka związanego zwłaszcza z realizacją produkcji z obciążeniem z podatku dochodowego, wydaje się, że ryzyko w tym obszarze, jakkolwiek znaczące, zaczyna się stabilizować i obniżać. Ryzyko to jednak rośnie wraz z narastaniem deficytu finansów publicznych.

- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców. Spółka zasadniczo nie jest zależna od dostawców. W I półroczu 2020 roku w wystąpił tylko jeden dostawca, który zapewnił w więcej niż 5 % wolumenu dostaw. W I półroczu 2021 roku największą dostawcą sprzedał Emitentowi 4,9 % zakupów, które dotyczą głównie produkcji mierników i są liniowo uzależnione od produkcji Sonel S.A. Oferta tego dostawcy jest dostępna u innych kontrahentów wobec czego ryzyko jest znikome.
- Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców. Spółka posiada kilku kluczowych odbiorców. Jednym z nich jest polski dystrybutor, firma z branży e-commerce B2B specjalizująca się w dystrybucji artykułów elektrotechnicznych na terenie całej Polski, wiodąca firma na rynku dystrybucji. Ryzyko utraty tego partnera ocenia się jako znikome.
- Kontynuowana jest też współpraca z podmiotami z grupy kapitałowej Lincoln. W wyniku sprzedaży do tej grupy uzyskano 22,5 % przychodów Emitenta za I półrocze 2021 roku (35,2 % w I półroczu 2020). Spadek udziału w sprzedaży ogółem wyniósł 39%. Niemniej w współpraca z podmiotami z grupy Lincoln układa się dobrze. Pewnym utrudnieniem w realizacji tej działalności jest nierytmiczność poziomu zamówień, która utrudnia planowanie zasobów.
- Ryzyko związane ze zwolnieniami podatkowymi. Spółka rozlicza sprzedaż i koszty sprzedaży związane z produkcją określona w zezwoleniu na prowadzenie działalności w SSE. Ryzyko w tym zakresie ma charakter znaczący i proporcjonalny do osiąganego wyniku finansowego. Wraz ze wzrostem sprzedaży produktów wytworzonych poza strefą maleje poziom zwolnienia podatkowego.
- Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W Spółce występuje minimalne ryzyko związane z sezonowością sprzedaży. W latach ubiegłych, podobnie jak w roku bieżącym, Spółka nie notowała znaczących spadków sprzedaży wynikających z sezonowości. Należy jednak odnotować najbardziej znaczący wpływ ostatniego kwartału na wyniki roczne przedsiębiorstwa.
- Ryzyko związane z utratą dofinansowania (także koniecznością zwrotu otrzymanych środków), do programu prac badawczo-rozwojowych (Innowacyjna Gospodarka). Ryzyko to związane jest z ewentualnym brakiem pozytywnej oceny programu przez organy kontrolne krajowe i unijne. Kwota dofinansowania jest na tyle znaczna, że Zarząd liczy się z wieloma kontrolami i zagrożeniem poprawności realizacji programu. Spółka przeciwdziała temu zagrożeniu poprzez szkolenie pracowników i ściśle współpracę z instytucjami sprawującymi nadzór nad przydziałem środków.

III. INFORMACJA OGÓLNA O OTOCZENIU I STANIE MAJĄTKOWYM FIRMY

1. Przegląd organizacji i środowiska zewnętrznego

Sonel S.A. powstała w 1994 roku na bazie doświadczeń grupy inżynierów, którzy do dziś pełnią wiodącą rolę przy kreowaniu aktywności gospodarczej Emitenta.

Na bazie pierwszych doświadczeń handlowych i technicznych oraz dużego popytu sektora energetycznego na zaawansowane przyrządy pomiarowe o konstrukcji elektronicznej, utworzono spółkę z o.o. mającą na celu produkcję i sprzedaż mierników elektronicznych oraz handel hurtowy artykułami elektrycznymi. Z działalności handlowej zrezygnowano pod koniec lat 90-tych.

Działalność rozpoczęto od produkcji pierwszej rodzimej konstrukcji miernika MZC1 (miernik skuteczności zerowania). Już w pierwszym roku działalności osiągnięto znaczące wyniki sprzedażowe, przekładające się na dodatni wynik finansowy.

Zyski osiągane w kolejnych latach, pozostawiane w Spółce, stanowiły o solidnych zasobach finansowych. Spółka dość szybko rozpoczęła wyciąganie dywidendy, dzieląc zyski między akcjonariuszy a rozwój podmiotu.

Lata od 1994 do 2008 charakteryzowały się względnie harmonijnym rozwojem. W 2008 roku Spółka zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Emisja akcji przyniosła Spółce w przychody netto w wysokości przeszło 25 milionów złotych. Kwota ta zasilila kapitał zapasowy i została przeznaczona na inwestycje związane z budową nowej siedziby i zapewnieniem nowoczesnego parku technologicznego.

Aktualnie zasoby firmy to głównie:

- Zgromadzony kapitał własny pozwalający na sprawne realizowanie celów rozwojowych. Spółka w spiera się kapitałem własnym na poziomie od 60 % do 90 %. Śladowe zadłużenie wynika z normalnej działalności operacyjnej.
- Zasoby trwałe to nowoczesny obiekt, z 2008 roku, zaopatrzony w sprawne, wciąż rozwijane zaplecze technologiczne. Od początku rozwoju firmy w Spółce realizowane były najnowsze metody stosowane w produkcji elektronicznej. Spółkę cechuje dbałość o rygorystyczne i wysoką jakość wykonywania podzespołów. Wsparciem jakości jest własne laboratorium, w którym produkty podlegają niezależnemu sprawdzeniu.
- Znaczącymi zasobami Sonel S.A. są wartości niematerialne, stanowiące istotną część aktywów. To głównie wartości nakładów na prace rozwojowe realizowane w zakładzie konstrukcyjnym we Wrocławiu. W dziedzinie pomiarów związanych z zabezpieczeniem przeciwporażeniowym, Spółka jest liderem w kraju i jedną z głównych marek na świecie. Wiedza i doświadczenie zgromadzone od początku prowadzenia działalności wykracza znacząco poza kompetencje oferowane przez innych dostawców na rynku krajowym i pozwala na skuteczne konkutowanie z każdą inną firmą na świecie. Aktualnie Spółka wdrożyła i rozwija produkty związane z analizą energii i badaniem bezpieczeństwa urządzeń. To nowa w Polsce i na świecie linia ofertowa. W przyszłości powinna zapewnić Spółce wysokie korzyści.
- Spółka jest firmą inżynierską. Kapitał ludzki opiera się na wiedzy technicznej, przejrzystości zasad zarządzania oraz transparentności. Sonel S.A. utrzymuje wysoko wykwalifikowaną kadrę w każdym zakresie działalności. Wciąż rozwijane są programy szkoleń i rozwoju pracowników. Istotną wartością firmy jest znikomą rotacja zatrudnienia. Problemy dotyczą jedynie wrocławskiego oddziału, gdzie rynek pracy w odniesieniu do konstruktorów elektroników i programistów jest bardzo chłonny. Pracownicy w dużej mierze identyfikują się z Emitentem.
- Spółka coraz intensywniej występuje na lokalnym rynku jako istotny pracodawca oraz organizacja wspierająca lokalne inicjatywy. Główne kierunki w sparcia to w spomaganie leczenia dzieci, propagowanie sportu wśród młodzieży oraz rozwój inicjatyw lokalnych związanych z edukacją i kulturą.
- Od początku działalności Zarząd Sonel S.A. dbał, by firma nie była uciążliwa dla środowiska. Przestrzegane są normy i wytyczne dotyczące ochrony środowiska, nawet jeżeli nie stanowią o tym żadne przepisy prawne.

Strategia

W Spółce realizowany jest proces opracowywania i realizacji strategii. Aktualnie realizowane są działania przewidziane na lata 2019-2021. W szczególności trwają prace nad rozwojem nadzoru nad realizacją działań ujętych w kartach inicjatyw oraz o elementy motywacyjne.

Misją firmy jest dostarczanie innowacyjnych produktów i rozwiązań umożliwiających pomiary w obszarach energetyki elektrycznej i środowiska.

Nowa wizja firmy oparta jest na następujących założeniach:

Marka Sonel jest lubiana i rozpoznawalna na świecie, a w kraju utrzymuje pozycję lidera. Posiada rozwiniętą sieć dystrybucji, oferuje profesjonalne wsparcie i szkolenia techniczne dla klientów. Spółka w pełni wykorzystuje potencjał produkcyjny, osiągając zysk na osobę zatrudnioną powyżej 15 tysięcy Euro. Eksport przyrządów pomiarowych jest dominującą sferą przychodów Spółki. Własny, efektywny dział rozwoju umożliwił systematyczne poszarpanie naszej oferty. Firma posiada duży potencjał oraz aspiracje do dalszego rozwoju, jest społecznie odpowiedzialna, przyjazna środowisku, szanowana przez pracowników i partnerów biznesowych. Aktualny na lata 2019 - 2021 cel główny strategii, to osiągnięcie wyników rocznych na poziomie zapewniającym 17 % wzrostu z kapitałów własnych. Trwają prace nad realizacją programu strategicznego na lata 2022-2024.

Obok celu nadrzędnego strategii zdefiniowano kierunki rozwoju. Najistotniejszym celem Spółki jest taki jej rozwój, który zapewni w kolejnych latach coraz sprawniejsze występowanie na rynkach zagranicznych. Na bazie tych założeń przystąpiono do opracowywania programów strategicznych. W Spółce kładzie się nacisk na rozwój umiejętności językowych personelu na każdym szczeblu, prowadzone są działania normalizujące produkty w sposób zapewniający możliwość sprzedaży w każdym obszarze geograficznym, na bieżąco śledzona jest oferta konkurencji oraz rozwój badań naukowych w zakresie pomiarów i technologii produkcji. Spółka na bieżąco prowadzi działania optymalizujące koszty oraz rozwija ofertę. Zarząd intensywnie pracuje nad rozwojem podmiotów zależnych, w tym nad zapewnieniem nadzoru nad ich działalnością. W ramach działań wspierających wciąż realizowane są programy mające rozwinąć oddziaływanie na rynek, w sposób uświadamiający siłę kompetencji i możliwości produktów Emitenta w kraju i na świecie. Spółka będzie realizować kolejne programy szkoleniowe w celu aktywizacji nowych technik występowania na rynku, w celu zapewnienia marketingowej orientacji na każdym szczeblu organizacyjnym oraz szkolenia służące rozwojowi innowacyjności pracowników, a także zwiększające wiedzę menadżerską. Spółka będzie dążyć do uproszczenia mapy strategicznej, wyzbywając się elementów nieefektywnych i nadmiernego uszczegółowienia strategii na etapie ogólnym.

Model biznesowy

Sonel S.A. to firma technologiczna. Punktem w wyjścia do sukcesu rynkowego są autorskie konstrukcje mierników. Proces ten realizowany jest w działach konstrukcyjnych, w głównej mierze siłami i pod nadzorem pracowników Emitenta. Gotowa konstrukcja zostaje przekazana do działów produkcyjnych, gdzie uruchamia się proces produkcji. Wieloetapowy montaż kończy się kalibracją przyrządów. W szczególnych przypadkach wyroby są poddawane testom w laboratorium badań czy w zorcującym. Produkty oczekują na sprzedaż w magazynach w wyrobów gotowych. W niewielkiej mierze Spółka w spiera się konstrukcjami obcymi, dostosowanymi do oferty Sonel S.A.

Sprzedaż jest prowadzona przez działy handlowe, które zatrudniają w wysoko wykwalifikowanych pracowników o dużej wiedzy technicznej. Klient zasadniczo nie czeka na produkty (w wyroby są przechowywane w magazynach). Wsparciem dla sprzedaży jest szeroko prowadzona akcja edukacji potencjalnych użytkowników produktów i doradztwo techniczne. Firma oferuje sprawny serwis gwarancyjny i pogwarancyjny. Model w tym wydaniu sprawdził się na rynku krajowym i prowadzone są próby realizowania podobnych działań na rynkach zagranicznych.

Równolegle Spółka realizuje produkcję usługową. Polega ona na montażu i innych operacjach związanych z produkcją podzespołów wykorzystywanych przez zlecających usługę. Montaż usługowy realizowany jest na tej samej bazie produkcyjnej, przy udziale tych samych pracowników. Kontrakty usługowe zapewniają równomierne wykorzystanie potencjału produkcyjnego

Efekty działań

Dotychczasowa aktywność Sonel S.A. i realizacja nowych działań, wynikających z planów na najbliższe lata, powinny skutkować rozwojem siły finansowej spółki. Przekroczenie 100 milionów sprzedaży pozwoli utrzymać rentowność firmy na poziomie celu strategicznego oraz zwiększać marżę poprzez efekt skali. Bardzo istotne jest zdobycie przychodów w kilku docelowych państwach, gdzie można będzie rozwijać sprzedaż. Niezwykle ważne jest utrzymanie lub rozwój poziomu sprzedaży usługowej przy ciągłym zwiększaniu sprzedaży mierników.

Jednym z celów głównych jest utrzymanie równowagi pomiędzy inwestowaniem i rozwojem, a kontynuacją procesu systematycznego wypłacania dywidendy. Harmonijny rozwój sprzedaży, w tym rozwój eksportu, powinien zapewnić takie możliwości nawet bez wsparcia kredytowego.

Celem na kolejne lata jest wykorzystanie doświadczeń związanych z rynkami zagranicznymi. W szczególności obok bardzo cennej wiedzy technicznej, możliwy jest pozyskanie i wykorzystanie informacji o metodach i technikach sprzedaży w wysoko rozwiniętych państwach (np. USA, Niemcy i Japonia).

Zalogę Spółki stanowi doświadczony i lojalny zespół. Zarząd zorientowany jest na utrzymanie i rozwój kadr.

W dalszym ciągu będzie realizowana aktywność społeczna na rynku lokalnym, w szczególności w wsparcie szkół technicznych. Sonel w rozsądnych granicach będzie wspierał aktywność okolicznych mieszkańców i kontynuował w wcześniej rozpoczęte programy.

Przy podejmowaniu zmian technologicznych i programowaniu rozwoju produktowego zawsze będą respektowane zasady związane z brakiem ingerencji w środowisko naturalne.

Wartości

W Spółce wdrożono system wartości, który opiera się na czterech istotnych kwestiach w największej mierze zorientowanych na klienta:

- Najważniejszy jest klient.
- Jakość i profesjonalizm.
- Szacunek w obecności ludzi i otoczenia.
- Współpraca i praca zespołowa.

2. Sytuacja gospodarcza w I półroczu 2021 roku

W I półroczu 2021 roku sytuacja społeczno-gospodarcza w Polsce kształtowała się pod wpływem pandemii COVID-19, jednak na ogół była lepsza niż przed rokiem. Począwszy od kwietnia br. stopniowo znoszono obostrzenia epidemiczne w prowadzone w okresie zimowym, co w plynęło na wyraźną poprawę wyników w niektórych obszarach działalności w II kwartale br. w stosunku do bardzo słabego roku wcześniej.

Przeciętne zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw obniżyło się w skali roku w nieco mniejszym stopniu niż w I półroczu ubiegłego roku. W końcu czerwca br., po raz pierwszy od początku pandemii COVID-19, stopa bezrobocia rejestrowanego ukształtowała się poniżej poziomu sprzed roku.

Przeciętne miesięczne nominalne i realne wynagrodzenia brutto w sektorze przedsiębiorstw wzrosły w skali roku w tempie znacznie szybszym niż przed rokiem, co wynikało m.in. z przyspieszenia ich dynamiki w II kwartale bieżącego roku (po jej wyraźnym spowolnieniu przed rokiem).

Wzrost cen towarów i usług konsumpcyjnych w skali roku był mniejszy niż w I półroczu ubiegłego roku, ale w II kwartale br. dynamika cen wyraźnie przyspieszyła: odnotowano wysoki wzrost cen związanych z transportem (po spadku przed rokiem). Ceny produkcji sprzedanej przemysłu były wyższe niż przed rokiem, podczas gdy w I półroczu ub. roku obserwowano ich spadek. Wzrosły również ceny produkcji budowlano-montażowej. Dynamika cen producentów zarówno w przemyśle, jak i w budownictwie w II kwartale br. była wyższa niż w I kwartale. Produkcja sprzedana przemysłu była wyższa niż w I półroczu ubiegłego roku (kiedy notowano jej spadek). Zwiększyła się sprzedaż w większości sekcji przemysłu (oprócz górnictwa i wydobywania). Najbardziej wzrosła produkcja sprzedana w przetwórstwie przemysłowym, w którym przed rokiem jej spadek był głębszy niż przeciętnie w przemyśle. Wyższa niż w I półroczu ubiegłego roku była sprzedaż we wszystkich głównych grupowaniach przemysłowych; najwyższy jej wzrost notowano w produkcji dóbr konsumpcyjnych trwałych.

Po spadku przed rokiem znacznie wzrosły obroty towarowe z zagranicą. Wymiana zamknęła się dodatnim saldem, dużo wyższym niż przed rokiem. Zwiększyły się obroty ze wszystkimi grupami krajów. Wskaźnik terms of trade w okresie styczeń–kwiecień br. kształtował się mniej korzystnie niż rok wcześniej.

Aktualnie najbardziej niepokojące zjawiska w gospodarce polskiej to:

- rosnąca inflacja, wpływająca na powszechny proces podnoszenia cen surowców i towarów końcowych,
- inflacja destabilizuje także rynek pracy,
- trudność w bezpośrednich relacjach gospodarczych oraz przewidywania dotyczące kolejnej fali pandemii,
- niepokoiła skłonność społeczeństwa do szczepień i do stosowania obostrzeń, co może skutkować trudnym przebiegiem kolejnego ataku Covid-19 i koniecznością odnowienia obostrzeń.

3. Sytuacja majątkowa i finansowa Sonel S.A.

Sytuacja majątkowa i finansowa Spółki jest stabilna. Posiada środki na realizację wszelkich zamierzeń, opierając się głównie na kapitale własnym. Spółka nie korzystała w I półroczu 2021 roku z kredytów.

Podobnie jak w latach ubiegłych Spółka finansuje swoją działalność i rozwój kapitałem własnym, który stanowi 67 % pasywów. Kapitał obcy reprezentowany jest jedynie przez zobowiązania, rozliczenia międzyokresowe i znikomy udział kapitału oprocentowanego, wynikającego z umów leasingu. Struktura pasywów od wielu lat jest stabilna i nie ulega istotnym zmianom. Na koniec czerwca 2021 stan środków pieniężnych był niższy niż na koniec ubiegłego roku, głównie za sprawą wzrostu zapasów. Pozyskiwanie komponentów elektronicznych do produkcji jest obciążone coraz większymi problemami. Wydłużają się czasy dostępności oraz występują regularne przerwy w dostępności niektórych komponentów.

W I półroczu 2021, zarówno poziom sprzedaży jak i wyniki są nieznacznie słabsze niż przed rokiem za porównywalny okres.

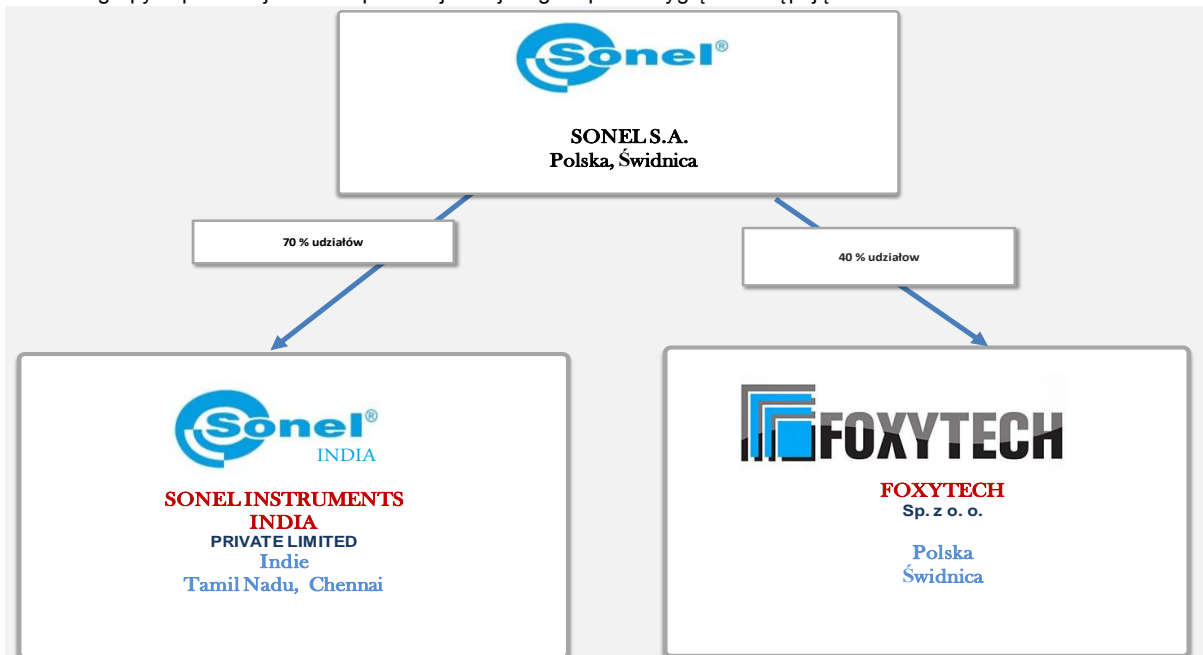
Przedsiębiorstwo aktywnie funkcjonuje w Specjalnej Strefie Ekonomicznej. Spółka korzysta w znaczącym zakresie ze zwolnienia z podatku dochodowego od osób prawnych. Od 2008 roku działalność jest prowadzona w nowym obiekcie doskonale wyposażonym w środki pracy. Spółka posiada wykwalifikowaną i doświadczoną załogę.

W 2021 roku po dniu bilansowym wypłacono dywidendę w kwocie 14 000 000 złotych.

IV. POZOSTAŁE INFORMACJE

1. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

Struktura grupy kapitałowej na dzień publikacji niniejszego raportu w ygląda następująco:



2. Wskazanie czynników i zdarzeń nietypowych

Nietypowe pozycje aktywów to według stanu na 30-06-2021 roku:

Prace rozwojowe wytworzone we własnym zakresie 13 493 tysięcy złotych

Prace rozwojowe w trakcie realizacji 13 518 tysięcy złotych

Długoterminowe aktywa finansowe 1 918 tysięcy złotych

Dwie pierwsze pozycje dotyczą nakładów poniesionych na opracowanie konstrukcji nowych wyrobów. Koszty zakończonych prac rozwojowych to wydatki na opracowanie wdrożonych projektów, które są już odnoszone w koszty w postaci amortyzacji. Pozostałe to koszty projektów niezakończonych - w trakcie realizacji. Poziom udział tych elementów w bilansie Spółki systematycznie rośnie w ostatnich latach. Wpływ na taki stan rzeczy mają takie czynniki jak: wydłużający się proces prowadzenia prac związanych z opracowaniem związanym z skomplikowaną strukturą produktów w wymagającą rozwoju interfejsu użytkownika i komunikacji zewnętrznego oraz rosnące koszty pracy inżynierów elektroników i informatyków, którzy takie prace realizują.

W skład długoterminowych aktywów finansowych wchodzi udział w podmiocie Sonel Instruments India Private Limited (kwota 300 tysięcy złotych) oraz w podmiocie Foxytech spółka z o.o. (kwota 1 618 tysięcy złotych).

Wartość wcześniej posiadanych udziałów Foxytech spółka z o.o. została zaktualizowana. Wycena bilansowa tego aktywów ograniczona jest do kwoty 1 618 tysięcy złotych.

Bilansowa wartość nabytego odpłatnie prawa wieczystego użytkowania gruntów została przeszacowana na dzień 01-01-2008 r. przez biegłego rzeczoznawcę. Pozycja ta podlega umarzaniu.

3. Opis zmian organizacji i wskazanie ich skutków

W I półroczu 2021 roku nie nastąpiły istotne zmiany w strukturze Sonel S.A.

4. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania w wcześniej publikowanych prognoz.

W związku z dużą zmiennością sytuacji gospodarczej i zagrożeniami związanymi z ogólną koniunkturą gospodarczą Zarząd Spółki nie publikował prognoz na 2021 rok i na lata następne.

5. Struktura akcjonariatu

Stan akcjonariatu Sonel S.A. na dzień sporządzenia sprawozdania przedstawia się następująco:

Osoby z udziałem przekraczającym 5 %	Ilość akcji Sonel SA [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów WZA	Wartość nominalna posiadanych akcji [PLN]
Wieczorkowski Krzysztof	3 150 734	22,5%	22,5%	315 073,40
Folta Krzysztof	2 950 000	21,1%	21,1%	295 000,00
Aviva OFE, Aviva Santander	1 399 601	10,0%	10,0%	139 960,10
Nowakowski Mirosław**	1 162 500	8,3%	8,3%	116 250,00
Walulik Jan	968 001	6,9%	6,9%	96 800,10
Sołkiewicz Tadeusz	996 400	7,1%	7,1%	99 640,00
Pozostali	3 372 764	24,1%	24,1%	337 276,40
Razem	14 000 000	100,0%	100,0%	1 400 000,00

* na podstawie danych z KDPW

** Zarząd SONEL S.A. w dniu 14-07-2021 otrzymał zawiadomienie w trybie art. 19 ust. 1 rozporządzenia MAR, od pana Mirosława Nowakowskiego pełniącego funkcję Członka Rady Nadzorczej SONEL S.A. Zgodnie z zawiadomieniem pan Mirosław Nowakowski nabył łącznie 9500 akcji Spółki. Wcześniejszy stan posiadania pana Mirosława Nowakowskiego to 1 153 000 sztuk akcji oraz odpowiednio 8,2% udział w głosach i w kapitale Emitenta

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Osoby nadzorujące posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

Osoby nadzorujące		Ilość akcji [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów na WZA [%]	Wartość nominalna posiadanych akcji [PLN]
Diakun	Andrzej	125 955	0,9%	0,9%	12 595,50
Nowakowski	Mirosław	1 162 500	8,3%	8,3%	116 250,00
Posadzy	Maciej	4 520	0,0%	0,0%	452,00
Zając	Stanisław	248	0,0%	0,0%	24,80

Osoby zarządzające na dzień sporządzenia sprawozdania posiadają następujące ilości akcji i odpowiednio mają następujący udział w kapitale zakładowym Spółki:

Osoby zarządzające		Ilość akcji [sztuki]	Udział w kapitale [%]	% głosów na WZA [%]	Wartość nominalna posiadanych akcji [PLN]
Wieczorkowski	Krzysztof	3 150 734	22,5%	22,5%	315 073,40
Walulik	Jan	968 001	6,9%	6,9%	96 800,10
Hodij	Tomasz	90 412	0,6%	0,6%	9 041,20

7. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem.

Na dzień publikacji raportu Spółka SONEL S.A. jest stroną czterech postępowań, w tym w sprawie z powództwem a DOOK S.A. przeciwko SONEL S.A., o zapłatę 40 082,63 zł, w raz z powództwem w zajemnym w wysokości 89 175 zł, tocząca się przed Sądem Okręgowym w Legnicy od dnia 23.09.2019 roku.

8. Dywidenda

W 2021 roku nastąpiła wypłata dywidendy. Zgodnie z uchwałą w sprawie podziału zysku, podjętą w dniu 08.06.2021r. przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie SONEL S.A., Akcjonariuszom SONEL S.A. w dniu 13-07-2021, wypłacono została dywidenda w wysokości 1 złoty brutto na jedną akcję. Wypłacono łączną kwotę 14 000 000 PLN złotych. Liczba akcji objętych dywidendą wynosiła 14.000.000. Dzień dywidendy ustalono na 14 czerwca 2021 r.

Wszystkie akcje Spółki mają charakter akcji zwykłych.

9. Informacje o zawarciu przez Emitenta transakcji z podmiotami powiązanymi

Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi zaprezentowano w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

10. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki

W dniu 09.01.2019 r. Rada Nadzorcza Sonel S.A. wyraziła zgodę na podpisanie listu w spierającego (letter of comfort) dla Ningbo Sanxing Smart Electric Co. oraz udzielenie spółce zależnej Foxytech Sp. z o.o. z siedzibą w Świdnicy poręczenia do kwoty 2 000.000 PLN (dwie miliony złotych).

Poręczenie obejmowało wyłącznie zobowiązania bezsporne wynikające z terminowej dostawy niewadliwych produktów w ramach umowy z dnia 28.08.2018 r., na podstawie której nastąpiła realizacja zamówienia na dostawę statycznych bezpośrednich 1-fazowych i 3-fazowych liczników energii elektrycznej (nr referencyjny: 2018/TD-CN/TD-CN/02317/S) o wartości 20 279 816,38 zł na rzecz Tauron Dystrybucja S.A. Termin realizacji zamówienia został określony na 12 miesięcy od daty podpisania umowy.

W dniu 26-07-2021 Zarząd Sonel uzyskał zgodę Rady Nadzorczej na poręczenie braku zapłaty przez Foxytech sp. z o.o. na rzecz Ningbo Sanxing Smart Electric należności, w wynikających z n/w umów, na dostawę liczników energii, do kwoty 6.000.000 zł w okresie do końca 2022 roku. Poręczenie będzie obejmowało zobowiązania w wyłącznie bezsporne w wynikające z terminowej dostawy niewadliwych produktów.

Dotyczy umów na rzecz Tauron Dystrybucja S.A. zamówienie na dostawę:

- statycznych bezpośrednich 1-fazowych liczników energii elektrycznej nr referencyjny: 2019/TD-CN/TD-CN/03649/S o wartości 6 776 880,00 zł. Termin realizacji zamówienia został określony na 12 miesięcy od daty podpisania umowy.
- statycznych bezpośrednich 3-fazowych liczników energii elektrycznej z w budowanym modemem LTE (nr referencyjny: 2020/TD-CN/TD-CN/02643/S o wartości 10 752 560,00. Termin realizacji zamówienia został określony na 5 miesięcy od daty podpisania umowy.
- statycznych bezpośrednich 3-fazowych liczników energii elektrycznej z w budowanym modemem LTE (nr referencyjny: 2019/TD-CN/TD-CN/03894/S o wartości 25 324 390,00 zł. Termin realizacji zamówienia został określony na 14 miesięcy od daty podpisania umowy.

Warunkiem skuteczności tego poręczenia jest udzielenie przez Ningbo Sanxing Smart Electric podobnego poręczenia w zakresie 60 % należności – do kwoty 9 000 000 złotych

W 2018 roku Sonel S.A. z siedzibą w Świdnicy podpisał i zrealizował umowę pożyczki z Podmiotem zależnym Foxytech Spółka z o.o. ze Świdnicy.

lp.	data umowy	kwota w złotych	data przelewu	data spłaty	Oprocentowanie
1.	2018-11-16	500 000,00	2018-11-16	2021-04-20	3,28%

Z tytułu udzielonych pożyczek na rzecz podmiotu Foxytech Sonel S.A. naliczyła i otrzymała za okres od stycznia do 20-04-2021 roku odsetki w kwocie 4 942,47 złotych. Pożyczka została spłacona w dniu 20-04-2021 roku.

11. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, w wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta.

a. Sprzedaż

W I półroczu 2021 Spółka zanotowała łącznie 4,6% spadku sprzedaży, w porównaniu do analogicznego okresu w roku poprzednim. Niemniej sfera związana z głównym przedmiotem działalności, miernictwem odnotowała przyrost sprzedaży o 14% w porównaniu do I półrocza 2020 roku co należy odnotować z dużą satysfakcją. Odnotowano jednak spadek sprzedaży produkcji na zlecenie o 35,4%. Obok nieznacznego spadku zamówień wystąpiły problemy z komponentami co przyczyniło się do takiego obrazu działalności.

Szczegółowe dane przedstawia tabela poniżej:

Okres	I półrocze 2020		I półrocze 2021		Struktura wartościowa I półrocze 2020	Struktura wartościowa I półrocze 2021	Dynamika I półrocza 2021/2020
Obszar sprzedaży	wartość sprzedaży	ilość sprzedana	wartość sprzedaży	ilość sprzedana			
Jednostka	tysiące złotych	Sztuki	tysiące złotych	Sztuki			
Mierniki i produkty podobne	34 426	44 953	39 273	49 394	62,1%	74,3%	114,1%
Produkcja usługowa	20 968	87 987	13 550	75 110	37,9%	25,7%	64,6%
Razem	55 394	132 940	52 823	124 504	100,0%	100,0%	95,4%

Najistotniejszym obszarem działalności spółki pozostaje projektowanie, produkcja i dystrybucja przyrządów pomiarowych. Ważnym obszarem działalności są także usługi montażu elektroniki stanowiące działalność dodatkową pozwalającą w pełni wykorzystać potencjał produkcyjny spółki. Spółka świadczy także usługi w zakresie serwisu i kontroli metrologicznej przyrządów pomiarowych.

Szczegółowe zestawienie porównawcze sprzedaży w podziale na obszary działalności i rynki prezentuje tabela poniżej:

Struktura geograficzna i obszar sprzedaży	I półrocze 2020		Cały 2020 rok		I półrocze 2021		Dynamika I półrocza 2021/2020
	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	w tysiącach złotych	udział w sprzedaży	
Mierniki i sprzedaż związana	34 426	62,1%	75 088	69,2%	39 273	74,35%	114,1%
Export	12 474	22,5%	24 985	23,0%	10 417	19,72%	83,5%
Polska	18 909	34,1%	42 341	39,0%	24 320	46,04%	128,6%
Unia Europejska	3 043	5,5%	7 762	7,2%	4 537	8,59%	149,1%
Usługi	20 968	37,9%	33 369	30,8%	13 550	25,65%	64,6%
Export	11 924	21,5%	16 098	14,8%	6 981	13,21%	58,5%
Polska	7 936	14,3%	15 154	14,0%	5 351	10,13%	67,4%
Unia Europejska	1 108	2,0%	2 117	2,0%	1 219	2,31%	110,0%
RAZEM	55 394	100,0%	108 457	100,0%	52 823	100,00%	95,4%

b. Umowy zawarte przez Spółkę

W dniu 22-01-2021 Pan Ravindram nabył od spółki Sonel 20 % udziałów w podmiocie Sonel Instruments India Private Limited, za kwotę 20 000 Euro i jest jednocześnie od tego dnia, udziałowcem posiadającym 30 % udziałów i głosów w na walnym zgromadzeniu podmiotu.

W dniu 26-01-2021 podwyższono kapitał udziałowy Spółki o 65 900 udziałów z czego 33 540 udziałów objął podmiot chiński firma Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd., a 32 360 udziałów objął Emitent. W tym dniu Emitent sprzedał 36 000 udziałów

firmie Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd. W wyniku tych transakcji ustalili się udział w podmiocie i w kapitale na poziomie 60 % Ningbo Sanxsing Smart Electric Co. Ltd. i 40 % Sonel S.A. Aktualnie kapitał udziałowy wynosi 5 795 000,00 złotych i dzieli się na 115 900 udziałów po 50 złotych każdy.

W strukturze Grupy Kapitałowej doszło do zmian w własnościowych opisanych powyżej. W wyniku zmiany parytetu udziałów spółka Foxytech ze spółki zależnej stała się spółką stowarzyszoną. Sonel S.A. sprawuje kontrolę nad tym podmiotem poprzez prawo do stanowienia członka zarządu oraz ustalenia umowne.

Spółka w bieżącym roku posiada dostępne dwie linie kredytowe: W ING Banku Śląskim oraz w mBanku. Obie linie są aktywne na podobnych warunkach.

W dniu 11-07-2018 roku z ING Bankiem Śląskim z siedzibą w Katowicach, podpisano umowę o kredyt złotowy w rachunku bankowym. Kwota maksymalnego zadłużenia to 2.000.000 złotych. Przeznaczenie kredytu to finansowanie bieżącej działalności. Umowę zawarto na okres od dnia 11-07-2018 roku do dnia 10-07-2021 roku, z możliwością przedłużenia. Zabezpieczeniem umowy są: zastaw rejestrowy na zapasach w towarów gotowych (towarów handlowych), wksel in blanco opatrzony deklaracją w ekslocie oraz cesja praw z polisy ubezpieczeniowej w zakresie ochrony od ryzyka majątku obrotowego.

W dniu 03-07-2018 roku z mBankiem z siedzibą w Warszawie, podpisano umowę o kredyt w rachunku bankowym. Kwota maksymalnego zadłużenia to 2.000.000 złotych. Przeznaczenie kredytu to finansowanie bieżącej działalności. Umowę zawarto na okres od dnia 04-07-2018 roku do dnia 01-07-2021 roku. Zabezpieczeniem umowy są: cicha cesja na rzecz Banku wierzytelności należnych dla Sonel S.A., zgodnie z umową cesji z dnia 03-07-2018 roku oraz wksel in blanco opatrzony deklaracją w ekslocie.

W 2021 roku przedłużono obie umowy na podobnych jak dotąd zasadach. Umowę z ING Bankiem Śląskim przedłużono w dniu 07-07-2021 na okres od dnia 11-07-2018 roku do dnia 06-07-2024 roku. Umowa z mBankiem obowiązuje na podobnych jak poprzednio zasadach od dnia 01-07-2021 roku do 02-07-2024 roku.

c. Produkcja

Proces produkcji, realizowany w Sonel S.A., można podzielić na kilka etapów. Rozpoczyna się od stworzenia dokumentacji technologicznej zawierającej listę komponentów. Na podstawie listy materiałów zintegrowany system MRP generuje sugestie zakupu materiałów. Równolegle odbywa się przygotowanie od strony technologicznej w wyposażenia stanowisk w niezbędne przyrządy i narzędzia. Tworzone jest również oprogramowanie dla maszyn linii montażu automatycznego, stacji SPI, stacji AOI i innych urządzeń CNC, m.in. lasera. Po skompletowaniu elementów, na podstawie wcześniej otrzymanego zlecenia w systemie zintegrowanym, odbywa się montaż elementów na linii automatycznej, w technologii bezolowej SMT. Całość produkcji jest weryfikowana na stanowisku AOI (inspekcja optyczna płytek) i ewentualne błędy montażu SMT są na bieżąco korygowane.

Montaż THT odbywa się na fali lutow niczej oraz w procesie montażu ręcznego. W przypadku produkcji mierników oraz dla większości podzespołów wykonywanych w ramach montażu usługowego kolejnym etapem jest programowanie, lub testowanie płytek oraz montaż końcowy polegający na umieszczeniu gotowych podzespołów elektronicznych w obudowach. Następnie w wyroby poddawane są kalibracji i sprawdzaniu na specjalizowanych stanowiskach wyposażonych w zadajniki, kalibratory, oscyloskopy, multimetry i inne przyrządy metrologiczne. Cały proces odbywa się półautomatycznie, przy użyciu dedykowanych programów oraz urządzeń kalibracyjnych sterowanych przez komputer. Ostatnim etapem procesu produkcji jest pakowanie gotowego wyrobu wraz z niezbędnym wyposażeniem oraz akcesoriami i przekazanie do magazynu w towarów gotowych.

W I półroczu 2021 roku realizowano kolejne etapy prac związanych z optymalizacją procesu produkcyjnego. Optymalizacja kosztów zakupu, polegająca na składaniu zamówień w edług prognoz długoterminowych oraz modyfikacja podejścia do samej produkcji, przyczyniła się do wzrostu efektywności procesów. Ponadto kontynuowano prace nad utrzymaniem i rozbudową Systemu Produkcyjnego Sonel (SPS) opartego o narzędzia w spomagania i optymalizacji produkcji w edług systemu zarządzania Lean Manufacturing.

d. Zaopatrzenie

Zaopatrzenie działu w oparciu o opracowaną politykę zakupową, która wspiera główną strategię spółki dzięki temu przedsiębiorstwom jest spójne w działaniach, jak i bardziej efektywne. Wyodrębnione działania to ciągłe analizowanie rynku w celu obniżania kosztów operacyjnych zakupu materiałów, kosztów zapasów oraz optymalizacji, jak i automatyzacji procesu zamawiania. Strategia została objęta również pozostałe działy w chodzące w skład łańcucha dostaw, co pozwala na dodatkową optymalizację zakupów oraz informacji, a tym samym dążenie do zrównoważonego rozwoju RSCM (responsible supply chain management – zarządzanie ekonomicznym, społecznym i środowiskowym w wpływem procesu dostaw).

Pozyskiwanie materiałów odbywa się głównie u kwalfikowanych dostawców krajowych i zagranicznych, podlegających ocenie zarówno na etapie ich kwalfikacji, jak i podczas podsumowywania dotychczasowej współpracy. Partnerskie relacje z kontrahentami umożliwiają Sonel S.A. wypracowanie w spólnych standardów w współpracy, które przekładają się nie tylko na spełnianie wysokich wymagań dotyczących bezpieczeństwa i jakości produktu, terminowości produkcji i dostaw, ale również na transfer know-how przy projektowaniu nowych wyrobów.

Polityka zakupowa podlega corocznej ewaluacji oraz dostosowaniu do bieżących tendencji rynkowych. Jej głównym założeniem to segmentacja kupowanego asortymentu w oparciu o kluczowe kryteria, w wpływ na wynik finansowy przedsiębiorstwa oraz ryzyko związane z dostawami – bezpieczeństwo dostaw. Szczególnym nadzorem objęte zostały materiały strategiczne, gdzie realizacja zapotrzebowania odbywa się w oparciu o kontrakty długoterminowe oraz partnerskie relacje z dostawcami. Dla poszczególnych kategorii zakupowych dostosowana została optymalna strategia zamawiania; standaryzacja asortymentu, optymalizacja bazy dostawców czy konsolidacja zapotrzebowania. Z powodu globalnego zagrożenia epidemicznego zarządzanie łańcuchem dostaw poddane zostało dodatkowym wyzwaniom, a dotychczasowa strategia zakupowa musiała zostać zrewidowana szczególnie w zakresie zarządzania kryzysowego. Należy mieć na uwadze, że zakłócenia w łańcuchach dostaw, w ywołane pandemią COVID-19, w ciał mają w wpływ na gospodarkę światową. W 2021 roku obserwowaliśmy znaczny wzrost cen materiałów, gorszą dostępność oraz wydłużające się terminy dostaw. Prognozy wskazują, że będzie to długotrwały zjawisko, którego negatywne skutki możemy odczuwać w 2022 roku, a nawet 2023 roku. W tym trudnym okresie dla Spółki, zwiększono zapasy, aby zapewnić ciągłość produkcji i dostępność oferty dla naszych klientów. Choć spółka Sonel S.A. nie ucierpiała na zakłóceniach w globalnym łańcuchu dostaw, to kluczowe obszary do analizy oraz usprawnienia zostały wyodrębnione. Poszukiwanie dostawców w różnych lokalizacjach geograficznych, analiza posiadania dodatkowego wsparcia poza głównym źródłem, kontynuacja cyfryzacji procesów logistycznych w celu zwiększenia widoczności dostaw oraz dostępu do informacji na bieżąco stanowią główne zadania na najbliższy czas.

e. Zatrudnienie

Stan zatrudnienia na koniec czerwca 2021 roku wyniósł 304 w osobach, w etatach – 301,92.

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do czerwca 2021 – liczone jako średnie z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wynosiło 300,83 w osobach i w etatach – 298,85.

Stan zatrudnienia na koniec czerwca 2020 wyniósł 307 w osobach, w etatach – 305,67.

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do czerwca 2020 – liczone jako średnie z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wynosiło 310,26 w osobach i w etatach – 309,69.

Stan zatrudnienia na koniec roku 2020 wyniósł 304 w osobach, w etatach 302,17 (wliczono osoby na urlopach wychowawczych, macierzyńskich, bezpłatnych).

Przeciętne zatrudnienie za okres od stycznia do grudnia 2020 – liczone jako średnie z całego okresu dla wszystkich zatrudnionych – wynosiło 306,41 w osobach i w etatach – 305,54.

Dane dotyczące wynagrodzeń przedstawiają się następująco:

Wynagrodzenia Zarządu:

I półrocze 2020 roku: brutto: 1 490 301,32 złotych, w tym:

placę zasadniczą 384 000,00 złotych,
inne świadczenia 28 174,92 złotych,
z tytułu powołania 1 078 126,40 złotych.

I półrocze 2021 roku: brutto: 1 908 856,39 złotych w tym:

placę zasadniczą 384 000,00 złotych,
inne świadczenia 21 664,49 złotych,
z tytułu powołania 1 503 191,00 złotych.

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej

I półrocze 2020 roku: 61 857,16 złotych,

I półrocze 2021 roku 96 642,85 złotych

Wynagrodzenie w wszystkich pracownikach:

I półrocze 2020 roku: brutto: 11 188 741,60 złotych, w tym:

placę zasadniczą 7 437 717,12 złotych,
premie 2 335 339,68 złotych,
inne świadczenia 1 415 684,80 złotych

I półrocze 2021 roku: brutto: 11 834 106,55 złotych, w tym:

placę zasadniczą 7 852 861,85 złotych,
premie 2 412 187,63 złotych,
inne świadczenia 1 569 057,07 złotych.

f. Przewidywany rozwój jednostki

W roku 2021 roku Spółka kontynuuje próby rozszerzenia rynków zbytu na inne, nowe państwa i intensyfikuje sprzedaż na rynkach dotychczasowych. W kolejnych latach istotne będzie wdrażanie produktów, przystosowanych do lokowania ich na wszystkich dostępnych rynkach, czyli w Polsce, w Europie i w innych obszarach świata. Trwają prace nad modernizacją internetowych narzędzi i procesów wspierających sprzedaż i prezentację oferty. Spółka widzi szanse rozwoju produktów w kilku obszarach związanych z energetyką, takich jak fotowoltaika, magazynowanie energii, czy ładowanie pojazdów elektrycznych.

Rozwój produktów jest realizowany w oparciu o własne środki przy wykorzystaniu wsparcia finansowego programami unijnymi. Sonel S.A. intensywnie poszukuje nowych partnerów handlowych na rynkach zagranicznych.

W dalszym ciągu kontynuowane będą działania w kierunku utrzymania dobrego poziomu sprzedaży usług montażu.

g. Działalność badawczo rozwojowa

W I półroczu 2021 roku miały miejsce następujące działania w zakresie prac rozwojowych oraz wdrożeń nowych konstrukcji:

- kontynuowane były prace nad 12 typami nowych wyrobów,
- Plany na II półrocze 2021 roku są następujące:
- kontynuowane będą wymienione powyżej projekty,
- do sprzedaży zostaną skierowane 4 nowe produkty oraz kilka nowych akcesoriów,
- zostaną uruchomione prace projektowe nad 3 kolejnymi wyrobami w raz z tworzącym oprogramowaniem,
- będą prowadzone prace przygotowawcze do realizacji nowych projektów wyrobów w roku 2021.

h. Inwestycje

W I półroczu 2021 roku majątek Spółki powiększył się o środki trwałe na łączną kwotę 152 tysiące złotych. W skład tej kwoty weszły: zakupy w wyposażenia produkcyjnego i serwer.

Nakłady na wartości niematerialne sięgnęły 3 720 tysięcy złotych.

W Spółce stale prowadzone są prace rozwojowe związane z opracowaniem wdrożeń nowych produktów. W szczególności są to zaawansowane technologicznie przyrządy do pomiaru wartości elektrycznych o skomplikowanej strukturze elektronicznej oraz ze złożonym interfejsem użytkownika wymagającym dużych nakładów programistycznych.

Do czerwca 2021 roku, poniesiono wydatki na rozwój oferty produktów w łącznej wysokości 3 087 tysięcy złotych.

W okresie pierwszych sześciu miesięcy 2020 roku Spółka wydała na rozwój ebowej platformy informatycznej kwotę 659,9 tysięcy. Jest to wartość niematerialna zakończona. Łączna wartość nowopowstałej platformy to kwota 2 512 tysięcy złotych.

i. Relacje inwestorskie

Sonel S.A., jako Spółka publiczna notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, jest podporządkowana rygorom funkcjonowania określonym w polskim i europejskim prawie. Zarząd Spółki, poza wykonywaniem obowiązków informacyjnych wynikających z przepisów prawa, regularnie informował potencjalnych i obecnych Inwestorów oraz środki masowego przekazu o aktualnej sytuacji Spółki. Zadanie to zostało zrealizowane poprzez organizację spotkań z przedstawicielami inwestorów, instytucji finansowych oraz mediów.

W I półroczu 2021 roku Zarząd Sonel S.A. odbył kilka spotkań za pomocą środków elektronicznego przekazu. Dobra komunikacja z przedstawicielami sektora finansowego jest pozytywnie odbierana przez środowisko giełdowe i pozwala na budowanie dobrych relacji w tym obszarze, a także przyczynia się do poprawy funkcjonowania przedsiębiorstwa na rynku kapitałowym, zwiększając jego konkurencyjność i co najmniej zbudować zainteresowanie inwestorów.

Zarząd Sonel S.A. prowadzi stałą współpracę z firmą świadczącą usługi public relations oraz investor relations. Współpraca w tym zakresie wspiera działania Sonel S.A. mające na celu wzmocnienie odpowiedniego wizerunku firmy w środowisku inwestorskim. Przyczyniła się także do znacznej intensyfikacji kontaktów ze środowiskiem inwestorskim oraz medialnym i do budowania odpowiedniej polityki informacyjnej.

Wszystkie te działania pozwalają na budowanie pozytywnego wizerunku Spółki zarówno w branży elektrotechnicznej, jak i w środowisku inwestorskim. Dzięki prowadzonym już od kilku lat działaniom PR i IR Sonel S.A. postrzegana jest jako Spółka przejrzysta i otwarta na otoczenie, a marka Sonel istnieje w świadomości kluczowych segmentów z otoczenia rynkowego i giełdowego Spółki.

12. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięcie przez niego wyników w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.

Podobnie jak w przypadku opracowywania informacji w innych obszarach niniejszego sprawozdania w szereg czynników wpływających na wyniki Emitenta zostały przesłonięte przez zjawiska związane z pandemią Covid-19. Wpływ na kolejne okresy mają więc takie sprawy jak umiejętność sprawnego kontynuowania działalności mimo ograniczeń, nauczanie się nowych sposobów komunikacji i dotarcia do klientów oraz umiejętność oceny kondycji odbiorców i dostawców, która w czasie pandemii może ulegać diametralnym zmianom.

Połączenie stabilnego rozwoju sprzedaży krajowej z utrzymaniem wysokiego poziomu sprzedaży usług montażu oraz stały rozwój sprzedaży zagranicznej to kluczowe warunki rozwoju firmy. Podobnie jak w roku ubiegłym najwyższe oczekiwania są stawiane działom odpowiedzialnym za rozwój eksportu. Utrzymanie silnego rozwoju sprzedaży na kierunkach zagranicznych jest priorytetem na najbliższe lata.

Niepokój budzą próby nowego ułożenia stosunków społecznych i ekonomicznych w Polsce proponowane w ramach projektu Polski Ład. Wydaje się że dla Spółki Sonel i jej pracowników to może to skutkować wzrostem kosztów.

W latach 2015 - 2020 w ważnym czynnikiem rozwoju firmy było utrzymanie poziomu współpracy z Grupą Lincoln. Dużą ilość zleceń usługowych realizowano nawet bez znaczącej marży, ale zapewniło pełne wykorzystanie mocy produkcyjnych i nastąpił rozwój efektu skali produkcji. Duża sprzedaż usług utrzymywała się w I półroczu 2021 roku.

Najważniejsze obszary wpływające na wyniki Emitenta to:

- nakłady bieżące na rozwój konstrukcji i oprogramowania
- sprawność w realizacji nowych projektów i wdrażaniu do sprzedaży
- koszty handlowe związane z przygotowaniem i wparciem sprzedaży na rynkach zagranicznych,
- ogólna tendencja związana z rozwojem poziomu płac, w szczególności płace kadry inżynierskiej, w tym programistów

Czynnikami wzrostu dla Emitenta będą:

- utrzymanie stabilnej sprzedaży w kraju, gdzie obserwuje się wysoki popyt na wyroby Sonel S.A. we wciąż rozwijającej się branży elektroenergetycznej,
- utrzymanie lub rozwój aktualnego poziomu zleceń usługowych,
- pozyskiwanie i rozwój rynków eksportowych, (szczególnie Europa Zachodnia, Ameryka Południowa i Północna, ASEAN)
- utrzymanie rynków wschodnich,
- wzrost popytu na nowe konstrukcje, w szczególności na analizatory jakości energii i testery urządzeń elektrycznych,
- rozwój konstrukcji w nowych obszarach – fotowoltaika i elektromobilność
- rozwój sprzedaży w Indiach,
- rozwój usług laboratoryjnych
- wykorzystanie technologii informatycznych do lepszego dotarcia z ofertą do Klienta i zwiększenia funkcjonalności produktów.

Czynnikami hamującymi rozwój to:

- Covid-19 i ograniczenia w komunikacji
- Utrata ciągłości dostaw komponentów, wydłużanie czasów dostaw oraz wzrost cen zakupu.
- koniunktura w Europie i na świecie,
- wzrost aktywności firm z konkurencyjną ofertą,
- możliwość spadku poziomu zamówień na zlecenia usługowe,
- brak wystarczającego popytu na nowe, zaawansowane konstrukcje przyrządów do testowania bezpieczeństwa elektrycznego instalacji i urządzeń oraz do analizy jakości energii.

V. Podsumowanie

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Sonel S.A. nie widzi istotnych zagrożeń dla kontynuacji działalności i rozwoju przedsiębiorstwa.