

# WIELTON GROUP

## RAPORT KWARTALNY 3Q2021

ROZSZERZONY SKONSOLIDOWANY RAPORT OKRESOWY  
GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA III KWARTAŁ 2021 ROKU



# 2021Q1-3

## NAJWAŻNIEJSZE FAKTY

# 1 929,2

mln zł przychodów

# 6,2%

marża EBITDA

# 46,8

mln zł zysku netto

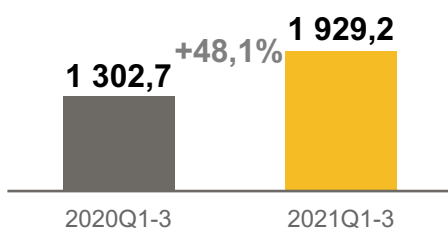
## Dynamiczny wzrost

Zwiększenie wolumenu  
sprzedaży o 43%  
i przychodów o 48%  
w stosunku do ub. roku

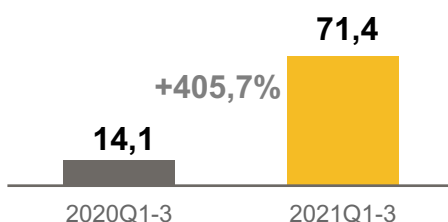
## Rozwój

Inwestycje rozwojowe  
o wartości ok. 70 mln zł  
w całym 2021 r.

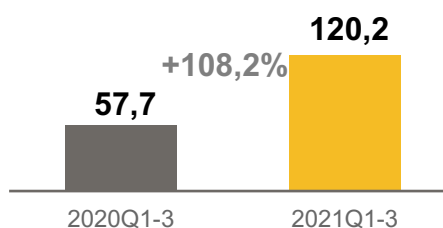
### Przychody ze sprzedaży



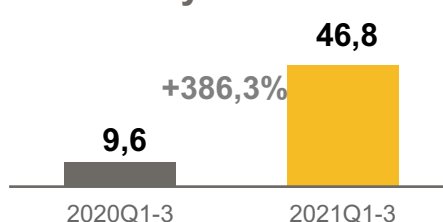
### EBIT



### EBITDA



### Zysk netto



## List Prezesa Zarządu



Szanowni Państwo,

za nami pierwsze trzy kwartały 2021 roku. W okresie tym kontynuowaliśmy pozytywny trend sprzedażowy, notując dwucyfrowe dynamiki na wszystkich kluczowych rynkach. Jednakże Grupa Wielton, podobnie jak cała branża automotive, pozostaje pod silnym wpływem rekordowego wzrostu cen surowców oraz zakłóceń w płynności dostaw komponentów obserwowanych w ostatnich miesiącach. To obecnie największe wyzwanie z jakim musimy się mierzyć. Skutecznie jednak zarządzamy tą sytuacją, utrzymując zyskowność naszego biznesu, dzięki długoterminowym kontraktom z wieloletnimi dostawcami oraz poprzez dywersyfikację dostaw. Podwyższamy także ceny naszych produktów i na wybranych rynkach renegotjujemy zawarte wcześniej kontrakty.

W rezultacie, w ciągu 9 miesięcy 2021 roku sprzedaliśmy ponad 16 tys. naczep i przyczep, czyli o 43% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Osiągnęliśmy zatem poziom zbliżony do 2019 roku, przy czym w samym trzecim kwartale 2021 roku odnotowaliśmy wyższą sprzedaż niż w tym samym okresie ubiegłego roku. Na szczególną uwagę zasługuje rynek polski, na którym sprzedaliśmy około 3,8 tys. naczep i przyczep, czyli o prawie 82% więcej niż w trzech pierwszych kwartałach 2020 roku.

Wielkość sprzedaży naszych produktów świadczy o dobrym wykorzystaniu szansy w zakresie odbudowy popytu na pojazdy użytkowe. Przyczyniły się do tego m.in. modernizacje i inwestycje, które wzmocniły nasz potencjał produkcyjny. Należy zaznaczyć, że tempo odbudowy popytu na naczepy i przyczepy jest zróżnicowane w poszczególnych krajach. O ile w Polsce został już przekroczony rekordowy poziom rejestracji z 2018 roku, to we Francji rynek rośnie wolniej. Fakt ten stanowi kolejne potwierdzenie, jak ważnym atutem Grupy Wielton jest dywersyfikacja i wykorzystanie pozycji silnych lokalnych marek.

Wysoki wolumen sprzedaży przyczynił się do zwiększenia przychodów o 48% i osiągnięcia wartości 1 929 mln zł. Marża EBITDA po trzech kwartałach 2021 roku wyniosła 6,2%, zbliżając się do poziomu wypracowanego w 2019 roku. Pomimo tego, że wypracowaliśmy wynik niższy od naszych oczekiwań, uznajemy go za satysfakcjonujący w turbulentnym otoczeniu rynkowym.

Stawiamy także na nieustającą poprawę procesów produkcyjnych, wzrost ich efektywności oraz wysoką jakość i dostępność naszych produktów. Infrastruktura produkcyjna, którą dysponujemy należy obecnie

do najnowocześniejszych w branży, dzięki nastawieniu na ciągły rozwój i inwestycje. Jednak silny popyt rynkowy i mimo wszystko niewystarczające moce produkcyjne powodują, że podjęliśmy decyzję o przeznaczeniu znacznych środków na rozbudowę naszych zakładów, zakładając zwiększenie planowanych tegorocznych nakładów na inwestycje do kwoty ponad 70 mln zł. Celem naszych działań jest zwiększenie możliwości zaspokojenia popytu rynkowego i dalsza poprawa efektywności operacyjnej we wszystkich spółkach produkcyjnych Grupy.

Skomplikowana sytuacja rynkowa będzie powodowała dalszą presję na generowaną marżę. Braki komponentów, ich nieregularne dostawy, turbulencje w zmianach cen podstawowych materiałów, jak również trudności w przenoszeniu wzrostu cen komponentów na akceptowalne dla klientów ceny produktów, stanowią duże zagrożenie dla osiągnięcia dobrych wyników w najbliższych miesiącach.

Dlatego działania Zarządu są skoncentrowane na przeciwdziałaniu tym negatywnym czynnikom, tak aby Grupa Wielton mogła skutecznie konkurować z międzynarodowymi graczami pod względem jakości i zakresu oferty produktowej przy generowaniu satysfakcjonującej naszych akcjonariuszy marży. Podjęte przez nas decyzje i aktywne działania mają na celu osiągnięcie wyników, które zagwarantują Grupie bezpieczeństwo finansowe.

Prezentowane wyniki świadczą o sile naszej organizacji. Przygotowując strategię rozwoju Grupy na kolejne lata zamierzamy postawić sobie kolejne ambitne cele. Do ich realizacji posiadamy odpowiednią infrastrukturę oraz doświadczenie, które w kolejnych latach w pełni wykorzystamy. Trzymamy się przyjętej drogi nieustannego rozwoju i pokonywania kolejnych wyzwań. Zamierzamy pozostać liderem na rynku oraz innowatorem branży, czyli *Ekspertem na drodze*.

Z wyrazami szacunku

Paweł Szataniak

Prezes Zarządu

## Spis treści

LIST PREZESA ZARZĄDU .....	3	RYZYKO KREDYTOWE .....	77
SPIS TREŚCI .....	5	DYWIDENDY .....	79
WYBRANE DANE FINANSOWE .....	6	WARTOŚĆ FIRMY .....	79
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON .....	6	SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	
WIELTON S.A. ....	7	WIELTON S.A. ....	99
KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY		BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	100
KAPITAŁOWEJ WIELTON .....	8	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE .....	104
SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY .....	9	RACHUNEK PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE	
WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY .....	25	JEDNOSTKOWE .....	106
GŁÓWNE CZYNNIKI KSZTAŁTUJĄCE WYNIK FINANSOWY GRUPY		ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE	
.....	28	JEDNOSTKOWE .....	108
SYTUACJA FINANSOWA .....	31	NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	110
PRZEPIŃWY PIENIĘŻNE .....	33	ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI .....	121
PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI .....	34		
PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I			
O GRUPIE .....	36		
INFORMACJE O EMITENCIE .....	37		
AKCJE I AKCJONARIAT .....	40		
ZARZĄD I RADA NADZORCZA .....	42		
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON .....	43		
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	48		
PORĘCZENIA I GWARANCJE .....	48		
SPRAWY SPORNE .....	50		
ZATRUDNIENIE .....	50		
WIELTON S.A. NA GPW .....	50		
POZOSTAŁE INFORMACJE DO			
ROZSZERZONEGO SKONSOLIDOWANEGO			
RAPORTU OKRESOWEGO GRUPY			
KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA III KWARTAŁ 2021			
ROKU .....	52		
NOWE PRODUKTY .....	53		
ROZBUDOWA MOCY PRODUKCYJNYCH .....	53		
ISTOTNE UMOWY I ZDARZENIA .....	53		
PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH .....	55		
CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ			
I WYNIKI GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH .....	55		
PRZEDŁUŻENIE NA 2021 ROK TERMINU REALIZACJI STRATEGII			
WZROSTU GRUPY WIELTON NA LATA 2017-2020 .....	62		
ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO .....	63		
INNE INFORMACJE .....	63		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE			
SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY			
KAPITAŁOWEJ WIELTON .....	64		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI			
FINANSOWEJ .....	65		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE			
Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW .....	67		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W			
KAPITALE WŁASNYM .....	69		
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW			
PIENIĘŻNYCH .....	71		
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO			
.....	73		
ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I			
SZACUNKACH .....	74		
RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ .....	75		
KOREKTA BŁĘDU .....	76		
PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI .....	76		
SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI .....	76		
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	76		
EMISJE I WYKUP PAPIERÓW DŁUŻNYCH .....	77		

## WYBRANE DANE FINANSOWE

### Grupa Kapitałowa Wielton

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2021- 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2021- 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
<b>Sprawozdanie z wyniku</b>				
Przychody ze sprzedaży	1 929 224	1 302 747	423 215	293 729
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	71 423	14 124	15 668	3 180
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	58 278	-364	12 785	-82
Zysk (strata) netto	46 769	9 618	10 260	2 165
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	45 594	12 572	10 002	2 830
Zysk (strata) na akcję (PLN)	0,76	0,21	0,17	0,05
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	0,76	0,21	0,17	0,05
Średni kurs PLN / EUR w okresie	-	-	4,5585	4,4420
<b>Sprawozdanie z przepływów pieniężnych</b>				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	48 889	60 714	10 725	13 668
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-58 740	-44 010	-12 886	-9 908
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-26 541	-7 264	-5 822	-1 635
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-36 392	9 440	-7 983	2 125
Średni kurs PLN / EUR w okresie	-	-	4,5585	4,4420

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.09.2021	31.12.2020	30.09.2021	31.12.2020
<b>Sprawozdanie z sytuacji finansowej</b>				
Aktywa	1 777 856	1 479 268	383 746	320 549
Zobowiązania długoterminowe	358 549	366 413	77 392	79 400
Zobowiązania krótkoterminowe	955 054	685 173	206 146	148 473
Kapitał własny	464 253	427 682	100 208	92 676
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	438 241	403 749	94 593	87 490
Kurs PLN / EUR na koniec okresu	-	-	4,6329	4,6148



# Wielton S.A.

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2021- 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020	01.01.2021- 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 127 441	617 212	247 327	138 949
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	56 150	6 440	12 318	1 450
Zysk (strata) brutto	45 469	6 052	9 975	1 362
Zysk (strata) netto	35 150	17 498	7 711	3 939
Liczba akcji w szt.	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	0,58	0,29	0,13	0,07
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,58	0,29	0,13	0,07
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	68 025	29 921	14 923	6 736
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-46 719	-37 001	-10 249	-8 330
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-14 364	14 680	-3 151	3 305
Przepływy pieniężne netto, razem	2 085	7 600	457	1 711

	w tys. PLN				w tys. EUR			
	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Aktywa razem	1 247 065	1 212 409	1 031 680	1 010 694	269 176	268 185	223 559	223 269
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	877 105	845 199	680 567	663 197	186 321	186 958	147 475	146 505
Zobowiązania długoterminowe	218 543	223 063	244 340	249 206	47 172	49 341	52 947	55 051
Zobowiązania krótkoterminowe	631 660	592 783	415 613	391 356	136 342	131 123	90 061	86 453
Kapitał własny	369 960	367 210	351 113	347 497	79 855	81 227	76 084	76 764
Kapitał zakładowy	12 075	12 075	12 075	12 075	2 606	2 671	2 617	2 667
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	6,13	6,08	5,82	5,76	1,32	1,34	1,26	1,27
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	6,13	6,08	5,82	5,76	1,32	1,34	1,26	1,27
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	-	-	-	-	-	-	-

Dla celów przeliczenia prezentowanych danych na EUR zastosowano następujące kursy:

- Dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych:
  - 4,5585 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszych 3 kwartałów 2021 roku,
  - 4,4420 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszych trzech kwartałów 2020 roku.
- Dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:
  - 4,6329 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 września 2021 roku,
  - 4,5208 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 czerwca 2021 roku,
  - 4,6148 – kurs NBP obowiązujący na dzień 31 grudnia 2020 roku,
  - 4,5268 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 września 2020 roku.

# KOMENTARZ DO WYNIKÓW GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

**SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I KONDYCJA BRANŻY**

**WYNIKI SPRZEDAŻOWE GRUPY**

**GŁÓWNE CZYNNIKI KSZTAŁTUJĄCE WYNIK FINANSOWY GRUPY**

**SYTUACJA FINANSOWA**

**PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE**

**PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI**





# Sytuacja makroekonomiczna i kondycja branży

## Sytuacja gospodarcza

### Polska

Aktywność gospodarcza w Polsce w pierwszej połowie 2021 roku, a w szczególności w pierwszym kwartale, pozostawała pod istotnym wpływem sytuacji epidemicznej. Pomimo wyraźnego spadku w stosunku do ostatnich miesięcy 2020 roku, w styczniu i lutym 2021 roku dobową liczbą zakażeń utrzymywała się na znacznym poziomie. W marcu natomiast gwałtownie wzrosła, osiągając najwyższy poziom od początku pandemii. W drugim kwartale 2021 roku stopniowo spadała liczba zachorowań na COVID-19. Wraz ze zmianami w sytuacji pandemicznej, wprowadzano zmiany w obostrzeniach. I tak w lutym częściowo poluzowano restrykcje pandemiczne (m.in. w handlu, sferze kultury i zakwaterowania), a następnie ponownie je zaostrzono (początkowo regionalnie, a od połowy marca w całym kraju). Natomiast od końca kwietnia 2021 roku restrykcje były stopniowo luzowane.

Należy jednakże podkreślić, że wpływ pandemii na gospodarkę w ciągu trzech kwartałów 2021 roku był mniejszy niż rok wcześniej. Podmioty gospodarcze przystosowywały się do działania w warunkach pandemii. Pod koniec 2020 roku rząd ogłosił ponadto kolejne pakiety działań antykrzysowych. Pomocą objęto sektory najmocniej dotknięte przez obostrzenia, w szczególności branżę gastronomiczną, fitness, targową, turystyczną i kulturalno-rozrywkową. W ramach Tarczy 6.0 oraz Tarczy 7.0 podmioty gospodarcze mogły ubiegać się o dofinansowanie wynagrodzeń pracowników, zwolnienie ze składek ZUS. Mikro, małe i średnie firmy mogły także składać wnioski o wypłatę subwencji w ramach Tarczy Finansowej PFR 2.0, a najbardziej poszkodowane przez restrykcje przedsiębiorstwa aplikować o pełne umorzenie wsparcia udzielonego w 2020 roku. Przedłużono także terminy ubiegania się o pożyczki w ramach Tarczy PFR dla dużych firm.

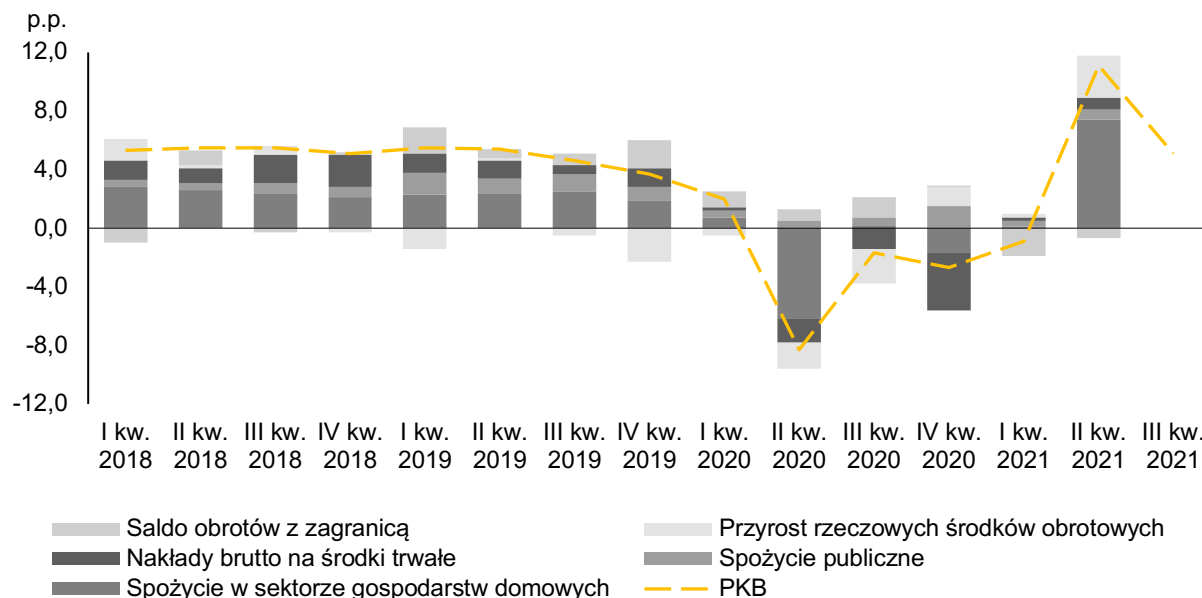
Na aktywność gospodarczą w Polsce miały wpływ ponadto zjawiska występujące skali globalnej, takie jak wzrost cen surowców na świecie, niedobór półprzewodników, wąskie gardła występujące w zaopatrzeniu oraz wzrost cen transportu, w szczególności frachtu. Informacje o tych wyzaniach dla globalnej gospodarki przedstawiono w części dotyczącej sytuacji gospodarki europejskiej.

W pierwszym kwartale 2021 roku PKB był o 1,3% niższy w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku. Natomiast w drugim kwartale 2021 roku zakończyła się recesja covidowa w Polsce – PKB wzrósł o 11,0% w stosunku do drugiego kwartału 2020 roku, w którym PKB obniżył się o 7,8%. Tym samym PKB przekroczył poziom sprzed pandemii o 1,9%<sup>1</sup>. Zdaniem analityków, szybka odbudowa polskiej gospodarki to przede wszystkim efekt rządowego wsparcia polskich firm, które pozwoliło ograniczyć negatywny wpływ pandemii na rynek pracy, a potem szybciej odbić się konsumpcji oraz duże zróżnicowanie produkcji w Polsce, zwiększające elastyczność reakcji na zaburzenia w łańcuchach dostaw. W pierwszym kwartale 2021 roku nastąpił niewielki przyrost konsumpcji gospodarstw domowych (o 0,2% w stosunku do analogicznego kwartału 2020 roku). Natomiast w drugim kwartale 2021 roku spożycie gospodarstw domowych było głównym kreatorem wzrostu PKB i przyrosło o 13,3% w ujęciu rocznym. Ten wysoki wzrost był po części efektem bardzo niskiej zeszłorocznej bazy odniesienia i odzwierciedla w głównej mierze realizację skumulowanego (w okresach obostrzeń) i odkładanego popytu na towary i usługi. Z kwartału na kwartał zwiększała się też aktywność inwestycyjna, głównie przedsiębiorstw (nakłady inwestycyjne samorządów były niższe niż przed rokiem). Nakłady brutto na środki trwałe wzrosły o 1,3% w pierwszych trzech miesiącach 2021 roku oraz o 5,0% w trzech kolejnych miesiącach. W półroczu 2021 roku ożywiła się wymiana handlowa Polski z zagranicą. Jednakże import rósł znacznie szybciej niż eksport i netto handel zagraniczny miał negatywny wpływ na poziom PKB w Polsce. Według pierwszego szacunku GUS, w trzecim kwartale

<sup>1</sup> Źródło: *Polski PKB nadrobił pandemiczne straty. Najwyższy wzrost w historii*, [www.businessinsider.com.pl](http://www.businessinsider.com.pl)

2021 roku PKB niewyrównany sezonowo wzrósł o 5,1%, a wyrównany sezonowo o 5,3% w stosunku do analogicznego kwartału 2020 roku.<sup>2</sup>

## Czynniki kreacji Produktu Krajowego Brutto w Polsce



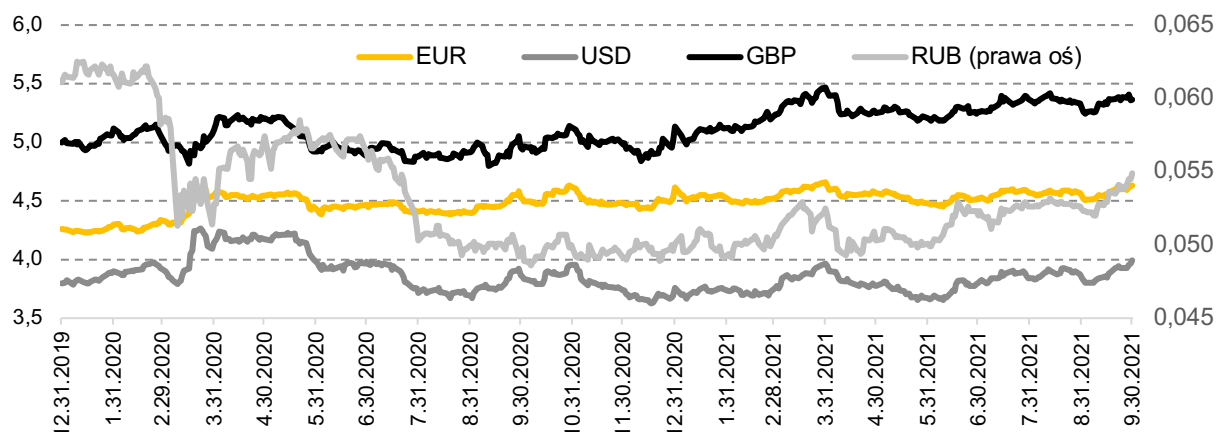
Źródło: GUS

We wrześniu 2021 roku inflacja wspięła się do poziomu 5,9% w ujęciu rocznym, czyli do najwyższego poziomu od dwudziestu lat. Oznacza to, że wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych znajdował się znacznie powyżej górnej granicy odchyłeń od celu inflacyjnego określonego przez Radę Polityki Pieniężnej (2,5% +/- 1 p.p.). Najbardziej wzrosły ceny transportu (o 18,5% w ujęciu rocznym), użytkowania mieszkania lub domu i nośników energii (o 7,2%), restauracji i hoteli (o 7,0%). Stosunkowo mało podrożała odzież i obuwie (o 0,5%) oraz napoje alkoholowe i wyroby tytoniowe (o 2,1%). Z podwyższoną inflacją zmagają się gospodarki z większości regionów świata, do czego przyczyniają się m.in. wzrost cen surowców, zakłócenia w łańcuchach dostaw oraz silne popandemiczne ożywienie gospodarcze.

Po istotnym poluzowaniu polityki pieniężnej w pierwszej połowie 2020 roku, w kolejnych kwartałach NBP utrzymywał podstawowe stopy procentowe na niezmiennym poziomie, w tym stopę referencyjną na poziomie 0,1%. Prowadził także operacje skupu skarbowych papierów wartościowych i dłużnych papierów wartościowych gwarantowanych przez Skarb Państwa na rynku wtórnym oraz oferował kredyt wekslowy przeznaczony na refinansowanie kredytów udzielanych przedsiębiorstwom przez banki. Większość członków Rady Polityki Pieniężnej uważała, że wzrost cen wynikał z całkowicie zewnętrznych i przejściowych czynników i że prowadzona polityka pieniężna zdoła ustabilizować inflację w okolicy celu inflacyjnego w średnim okresie. Dlatego decyzja Rady z dnia 6 października 2021 roku o podniesieniu stóp procentowych była wielkim zaskoczeniem dla rynków finansowych. Główna stopa procentowa, tj. stopa referencyjna została podniesiona z 0,1% do 0,5%. Kolejny raz RPP podniosła stopy procentowe w dniu 3 listopada 2021 roku – o 0,75 p.p.

<sup>2</sup> Informacje na temat czynników kreacji PKB w III kwartale 2021 roku GUS poda w dniu 30 listopada 2021 roku.

## Notowania złotego



W pierwszym kwartale 2021 roku złoty osłabił się w stosunku do głównych walut, głównie z powodu sytuacji pandemicznej panującej w Polsce i negatywnego nastawienia rynków finansowych do walut rynków wschodzących. Natomiast w drugim kwartale 2021 roku poprawiły się notowania polskiej waluty. To umocnienie złotego wynikało głównie z korzystnej sytuacji gospodarczej Polski na tle wielu innych gospodarek, w tym utrzymującej się nadwyżki na rachunku obrotów bieżących. Jednakże złoty wyraźnie zostawał w tyle za pozostałymi walutami regionu CEE, prawdopodobnie ze względu na bardziej gołębią retorykę polskiego banku centralnego. Natomiast w trzecim kwartale 2021 roku złoty ponownie osłabił. Jednym z ważnych powodów relatywnej słabości polskiej waluty była wysoka tolerancja NBP dla wysokiej inflacji, podczas gdy inne banki centralne z regionu CEE rozpoczęły już cykle podwyżek stóp procentowych by kontrolować podwyższoną inflację. Według analityków, na osłabienie polskiej waluty w trzecim kwartale 2021 roku także wpłynęły, takie czynniki jak: pogarszający się stan obrotów handlowych z zagranicą, relatywnie niski stopień zaszczepienia polskiego społeczeństwa, wysoki kurs dolara oraz napięcia w relacjach Polski z Unią Europejską. W dniu 30 września 2021 roku za euro trzeba było zapłacić w polskiej walucie o 0,4% więcej niż na koniec 2020 roku. Złoty był słabszy w stosunku do dolara amerykańskiego o 6,2% oraz o 4,5% w relacji do funta brytyjskiego. Po drastycznej przecenie rosyjskiego rubla w 2020 roku, waluta ta odrobiła część strat wobec złotego i na koniec trzeciego kwartału 2021 roku płacono za nią w polskiej walucie o 9,6% więcej niż w dniu 31 grudnia 2020 roku.

## Europa

W ramach działań mających na celu przeciwdziałanie skutkom pandemii Komisja Europejska oferowała krajom członkowskim środki w ramach pakietu, który został przyjęty w kwietniu 2020 roku, takie jak:

- Nowy instrument – SURE (od ang. – pewny, ale też skrót od *Support to mitigate Unemployment Risks in an Emergency*), oferujący pożyczki w wysokości do 100 miliardów euro krajom, które ich potrzebują. Jego celem jest zapewnienie pracownikom dochodu, a przedsiębiorstwom utrzymanie pracowników mimo przestoju. SURE jest przeznaczony na dopłaty z budżetu dla firm do pensji pracowników, których wymiar pracy byłby zmniejszony lub którzy byliby w przeciwnym wypadku zwolnieni. Do tej pory KE zatwierdziła wnioski na łączną kwotę 94,3 mld euro wsparcia dla 19 państw członkowskich, które zwróciły się o pomoc (wyplacono 89,6 mld euro). Polska otrzymała pożyczkę w wysokości 11,2 mld euro (wyplacono 8,2 mld euro). Pozostałe kraje mogą jeszcze składać wnioski na wsparcie z tego programu.
- Fundusz gwarancyjny Europejskiego Banku Inwestycyjnego (EBI) o wartości 200 mld euro. Z pomocy tej mogą skorzystać instytucje finansowe obsługujące biznes.
- Specjalne narzędzie kryzysowe (*Pandemic Crisis Support*) związane z pandemią o wartości 2% PKB krajów eurolandu (około 240 mld euro) w ramach Europejskiego Mechanizmu Stabilności (EMS).

Aby pomóc naprawić gospodarcze i społeczne szkody spowodowane pandemią koronawirusa, przyspieszyć odbudowę Europy oraz chronić i tworzyć miejsca pracy, w dniu 16 grudnia 2020 roku parlament europejski zatwierdził *The Recovery and Resilience Facility* (stanowiący kluczowy element

*NextGenerationEU*) o wartości 672,5 mld euro<sup>3</sup>, w tym 312,5 mld euro w dotacjach i 360 mld euro w formie kredytów. Instrument ten wszedł w życie w dniu 19 lutego 2021 roku. Zgodnie z ustaleniami, kraje członkowskie powinny co do zasady przedstawić do dnia 30 kwietnia 2021 roku krajowe plany odbudowy, zawierające jasne cele oraz etapy ich realizacji. Komisja Europejska miała następnie dwa miesiące na analizę tych planów. Przy czym każdy krajowy plan powinien przeznaczyć 37% jego środków na inwestycje i reformy związane z klimatem oraz 20% środków na transformację cyfrową. Polska przedłożyła Komisji Europejskiej Krajowy Plan Odbudowy w dniu 1 czerwca 2021 roku, opiewający na 23,9 mld euro dotacji i 12,1 mld euro pożyczek. KE zaaprobowała większość krajowych planów odbudowy, a w sierpniu 2020 roku wypłaciła pierwsze środki w ramach prefinansowania.

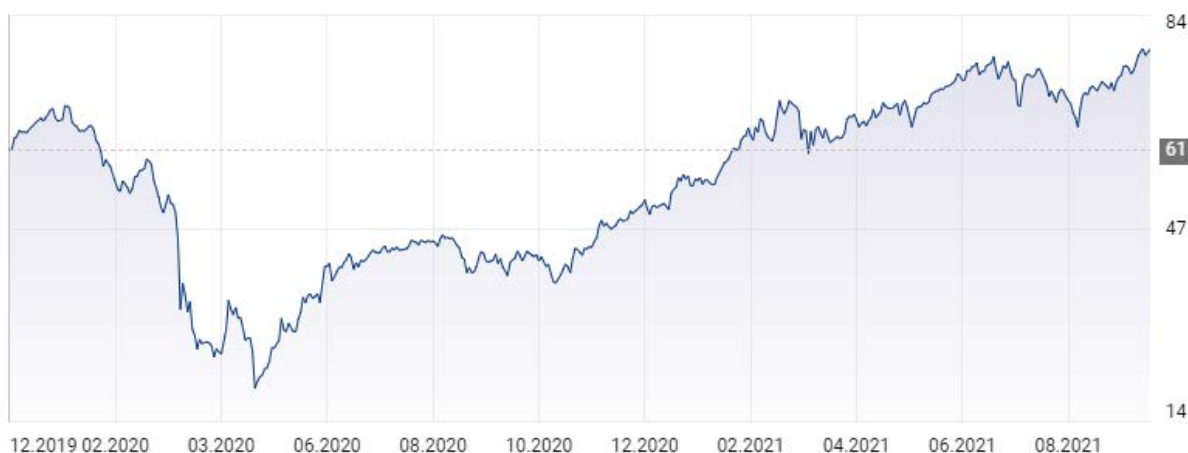
W dniu 16 grudnia 2020 roku Parlament Europejski przyjął także wieloletnie ramy finansowe na lata 2021-2027 o wartości 1 074 mld euro.

W minionych kwartałach 2021 roku nadal obowiązywała w UE klauzula zawarta w traktatach europejskich, która eliminuje obowiązek zbliżania się do celów budżetowych w przypadku poważnej recesji w Europie. Klauzula ta pozwala rządowi nie uwzględniać w deficycie budżetowym wydatków spowodowanych okolicznościami niezależnymi od nich, takich jak klęski żywiołowe. Zdaniem Komisji, pandemia COVID-19 kwalifikuje się jako nadzwyczajne zdarzenie pozostające poza kontrolą rządu. Obowiązywały także tymczasowe ramy dotyczące warunków pomocy państwa (określone m.in. w Traktacie Lizbońskim mówiące, że niezgodna z prawem jest wszelka pomoc przyznawana przez państwo, która zakłóca lub grozi zakłóceniem konkurencji poprzez sprzyjanie niektórym przedsiębiorstwom).

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku istotnie wzrosły na światowych rynkach ceny większości surowców, w szczególności energetycznych (ropy naftowej, gazu ziemnego oraz węgla). Wynikało to ze zmniejszonej podaży tych surowców w warunkach stopniowej odbudowy aktywności gospodarczej na świecie. W lipcu 2021 roku kraje OPEC+ zdecydowały o powrocie do wartości referencyjnej wydobycia, jednak proces zwiększania wydobycia będzie trwać wiele miesięcy. Na koniec 2019 roku (a więc przed wybuchem pandemii) cena ropy BRENT wynosiła 60,75 USD za baryłkę. W wyniku spadku aktywności gospodarczej wywołanym COVID-19, na koniec września 2020 roku ukształtowała się na poziomie 42,12 USD za baryłkę, by następnie wzrosnąć do 78,44 USD na koniec września 2021 roku. Tak więc na koniec trzeciego kwartału 2021 roku cena ropy naftowej była o 86,2% wyższa niż przed rokiem.

## Cena ropy Brent

[w USD za baryłkę]



Źródło: [www.money.pl](http://www.money.pl)

Podobnie silny wzrost cen wystąpił w przypadku aluminium, które jest ważnym elementem do produkcji lekkich nacze. Cena jednej tony tego metalu na giełdach kształtowała się następująco:

- 1 804,50 USD w dniu 31 grudnia 2019 roku,

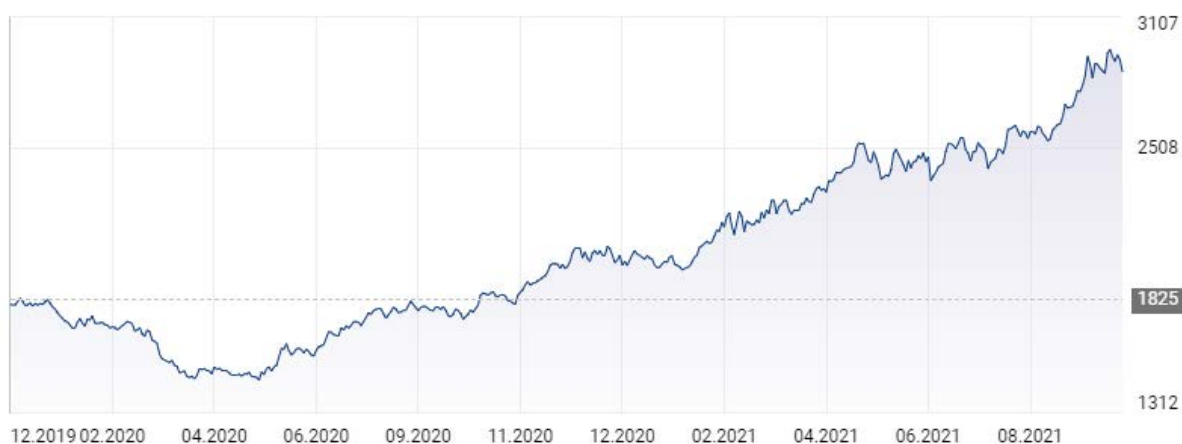
<sup>3</sup> W najnowszych dokumentach KE mowa jest o 723,8 mld Euro w cenach bieżących.

- 1 737,70 USD w dniu 30 września 2020 roku,
- 1 980,75 USD w dniu 31 grudnia 2020 roku,
- 2 857,50 USD w dniu 30 września 2021 roku.

Tak więc na koniec trzeciego kwartału 2021 roku cena aluminium była o 64,4% wyższa niż rok wcześniej. Znaczny udział we wzroście cen tego surowca miały rosnące ceny energii (udział energii w kosztach wytwarzania sięga około 40%). Dodatkowo, występuje ryzyko obniżonej podaży tego metalu, zwłaszcza, że Chiny starają się ograniczyć produkcję aluminium ze względu na jej negatywne skutki dla środowiska. Znajduje to odzwierciedlenie wyraźnym wzroście cen w kontraktach terminowych (cena w kontraktach trzymiesięcznych dochodzi do 3 000 USD za tonę). *Handelsblatt* niedawno opublikował informację, że niemiecki przemysł motoryzacyjny obawia się, że w styczniu 2022 roku może zabraknąć aluminium do produkcji aut.

## Cena aluminium

[w USD za tonę]

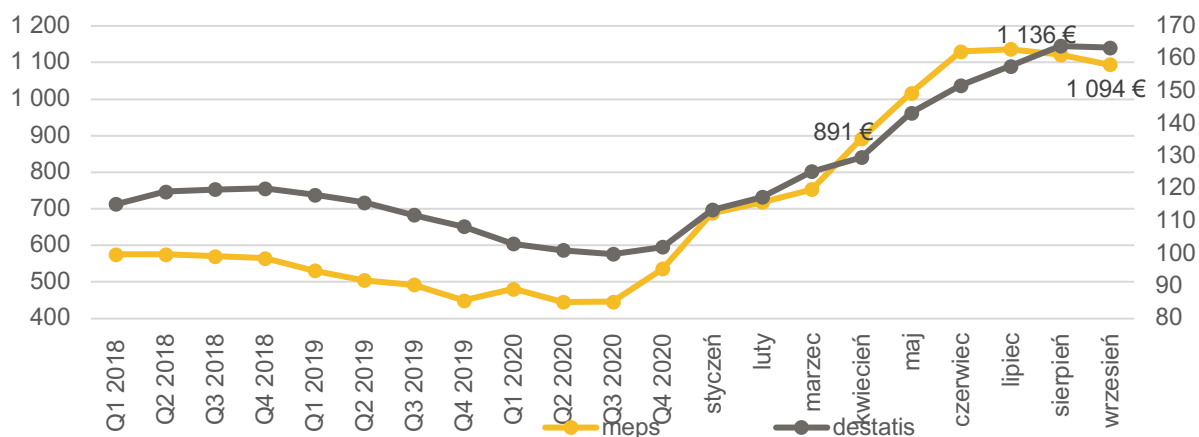


Źródło: [www.money.pl](http://www.money.pl)

Od początku 2021 roku ceny stali wybiły się z poziomów 500-600 euro za tonę do 1 130 euro za tonę w lipcu 2021 roku. Szybki ich wzrost napędzał rosnący popyt na stal w największych gospodarkach, a w szczególności w Chinach, które odpowiadają za około 75 proc. globalnego popytu na rudę żelaza. Na rynku polskim wzrosty cen spowodowane były głównie niedoborem podaży. Obecnie polska gospodarka zużywa więcej stali niż przed pandemią. Niektóre branże, jak np. AGD, wskazują braki surowców jako jedną z głównych przeszkód w rozwoju produkcji.

## Cena stali

[EUR za tonę wg meps (oś lewa), indeks cen wg Destatis (oś prawa)]





Pandemia COVID-19 i związane z nią obostrzenia, wojna handlowa pomiędzy USA i Chinami (w 2020 roku USA nałożyły sankcje na największego chińskiego producenta układów scalonych) oraz susza na Tajwanie (do produkcji mikroprocesorów potrzebne są duże ilości wody) doprowadziły do istotnego spadku produkcji półprzewodników, potrzebnych w wielu branżach przemysłu. W efekcie braku tych komponentów, wiele zakładów produkcyjnych (z branży motoryzacyjnej, AGD, sprzętu elektronicznego) musiało w 2021 roku czasowo zawiesić swoją produkcję.

Niedobór półprzewodników w drastycznym stopniu wpłynął na branżę motoryzacyjną, dla której te komponenty są niezbędne, m.in. do systemów multimedialnych montowanych na coraz bardziej masową skalę w kolejnych modelach samochodów. Według badania niemieckiego instytutu IFO z września 2021 roku, 84% przedstawicieli niemieckiego przemysłu motoryzacyjnego wskazało na problemy z dostępnością komponentów do produkcji samochodów. W Polsce wśród producentów części udział ten wynosił 92%.<sup>4</sup> Opóźnienia w dostawach ciągników ciężarowych mogą spowodować, że część klientów będzie zmuszona przełożyć termin odbioru zamówionych nacze.

Zatrzymanie gospodarek świata z powodu pandemii zaburzyło ponadto dotychczas funkcjonujące łańcuchy logistyczne, przyczyniając się m.in. do deregulacji obrotu kontenerowego. Lokalne braki w dostępności pustych kontenerów w miejscach dużego zapotrzebowania czy wydłużony czas oczekiwania wielu statków na redzie portu na operacje portowe spowodowały ograniczenie dostępności do transportu morskiego, czego efektem jest wzrost cen frachtu. W połowie 2019 roku wartość wskaźnika TEU (cena za standardowy kontener o długości 20 stóp) w chińskich portach oscylowała wokół 750-850 USD i wzrosła w ciągu roku do 950-1 050 USD. W połowie 2021 roku osiągnęła już poziom 3 600-3 650 USD<sup>5</sup>.

Według danych Eurostatu, w pierwszym kwartale 2021 roku PKB w Unii Europejskiej był o 1,2% niższy niż w pierwszym kwartale 2020 roku. Natomiast w drugim kwartale 2021 roku nastąpiła częściowa odbudowa gospodarki EU – PKB wzrósł o 13,7% w stosunku do drugiego kwartału 2020 roku. W trzecim kwartale 2021 roku, po wzroście o 3,9% w ujęciu rocznym, PKB zbliżył się do poziomu sprzed pandemii<sup>6</sup>. Wystąpiły jednocześnie różnice w sile wpływu trzeciej fali pandemii COVID-19 na dynamikę PKB w poszczególnych krajach, jak i skalę ich odbudowy po głębokim załamaniu w drugim kwartale 2020 roku. Wynikało to głównie z odmiennych struktur gospodarczych, w tym udziału turystyki i usług (które wymagają kontaktu interpersonalnego) w kreacji PKB.

Po trzech kwartałach 2021 roku, sytuacja gospodarcza w poszczególnych krajach Europy, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki, przedstawiała się następująco:

- Niemcy. W pierwszym kwartale 2021 roku obowiązywały ostre restrykcje związane z trzecią falą pandemii COVID-19. Federalna Agencja Pracy zapewniała nadal przedsiębiorcom ulgi w zakresie składek na ubezpieczenie społeczne, które płacili z tytułu pracy w niepełnym wymiarze czasu pracy (wsparcie to będzie dostępne z ograniczeniami do końca 2021 roku). Z początkiem 2021 roku zniesiono także opłatę solidarnościową od osób o niskich i średnich dochodach. Przywrócono jednakże obowiązującą przed pandemią stawkę podatku VAT. Zdaniem przedstawicieli rządu, ulga w podatku VAT nie przyczyniła się do stymulacji popytu (środki z obniżonego podatku VAT powiększały natomiast poziom oszczędności). W pierwszym kwartale 2021 roku producenci zorientowani na eksport skorzystali z większego popytu z Chin i Stanów Zjednoczonych, podczas gdy sektor usług skoncentrowanych na rynku krajowym cierpiał z powodu trzeciej fali zakażeń COVID-19. W pierwszym kwartale 2021 roku PKB był o 3,0% niższy niż w analogicznym kwartale poprzedniego roku. Spadły przede wszystkim wydatki gospodarstw domowych o 9,1% w stosunku do pierwszego kwartału 2020 roku. Także nakłady brutto na środki trwałe nie przyczyniły się do wzrostu PKB (spadek 1,1%). Jedynie wydatki rządowe na spożycie, które zanotowały wzrost o 2,6% w ujęciu rocznym oraz popyt zagraniczny wniosły dodatni wkład do wzrostu PKB. Natomiast w drugim kwartale niemiecka gospodarka odrodziła się – PKB wzrósł o 9,9% w stosunku do niskiego poziomu PKB z drugiego kwartału 2020 roku. Należy jednakże zaznaczyć, że był on nadal o 3,3% niższy niż w czwartym kwartale 2019 roku, czyli przed początkiem kryzysu koronawirusowego. Po dwucyfrowych spadkach wartości dodanej w wielu sektorach gospodarki latem 2020 roku, prawie

<sup>4</sup> Źródło: [www.auto-swiat.pl](http://www.auto-swiat.pl), *Kryzys w branży motoryzacyjnej – powodem brak półprzewodników, nie mniejszy popyt*, 9 września 2021

<sup>5</sup> Źródło: [www.biznestrojmiasto.pl](http://www.biznestrojmiasto.pl), *Ceny frachtu napędzają ceny w sklepach*, 17 sierpnia 2021

<sup>6</sup> Prezentowane w tej części dynamiki PKB są wyrównane sezonowo.

wszystkie sektory gospodarki uzyskały lepsze wyniki. Największy wzrost odnotowano w przetwórstwie przemysłowym (+21,9%, pomimo zakłóceń w łańcuchach dostaw), następnie w handlu, transporcie, usługach noclegowych i gastronomicznych (+11,0%) oraz usługach publicznych, edukacji i zdrowiu (+10,2%). Budownictwo odnotowało stosunkowo niewielki wzrost wartości dodanej brutto (+0,5%). Wraz z istotnym rozluźnieniem pandemicznych ograniczeń, o 6,1% wzrosły w ujęciu rocznym wydatki gospodarstw domowych na spożycie, podczas gdy rządowe wydatki na spożycie przyrosły o 3,7%. Wyraźnie ożywiły się inwestycje – nakłady brutto na środki trwałe wzrosły o 6,7% w stosunku do drugiego kwartału 2020 roku. Znaczące wzrosty odnotowano również w handlu zagranicznym w porównaniu z drugim kwartałem 2020 roku, który szczególnie mocno dotknęła pierwsza fala koronawirusa. Eksport towarów i usług wzrósł o 26,5% w ujęciu rocznym podczas gdy import o 20,1%. W drugim kwartale 2021 roku, po raz pierwszy po czterech kwartałach gwałtownych spadków, wzrósł niemiecki eksport i import usług. Wzrost wynikał głównie z wyższych wydatków na konsumpcję końcową gospodarstw domowych, podczas gdy zakłócenia w łańcuchu dostaw i niedobory surowców, a także gwałtowny wzrost cen energii, odbiły się na ożywieniu. Według pierwszych danych w trzecim kwartale 2021 roku PKB był o 2,5% wyższy niż w analogicznym kwartale 2020 roku. Tak więc był nadal nieco niższy niż w czwartym kwartale 2019 roku. Zdaniem analityków, głównym czynnikiem wzrostu była konsumpcja gospodarstw domowych. Niedobór półprzewodników i innych towarów pośrednich, spowodowany zakłóceniami w łańcuchu dostaw w wyniku pandemii COVID-19 i wzrostem popytu na chipy, ograniczał niemiecką produkcję przemysłową. Oprócz problemów z dostawami komponentów elektronicznych, firmy miały też trudności z zaspokojeniem wysokiego popytu z powodu niedoborów surowców. Powszechne wąskie gardła w produkcji, w połączeniu z niezwykle wysokim popytem, doprowadziły do wzrostu cen (we wrześniu 2021 roku inflacja na poziomie 4,1%). W sierpniu 2021 roku Niemcy otrzymały 2,25 mld euro dotacji z *Recovery and Resilience Facility*. W sumie mają otrzymać 25,6 mld euro pomocy w formie dotacji.

- Francja. W ciągu trzech kwartałów 2021 roku nadal obowiązywały kluczowe instrumenty wsparcia antykrzysowego, w szczególności program pracy krótkoterminowej, fundusz solidarności i zwolnienia ze składek na ubezpieczenia społeczne. Obowiązywał także ogłoszony w dniu 3 września 2020 roku nowy pakiet fiskalny wspierający odbudowę francuskiej gospodarki (*Plan de Relance*). Plan w wysokości 100 miliardów euro koncentruje się na ekologicznej transformacji gospodarki, zwiększeniu konkurencyjności francuskich firm oraz wspieraniu spójności społecznej i terytorialnej. Skupia się na pobudzaniu podaży, a nie stymulowaniu popytu. Rząd dąży do wzmocnienia konkurencyjności firm poprzez obniżenie podatków od produkcji, zapewnienie wsparcia kapitałowego dla małych i średnich przedsiębiorstw w celu ograniczenia liczby bankructw oraz zachęca przedsiębiorców do przenoszenia produkcji do Francji. Program ma ponadto na celu promowanie transformacji ekologicznej poprzez finansowanie inwestycji w zieloną energię, infrastrukturę i technologię. Wreszcie rząd stymuluje wzrost zatrudnienia, zapewniając dotacje na tworzenie miejsc pracy dla młodych ludzi i rozszerzając program pracy krótkoterminowej, aby umożliwić długoterminową pracę w niepełnym wymiarze godzin. W pierwszym kwartale 2021 roku PKB był o 1,5% wyższy niż w pierwszym kwartale 2020 roku. Wydatki na konsumpcję gospodarstw domowych obniżyły się o 1,2%, podczas gdy wydatki rządowe wzrosły o 3,5% w ujęciu rocznym. Istotnie przyrosły inwestycje – nakłady brutto na środki trwałe zwiększyły się o 9,4% w porównaniu do analogicznego kwartału 2020 roku. Natomiast w drugim kwartale 2021 roku odbudowa francuskiej gospodarki przyspieszyła – PKB wzrósł o 18,8% w ujęciu rocznym. Główne składowe PKB zanotowały następujący przyrost w ujęciu rocznym: konsumpcja gospodarstw domowych – 13,3%, wydatki rządowe na konsumpcję – 17,5%, inwestycje – 33,1%. Konsumpcja gospodarstw domowych nadal była niższa niż w ostatnim kwartale 2019 roku, podczas gdy inwestycje nieznacznie przekroczyły przedkrzysowy poziom. Handel zagraniczny miał negatywny wpływ na PKB. Według wstępnych danych, w trzecim kwartale 2021 roku PKB wzrósł o 3,3% w porównaniu do analogicznego kwartału 2020 roku. Tym samym osiągnął poziom niemal sprzed pandemii, tj. z czwartego kwartału 2019 roku. Po silnym wzroście w drugim kwartale, spożycie gospodarstw domowych nieznacznie wzrosło (o 0,7% w ujęciu rocznym) i nadal było nieco niższe niż w okresie przed pandemią. Istotnie wzrosły natomiast w ujęciu rocznym nakłady brutto na środki trwałe (o 5,2%), czyli utrzymywały się na poziomie wyższym niż w czwartym kwartale 2019 roku. Nastąpiła częściowa odbudowa francuskiego handlu zagranicznego i eksport netto miał dodatni wpływ na poziom PKB. W trzecim kwartale 2021 roku Francja otrzymała w ramach prefinansowania Krajowego Planu Odbudowy 5,1 mld euro w formie dotacji (w sumie otrzyma 39,4 mld euro jedynie w postaci dotacji).

- **Włochy.** W pierwszym półroczu 2021 roku włoska gospodarka działała w warunkach ścisłych obostrzeń związanych z pandemią COVID-19. Obowiązywał nowy Krajowy Plan Transformacji 4.0, o wartości 24 mld euro, który ma na celu stymulowanie inwestycji prywatnych oraz zapewnienie stabilności i pewności przedsiębiorcom. Wprowadza on ulgi podatkowe związane z inwestycjami w rzeczowe aktywa trwałe jak i wartości niematerialne i prawne, w takich sferach jak zielony ład, innowacje oraz szkolenia. Program obowiązuje od listopada 2020 roku do czerwca 2023 roku. Inwestycje mieszkaniowe były nadal wspierane przez program *Superbonus 110%*, który stanowi zachętę do poprawy efektywności energetycznej budynków mieszkalnych i ochrony przed zagrożeniami sejsmicznymi. Ma on zastosowanie dla wydatków poniesionych od 1 lipca 2020 roku do 30 czerwca 2022 roku. W pierwszym kwartale 2021 roku PKB Włoch był o 0,7% niższy w porównaniu do analogicznego kwartału 2020 roku, kiedy to Włochy już mocno odczuły skutki pandemii. Przy czym konsumpcja gospodarstw domowych spadła o 3,9%, podczas gdy nakłady brutto na środki trwałe wzrosły o 11,9%. Wzrosły nieco rządowe wydatki na konsumpcję – o 1,7% w ujęciu rocznym. Eksport netto także nie przyczynił się do poprawy gospodarczej Włoch. Natomiast w drugim kwartale 2021 roku PKB przyszedł o 17,0% w stosunku do analogicznego kwartału 2020 roku, kiedy to Włochy znajdowały się w głębokim kryzysie wywołanym pandemią. Wzrost ten wykreował w całości popyt wewnętrzny, zwłaszcza konsumpcja. Spożycie gospodarstw domowych wzrosło o 14,4%, podczas gdy wydatki rządowe na konsumpcję o 2,0%. Odnotowano ponadto gwałtowny wzrost inwestycji – o 37,9% w ujęciu rocznym. Handel zagraniczny miał nieznacznie ujemny wpływ na dynamikę PKB. Według pierwszej oceny, w trzecim kwartale 2021 roku PKB Włoch był o 3,8% wyższy niż w analogicznym kwartale 2020 roku. Włoska gospodarka zanotowała w szczególności silne ożywienie w sektorze usług, gdyż wysoki poziom wyszczepialności społeczeństwa pozwolił rozluźnić wiele ograniczeń w funkcjonowaniu przedsiębiorstw i w zakresie mobilności społeczeństwa. W sierpniu 2021 roku KE wypłaciła Włochom 24,9 mld euro w ramach prefinansowania Krajowego Planu Odbudowy. Włochy mają dostać w sumie 191,5 mld euro (68,9 mld euro w formie dotacji i 122,6 mld euro w postaci pożyczek).
- **Wielka Brytania.** W pierwszym kwartale 2021 roku firmy mogły nadal korzystać z obowiązujących od marca 2020 roku dopłat do wynagrodzeń urlopowanych z powodu pandemii pracowników (z tzw. furlough). Jednocześnie program z lipca 2020 roku pozwalał firmom uzyskać pomoc w wysokości 1 000 funtów za zachowanego do końca stycznia 2021 roku pracownika, płacenie minimalnego wynagrodzenia za 25 godzin tygodniowo przez sześć miesięcy w przypadku młodych pracowników zagrożonych długotrwałym bezrobociem. Zawierał także zwiększone środki na podnoszenie umiejętności i ułatwianie ponownego wejścia na rynek pracy oraz tymczasowe obniżki stawki VAT na usługi hotelarskie. Zakomunikowany pod koniec września 2020 roku program obejmował natomiast 6-miesięczny program wsparcia w miejscu pracy, w ramach którego pracodawcy płacili wynagrodzenie pracowników za godziny, które przepracowali, podczas gdy za godziny nieprzepracowane rząd i pracodawca każdy z nich zapłacił jedną trzecią swojego równoważnego wynagrodzenia, do kwoty 697,92 funtów miesięcznie (pracownicy musieli przepracować co najmniej 33% swojego zwykłego czasu pracy) oraz przedłużenie tymczasowej obniżki podatku VAT z 20% do 5% dla sektora turystyki i hotelarstwa do końca marca 2021 roku. Przyjęty w marcu 2021 roku przez rząd budżet na 2021 rok przedłużył niektóre formy pomocy, które miały wygasnąć w marcu lub kwietniu, takie jak: system płatnego urlopowania pracowników (w ramach furlough rząd wypłaca urlopowanym pracownikom 80% pensji do 2 500 funtów), obniżony podatek VAT dla sektora hotelarskiego oraz wyższe zasiłki dla bezrobotnych. W budżecie wprowadzono również 130% ulgi podatkowej od inwestycji przedsiębiorstw, w celu pobudzenia wydatków kapitałowych firm. W pierwszym kwartale 2021 roku PKB był o 5,8% niższy niż w analogicznym kwartale 2020 roku. Produkcja ogółem obniżyła się o 1,4%, podczas gdy sektor usług zanotował 5,7-procentowy spadek w ujęciu rocznym. Słabe wyniki brytyjskiej gospodarki należy przypisać przede wszystkim niskim wydatkom gospodarstw domowych. Pomimo ochrony dochodów gospodarstw domowych przez rząd, lockdown i praca w domu doprowadziły do znacznego spadku wydatków gospodarstw domowych, w szczególności na usługi. Były one o 9,5% niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wzrosła natomiast konsumpcja rządowa (o 21,1%), m.in. na skutek zwiększonych wydatków na ochronę zdrowia (w tym na szczepienia przeciw COVID-19). Niższe niż przed rokiem były nakłady inwestycyjne (o 1,0%), głównie z powodu spadku inwestycji biznesowych (o 12,7%). Zmniejszyły się ponadto obroty handlowe z zagranicą. Na skutek nagromadzenia zapasów w czwartym kwartale 2020 roku przed ostateczną zmianą zasad współpracy pomiędzy UE i Wielką Brytanią, import był o 8,3% niższy niż w pierwszym kwartale 2020 roku. Po raz pierwszy od 1997 roku import z krajów spoza UE był wyższy niż z UE. Natomiast wolumen eksportu obniżył się o 11,3%. Wraz z postępowaniem w akcji szczepień oraz rozluźnieniem obostrzeń, w drugim kwartale



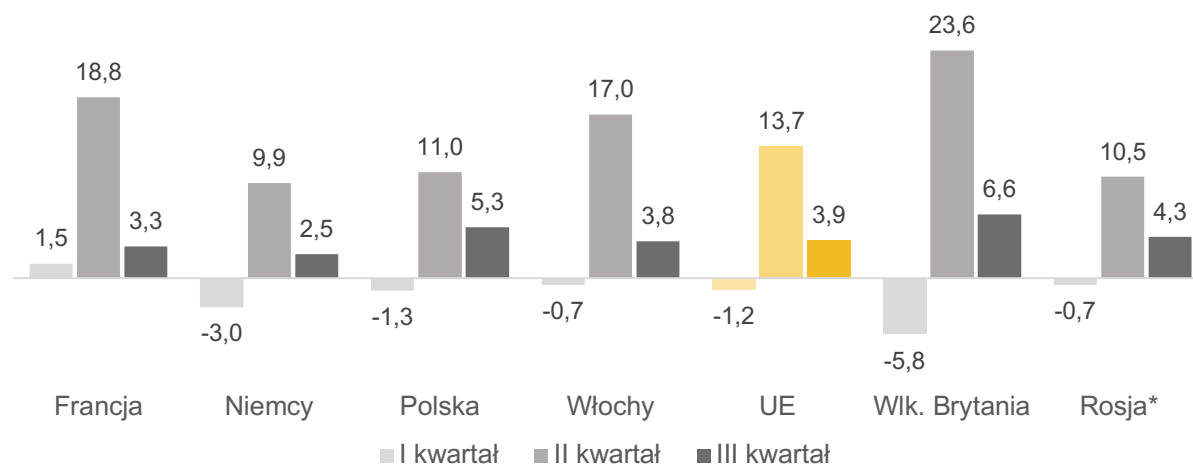
2021 roku wystąpiło istotne ożywienie w brytyjskiej gospodarce – PKB wzrósł o 23,6% w porównaniu do analogicznego kwartału 2020 roku. Z uwagi na wysoki udział usług w gospodarce Wielkiej Brytanii, wzrost PKB był przede wszystkim efektem odbudowy działalności w sferze handlu, usług gastronomicznych i hotelarskich (wzrost o 56,8%, podczas gdy cała sfera usług zanotowała wzrost na poziomie 22,9%). Produkcja przemysłowa wzrosła natomiast o 20,6%, a budowlana o 57,3% (w stosunku do niskiego poziomu z drugiego kwartału 2020 roku). Na nienotowaną skalę wzrosły wydatki gospodarstw domowych (o 23,1%), podczas gdy wydatki rządowe na konsumpcję zanotowały umiarkowany wzrost (o 3,5%). Po wielu kwartałach spadku, wydatki zwiększyły się inwestycje – o 22,9% (przy czym nakłady brutto na środki trwałe w biznesie wzrosły o 14,1%). W trzecim kwartale 2021 roku PKB wzrósł o 6,6% w stosunku do analogicznego okresu 2020 roku. Był on nadal o 2,1% niższy niż w ostatnim kwartale 2019 roku. Produkcja ogółem wzrosła o 3,8%, podczas gdy sfera usług zanotowała wzrost na poziomie 9,7% (hotelarstwo, sztuka i rekreacja oraz zdrowie były głównymi czynnikami wzrostu usług na skutek dalszego łagodzenia ograniczeń). Wyraźnie ożywiło się budownictwo – wzrost o 9,7% w ujęciu rocznym. Od strony popytowej największy wkład do wzrostu PKB wniosły wydatki gospodarstw domowych, które zwiększyły się o 5,1% w relacji do analogicznego kwartału 2020 roku (były jednakże o 4,4% niższe niż w trzech ostatnich miesiącach 2019 roku). W warunkach niższego poziomu zachorowań na COVID-19 wydatki rządowe na konsumpcję wzrosły o 4,1% (zwiększyły się przede wszystkim wydatki na zdrowie niezwiązane z pandemią). Po silnym wzroście w drugim kwartale 2021 roku, umiarkowanie wzrosły inwestycje – o 4,6% (w tym inwestycje biznesowe o 1,4%). Brytyjski urząd statystyczny szacuje jednakże, że nakłady brutto na środki trwałe były 12,4% niższe niż w okresie przed pandemią. Handel zagraniczny netto miał negatywny wpływ na PKB (eksport wzrósł o 6,0%, podczas gdy import o 9,5%).

- Rosja. W pierwszym kwartale 2021 roku otoczenie zewnętrzne dla rosyjskiej gospodarki poprawiło się. W wyniku negocjacji z OPEC, Rosja otrzymała zgodę na zwiększenie wydobycia ropy naftowej. Wzrosła ponadto cena ropy na światowych rynkach. W pierwszym kwartale 2021 roku produkcja przemysłowa Rosji była o 0,9% niższa niż w analogicznym okresie 2020 roku, w tym wydobycie surowców naturalnych o 6,9% niższe. Pogorszył się poziom życia społeczeństwa – w pierwszym kwartale 2021 roku realne pieniądze do dyspozycji obniżyły się o 3,6% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Wzrosły natomiast inwestycje – akumulacja brutto była o 8,0% wyższa niż rok wcześniej. W pierwszym kwartale 2021 roku PKB był o 0,7% niższy niż w pierwszym kwartale 2020 roku. W drugim kwartale 2021 roku ożywienie gospodarcze postępowało szybciej niż oczekiwano. PKB był o 10,5% wyższy niż w analogicznym kwartale 2020 roku, a w stosunku do analogicznego kwartału 2019 roku o 1,7% wyższy. Produkcja przemysłowa wzrosła o 10,1% w ujęciu rocznym (w tym wydobycie surowców o 7,8%). Poprawiła się sytuacja materialna gospodarstw domowych – realne dochody pieniężne do dyspozycji ludności przyrosły o 6,8% w relacji do drugiego kwartału 2020 roku. W ramach działań antykrzysowych, w 2021 roku rząd zaplanował przeznaczyć 200 mld rubli na wsparcie dla obywateli rosyjskich, co część ekonomistów uznaje za jeden z powodów wzrostu inflacji w Rosji. W trzecim kwartale 2021 roku produkcja przemysłowa była o 6,2% wyższa niż w analogicznym okresie 2020 roku (w tym wydobycie surowców wzrosło o 9,4%). Pomimo wzrostu cen wyraźnie poprawiła się sytuacja dochodowa gospodarstw domowych – realne pieniądze do dyspozycji ludności do dyspozycji były w trzecim kwartale 2021 roku o 8,1% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku, m.in. na skutek spadku liczby bezrobotnych. W 2021 roku inflacja w Rosji wyraźnie przyspieszyła i we wrześniu 2021 roku ceny były o 7,4% wyższe niż rok wcześniej. W ciągu trzech kwartałów 2021 roku Bank Rosji pięciokrotnie podnosił stopę referencyjną (w sumie o 2,50 p.p.). Na koniec września 2021 roku wynosiła ona 6,75%<sup>7</sup>. Według wstępnej oceny, w trzecim kwartale 2021 roku PKB Rosji był o 4,3% wyższy niż w analogicznym kwartale 2020 roku. W związku ze lawinowym wzrostem zakażeń jesienią 2021 roku, na mocy dekretu prezydenta Putina, zamknięto zakłady produkcyjne od 30 października do 7 listopada 2021 roku.

<sup>7</sup> W dniu 22 października 2021 roku Bank Rosji podniósł oficjalną stopę procentową do 7,50%.

## Dynamika PKB w ciągu trzech kwartałów 2021 roku w ujęciu kwartalnym (w relacji do analogicznych kwartałów 2020 roku)

[w %]



Źródło: Eurostat, GUS, Office for National Statistics oraz Rosstat (dla Rosji dane niewyrównane sezonowo)

W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku Europejski Bank Centralny (EBC) kontynuował ekspansywną politykę zapoczątkowaną w marcu 2020 roku. Z uwagi na obowiązujące ujemne podstawowe stopy procentowe, Europejski Bank Centralny nie ma pola do ich obniżki. W celu zwiększenia płynności sektora bankowego i jego zdolności do udzielania kredytów, w marcu 2020 roku EBC ogłosił nowy program zakupu aktywów (*Pandemic Emergency Purchase Programme – PEPP*), obejmujący wszystkie ich klasy, które już kupował w ramach innych swoich programów (zarówno obligacje rządowe jak i aktywa sektora prywatnego). W wyniku decyzji z grudnia 2020 roku, jego skalę podniesiono do 1 850 mld euro do marca 2022 roku, a w marcu 2021 roku podjęto decyzję o przyspieszeniu zakupów w ramach tego programu. EBC nadal prowadził również program skupu aktywów (APP) w wysokości 20 mld euro miesięcznie bez określenia daty jego zakończenia oraz program TLTRO (ostatnia operacja jest przewidziana na grudzień 2021 roku). Jednocześnie, w swych komunikatach, EBC podkreślał znaczenie kursu walutowego dla polityki pieniężnej w strefie euro.

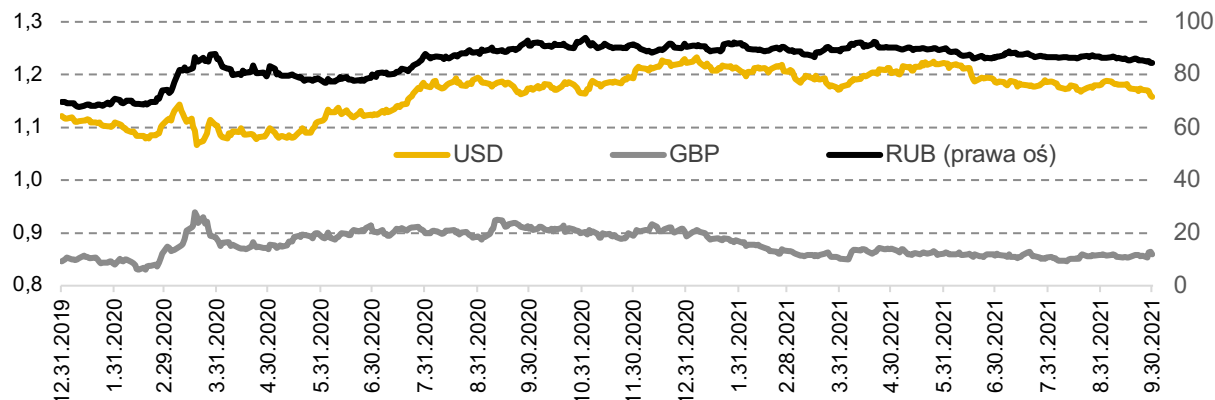
Na kurs europejskiej waluty wpływała także polityka gospodarcza USA, w tym Rezerwy Federalnej Stanów Zjednoczonych (FED). W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku FED utrzymywał docelowy przedział dla stopy *fed funds* na poziomie 0,00%-0,25%. Jednocześnie skupował nadal aktywa finansowe na dużą skalę, w tym obligacje skarbowe o wartości co najmniej 80 mld dolarów miesięcznie i papiery wartościowe zabezpieczone hipotekami (MBS) o wartości co najmniej 40 mld dolarów miesięcznie. Działania te będzie prowadzić do czasu poczynienia dalszych istotnych postępów w osiągnięciu celów w zakresie pełnego zatrudnienia i stabilności cen. W marcu 2021 roku Kongres przyjął pakiet stymulacyjny Prezydenta Joe Bidena (*The American Rescue Plan*) o wartości 1,9 biliona dolarów. Wydatki będą przeznaczone głównie na poprawę sytuacji ekonomicznej obywateli i na sfinansowanie służby zdrowia. Wyemitowane przez rząd, na ich sfinansowanie, obligacje skarbowe skupi przede wszystkim FED, co prowadzić będzie do wzrostu poziomu inflacji w USA. Następnie Prezydent zapowiedział wprowadzenie kolejnych programów, takich jak: *American Jobs Plan* (zakładający wydanie ponad 2 bln dolarów na infrastrukturę w latach 2022-2029) oraz *American Families Plan* (proponująca wydania 1,8 bln dolarów w ciągu dziesięciu lat na opiekę nad dziećmi, oświatę i ochronę zdrowotną). Dwa ostatnie plany nie weszły jeszcze w życie. Źródłem ich finansowania mają być podniesione podatki.

Po okresie poprawy notowań w relacji do dolara, w ciągu trzech kwartałów 2021 roku europejska waluta straciła na wartości w stosunku do głównych walut. Na koniec września 2021 roku była słabsza o 5,2% w relacji do amerykańskiego dolara. Zwycięstwo Joe Bidena w wyborach prezydenckich w USA, przyjęty olbrzymi pakiet fiskalny oraz rosnąca liczba przedstawicieli FED oczekujących podwyżki stóp procentowych, to główne przyczyny aprecjacji amerykańskiej waluty. Na koniec trzeciego kwartału 2021 roku euro było o 3,8% słabsze w stosunku do brytyjskiego funta niż na koniec 2020 roku. Poprawa notowań cen ropy naftowej, m.in. na skutek utrzymania ograniczeń w jej wydobyciu wprowadzonych



przez OPEC+ jak i istotnego wzrostu zapotrzebowania na ten surowiec korzystnie wpłynęła na notowania rosyjskiego rubla, pomimo wprowadzenia w kwietniu 2021 roku amerykańskich sankcji w odpowiedzi na agresywne działania Moskwy wobec USA, ich sojuszników (w tym m.in. na próby ingerencji w kampanię wyborczą w USA i ataki hakerskie na instytucje państwowe i prywatne w Stanach Zjednoczonych i innych państwach). Na koniec września 2021 roku rubel był mocniejszy o 6,7% w relacji do euro niż na koniec 2020 roku.

## Notowania USD, GBP i RUB w relacji do EUR



## Zmiany prawne

W ramach różnych form wsparcia ze strony państwa, w tym tzw. Tarcz Antykrzysowych 6.0 i 7.0 wprowadzonych pod koniec 2020 roku, przedsiębiorcy z branż które najbardziej ucierpiały w wyniku obostrzeń mogą skorzystać z następujących form wsparcia<sup>8</sup>:

- Świadczenie na rzecz ochrony miejsc pracy, o które mogą wnioskować przedsiębiorcy, którzy prowadzili działalność gospodarczą, w wymienionych w ustawie kodach PKD. Wnioskujące o to świadczenie podmioty muszą wykazać, że przychód z ich działalności uzyskany w jednym z trzech miesięcy poprzedzających miesiąc złożenia wniosku był niższy w następstwie wystąpienia COVID-19 co najmniej o 40% w stosunku do przychodu uzyskanego w miesiącu poprzednim lub w analogicznym miesiącu roku poprzedniego.
- Ponowne świadczenie postojowe. O świadczenie można się starać w zależności od PKD jednokrotnie lub dwukrotnie. Jest ono wypłacane w wysokości 2 080 zł albo 1 300 zł. Żeby uzyskać dodatkowe świadczenie postojowe przedsiębiorca musi wykazać, że przychód z jego działalności w rozumieniu przepisów podatkowych uzyskany w jednym z dwóch miesięcy poprzedzających miesiąc złożenia wniosku był niższy co najmniej o 40% w stosunku do przychodu uzyskanego w miesiącu poprzednim lub w analogicznym miesiącu roku poprzedniego.
- Dotacja na pokrycie bieżących kosztów prowadzenia działalności gospodarczej. Zgodnie z treścią rozporządzenia starosta może przyznać jednorazową dotację na pokrycie bieżących kosztów prowadzenia działalności gospodarczej. O tą formę pomocy mogą wnioskować przedsiębiorcy z określonych w ustawie kodów PKD.
- Zwolnienie z obowiązku opłacania składek za styczeń 2021 roku albo za grudzień 2020 roku i styczeń 2021 roku, o które można było się ubiegać do końca czerwca 2021 roku.

Od 1 stycznia 2021 roku Wielka Brytania wyszła z rynku wewnętrznego i unii celnej, co oznacza, że dla UE jest krajem trzecim. Dla zminimalizowania skutków wyjścia Wielkiej Brytanii z UE, w podpisanej w dniu 30 grudnia 2020 roku umowie o handlu i współpracy pomiędzy Unią Europejską a Wielką Brytanią obie strony zgodziły się utworzyć strefę wolnego handlu bez ceł i kontyngentów. Umowa liberalizuje dostęp do rynku dla towarów, w tym określa zerowe stawki taryfowe, zerowe kontyngenty na wszystkie towary, które posiadają udokumentowane pochodzenie. Ponadto ogranicza administracyjne opłaty celne za świadczone usługi. Tym niemniej od 1 stycznia 2021 roku na granicy pomiędzy UE i Wielką Brytanią wprowadzono kontrole, a przedsiębiorcy są zobowiązani m.in. do

<sup>8</sup>Wnioski o wsparcie z większości tych tarcz można składać do trzech miesięcy od miesiąca, w którym zakończył się stan epidemii. W Polsce formalnie nie ogłoszono zakończenia stanu epidemii.

dopełnienia standardowych formalności celnych, składania zgłoszeń i deklaracji celnych oraz regulowania należności celnych i podatkowych (akcyza). Obecnie przewoźnik zamiast dwóch dokumentów (faktury i listu przewozowego) potrzebuje ich już około dziesięciu, m.in. zaświadczenia kraju pochodzenia towaru czy certyfikatów fitosanitarnych bądź weterynaryjnych w przypadku produktów pochodzenia zwierzęcego. Od 1 października 2021 roku brytyjskie władze zaplanowały rozpoczęcie kontroli sanitarnych i fitosanitarnych towarów pochodzących z Unii Europejskiej, w tym mięs, serów, jajek, a także produktów roślinnych. Kontrole miały zostać wprowadzone już w kwietniu 2021 roku, jednak w marcu brytyjski rząd opóźnił ich wdrożenie o sześć miesięcy, aby umożliwić firmom „powstanie z kolan” po pandemii. Kolejny raz wprowadzenie pełnych kontroli importowanych produktów rolnych oraz rolno-spożywczych z Unii Europejskiej do Wielkiej Brytanii brytyjski rząd przesunął we wrześniu 2021 roku. W zależności od rodzaju dokumentu i kontroli będą one stopniowo wprowadzane w ciągu 2022 roku. Dodatkowe kontrole wymagać będą dodatkowej dokumentacji. Ponadto więcej kontroli pogłębi problemy występujące na granicy z UE.

Jeżeli chodzi o transport, to przewoźnicy z licencją wspólnotową mogą wykonywać przewozy między dowolnym państwem członkowskim a Wielką Brytanią i przewozy tranzytowe przez terytoria obu stron umowy. Przewoźnik z UE może wykonać dwa przewozy kabotażowe w ciągu siedmiu dni, przy czym muszą być związane z wykonanym uprzednio przewozem międzynarodowym. W tym samym czasie firmy brytyjskie w UE mogą zrealizować jedną operację kabotażową i 2 typu *cross-trade* (pod warunkiem, że pierwszy transport następuje z terytorium Wielkiej Brytanii). Nieco więcej, bo dwie operacje kabotażowe mogą przeprowadzić przewoźnicy, którzy mają siedzibę w Irlandii Północnej. Ponadto przewoźnicy brytyjscy mogą wykonywać przewozy zarówno do, jak i z oraz przez terytorium Unii Europejskiej.

Zmiana na granicach pomiędzy UE a Wielką Brytanią zaburzyła dotychczasową równowagę. W pierwszych miesiącach 2021 roku przewoźnicy odczuli skutki tych zmian w postaci zwiększonych formalności oraz dodatkowych kosztów.

Uważa się, że powstałe bariery, m.in. w postaci procedur celnych będą kosztowały, gospodarki po obu stronach kanału La Manche, setki milionów euro rocznie.

Od 1 stycznia 2021 roku obowiązują w Polsce także zmiany w prawie podatkowym, takie jak:

- Objęcie opodatkowaniem CIT spółek komandytowych. Zgodnie z nowymi uregulowaniami przeszły one z dotychczas jednostopniowego opodatkowania dochodu z działalności spółki komandytowej na poziomie jej wspólników na opodatkowanie dwustopniowe, tj. raz na poziomie dochodu spółki komandytowej, a dwa – na poziomie dystrybucji zysku do jej wspólników.
- Wprowadzenie powszechnego obowiązku sporządzenia i podania do wiadomości publicznej sprawozdania z realizacji strategii podatkowej. Obowiązek obejmuje:
  - podatników, których przychody przekroczyły 50 mln euro w roku podatkowym,
  - podatkowe Grupy Kapitałowe i poszczególne spółki wchodzące w ich skład,
  - spółki nieruchomościowe.
- Na publikację sprawozdania podatnicy będą mieli 9 miesięcy od upływu terminu złożenia rocznego zeznania CIT. Ci, którzy nie wywiążą się z powyższych obowiązków, zapłacą karę administracyjną w wysokości do 1 mln zł, przy czym w praktyce nie można też wykluczyć potencjalnej odpowiedzialności na gruncie KKS.
- Zmiany, których celem jest uszczelnienie systemu podatkowego:
  - Zaostrzenie zasad amortyzacji podatkowej, w szczególności dla podmiotów działających na podstawie zwolnienia z opodatkowania podatkiem dochodowym. Regulacja ta dotyczy m.in. podmiotów korzystających ze zwolnienia podatkowego z tytułu prowadzenia działalności na terenie SSE lub na podstawie Decyzji o Wsparciu. Do tej pory ustawa o CIT przewidywała swobodę podatnika w obniżaniu lub podwyższaniu stawek amortyzacyjnych w określonych przypadkach. Zgodnie z nowym rozwiązaniem, w odniesieniu do środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych wprowadzonych do ewidencji po 1 stycznia 2021 roku przepisy całkowicie wyłączają taką możliwość dla firm działających na terenach SSE. Wprowadzono także ograniczenia w zakresie stosowania stawek indywidualnych dla używanych środków trwałych.
  - Ograniczenie możliwości rozliczenia strat podatkowych przez podatników, którzy przejęli majątek innych podmiotów stanowiący przedsiębiorstwo lub jego zorganizowaną część w wyniku połączenia, aportu lub zakupu sfinansowanego wkładem pieniężnym. W konsekwencji wdrożenia projektowanych zmian, całkowicie ograniczona została możliwość

wykorzystania przez dane przedsiębiorstwo strat podatkowych innego przedsiębiorstwa, nieposiadającego zdolności do ich rozliczenia.

- Zmiana definicji używanego środka trwałego, co ograniczyło możliwości stosowania indywidualnych stawek amortyzacyjnych. Przedsiębiorcy, którzy zdecydują się na leasing nowego samochodu lub używanego, który nie był wykorzystywany przez inny podmiot co najmniej 6 miesięcy, czy też leasing nieruchomości, która nie była wykorzystywana przez inny podmiot co najmniej 60 miesięcy, po zakończeniu leasingu i wykupie nie mogą skorzystać z metody indywidualnych stawek amortyzacyjnych.
- Zmiany w obrębie cen transferowych – zaostrzenie i rozszerzenie przepisów dotyczących unikania opodatkowania (tzw. anty-rajowych) oraz zmniejszenie obciążeń w zakresie cen transferowych w okresie pandemii. Zgodnie z nowelizacją, rozszerzony został obowiązek stosowania zasady ceny rynkowej w sytuacji, kiedy tzw. beneficial owner ma siedzibę w „raju podatkowym”. Z drugiej strony, z uwagi na zagrożenie epidemiologiczne, zastosowanie znajdzie zwolnienie z obowiązku przygotowania dokumentacji dla szerszego zakresu transakcji krajowych oraz złagodzenie wymogów dotyczących podpisywania oświadczenia.
- Wprowadzenie zmian w podatku od nieruchomości komercyjnych, pozwalających na przedłużenie zwolnienia w stanie epidemii. Rozwiązanie to uprawnia podatników do skorzystania ze zwolnienia z podatku od przychodów z budynków także w przypadku, gdyby po dniu 31 grudnia 2020 roku (koniec terminu obecnie obowiązującego zwolnienia), nadal obowiązywał w Rzeczypospolitej Polskiej stan epidemii związany z rozprzestrzenianiem się wirusa COVID-19.

## Rynek naczep i przyczep

### Polska

W okresie trzech kwartałów 2021 roku zarejestrowano w Polsce 23 249 nowych samochodów ciężarowych o Dopuszczalnej Masie Całkowitej (DMC) powyżej 3,5 t, tj. o 76,5% więcej niż analogicznym okresie poprzedniego roku. Był to jeden z najwyższych wskaźników wzrostu zanotowanych wśród krajów należących do UE. Jednocześnie Polska należała do nielicznej grupy państw z UE, w których liczba nowych rejestracji nie obniżyła się we wrześniu 2021 roku. Spadek produkcji w wielu krajach wystąpił głównie z powodu problemów związanych z brakiem mikroprocesorów do produkcji pojazdów<sup>9</sup>.

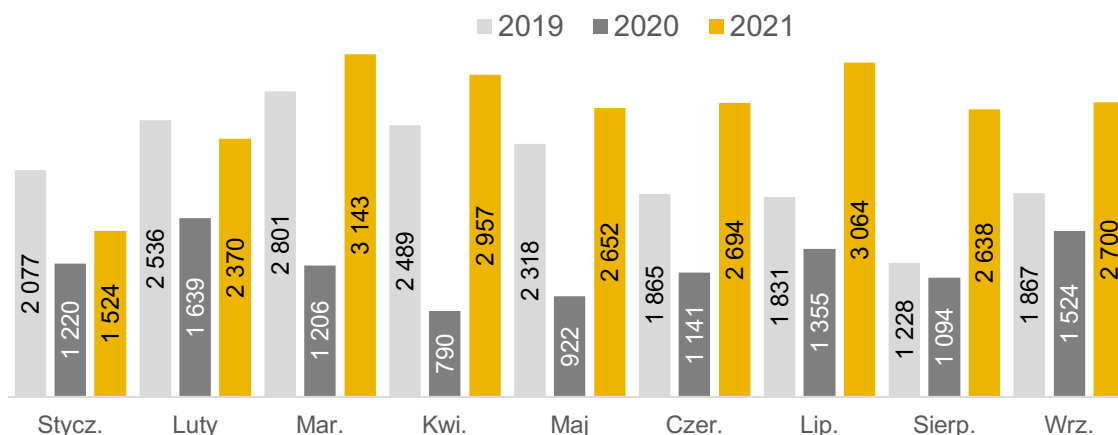
W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku wydano dowody rejestracyjne dla 23 742 przyczep i naczep o DMC powyżej 3,5 t, czyli o 12 851 sztuk (o 118,0%) więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku<sup>10</sup>. Zatem można przypuszczać, że sygnały o ograniczaniu kosztów przez przewoźników oraz postępującej konsolidacji rynku transportowego nie wpłynęły negatywnie na rynek pojazdów użytkowych, zarówno samochodów ciężarowych jak też przyczep i naczep o DMC powyżej 3,5 t. Także wyzwania związane z zawirowaniami wokół Brexitu nieco osłabły, a wpływ zatwierdzonego *Pakietu Mobilności* na układ sił konkurencyjnych na rynku międzynarodowych przewozów został odsunięty w czasie (jego zasadnicza część postanowień będzie wchodzić w życie dopiero od 2022 roku). Wzrosły także przewozy na rynku krajowym – w okresie trzech kwartałów 2021 roku przewozy ładunków transportem samochodowym były o 1,5% wyższe niż w analogicznym okresie 2020 roku<sup>11</sup>. Negatywnie na rynek pojazdów użytkowych mogą natomiast wpływać problemy z dostawami podzespołów do produkcji i wydłużenie okresu oczekiwania na zamówione jednostki. Po październiku 2021 roku rejestracje naczep i przyczep powyżej 3,5 DMC przekroczyły już rekordowy poziom z 2018 roku.

<sup>9</sup> Źródło: New commercial vehicle registrations, European Union, September 2021, European Automobile Manufacturers Association

<sup>10</sup> Źródło: *Pierwsze rejestracje nowych przyczep i naczep w tym przyczep lekkich i rolniczych oraz ciągników rolniczych Wrzesień 2021 rok*, analizy PZPM na podstawie wstępnych danych Centralnej Ewidencji Pojazdów

<sup>11</sup> Źródło: GUS

## Liczba rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t w Polsce w ujęciu miesięcznym [w sztukach]

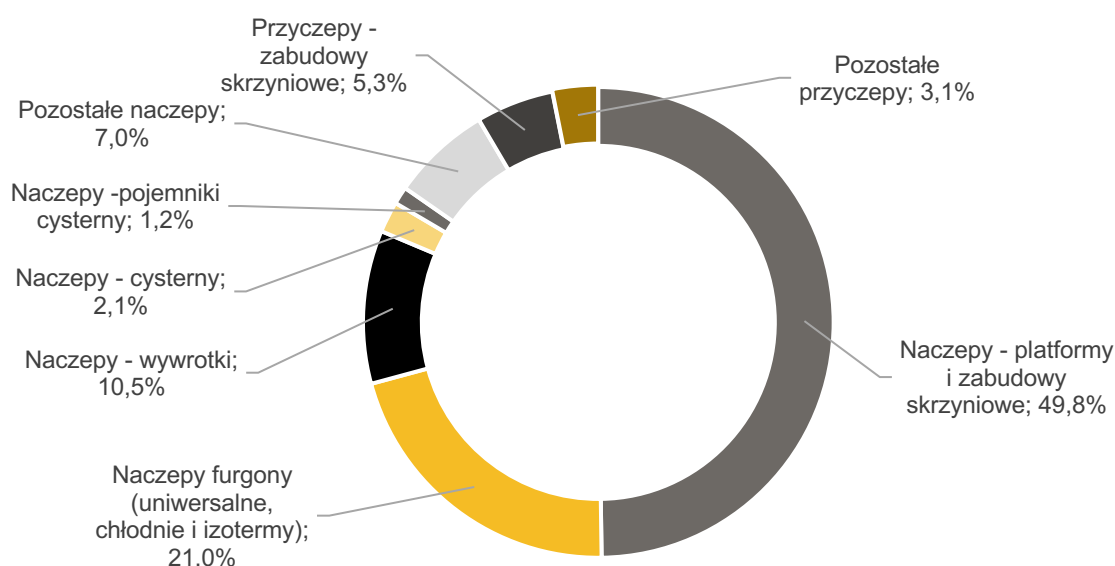


Polski rynek pojazdów użytkowych jest dużym rynkiem, na którym panuje silna konkurencja. W okresie trzech kwartałów 2021 roku zarejestrowano 2 733 naczep i przyczep marki Wielton o DMC powyżej 3,5 t (wzrost o 83,1% w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku). Tym samym Wielton utrzymał trzecią pozycję na rynku z udziałem na poziomie 11,5% (o 2,2 p.p. niższym niż w analogicznym okresie 2020 roku).

W strukturze rejestracji naczep i przyczep dominowały naczepy, których zarejestrowano 21 730, tj. o 125,3% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wśród nich najwięcej wydano dowodów rejestracyjnych dla: platform/zabudów skrzyniowych (11 818 sztuk, o 162,8% więcej w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku), furgonów (4 991 sztuk, +172,0%, wśród których było: 2 473 chłodnie, 1 645 izoterm i 871 furgonów uniwersalnych) oraz wywrotek (2 502 sztuk, +36,9%).

Dla nowych przyczep o DMC powyżej 3,5 t wydano 2 012 dowodów rejestracyjnych (wzrost o 61,7% w ujęciu rocznym). Były to przede wszystkim zabudowy skrzyniowe (1 267 sztuk).

## Struktura rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t w Polsce w okresie trzech kwartałów 2021 roku



Od początku 2021 roku zarejestrowano 6 813 nowych przyczep rolniczych, czyli o 27,8% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. W rankingu marek przewodził PRONAR (przy rejestracji 2 619 jednostek, wzrost o 22,4% w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku). Kolejne miejsca

zajmowały: METAL-FACH (przy rejestracji 927 sztuk przyczep, wzrost o 19,0%), WIELTON (619 sztuk, +35,2%) oraz METALTECH (572 sztuki +18,9%).

### **Francja**

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku, popyt na samochody ciężarowe o DMC powyżej 3,5 t wzrósł umiarkowanie. Wydano dowody rejestracji dla 33 563 nowych pojazdów (wzrost o 11,0% w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku). Należy jednakże zaznaczyć, że we wrześniu 2021 roku liczba rejestracji spadła o 11,9% w ujęciu rocznym.

W przypadku nacze i przyczep w ciągu trzech kwartałów 2021 roku zarejestrowano 17 574 jednostki, czyli o 5,6% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Zapotrzebowanie na nowe naczepy i przyczepy było jednakże znacznie niższe niż w ciągu trzech kwartałów 2019 roku.

W 2021 roku francuscy producenci pojazdów użytkowych borykali się z brakiem wysoko wykwalifikowanych pracowników, co miało negatywny wpływ na wielkość produkcji.

Z uwagi na silną konkurencję, francuski rynek producentów pojazdów użytkowych charakteryzuje się dużą innowacyjnością. Główni gracze na tym rynku to: FRUEHAUF, SCHMITZ, KRONE, LECITRAILER, CHEREAU oraz BENALU.

### **Niemcy**

W Niemczech, które są europejskim liderem na rynku pojazdów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 t, zarejestrowano w ciągu trzech kwartałów 2021 roku 60 019 takich pojazdów, czyli o 11,1% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. We wrześniu 2021 roku liczba rejestracji nowych ciężarówek obniżyła się o 18,6% w ujęciu rocznym.

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku na niemieckim rynku zarejestrowano 42 917 nowych nacze i przyczep, czyli o 3,6% więcej w stosunku do analogicznego okresu 2020 roku. Tym samym liczba rejestracji istotnie przekroczyła poziom sprzed pandemii COVID-19.

Niemieccy przewoźnicy także cierpią na niedostatek kierowców. Ciężarówki zarejestrowane w Niemczech mają niecałe 60% udziału w przebiegu ciężkich pojazdów po drogach w Niemczech. Jeśli chodzi o udział zagranicznych pojazdów w ogólnym przebiegu na niemieckich drogach, to dominują tu pojazdy z Polski.<sup>12</sup>

### **Włochy**

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku zarejestrowano 19 061 pojazdów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 t, tj. o 32,6% więcej niż w analogicznym okresie 2020 roku. Obok Polski, również Włochy należały do grupy nielicznych europejskich państw, w których liczba rejestracji nowych pojazdów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 t nie spadła we wrześniu 2021 roku. Natomiast dla nacze i przyczep dane te wynosiły: 11 672 jednostki i wzrost o 45,2% w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku (liczba rejestracji nieco przekroczyła poziom zanotowany w ciągu trzech kwartałów 2019 roku).

W sierpniu 2020 roku włoski rząd przyjął program, wspierający inwestycje firm transportowych. Zakończył się on w czerwcu 2021 roku. Jednakże włoskie firmy transportowe mogą korzystać z ulg podatkowych na nowe inwestycje, które zostały przyjęte w ustawie budżetowej na 2021 rok.

W odróżnieniu od innych rynków europejskich, włoski rynek producentów nacze jest rozdrobniony. Dominująca jego część przypada na zagranicznych producentów. Wśród pięciu najsilniejszych marek na rynku znajdują się dwie firmy włoskie (MENCI i TECNOKAR TRAILERS).

### **Wielka Brytania**

W okresie przed Brexitem, przewóz towarów transportem samochodowym w Wielkiej Brytanii był silnie uzależniony od działalności przewoźników z Europy. Od 1 stycznia 2021 roku Wielka Brytania nie jest już stroną unijnego Wspólnego Rynku oraz Unii Celnej i przewoźnicy z UE mają ograniczony dostęp do świadczenia usług na terenie Wielkiej Brytanii. W pierwszych miesiącach 2021 roku działające na brytyjskim rynku firmy przewozowe, głównie zagraniczne przystosowywały się do nowej sytuacji, która powstała po podpisaniu umowy pomiędzy UE a Wielką Brytanią.

<sup>12</sup> Źródło: [www.trans.info.pl](http://www.trans.info.pl)



Ocenia się, że w Wielkiej Brytanii brakuje 77 tys. kierowców<sup>13</sup>. Spedycja jest jednym z kilku sektorów, w których pojawiające się niedobory siły roboczej zostały pogłębione przez Brexit, ponieważ operatorzy nie mogą obecnie rekrutować pracowników z UE, aby zastąpić kierowców, którzy wrócili do swoich krajów podczas pandemii. Latem Wielka Brytania próbowała rozwiązać problem niedoboru kierowców i czasowo zezwoliła od 12 lipca 2021 roku na dłuższe godziny pracy kierowców. W związku z zakłóceniem łańcuchów dostaw i brak towarów w sklepach oraz paliw na stacjach benzynowych, we wrześniu 2021 roku brytyjski rząd zaproponował czasowy program wizowy dla 5 tys. zagranicznych kierowców. Kierowcy ci otrzymują zezwolenie na pracę w Wielkiej Brytanii na trzy miesiące. Pierwsze dane wskazują, że nie spotkał się on z dużym odzewem ze strony kierowców. Z uwagi na nieatrakcyjne warunki zatrudnienia, wysokie koszty utrzymania oraz koszty dotarcia do Wielkiej Brytanii zagraniczni kierowcy nie kwapią się porzucić dobrze opłacanej pracy na terenie UE na rzecz krótkoterminowego zatrudnienia za kanałem La Manche. Zdaniem niektórych rozwiązaniem problemu trudności w dostawach towarów mogłoby być poluzowanie obowiązujących od początku 2021 roku zasad kabotażu na terenie Wielkiej Brytanii. Obecnie umowa handlowa między Wielką Brytanią a Unią Europejską pozwala przewoźnikom z krajów Wspólnoty na wykonanie dwóch dodatkowych operacji kabotażowych po dostarczeniu ładunku do Wielkiej Brytanii. Ponieważ istnieje silna nierównowaga w obrotach handlowych pomiędzy UE i Wielką Brytanią (Wielka Brytania znacznie więcej importuje niż eksportuje na obszar Europy), możliwość wykonania większej liczby przewozów kabotażowych mogłaby zrekomensować przewoźnikom powrót pustej ciężarówki na teren UE. Po fiasku programu wiz dla kierowców, pod koniec października 2021 roku w Wielkiej Brytanii zaczęły obowiązywać rozluźnienia dla kabotażu. Poluzowania zezwalają na realizowanie po transporcie międzynarodowym z rozładunkiem w Wielkiej Brytanii nieograniczonej liczby operacji kabotażowych w ciągu dwóch tygodni. Zasada ta dotyczy całej Wielkiej Brytanii do 30 kwietnia 2022 roku. Rozwiązanie to spotkało się z ostrą krytyką pracodawców, gdyż jak twierdzą pomoże to doraźnie w kryzysie przewozowym, podważy jednocześnie wysiłki podejmowane w celu zapewnienia długoterminowych rozwiązań problemów z dostępnością transportu, płacami i warunkami dla kierowców ciężarówek.

W 2021 roku na brytyjskim rynku dotkliwie brakowało wykwalifikowanych pracowników, m.in. w firmach produkujących pojazdy użytkowe.

W okresie trzech kwartałów 2021 roku liczba nowych rejestracji pojazdów użytkowych o DMC powyżej 3,5 t wyniosła 31 193, czyli wzrosła o 17,9% w relacji do analogicznego okresu 2020 roku. Przy czym we wrześniu 2021 roku liczba rejestracji spadła o 23,8% w ujęciu rocznym.

W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku zarejestrowano w Wielkiej Brytanii 15 639 nowych naczep i przyczep. Były to głównie pojazdy wyprodukowane przez angielskie firmy – w pierwszej dziesiątce zarejestrowanych pojazdów według marek znajdowały się tylko dwie zagraniczne firmy.

W czerwcu 2021 roku Schmitz Cargobull, otworzył fabrykę w Manchesterze, która ma wytwarzać niestandardowe pojazdy dla operatorów z Wielkiej Brytanii i Irlandii. Produkcja w nowym zakładzie, o powierzchni 7500 m<sup>2</sup>, rozpoczęła się latem z wydajnością 50 sztuk pojazdów tygodniowo (w tym naczep kurtynowych i furgonów).<sup>14</sup>

## Rosja

Zapotrzebowanie na usługi transportowe w Rosji jest ogromne. Rosja jest największym krajem na świecie, w którym większość ludności mieszka na zachodzie, podczas gdy jego bogactwa naturalne znajdują się na wschodzie. Kolej jest głównym środkiem transportu, ale w ostatnich latach coraz większą część przewozów przejmuje transport samochodowy z uwagi na jego szybkość i elastyczność. Rosyjski rząd przygotował strategię rozwoju transportu do 2030 roku, zakładającą budowę nowoczesnego systemu transportu i logistyki oraz wsparcie dla krajowych fabryk pojazdów użytkowych. Aby pomóc lokalnym producentom, rząd wstrzymał import używanych przyczep z Europy, który w ostatnich latach zajmował prawie 50% całego rynku. Import pojazdów utrudniają ponadto nałożone sankcje.

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku w Rosji zarejestrowano 27 500 przyczep i naczep, czyli o 29,8% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

<sup>13</sup> Źródło: Kierowcy na Wyspach planują strajk. „Nadszedł nasz czas, pojawia się możliwość, by nas wysłuchano”. [www.trans.info.pl](http://www.trans.info.pl), 27 lipca 2021

<sup>14</sup> Źródło: *Schmitz Cargobull commences trailer production in the UK*, [www.globaltraileromag.com](http://www.globaltraileromag.com), 2 czerwca 2021

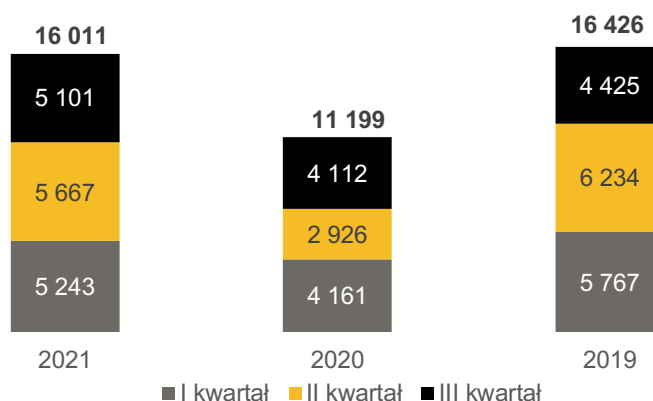
Znaczny potencjał rosyjskiego rynku dostrzegła już większość globalnych producentów pojazdów użytkowych lokalizując w Rosji w ostatnich latach swoje montownie i centra serwisowe.

## Wyniki sprzedażowe Grupy

W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku Grupa Wielton sprzedała 16 011 jednostek wobec 11 199 w analogicznym okresie poprzedniego roku (wzrost o 43,0%). Przy czym sprzedaż w trzecim kwartale 2021 roku była o 24,1% wyższa w relacji do analogicznego kwartału poprzedniego roku. Sprzedaż była o 2,5% niższa niż w ciągu trzech kwartałów 2019 roku. Dane te świadczą, że Grupa wykorzystała szansę w postaci stopniowej odbudowy popytu na pojazdy użytkowe.

### Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Kapitałową Wielton w ujęciu kwartalnym

[w szt.]



W ciągu trzech kwartałów 2021 roku, poza Polskę sprzedano 12 249 jednostek, co stanowiło 76,5% całości wolumenu sprzedaży Grupy Wielton. Sprzedaż ta była o 34,2% wyższa niż w analogicznym okresie 2020 roku. Szczególnie dobre wyniki sprzedażowe Grupa uzyskała we Włoszech, krajach Europy Centralnej i Wschodniej oraz Rosji.

### Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Kapitałową Wielton

	I-III kwartał 2021		I-III kwartał 2020		Zmiana r/r w %
	Liczba* w szt.	Udział w %	Liczba* w szt.	Udział w %	
Polska	3 762	23,5	2 071	18,5	81,7
Rynki zagraniczne	12 249	76,5	9 128	81,5	34,2
<b>Razem</b>	<b>16 011</b>	<b>100,0</b>	<b>11 199</b>	<b>100,0</b>	<b>43,0</b>

\*W przypadku zestawów, zabudowa i przyczepa liczone były oddzielnie.

## Polska

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku Grupa Wielton sprzedała w Polsce 3 762 jednostki, czyli o 81,7% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Przy czym należy zaznaczyć, że na skutek pandemii COVID-19, w drugim kwartale 2020 roku sprzedaż była o 57,3% niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku. W ciągu trzech kwartałów 2021 roku wolumen sprzedaży produktów Grupy Wielton w Polsce przekroczył poziom sprzedaży sprzed pandemii, tj. wielkość sprzedaży za trzy kwartały 2019 roku, kiedy to Grupa zbyła w Polsce 3 312 jednostek. Dzięki temu wynikowi, Polska wyprzedziła Francję pod względem wolumenu sprzedaży produktów Grupy Wielton.

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku wydano dowody rejestracyjne dla 2 733 naczep i przyczep marki Wielton o DMC powyżej 3,5 t (wzrost o 83,1% w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku). W warunkach silnego wzrostu popytu na pojazdy, Spółka utrzymała swoją trzecią pozycję na rynku w zakresie rejestracji nowych naczep i przyczep z udziałem na poziomie 11,5% (13,7% w analogicznym okresie poprzedniego roku). Jednocześnie Wielton S.A. zajmował trzecią pozycję w zakresie rejestracji produktów Agro, z udziałem w nowych rejestracjach na poziomie 9,1% (w analogicznym okresie poprzedniego roku 8,6% udziału, co dawało mu czwarte miejsce w tym zestawieniu).

## Francja

Na francuskim rynku Grupa Wielton sprzedała 3 603 pojazdy, tj. o 27,9% więcej niż rok wcześniej.

W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku zarejestrowano 3 430 naczep i przyczep marki Fruehauf (wzrost o 20,8% w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku). Fruehauf SAS umocnił swoją pierwszą pozycję na francuskim rynku w zakresie nowych rejestracji z udziałem na poziomie 19,5% (17,1% rok wcześniej).

## Wielka Brytania

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku Grupa Wielton sprzedała na angielskim rynku 2 794 pojazdy (wzrost sprzedaży o 21,4% w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku). Ponad 32% sprzedanych jednostek stanowiły produkty ostatniej mili.

Należąca do Grupy Wielton spółka Lawrence David w rankingu marek zajęła drugą pozycję z udziałem na poziomie 13,0%, przy rejestracji 2 037 produktów. Rok wcześniej spółka zarejestrowała 1 344 jednostki (wzrost o 51,6%).

## Rosja

Rosja jest zaliczana przez Wielton do grupy rynków strategicznych. W warunkach silnej konkurencji zarówno ze strony lokalnych, wspieranych przez państwo producentów, jak i ze strony firm zagranicznych, w ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku Grupa Wielton sprzedała na rynku rosyjskim 1 730 jednostek, czyli o 50,3% więcej niż w analogicznym okresie 2020 roku. Efektywność montażu w Szeremietiewo przekraczała 100%.

W okresie trzech kwartałów 2021 roku Grupa Wielton zajmowała w Rosji dziesiąte miejsce w rejestracjach nowych naczep i przyczep z udziałem na poziomie 2,3% (rok wcześniej siódme miejsce z udziałem w wysokości 2,6%).

## Niemcy

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku na niemieckim rynku nabywców znalazło 914 produktów Grupy Wielton (wzrost o 41,7% w stosunku do analogicznego okresu 2020 roku).

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku zarejestrowano na niemieckim rynku 514 produktów Grupy Wielton (spadek o 13,0% w porównaniu do analogicznego okresu 2020 roku). Co dało Grupie dziesiąte miejsce w rankingu rejestracji nowych pojazdów z udziałem na poziomie 1,2% (rok wcześniej dziesiąte miejsce z udziałem na poziomie 1,4%).

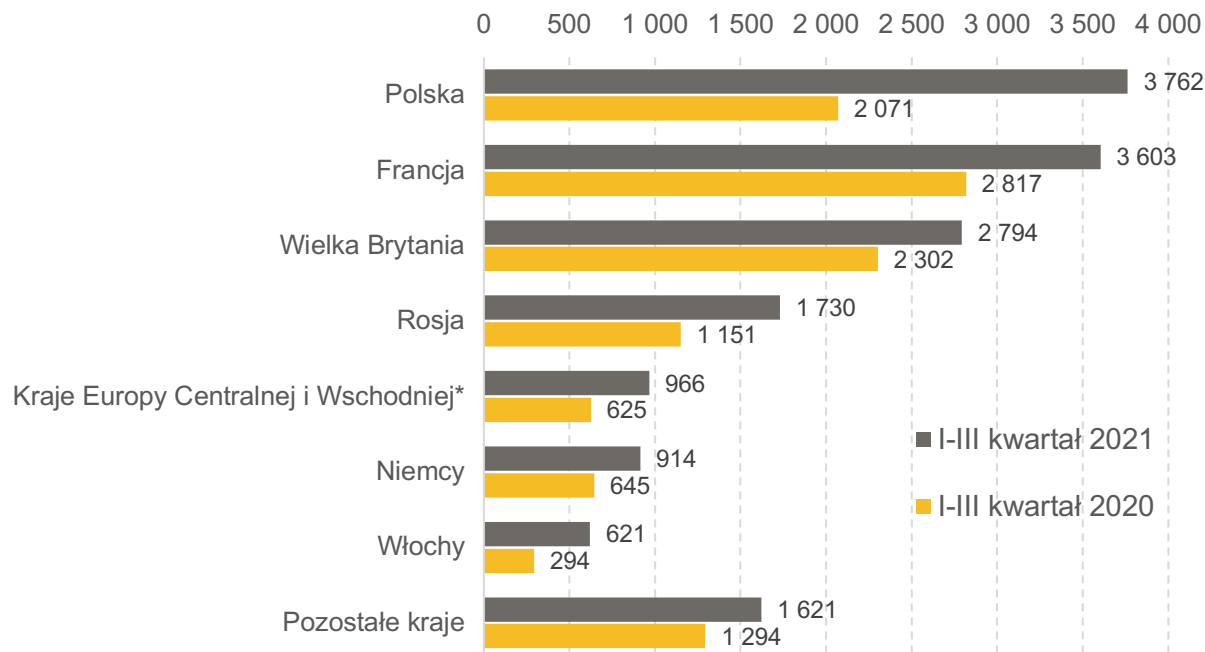
## Włochy

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku Grupa Wielton sprzedała na włoskim rynku 621 pojazdów, czyli o 111,2% więcej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Po dziewięciu miesiącach 2021 roku, należąca do Grupy Wielton, Viberti Rimorchi zajmowała siódme miejsce w rankingu nowych rejestracji z udziałem na poziomie 5,5% (rok wcześniej szóstą pozycją z udziałem na poziomie 4,4%).

## Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton

[w szt.]



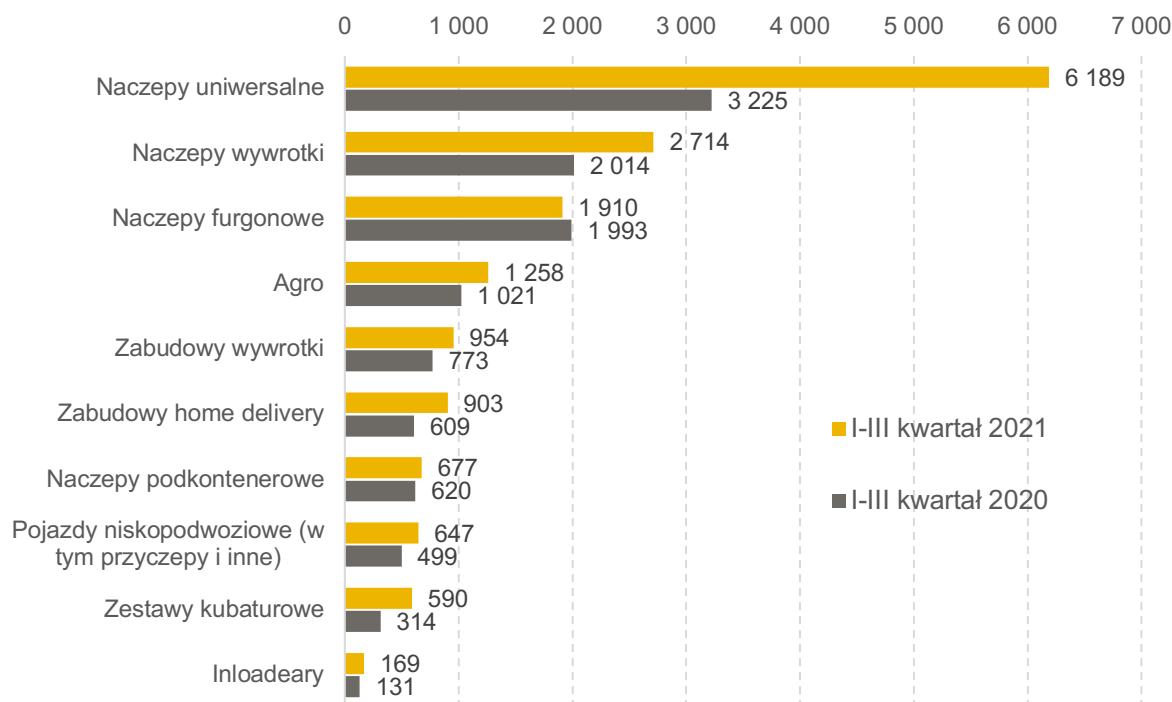
\* Bułgaria, Chorwacja, Czechy, Rumunia, Serbia, Słowacja, Słowenia, Węgry

## Struktura asortymentowa

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku, w asortymentowej strukturze sprzedaży Grupy Wielton wyraźnie umocniły swoją pierwszą pozycję naczepy uniwersalne. Nabywców znalazło łącznie 6 189 tego rodzaju jednostek (czyli 38,7% całego wolumenu, podczas gdy rok wcześniej posiadały one 28,8% udziału w strukturze sprzedaży). Sprzedaż ich wzrosła o 91,9% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku. Drugie miejsce w tym zestawieniu utrzymały naczepy wywrotki. Grupa sprzedała ich 2 714 sztuk (tj. 17,0% całego wolumenu), czyli o 34,8% więcej niż rok wcześniej. Na podium znalazły się ponadto naczepy furgonowe – sprzedaż na poziomie 1 910 sztuk (spadek sprzedaży o 4,2% w relacji do analogicznego okresu 2020 roku). W okresie styczeń-wrzesień 2021 roku Grupa sprzedała ponadto istotnie więcej niż przed rokiem, zestawów kubaturowych (o 87,9%) oraz zabudów home delivery (o 48,3%). Umiarkowany wzrost popytu wystąpił w przypadku naczep podkontenerowych (wzrost sprzedaży o 9,2%).

## Struktura asortymentowa sprzedaży Grupy Wielton

[w szt.]



## Główne czynniki kształtujące wynik finansowy Grupy

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku Grupa Kapitałowa Wielton wygenerowała zysk netto przypadający dla akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 45 594 tys. zł wobec 12 572 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (wzrost o 262,7%).

Wielton S.A. uzyskał jednostkowy zysk netto na poziomie 35 150 tys. zł w porównaniu z 17 498 tys. zł w analogicznym okresie 2020 roku (wzrost o 100,9%).

Główne czynniki wpływające na rezultaty finansowe Grupy w okresie trzech kwartałów 2021 roku to:

- Istotny wzrost przychodów ze sprzedaży. Wyniosły one 1 929 224 tys. zł wobec 1 302 747 tys. zł w analogicznym okresie 2020 roku (wzrost o 48,1%). Tym samym przekroczyły poziom sprzed pandemii, tj. wartość za trzy kwartały 2019 roku (o 5,0%). Wzrost przychodów wynikał głównie z poprawy sytuacji panującej na rynku, tj. odbudowy poziomu zapotrzebowania na pojazdy użytkowe oraz zwiększenia możliwości produkcyjnych, szczególnie w zakładach w Wieluniu. Wpływ na ich poziom miało także podniesienie cen na produkty Grupy spowodowane wzrostem cen materiałów, takich jak stal i aluminium. Na wielkość przychodów w ujęciu złotowym wpływ miało także osłabienie złotego w stosunku do euro i funta brytyjskiego. Przychody uzyskane w Polsce były wyższe o 104,0%, zaś przychody uzyskane na rynkach zagranicznych zwiększyły się o 37,1% w porównaniu z analogicznym okresem 2020 roku.
- Wygenerowanie znacznie wyższej stopy marży brutto ze sprzedaży, która ukształtowała się na poziomie 12,3% wobec 9,8% rok wcześniej. Niski poziom marży w okresie trzech kwartałów 2020 roku wynikał przede wszystkim z gorszej koniunktury i spadku popytu na pojazdy użytkowe. Ponadto w drugiej połowie marca 2020 roku czasowo wstrzymano produkcję w części zakładów należących do Grupy. Jednocześnie Grupa nadal ponosiła koszty stałe działalności takie jak amortyzacja, energia, koszty remontów i napraw, koszty usług stałych oraz niektóre podatki i opłaty, których wielkość nie zależy od skali produkcji.



- Utrzymanie ścisłej dyscypliny w zakresie kosztów sprzedaży i kosztów ogólnego zarządu. W warunkach ponad 48-procentowego wzrostu przychodów ze sprzedaży, koszty sprzedaży wzrosły o 33,9%, zaś koszty ogólnego zarządu o 26,6%.
- Gorszy wynik na pozostałej działalności operacyjnej. Był on o 11 486 tys. zł niższy niż w okresie trzech kwartałów 2020 roku. Wówczas na jego poziom miało wpływ dofinansowanie, otrzymane przez spółki z Grupy w ramach działań antykrzysowych.
- Poprawa wyniku na działalności finansowej w stosunku do trzech kwartałów 2020 roku, w którym Grupa poniosła koszty związane z ujemnymi różnicami kursowymi, z powodu znacznej deprecjacji rosyjskiego rubla.

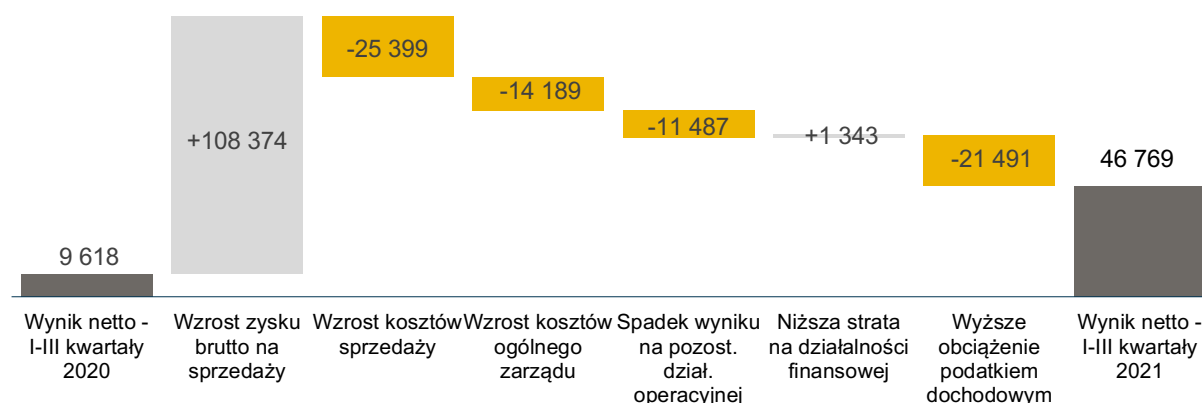
## Główne pozycje rachunku wyników Grupy Wielton

[w tys. zł]

	I-III kwartał 2021	I-III kwartał 2020	Zmiana w %
Przychody ze sprzedaży	1 929 224	1 302 747	48,1%
Koszt własny sprzedaży	1 692 665	1 174 562	44,1%
Koszty sprzedaży	100 410	75 011	33,9%
Koszty ogólnego zarządu	67 551	53 362	26,6%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2 825	14 312	-80,3%
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	71 423	14 124	405,7%
Wynik na działalności finansowej	-13 145	-14 488	-9,3%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	58 278	-364	X
Podatek dochodowy	11 509	-9 982	X
<b>Zysk (strata) netto, w tym</b>	<b>46 769</b>	<b>9 618</b>	<b>386,3%</b>
- przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	45 594	12 572	262,7%

## Źródła kreacji zysku netto Grupy Wielton w ciągu trzech kwartałów 2021 roku

[w tys. zł]

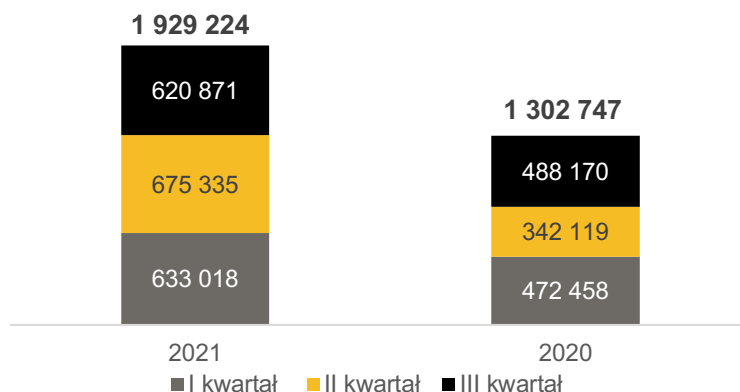


## Przychody

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku Grupa uzyskała przychody ze sprzedaży na poziomie 1 929 224 tys. zł, tj. o 48,1% wyższe niż w analogicznym okresie 2020 roku. Szczególnie dobry wynik w zakresie przychodów Grupa uzyskała w drugim kwartale 2021 roku, kiedy przyrosły one o 97,4% w stosunku do niskiego poziomu z drugiego kwartału 2020 roku. Przychody trzeciego kwartału 2021 roku były o 27,2% wyższe niż rok wcześniej i istotnie przekroczyły poziom przychodów z analogicznego kwartału 2019 roku (o 21,4%).

## Przychody Grupy Wielton w ujęciu kwartalnym

[w tys. zł]



Główną część przychodów ze sprzedaży (92,0%) stanowiły przychody z tytułu sprzedaży produktów. Wyniosły one 1 775 291 tys. zł i były o 52,0% wyższe niż rok wcześniej. Przychody Grupy z tytułu sprzedaży usług ukształtowały się na poziomie 48 256 tys. zł, czyli przyrosły o 42,0% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Na polskim rynku Grupa osiągnęła przychody na poziomie 435 973 tys. zł, co stanowiło 22,6% przychodów ogółem Grupy. Były one o 104,0% wyższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Natomiast na rynkach zagranicznych przychody Grupy wyniosły 1 493 251 tys. zł, czyli wzrosły o 37,1% w stosunku do trzech kwartałów 2020 roku.

### Koszty

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku koszty operacyjne Grupy wyniosły 1 860 626 tys. zł, czyli wzrosły o 42,8% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku.

Wpływ na poziom kosztów w raportowanym okresie miało zwiększenie wolumenu sprzedaży i wzrost cen surowców i komponentów. Jednocześnie Grupa dążyła do utrzymania dyscypliny kosztowej w obszarze kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu.

Koszty wytworzenia ukształtowały się na poziomie 1 603 039 tys. zł i były o 48,9% wyższe niż rok wcześniej.

### Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku Grupa odnotowała dodatni wynik z pozostałej działalności operacyjnej w wysokości 2 825 tys. zł, czyli o 80,3% niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W rachunku wyników za trzy kwartały 2021 roku, głównymi pozycjami pozostałych przychodów operacyjnych były: odwrócenie odpisów aktualizujących wartość zapasów w kwocie 1 183 tys. zł oraz sprzedaż zlokalizowanej we Włoszech nieruchomości wraz z gruntami w kwocie 2 428 tys. zł. (wartość sprzedaży: 2 628 tys. zł brutto). Natomiast główną pozycję w pozostałych kosztach operacyjnych stanowiły odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w kwocie 581 tys. zł.

Dla porównania, za dziewięć miesięcy 2020 roku najistotniejszymi pozycjami w pozostałych przychodach operacyjnych były: otrzymane dofinansowanie z tytułu Tarcz Antykryzysowych związanych z COVID-19 w wysokości 9 078 tys. zł przez spółki zależne oraz 7 350 tys. zł przez Wielton S.A. (otrzymane z Wojewódzkiego Urzędu Pracy dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników objętych przestoje ekonomicznym lub obniżonym czasem pracy). Po stronie pozostałych kosztów operacyjnych uwzględniono: odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 2 861 tys. zł oraz odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w wysokości 682 tys. zł.

### Wynik EBITDA

Wynik na poziomie EBITDA za trzy kwartały 2021 roku wyniósł 120 191 tys. zł (w analogicznym okresie 2020 roku kształtował się na poziomie 57 735 tys. zł). Wzrost EBITDA był konsekwencją odbudowy przychodów. Zysk na działalności operacyjnej ukształtował się na poziomie 71 423 tys. zł (wobec 14 124 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku).

### Wynik na działalności finansowej

Wynik na działalności finansowej Grupy był ujemny i wyniósł -13 145 tys. zł (-14 488 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku).

W okresie dziewięciu miesięcy 2021 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były inne przychody finansowe w tym z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 9 705 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły: koszty odsetek w wysokości 8 446 tys. zł; ujemna wycena instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 4 931 tys. zł oraz inne koszty finansowe, w tym z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 8 980 tys. zł w ramach realizacji kontraktu.

Dla porównania, w okresie trzech kwartałów 2020 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych zabezpieczających wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 689 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły różnice kursowe w wysokości 7 106 tys. zł. Na wysokie saldo ujemnych różnic kursowych wpłynęła silna deprecjacja rubla rosyjskiego. Pozostałe istotne pozycje kosztów finansowych to: odsetki w wysokości 6 679 tys. zł oraz inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w kwocie 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu.

## Wsparcie uzyskane w ramach programów antykryzysowych

W 2021 roku spółki wchodzące w skład Grupy Wielton nie korzystały ze wsparcia związanego z przestojami w produkcji.

W 2020 roku Bank Gospodarstwa Krajowego udzielał z Funduszu Gwarancji Płynnościowych gwarancji do nowych lub odnawianych kredytów obrotowych dla średnich i dużych firm dotkniętych skutkami pandemii COVID-19. Pomoc z programu polegała m.in. na zabezpieczeniu kwoty kredytu do 80%, przy kwocie gwarancji do 200 mln zł i ustanowieniu długiego okresu gwarancji – do 27 miesięcy. Przedsiębiorcy mogli korzystać z programu FGP do końca 2020 roku.

W dniu 24 lipca 2020 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. oraz z BNP Paribas Bank Polska S.A. (BNP Paribas) dwie umowy o kredyt obrotowy odnawialny w łącznej wysokości 50 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie płynnościowe bieżących zobowiązań wynikających z prowadzonej działalności gospodarczej na okres do dnia 31 grudnia 2021 roku. Zabezpieczeniem spłaty jest gwarancja spłaty kredytów udzielona przez BGK w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych w wysokości 80% udzielonych kwot kredytów na okres do dnia 31 marca 2022 roku, hipoteki umowne łączne do kwoty 75 mln zł na przysługujących Wielton S.A. prawach własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości oraz oświadczenie o poddaniu się egzekucji. Dodatkowe kredyty pozwoliły Spółce na zwiększenie produkcji oraz sprzedaży, która została ograniczona ze względu na wpływ na gospodarkę pandemii wywołanej koronawirusem COVID-19.

## Sytuacja finansowa

Na dzień 30 września 2021 roku aktywa ogółem Grupy Kapitałowej Wielton wynosiły 1 777 856 tys. zł wobec 1 479 268 tys. zł na koniec 2020 roku (wzrost o 20,2%). Wzrost aktywów Grupy był przede wszystkim efektem przyrostu aktywów obrotowych w związku z dynamicznym wzrostem skali działalności.

Na koniec września 2021 roku aktywa Wielton S.A. ukształtowały się na poziomie 1 247 065 tys. zł (przyrost o 20,9% w relacji do końca 2020 roku).

Na 30 września 2021 roku wartość aktywów trwałych Grupy wynosiła 716 093 tys. zł (40,3% aktywów ogółem). Były o 3,5% wyższe niż na koniec 2020 roku. Główne składniki aktywów trwałych Grupy to:

- Rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 515 208 tys. zł (29,0% aktywów ogółem). W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku przyrosły o 4,8%.

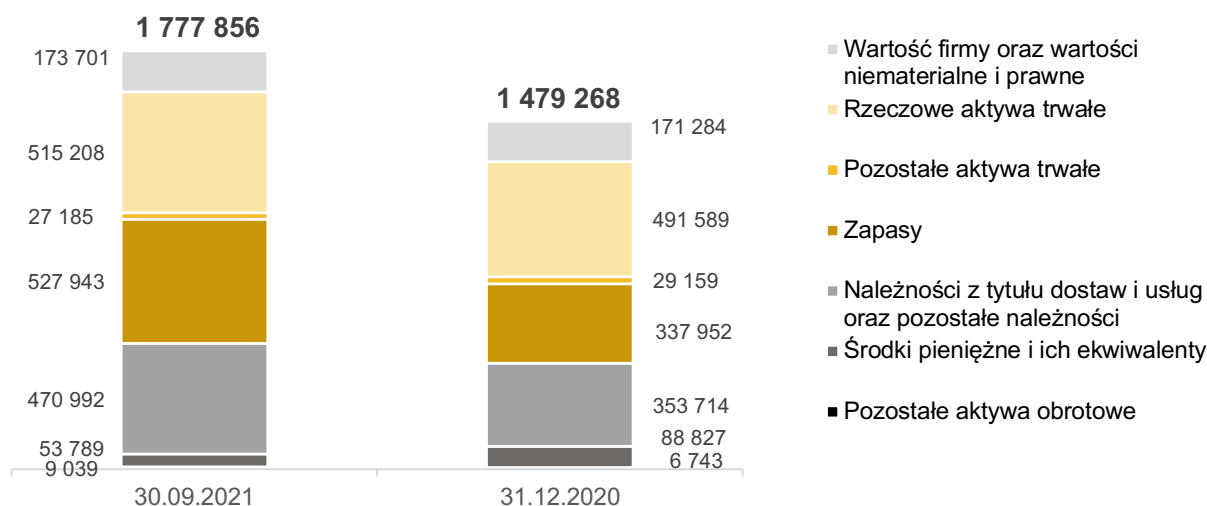
- Wartość firmy oraz wartości niematerialne i prawne wycenione na 173 701 tys. zł (9,8% aktywów ogółem). Wartość ich wzrosła nieco w stosunku do stanu na koniec 2020 roku (o 1,4%).
- Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 19 754 tys. zł wobec 23 961 tys. zł na koniec 2020 roku (spadek o 17,6%).

Na dzień 30 września 2021 roku aktywa obrotowe Grupy Wielton ukształtowały się na poziomie 1 061 763 tys. zł i w ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku wzrosły o 34,9%. Struktura aktywów obrotowych kształtowała się następująco:

- Zapasy – wycenione na 527 943 tys. zł (29,7% aktywów ogółem). Wartość ich była o 56,2% wyższa niż na koniec 2020 roku. Główną ich część (56,5%) stanowiły zapasy materiałów, których wartość była o 116,3% wyższa niż na koniec 2020 roku.
- Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności opiewały na łączną kwotę 470 992 tys. zł (26,5% aktywów ogółem). Od początku 2021 roku zwiększyły się one o 33,2%, co wynikało ze wzrostu sprzedaży.
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w wysokości 53 789 tys. zł. Wartość ich była o 39,4% niższa niż na koniec grudnia 2020 roku.

## Aktywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



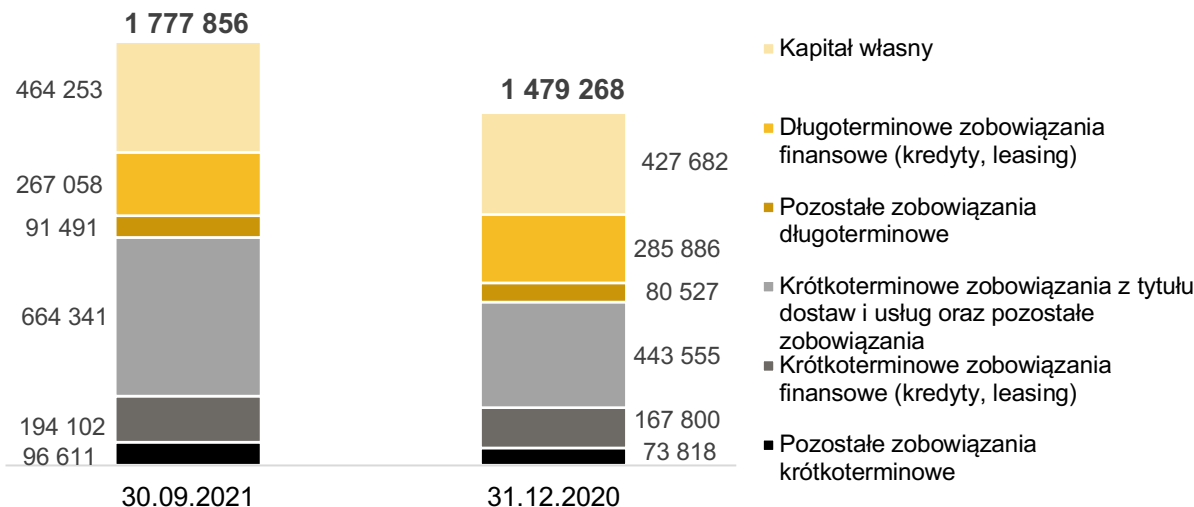
Na dzień 30 września 2021 roku kapitały własne wynosiły 464 253 tys. zł (26,1% sumy bilansowej) wobec 427 682 tys. zł na koniec 2020 roku (wzrost o 8,6%).

Udział innych głównych pozycji bilansowych w pasywach Grupy przedstawiał się następująco:

- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania wynosiły 664 341 tys. zł (37,4% sumy bilansowej). Wartość ich była o 49,8% wyższa niż w dniu 31 grudnia 2020 roku.
- Długoterminowe zobowiązania finansowe (z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu) ukształtowały się na poziomie 267 058 tys. zł (15,0% pasywów ogółem). W ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku wartość ich obniżyła się o 6,6%.
- Krótkoterminowe zobowiązania finansowe z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu wynosiły 194 102 tys. zł (10,9% pasywów) i były o 15,7% wyższe niż na koniec 2020 roku.

## Pasywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



## Przepływy pieniężne

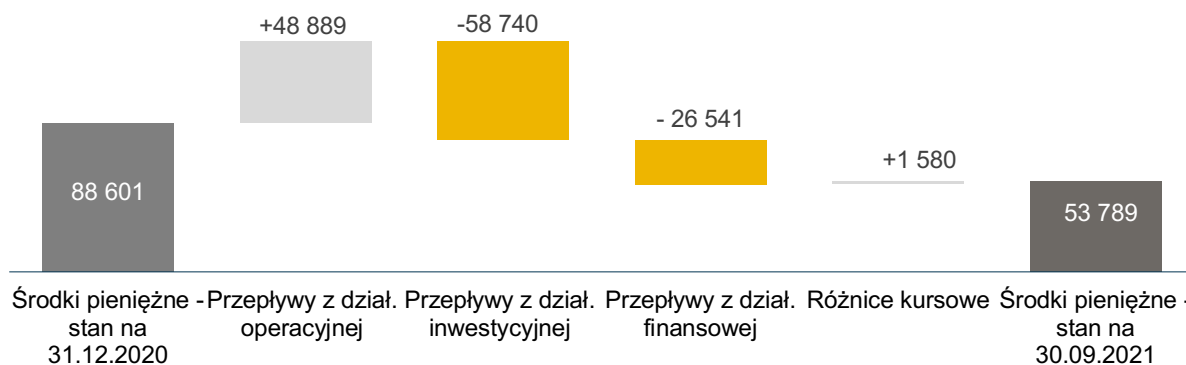
W ciągu trzech kwartałów 2021 roku Grupa Wielton zanotowała ujemne przepływy pieniężne na poziomie 36 392 tys. zł (dodatknie w wysokości 9 440 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku). Złożyły się na nie:

- Dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w wysokości 48 889 tys. zł. Oprócz wypracowanej nadwyżki finansowej, wpływ na ich poziom miała zmiana wielkości kapitału pracującego (-64 543 tys. zł).
- Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej na poziomie 58 740 tys. zł wynikające głównie z kontynuacji niezbędnych inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe (59 673 tys. zł) oraz wartości niematerialne i prawne (7 094 tys. zł).
- Ujemne przepływy z działalności finansowej w wysokości 26 541 tys. zł w związku ze spłatą rat kapitałowych i odsetek zaciągniętych kredytów i pożyczek (69 573 tys. zł) oraz leasingów (18 761 tys. zł). W analizowanym okresie nastąpiło również zwiększenie wykorzystania kredytów w rachunku bieżącym (o 61 793 tys. zł).

Ponadto, na stan bilansowy środków pieniężnych na koniec września 2021 roku, dodatni wpływ miały różnice kursowe z przeliczenia w wysokości 1 580 tys. zł.

## Przepływy pieniężne Grupy Wielton w okresie trzech kwartałów 2021 roku

[w tys. zł]





## Podstawowe wskaźniki efektywności

Przedstawione w niniejszym punkcie wskaźniki stanowią Alternatywne Pomiar Wyników (APM – *Alternative Performance Measures*) w rozumieniu Wytycznych ESMA dotyczących Alternatywnych Pomiarów Wyników<sup>15</sup>.

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku Grupa Wielton uzyskała znacznie wyższe wszystkie podstawowe wskaźniki rentowności niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Stopa marży brutto ze sprzedaży ukształtowała się na poziomie 12,3%, czyli była o 2,5 p.p. wyższa niż w okresie trzech kwartałów 2020 roku. Należy wziąć jednak pod uwagę fakt, że w kosztach za dziewięć miesięcy 2020 roku uwzględniono wydatki jakie ponosiła Grupa w zakresie utrzymania posiadanej infrastruktury w warunkach zawieszenia lub ograniczenia produkcji w zakładach produkcyjnych na skutek obostrzeń związanych z pandemią COVID-19. Za okres dziewięciu miesięcy 2021 roku marża EBIT wyniosła 3,7% (wzrost o 2,6 p.p. w relacji do analogicznego okresu 2020 roku). Obok poprawy wyniku na sprzedaży, wpływ na jej poziom miała ścisła dyscyplina w zakresie kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu.

W okresie trzech kwartałów 2021 roku Grupa osiągnęła marżę EBITDA na poziomie 6,2% (wzrost o 1,8 p.p. w stosunku do analogicznego okresu 2020 roku).

### Wskaźniki rentowności Grupy Wielton

	I-III kwartał 2021	I-III kwartał 2020
Marża brutto ze sprzedaży w % (Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	12,3%	9,8
Marża EBITDA w % (Zysk z działalności operacyjnej + Amortyzacja)/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	6,2%	4,4
Marża EBIT w % (Zysk z działalności operacyjnej/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	3,7%	1,1
Marża zysku/straty netto w % (Zysk/strata netto/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	2,4%	0,7

Na dzień 30 września 2021 roku zarówno wskaźnik płynności bieżącej, jak i wskaźnik płynności przyspieszonej ukształtowały się na nieco niższym poziomie jak rok wcześniej. Zdaniem Wielton S.A. zanotowany poziom tych wskaźników pozwala jej terminowo realizować swoje zobowiązania bieżące.

Na koniec trzeciego kwartału 2021 roku wskaźnik zadłużenia ogólnego wyniósł 73,9% wobec 71,5% rok wcześniej. Dodatkowo zobowiązania długoterminowe stanowiły 20,2% sumy bilansowej, co oznacza, że kapitał stały sięgnął 46,3% pasywów Grupy.

Kapitały własne pokrywały 64,8% aktywów trwałych (rok wcześniej 61,0%). Z kolei nieco niższy niż przed rokiem był wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi.

<sup>15</sup> Alternatywne pomiary wyników nie są miernikami wyników finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ani nie powinny być traktowane jako mierniki wyników finansowych lub przepływów pieniężnych. Wskaźniki te nie są jednolicie definiowane i mogą być nieporównywalne do wskaźników prezentowanych przez inne spółki. APM powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe prezentowane w sprawozdaniach finansowych Grupy. Wielton S.A. prezentuje wybrane wskaźniki APM, ponieważ w jego opinii są one źródłem dodatkowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej Grupy, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Wielton S.A. prezentuje te konkretne alternatywne pomiary wyników, ponieważ stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej. Metodologia wyznaczania APM nie uległa zmianie w stosunku do okresu porównawczego i zamieszczone APM za poszczególne okresy są względem siebie porównywalne.

Wskaźnik Dług netto/EBITDA, który stanowi jeden z głównych wskaźników oceny działalności Grupy, wyniósł 2,57.

### Wskaźniki płynności i zadłużenia Grupy Wielton

	30.09.2021	30.09.2020
Wskaźnik płynności bieżącej (Aktywa obrotowe/Zobowiązania krótkoterminowe)	1,11	1,17
Wskaźnik płynności przyspieszonej (Aktywa obrotowe - Zapasy)/Zobowiązania krótkoterminowe)	0,56	0,66
Wskaźnik zadłużenia ogólnego (Zobowiązania ogółem/Aktywa ogółem) x 100%	73,9	71,5
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym (Kapitał własny/Aktywa trwałe) x 100%	64,8	61,0
Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi (Kapitał własny+Rezerwy+Zobowiązania długoterminowe)/Aktywa trwałe) x 100%	114,9	116,3
Wskaźnik długu netto/EBITDA (Dług odsetkowy - Środki pieniężne)/EBITDA)	2,57	5,2

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku zapasy rotowały wolniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku (o 8 dni dłużej). Skrócił się o 8 dni cykl spływu należności, przy jednocześnie dłuższym o 11 dni cyklu rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Zmiany te doprowadziły do znacznego skrócenia cyklu konwersji gotówki – z 59 dni w ciągu trzech kwartałów 2020 roku do 47 dni w ciągu dziewięciu miesięcy 2021 roku.

### Wskaźniki rotacji Grupy Wielton

	I-III kwartał 2021	I-III kwartał 2020
Cykl zapasów (Zapasy x 273 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	85	77
Cykl należności (Należności z tytułu dostaw i usług x 273 dni/Przychody ze sprzedaży produktów i towarów) w dniach	54	62
Cykl zobowiązań bieżących (Zobowiązania z tytułu dostaw i usług x 273 dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	92	81
Cykl środków pieniężnych (Cykl zapasów + Cykl należności - Cykl zobowiązań) w dniach	47	59

# PODSTAWOWE INFORMACJE O WIELTON S.A. I O GRUPIE

**INFORMACJE O EMITENCIE**

**AKCJE I AKCJONARIAT**

**ZARZĄD I RADA NADZORCZA**

**GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON**

**TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI**

**PORĘCZENIA I GWARANCJE**

**SPRAWY SPORNE**

**ZATRUDNIENIE**

**WIELTON S.A. NA GPW**



# Informacje o Emitencie

## Informacje podstawowe

Wielton Spółka Akcyjna powstała w 2004 roku z przekształcenia, w trybie art. 551-570 i 577-580 Kodeksu Spółek Handlowych, spółki pod firmą „Wielton – Trading” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Wieluniu działającej od 2002 roku.

Nazwa	Wielton S.A.
Adres	98-300 Wieluń ul. Felicji Rymarkiewicz 6
Regon	932842826
NIP	899-24-62-770
KRS	0000225220
Sąd rejestrowy	Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieście w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Czas trwania	Czas trwania działalności Spółki Wielton S.A. jest nieoznaczony

Od 2007 roku spółka Wielton S.A. jest notowana na Gieldzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Na zakończenie trzeciego kwartału 2021 roku wartość rynkowa Spółki wynosiła 765,6 mln zł.

W najnowszym rankingu *Global Trailer Magazin*, opublikowanym we wrześniu 2021 roku, Grupa Wielton zajęła dziewiąte miejsce na świecie oraz trzecie w Europie w zakresie produkcji naczep i przyczep<sup>16</sup>.

Na koniec września 2021 roku Wielton S.A. był jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wielton (dalej: Grupa Wielton lub Grupa), składającej się z 18 spółek zależnych (w tym ośmiu zależnych pośrednio), które posiadają swoje siedziby w Polsce, Niemczech, Francji, Wielkiej Brytanii, Rosji, Kazachstanie, na Ukrainie i Białorusi, we Włoszech oraz w Afryce.

Oprócz naczep i przyczep z logo Wielton, obecnie w skład portfolio Grupy Wielton wchodzi produkty następujących marek: Fruehauf, Langendorf, Viberti, Cardi oraz Lawrence David. W sumie oferta Grupy obejmuje 12 rodzin produktowych i 800 różnych konfiguracji produktów.

Swoje produkty Grupa Wielton sprzedaje przede wszystkim na rynkach zagranicznych. W okresie trzech kwartałów 2021 roku 77,4% przychodów ze sprzedaży Grupy Wielton pochodziło od klientów zagranicznych. Głównymi zagranicznymi rynkami zbytu produktów Grupy są: Francja, Wielka Brytania, Niemcy, Rosja oraz Włochy.

Swoim klientom Grupa Wielton zapewnia wsparcie serwisowe. Kierowcy mogą skorzystać z 557 centrów serwisowych zlokalizowanych w 30 krajach.

Spółka od lat rozwija własną myśl technologiczną, optymalizuje procesy produkcyjne oraz stale wprowadza coraz bardziej nowoczesne rozwiązania techniczne. Wielton S.A. działa na obszarze Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej i posiada zezwolenia uprawniające ją do korzystania z premii inwestycyjnej. W 2017 roku Wielton S.A. podpisał umowę z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju, w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, na dofinansowanie projektu opracowania technologii wytwarzania i systemu produkcji naczepy chłodni.

Wielton jako jedyna firma w Polsce i druga w Europie posiada stację do całopojazdowego badania naczep, która umożliwia wykrywanie ewentualnych usterek już na etapie testów produkowanych

<sup>16</sup> Źródło: [www.globaltraileromag.com](http://www.globaltraileromag.com), Top 40 Global OEM Ranking List for 2021. W rankingu tym wzięto pod uwagę wielkość produkcji w okresie od 1 lipca 2020 do 30 czerwca 2021 roku.



pojazdów. Produkty Grupy Wielton testowane są na stanowisku symulacyjnym, które w pełni oddaje zmienność realnych warunków, w jakich naczepy są eksploatowane.

Na koniec września 2021 roku Grupa Wielton zatrudniała blisko 3,4 tys. pracowników.

## Przedmiot działalności

Wielton S.A. posiada najszerszą na polskim rynku ofertę asortymentową naczep i przyczep, zarówno w odniesieniu do producentów krajowych jak również w porównaniu z zagraniczną konkurencją. Ponadto Spółka elastycznie reaguje na zapotrzebowanie klientów dotyczące montażu dodatkowego lub niestandardowego wyposażenia, na życzenie klienta. Spółka produkuje przyczepy, naczepy oraz zabudowy samochodowe wykorzystywane w różnych sferach działalności, takich jak transport, przemysł i budownictwo oraz rolnictwo.



### Naczepy

Naczepy kurtynowe oraz naczepy wywrotki należą do głównych produktów Wielton S.A. Oferta naczep obejmuje:

- Naczepy wywrotki, które są produkowane w dwóch wersjach skrzyni ładunkowej: aluminiowej i stalowej o pojemności od 22 do 70 m<sup>3</sup> i dopuszczalnej masie całkowitej do 66 ton. Wywrotki wykorzystywane są do transportu węgla, złomu, kamienia, kruszyw (mas bitumicznych, piasku). Wywrotki aluminiowe służą do przewozu produktów rolnych (zboż, buraków, itp.). W ofercie znajduje się również konstrukcja dedykowana do transportu złomu dostępna w 2 kubaturach 51 i 55 m<sup>3</sup>. Oferta naczep wywrotek zawiera szeroki wachlarz dostępnych ram. Od ram prostych M1 oraz M3, poprzez linie ram SL o zmiennej szerokości, aż po ramy o obniżonym środku ciężkości.
- Naczepy skrzyniowo-plandekowe – dla przewozu każdego rodzaju towarów paletowych, w dużej liczbie dostępnych konfiguracji, takich jak:
  - naczepy standard, mega,
  - naczepy w wykonaniu z rynną do przewozu kręgów stali,
  - w wersji Intermodal z przystosowaniem do transportu koleją,
  - naczepy *Strong Light* - segment naczep lekkich.
- Naczepy platformy, które są wykorzystywane do transportu stali, elementów budowlanych oraz różnego typu maszyn i urządzeń:
  - Naczepy furgonowe przeznaczone dla transportu kosztownych przesyłek oraz mebli. Produkty te charakteryzują się większą kubaturą w stosunku do naczep skrzyniowych i kurtynowych oraz są produkowane przez Wielton w wykonaniu 2 i 3 osiowym. Sztywna zabudowa furgonów skutecznie ogranicza dostęp niepowołanym do transportowanego ładunku, chroniąc go przed uszkodzeniem i zniszczeniem. W ofercie dostępna jest linia furgonów w wykonaniu HD.
  - Naczepy podkontenerowe dla transportu multimodalnego. Wielton oferuje je w wielu wariantach, tzw. stałe lub z rozsuwanym tyłem lub z rozsuwanym przodem i tyłem, co umożliwia przewóz kontenerów morskich we wszystkich rozmiarach drogą lądową.

### Zestawy kubaturowe

Zabudowy pojazdów ciężarowych produkowane są w kilku wersjach nadwozia: furgon, kurtynowa oraz skrzyniowo-plandekowa. Dostępne są również podwozia przystosowane do transportu kontenerów wymiennych BDF. Najczęściej zabudowy produkowane są razem z przyczepami i łącznie stanowią zestaw transportowy.

### Zabudowy wywrotki

Skrzynie wywrotki montowane są na podwoziach samochodów ciężarowych 3 oraz 4 osiowych. Cała oferta składa się z pięciu modeli:

- *Square* – zabudowy przeznaczone do transportu ładunków budowlanych o prostokątnym przekroju skrzyni,
- *Scow End* – zabudowa z charakterystycznie uniesioną podłogą w tylnej części,
- *Scow End Mining* – zabudowa przystosowana do pracy w kopalniach,
- *Coal* – zabudowy o pojemnościach do 33m<sup>3</sup> przeznaczonych do transportu węgla,



- *Half Pipe Vario* – uniwersalna zabudowa o unikalnym kształcie stożka (Half Pipe Konisch).

### Produkty Agro

Ponadto pod marką Wielton Agro Spółka produkuje:

- wózki Dolly, przeznaczone do współpracy naczepy samochodowej z ciągnikiem rolniczym – jednoosiowe i dwuosiowe,
- przyczepy skorupowe przeznaczone głównie dla transportu roślin okopowych,
- przyczepy 2-osiowe oraz 3-osiowe do przewozu bel (słomy, siana),
- przyczepy tandem PRC, przyczepy z obrotnicą PRS głównie przeznaczone do transportu sypkich materiałów rolniczych.



**WIELTON  
AGRO**

W sumie, w ofercie Wielton S.A. znajduje się 30 typów produktów Agro. W odniesieniu do większości produktów Spółka jest w stanie elastycznie reagować na zapotrzebowanie klientów i na jego życzenie zamontować dodatkowe lub niestandardowe wyposażenie.

Klientami Spółki są firmy transportowe, budowlane, produkcyjne, dystrybucyjne i rolnicze. Dzięki rozbudowanej sieci sprzedaży i serwisu po drogach całego świata jeżdżą naczepy i przyczepy z logo wieluńskiej spółki, a jej produkty sprzedawane są globalnie.

## Badania i rozwój

Inwestycje w badania i rozwój to dla Wielton S.A. istotny element strategii. Jedną z nich było uruchomienie w 2016 roku własnego Centrum Badawczo-Rozwojowego zlokalizowanego w Wieluniu. Inwestycja obejmowała budowę nowoczesnej hali badań symulacyjnych i prototypowni, wyspecjalizowanego stanowiska do badań zmęczeniowych i wytrzymałościowych pojazdów, stanowiska diagnostyki układów hamulcowych oraz konstrukcji nowych produktów.

Dział badawczo-rozwojowy pełni dziś kluczową rolę w procesie wprowadzania nowych rozwiązań oraz produktów. Dysponuje najwyższej klasy oprogramowaniem do projektowania oraz sprzętem do testów symulacyjnych, materiałowych i diagnostyki konstrukcji. Gwarantuje to wykluczenie usterek oraz wad ukrytych pojazdów już na etapie ich projektowania i prototypowania. Symulator drogi, na którym testowane są produkty Grupy Wielton, oddaje zmienność realnych warunków, w jakich naczepy są użytkowane. W trakcie 4-5 tygodni możliwe jest sprawdzenie tego, jak pojazd zachowa się po przejechaniu pół miliona kilometrów, czyli na dystansie, który naczepy pokonują z reguły w ciągu 4-5 lat.

Celem prowadzonych prac badawczo-rozwojowych jest nie tylko podnoszenie poziomu technologicznego i bezpieczeństwa, ale także wytwarzanie produktów z jak najmniejszym, niekorzystnym wpływem na środowisko naturalne. Jako zaplecze inżynieryjno-naukowe, dział badawczo-rozwojowy wspiera proces wdrażania innowacyjnych technologii oraz powstawania trwałych i niezawodnych produktów marek Wielton, Fruehauf, Langendorf, Cardi, Viberti oraz Lawrence David.

Prace rozwojowe prowadzone przez Wielton S.A. skupiają się na rozszerzeniu portfolio produktów, zwiększeniu wytrzymałości i bezpieczeństwa pojazdów przy zmniejszeniu ich wagi, poprawieniu funkcjonalności oraz zoptymalizowaniu technologii wytwarzania produktów. Dział badawczo-rozwojowy pracuje ponadto nad następującymi prototypami, nad którymi prace powinny się zakończyć w ciągu najbliższych dwóch lat:

- naczepą do przewozu kontenerów *High Cube* i *Swap Body*,
- rolniczą przyczepą objętościową,
- naczepą podkontenerową R3 Slider,
- naczepą kurtynową typu rynna *Strong Light*,
- rodziną wywrotek typu gęsia szyja,
- rolniczą przyczepą tandemową do przewozu słomy,
- naczepą podkontenerową z zamkami automatycznymi,
- naczepą kurtynową M4 na rynek brytyjski,
- zabudową wywrotkową Konisch square.

Wielton S.A. jest nowoczesną i innowacyjną spółką, która wykorzystuje szeroką gamę globalnie stosowanych systemów zarządzania. Produkcję wspiera również ponad 30 różnych rodzajów nowoczesnych, wydajnych i precyzyjnych robotów.

## Akcje i akcjonariat

Na dzień 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji raportu kapitał zakładowy Wielton S.A. wynosił 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda. W okresie trzeciego kwartału 2021 roku i do dnia publikacji raportu wysokość kapitału zakładowego Spółki nie uległa zmianie.

Wielton S.A. jest spółką, w której większościowym akcjonariuszem są pośrednio bracia Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak. Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym Spółki i ogólnej liczbie głosów na WZ poprzez:

- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., podmiot zależny od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak,
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi współnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Strukturę akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów Spółki Wielton S.A. na dzień publikacji niniejszego raportu przedstawia poniższa tabela:

	<b>Liczba akcji/liczba głosów na WZ</b>	<b>% udział w ogólnej liczbie głosów oraz w kapitale zakładowym</b>
MP Inwestors S.a r.l. *	22 714 618	37,62
MPSZ Sp. z o.o.**	8 058 300	13,35
Łukasz Tylkowski	5 870 018	9,72
VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych***	3 555 595	5,89
Fundusze zarządzane przez Aviva Investors Poland TFI S.A.	3 036 201	5,03
Pozostali	17 140 268	28,39
<b>Ogólna liczba akcji</b>	<b>60 375 000</b>	<b>100,00</b>

\* MP Inwestors S.a r.l. jest podmiotem zależnym od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, zarządzanym przez Forum TFI S.A. Beneficjentem rzeczywistym reprezentowanego podmiotu są Panowie Mariusz i Paweł Szataniak, których udział w sprawowaniu kontroli jest równy.

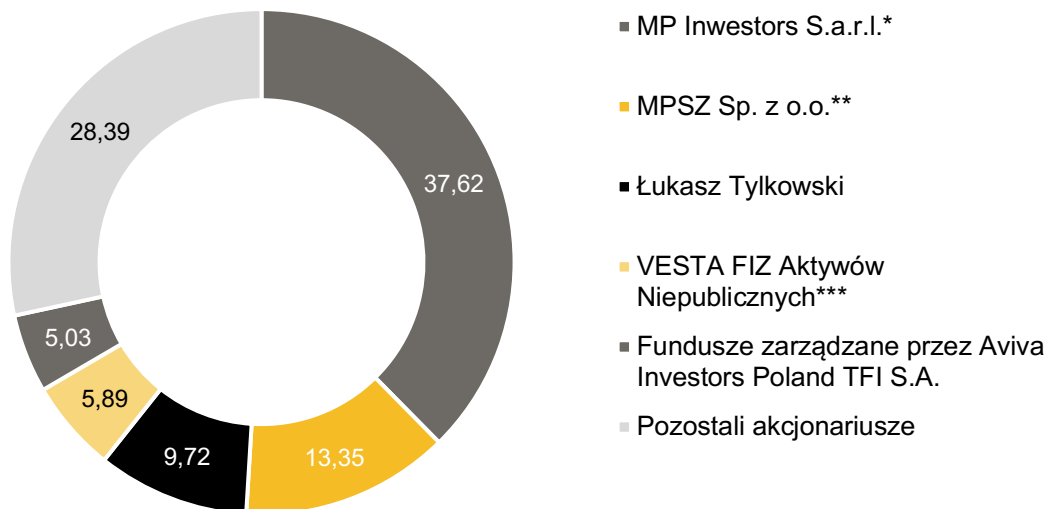
\*\* Wspólnikami spółki MPSZ Sp. z o.o. posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

\*\*\* VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych jest funduszem zarządzanym przez Forum TFI S.A.; łącznie fundusze zarządzane przez Forum TFI S.A. tj. VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych (bezpośrednio) oraz FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty (pośrednio poprzez podmiot zależny MP Inwestors S.a r.l.) posiadają 26.270.213 akcji, dających udział w wysokości 43,51% w ogólnej liczbie głosów oraz kapitale zakładowym.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za I półrocze 2021 roku, opublikowanego w dniu 16 września 2021 roku, do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w strukturze akcjonariatu Wielton S.A.

## Struktura akcjonariatu (stan na dzień przekazania raportu)

[w %]



W okresie trzech kwartałów 2021 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu obowiązywał zastaw finansowy i zastaw rejestrowy na 22 714 618 akcjach Wielton S.A. posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., ustanowiony na rzecz Banku Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A. na podstawie umowy z dnia 15 listopada 2019 roku. MP Inwestors S.a r.l. jest nadal upoważniony do wykonywania prawa głosu z ww. akcji Wielton S.A. będących przedmiotem zastawu.

## Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień publikacji niniejszego raportu

Powiązanie		Liczba akcji w szt.	Nominalna wartość akcji w zł	Udział w kapitale zakładowym i w liczbie głosów na walnym zgromadzeniu w %
Paweł Szataniak i Mariusz Szataniak*	Prezes Zarządu Członek RN	30 772 918	6 154 583,6	50,97
Piotr Maciej Kamiński	Wiceprezes Zarządu	100	20,0	0,0002
Mariusz Golec	Wiceprezes Zarządu	82 318	16 463,6	0,14
Włodzimierz Masłowski	Członek Zarządu	88 120	17 624,0	0,15
Tomasz Śniatała	Członek Zarządu	33 010	6 602,0	0,05
Andrzej Mowczan	Członek Zarządu	1 021	204,2	0,002

\* Panowie Mariusz i Paweł Szataniak kontrolują łącznie 50,97% akcji w kapitale zakładowym i ogólnej liczbie głosów w Wielton S.A. poprzez:

- 22 714 618 akcji/głosów, tj. 37,62% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MP Inwestors S.a r.l., podmiot zależny od FORUM 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty, którego wszystkie certyfikaty inwestycyjne objęte są przez Mariusza i Pawła Szataniak
- 8 058 300 akcji/głosów, tj. 13,35% kapitału zakładowego/ogólnej liczby głosów, posiadanych przez MPSZ Sp. z o.o., której jedynymi współnikami posiadającymi po 50% udziałów w kapitale zakładowym są Mariusz i Paweł Szataniak.

Pozostałe osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji Wielton S.A.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają uprawnień do akcji Emitenta.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za I półrocze 2021 roku, opublikowanego w dniu 16 września 2021 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w strukturze posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają akcji ani udziałów w podmiotach powiązanych Spółki.

## Zarząd i Rada Nadzorcza

### Zarząd Spółki

Na dzień 1 stycznia i 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu skład Zarządu Wielton S.A. prezentował się następująco:

- Paweł Szataniak – Prezes Zarządu i Chairman Grupy Wielton;
- Mariusz Golec – I Wiceprezes Zarządu i CEO Grupy Wielton;
- Piotr Maciej Kamiński – Wiceprezes Zarządu i CFO Grupy Wielton;
- Piotr Kuś – Wiceprezes Zarządu i Dyrektor Generalny Oddziału w Wieluniu;
- Tomasz Śniatała – Członek Zarządu i Dyrektor Finansowy Oddziału w Wieluniu;
- Włodzimierz Masłowski – Członek Zarządu i Dyrektor Rynków Wschodnich i Rynku Agro Oddziału w Wieluniu;
- Andrzej Mowczan – Członek Zarządu i Dyrektor Komercyjny Oddziału w Wieluniu.

### Rada Nadzorcza

Na dzień 1 stycznia i 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu Radę Nadzorczą stanowili:

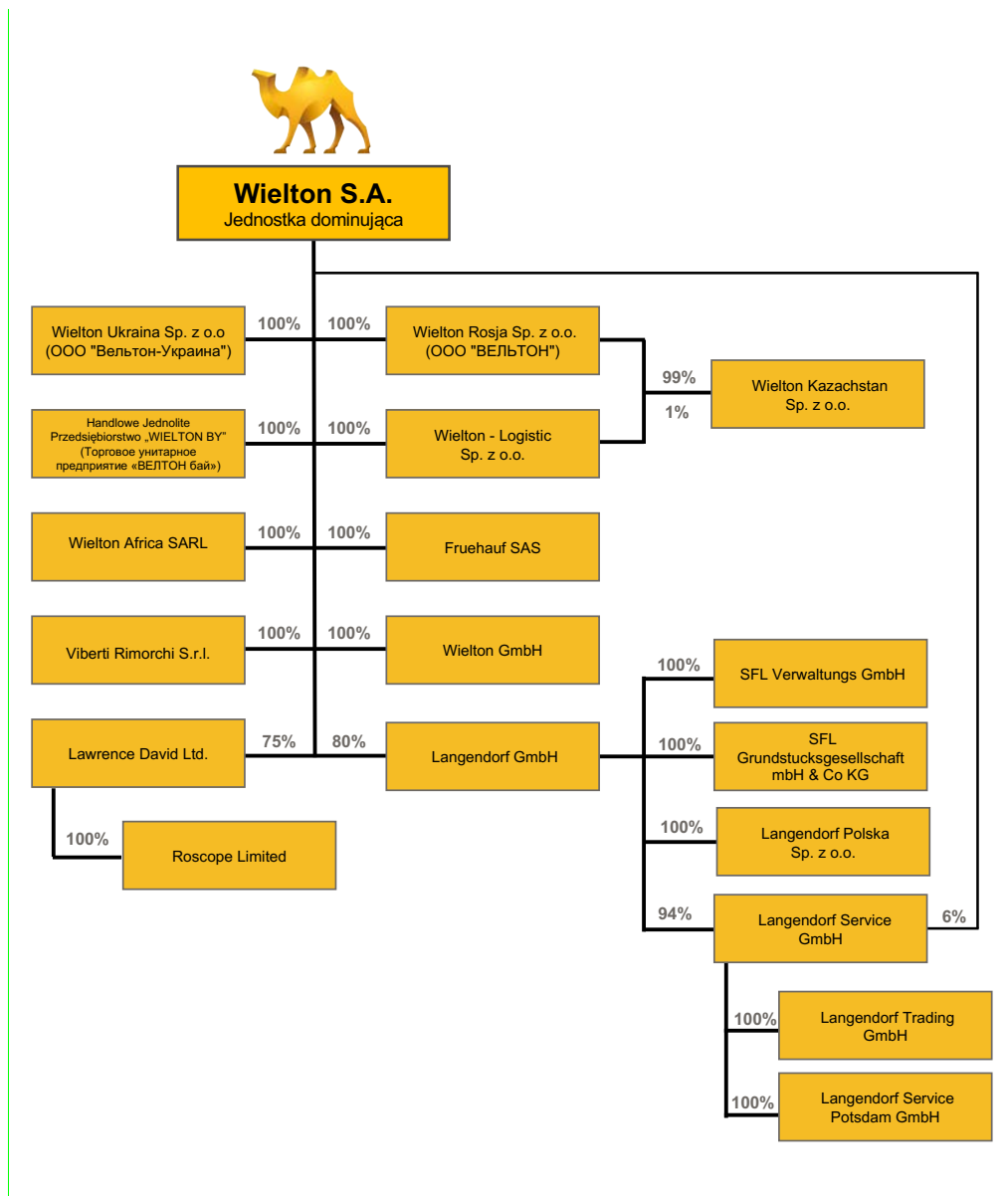
- Waldemar Frąckowiak – Przewodniczący, Członek Niezależny,
- Mariusz Szataniak – Zastępca Przewodniczącego,
- Krzysztof Półgrabia – Sekretarz,
- Krzysztof Tylkowski – Członek,
- Tadeusz Uhl – Członek Niezależny.

Szczegółowe informacje nt. doświadczenia oraz kompetencji osób zarządzających i nadzorujących znajdują się na stronie internetowej Spółki <http://wieltongroup.com/> w zakładce *Relacje Inwestorskie – Ład Korporacyjny*.

# Grupa Kapitałowa Wielton

## Struktura Grupy

Na dzień 30 września 2021 roku i na dzień publikacji niniejszego raportu, struktura Grupy Kapitałowej Wielton przedstawiała się następująco:



Wszystkie wskazane powyżej spółki zależne podlegają konsolidacji metodą pełną.

W ciągu trzeciego kwartału 2021 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu struktura Grupy Kapitałowej Wielton nie uległa zmianie.

Jako Jednostka Dominująca, Wielton S.A. określa strategię rozwoju Grupy i poprzez uczestnictwo we władzach statutowych spółek, podejmuje kluczowe decyzje dotyczące zarówno zakresu działalności, jak i finansów podmiotów tworzących Grupę. Powiązania kapitałowe Wielton S.A. ze spółkami z Grupy wzmacniają więzi o charakterze handlowym.



## Fruehauf SAS

Wielton S.A. jest zaangażowany kapitałowo w Fruehauf SAS od maja 2015 roku, kiedy nabył 65,31% akcji Fruehauf Expansion SAS, który posiadał 100% udziału w kapitale zakładowym Fruehauf SAS. W 2017 roku nastąpiła konsolidacja obu spółek poprzez przejęcie przez Fruehauf SAS spółki Fruehauf Expansion SAS.



W dniu 28 grudnia 2017 roku Wielton S.A. zwiększył swoje zaangażowanie w Fruehauf SAS do 100% kapitału zakładowego.

Fruehauf SAS jest wiodącym producentem naczep i przyczep do pojazdów ciężarowych we Francji. Posiada unikalne *know-how*, m.in. w zakresie produkcji furgonów. Swoje produkty wytwarza pod marką Fruehauf. Dzięki wejściu w skład Grupy Wielton, oferta spółki została rozbudowana o wywrotki aluminiowe ze specjalną konfiguracją oraz o pojazdy niskopodwoziowe.

Fruehauf SAS posiada nowoczesny zakład produkcyjny w Auxerre. W 2020 roku spółka Fruehauf SAS zmodernizowała linie produkcyjne. Na koniec września 2021 roku Spółka zatrudniała, wraz z pracownikami tymczasowymi, 738 osób (o 68 osób więcej niż rok wcześniej).

Spółka uczestniczyła, wraz z innymi francuskimi producentami, w projekcie FALCON (*Flexible & Aerodynamic Truck for Low CONsumption* – Elastyczna i Aerodynamiczna Ciężarówka o Niskim Zużyciu) prowadzonym przez Renault Trucks. Powstał on w celu opracowania technologii zmniejszającej zużycie paliwa przez samochody ciężarowe, a także miał pomóc w dostosowaniu do wymogów przepisów UE dotyczących emisji CO<sup>2</sup> pojazdów ciężarowych oraz ich pojemności, wymiarów i opon. Projekt był wspierany finansowo przez państwo francuskie za pośrednictwem funduszu FUI Regions. W ramach tego projektu powstał pojazd laboratoryjny Optifuel Lab 3. W maju 2021 roku Renault Truck poinformował, że po wielu miesiącach testów opracowany pojazd zużywał o 12,5% mniej paliwa w stosunku do Renault Trucks serii T sprzężonym ze standardową przyczepą. Choć Optifuel Lab 3 nie jest przeznaczony do wprowadzenia na rynek w tej formie, zastosowane w nim efektywne technologie można włączyć do seryjnych ciężarówek produkcyjnych.

Oprócz Francji, spółka ma także dostęp do rynków krajów Beneluxu oraz hiszpańskiego i portugalskiego.

## Langendorf GmbH

Langendorf GmbH z siedzibą w Waltrop posiada ponad 70-letnie doświadczenie w produkcji naczep. Firma należy do czołowych europejskich producentów pojazdów oferujących szeroką gamę produktów: naczep, wywrotek, transporterów prefabrykatów budowlanych, naczep niskopodwoziowych, dwupoziomowych, transporterów szkła technicznego oraz pojazdów specjalnych. W segmencie pojazdów do przewozu szkła Langendorf GmbH jest niekwestionowanym liderem.



Wielton S.A. zawarł umowę nabycia łącznie 80% udziałów w spółce Langendorf GmbH w dniu 23 maja 2017 roku. W dniu 27 lipca 2017 roku Wielton S.A. zapłacił za ww. udziały w Langendorf GmbH spełniając tym samym ostatni z warunków zawieszających przewidzianych w umowie i z dniem 31 lipca 2017 roku objął 80% udziałów w Langendorf GmbH. W dniu 23 maja 2017 roku Wielton S.A. zawarł również drugą umowę dotyczącą nabycia pozostałych 20% udziałów w Langendorf GmbH. Przeniesienie własności będących przedmiotem tej umowy udziałów miało nastąpić w czterech transzach: po 5% udziałów co rok w okresie od 2019 do 2022 roku, przy czym z uwagi na zmianę roku obrachunkowego w Langendorf GmbH okres ten uległ przesunięciu o trzy miesiące w stosunku do pierwotnie zakładanego.

W dniu 3 listopada 2020 roku Wielton S.A. podpisał nową umowę nabycia ww. pozostałych 20% udziałów w spółce Langendorf GmbH. Nowa umowa przewiduje m.in. wydłużenie okresu współpracy z osobą pełniącą obecnie funkcję dyrektora zarządzającego Langendorf, będącą jednocześnie jedynym właścicielem sprzedającego poprzez wydłużenie do 2025 roku okresu, po jakim ma nastąpić wykup

udziałów oraz zmianę struktury i wartości transakcji poprzez wykup jednorazowy udziałów po cenie sprzedaży uzależnionej od sumy EBITDA osiągniętej przez Grupę Langendorf w latach 2019-2024.

Strony uzgodniły, że przeniesienie własności ww. udziałów nastąpi pod warunkiem zawieszającym zapłaty przez Emitenta ceny sprzedaży nie później niż do dnia 30 kwietnia 2025 roku. W przypadku sumy EBITDA osiągniętej przez Grupę Langendorf w latach 2019-2024 nie przekraczającej 15 mln euro, cena wyniesie nie mniej niż 2,7 mln euro, a w przypadku realizacji EBITDA na poziomie przekraczającym 24 mln euro, cena przekroczy 6,5 mln euro. Umowa nie określa ceny maksymalnej.

Spółka Langendorf GmbH jest jednostką dominującą grupy kapitałowej, w skład której wchodzi sześć jednostek zależnych. Spółka Langendorf GmbH posiada:

- 100% udziałów w spółce SFL Verwaltungs GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Polska Sp. z o.o.,
- 94% w Langendorf Service GmbH (pozostałe 6% posiada Wielton S.A. bezpośrednio).

Natomiast spółka Langendorf Service GmbH (spółka zależna od Langendorf GmbH) posiada:

- 100% udziałów w spółce Langendorf Trading GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Service Potsdam GmbH.

Ponadto Spółka Langendorf GmbH jest jedynym wspólnikiem (komandytariuszem) SFL Grundstucksgesellschaft mbH & Co KG.

Przejęcie Langendorf GmbH było ważnym elementem strategii rozwoju Grupy Wielton. Uzupełniając portfel asortymentowy Grupy, Langendorf koncentruje się na projektowaniu i produkcji wywrotek, przyczep do transportu szkła i naczep niskopodwoziowych.

Na koniec września 2021 roku Grupa Langendorf zatrudniała 342 pracowników, czyli o 88 więcej niż rok wcześniej. Wzrost zatrudnienia w Grupie wynikał głównie z rozpoczęcia działalności Langendorf Polska Sp. z o.o.

W ramach Grupy Wielton, Grupa Langendorf przejęła pełną opiekę nad rozwojem produktowym naczep niskopodwoziowych. Są one oferowane pod niemiecką marką. W 2020 roku trwały prace nad budową centrum kompetencyjnego naczep niskopodwoziowych. Należy ono do nowo powołanej spółki Langendorf Polska Sp. z o.o. i jest zlokalizowane w Wieluniu na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Spółka Langendorf Polska rozpoczęła produkcję w październiku 2020 roku obejmując swoim zakresem wytwarzanie naczep niskopodwoziowych, inloaderów oraz innych pojazdów specjalistycznych.

Langendorf eksportuje swoje produkty m.in. do: Włoch, Polski, Norwegii, Holandii, Szwajcarii, Austrii, Francji, Japonii i Singapuru.

## Wielton GmbH

Wielton S.A. zarejestrował spółkę Wielton GmbH w 2016 roku. W 2021 roku spółka przeniosła się do nowej siedziby w Trebbin w Brandenburgii.

Od 2021 roku Spółka Wielton GmbH prowadzi na rynku niemieckim niezależną działalność od spółki Langendorf oferującej pojazdy specjalistyczne, głównie inloadery, naczepy niskopodwoziowe i wywrotki. Działalność Wielton GmbH koncentruje się na oferowaniu uniwersalnych naczep kurtynowych i furgonowych, naczep podkontenerowych, naczep platformowych, naczep wywrotek oraz zestawów przestrzennych, a także przyczep pod kontenery rolkowe oraz wymiennych podwozi tandemowych.

Szeroka oferta na rynek niemiecki stanowi uzupełnienie portfolio produktowego Langendorfa. Poza tym oprócz samej gamy produktów ogromnym atrybutem, z punktu widzenia klientów marki Wielton na rynku niemieckim, będzie również rosnąca sieć autoryzowanych partnerów serwisowych, która daje pewność, że najważniejsze usługi oraz części zamienne będą dostępne na terenie całego kraju.

## Viberti Rimorchi S.r.l.

Wielton S.A. jest obecny na włoskim rynku od października 2014 roku, kiedy została zarejestrowana spółka Wielton Italia S.r.l., której nazwę zmieniono następnie na Italiana Rimorchi S.r.l.

W lutym 2017 roku Zarząd Wielton S.A. postanowił zmienić nazwę spółki Italiana Rimorchi S.r.l. na Viberti Rimorchi S.r.l. Zmieniając nazwę, ustandaryzowano komunikację i stworzono warunki do lepszego wykorzystania potencjału marki Viberti. Produkty marki Viberti są znane na włoskim rynku od prawie 100 lat.

Spółka Viberti Rimorchi S.r.l. posiada oddział w Tocco da Casauria oraz hale montażu dla wyrobów marki Cardi i Viberti. Na koniec września 2021 roku spółka zatrudniała 31 pracowników (o jednego mniej niż rok wcześniej).

Viberti Rimorchi S.r.l. wytwarza przede wszystkim naczepy kurtynowe, naczepy podkontenerowe i naczepy wywrotki pod marką Viberti oraz izotermiczne furgonetki oraz cysterny dla artykułów spożywczych, chemicznych z logo Cardi w zakładzie produkcyjnym w Pescarze.



## Lawrence David Limited

Lawrence David Limited z siedzibą w Peterborough w Wielkiej Brytanii powstała w 1973 roku i jest jednym z wiodących brytyjskich producentów przyczep, naczep i zabudów samochodowych. Jej portfolio produktowe obejmuje: naczepy kurtynowe, zabudowy skrzyniowe, pojazdy ciężarowe oraz małe samochody dostawcze.



Lawrence David prowadzi działalność w dwóch zakładach produkcyjnych w Peterborough (około 150 km na północ od Londynu) o łącznej powierzchni 22 tys. m<sup>2</sup> oraz posiada dwa centra serwisowe. Na koniec września 2021 roku Grupa Lawrence David zatrudniała 255 pracowników (261 rok wcześniej).

W skład Grupy Wielton, spółka Lawrence David Ltd. weszła z dniem 1 października 2018 roku. Po dołączeniu do Grupy Wielton, brytyjska spółka rozpoczęła proces integracji procesowej, zakupowej, produkcyjnej oraz sprzedażowej. Uzyskane w tych obszarach synergie, nie tylko istotnie poprawiają pozycję negocjacyjną Lawrence David, ale również korzystnie wpływają na optymalizację kosztową i możliwość realizacji większych zamówień.

W 2020 roku Grupa Wielton kontynuowała projekt integracji operacyjnej Wielton S.A. z Lawrence David, w ramach, której w fabryce w Wieluniu wdrożono produkcję rodziny podwozi naczep kurtynowych, furgonowych oraz naczep tzw. „step frame” przystosowanych do dalszej zabudowy przez Lawrence David na rynek angielski. Działania integracyjne objęły takie obszary jak: działy handlowe, działy planowania produkcji, zespoły konstrukcyjne oraz działy homologacyjne. Od 1 stycznia 2021 roku integrację operacyjną w ramach Grupy uzupełniono o działalność prowadzoną przez spółkę Langendorf Polska Sp. z o.o., w której finalnie ulokowano produkcję podwozi typu Step Frame.

W ramach kooperacji, w ciągu trzech kwartałów 2021 roku zakłady w Wieluniu sprzedały do Lawrence David 2 211 podwozi (wobec 1 361 rok wcześniej). Współpraca będzie kontynuowana w przyszłości stanowiąc znaczne wsparcie w realizacji zamówień, których nie brakuje w Lawrence David. Rozwiązanie to przyczyniać się będzie jednocześnie do częściowego zniwelowania skutków ewentualnego mniejszego zapotrzebowania na pojazdy użytkowe w Polsce.

Lawrence David posiada wiele, obiecujących kontraktów z największymi firmami, m.in. globalną firmą kurierską, światowym liderem e-handlu oraz czołową siecią hipermarketów w Wielkiej Brytanii.

## OOO Wielton

OOO Wielton z siedzibą w Moskwie została zarejestrowana w 2006 roku.

Spółka prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową. Od 2012 roku, na terenie nieruchomości wynajętej przez Wielton Rosja funkcjonuje również montownia wyrobów marki Wielton. Zakład produkuje nadwozia wywrotek na podwoziach dostarczanych przez wiodących producentów, takich jak Scania, Volvo, Renault i Mercedes, a także naczepy wywrotki, naczepy kurtynowe i kombinacje wysokonakładowe zmontowane z części dostarczanych przez główny zakład produkcyjny Grupy w Wieluniu.

Zmontowane w Rosji naczepy marki Wielton są tańsze o cło i część kosztów transportu. Mają także rosyjski numer VIN, dzięki czemu są na tamtejszym rynku bardziej konkurencyjne. Spółka OOO Wielton posiada oddział w Sankt Petersburgu. Na koniec września 2021 roku spółka zatrudniała 39 pracowników, tj. o jednego więcej niż rok wcześniej.

Na koniec września 2021 roku Spółka współpracowała z 36 partnerami handlowymi i z 75 punktami serwisowymi (podczas gdy rok wcześniej liczby te wynosiły odpowiednio: 45 dealerów i 50 zakładów serwisowych).

Rosja jest zaliczana przez Wielton do grupy rynków strategicznych. Obecność Wielton w Rosji ma charakter długoterminowy. Chociaż zakład w Rosji koncentruje się obecnie na pracach montażowych, Grupa prowadzi również badania w celu rozszerzenia działalności w tym kraju do pełnego cyklu produkcyjnego. Wielton uważa, że rynek rosyjski będzie się rozwijać podobnie jak rynki europejskie, dlatego w nadchodzących latach chce promować produkty o cechach podobnych do tych oferowanych w Europie, w tym wywrotki aluminiowe, a także lekkie wersje naczep skrzyniowych i kurtynowych oraz naczep kontenerowych.

## Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej Wielton od 2011 roku, kiedy Wielton S.A. nabył 100% udziałów w kapitale zakładowym Pamapol Logistic Sp. z o.o. Tuż po zmianie właściciela, jeszcze w 2011 roku firma Pamapol Logistic Sp. z o.o. zmieniła nazwę na Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. świadczy usługi transportowe dla spółek z Grupy Wielton oraz dla podmiotów zewnętrznych. Spółka posiada licencję zezwalającą na wykonywanie usług transportowych w ruchu międzynarodowym.

Na koniec trzeciego kwartału 2021 roku spółka zatrudniała 38 pracowników, tj. o 11 mniej niż rok wcześniej.

## Wielton Africa SARL

Wielton Africa SARL z siedzibą w Abidżanie (Wybrzeże Kości Słoniowej) została zarejestrowana w 2017 roku.

Na decyzję Wielton S.A. o rozszerzeniu działalności w tym regionie wpływ miały m.in. korzystne z punktu widzenia Spółki zmiany legislacyjne przeprowadzone na obszarze Zachodnioafrykańskiej Unii Gospodarczej i Monetarnej, zrzeszającej osiem państw. Dotyczą one m.in. zmniejszenia dopuszczalnej masy całkowitej pojazdów poruszających się po lokalnych drogach, co powoduje konieczność wymiany istniejącej floty. Duży potencjał sprzedażowy dla Spółki płynie z inwestycji w przemysł wydobywczy i infrastrukturę w regionie. Działając w Afryce, Wielton pręźnie współpracuje w polskich rządowymi instytucjami, np. BGK i KUKI, zapewniając finansowanie dla większych projektów.

Na potrzeby rynku afrykańskiego Wielton rozwinął gamę nowoczesnych wywrotek 4-osioowych. Pojazdy te powstają w oparciu o zaawansowane technologie i innowacje procesowe, których celem jest zmniejszenie masy pojazdu i równomierne rozłożenie obciążeń na wszystkie osie.

Spółka sukcesywnie wchodzi na nowe rynki. Od 2020 roku jest obecna nie tylko w Afryce Zachodniej, ale także w Afryce Wschodniej, Centralnej oraz w wybranych krajach Maghrebu. W marcu 2020 roku

został utworzony oddział spółki Wielton Africa w Casablance w Maroku. Działalność marokańskiego oddziału stanowi przedłużenie działalności handlowo-gospodarczej spółki Wielton Africa w Abidżanie (Wybrzeże Kości Słoniowej).

Na koniec września 2021 roku spółka zatrudniała 7 osób.

## Wielton Ukraina

Wielton S.A. jest obecny na ukraińskim rynku od 2006 roku.

Wielton Ukraina prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową.

## Wielton Białoruś

Wielton Białoruś została zarejestrowana w 2012 roku.

Do zadań spółki Wielton Białoruś należy zwiększenie i rozszerzenie sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Białorusi.

# Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostki zależne nie dokonywały transakcji z podmiotami powiązanymi na warunkach innych niż rynkowe.

Transakcje z jednostkami powiązanymi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy zestawiono w punkcie "Transakcje z podmiotami powiązanymi" w rozdziale "Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wielton".

# Poręczenia i gwarancje

W niniejszym punkcie przedstawiono informacje o udzieleniu przez Wielton S.A. lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń oraz udzieleniu gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca.

W okresie trzech kwartałów 2021 roku Wielton S.A. ani spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały gwarancji łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących gwarancji jest znacząca.

Na dzień 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu obowiązuje wystawiona w dniu 23 marca 2020 roku przez włoski bank Banca Nazionale del Lavoro SpA gwarancja fiskalna na rzecz włoskiego urzędu skarbowego w oparciu o regwarancję BNP PARIBAS Bank Polska S.A., na zlecenie Wielton S.A., w wysokości 48 692,55 euro na zabezpieczenie odzyskania zwróconego VAT-u. Gwarancja została wystawiona w imieniu Wielton S.A. w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez BNP PARIBAS Bank Polska S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. Okres obowiązywania regwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2024 roku.

Na dzień 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu obowiązuje wystawiona w 2014 roku gwarancja w kwocie 300 000,00 euro udzielona przez Langendorf GmbH na zabezpieczenie zobowiązań Langendorf Service GmbH wynikających z zawartej na czas nieokreślony umowy ramowej na finansowanie zakupu pojazdów użytkowych (umowa finansowania stocku), pomiędzy GEFA Gesellschaft für Absatzfinanzierung mbH oraz Langendorf Service GmbH. Gwarancja wygaśnie wraz z wygaśnięciem umowy, którą zabezpiecza.



W okresie trzech kwartałów 2021 roku Wielton S.A. a także spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały innych poręczeń łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, takich, że łączna wartość istniejących poręczeń jest znacząca, z wyjątkiem poręczeń o których mowa poniżej.

W dniu 24 maja 2021 roku Wielton S.A. udzielił na rzecz Deutsche Leasing Polska S.A. poręczenia zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o do kwoty 1 984 511,13 euro z tytułu umowy leasingu zawartej pomiędzy Langendorf Polska sp. z o.o. oraz Deutsche Leasing Polska S.A. Poręczenie obowiązuje do 31 grudnia 2027 roku.

Na dzień 30 września 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu w dalszym ciągu obowiązywało poręczenie udzielone przez Roscope Limited na rzecz HSBC na zabezpieczenie umowy kredytu obrotowego zaciągniętego przez Lawrence David Limited w dniu 4 września 2018 roku wraz z późniejszymi zmianami. Zgodnie z aneksem do umowy od 1 stycznia 2021 roku do 30 kwietnia 2021 roku kwota limitu została zmniejszona do 2 mln funtów, a następnie od 1 maja 2021 kwota limitu została zmniejszona do 1 mln funtów. Na dzień przekazania niniejszego raportu kwota kredytu wynosi 1 mln funtów z okresem obowiązywania do 31 grudnia 2021 roku z możliwością przedłużenia na kolejny okres (tym samym kwota poręczenia wynosi 1 mln funtów). Okres obowiązywania poręczenia upływa z dniem okresu obowiązywania umowy kredytowej.

W okresie trzech kwartałów 2021 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu obowiązują poręczenia udzielone w dniu 31 stycznia 2019 roku przez spółki zależne Fruehauf SAS, Langendorf GmbH, Viberti Rimorchi S.r.l. oraz w dniu 29 kwietnia 2019 roku przez spółkę zależną OOO Wielton (każda z osobna zwana dalej jako Poręczyciel i łącznie jako Poręczyciele) wobec Powszechnej Kasy Oszczędności Banku Polskiego S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Banku Gospodarstwa Krajowego (Kredytodawcy) na zabezpieczenie terminowego wykonania przez każdego kredytobiorcę (innego niż ten Poręczyciel) wszystkich jego zobowiązań z tytułu umowy kredytu z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa kredytów), o której szczegółowe informacje zamieszczone są w Sprawozdaniu finansowym Wielton S.A. za okres 12 miesięcy od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku, Dodatkowe informacje i objaśnienia, pkt 18 Informacja o instrumentach finansowych, opublikowanym w dniu 28 kwietnia 2021 roku. Spółki te zobowiązały się wobec Kredytodawców, że dokonają zapłaty poręczonego zobowiązania niezwłocznie na żądanie w przypadku, gdy którykolwiek kredytobiorca (inny niż ten Poręczyciel) nie zapłaci w terminie jakiegokolwiek kwoty należnej na podstawie Umowy kredytów. Łączna odpowiedzialność Poręczycieli z tytułu udzielonych poręczeń ograniczona jest, w stosunku do każdego Kredytodawcy, do kwoty stanowiącej 150% sumy zaangażowań poszczególnych Kredytodawców. Na dzień przekazania niniejszego raportu jedynym kredytobiorcą jest Wielton S.A.. Poręczenia obejmują także odpowiedzialność Poręczycieli za wszelkie długi przyszłe kredytobiorców, jakie mogą powstać na podstawie lub w związku z Umową kredytów. Jednakże w zakresie długów przyszłych każde poręczenie jest terminowe i obejmuje jedynie długi przyszłe kredytobiorców, które powstaną do dnia 14 grudnia 2028 roku.

Przy czym:

- obowiązki i zobowiązania Fruehauf SAS z tytułu poręczenia stosuje się jedynie w zakresie wymaganym do wysokości zobowiązań płatniczych oraz maksymalnie do kwoty równej łącznej wysokości wszystkich kwot pożyczonych na mocy Umowy kredytów bezpośrednio (jako kredytobiorca) lub pośrednio (w drodze pożyczek wewnątrzgrupowych bezpośrednio lub pośrednio od innego kredytobiorcy) a następnie bezpośrednio lub pośrednio pożyczonych Fruehauf SAS oraz niespłaconych w dniu egzekucji poręczenia wobec Fruehauf SAS;
- zobowiązania Viberti Rimorchi, w odniesieniu do zobowiązań jakiegokolwiek kredytobiorcy i Poręczyciela, który nie jest jednostką zależną Viberti Rimorchi, nie mogą w żadnym czasie przekraczać kwoty równej łącznej maksymalnej kwocie wszelkich pożyczek wewnątrzgrupowych (lub innych form wsparcia finansowego w jakiegokolwiek formie) udzielonych lub udostępnionych Viberti Rimorchi przez któregokolwiek kredytobiorcę i Poręczyciela jak wynika z ostatnich sprawozdań finansowych należycie zatwierdzonych przez zgromadzenie wspólników Viberti Rimorchi. W każdym przypadku, zgodnie z Artykułem 1938 Włoskiego Kodeksu Cywilnego, maksymalna kwota, co do której Viberti Rimorchi może być zobowiązany do zapłaty w związku z jego zobowiązaniami jako Poręczyciela na podstawie Umowy kredytów, nie może przekroczyć kwoty 618 mln zł (lub jej równowartości w jakiegokolwiek innej walucie);
- zobowiązanie Langendorf GmbH do wysokości kwoty aktywów netto z uwzględnieniem odpowiednich korekt oraz zakresu utraty wartości kapitału.

Utrata wartości kapitału.

Jeżeli Langendorf GmbH będzie w stanie wykazać, że w dniu, gdy stał się stroną Umowy kredytów, udzielenie poręczenia skutkowało obniżeniem wartości aktywów netto poniżej wartości jego zarejestrowanego kapitału zakładowego (zwiększeniem brakującego deficytu zarejestrowanego kapitału zakładowego) z naruszeniem postanowień rozdziału 30 GmbHG (takie zdarzenie określane będzie jako „Utrata Wartości Kapitału”), wówczas Kredytodawcy mogą zażądać wypłaty z tytułu poręczenia od Langendorf GmbH tylko w zakresie, w jakim nie wystąpi Utrata Wartości Kapitału.

Rozliczenie kosztów poręczeń nastąpi wraz z wygaśnięciem przedmiotowego instrumentu zabezpieczającego. Koszt obsługi nie będzie odbiegał od obowiązujących warunków rynkowych.

## Sprawy sporne

Wielton S.A. ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Wielton S.A. lub jednostki od niego zależnej.

## Zatrudnienie

W dniu 30 września 2021 roku Grupa Wielton zatrudniała 3 379 pracowników, czyli o 293 osoby więcej niż rok wcześniej. Natomiast Wielton S.A. zatrudniał 1 925 osób (wzrost o 156 osób w ciągu roku). Liczba pracowników wzrosła w ciągu roku także m.in. w Grupie Langendorf (o 88 pracowników przede wszystkim w efekcie uruchomienia działalności przez Langendorf Polska Sp. z o.o.) oraz Fruehauf SAS (o 68 osób). Spadek liczby zatrudnionych miał natomiast miejsce w Lawrence David Ltd. (o 6 pracowników) oraz Wielton Logistic Sp. z o.o. (o 11 osób).

### Stan zatrudnienia w Grupie Kapitałowej Wielton (z pracownikami tymczasowymi i uczniami)

[w osobach]

	30.09.2021	31.12.2020	30.09.2020
Grupa Kapitałowa ogółem, w tym	3 379	3 192	3 086
Wielton S.A.	1 925	1 778	1 769

## Wielton S.A. na GPW

Pierwsze dziewięć miesięcy 2021 roku Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie zakończyła na znacznym plusie. Był to głównie efekt poprawy nastrojów na światowych rynkach finansowych, informacji wskazujących na dobrą sytuację finansową krajowych przedsiębiorstw jak i oczekiwanej kontynuacji ożywienia gospodarczego w Polsce.

W dniu 30 września 2021 roku indeks szerokiego rynku WIG był o 23,4% wyższy niż w ostatnim dniu notowań 2020 roku. Dobrze radziły sobie na parkiecie akcje średnich i małych spółek. W dniu 30 września 2021 roku indeks mWIG40 był o 32,2% wyższy, zaś indeks sWIG80 o 31,1% wyższy niż na koniec 2020 roku. Natomiast najniższy wzrost zanotował indeks największych spółek WIG20 – o 16,5%. Jednocześnie wystąpiły duże różnice w stopach zwrotu z akcji spółek należących do poszczególnych branż. Wśród indeksów branżowych istotnie wzrosły zanotowały następujące indeksy: WIG-motoryzacja (+68,0%) WIG-banki (+60,7%) oraz WIG-media (+41,1%). Spadek zanotował natomiast indeks WIG-górnictwo (-5,1%).

Na koniec września 2021 roku na Głównym Rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie notowanych było 379 spółek krajowych o łącznej kapitalizacji 682,9 mld zł oraz 47 spółek zagranicznych o łącznej wartości 621,2 mld zł (rok wcześniej sytuacja przedstawiała się następująco: 388 spółek krajowych o wartości rynkowej 467,9 mld zł oraz 48 spółek zagranicznych o wartości 336,7 mld zł).

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku wzrosły obroty na rynku głównym GPW. Wartość obrotu akcjami w ramach arkusza zleceń wyniosła 229,2 mld zł, czyli wzrosła o 0,3% w stosunku do analogicznego okresu 2020 roku.

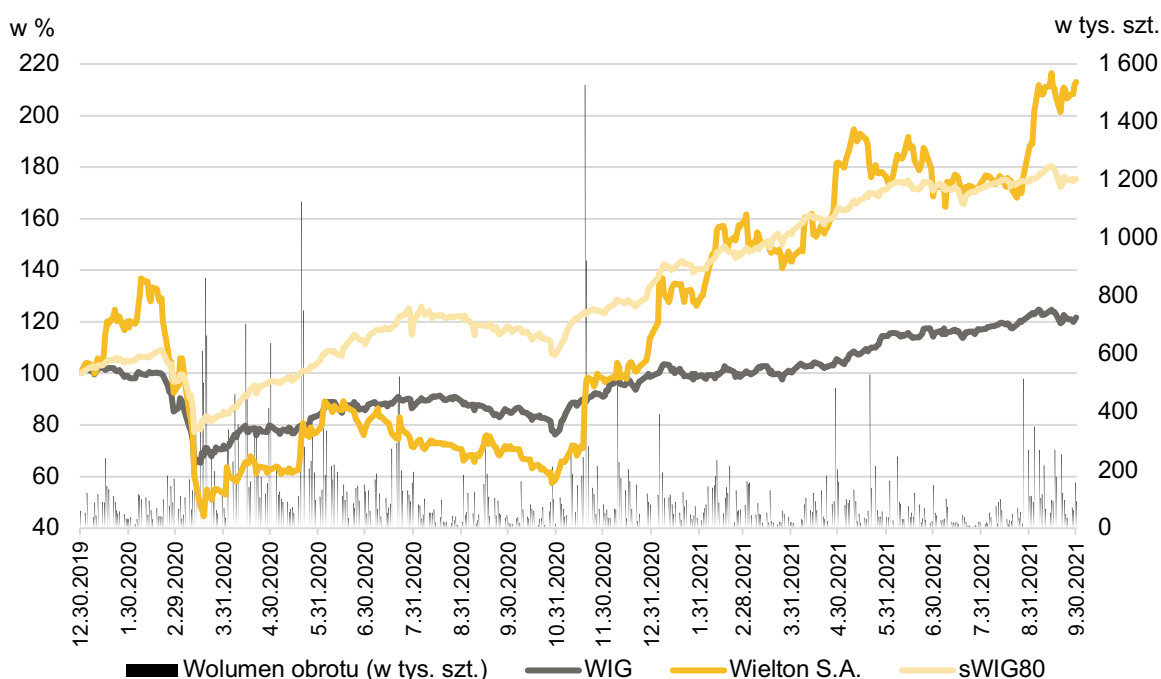
W trzecim kwartale 2021 roku Wielton S.A. wchodził w skład następujących indeksów: sWIG80TR, WIG Poland, InvestorMS, sWIG80, WIG, CEEplus.

W ciągu trzech kwartałów 2021 roku kurs akcji Spółki na GPW wahał się w przedziale od 7,12 zł (zanotowany w dniu 4 stycznia) do 12,88 zł (na sesji w dniu 14 września). W dniu 30 września 2021 roku cena akcji Wielton S.A. wyniosła 12,68 zł, czyli była o 87,9% wyższa niż w ostatnim dniu notowań 2020 roku.

W dniu 30 września 2021 roku wartość rynkowa Wielton S.A. ukształtowała się na poziomie 765,6 mln zł, podczas, gdy wartość księgową wynosiła 370,0 mln zł. Wskaźnik C/WK (cena/wartość księgową) wyniósł 2,1.

### Notowania akcji Wielton S.A. na GPW oraz wolumen obrotów

[lewa oś: zmiana kursu w %, prawa oś: wolumen obrotu w szt.]



Od 1 lipca 2021 roku Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. uruchomiła Program Wsparcia Pokrycia Analitycznego 3.0. na lata 2021–2023, do którego Wielton S.A. został zakwalifikowany. Program ten polega na sporządzaniu przez firmy inwestycyjne raportów analitycznych finansowanych przez GPW. Zgodnie z regulaminem programu, celem jest zwiększenie dostępności aktualnych analiz dla inwestorów krajowych i zagranicznych oraz zwiększenie płynności na Spółkach. Obecność Wielton S.A. w programie umożliwi inwestorom podejmowanie bardziej świadomych decyzji inwestycyjnych w oparciu o wiarygodne, niezależne źródło informacji o Emitencie. W ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego 3.0 opublikowano dotychczas dwa raporty analityczne dla Wielton S.A. Oba zawierały rekomendację Kupuj.



# POZOSTAŁE INFORMACJE DO ROZSZERZONEGO SKONSOLIDOWANEGO RAPORTU OKRESOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON ZA III KWARTAŁ 2021 ROKU

NOWE PRODUKTY

ROZBUDOWA MOCY PRODUKCYJNYCH

ISTOTNE UMOWY I ZDARZENIA

PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH

CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI  
GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH

PRZEDŁUŻENIE NA 2021 ROK TERMINU REALIZACJI *STRATEGII WZROSTU  
GRUPY WIELTON NA LATA 2017-2020*

ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO

INNE INFORMACJE



## Nowe produkty

W trzecim kwartale 2021 roku Grupa Wielton wprowadziła następujące zmiany w ofercie produktowej:

- Nowy model 20 SL Tank - jest uzupełnieniem rodziny naczep podkontenerowych przeznaczonych na rynki europejskie. To dedykowany do specjalistycznych zastosowań i wytrzymały produkt przeznaczony do przewozu kontenerów chemicznych. Posiada płaską, stałą, trzyosiową ramę i wyróżnia się na rynku niską masą własną (super light), gwarantującą maksymalną ładowność. Naczepa została przystosowana do transportu kontenerów 20ISO (tank) oraz 23 i 25, a także do przewozu nadwozi SWAP 7150mm, 7450mm, 7820mm. Wyposażona jest w wiele specjalistycznych rozwiązań, jak pojemniki na węże umożliwiające wypompowywanie cieczy, wannę ociekową ze stali nierdzewnej, czy podesty wejściowe i uchwyty ułatwiające wejście. Model 20 SL TANK jest zgodny z pełnym ADR.
- Optymalizacja naczepy R3 Slider – dedykowana na rynek włoski, niemiecki, polski. Jest to naczepa uniwersalna, rozsuwana za pomocą ciągnika, przeznaczona do przewozu różnej wielkości kontenerów. Dodatkowo, jako jedyna naczepa uniwersalna jest w stanie przewieźć specjalistyczne kontenery tank, co świadczy o jej wytrzymałości. Wprowadzenie systemu preselekcji, pozwalającego wybrać na jaką długość naczepa ma się rozsunąć, poprawia ergonomię i funkcjonalność. Naczepa charakteryzuje się również obniżoną o 200 kg masą i atrakcyjnym designem. Optymalizacja naczepy dotyczyła: obniżenia masy, wprowadzenia systemu preselekcji, poprawiającego funkcjonalność oraz ulepszenia wyposażenia.

## Rozbudowa mocy produkcyjnych

Pod koniec pierwszego półrocza zakończyła się, rozpoczęta w 2020 roku, modernizacja zakładu w Wieluniu. Pozwoliła ona na zwiększenie dziennej produkcji z 45 sztuk do 75 sztuk. Inwestycja ta stanowi krok milowy w odbudowie pozycji Grupy Wielton na rynku polskim oraz zwiększeniu udziału na rynku europejskim.

Na uwagę zasługują również zmiany w procesie produkcyjnym w brytyjskiej spółce Lawrence David. Całkowitej reorganizacji poddany został wydział montażu naczep kurtynowych. Udało się przejść z systemu produkcji gniazdowej na system produkcji liniowej. Dzięki poczynionym pracom efektywność produkcji zwiększyła się o 15%. Na terenie zakładu w Peterborough oddano do użytkowania również stanowisko do rozładowywania tzw. 4-paków, umożliwiając dostawy 4 podwozi na raz do Lawrence David z Wielunia, co w rezultacie pozwoliło na redukcję kosztów transportu.

Głównymi działaniami podjętymi przez spółkę Langendorf było umaszynowanie polskiego oddziału firmy – Langendorf Polska. Stworzono dział przygotowania produkcji, na potrzeby którego zakupiono trzy lasery, dwie krawędziarki oraz automatyczny magazyn blach. W trakcie instalacji są dwa stanowiska zrobotyzowane do spawania głównych elementów konstrukcyjnych naczep typu in-loader. Oddano do użytku linię montażową naczep niskopodwoziowych.

## Istotne umowy i zdarzenia

### Podział zysku Wielton S.A. za 2020 rok

W dniu 24 czerwca 2021 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. podjęło uchwałę nr 7 w sprawie podziału zysku za rok obrotowy obejmujący okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku.

Zgodnie z podjętą Uchwałą ZWZ ustalono następujące Warunki Wypłaty Dywidendy z zysku za 2020 rok:



- banki kredytujące tj. Bank Gospodarstwa Krajowego, BNP Paribas Bank Polska S.A. i PKO Bank Polski S.A., działające w konsorcjum, nie sprzeciwia się przeznaczeniu na dywidendę kwoty 19 923 750 zł z zysku netto Spółki za 2020 rok oraz, że
- wskaźnik dług netto do EBITDA Spółki wyliczony na podstawie skonsolidowanego rozszerzonego raportu półrocznego Spółki za I półrocze 2021 roku będzie nie wyższy niż 2,5

Uchwała ZWZ zakładała, iż w przypadku spełnienia powyższych Warunków Wyплаты Dywidendy zysk netto w kwocie 27 927 461,35 zł osiągnięty przez Spółkę w roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2020 roku zostanie podzielony w ten sposób, że:

- kwota 19 923 750 zł zostanie przeznaczona na dywidendę (tj. 0,33 zł na akcję); oraz
- kwota 8 003 711,35 zł zostanie przeznaczona na kapitał zapasowy Spółki.

W dniu 15 września 2021 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę, w której stwierdził, iż:

- wskaźnik dług netto do EBITDA Spółki wyliczony na dzień 30 czerwca 2021 roku na podstawie skonsolidowanego rozszerzonego raportu półrocznego Spółki za I półrocze 2021 roku wyniósł 2,2 tj. był nie wyższy niż 2,5;
- wypłata dywidendy za rok obrotowy obejmujący okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku przewidziana w efekcie spełnienia się Warunków Wyплаты Dywidendy stosownie do postanowień Uchwały nr 7 ZWZ jest zgodna z postanowieniami umowy kredytów zawartej dnia 14 grudnia 2018 roku, z późn. zm. z Bankiem Gospodarstwa Krajowego, BNP Paribas Bank Polska S.A i PKO Bankiem Polskim S.A., jako kredytodawcami działającymi w konsorcjum, w szczególności ze zobowiązaniami Spółki z tejże umowy kredytów; oraz
- kredytodawcy Spółki tj. Bank Gospodarstwa Krajowego, BNP Paribas Bank Polska S.A i PKO Bank Polski S.A., działający w konsorcjum, nie sprzeciwili się przeznaczeniu z zysku netto Spółki za 2020 rok na dywidendę kwoty 19 923 750 zł.

W związku z tym spełniły się ww. Warunki Wyплаты Dywidendy. Dzień dywidendy przypadał na 24 września 2021 r., a wypłata dywidendy nastąpi w dwóch ratach:

- a) 5 października 2021 r. - wypłata kwoty 10 263 750 zł tytułem pierwszej raty dywidendy (tj. 0,17 zł na akcję) oraz
- b) 22 grudnia 2021 r. - wypłata kwoty 9 660 000 zł tytułem drugiej raty dywidendy (tj. 0,16 zł na akcję).

Dywidendą objętych zostało 60 375 000 akcji Spółki.

Pierwsza rata dywidendy została wypłacona w planowanym terminie tj. 5 października 2021 roku. Zgodnie z uzasadnieniem do Uchwały ZWZ, ustalenie terminu wypłaty drugiej raty dywidendy na dzień 22 grudnia 2021 roku uzasadnione jest względami zarządzania płynnością w Spółce.

O powyższych zdarzeniach Spółka informowała w raportach bieżących nr 13/2021 z dnia 24 czerwca 2021 roku oraz nr 18/2021 z dnia 15 września 2021 roku.

## Zawarcie umowy o współpracy z SAF-Holland na lata 2024-2028

W dniu 29 lipca 2021 roku została podpisana umowa o współpracy pomiędzy SAF-Holland GmbH, SAF-Holland France i SAF-Holland Polska Sp. z o. o., a Wielton S.A. i jego spółkami zależnymi: Fruehauf SAS, Langendorf GmbH oraz Lawrence David Limited (Kupujący). Przedmiotem Umowy ramowej jest produkcja oraz dostarczanie na rzecz Wielton S.A. i pozostałych jej spółek, które podpisały umowę, kompletnych osi z zawieszzeniami, nóg podporowych, czopów królewskich, siodeł oraz innych komponentów do budowy pojazdów użytkowych. Strony Umowy ramowej zadeklarowały również wspólne działanie w innych dziedzinach, m.in. takich jak serwis, sprzedaż części zamiennych, promocja, rozwój oraz testowanie produktów. Umowa ramowa jest ważna na okres od 1 stycznia 2024 roku do 31 grudnia 2028 roku. Dostawy w ramach Umowy ramowej będą realizowane na podstawie jednostkowych zamówień składanych przez Kupujących. Szacunkowa wartość przedmiotu Umowy ramowej wynosi około 324 mln euro, tj. około 1,5 mld zł, po przeliczeniu według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na dzień wystąpienia zdarzenia. Zawarcie Umowy ramowej

pozwole na stworzenie wieloletniej relacji pomiędzy stronami. O powyższym zdarzeniu Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 16/2021 z dnia 29 lipca 2021 roku.

## Prognozy wyników finansowych

Wielton S.A. nie publikował prognoz skonsolidowanych lub jednostkowych wyników finansowych na 2021 rok.

## Czynniki zewnętrzne mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Grupy w kolejnych kwartałach

### Tempo wzrostu gospodarczego

#### Polska

Na aktywność gospodarczą w perspektywie najbliższych kwartałów wciąż będzie silnie oddziaływać sytuacja epidemiczna związana z COVID-19 oraz poziom restrykcji obowiązujących w Polsce i innych krajach. Sporządzając listopadową prognozę wzrostu PKB i inflacji<sup>17</sup>, NBP przyjął następujące założenia:

- W ostatnim kwartale 2021 roku nastąpi kulminacja czwartej fali pandemii w Polsce, przy porównywalnej do drugiej i trzeciej fali liczbie zakażeń, do czego przyczyni się wysoka zaraźliwość dominującego wariantu Delta i jedynie 50 -procentowy udział osób w pełni zaszczepionych. Jednak w obliczu relatywnie wysokiego poziomu szczepień wśród najstarszych roczników, liczba hospitalizacji oraz zgonów będzie wyraźnie niższa niż podczas poprzednich kulminacji liczby zachorowań. W konsekwencji restrykcje związane z rozwojem czwartej i kolejnych fal pandemii nie będą już w istotnym stopniu zakłócać funkcjonowania krajowej gospodarki. Zakłada się, że potencjalne nowe obostrzenia będą dotyczyć w największym stopniu osób niezaszczepionych oraz będą zróżnicowane regionalnie, natomiast nie nastąpi ponowne zamykanie całych sektorów gospodarki.
- Projekt Krajowego Planu Odbudowy został przedstawiony Komisji Europejskiej na początku maja 2021 roku. Jednak do tej pory nie uzyskał on jej akceptacji. NBP przyjął, że Polska rozpocznie korzystanie z przypadającej na nią kwoty dopiero w 2022 roku, a w latach 2022-2023 wykorzystane zostanie łącznie około 34% dotacji dostępnych w ramach całego Krajowego Planu Odbudowy.
- Wpływ na sytuację poszczególnych grup społeczeństwa będzie mieć program Polski Ład, wprowadzający zasadnicze zmiany w polskim systemie podatkowym.
- Skalę wzrostu PKB w najbliższych kwartałach będzie ograniczać negatywny szok podażowy będący wynikiem gwałtownego wzrostu cen surowców energetycznych na rynkach światowych i uprawnień do emisji CO<sup>2</sup> oraz zaburzeń w łańcuchach dostaw w gospodarce światowej.
- W latach 2021-2023 stopy procentowe utrzymają się na niezmiennym, historycznie niskim poziomie (w tym stopa referencyjna równa 0,5%).

Przyjmując powyższe założenia, NBP prognozuje, że w 2021 roku PKB będzie o 5,3% wyższy niż w poprzednim. Natomiast w 2022 roku wzrost gospodarczy ukształtuje się prawdopodobnie na poziomie 4,9%.

<sup>17</sup> Źródło: *Raport o inflacji*, NBP, listopad 2021

Rosnąca konsumpcja gospodarstw domowych będzie głównym czynnikiem wzrostu PKB. NBP zakłada, że w 2021 roku wzrośnie o 6,1%, zaś w następnym o 5,3%. Zdaniem NBP, wzrostowi spożycia gospodarstw domowych będzie sprzyjać: nadal relatywnie wysoki poziom nagromadzonych w trakcie pandemii oszczędności, poprawa nastrojów konsumentów, dalszy wzrost zatrudnienia oraz rosnące płace. Od 2022 roku sytuacja dochodowa wielu grup społeczeństwa poprawi się na skutek rozwiązań podatkowych wprowadzonych w ramach programu Polski Ład.

Według NBP, w 2021 roku nakłady inwestycyjne będą o 6,2% wyższe niż w poprzednim roku. Wielkość nakładów brutto na środki trwałe przedsiębiorstw powinna na początku 2022 roku przekroczyć poziom odnotowany przed wybuchem pandemii. Mają o tym m.in. świadczyć wyniki badań ankietowych przedsiębiorstw wskazujące na kolejną poprawę nastrojów inwestycyjnych firm. Ponadto w trzecim kwartale 2021 roku wzrósł stopień wykorzystania zdolności produkcyjnych, który w większości grup przedsiębiorstw powrócił do poziomów sprzed wybuchu pandemii. Oczekiwany wzrost nakładów na środki trwałe będzie przy tym silnie uzależniony od zakresu doświadczanych przez poszczególne firmy restrykcji. Zwiększeniu nakładów kapitałowych powinien sprzyjać niski wyjściowy stopień automatyzacji i robotyzacji polskiego przemysłu oraz rosnące koszty pracy. W tym samym kierunku powinien oddziaływać napływ środków w ramach Krajowego Planu Odbudowy. Z drugiej strony niekorzystnie na aktywność inwestycyjną firm mogą wpłynąć ograniczenia podażowe powiązane z zakłóceniami w globalnych łańcuchach dostaw oraz wysokie koszty surowców i energii. Według NBP, w 2022 roku wzrost inwestycji przyspieszy do 8,7%. Po niewielkim spadku w 2021 roku, w 2022 roku nastąpi wzrost nakładów inwestycyjnych sektora finansów publicznych, choć w wolniejszym tempie niż wydatków na ten cel sektora prywatnego. Wzrost inwestycji publicznych będzie wspierany przez napływ środków wydatkowanych w ramach Krajowego Planu Odbudowy,

Poprawa koniunktury za granicą wpłynie na dalszy wzrost wolumenu eksportu. Jednakże, ze względu na istotne przyspieszenie dynamiki popytu krajowego i silniejszą cykliczną reakcją importu niż eksportu, kontrybucja eksportu netto do wzrostu PKB ukształtuje się w latach 2021-2022 na ujemnym poziomie.

Utrzyma się wysoki poziom inflacji. W 2021 roku ceny będą prawdopodobnie średnio o 4,9% wyższe niż w poprzednim roku. W 2022 roku przewidywane jest nasilenie się zjawisk inflacyjnych – ceny będą średnio o 5,8% wyższe niż w poprzednim roku. Istotnie wzrosną ceny większości produktów składających się na koszyk inflacyjny.

Zdaniem NBP, najważniejsze źródło ryzyka dla aktywności gospodarczej w Polsce stanowi dalszy przebieg pandemii na świecie, a w szczególności ostrzejszy przebieg pandemii w Chinach oraz gospodarkach wschodzących o niskim stopniu zaszczepienia populacji. Przyczynić się do niego mogą nowe mutacje koronawirusa, które w porównaniu do obecnych szczepów charakteryzowałyby się silniejszą transmisją lub wzrostem śmiertelności. W przypadku realizacji takiego scenariusza, obowiązująca w krajach azjatyckich rygorystyczna polityka zapobiegania epidemii prowadziłaby do czasowego zamykania fabryk oraz portów, a tym samym silniejszych opóźnień w produkcji i problemów logistycznych w handlu międzynarodowym. W konsekwencji nasiliłyby się zaburzenia ciągłości globalnych łańcuchów dostaw powodując wzrost liczby zaległych zamówień oraz niedobór części materiałów i półproduktów. Problemy te przyczyniłyby się do obniżenia światowego wzrostu gospodarczego, a jednocześnie do wzrostu cen towarów, wynikającego z ograniczeń podażowych w Azji.

## Europa

Zdaniem Komisji Europejskiej, Unia Europejska wychodzi z pandemicznej recesji szybciej niż oczekiwano. Według jej szacunków w trzecim kwartale 2021 roku UE, jako całość, osiągnęła poziom produkcji sprzed pandemii i przeszła z fazy ożywienia do ekspansji. Chociaż występują zakłócenia w globalnej logistyce, dostępie do surowców i procesorów oraz rosną ceny energii, Komisja Europejska przewiduje, że w 2021 roku PKB UE wzrośnie o 5,0%. Perspektywy dla gospodarki UE na 2022 rok są pomyślne, Zdaniem KE, częściowo znikną problemy związane z wąskimi gardłami w dostawach, spadną ceny energii oraz poprawi się sytuacja na rynku pracy. Oczekuje ponadto, że wzrost gospodarczy będzie wspierany przez wciąż wysokie oszczędności, korzystne warunki finansowania i pełne wdrożenie instrumentu *Recovery and Resilience Facility*. Przy takich założeniach, KE prognozuje, że w 2022 roku UE rozwijać się będzie w tempie 4,3%.

Głównym motorem wzrostu gospodarczego UE pozostanie konsumpcja prywatna. Poprawa sytuacji na rynku pracy oraz normalizacja postaw oszczędnościowych gospodarstw domowych na skutek spadku

stopnia niepewności, to główne czynniki jej wzrostu. Zdaniem KE wydatki prywatne na konsumpcję powinny wzrosnąć o 3,5% w 2021 roku i o 5,5% w 2022 roku.

KE oczekuje, że inwestycje biznesowe będą rosły pod wpływem silnego wzrostu popytu, zwiększenia stopnia wykorzystania mocy produkcyjnych, poprawy rentowności firm i korzystnych warunków finansowania. Przyspieszenie cyfryzacji wywołane pandemią i nowe wymagania w zakresie ochrony środowiska także powinny pobudzać inwestycje, które będą częściowo finansowane zarówno ze środków z nowej perspektywy budżetowej UE, jak i z krajowych Planów Odbudowy. Czynnikiem, który może mieć niekorzystny wpływ na aktywność inwestycyjną firm jest narosłe w czasie kryzysu wysokie zadłużenie przedsiębiorstw. Jednakże zjawisko znacznego wzrostu liczby niewypłacalności firm może zostać ograniczone poprzez polityczne wsparcie przedsiębiorstw (np. przez bezpośrednie ulgi, rządowe gwarancje kredytowe i moratoria na zadłużenie). KE przewiduje, że w 2021 roku inwestycje wzrosną o 5,5% i o 4,8% w kolejnym roku.

Silny wzrost gospodarczy u głównych partnerów handlowych UE, ma pobudzać eksport w 2021 roku (przewidywany jego wzrost na poziomie 9,7%). Natomiast w 2022 roku, wraz z rozluźnieniem transgranicznych ograniczeń w przepływie ludności spoza UE powinien istotnie wzrosnąć eksport usług hotelarskich i transportowych. KE liczy także na opóźnione w czasie skutki obecnej deprecjacji euro (przewidywany wzrost eksportu o 7,2%).

COVID-19 nie został jeszcze pokonany i ożywienie gospodarcze będzie zależeć w dużym stopniu od sytuacji pandemicznej, zarówno w UE, jak i poza nią. Obserwowany jesienią 2021 roku wzrost zachorowań w wielu krajach może doprowadzić do ponownego wprowadzenia ograniczeń mających wpływ na działalność gospodarczą. W UE ryzyko to jest szczególnie istotne w państwach członkowskich o stosunkowo niskich wskaźnikach szczepień.

Prognozowane na lata 2021-2022 przez Komisję Europejską prognozy sytuacji gospodarczej w poszczególnych krajach, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki przedstawiają się następująco:

- Niemcy. W trzecim kwartale 2021 roku niemiecka gospodarka borykała się z problemem w dostawach surowców i komponentów i występowały opóźnienia w realizacji przyjętych zamówień. Według prognoz KE, w 2021 roku PKB Niemiec wzrośnie o 2,7%. Przywrócenie normalnych stawek VAT, zwiększone opłaty od emisji dwutlenku węgla oraz rosące ceny energii stały się przyczyną istotnego wzrostu inflacji – KE przewiduje, że w 2021 roku wskaźnik inflacji ukształtuje się na poziomie o 3,1%. Pomimo pewnej poprawy na rynku pracy, konsumpcja prywatna pozostanie na poziomie 2020 roku, głównie z powodu utrzymujących się przez znaczną część roku obostrzeń, wyższej niż w poprzednim roku stopy oszczędności (które są skoncentrowane w gospodarstwach o wysokim poziomie dochodów) oraz na skutek znacznego wzrostu cen. Wzrośnie natomiast konsumpcja publiczna – o 3,0%. Dodatni wpływ na wzrost PKB w 2021 roku powinny mieć inwestycje, które według KE przyrosną o 2,4%, w tym inwestycje w maszyny i urządzenia o 5,4%. Część z nich zostanie sfinansowana z Krajowego Programu Odbudowy. Po spadku zanotowanym w 2020 roku, w 2021 roku, wraz z poprawą koniunktury u głównych partnerów handlowych Niemiec, istotnie wzrosną obroty handlu zagranicznego, KE prognozuje, że eksport netto wnieśli dodatni wkład do PKB w 2021 roku. Zdaniem KE, w 2022 roku wzrost gospodarczy istotnie przyspieszy i PKB wzrośnie o 4,6%. KE spodziewa się, że w pierwszym kwartale 2022 roku PKB przekroczy poziom sprzed pandemii. Prognozowana dynamika podstawowych czynników kreacji PKB przedstawia się następująco: konsumpcja prywatna – 6,7% (m.in. dzięki przeznaczeniu znacznej części oszczędności na konsumpcję i spadkowi stopy bezrobocia), inwestycje – 3,5% (w tym w maszyny i urządzenia 5,6%). W warunkach istotnego zwiększenia się obrotów handlu zagranicznego, eksport netto powinien wnieść zauważalny wkład do wzrostu PKB.
- Francja. Francuska gospodarka osiągnęła poziom sprzed kryzysu w trzecim kwartale 2021 roku. Komisja Europejska przewiduje, że w całym 2021 roku tempo wzrostu gospodarczego ukształtuje się na poziomie 6,5%. Na szybkie tempo odbudowy francuskiej gospodarki złożą się wszystkie składowe popytu. Kluczowe znaczenie będzie mieć jednakże konsumpcja prywatna, która w 2021 roku prawdopodobnie wzrośnie o 4,4%. Część wydatków na konsumpcję prywatną zostanie sfinansowana z oszczędności zgromadzonych w czasie pierwszych fal pandemii. Dodatkowo poprawiła się sytuacja na rynku pracy – liczba zatrudnionych przekroczyła bowiem poziom sprzed pandemii już w połowie 2021 roku (choć przy mniejszej liczbie przepracowanych godzin). Złuzowano ponadto w drugiej połowie 2021 roku niektóre restrykcje w związku z sukcesem akcji szczepień przeciwko COVID-19, co miało korzystny wpływ na konsumpcję usług. Inwestycje



odbudowywały się szybciej niż konsumpcja i przekroczyły poziom sprzed kryzysu już do połowy 2021 roku. Prognozowany jest dalszy ich wzrost, który będzie wspierany przez globalne odbicie popytu, korzystne warunki finansowania oraz wsparcie udzielane w ramach *France Relance*. Według KE, w 2021 roku powinny one wzrosnąć o 12,5% (w tym na maszyny i urządzenia o 11,3%). Po gwałtownym spadku w 2020 roku, powoli odradza się eksport. Tym niemniej KE przewiduje, że w 2021 roku będzie jeszcze negatywnie oddziaływać na poziom PKB. W 2022 roku PKB Francji prawdopodobnie wzrośnie o 3,8%. Przewidywany jest znaczny wzrost konsumpcji prywatnej – o 5,1% (nadal częściowo finansowanej ze zgromadzonych w czasie pandemii oszczędności). KE przewiduje dalszy wzrost inwestycji – o 3,9%. Oczekuje także, że handel zagraniczny netto wnieśli dodatni wkład do wzrostu PKB (m.in. dzięki ożywieniu ruchu turystycznego latem).

- **Włochy.** W trzecim kwartale 2021 roku gospodarka włoska znajdowała się w fazie rozwoju, pomimo zakłóceń występujących w łańcuchach dostaw oraz wzrostu cen surowców i energii. Przy czym jej siły napędowe przesunęły się z produkcji i budownictwa na usługi, w tym usługi konsumpcyjne. KE przewiduje, że w 2021 roku PKB Włoch wzrośnie o 6,2%. Od strony popytowej główny wkład w jej rozwój wniosą inwestycje, które zdaniem Komisji powinny wzrosnąć o 15,8%. Ich siłą napędową będzie rosnący popyt, korzystne warunki finansowania oraz wsparcie z *Recovery and Resilience Facility* (Włochy są największym beneficjentem tego instrumentu). Konsumpcja prywatna przyrośnie natomiast umiarkowanie – o 5,3%. Co prawda rosnąć będą płace i poziom zatrudnienia, ale niekorzystnie na siłę nabywczą gospodarstw domowych oddziaływać będzie inflacja. Koncentracja zgromadzonych oszczędności wśród gospodarstw domowych o wyższych dochodach i mniejszej skłonności do konsumpcji też będzie ograniczać dynamikę wzrostu konsumpcji prywatnej. Zdaniem KE, w 2021 roku eksport włoskich towarów powinien odzyskać swoją pozycję w rosnącym handlu światowym, podczas gdy eksport usług nie odrodzi się jeszcze w pełni. Ostatecznie eksport netto powinien nieznacznie przyczynić się do wzrostu PKB w 2021 roku. Zdaniem KE, w 2022 roku włoska gospodarka wejdzie w stabilną i trwałą ścieżkę ekspansji, dzięki złagodzeniu niedoborów w podaży surowców, wsparciu ze strony budżetu krajowego oraz inwestycjom finansowanym *Recovery and Resilience Facility*. Włochy powinny osiągnąć poziom PKB sprzed pandemii w drugim kwartale 2022 roku. Natomiast w całym 2022 roku PKB powinien wzrosnąć o 4,3%. Źródłem kreacji włoskiej gospodarki będzie popyt krajowy – konsumpcja prywatna powinna wzrosnąć o 4,8%, zaś inwestycje o 5,9%. Problemem Włoch jest wysoki deficyt budżetowy. W 2022 roku będzie się nadal utrzymywać na wysokim poziomie. Projekt budżetu na 2022 rok zakłada bowiem m.in.: redukcję podatków dochodowych od osób fizycznych, odnowienie zachęt podatkowych na inwestycje biznesowe, rekompensaty za wzrost rachunków za energię, zwiększenie zasięgu pracy krótkoterminowej, większą elastyczność w zakresie przechodzenia na wcześniejszą emeryturę oraz dodatkowe środki na reformę dochodu obywatelskiego.
- **Wielka Brytania.** Po silnym odbiciu się brytyjskiej gospodarki w drugim kwartale 2021 roku, Komisja Europejska oczekuje spowolnienia wzrostu PKB w drugiej połowie 2021 roku, głównie na skutek niedoboru pracowników i surowców. Dodatkowo, według Komisji, zakończenie programu urlopowego we wrześniu 2021 roku spowoduje tymczasowy wzrost bezrobocia, z uwagi na niedopasowanie umiejętności części powracających z urlopu pracowników do aktualnej sytuacji na rynku. Chociaż KE nie przewiduje powrotu restrykcji pandemicznych, to duża liczba nowych zachorowań na COVID-19 może wpłynąć niekorzystnie na nastroje konsumentów i poziom ich wydatków. Wydatki gospodarstw domowych ogranicza także wysoka inflacja. KE przewiduje, że w 2021 roku PKB Wielkiej Brytanii wzrośnie o 6,9%. Wydatki na prywatną konsumpcję prawdopodobnie wzrosną o 5,5%. Przewidywany jest natomiast znaczny wzrost wydatków rządowych na konsumpcję – o 12,9%. Sytuacja gospodarcza nie zachęca przedsiębiorstw do podejmowania decyzji inwestycyjnych, które zdaniem KE wzrosną o 5,7%. Według prognoz KE, w 2022 roku tempo wzrostu gospodarczego wyniesie 4,8%. Dynamika konsumpcji prawdopodobnie ukształtuje się na poziomie 5,9%, pomimo zmniejszania wsparcia fiskalnego oraz wzrostu podatków i składek na ubezpieczenie społeczne. Prognoza KE zakłada natomiast silny wzrost inwestycji biznesowych (o 7,2%), z uwagi na mniejsze obawy związane z pandemią, wysoki poziom środków na inwestycje nagromadzony w czasie pandemii oraz obowiązujące „super-odliczenie”, które pozwala firmom na off-set 130% kwalifikowanych wydatków inwestycyjnych (ma ono obowiązywać do końca pierwszego kwartału 2023 roku). Ponieważ import rośnie szybciej niż eksport, KE przewiduje, że eksport netto będzie hamulcem wzrostu, zarówno w 2021 jak i w 2022 roku. Po spotkaniu w sierpniu 2021 roku Komitet Polityki Pieniężnej ogłosił, że umiarkowane zacieśnienie polityki pieniężnej będzie w najbliższych kwartałach prawdopodobnie niezbędne do spełnienia celu inflacyjnego w średnim okresie. Biorąc pod uwagę ostatnie dane o inflacji, jak

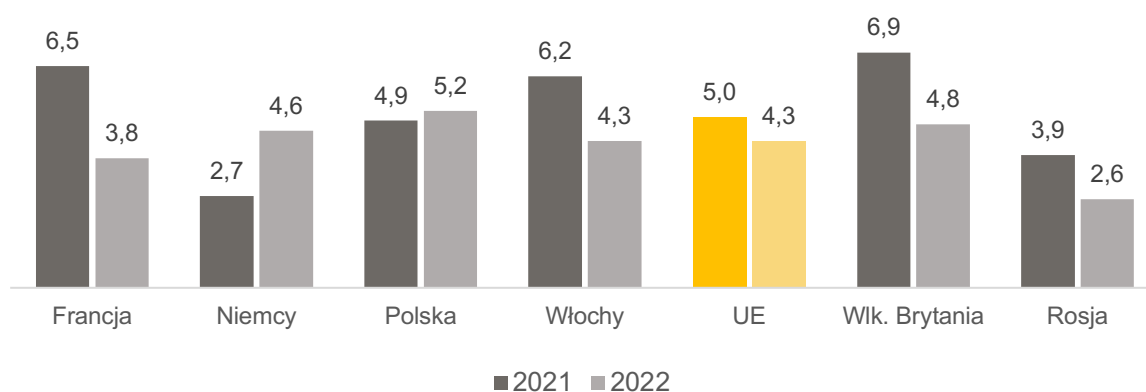


i przewidywany jej wzrost, podwyżka stopy bankowej wydaje się prawdopodobna w nadchodzących miesiącach.

- Rosja. Pomimo niskiego wskaźnika szczepień i wysokiej śmiertelności z powodu COVID-19, jesienią 2021 roku PKB w Rosji przekroczył już poziom sprzed pandemii. Komisja Europejska zakłada, że w 2021 roku PKB wzrośnie o 3,9% w porównaniu z poprzednim rokiem. Silnie wzrośnie konsumpcja (o 5,7%) na skutek rosnących realnych płac, transferów publicznych i wydatkowania oszczędności zgromadzonych w 2020 roku. Jednakże jej poziom będzie niższy niż w 2019 roku. KE oczekuje umiarkowanej odbudowy inwestycji (wzrost o 2,5%). Wynikać to będzie z utrzymującego się od wielu lat słabego klimatu biznesowego, zmian w priorytetach krajowych projektów infrastrukturalnych, powodujących dalsze opóźnienia i ograniczenia w podejmowaniu nowych inwestycji w projekty paliw kopalnych. Nie sprzyjają im także długoterminowe prognozy kształtowania się cen na te surowce. KE prognozuje silny wzrost importu w 2021 roku z uwagi na pewne umocnienie się rosyjskiego rubla. Po stronie eksportu powinien wzrosnąć (tak jak i w 2020 roku) wywóz towarów „nieolejowych”, podczas gdy obowiązujące porozumienie OPEC+ oznacza niższy eksport ropy naftowej. W rezultacie, w 2021 roku eksport netto ujemnie wpłynie na dynamikę PKB. Według KE, w 2022 roku wzrost gospodarczy w Rosji wyniesie 2,6%. Zarówno konsumpcja prywatna jak i rządowa w niewielkim stopniu przyczynią się do wzrostu PKB. KE przewiduje, że każda z nich wzrośnie o 2,2%. Inwestycjom nie będą natomiast sprzyjać: nieprzychylny klimat dla biznesu (w tym kwestie związane z prawami własności), niestabilne ceny na surowce, niepewne długoterminowe perspektywy dla kopalni paliw oraz brak dostępu do kredytów wśród MSP (w szczególności w sektorach usługowych). W efekcie tych zjawisk nakłady inwestycyjne prawdopodobnie wzrosną w 2022 roku o 1,2%. Zdaniem Komisji znaczny wkład do wzrostu rosyjskiej gospodarki w 2022 roku wniesie handel zagraniczny. Eksport powinien skorzystać na stopniowym wycofywaniu ograniczeń OPEC+ w zakresie wydobycia ropy naftowej. Natomiast tempo wzrostu importu będzie znacząco niższe z powodu spadku siły nabywczej społeczeństwa na skutek wysokiej inflacji. W 2021 roku Bank Rosji kilkakrotnie podniósł stopy procentowe. Polityka pieniężna może zostać jeszcze bardziej zaostrzona, jeśli zwiększy się globalna presja inflacyjna oraz wzrosną ceny żywności, co wpłynie niekorzystnie na realne dochody gospodarstw domowych.

## Prognoza Komisji Europejskiej wzrostu Produktu Krajowego Brutto dla 2021 i 2022 roku

[w %]



Źródło: *European Economic Forecast. Autumn 2021*, Komisja Europejska, 11 listopada 2021

## Rynek przyczep i naczep – perspektywy jego rozwoju

Zgodnie z założeniami i przewidywaniami ekspertów rynkowych, rok 2021 ma pokazać wzrost inwestycji w środki transportu w całej Europie. Dane za trzy kwartały 2021 roku potwierdzają te prognozy w większości krajów. Sfinalizowany Brexit, odłożony popyt z czasów pandemii, zmiana typu przewożonych towarów i wiele innych czynników, spowodowały to, że obserwuje się pozytywne trendy na europejskich rynkach. Warto też pamiętać, że baza dla porównań jest niska i w większości krajów liczba rejestracji jest nadal niższa niż w analogicznym okresie 2019 roku.

- Niemcy. Rynek niemiecki to wciąż największy rynek Zachodniej Europy, mimo spadku odnotowanego w czasie trwania pandemii, wciąż oscyluje wokół blisko 50 tys. rejestrowanych pojazdów rocznie. W 2021 roku, po okresie pandemicznym, widać zdecydowane przebudzenie rynku i zwiększone zapotrzebowanie. Mimo kolejnej fali pandemii i ograniczeń w niektórych sektorach gospodarki, wciąż rośnie zapotrzebowanie na transport dóbr. Firmy nie wykazują obaw przed inwestycjami, wracają rozwojowe plany długoterminowe. Działania rynkowe zakłócane są przez niestabilną politykę materiałową dostawców, niewystarczające moce produkcyjne względem zapotrzebowania i kłopoty z dostępnością komponentów. Powoduje to wydłużone łańcuchy dostaw i kolejne podwyżki cen, które muszą być przeniesione na klientów. Wpływa to na różne działania i strategie naszej konkurencji. Niektórzy zachowują swoje poziomy cenowe gromadząc nowe zamówienia, inni negocjują podwyżki na zamówienia nawet już w realizacji. To powoduje negatywne odczucia klientów i często wpływa na odsuwanie decyzji zakupowych. Sytuacja ta dotyczy także innych rynków i podobnych zachowań.
- Francja. Rok 2020 przyniósł nie tylko spowolnienie rynku francuskiego, ale również szereg problemów, które rzutują na jego rozwój w 2021 roku. Rynek naczep i przyczep we Francji jest drugim rynkiem w Europie, który najwolniej odradza się po COVID-zie. Przyczyn tego stanu można upatrywać zarówno w przerwaniu łańcuchów dostaw, jak i stale rosnących cenach surowców. Równie ważnym aspektem jest wyraźnie widoczny brak dostępnej na rynku siły roboczej. Dlatego po trzech kwartałach 2021 rynek wzrósł zaledwie o 5,6% w stosunku do 2020 roku. Będzie potrzebował znacznie więcej czasu na odbudowanie swoich świetnych wyników z 2019 roku, gdy w okresie trzech kwartałów osiągnął wartość 21 866 sztuk, a w 2021 roku liczy tylko 17 574 sztuk.
- Polska. Polski rynek pojazdów użytkowych rozwijał się w ostatnich latach bardzo dynamicznie, głównie na skutek aktywnej działalności polskich firm transportowych. Niestety wydarzenia związane z pandemią miały ogromny wpływ na branżę i ostatecznie w roku 2020 zostało zarejestrowanych w Polsce 16 445 sztuk nowych naczep i przyczep, co było o 28,4% mniej niż rok wcześniej. Pierwsza połowa 2021 roku charakteryzowała się wzrostem zapotrzebowania na pojazdy użytkowe. W pierwszym półroczu 2021 roku zarejestrowano ponad 120% więcej nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t niż w analogicznym okresie 2020 roku. Po trzech kwartałach wzrost utrzymuje się nadal na wysokim poziomie, po zarejestrowaniu o 118 % więcej nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t niż w analogicznym okresie 2020 roku. Wysoki popyt z pierwszej połowy roku na pojazdy ciężarowe i naczepy nadal się utrzymuje. Źródłem popytu jest transport międzynarodowy i dystrybucja krajowa, stąd największe wzrosty są w segmentach naczep kurtynowych i naczep chodni. Dodatkowym źródłem popytu są firmy zza wschodniej granicy, które decydują się na rejestracje spółek w Polsce, co jest efektem wprowadzenia Pakietu Mobilności. Segment budowlany, czyli wywrotkowy, zmniejszył znacznie swoje udziały w rejestracjach nowych pojazdów.
- Wielka Brytania. Wielkość tego rynku szacowana była w przeszłości na około 24 tys. pojazdów rocznie i w dużej części pokrywana była przez lokalnych producentów. Po dość długim okresie pandemicznym 2020/2021, który mocno dotknął angielski system transportowy, w połowie 2021 nastąpiło odrodzenie popytu. Uaktywnia się zwiększony popyt od dużych klientów, takich jak Amazon, DHL, Tesco, co daje optymistyczne perspektywy na przyszłość. Na dzień dzisiejszy prowadzone są już rozmowy o zakupach flot na 2022 rok, które napawają optymizmem i zwiększonym zapotrzebowaniem. Na dzień dzisiejszy backlog fabryki należącej do Grupy Wielton (Lawrence David) jest na zadowalającym poziomie. Niestety obserwowane jest spowolnienie realizacji kontraktów i wydłużanie się lead time ze względu na problemy w łańcuchu dostaw. Dotyczy to zarówno podwozi dostarczanych z Wielunia jak także lokalnych dostawców niezbędnych do montażu zabudowy. Dodatkowym czynnikiem negatywnie wpływającym na całą branżę transportową jest brak kierowców. Nowe przepisy po BREXIT wymusiły powrót wielu kierowców do ojczystych krajów, co spowodowało przerwanie łańcuchów dostaw na terenie Wielkiej Brytanii. Ucierpiały na tym nawet dostawy paliw płynnych co jeszcze bardziej negatywnie wpłynęło na wyniki usług transportowych. Kraj modyfikuje obecnie ograniczenia pobytowe, aby umożliwić powrót zagranicznych kierowców i udroźnić przepływ transportu.
- Włochy jako pierwszy kraj w Europie rozpoczął walkę z pandemią w 2020. Od początku 2021 sytuacja socjalna i ekonomiczna znacznie się poprawiła. W pierwszych trzech kwartałach notujemy znaczny wzrost zapotrzebowania na nowe pojazdy, a liczba rejestracji w porównaniu z analogicznym okresem 2020 jest wyższa o prawie 70%. Po-COVID-owe wsparcie unijne, gdzie Włochy są największym beneficjentem, powinno być ważnym elementem pobudzającym lokalną konsumpcję i inwestycje.

- Europa Centralna – charakteryzuje się zróżnicowanymi kierunkami rozwoju w zależności od sytuacji w danym kraju. Rok 2021 pokazał znaczące wzrosty po okresie pandemicznym, w którym bardzo dużym problemem było utrudnione przekraczanie granic. Na dzień dzisiejszy system transportowy się ustabilizował i szacuje się, że rynek naczepek w regionie Europy Centralnej to około 15 000 nowych pojazdów rejestrowanych rocznie (mowa tu o Słowacji, Czechach, Bułgarii, Rumunii, Serbii, Węgrach i pozostałych krajach bałkańskich). Niestety wciąż obserwowany jest wzrost problemów związanych z dostępnością kierowców, firmy transportowe, nawet gwarantując dobre zarobki na poziomie 3000-4000 EUR miesięcznie walczą o pracowników. Rozwój branży e-commerce wymusza zwiększone ilości transportów, niestety nie idzie to w parze ze stawkami za kilometr. Klienci firm transportowych chcą wozić więcej, ale nie chcą za to więcej wpłacić. Powoduje to wzrost kosztów ogólnych i w przypadku mniejszych firm są one nie do zaabsorbowania. Wtedy albo przekształcają swoją działalność albo łączą się z dużymi wykonawcami. To powoduje presję cenową na producentów naczepek. Obserwowane są zachowania konkurencji polegające na utrzymywaniu cen na zbliżonym poziomie do początku 2021 celem odzyskania od Wielton S.A. udziałów rynkowych. Dość stabilnie prezentuje się rynek lokalny, jeśli chodzi o segment wywrotek. Tam inwestycje są wciąż postępujące i stabilne możemy patrzeć w przyszłość roku 2022.
- Rosja na przestrzeni ostatnich lat stanowi duży rynek zbytu (około 30 tys. sztuk), ale jest on bardzo wrażliwy na wahania kursu rubla. Rząd rosyjski podejmuje działania w kierunku zmniejszenia ilości importowanych towarów i „stymuluje” producentów z Europy do otwierania zakładów w Rosji. Pierwsze trzy kwartały 2021 roku przyniosły lepsze wyniki rejestracji niż analogiczny okres roku 2020. Stabilny kurs rubla z tendencją do umocnienia i w miarę wysoka cena ropy dają podstawy do utrzymania dobrego trendu. Zagrożeniem w realizacji wzrostu może być ograniczenie w dostępności pojazdów ciężarowych i a niepewność całej sytuacji dodaje czynnik polityczny.
- Ukraina. Głównym odbiorcą pojazdów użytkowych jest sektor rolniczy, który jest ważną gałęzią gospodarki. Drugi ważny segment to budownictwo drogowe. Realizacja programu odbudowy dróg spowodowała wzrost popytu na różnego typu wywrotki – ciężarówki i naczepek. Rynek przewozów międzynarodowych nie jest w stanie znacznie rozwinąć się, ze względu na brak wolumenów eksportowych oraz ograniczenia ze strony UE, natomiast coraz częściej firmy trudniące się przewozami wewnątrz kraju, inwestują w nowe środki transportu.
- Białoruś. Sytuacja gospodarcza tego kraju jest w 100% zależna od gospodarki rosyjskiej. Większość białoruskich firm transportowych obsługuje przewozy z UE do Rosji. Początek roku 2021 w Białorusi był bardzo pozytywny i pod kątem zamówień nowych pojazdów i pod kątem wzrostu rejestracji. Białoruskie firmy w transporcie międzynarodowym mają bardzo dobrą pozycję i w 2021 umacniają ją. Elementem, który ma negatywne skutki, jest obecna sytuacja polityczna na Białorusi i związane z nią sankcje ekonomiczne, które też mają wpływ na sektor transportowy.

Afryka – jest regionem, gdzie notuje się szybko rosnący popyt w wybranych krajach, stymulowany inwestycjami w przemysł wydobywczy oraz programami rozwoju infrastruktury i transportu. Jednocześnie większość lokalnych przedsiębiorców boryka się z problemem dostępu do kapitału i niestabilnością lokalnych walut i gospodarek. Dużą szansą rozwoju jest pozyskanie zewnętrznego finansowania i ubezpieczenia transakcji we współpracy z bankami europejskimi, w tym także bardzo zaangażowanymi jednostkami w Polsce. Na dzień dzisiejszy realizowane są projekty które były wstrzymane na koniec 2020 roku. Sprzedaż Wielton S.A. do krajów Afryki wzrosła powyżej 20% w stosunku do ubiegłego roku. Niestety negatywnym aspektem wyjścia z pandemii w Europie jest znaczący wzrost kosztów frachtu morskiego, który znacząco wpływa na finalną konkurencyjność produktu na rynku afrykańskim. Również dostępność i częstotliwość frachtu nie jest na oczekiwanym poziomie. W ostatnich miesiącach obserwowane są także negatywne efekty kryzysu w branży *automotive*, dotyczące dostaw ciągników na teren Afryki. Niestety pojawiają się wielomiesięczne opóźnienia, co owocuje brakiem możliwości użytkowania najczęściej w obszarze wydobywczym, co dalej skutkuje utratą płynności finansowej. Firmy nie mają oszczędności, brak możliwości wykonywania pracy powoduje automatyczne wstrzymanie płatności na długi okres i niespłacanie zobowiązań do banków (większość dużych transakcji jest finansowana).

Opis czynników wewnętrznych mających wpływ na działalność i wyniki Grupy w kolejnych kwartałach został ujęty w części dotyczącej *Przedłużenia na rok 2021 terminu realizacji Strategii wzrostu Grupy Wielton na lata 2017-2020*.

# Przedłużenie na 2021 rok terminu realizacji *Strategii wzrostu Grupy Wielton na lata 2017-2020*

## Misja i główne cele strategiczne

W dniu 5 kwietnia 2017 roku Zarząd Wielton S.A. przyjął *Strategię wzrostu Grupy Wielton na lata 2017-2020*. W dokumencie tym m.in. przyjęto na 2020 rok następujące główne cele strategiczne:

- wzrost wolumenu sprzedaży do 25 tys. szt. rocznie;
- osiągnięcie rocznych przychodów ze sprzedaży w wysokości 2,4 mld zł;
- EBITDA na poziomie 8%;
- zachowanie miejsca w dziesiątce największych firm produkujących naczepy i przyczepy na świecie, a w tym:
  - uzyskanie pozycji lidera w rejestracjach na polskim rynku,
  - umocnienie pozycji lidera na rynku francuskim,
  - uzyskanie co najmniej trzeciej pozycji na rynku włoskim,
  - oraz wejście do pierwszej piątki sprzedawców naczep na rynku niemieckim.

Przygotowując *Strategię wzrostu Grupy Wielton na lata 2017-2020* przyjęto założenie o odbudowie europejskiego rynku naczep i przyczep po kryzysie w 2009 roku. Jednakże już w 2019 roku pojawiły się pierwsze oznaki mniejszego zapotrzebowania na pojazdy użytkowe w większości krajów, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki. W 2020 roku, recesja gospodarcza wywołana pandemią COVID-19 doprowadziła do drastycznego załamania się rynku pojazdów użytkowych. Według szacunków Zarządu Spółki, w 2020 roku rynek naczep i przyczep w Europie skurczył się o około 25% w porównaniu z 2019 rokiem. Szczególny spadek zapotrzebowania wystąpił w Polsce – liczba zarejestrowanych nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 t była o 28,4% niższa niż w poprzednim roku. Polscy przewoźnicy wstrzymywali się z decyzjami w sprawie zakupu nowych środków transportu nie tylko z powodu pandemii, ale także z obawy o pogorszenie się ich pozycji konkurencyjnej na europejskim rynku w związku z toczącymi się pracami nad Pakietem Mobilności, jak i z powodu nieuregulowanych stosunków handlowych pomiędzy Unią Europejską a Wielką Brytanią, po jej wyjściu ze wspólnoty europejskiej.

Panująca w Europie od początku 2020 roku pandemia COVID-19, która wywarła negatywny wpływ na wszystkie kluczowe dla działalności Grupy Wielton rynki, uniemożliwiła zakończenie realizacji przyjętych celów strategicznych w zamierzonym okresie. Na skutek ograniczenia nakładów inwestycyjnych, wydłużył się okres realizacji prowadzonych projektów.

W dniu 11 lutego 2021 roku Zarząd Wielton S.A. podjął uchwałę w sprawie aktualizacji *Strategii wzrostu Grupy Wielton na lata 2017-2020*. Zgodnie z tą uchwałą, okres realizacji *Strategii* został wydłużony do końca 2021 roku. Podejmując ww. decyzję przyjęto następujące założenia dotyczące przyszłej sytuacji makroekonomicznej:

- stabilność rynku walutowego i otoczenia prawnego-gospodarczego,
- brak negatywnego wpływu Brexitu na funkcjonowanie Grupy,
- brak istotnie negatywnej zmiany wpływu ograniczeń związanych z pandemią w zakresie prowadzenia produkcji,
- poziom popytu na naczepy i przyczepy zbliżony do drugiego półrocza 2020 roku.

Zarząd Spółki określił dla Grupy Wielton na 2021 rok następujące cele:

- wolumen sprzedaży powyżej 20 tys. sztuk,
- przychody ze sprzedaży w wysokości 2,4 mld zł,
- marża EBITDA na poziomie około 7%,
- wskaźnik dług netto/EBITDA około 2 na koniec 2021 roku.

Zgodnie z przyjętymi założeniami, w 2021 roku Grupa Wielton będzie skupia się na czterech głównych obszarach tj.:



- minimalizacji zagrożeń związanych z rozprzestrzenianiem się COVID-19,
- bezpieczeństwie płynnościowym (poprzez skuteczne zarządzanie kapitałem pracującym, a w perspektywie - ograniczenie zadłużenia netto względem osiągniętych wyników),
- zapewnieniu stabilności finansowania oraz
- optymalnym wykorzystaniu zasobów Grupy (w tym produkcyjnych, technologicznych, ludzkich) w celu podniesienia rentowności oraz płynności.

Działając w nowych warunkach gospodarczych Grupa realizuje w dalszym ciągu projekty wynikające z przyjętej Strategii i zmierzające do osiągnięcia zakładanych w niej celów, takie jak:

- Prace nad poszerzaniem portfolio produktowego Grupy.
- Rozwój obsługi posprzedażowej ABERG obejmuje wszystkie spółki z portfolio Grupy Wielton. Polega między innymi na uruchomieniu siedmiu międzynarodowych centrów serwisowych odpowiedzialnych za obsługę poszczególnych regionów geograficznych działalności Grupy Wielton. Każde centrum będzie w pełni odpowiedzialne za wsparcie serwisowe, dostawy części zamiennych oraz doradztwo techniczne klientom, posiadającym pojazd dowolnej marki Grupy. Wdrożone zostaną niezbędne narzędzia informatyczne oraz utworzona zostanie globalna platforma internetowa, dostępna dla partnerów serwisowych, w celu sprawnego przepływu informacji o produkcie w zakresie gwarancji, historii napraw czy dostępności części zamiennych.
- Włączenie do oferty własnego rozwiązania telematycznego pod marką ABERG Connect.
- Utworzenie wielofunkcyjnego obiektu Centrum Obsługi Klienta w Wieluniu, skupiającego wiele funkcji pod jednym dachem.
- Rozbudowa mocy produkcyjnych oraz dalsza cyfryzacja i automatyzacja Grupy. W fabryce w Wieluniu planuje się uruchomienie zrobotyzowanej linii do spawania muld wywrotek. Natomiast w fabryce Fruehauf zostanie uruchomiona zrobotyzowana linia do spawania belek głównych ram naczeł i centrum laserowego do cięcia i wykrawania blach (inwestycje te wesprze rząd francuski dotacją 750 tys. euro). W spółce Lawrence David został oddany już do użytku wydział rozładunku podwozi przywożonych z Polski. Zakończył się również proces alokacji produkcji komponentów pomiędzy dwoma zakładami brytyjskiej spółki. Podnoszone są możliwości produkcyjne spółki Langendorf Polska – w trakcie zakupu są dwa centra laserowe oraz prasy krawędziowe, tym samym powstanie wydział produkcji komponentów dla całej grupy Langendorf (dotychczas komponenty powstawały w kooperacji).

W 2021 roku Grupa Wielton zamierza przeznaczyć na inwestycje 45–50 mln zł.

Zarząd nie planuje ekspansji geograficznej w 2021 roku. Podejmowane będą natomiast działania na rzecz wykorzystania potencjału spółek wchodzących w skład Grupy.

W ocenie Zarządu Wielton S.A., realizacja wymienionych celów powinna stanowić dobrą podstawę do dalszego rozwoju Grupy Wielton. Według obecnych planów Zarządu okres, którego będzie dotyczyła nowa strategia, planowana do ogłoszenia w pierwszym kwartale 2022 roku ma obejmować lata 2022-2025.

## Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie zaszły zdarzenia, które miałyby istotny wpływ na działalność Wielton S.A. i jej Grupy Kapitałowej.

## Inne informacje

Wszelkie informacje mające wpływ na sytuację Emitenta zostały przedstawione w pozostałych punktach niniejszego raportu okresowego.

Prezentowany raport przedstawia w opinii Zarządu w sposób wyczerpujący informacje, które są istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Kapitałową Wielton.



# SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

**SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ**  
**SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**  
**SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**  
**SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH**  
**NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**



## Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

	Nota	30.09.2021	31.12.2020
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartość firmy		63 987	63 987
Wartości niematerialne	S1	109 714	107 297
Rzeczowe aktywa trwałe	S2	515 208	491 589
Nieruchomości inwestycyjne	S3	1 010	1 010
Należności długoterminowe	S6,S7	588	1 417
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	S6,S7	5 832	2 771
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		19 754	23 961
<b>Aktywa trwałe razem</b>		<b>716 093</b>	<b>692 032</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	S5	527 943	337 952
Aktywa z tytułu umowy		-	-
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	S8	470 992	353 714
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		4 188	1 861
Pochodne instrumenty finansowe	S10	526	29
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	S6	4 325	2 557
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		53 789	88 827
<b>Aktywa obrotowe bez aktywów przeznaczonych do sprzedaży</b>		<b>1 061 763</b>	<b>784 940</b>
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	S4	-	2 296
<b>Aktywa obrotowe razem</b>		<b>1 061 763</b>	<b>787 236</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>		<b>1 777 856</b>	<b>1 479 268</b>

## Pasywa

	Nota	30.09.2021	31.12.2020
<b>Kapitał własny</b>			
Kapitał podstawowy		12 075	12 075
Akcje własne (-)		-	-
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		72 368	72 368
Pozostałe kapitały		-29 957	-38 779
Zyski zatrzymane:		383 755	358 085
- zysk (strata) z lat ubiegłych		338 161	326 972
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		45 594	31 113
<b>Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej</b>		<b>438 241</b>	<b>403 749</b>
Udziały niedające kontroli		26 012	23 933
<b>Kapitał własny razem</b>		<b>464 253</b>	<b>427 682</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S6,S13	229 718	254 681
Leasing		37 340	31 205
Pochodne instrumenty finansowe		-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S14	51 029	46 413
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		31 266	25 759
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S15	9 131	8 290
Pozostałe rezerwy długoterminowe	S16	65	65
<b>Zobowiązania długoterminowe razem</b>		<b>358 549</b>	<b>366 413</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S14	664 341	443 555
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		2 867	2 162
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S6,S13	178 848	153 144
Leasing		15 254	14 656
Pochodne instrumenty finansowe	S10	3 803	5 406
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S15	54 849	46 441
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	S16	35 092	19 809
<b>Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży</b>		<b>955 054</b>	<b>685 173</b>
Zobowiązania związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		-	-
<b>Zobowiązania krótkoterminowe razem</b>		<b>955 054</b>	<b>685 173</b>
<b>Zobowiązania razem</b>		<b>1 313 603</b>	<b>1 051 586</b>
<b>PASYWA RAZEM</b>		<b>1 777 856</b>	<b>1 479 268</b>

## Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	od 01.01.2021 do 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
<b>Działalność kontynuowana</b>			
Przychody ze sprzedaży	S18	1 929 224	1 302 747
Koszt własny sprzedaży		1 692 665	1 174 562
<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży</b>		<b>236 559</b>	<b>128 185</b>
Koszty sprzedaży		100 410	75 011
Koszty ogólnego zarządu		67 551	53 362
Pozostałe przychody operacyjne	S19	8 338	19 124
Pozostałe koszty operacyjne	S19	5 513	4 812
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>		<b>71 423</b>	<b>14 124</b>
Przychody finansowe	S21	13 114	4 041
Koszty finansowe	S21	26 259	18 529
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>58 278</b>	<b>-364</b>
Podatek dochodowy		11 509	-9 982
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>		<b>46 769</b>	<b>9 618</b>
<b>Działalność zaniechana</b>			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>46 769</b>	<b>9 618</b>
Zysk (strata) netto przypadający:			
- akcjonariuszom jednostki dominującej		45 594	12 572
- akcjonariuszom niekontrolującym		1 175	-2 954

	Nota	od 01.01.2021 do 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
<b>Zysk (strata) netto</b>		<b>46 769</b>	<b>9 618</b>
<b>Pozostałe dochody całkowite:</b>			
<b>Pozycje nie przenoszone do wyniku finansowego</b>			
Przeszacowanie rzeczowych aktywów trwałych		-	-
Podatek dochodowy od innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeniesione w późniejszych okresach		-	-
<b>Pozycje przenoszone do wyniku finansowego</b>		<b>10 354</b>	<b>-3 494</b>
Instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne		<b>3 240</b>	<b>-11 022</b>
- zyski (straty) ujęte w okresie w innych dochodach całkowitych		-232	-9 893
- kwoty przeniesione do wyniku finansowego		3 472	-1 129
- kwoty ujęte w wartości początkowej pozycji zabezpieczanych		-	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		7 114	7 528
- zyski (straty) ujęte w okresie w innych dochodach całkowitych		7 114	7 528
- kwoty przeniesione do wyniku - sprzedaż jednostek zagranicznych / zmiana metody konsolidacji		-	-
Udział w innych dochodach całkowitych jednostek wycenianych metodą praw własności		-	-
Pozostałe całkowite dochody przed opodatkowaniem		10 354	-3 494
Podatek dochodowy od innych całkowitych dochodów, które mogą być przeniesione do wyniku		-616	2 094
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu		9 738	-1 400
<b>Całkowite dochody razem</b>		<b>56 508</b>	<b>8 218</b>
<b>Całkowite dochody przypadające:</b>			
- akcjonariuszom jednostki dominującej		54 418	10 504
- akcjonariuszom niekontrolującym		2 090	-2 286

## Zysk na akcję w zł

	Nota	od 01.01.2021 do 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
Podstawowy zysk na akcję			
Podstawowy zysk na akcję z działalności kontynuowanej		0,76	0,21
Podstawowy zysk na akcję z działalności zaniechanej		0,76	0,21
<b>Podstawowy zysk na akcję</b>			
Rozwodniony zysk na akcję		-	-
Rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej		0,76	0,21
Rozwodniony zysk na akcję z działalności zaniechanej		0,76	0,21
<b>Rozwodniony zysk na akcję</b>			



# Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Stan na 30 września 2021 roku

	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Kapitał własny razem
<b>Saldo na początek okresu</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-38 779</b>	<b>358 085</b>	<b>403 749</b>	<b>23 933</b>	<b>427 682</b>
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo po zmianach</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-38 779</b>	<b>358 085</b>	<b>403 749</b>	<b>23 933</b>	<b>427 682</b>
Transakcje z podmiotami niekontrolującymi:								
Inne korekty	-	-	-	-2	-	-2	-11	-13
Dywidendy	-	-	-	-	-19 924	-19 924	-	-19 924
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	45 594	45 594	1 175	46 769
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu	-	-	-	8 824	-	8 824	914	9 738
Razem całkowite dochody	-	-	-	8 824	45 594	54 418	2 090	56 508
<b>Zmiany w kapitale własnym</b>	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo na koniec okresu</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-29 957</b>	<b>383 755</b>	<b>438 241</b>	<b>26 012</b>	<b>464 253</b>

**Stan na 30 września 2020 roku**

	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Kapitał własny razem
<b>Saldo na początek okresu</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-34 318</b>	<b>326 971</b>	<b>377 096</b>	<b>26 329</b>	<b>403 425</b>
Zmiana polityki rachunkowości	-	-	-	-	-	-	-	-
Korekta błędu podstawowego	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo po zmianach</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-34 318</b>	<b>326 971</b>	<b>377 096</b>	<b>26 329</b>	<b>403 425</b>
Transakcje z podmiotami niekontrolującymi:								
Inne korekty	-	-	-	20	-	20	-	20
Dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	12 572	12 572	-2 954	9 618
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu	-	-	-	-2 068	-	-2 068	668	-1 400
Razem całkowite dochody	-	-	-	-2 068	12 572	10 504	-2 286	8 218
<b>Zmiany w kapitale własnym</b>	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Saldo na koniec okresu</b>	<b>12 075</b>	-	<b>72 368</b>	<b>-36 366</b>	<b>339 543</b>	<b>387 620</b>	<b>24 043</b>	<b>411 663</b>

## Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	od 01.01.2021 do 30.09.2021	01.01.2020- 30.09.2020
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>			
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>58 278</b>	<b>-364</b>
<b>Korekty:</b>			
Amortyzacja i odpisy aktualizujące aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne		48 768	43 611
Zmiana wartości godziwej instrumentów pochodnych		6 235	828
Zysk (strata) ze sprzedaży aktywów trwałych		-1 776	-365
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		855	-1 729
Koszty odsetek		8 205	7 663
Przychody z odsetek		-152	-21
Inne korekty		943	-335
Zmiana stanu zapasów		-169 884	33 606
Zmiana stanu należności		-102 882	-27 484
Zmiana stanu zobowiązań		181 641	8 916
Zmiana stanu rezerw		26 582	3 186
<b>Korekty razem</b>		<b>-1 465</b>	<b>67 876</b>
<b>Przepływy pieniężne z działalności</b>		<b>56 813</b>	<b>67 512</b>
Wpływy (wydatki) z rozliczenia instrumentów pochodnych		-2 821	-434
Zapłacone odsetki z działalności operacyjnej		-	-
Zapłacony podatek dochodowy		-5 103	-6 365
<b>Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>		<b>48 889</b>	<b>60 714</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych		-7 094	-3 867
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych		-59 673	-43 075
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych		3 848	3 616
Wpływy ze sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych		2 296	-
Wydatki na nabycie nieruchomości inwestycyjnych		-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek stowarzyszonych		-	-
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych		48	22
Pożyczki udzielone		-	-
Wydatki na nabycie pozostałych aktywów finansowych		-766	-2 372
Wpływy ze sprzedaży pozostałych aktywów finansowych		260	1 264
Wpływy z otrzymanych dotacji		2 197	350
Otrzymane odsetki		144	53
<b>Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>		<b>-58 740</b>	<b>-44 010</b>

<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
Wpływy netto z tytułu emisji udziałów i akcji	-	2 239
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	61 793	52 999
Splaty kredytów i pożyczek	-61 856	-42 751
Splata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-18 761	-11 514
Odsetki zapłacone	-7 717	-8 237
Dywidendy wypłacone	-	-
Inne wpływy (wydatki)	-	-
<b>Środki pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-26 541</b>	<b>-7 264</b>
<b>Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych</b>	<b>-36 392</b>	<b>9 440</b>
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów z tytułu różnic kursowych	1 580	-731
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-34 812	8 709
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	88 601	58 067
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	<b>53 789</b>	<b>66 776</b>

# Noty i objaśnienia do sprawozdania skonsolidowanego

## Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 9 miesięcy zakończonych 30 września 2021 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna sprawozdawczość finansowa*. W okresie dziewięciu miesięcy 2021 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatecznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku opublikowanym w dniu 28 kwietnia 2021 roku.

Dla pełniejszego zrozumienia sytuacji finansowej oraz majątkowej Grupy zamieszczono jako dane za okresy porównywalne: skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2020 roku opublikowane 28 kwietnia 2021 roku oraz śródroczny skrócony rachunek wyników, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2020 do 30 września 2020 roku opublikowane 18 listopada 2020 roku.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za rok 2020, opublikowanym 28 kwietnia 2021 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Analizując dane wynikające ze sprawozdania finansowego Grupy należy mieć świadomość, iż zaokrąglenie poszczególnych liczb składowych sprawozdania finansowego do tys. zł następuje zgodnie z matematyczną zasadą zaokrągleń. Poszczególne liczby (wartości) o wysokości do 499,99 zł są zaokrąglane w dół do 0 (tys. zł) a liczby (wartości) od 500,00 zł – są zaokrąglane w górę do 1 (tysiąca). Powyższe oznacza, iż zawsze suma aktywów będzie równać się sumie pasywów, ale możliwe są sytuacje, w których zaokrąglenie liczby będącej podsumowaniem elementów składowych będzie różnić się o 1 od matematycznej sumy zaokrągleń poszczególnych liczb elementów składowych danego podsumowania

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Zarząd rozważył wpływ pandemii koronawirusa na ocenę zdolności kontynuacji działalności. Na dzień przekazania niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki wchodzące w skład Grupy.

## Zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte do sporządzenia sprawozdania są spójne z zasadami stosowanymi w poprzednim roku.



## Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Walutą funkcjonalną Spółki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

Sporządzenie skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd, mając na uwadze potencjalny wpływ pandemii COVID, dokonał następującego osądu mającego istotny wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań oraz pozycji skonsolidowanego sprawozdania z wyniku.

W okresie pierwszych dziewięciu miesięcy 2021 roku nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

### **Niepewność szacunków i założeń w zakresie utraty wartości aktywów trwałych, wyceny rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych, aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz stawki amortyzacji**

Powyżej przywołane szacunki zostały zweryfikowane i zbadane na dzień 30 września 2021 roku i wykazały brak zmian w stosunku do 2020 roku. Przeprowadzone analizy nie wskazują na przesłanki utraty wartości w zakresie aktywów trwałych. Z uwagi na dynamiczną sytuację istotne będzie analizowanie dokonanych założeń i cykliczne testowanie aktywów w aspekcie potencjalnego przeszacowania ich wartości.

### **Wycena oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności handlowych**

Ściągalność należności i ryzyko kredytowe nie zmieniły się względem poprzednich okresów. Przeprowadzona analiza spłaty należności w pierwszych dziewięciu miesiącach 2021 roku wskazuje, że na chwilę obecną nie istnieją przesłanki uzasadniające konieczność modyfikacji wskaźnika ECL a tym samym nie przełożyło się to na zmianę metodologii ryzyka kredytowego.

### **Przychody z tytułu umów z prawem odkupu**

W okresie pierwszych trzech kwartałów 2021 roku Grupa nie dokonała aktualizacji współczynnika odkupu.

### **Klasyfikacja umów leasingowych**

#### **Stopa dyskonta**

W związku z wdrożeniem MSSF 16, Grupa wycenia wartość zobowiązania z tytułu leasingu w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty na dzień bilansowy zdyskontowanych z zastosowaniem stopy procentowej leasingu. Grupa szacuje wysokość stopy dyskontowej biorąc pod uwagę następujące czynniki wpływające na wysokość stopy procentowej: charakterystyka umowy, długość trwania umowy, waluta umowy oraz potencjalna marża, jaką musiałaby ponieść na rzecz zewnętrznych instytucji finansowych, gdyby chciała zawrzeć taką transakcję na rynku finansowym.

Poniżej opisano proces ustalania aktualnej krańcowej stopy procentowej:

- analiza aktualnej struktury finansowania leasingobiorcy (np. jakie instrumenty dłużne posiada leasingobiorca i jakie są warunki tych instrumentów),
- ustalenie odpowiedniej stopy referencyjnej – (przy założeniu konkretnej waluty, warunków gospodarczych i okresu obowiązywania umowy leasingu,

- analiza pozostałych istotnych warunków leasingu, w tym charakter aktywów bazowych.

W celu obliczenia stóp dyskonta dla potrzeb leasingu Grupa przyjmuje, że stopa dyskonta powinna odzwierciedlać koszt finansowania, jakie byłoby zaciągnięte na zakup składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

## Rachunkowość zabezpieczeń

Grupa zarządza ryzykiem zmiany przepływów pieniężnych wynikających z transakcji w walutach obcych poprzez instrumenty pochodne FX Forward, transakcje FX Swap oraz w szczególnych przypadkach także inne instrumenty finansowe takie jak np. kredyty. Skutkiem ekonomicznym stosowania tych instrumentów jest zabezpieczenie ryzyka zmienności kursów walutowych. Grupa zawiązuje relacje zabezpieczające (zabezpieczenie przepływów pieniężnych), aby zredukować wpływ zmienności wyceny instrumentów finansowych na wynik finansowy, wynikający ze zmian kursów walut.

Grupa w ramach Polityki Zarządzania Ryzykiem Walutowym zdefiniowała poziom zabezpieczenia jako system limitów wewnętrznych (apetyt na ryzyko) z uwzględnieniem zmienności kursów walut na rynku wyznaczający poziom maksymalnej ekspozycji netto jako otwartej oraz ustaliła maksymalny poziom odchyień kursów walutowych w ciągu dnia lub miesiąca. Dokonywane jest obligatoryjne zabezpieczenie pozostałej części ekspozycji. W braku odmiennych postanowień we właściwej strategii, zabezpieczenie może być dokonywane do 100% otwartej pozycji.

Zabezpieczane może być ryzyko walutowe związane w szczególności z parami EUR/PLN i GBP/PLN.

Na dzień 30 września 2021 roku Grupa posiadała w swoim portfelu aktywne kontrakty forward na łączną kwotę:

- 66 788,05 tys. EUR (wycena w PLN: - 2 343,68 tys. PLN) o okresie zapadalności: od października 2021 roku do września 2022 roku,
- 30 832,71 tys. GBP (wycena w PLN: -850,32 tys. PLN) o okresie zapadalności: od października 2021 roku do września 2022 roku.

Grupa posiada długą pozycję walutową w EUR i GBP z działalności operacyjnej wynikającą z nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP lub indeksowanych do kursu EUR/PLN i GBP/PLN nad ponoszonymi kosztami operacyjnymi w EUR i GBP lub indeksowanymi do kursu EUR/PLN i GBP/PLN.

Grupa zakłada utrzymanie się w przyszłości trwałej nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP nad ponoszonymi kosztami w EUR i GBP lub wzrostu tej nadwyżki wynikającej ze wzrostu biznesu Grupy w Europie Zachodniej.

Stosując strategię zabezpieczenia naturalnego jako narzędzia ograniczającego ekspozycję na ryzyko walutowe, Grupa pozyskuje również finansowanie w walucie odpowiadającej długiej pozycji walutowej z działalności operacyjnej.

W celu odzwierciedlenia w sprawozdaniu finansowym sposobu, w jaki finansowanie w walucie obcej ogranicza ekspozycję walutową, Grupa ustanawia powiązanie zabezpieczające w modelu zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

W okresie objętym sprawozdaniem instrumentem zabezpieczającym są przyszłe przepływy pieniężne z tytułu spłat rat kapitałowych od zobowiązań kredytowych w EUR, zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 38 151 tys. EUR, przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w EUR i przyszłe przepływy z tytułu spłaty zobowiązania w GBP zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w GBP w kwocie 6 119 tys. GBP.

W ramach ustanowionego powiązania planowane transakcje będą miały miejsce i będą miały wpływ na wynik netto w okresach spłaty poszczególnych rat kredytu i zobowiązania tj. od listopada 2021 roku do grudnia 2025 roku. Skumulowane różnice kursowe z wyceny w/w instrumentu zabezpieczającego kwocie 18 256 tys. zł (po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego 14 788 tys. zł) (zmniejszenie kapitałów) zostały ujęte w bilansie w pozycji „Pozostałe kapitały”.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem finansowym wystąpiło przeniesienie kwot skumulowanych w kapitale jako zwiększenie wyniku netto w kwocie 3 472 tys. zł (po uwzględnieniu odroczonego podatku dochodowego 2 812 tys. zł). W związku z tym, iż zabezpieczenie nie było efektywne na poziomie finansowym rozpoznano kwotę -77 tys. zł.

## Korekta błędów

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za pierwsze trzy kwartały 2021 roku nie dokonano korekt błędów, które miały wpływ na dane finansowe prezentowane za porównywalne okresy.

## Przejęcie kontroli nad jednostkami zależnymi

W pierwszych trzech kwartałach 2021 roku nie miały miejsca przejęcia kontroli nad jednostkami zależnymi.

## Sezonowość działalności

Przychody ze sprzedaży Grupy ulegają obecnie nieznacznym sezonowym wahaniom. Sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie wakacyjnym w miesiącu sierpniu oraz w okresie grudzień–styczeń w związku z prowadzonymi pracami inwentaryzacyjnymi i okresem świątecznym.

## Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy, które zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji, prezentowane są w jednostkowych sprawozdaniach finansowych spółek.

Poniżej zestawiono transakcje z jednostkami powiązanymi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

### Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	7 691	2 022
Pozostałe świadczenia	741	489
<b>Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego</b>	<b>7 721</b>	<b>2 511</b>

### Sprzedaż do jednostek powiązanych – przychody z działalności operacyjnej

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
Kluczowego personelu kierowniczego		
Pozostałych podmiotów powiązanych	4 719	2 431
<b>Razem</b>	<b>4 719</b>	<b>2 431</b>

### Należności od podmiotów powiązanych

	30.09.2021	31.12.2020
Pozostałych podmiotów powiązanych	5 105	2 429
<b>Razem</b>	<b>5 105</b>	<b>2 429</b>

### Zakup od podmiotów powiązanych

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
Pozostałych podmiotów powiązanych	23 019	15 593
<b>Razem</b>	<b>23 019</b>	<b>15 593</b>

### Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych

	30.09.2021	31.12.2020
Kluczowego personelu kierowniczego		
Pozostałych podmiotów powiązanych	937	1 927
<b>Razem</b>	<b>937</b>	<b>1 927</b>

## Emisje i wykup papierów dłużnych

W okresie dziewięciu miesięcy 2021 roku oraz do dnia publikacji niniejszego raportu Wielton S.A. nie emitował papierów wartościowych. W okresie tym Spółka nie dokonywała również wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

## Ryzyko kredytowe

Na dzień 30 września 2021 roku i 31 grudnia 2020 roku Grupa zastosowała trzystopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu, opisany w punkcie „Zasady rachunkowości” w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2020.

Klasyfikacja aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu do poszczególnych stopni modelu utraty wartości została przedstawiona poniżej:

	MSSF 9 30.09.2021				MSSF 9 31.12.2020			
	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem
Wartość bilansowa brutto:	-	-	-	-	-	-	-	-
- Udzielone pożyczki	6 410	-	-	6 410	4 104	-	-	4 104
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	53 789	-	-	53 789	88 827	-	-	88 827
<b>Wartość bilansowa - MSSF 9</b>	<b>60 199</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>60 199</b>	<b>92 931</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>92 931</b>

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach. W konsekwencji szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania oraz lokalizacji geograficznej dłużnika. Szacunek odpisu jest oparty na modelu, który wykorzystuje uproszczoną analizę grupową dla jednorodnego portfela i został zaprojektowany dla należności z tytułu dostaw i usług. Model wykorzystuje dane o fakturach wystawionych w ciągu 3-5 lat przed datą analizy w celu stworzenia macierzy odpisów, która ustala współczynniki niewypelnienia zobowiązania dla określonych opóźnień płatności, tj. okresów przeterminowania. Współczynniki niewypelnienia zobowiązania zostaną użyte do obliczenia odpisu dla całego portfela należności.

Proces szacowania odpisów dla poszczególnych opóźnień płatności rozpoczyna się analizą spłat faktur z okresu ostatnich 3-5 lat i wymaga użycia danych z księgi odbiorców. Model analizuje kwotę każdej faktury i wylicza "macierz migracji", tj. procent należności przechodzących do kolejnego przedziału wiekowania lub przeterminowania. Na podstawie matematycznych operacji (tj. mnożenia macierzy) zaimplementowanych w modelu, wyliczane są współczynniki niewypelnienia zobowiązania dla daty powstania należności (tj. gdy wystawiana jest faktura) oraz dla każdego kolejnego przedziału przeterminowania.

Oczekiwana Strata Kredytowa ("ECL") jest liczona przy użyciu następującego wzoru:

Oczekiwana strata kredytowa = Prawdopodobieństwo utraty wartości x Ekspozycja na moment utraty wartości x Strata w przypadku utraty wartości.

Kraj sprzedawcy/ Region sprzedawcy	Należności brutto z tytułu dostaw i usług						Razem
		bieżące	zaległe do 90 dni	zaległe od 91 do 180 dni	zaległe od 181 do 360 dni	zaległe powyżej 360 dni	
Polska	Wartość	101 164	19 513	469	4 731	2 325	128 202
	%ECL	0,014%	0,10%	0,06%	4,21%	8,00%	
UE	Wartość	151 770	67 278	14 884	1 542	1 267	236 741
	%ECL	0,02%	0,19%	1,52%	7,90%	134,19%	
Europa Wschodnia	Wartość	10 737	75	223	140	946	12 121
	%ECL	0,48%	67,56%	0,18%	43,79%	0,0698%	
Pozostałe	Wartość	838	5 915	0	1 843	2 872	11 468
	%ECL	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%	

Ryzyko kredytowe środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, rynkowych papierów wartościowych, pożyczek udzielonych oraz pochodnych instrumentów finansowych uznawane jest za nieistotne ze względu na wysoką wiarygodność podmiotów będących stroną transakcji, do których należą przede wszystkim banki.



## Dywidendy

W dniu 24 czerwca 2021 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku za rok obrotowy obejmujący okres od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku („Uchwała ZWZ”). Uchwała ZWZ zakładała, iż w przypadku spełnienia Warunków Wypłaty Dywidendy zysk netto w kwocie 27 927 461,35 zł osiągnięty przez Spółkę w roku obrotowym kończącym się dnia 31 grudnia 2020 roku zostanie podzielony w ten sposób, że:

- 1) kwota 19 923 750 zł zostanie przeznaczona na dywidendę (tj. 0,33 zł na akcję); oraz
- 2) kwota 8 003 711,35 zł zostanie przeznaczona na kapitał zapasowy Spółki.

Dzień dywidendy został ustalony na 24 września 2021 r., a wypłata dywidendy została ustalona w dwóch ratach:

- a) 5 października 2021 r. - wypłata kwoty 10 263 750 zł tytułem pierwszej raty dywidendy (tj. 0,17 zł na akcję) oraz
- b) 22 grudnia 2021 r. - wypłata kwoty 9 660 000 zł tytułem drugiej raty dywidendy (tj. 0,16 zł na akcję).

Dywidendą objętych zostało 60 375 000 akcji Spółki.

Zgodnie z podjętą Uchwałą ZWZ ustalone zostały następujące Warunki Wypłaty Dywidendy z zysku za 2020 rok:

- banki kredytujące tj. Bank Gospodarstwa Krajowego, BNP Paribas Bank Polska S.A. i PKO Bank Polski S.A., działające w konsorcjum, nie sprzeciwia się przeznaczeniu na dywidendę kwoty 19 923 750 zł z zysku netto Spółki za 2020 rok oraz że
- wskaźnik dług netto do EBITDA Spółki wyliczony na podstawie skonsolidowanego rozszerzonego raportu półrocznego Spółki za I półrocze 2021 roku będzie nie wyższy niż 2,5

W dniu 15 września 2021 r. Zarząd Spółki podjął uchwałę stwierdzającą spełnienie się powyższych Warunków Wypłaty Dywidendy.

W związku z powyższym w planowanym terminie tj. 5 października 2021 roku nastąpiła wypłata pierwszej raty dywidendy. Zgodnie z uzasadnieniem do Uchwały ZWZ, ustalenie terminu wypłaty drugiej raty dywidendy na dzień 22 grudnia 2021 roku uzasadnione jest względami zarządzania płynnością w Spółce.

## Wartość firmy

Wartość firmy na 30 września 2021 roku przedstawia się następująco:

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 31.12.2020
<b>Wartość brutto</b>		
Saldo na początek okresu	63 987	63 987
Połączenie jednostek	-	-
Sprzedaż jednostek zależnych (-)	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne korekty	-	-
Wartość brutto na koniec okresu	-	-
<b>Odpisy z tytułu utraty wartości</b>	-	-
Saldo na początek okresu	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	-
Różnice kursowe netto z przeliczenia	-	-
Inne zmiany	-	-
Odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	-	-
<b>Wartość firmy – wartość bilansowa na koniec okresu</b>	<b>63 987</b>	<b>63 987</b>

## S1: Wartości niematerialne i prawne

Poniższe tabele przedstawiają nabycia i zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość wartości niematerialnych.

### Za okres od 1 stycznia do 30 września 2021 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>47 128</b>	<b>919</b>	<b>4 174</b>	<b>8 919</b>	<b>30 724</b>	<b>15 433</b>	<b>107 297</b>
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	236	66	5 835	51	7 125	13 313
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-	-
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	19	-	-	-	-6 188	-6 169
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-194	-1 033	-3 164	-2 133	-	-6 524
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	911	5	16	-	851	15	1 798
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>48 039</b>	<b>985</b>	<b>3 223</b>	<b>11 590</b>	<b>29 492</b>	<b>16 385</b>	<b>109 714</b>

### Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>44 558</b>	<b>877</b>	<b>3 306</b>	<b>10 767</b>	<b>31 977</b>	<b>13 213</b>	<b>104 697</b>
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	177	2 271	2 106	11	6 787	11 352
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-29	-29
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-4 565	-4 565
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-207	-1 431	-3 954	-2 748	-	-8 340
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	2 570	72	28	-	1 484	27	4 181
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>47 128</b>	<b>919</b>	<b>4 174</b>	<b>8 919</b>	<b>30 724</b>	<b>15 433</b>	<b>107 297</b>

Na dzień 30 września 2021 roku główną pozycją wartości niematerialnych i prawnych były znaki towarowe (Wielton, Viberti, Cardi, Fruehauf, Langendorf, Lawrence David) o łącznej wartości 48 038 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 47 128 tys. zł).

Inne istotne pozycje wartości niematerialnych i prawnych według stanu na 30 września 2021 roku to:

- relacje z klientami, których wartość księgowa wyniosła 29 492 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 30 724 tys. zł), prace rozwojowe dotyczące opracowania prototypów i dokumentacji konstrukcyjnych – 3 839 tys. zł (5 772 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2020 roku) oraz prace rozwojowe w zakresie opracowania nowej linii technologicznej do produkcji naczep typu furgon-chłodnia w kwocie 6 097 tys. zł (5 999 tys. zł według stanu na 31 grudnia 2020 roku),
- oprogramowanie o wartości 2 068 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 1 143 tys. zł),
- homologacje, których wartość wyniosła 630 tys. zł, a na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosiła 810 tys. zł,
- prawo majątkowe, którego wartość wyniosła 315 tys. zł,
- projekt hydroformowanie o wartości 1 162 tys. zł.

Na dzień 30 września 2021 roku Grupa nie stwierdziła utraty wartości niematerialnych w trakcie wytwarzania.

## S2: Rzeczowe aktywa trwałe

Poniższe tabele przedstawiają nabycia, zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych.

### Za okres od 1 stycznia do 30 września 2021

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>76 684</b>	<b>158 938</b>	<b>116 889</b>	<b>38 693</b>	<b>10 417</b>	<b>89 968</b>	<b>491 589</b>
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>3 003</i>	<i>15 322</i>	<i>464</i>	<i>11 013</i>	<i>-</i>	<i>578</i>	<i>30 380</i>
<b>Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16</b>	<b>76 684</b>	<b>158 938</b>	<b>116 889</b>	<b>38 693</b>	<b>10 417</b>	<b>89 968</b>	<b>491 589</b>
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	9 318	6 712	27 778	18 717	2 365	64 563	129 453
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>6 327</i>	<i>1 187</i>	<i>-</i>	<i>5 607</i>	<i>-</i>	<i>9</i>	<i>13 130</i>
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-283	-395	-720	-3 832	-337	-72	-5 639
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	169	-7	-61 476	-61 314
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-1 184	-8 506	-20 968	-9 843	-1 472	-268	-42 243
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>-1 184</i>	<i>-3 417</i>	<i>-133</i>	<i>-3 190</i>	<i>-</i>	<i>-268</i>	<i>-8 193</i>
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-602	-4	-	-	-	-606
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	1 405	940	1 055	276	149	143	3 968
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>378</i>	<i>763</i>	<i>-</i>	<i>126</i>	<i>-</i>	<i>2</i>	<i>1 269</i>
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>85 939</b>	<b>157 087</b>	<b>124 030</b>	<b>44 180</b>	<b>11 114</b>	<b>92 858</b>	<b>515 208</b>
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	<i>8 282</i>	<i>13 851</i>	<i>275</i>	<i>13 501</i>	<i>-</i>	<i>321</i>	<i>36 230</i>

**Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytworzenia	Razem
<b>Wartość netto na początek okresu</b>	<b>74 666</b>	<b>157 164</b>	<b>113 036</b>	<b>30 927</b>	<b>10 675</b>	<b>76 545</b>	<b>463 013</b>
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	3 419	18 847	-	7 139	-	848	30 253
<b>Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16</b>	<b>74 666</b>	<b>157 164</b>	<b>113 036</b>	<b>30 927</b>	<b>10 675</b>	<b>76 545</b>	<b>463 013</b>
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	921	9 457	26 522	18 694	2 619	66 751	124 964
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	888	666	751	6 259	-	212	8 777
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-139	-1 430	-2 588	337	-1 817	-5 637
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	32	1	-	-51 297	-51 265
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	- 1 321	11 850	-24 325	-9 296	-3 374	-519	-50 685
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	- 1 321	4 552	-152	-2 718	-	-519	-9 263
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-5	-	-	-	-5
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	2 418	4 305	3 058	957	160	306	11 204
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	68	429	39	648	-	37	1 170
<b>Wartość netto na koniec okresu</b>	<b>76 684</b>	<b>158 938</b>	<b>116 889</b>	<b>38 693</b>	<b>10 417</b>	<b>89 968</b>	<b>491 589</b>
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	3 303	15 322	464	11 013	-	578	30 380



Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

	Na koniec okresu bieżącego	Na koniec okresu poprzedniego
Linia LogTech	1 988	1 988
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000
Prasa membranowa	2 515	2 505
System produkcji paneli chłodniczych	4 093	4 077
Prasa krawędziowa	12 042	11 995
Budowa hali oraz utwardzenie placu	10 739	5 531
Zakup robota spawalniczego	2 626	-
<b>Razem</b>	<b>41 836</b>	<b>33 929</b>

### S3: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.09.2021	31.12.2020
Wartość na początek okresu	1 010	3 350
Zwiększenia z tytułu połączenia jednostek	-	-
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-
Aktywowanie późniejszych nakładów	-	-
Sprzedaż spółki zależnej (-)	-	-
Zbycie nieruchomości (-)	-	-2 339
Inne zmiany (reklasyfikacje, przeniesienia itp.) (+/-)	-	-
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	-	-
<b>Wartość na koniec okresu</b>	<b>1 010</b>	<b>1 010</b>

Grupa wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 884 tys. zł co do których Grupa nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 126 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu.

W okresie trzech kwartałów 2021 nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej. .

### S4: Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży na dzień 30 września 2021 r. ujęte w pozycjach: Rzeczowe aktywa trwale oraz Nieruchomości inwestycyjne wynosiły:

Aktywa	30.09.2021	31.12.2020
Rzeczowe aktywa trwale	-	398
Nieruchomości inwestycyjne	-	1 898
<b>Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży</b>	<b>-</b>	<b>2 296</b>

## S5: Zapasy

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej ujęte są następujące pozycje zapasów:

	30.09.2021	31.12.2020
Materiały	274 264	137 829
Wyroby gotowe, w tym:	162 534	124 005
- produkty sprzedane, które mogą podlegać odkupowi	6 801	4 160
Półprodukty i produkcja w toku	78 333	57 218
Towary	12 812	18 900
<b>Wartość bilansowa zapasów razem</b>	<b>527 943</b>	<b>337 952</b>

## Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
Stan na początek okresu	11 661	6 302
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	1 200	3 392
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-2 383	-532
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	113	289
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>10 591</b>	<b>9 451</b>

## S6: Aktywa i zobowiązania finansowe

### Kategorie aktywów oraz zobowiązań

Prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wartość aktywów odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- instrumenty pochodne zabezpieczające,
- aktywa poza zakresem MSSF 9.

**Stan na 30 września 2021 roku**

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>6 058</b>	-	-	-	<b>362</b>	<b>6 420</b>
Należności	226	-	-	-	362	588
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	5 832	-	-	-	-	5 832
<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>453 813</b>	-	-	<b>526</b>	<b>75 293</b>	<b>529 632</b>
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	395 699	-	-	-	75 293	470 992
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	526	-	526
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	4 325	-	-	-	-	4 325
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	53 789	-	-	-	-	53 789
<b>Kategoria aktywów finansowych razem</b>	<b>459 871</b>	-	-	<b>526</b>	<b>75 655</b>	<b>536 052</b>

**Stan na 31 grudnia 2020 roku**

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>4 072</b>	-	-	-	<b>116</b>	<b>4 188</b>
Należności	1 301	-	-	-	116	1 417
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	2 771	-	-	-	-	2 771
<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>391 015</b>	-	-	<b>29</b>	<b>54 082</b>	<b>445 126</b>
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	299 631	-	-	-	54 082	353 714
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	29	-	29
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	2 557	-	-	-	-	2 557
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	88 827	-	-	-	-	88 827
<b>Kategoria aktywów finansowych razem</b>	<b>395 087</b>	-	-	<b>29</b>	<b>54 198</b>	<b>449 314</b>

Wartość zobowiązań prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – przeznaczone do obrotu (ZWG-O),
- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej (ZWG-W),
- zobowiązania finansowe wycenione według zamortyzowanego kosztu (ZZK),
- instrumenty pochodne zabezpieczające (IPZ),
- zobowiązania poza zakresem MSSF 9.

**Stan na 30 września 2021 roku**

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>273 115</b>	-	<b>44 972</b>	<b>318 087</b>
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	229 718	-	-	229 718
Leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	37 340	37 340
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania	-	-	43 397	-	7 632	51 029
<b>Krótkoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>751 632</b>	<b>3 803</b>	<b>106 811</b>	<b>862 246</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	572 784	-	91 557	664 341
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	178 848	-	-	178 848
Leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	15 254	15 254
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	3 803	-	3 803
<b>Kategoria zobowiązań finansowych razem</b>	-	-	<b>1 024 747</b>	<b>3 803</b>	<b>151 783</b>	<b>1 180 333</b>

**Stan na 31 grudnia 2020 roku**

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
<b>Długoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>295 331</b>	-	<b>36 968</b>	<b>332 299</b>
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	254 681	-	-	254 681
Leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	31 205	31 205
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania	-	-	40 650	-	5 763	46 413
<b>Krótkoterminowe zobowiązania finansowe</b>	-	-	<b>536 673</b>	<b>5 406</b>	<b>74 681</b>	<b>616 761</b>
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	383 529	-	60 025	443 555
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	153 144	-	-	153 144
Leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	14 656	14 656
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	5 406	-	5 406
<b>Kategoria zobowiązań finansowych razem</b>	-	-	<b>832 004</b>	<b>5 406</b>	<b>111 649</b>	<b>949 060</b>



## S7: Należności i pożyczki

Od roku 2020 Grupa w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej prezentuje odrębnie należności od pożyczek. Ujawnienia w zakresie należności zostały zaprezentowane w nocie S8.

Pożyczki w części długoterminowej pożyczki prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji *Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe*, w części krótkoterminowej w pozycji *Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe*. Udzielone pożyczki spełniają odpowiednie wymogi MSSF 9 i wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansowa pożyczek uważana jest za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

Charakterystykę pożyczek przedstawia poniższa tabela:

### Stan na 30 września 2021 roku

	Waluta	Wartość bilansowa w walucie	Wartość bilansowa w PLN	Oprocentowanie	Termin spłaty
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	1 002	WIBOR3M	31.12.2021
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	228	WIBOR3M + marża	31.12.2021
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	EUR	1 000	4 634	EURIBOR12M + marża	01.06.2025
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	507	WIBOR1M + marża	31.12.2021
pożyczka ze stałym oprocentowaniem	RUB	475	27	marża stałe oprocentowanie	31.12.2021
pożyczka ze stałym oprocentowaniem	RUB	223	12	marża stałe oprocentowanie	31.10.2022
<b>Pożyczki wg stanu na koniec okresu</b>			<b>6 410</b>		

Grupa nie dokonała odpisu aktualizującego wartość pożyczek.

## S8: Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Ze względu na wprowadzenie od roku 2020 Jednolitego Europejskiego Formatu Raportowania Grupa dokonała prezentacyjnej reklasyfikacji danych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w zakresie czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, traktując je jako element należności. Odpowiednio zaprezentowano dane porównawcze.

### Należności długoterminowe

	30.09.2021	31.12.2020
Kaucje z tytułu usług budowlanych	-	-
Kaucje wpłacone z innych tytułów	52	43
Pozostałe należności	209	1 318
Odpisy aktualizujące wartość należności (-)	-34	-60
<b>Należności długoterminowe bez czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów</b>	<b>226</b>	<b>1 301</b>
Długoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe	362	116
<b>Razem należności długoterminowe</b>	<b>588</b>	<b>1 417</b>

### Należności krótkoterminowe

	30.09.2021	31.12.2020
<b>Aktywa finansowe (MSSF 9):</b>		
Należności z tytułu dostaw i usług brutto	388 786	293 550
Odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług (-)	- 7 456	-6 807
Należności z tytułu dostaw i usług netto	381 330	286 743
Inne należności	12 356	12 372
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności finansowych (-)	-217	-217
Należności ze sprzedaży aktywów trwałych	2 231	733
Pozostałe należności finansowe netto	14 369	12 888
<b>Należności finansowe</b>	<b>395 699</b>	<b>299 631</b>
<b>Aktywa niefinansowe (poza MSSF 9):</b>		
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	39 500	30 061
Przedpłaty i zaliczki	27 980	14 909
Pozostałe należności niefinansowe	224	70
<b>Należności niefinansowe</b>	<b>67 704</b>	<b>45 040</b>
<b>Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe bez czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów</b>	<b>463 403</b>	<b>344 672</b>
Krótkoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe	7 589	9 042
<b>Razem krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe</b>	<b>470 992</b>	<b>353 714</b>

Na wartość 12 356 tys. zł wykazaną w pozycji „Inne należności” składa się głównie należność z tytułu oszacowanego odszkodowania z tytułu pożaru w kwocie 12 mln zł. Jednocześnie spółka wystąpiła z wnioskiem końcowym dotyczącym rozliczenia szkody z dnia 23 listopada 2018r., który na dzień sporządzenia raportu jest analizowany przez ubezpieczyciela.

### Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek krótkoterminowe

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>7 001</b>	<b>5 323</b>
Wpływ wdrożenia MSFF9		
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	586	339
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)		-23
Reklasyfikacja	2	3
Inne zmiany	84	-75
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>7 673</b>	<b>5 567</b>

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek długoterminowych wynosiły 57 tys. zł.

## S9: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe czynne

W pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe na dzień 30 września 2021 roku najistotniejszymi pozycjami były: podatek od nieruchomości w kwocie 1 802 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 294 tys. zł), ubezpieczenia, których wartość wyniosła 1 730 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 2 215 tys. zł) oraz czynsze najmu w kwocie 1 077 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2020 roku: 1 618 tys. zł).

## S10: Wartość godziwa instrumentów finansowych

### Zmiany wartości godziwej aktywów i zobowiązań finansowych

Wartości godziwe aktywów oraz zobowiązań finansowych są w przybliżeniu równe ich wartości bilansowej. Sposób ustalenia wartości godziwej instrumentów finansowych został zaprezentowany w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Tabela poniżej przedstawia aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej, zakwalifikowane do określonego poziomu w hierarchii wartości godziwej:

#### Stan na 30 września 2021 roku

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
<b>Aktywa:</b>				
Instrumenty pochodne handlowe	-	-	-	-
Instrumenty pochodne zabezpieczające	-	526	-	526
<b>Aktywa razem</b>	-	<b>526</b>	-	<b>526</b>
<b>Zobowiązania:</b>				
Instrumenty pochodne zabezpieczające (-)	-	-3 803	-	-3 803
<b>Zobowiązania razem (-)</b>	-	<b>-3 803</b>	-	<b>-3 803</b>
<b>Wartość godziwa netto</b>	-	<b>-3 277</b>	-	<b>-3 277</b>

Na dzień 30 września 2021 roku Grupa posiadała otwarte pochodne instrumenty finansowe.

### Przekwalifikowanie aktywów finansowych

Grupa Kapitałowa nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą, a ceną nabycia lub metodą zamortyzowanego kosztu.

## S11: Instrumenty zabezpieczające

Grupa wykorzystuje instrumenty pochodne, by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut, w których realizowana jest część transakcji sprzedaży i zakupu.

Część instrumentów pochodnych, pomimo iż od strony ekonomicznej zabezpieczają Grupę przed ryzykiem walutowym, nie stanowią zabezpieczenia w rozumieniu MSSF 9, w związku z tym traktowane są jako instrumenty przeznaczone do obrotu (instrumenty pochodne handlowe). Wszystkie instrumenty pochodne wyceniane są w wartości godziwej, ustalonej na podstawie danych pochodzących z rynku (kursy walut, stopy procentowe).

Na 30 września 2021 roku wartość instrumentów pochodnych zabezpieczające wynosi 3 194 tys. zł.

## S12: Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy według stanu na dzień bilansowy wyniósł 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji o wartości nominalnej po 0,20 zł każda:

	30.09.2021	31.12.2020
Liczba akcji (w szt.)	60 375 000	60 375 000
Wartość nominalna akcji (w zł)	0,20	0,20
<b>Kapitał podstawowy (w tys. zł)</b>	<b>12 075</b>	<b>12 075</b>

## S13: Kredyty

Na dzień 30 września 2021 roku Grupa posiadała następujące kredyty:

Nazwa kredytu	30.09.2021		31.12.2020	
	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe
Kredyty w rachunku bieżącym, obrotowe odnawialne	127 014		106 786	
Kredyty w rachunku kredytowym EUR	25 254	150 562	25 166	168 742
Kredyty w rachunku kredytowym PLN	7 822	47 455	7 980	53 335
Kredyty Grupy Langendorf	9 889	9 511	6 008	5 679
Kredyty Fruehauf	5 395	18 261	4 603	22 087
Kredyty Grupy Lawrence David	3 475	3 930	2 601	4 838
<b>Razem</b>	<b>178 848</b>	<b>229 718</b>	<b>153 144</b>	<b>254 681</b>

W dniu 29 stycznia 2021 roku Wielton S.A. podpisał z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Bankiem Gospodarstwa Krajowego ("Kredytodawcy") aneks do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami („Umowa”), na mocy którego anulowano dotychczasowy, bezwarunkowy obowiązek dokapitalizowania Spółki w postaci podwyższenia kapitału, wyemitowania obligacji zamiennych na akcje lub zaciągnięcia długu podporządkowanego względem wierzytelności stron finansowania. W to miejsce, podpisany aneks wprowadził warunkowy obowiązek dokapitalizowania Spółki w postaci podwyższenia kapitału, wyemitowania obligacji zamiennych na akcje lub zaciągnięcia długu podporządkowanego względem wierzytelności stron finansowania, jedynie w przypadku przekroczenia poziomu wskaźnika Dług Netto/EBITDA, liczonego na dzień 30 czerwca 2021 roku, powyżej wartości 4,5. W przypadku wystąpienia takiego przekroczenia, Spółka byłaby zobowiązana pozyskać do dnia 15 grudnia 2021 roku wsparcie finansowe w kwocie, która pozwoliłaby na osiągnięcie wartości ww. wskaźnika na poziomie nie wyższym niż 4,25.

Poziom wskaźnika Dług Netto/EBITDA na dzień 30 czerwca 2021 roku dla Grupy wyniósł 2,2, w związku z czym wyżej określony obowiązek dokapitalizowania Spółki nie wystąpił.

Poziom wskaźnika Dług Netto/EBITDA na dzień 30 września 2021 roku dla Grupy wynosi 2,57.

W dniu 29 stycznia 2021 roku Wielton S.A. zawarł z Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim Spółką Akcyjną aneks do umowy kredytu w rachunku bieżącym z dnia 29 kwietnia 2019 roku z późniejszymi zmianami (Kredyt RCF B) z limitem 12,5 mln zł z przeznaczeniem na finansowanie kapitału obrotowego Grupy, w tym w drodze udzielenia pożyczek podmiotom z Grupy na sfinansowanie ich kapitału obrotowego. Na mocy zawartego aneksu zostało zwiększone zabezpieczenie spłaty kredytu w postaci gwarancji udzielonej przez Bank Gospodarstwa Krajowego (BGK), w ramach Umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Płynnościowych nr 4/PLG-FGP/2020 z dnia 10

kwietnia 2020 roku z późniejszymi zmianami w wysokości stanowiącej 80% kwoty kredytu RCF B. Gwarancja BGK obowiązuje do 31 marca 2022 roku.

W dniu 16 kwietnia 2021 roku Lawrence David podpisał aneks do umowy kredytu obrotowego z limitem w wysokości 4 mln funtów, na mocy którego został zmniejszony limit o 2 mln funtów od 1 stycznia 2021 roku do 30 kwietnia 2021 roku. Od 1 maja 2021 roku kwota limitu została zmniejszona do 1 mln funtów. Umowa obowiązuje do 31 grudnia 2021 roku.

W dniu 6 sierpnia 2021 roku Wielton S.A. zawarł z BNP Paribas Faktoring sp. z o.o. umowę faktoringu pełnego (ubezpieczonego) na czas nieokreślony, z limitem w wysokości 5,0 mln zł.

W dniu 8 listopada 2021 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) Fruehauf SAS zawarł z BNP Paribas umowę kredytową o wartości 3 860 000 euro na okres 96 miesięcy.

W okresie sprawozdawczym spółkom z Grupy Kapitałowej Wielton nie zostały wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek, jak również spółki te nie wypowiedziały tego typu umów.

## S14: Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

### Zobowiązania długoterminowe

	30.09.2021	31.12.2020
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	-	-
Kaucje otrzymane	-	-
Inne zobowiązania finansowe	43 397	40 650
<b>Pozostałe zobowiązania długoterminowe razem bez biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów</b>	<b>43 397</b>	<b>40 650</b>
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe kosztów	7 632	5 763
<b>Długoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania</b>	<b>51 029</b>	<b>46 413</b>

### Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	30.09.2021	31.12.2020
<b>Zobowiązania finansowe (MSSF 9):</b>		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	571 547	380 751
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	-	-
Inne zobowiązania finansowe	1 236	2 778
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>572 784</b>	<b>383 529</b>
<b>Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):</b>		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	54 004	31 547
Przedpłaty i zaliczki otrzymane na dostawy	23 952	17 875
Inne zobowiązania niefinansowe	9	5
- zobowiązania z tytułu oczekiwanych zwrotów	7 623	4 713
Krótkoterminowe bierne rozliczenia międzyokresowe	5 969	5 885
<b>Razem zobowiązania niefinansowe</b>	<b>91 557</b>	<b>60 025</b>
<b>Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania</b>	<b>664 341</b>	<b>443 555</b>

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Grupę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.



## S15: Rezerwy oraz zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

### Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych

#### Stan na 30 września 2021 roku

Zobowiązania i rezerwy	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
<b>Krótkoterminowe świadczenia pracownicze</b>	<b>54 849</b>	-	<b>54 849</b>
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	16 506	-	16 506
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	16 671	-	16 671
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	21 672	-	21 672
<b>Długoterminowe świadczenia pracownicze</b>	-	<b>9 131</b>	<b>9 131</b>
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	-	-	-
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	9 131	9 131
Rezerwy na pozostałe świadczenia	-	-	-
<b>Razem świadczenia pracownicze</b>	<b>54 849</b>	<b>9 131</b>	<b>63 980</b>

#### Stan na 31 grudnia 2020 roku

Zobowiązania i rezerwy	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Razem
<b>Krótkoterminowe świadczenia pracownicze</b>	<b>46 441</b>	-	<b>46 441</b>
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	11 749	-	11 749
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	21 780	-	21 780
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	12 912	-	12 911
<b>Długoterminowe świadczenia pracownicze</b>	-	<b>8 290</b>	<b>8 290</b>
Rezerwy na nagrody jubileuszowe	-	-	-
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	8 290	8 290
Rezerwy na pozostałe świadczenia	-	-	-
<b>Razem świadczenia pracownicze</b>	<b>46 441</b>	<b>8 290</b>	<b>54 731</b>

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

## Rezerwy na inne długoterminowe świadczenia pracownicze:

### Stan na 30 września 2021 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	8 290	-	-	8 290
<b>Zmiany ujęte w wyniku:</b>				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	123	-	-	123
Koszty odsetek	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	681	-	-	681
<b>Zmiany bez wpływu na wynik:</b>				
Wyplacone świadczenia (-)	-	-	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	37	-	-	37
<b>Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu</b>	<b>9 131</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>9 131</b>

### Stan na 31 grudnia 2020 roku

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	7 235	-	-	7 235
<b>Zmiany ujęte w wyniku:</b>				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	152	-	-	152
Koszty odsetek	255	-	-	255
Ponowna wycena zobowiązania	1 246	-	-	1 246
Wyplacone świadczenia (-)	-1 140	-	-	-1 140
<b>Zmiany bez wpływu na wynik:</b>				
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	541	-	-	541
<b>Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu</b>	<b>8 290</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>8 290</b>

## S16: Pozostałe rezerwy krótkoterminowe i długoterminowe

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 31.12.2020
<b>Stan na początek okresu</b>	<b>19 809</b>	<b>10 730</b>
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	16 919	22 403
Rozwiązanie rezerw ujęte jako przychód w okresie (-)	- 1 313	-1 510
Wykorzystanie rezerw (-)	- 937	12 444
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	614	631
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>35 092</b>	<b>19 809</b>

Jedną z najistotniejszych pozycji w rezerwach krótkoterminowych na dzień 30 września 2021 roku była rezerwa na naprawy gwarancyjne w wysokości 10 056 tys. zł.

## S17: Krótkoterminowe i długoterminowe rozliczenia międzyokresowe bierne

Na dzień 30 września 2021 roku, w pozycji długoterminowe rozliczenia międzyokresowe były ujęte środki, m.in. jakie Spółka otrzymała w ramach dofinansowania realizacji projektu "Utworzenie Centrum badawczo – Rozwojowego w zakresie innowacyjnych środków transportu" w wysokości 5 878 tys. zł.

## S18: Segmenty operacyjne

W okresie dziewięciu miesięcy 2021 roku nie wystąpiły zmiany w polityce rachunkowości Grupy w zakresie wyodrębniania segmentów operacyjnych oraz zasad wyceny przychodów, wyników oraz aktywów segmentów, które zostały zaprezentowane w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

## Przychody, wyniki oraz aktywa segmentów operacyjnych

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2021 roku

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 761 438	81 502	55 926	950	29 407	<b>1 929 224</b>
Przychody ogółem, w tym:	1 761 438	81 502	55 926	950	29 407	<b>1 929 224</b>
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 761 438	81 502	55 926	950	29 407	<b>1 929 224</b>
<b>Wynik operacyjny segmentu</b>	<b>66 517</b>	<b>-8 421</b>	<b>4 224</b>	<b>757</b>	<b>5 520</b>	<b>68 597</b>

**Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku**

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
Przychody ogółem, w tym:	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 188 746	62 896	39 427	812	10 865	1 302 747
<b>Wynik operacyjny segmentu</b>	<b>3 851</b>	<b>-6 371</b>	<b>289</b>	<b>424</b>	<b>1 618</b>	<b>-188</b>

- W wyniku operacyjnym segmentu "produkty transportu drogowego" i "produkty transportu Agro" uwzględniono otrzymane i oszacowane odszkodowanie w tytułu utraconych korzyści.

Ze względu na fakt, iż aktywa nie są wielkością analizowaną przez Zarząd, Grupa, zgodnie z MSSF 8.23, zrezygnowała z ich ujawniania.

Uzgodnienie wyników segmentów operacyjnych z wynikiem z działalności operacyjnej Grupy Kapitałowej, zaprezentowanym w śródrocznym skróconym skonsolidowanym rachunku wyników, zostało ujawnione poniżej w tabeli:

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
<b>Przychody segmentów</b>		
Łączne przychody segmentów operacyjnych	1 929 224	1 302 747
Przychody nie przypisane do segmentów	-	-
Wyłączenie przychodów z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>1 929 224</b>	<b>1 302 747</b>
<b>Wynik segmentów</b>		
Wynik operacyjny segmentów	68 597	-188
Korekty:	-	-
Pozostałe przychody nie przypisane do segmentów	8 338	19 124
Pozostałe koszty nie przypisane do segmentów (-)	-5 513	-4 812
Wyłączenie wyniku z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej</b>	<b>71 423</b>	<b>14 124</b>
Przychody finansowe	13 114	4 041
Koszty finansowe (-)	-26 259	-18 529
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności (+/-)	-	-
<b>Zysk/strata przed opodatkowaniem</b>	<b>58 278</b>	<b>-364</b>

## S19: Pozostałe przychody i koszty operacyjne

W skróconym skonsolidowanym rachunku wyników za okres od 1 stycznia do 30 września 2021 roku najistotniejsze pozycje pozostałych przychodów operacyjnych to odwrócenie odpisów aktualizujących wartość zapasów w kwocie 1 183 tys. zł oraz sprzedaż zlokalizowanej we Włoszech nieruchomości wraz z gruntami w kwocie 2 428 tys. zł (wartość sprzedaży: 2 628 tys. zł brutto).

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku najistotniejszą pozycję pozostałych przychodów operacyjnych stanowiło otrzymane dofinansowanie z tytułu COVID-19 w całej Grupie, w łącznej kwocie równej 16 428 tys. zł.

Najistotniejszymi pozycjami w pozostałych kosztach operacyjnych były odpisy aktualizujące wartość należności finansowych w kwocie 581 tys. zł. Najistotniejszymi pozycjami w kosztach operacyjnych

w okresie 01.01-30.09.2020 roku były odpisy aktualizujące wartość zapasów oraz należności finansowych w łącznej kwocie 3 543 tys. zł.

## S20: Koszty wykazane w sprawozdaniu z wyniku, dotyczące prawa do użytkowania

W związku z wdrożeniem MSSF 16 Grupa wykazała następujące koszty związane z prawem do użytkowania:

	od 01.01.2021 do 30.09.2021
Koszty odsetek	973
Koszty związane z krótkoterminowymi umowami leasingowymi	2 587
Koszty związane z umowami leasingowymi aktywów o niskiej wartości, które nie są umowami krótkoterminowymi	37
<b>Koszty leasingu razem</b>	<b>3 596</b>

## S21: Przychody i koszty finansowe

Za okres dziewięciu miesięcy 2021 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były inne przychody finansowe w tym z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 9 705 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły odsetki w wysokości 8 446 tys. zł. Pozostałe istotne pozycje kosztów finansowych to inne koszty finansowe w tym z tytułu sprzedaży wierzytelności w kwocie 8 980 tys. zł w ramach realizacji kontraktu oraz ujemna wycena instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 4 931 tys. zł.

Dla porównania, w okresie pierwszych trzech kwartałów 2020 roku, po stronie przychodów finansowych najistotniejszymi pozycjami były zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów pochodnych zabezpieczających wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 689 tys. zł oraz inne przychody finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 861 tys. zł w ramach realizacji kontraktu. Natomiast główną pozycję kosztów finansowych stanowiły odsetki w wysokości 6 679 tys. zł, inne koszty finansowe z tytułu sprzedaży wierzytelności w wysokości 2 884 tys. zł w ramach realizacji kontraktu oraz różnice kursowe w wysokości 7 106 tys. zł.

## S22: Zysk na akcję

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

Kalkulacja zysku na akcję została zaprezentowana poniżej:

	od 01.01.2021 do 30.09.2021	od 01.01.2020 do 30.09.2020
<b>Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru</b>		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
<b>Działalność kontynuowana</b>		
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	46 769	12 572
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,76	0,21
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,76	0,21
<b>Działalność zaniechana</b>		
<b>Działalność kontynuowana i zaniechana</b>		
Zysk (strata) netto	46 769	12 572
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	0,76	0,21
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,76	0,21



# SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A.

**BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE**

**RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE**

**RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE**

**ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE  
JEDNOSTKOWE**

**NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**



## Bilans – sprawozdanie jednostkowe

### Aktywa

	Nota	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
<b>A. Aktywa trwałe</b>		<b>618 376</b>	<b>626 173</b>	<b>621 370</b>	<b>607 229</b>
I. Wartości niematerialne i prawne		29 803	28 620	28 193	27 016
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		11 590	12 759	8 919	9 842
2. Wartość firmy		-	-	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne		18 125	15 773	18 959	16 859
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		88	88	315	315
II. Rzeczowe aktywa trwałe	J1	317 194	312 008	297 193	289 490
1. Środki trwałe		213 286	214 673	201 408	197 639
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		24 109	24 109	21 160	21 102
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		92 172	92 509	90 573	91 393
c) urządzenia techniczne i maszyny		68 444	67 446	64 756	66 226
d) środki transportu		21 760	23 631	17 675	13 508
e) inne środki trwałe		6 801	6 978	7 244	5 410
2. Środki trwałe w budowie		81 490	79 789	84 475	81 778
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		22 418	17 546	11 310	10 073
III. Należności długoterminowe		52	49	43	41
1. Od jednostek powiązanych		-	-	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Od pozostałych jednostek		52	49	43	41
IV. Inwestycje długoterminowe		260 945	273 789	274 391	270 456
1. Nieruchomości	J2	5 694	7 990	7 990	7 990
2. Wartości niematerialne i prawne		-	-	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe		255 251	265 799	266 401	262 466
a) w jednostkach powiązanych		250 617	263 085	263 631	262 466
- udziały lub akcje		236 857	236 857	236 857	236 201
- inne papiery wartościowe		-	-	-	-
- udzielone pożyczki		13 760	26 228	26 774	26 265
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-	-	-	-
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
c) w pozostałych jednostkach		4 634	2 714	2 770	-
- udzielone pożyczki		4 634	2 714	2 770	-
4. Inne inwestycje długoterminowe		-	-	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		10 382	11 707	21 550	20 226
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	J6	10 382	11 707	21 550	20 226
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		-	-	-	-

	Nota	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
<b>B. Aktywa obrotowe</b>		<b>628 689</b>	<b>586 236</b>	<b>410 310</b>	<b>403 465</b>
I. Zapasy	J3	220 792	206 649	161 015	134 352
1. Materiały		112 906	108 139	60 826	68 622
2. Półprodukty i produkty w toku		42 243	39 556	24 689	24 051
3. Produkty gotowe		59 224	50 251	62 720	28 965
4. Towary		5 226	7 390	11 443	11 416
5. Zaliczki na dostawy i usługi		1 193	1 313	1 337	1 298
II. Należności krótkoterminowe	J4	361 164	333 927	223 475	240 539
1. Należności od jednostek powiązanych		188 140	166 379	130 769	122 882
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		188 140	166 379	130 769	122 882
- do 12 miesięcy		188 140	166 379	130 769	122 882
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek		173 024	167 548	92 706	117 657
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		129 385	121 134	54 567	83 371
- do 12 miesięcy		129 379	120 308	53 663	82 393
- powyżej 12 miesięcy		6	826	904	978
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		31 265	34 097	25 843	24 010
c) inne		12 374	12 317	12 296	10 276
d) dochodzone na drodze sądowej		-	-	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe		43 632	41 859	23 286	25 350
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		43 632	41 859	23 286	25 350
a) w jednostkach powiązanych		23 188	9 619	10 379	9 548
- udzielone pożyczki		23 188	9 619	10 379	9 548
b) w pozostałych jednostkach		2 263	2 852	1 258	2 557
- udziały lub akcje		-	-	-	-
- inne papiery wartościowe		-	-	-	-
- udzielone pożyczki		1 737	1 731	1 229	1 230
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		526	1 121	29	1 327
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		18 181	29 388	11 649	13 245
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach		18 113	29 381	11 641	13 233
- inne środki pieniężne		68	7	8	12
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		-	-	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		3 101	3 801	2 534	3 224
<b>C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>		<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>D. Udziały (akcje) własne</b>		<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Aktywa razem</b>		<b>1 247 065</b>	<b>1 212 409</b>	<b>1 031 680</b>	<b>1 010 694</b>

## Pasywa

	Nota	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
<b>A. Kapitał (fundusz) własny</b>		<b>369 960</b>	<b>367 210</b>	<b>351 113</b>	<b>347 497</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		12 075	12 075	12 075	12 075
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:		334 426	334 426	329 975	329 975
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		72 368	72 368	72 368	72 368
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		-11 691	-7 664	-15 311	-8 498
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		-	-	-	-
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:		-	-	-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		-	-	-3 553	-3 553
VI. Zysk (strata) netto		35 150	28 373	27 927	17 498
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-	-	-
<b>B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>		<b>877 105</b>	<b>845 199</b>	<b>680 567</b>	<b>663 197</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	J5	15 625	17 955	8 972	10 860
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-	-
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		4 234	5 872	2 674	3 427
- długoterminowa	J5	1 231	1 231	962	962
- krótkoterminowa	J5	3 003	4 641	1 712	2 465
3. Pozostałe rezerwy		11 391	12 083	6 298	7 433
- długoterminowe		-	-	-	-
- krótkoterminowe	J5	11 391	12 083	6 298	7 433
II. Zobowiązania długoterminowe		218 543	223 063	244 340	249 206
1. Wobec jednostek powiązanych		18 532	18 083	18 459	18 107
a) inne zobowiązania finansowe		-	-	-	-
b) z tytułu pożyczek		18 532	18 083	18 459	18 107
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek		200 011	204 980	225 881	231 099
a) kredyty i pożyczki		198 017	202 366	222 077	226 701
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		1 994	2 614	3 804	4 398
d) zobowiązania wekslowe		-	-	-	-
e) inne		-	-	-	-
III. Zobowiązania krótkoterminowe		631 660	592 783	415 613	391 356
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych		7 538	7 611	9 642	7 756
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		7 538	7 611	9 642	7 756
- do 12 miesięcy		7 538	7 611	9 642	7 756
b) inne		-	-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		-	-	-	-
d) z tytułu pożyczek		-	-	-	-

2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-	-
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	623 442	584 442	405 457	382 523
a) kredyty i pożyczki	160 090	170 028	139 932	163 397
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe	6 477	4 101	8 763	4 003
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	404 301	357 791	226 713	183 692
- do 12 miesięcy	404 301	357 791	226 713	183 692
e) zaliczki otrzymane na dostawy	12 742	11 544	9 679	7 842
f) zobowiązania wekslowe	-	-	2 085	1 149
g) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych	10 727	11 396	9 334	14 881
h) z tytułu wynagrodzeń	8 293	8 396	7 055	6 858
i) inne	20 812	21 186	1 896	701
4. Fundusze specjalne	680	730	514	1 077
IV. Rozliczenia międzyokresowe	11 277	11 398	11 642	11 775
1. Ujemna wartość firmy	-	-	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	11 277	11 398	11 642	11 775
- długoterminowe	5 399	5 520	5 763	5 885
- krótkoterminowe	5 878	5 878	5 879	5 890
<b>Pasywa razem</b>	<b>1 247 065</b>	<b>1 212 409</b>	<b>1 031 680</b>	<b>1 010 694</b>

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.06.2020
Wartość księgowa	369 960	367 210	351 113	347 497
Liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	6,13	6,08	5,82	5,76
Rozwodniona liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	6,13	6,08	5,82	5,76



# Rachunek zysków i strat – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2021- 30.09.2021	01.01.2021- 30.09.2021	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>402 604</b>	<b>1 127 441</b>	<b>252 812</b>	<b>617 212</b>
- od jednostek powiązanych	162 208	425 051	85 940	211 472
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	376 772	1 065 098	244 667	596 671
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	25 832	62 343	8 145	20 541
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>361 184</b>	<b>986 606</b>	<b>219 641</b>	<b>553 974</b>
- jednostkom powiązanym	147 300	383 102	78 644	189 918
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	343 073	942 217	213 657	538 957
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	18 111	44 389	5 984	15 017
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>41 420</b>	<b>140 835</b>	<b>33 171</b>	<b>63 238</b>
D. Koszty sprzedaży	18 578	54 569	16 814	40 618
E. Koszty ogólnego zarządu	8 800	31 788	7 078	24 453
<b>F. Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>14 042</b>	<b>54 478</b>	<b>9 279</b>	<b>-1 833</b>
G. Pozostałe przychody operacyjne	3 146	6 351	370	9 155
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	276	592	29	59
II. Dotacje	122	364	131	692
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	530	35	-
IV. Inne przychody operacyjne	2 748	4 865	175	8 404
H. Pozostałe koszty operacyjne	3 410	4 679	62	882
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	824	603	-	537
III. Inne koszty operacyjne	2 586	4 076	62	345
<b>I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>13 778</b>	<b>56 150</b>	<b>9 587</b>	<b>6 440</b>
J. Przychody finansowe	504	10 017	5 936	10 205
I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-	2 727	2 727
a) od jednostek powiązanych, w tym:	-	-	2 727	2 727
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-	-
II. Odsetki, w tym:	285	840	280	872
- od jednostek powiązanych	278	824	274	819
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-	263	-
- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	1 094	689
V. Inne	219	9 177	1 572	5 917
K. Koszty finansowe	5 238	20 698	1 951	10 593
I. Odsetki, w tym:	1 929	7 101	1 951	6 443
- dla jednostek powiązanych	64	189	63	160
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	841	359	-	1 266
- w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	2 453	4 495	-	-
IV. Inne	15	8 743	-	2 884
<b>L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>9 044</b>	<b>45 469</b>	<b>13 572</b>	<b>6 052</b>
M. Podatek dochodowy	2 267	10 319	2 800	-11 446
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
<b>O. Zysk (strata) netto (L-M-N)</b>	<b>6 777</b>	<b>35 150</b>	<b>10 772</b>	<b>17 498</b>

	<b>01.01.2021- 30.09.2021</b>	<b>01.01.2020- 30.09.2020</b>
Zysk (strata) netto zanualizowany	45 580	14 259
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) zanualizowany na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,75	0,24
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zanualizowany rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,75	0,24

## Rachunek przepływów pieniężnych – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2021- 30.09.2021	01.01.2021- 30.09.2021	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>	-	-	-	-
I. Zysk (strata) netto	6 777	35 150	10 772	17 498
II. Korekty razem	17 079	32 875	-3 871	12 423
1. Amortyzacja	7 937	22 657	6 658	20 084
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 121	881	-350	-1 639
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 517	6 069	-1 056	2 861
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	3 049	4 376	-1 386	517
5. Zmiana stanu rezerw	-2 330	6 653	-146	1 877
6. Zmiana stanu zapasów	-13 143	-59 776	29 317	25 224
7. Zmiana stanu należności	-27 240	-135 723	-50 679	-17 359
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	45 517	178 357	10 220	-6 095
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	2 845	9 386	3 178	-13 113
10. Inne korekty	48	-5	373	66
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/- II)</b>	<b>23 856</b>	<b>68 025</b>	<b>6 901</b>	<b>29 921</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>	-	-	-	-
I. Wpływy	3 709	6 665	4 782	6 807
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	987	1 863	203	1 232
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	2 296	2 296	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	69	186	2 665	2 809
a. w jednostkach powiązanych	69	182	2 664	2 788
- odsetki	69	182	67	191
- dywidendy i udziały w zyskach	-	-	2 597	2 597
b. w pozostałych jednostkach	-	4	1	21
- odsetki	-	4	1	21
4. Inne wpływy inwestycyjne	357	2 320	1 914	2 766
II. Wydatki	-17 517	-53 384	-16 685	-43 808
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-8 417	-32 811	-16 537	-38 682
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3. Na aktywa finansowe, w tym:	-1 803	-1 803	-	-
a. w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
b. w pozostałych jednostkach	-1 803	-1 803	-	-
- udzielone pożyczki długoterminowe	-1 803	-1 803	-	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	-7 297	-18 770	-148	-5 126
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I - II)</b>	<b>-13 808</b>	<b>-46 719</b>	<b>-11 903</b>	<b>-37 001</b>

<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>	-	-	-	-
I. Wpływy	1 658	56 835	44 262	60 418
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
2. Kredyty i pożyczki	1 658	56 835	44 246	60 068
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
4. Inne wpływy finansowe	-	-	16	350
II. Wydatki	-22 969	-71 199	-37 175	-45 738
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	-20 744	-62 042	-34 460	-37 525
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-651	-2 765	-52	-1 239
8. Odsetki	-1 574	-6 392	-2 663	-6 974
9. Inne wydatki finansowe	-	-	-	-
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>-21 311</b>	<b>-14 364</b>	<b>7 087</b>	<b>14 680</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III +/- B.III +/- C.III)</b>	<b>-11 263</b>	<b>6 942</b>	<b>2 085</b>	<b>7 600</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>-11 208</b>	<b>6 758</b>	<b>2 074</b>	<b>7 582</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	55	-184	-11	-18
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>11 423</b>	<b>11 423</b>	<b>5 662</b>	<b>5 662</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D), w tym:</b>	<b>160</b>	<b>18 365</b>	<b>7 747</b>	<b>13 262</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	1 468	1 468	838	838

## Zestawienie zmian w kapitale własnym – sprawozdanie jednostkowe

	01.07.2021- 30.09.2021	01.01.2021- 30.09.2021	01.01.2020- 31.12.2020	01.07.2020- 30.09.2020	01.01.2020- 30.09.2020
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>367 210</b>	<b>351 113</b>	<b>338 661</b>	<b>345 742</b>	<b>338 661</b>
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-	-	-
Ia. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	367 210	351 113	338 661	345 742	338 661
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 075	12 075	12 075	12 075	12 075
1.1 Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-	-	-
a. zwiększenie	-	-	-	-	-
b. zmniejszenie	-	-	-	-	-
1.2 Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 075	12 075	12 075	12 075	12 075
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	334 426	329 975	299 192	299 192	299 192
2.1 Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-	-	30 783	30 783	30 783
a. zwiększenie z tytułu:	-	8 004	30 845	30 845	30 845
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	-	8 004	30 845	30 845	30 845
b. zmniejszenie z tytułu	-	3 553	62	62	62
- przejęcie Wielton Investment	-	3 553	62	62	62
2.2 Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	334 426	334 426	329 975	329 975	329 975
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-7 664	-15 311	178	-4 684	178
3.1 Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-4 027	3 620	-15 489	-3 814	-8 676
a. zwiększenie z tytułu:	-	3 620	-	-	-
- instrumentów zabezpieczających	-	3 620	-	-	-
b. zmniejszenie z tytułu	4 027	-	15 489	3 814	8 676
- instrumentów zabezpieczających	4 027	-	15 489	3 814	8 676
3.2 Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-11 691	-11 691	-15 311	-8 498	-8 498
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	-	-	-	-	-
4.1 Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-	-
4.2 Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	-	-	-	-	-
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-	24 375	27 216	27 216	27 216
5.1 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-	27 927	30 845	30 845	30 845
- przejęcie Wielton Investment	-	-	-	-	-



- korekty błędów	-	-	-	-	-
5.2 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	27 927	30 845	30 845	30 845
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	77	76	76
- zmiana na wyniku Wielton Investment	-	-	77	76	76
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	27 927	-	30 845	30 845
- wypłata dywidendy	-	19 924	-	-	-
- przekazanie na kapitał zapasowy	-	8 003	-	30 845	30 845
- przejęcie Wielton Investment	-	-	-	-	-
5.3 Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	30 922	76	76
5.4 Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-	3 553	3 629	3 629	3 629
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-	-	-
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	3 553	3 629	3 629	3 629
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	3 553	-	-	-
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	-	3 553	-	-	-
5.6 Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	3 629	3 629	3 629
5.7 Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-3 553	-3 553	-3 553
6. Wynik netto	6 777	35 150	27 927	10 772	17 498
a. zysk netto	6 777	35 150	27 927	10 772	17 498
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>369 960</b>	<b>369 960</b>	<b>351 113</b>	<b>347 497</b>	<b>347 497</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>	<b>369 960</b>	<b>369 960</b>	<b>351 113</b>	<b>347 497</b>	<b>347 497</b>

# Noty i objaśnienia do sprawozdania finansowego

## Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w ustawie z 29 września 1994 roku o rachunkowości. W okresie 3 kwartałów 2021 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatnim jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku opublikowanym 28 kwietnia 2021 roku.

W okresie 3 kwartałów 2021 roku nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

## J1: Rzeczowe aktywa trwałe

### Stan rzeczowych aktywów trwałych

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
1. Środki trwałe, w tym:	213 286	214 673	201 408	197 639
a) grunty	24 109	24 109	21 160	21 102
b) budynki i budowle	92 172	92 509	90 573	91 393
c) maszyny i urządzenia	68 444	67 446	64 756	66 226
d) środki transportu	21 760	23 631	17 675	13 508
e) inne środki trwałe	6 801	6 978	7 244	5 410
2. Środki trwałe w budowie	81 490	79 789	84 475	81 778
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	22 418	17 546	11 310	10 073
<b>Rzeczowe aktywa trwałe, razem:</b>	<b>317 194</b>	<b>312 008</b>	<b>297 193</b>	<b>289 490</b>

## Nabycia i zbycia rzeczowych aktywów trwałych

Za okres od 1 stycznia do 30 września 2021 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021	21 160	90 573	64 756	17 675	7 244	84 475	285 883
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	2 990	5 176	13 753	9 583	699	37 288	69 489
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-41	-108	-49	-1 130	-10	-	-1 338
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-40 273	-40 273
Amortyzacja (-)	-	-2 868	-10 016	-4 368	-1 132	-	-18 384
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-601	-	-	-	-	-601
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2021</b>	<b>24 109</b>	<b>92 172</b>	<b>68 444</b>	<b>21 760</b>	<b>6 801</b>	<b>81 490</b>	<b>294 776</b>

Za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2021 roku

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2021	21 160	90 573	64 756	17 675	7 244	84 475	285 883
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	2 990	4 693	9 283	9 162	452	22 630	49 210
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-41	-42	-46	-422	-10	-27 316	-27 877
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-1 915	-6 547	-2 784	-708	-	-11 954
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-800	-	-	-	-	-800
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021</b>	<b>24 109</b>	<b>92 509</b>	<b>67 446</b>	<b>23 631</b>	<b>6 978</b>	<b>79 789</b>	<b>294 462</b>

**Za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2020 roku**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	58	4 101	14 034	8 929	1 888	50 758	79 768
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-53	-	-493	-	-819	-1 365
Inne zmiany (rekasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-34 522	-34 522
Amortyzacja (-)	-	-3 679	-13 051	-3 570	-1 318	-	-21 618
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2020</b>	<b>21 160</b>	<b>90 573</b>	<b>64 756</b>	<b>17 675</b>	<b>7 244</b>	<b>84 475</b>	<b>285 883</b>

**Za okres od 1 stycznia do 30 września 2020 roku**

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2020	21 102	90 204	63 773	12 809	6 674	69 058	263 620
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	3 923	11 581	3 594	362	34 467	53 927
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-820	-820
Inne zmiany (rekasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	659	-347	-659	-20 927	-21 274
Amortyzacja (-)	-	-2 734	-9 787	-2 548	-967	-	-16 036
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.09.2020</b>	<b>21 102</b>	<b>91 393</b>	<b>66 226</b>	<b>13 508</b>	<b>5 410</b>	<b>81 778</b>	<b>279 417</b>

### Zmiana stanu odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	3 000	3 000	3 000	3 000
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	800	800	-	-
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-3 198	-3 000	-	-
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>602</b>	<b>800</b>	<b>3 000</b>	<b>3 000</b>

Poniżej zaprezentowano poczynione przez Spółkę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Linia Log Tech	1 988	1 988	1 988	1 988
Rozbudowa hali magazynowej i serwisu	1 833	1 833	1 833	1 833
Budowa hali do produkcji płyt chłodniczych	6 000	6 000	6 000	6 000
System produkcji paneli chłodniczych	4 093	3 994	4 077	3 999
Prasa membranowa	2 515	2 454	2 505	2 457
Prasa krawędziowa	12 042	11 751	11 995	11 766
Utwardzenie działek	300	625	2 525	4 275
Budowa hali pod hydroformowanie	1 361	1 328	1 356	1 330
Budowa hali produkcyjnej	8 753	17 400	1 650	3 185
Zakup robota spawalniczego	2 626	-	-	-
<b>Zobowiązania razem</b>	<b>41 511</b>	<b>47 373</b>	<b>33 929</b>	<b>36 833</b>

## J2: Nieruchomości inwestycyjne

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Wartość na początek okresu	7 990	7 990	8 433	8 433
Reklasyfikacja	-	-	-443	-443
Zmniejszenia z tytułu sprzedaży	-2 296	-	-	-
Wartość na koniec okresu	<b>5 694</b>	<b>7 990</b>	<b>7 990</b>	<b>7 990</b>

Spółka wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 882 tys. zł co do których Spółka nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 4 812 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku, które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W 3 kwartale 2021 nastąpiła sprzedaż nieruchomości wraz z gruntami zlokalizowanej we Włoszech, której wartość wyniosła 2 296 tys. zł. W okresie 3 kwartałów 2021 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej.

### J3: Zapasy

#### Odpisy aktualizujące wartość zapasów

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	2 739	2 739	752	752
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	1 200	500	2 080	650
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-1 730	-1 686	-93	-229
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>2 209</b>	<b>1 553</b>	<b>2 739</b>	<b>1 173</b>

### J4: Odpisy aktualizujące wartość aktywów finansowych

#### Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	3 942	3 942	3 615	3 615
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	603	436	327	117
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-	-	-	-
Odpisy wykorzystane (-)	-	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>4 545</b>	<b>4 378</b>	<b>3 942</b>	<b>3 732</b>

### J5: Zmiana stanu rezerw

#### Krótkoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	1 712	1 712	541	541
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	1 291	2 929	1 171	1 924
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>3 003</b>	<b>4 641</b>	<b>1 712</b>	<b>2 465</b>

#### Pozostałe rezerwy krótkoterminowe

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	6 298	6 298	7 506	7 506
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	7 741	8 433	3 206	3 888
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-2 648	-2 648	-4 414	-3 961
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>11 391</b>	<b>12 083</b>	<b>6 298</b>	<b>7 433</b>



### Długoterminowe rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
Stan na początek okresu	962	962	935	935
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	269	269	27	27
Reklasyfikacja	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-	-
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>1 231</b>	<b>1 231</b>	<b>962</b>	<b>962</b>

## J6: Rezerwy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

### Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
<b>1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:</b>	<b>26 373</b>	<b>26 373</b>	<b>11 053</b>	<b>11 053</b>
a) odniesionych na wynik finansowy	22 782	22 782	11 095	11 095
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	103	103	168	168
- rezerwy	1 576	1 576	1 630	1 630
- odsetki	92	92	197	197
- odpis aktualizujący należności	750	750	688	688
- niewypłacone wynagrodzenia	67	67	80	80
- niezapłacone składki ZUS	676	676	575	575
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	43	43	-	-
- odpis aktualizujący zapasy	520	520	142	142
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	570	-	-
- strata podatkowa	1 868	1 868	2 935	2 935
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	-	2	2
- aktywo od premii inwestycyjnej	16 512	16 512	3 739	3 739
- z tytułu leasingu	5	5	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	939	939
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	3 591	3 591	-42	-42
<b>2. Zwiększenia</b>	<b>6 027</b>	<b>7 593</b>	<b>22 783</b>	<b>19 334</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	6 027	5 793	19 192	17 299
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	391	204	102	2
- rezerwy	1 703	2 146	708	1 050
- odsetki	73	74	92	20
- odpis aktualizujący należności	115	83	62	22
- niewypłacone wynagrodzenia	68	75	67	29
- niezapłacone składki ZUS	783	770	676	1 214
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	43	-
- odpis aktualizujący zapasy	226	95	421	124
- odpis aktualizujący środki trwałe	114	152	570	570
- strata podatkowa	2 422	2 123	916	726
- aktywo od premii inwestycyjnej	56	56	15 530	13 542
- z tytułu leasingu	16	2	5	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	-	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	60	13	-	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-	1 800	3 591	2 035
<b>3. Zmniejszenia</b>	<b>17 740</b>	<b>18 740</b>	<b>7 463</b>	<b>5 836</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	17 740	15 149	7 505	5 836
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	102	102	167	168
- rezerwy	503	503	762	693

- odsetki	92	92	197	197
- odpis aktualizujący należności	168	167	-	-
- niewypłacone wynagrodzenia	67	67	80	80
- niezapłacone składki ZUS	676	676	575	575
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	43	43	-	-
- odpis aktualizujący zapasy	327	320	43	44
- odpis aktualizujący środki trwałe	570	570	-	-
- strata podatkowa	-	-	1 983	264
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	-	2	2
- aktywo od premii inwestycyjnej	15 187	12 604	2 757	2 874
- z tytułu leasingu	5	5	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	939	939
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-	3 591	-42	-
<b>4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:</b>	<b>14 660</b>	<b>15 226</b>	<b>26 373</b>	<b>24 551</b>
a) odniesionych na wynik finansowy	11 069	13 426	22 782	22 558
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	392	205	103	2
- rezerwy	2 776	3 219	1 576	1 987
- odsetki	73	74	92	20
- odpis aktualizujący należności	697	666	750	710
- niewypłacone wynagrodzenia	68	75	67	29
- niezapłacone składki ZUS	783	770	676	1 214
- wyłączenie z kosztów uzyskania przychodów	-	-	43	-
- odpis aktualizujący zapasy	419	295	520	222
- odpis aktualizujący środki trwałe	114	152	570	570
- strata podatkowa	4 290	3 991	1 868	3 397
- niezrealizowana marża od sprzedaży do spółek zależnych	-	-	-	-
- aktywo od premii inwestycyjnej	1 381	3 964	16 512	14 407
- z tytułu leasingu	16	2	5	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	-	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	60	13	-	-
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	3 591	1 800	3 591	1 993

### Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego

	30.09.2021	30.06.2021	31.12.2020	30.09.2020
<b>1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:</b>	<b>4 825</b>	<b>4 825</b>	<b>4 438</b>	<b>4 438</b>
a) odniesionej na wynik finansowy	4 825	4 825	4 438	4 438
- z tytułu leasingu	-	-	2	2
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	56	56	45	45
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	246	246	754	754
- odpis aktualizujący środki trwałe	688	688	118	118
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	1	1	85	85
- nieotrzymane odsetki	532	532	485	485
- nieotrzymane odszkodowania	2 287	2 287	1 935	1 935
- koszty transakcyjne	752	752	752	752
- otrzymane bonusy	226	226	262	262
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	37	37	-	-
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-	-
<b>2. Zwiększenia</b>	<b>2 932</b>	<b>3 009</b>	<b>3 588</b>	<b>3 239</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	2 932	3 009	3 588	3 239
- z tytułu leasingu	-	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	63	61	56	54
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	206	299	246	243
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	570	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	25	65	1	189
- nieotrzymane odsetki	159	105	165	158
- nieotrzymane odszkodowania	2 286	2 286	2 287	1 905
- otrzymane bonusy	-	-	226	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	-	-	37	-
- koszty remontu hali	-	-	-	690
- rezerwa na podatek od spornych kosztów uzyskania przychodów	193	193	-	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
<b>3. Zmniejszenia</b>	<b>4 328</b>	<b>4 315</b>	<b>3 201</b>	<b>3 351</b>
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	4 328	4 315	3 201	3 351
- z tytułu leasingu	-	-	2	2
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	56	56	45	45
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	246	246	754	754
- odpis aktualizujący środki trwałe	688	688	-	118
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	1	1	85	85
- nieotrzymane odsetki	35	22	118	150
- nieotrzymane odszkodowania	2 287	2 287	1 935	1 935
- koszty transakcyjne	752	752	-	-
- otrzymane bonusy	226	226	262	262
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	37	37	-	-

b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-	-
<b>4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem</b>	<b>3 429</b>	<b>3 519</b>	<b>4 825</b>	<b>4 326</b>
a) odniesionej na wynik finansowy	3 429	3 519	4 825	4 326
- z tytułu leasingu	-	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	63	61	56	54
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	206	299	246	243
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	688	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	25	65	1	189
- nieotrzymane odsetki	656	615	532	493
- nieotrzymane odszkodowania	2 286	2 286	2 287	1 905
- koszty transakcyjne	-	-	752	752
- otrzymane bonusy	-	-	226	-
- koszty remontu hali	-	-	-	690
- rezerwa na podatek od spornych kosztów uzyskania przychodów	193	193	-	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji	-	-	37	-
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-	-

W jednostkowym sprawozdaniu finansowym pozycje aktywa i rezerwy na odroczonego podatku dochodowy zaprezentowano per saldo w pozycji: aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w kwocie 10 382 tys. zł.

W dniu 18 stycznia 2021 roku Wielton S.A. otrzymał decyzję Ministra Rozwoju, Pracy i Technologii w sprawie zmiany zezwolenia nr 313 na prowadzenie działalności gospodarczej na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Podstrefie Wieluń. Spółka realizuje projekt inwestycyjny na terenie Strefy obejmujący rozbudowę mocy produkcyjnych istniejących zakładów produkcji i montażu, budowę i rozbudowę magazynów, budowę centrum obsługi klienta i wyposażenie powstałej infrastruktury w innowacyjny park technologiczno-maszynowy, zakup i montaż urządzeń, wyposażenia i oprogramowania. Na mocy ww. decyzji, na wniosek Spółki, termin zakończenia inwestycji przedłużono do dnia 31 grudnia 2022 roku (poprzedni termin 31 grudnia 2020 rok). Spółka wnioskuje o powyższą zmianę m.in. z powodu skutków pandemii COVID-19 oraz ograniczeń wynikających z wprowadzenia stanu zagrożenia epidemicznego i związanych z tym czynników utrudniających realizację prac w ramach inwestycji. Pozostałe warunki zezwolenia nr 313 nie uległy zmianie. O zmianie zezwolenia na prowadzenie działalności na terenie ŁSSE Wielton S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 1/2021 z dnia 18 stycznia 2021 roku.

W 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o wspieraniu nowych inwestycji na realizację inwestycji na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. W ramach udzielonego wsparcia Spółka realizuje kolejny projekt inwestycyjny na terenie Strefy związany z rozbudową posiadanej infrastruktury produkcyjnej, montażowej i serwisowej istniejącego zakładu w Wieluniu oraz w miejscowościach Urbanice i Widoradz w gminie Wieluń. O udzieleniu tej decyzji Wielton S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 21/2018 z dnia 10 grudnia 2018 roku.

W dniu 6 maja 2021 roku Wielton S.A. otrzymał od Ministra Rozwoju, Pracy i Technologii decyzję o zmianie terminu na poniesienie wydatków inwestycyjnych oraz terminu zakończenia tej inwestycji. Na mocy ww. decyzji, na wniosek Spółki, termin na poniesienie wydatków inwestycyjnych oraz termin zakończenia inwestycji uległ przedłużeniu odpowiednio do dnia 31 grudnia 2022 roku (pierwotnie termin ten przypadał na 31 grudnia 2020 roku) oraz do dnia 31 grudnia 2023 roku (pierwotnie termin ten przypadał na 31 grudnia 2021 roku).

Wnioskowanie o powyższą zmianę wynikało m.in. ze skutków pandemii COVID-19 oraz ograniczeń wynikających z wprowadzenia stanu zagrożenia epidemicznego i związanych z tym czynników utrudniających realizację prac w ramach inwestycji.

O zmianie decyzji Wielton S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 8/2021 z dnia 6 maja 2021 roku.

## Zobowiązania warunkowe

Wartość zobowiązań warunkowych według stanu na koniec poszczególnych okresów - w tym dotyczących jednostek powiązanych przedstawia się następująco:

	<b>30.09.2021</b>	<b>30.06.2021</b>	<b>31.12.2020</b>	<b>30.09.2020</b>
Poręczenie spłaty zobowiązań	9 194	8 971	-	-
Gwarancje udzielone	226	220	907	889
Gwarancje udzielone do umów o usługę budowlaną	-	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe	-	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe z Urzędem Skarbowym	-	-	-	-
Inne zobowiązania warunkowe-umowy buy back,	65 255	60 289	61 266	62 893
<b>Zobowiązania warunkowe ogółem</b>	<b>74 675</b>	<b>69 480</b>	<b>62 173</b>	<b>63 782</b>



## Zatwierdzenie do publikacji

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport okresowy Wielton S.A. i Grupy Kapitałowej Wielton za okres od 1 stycznia 2021 roku do 30 września 2021 roku został zatwierdzony przez Zarząd Wielton S.A. w dniu 18 listopada 2021 roku.

### Podpisy Członków Zarządu Wielton S.A.:

**Paweł Szataniak**  
Prezes Zarządu

**Mariusz Golec**  
Wiceprezes Zarządu

**Piotr Maciej Kamiński**  
Wiceprezes Zarządu

**Piotr Kuś**  
Wiceprezes Zarządu

**Tomasz Śniatała**  
Członek Zarządu

**Włodzimierz Masłowski**  
Członek Zarządu

**Andrzej Mowczan**  
Członek Zarządu

**Wieluń, dnia 18 listopada 2021 roku**