

SKONSOLIDOWANY  
RAPORT  
KWARTALNY

---

ZA II KWARTAŁ  
2016

# SPIS TREŚCI

---

## 1. Grupa Internity S.A. – jednostki wchodzące w skład Grupy

---

## 2. Internity S.A. – jednostka dominująca

---

- a) Dane
- b) Zarząd Spółki
- c) Rada Nadzorcza
- d) Akcjonariat Spółki
- e) Opis działalności

## 3. Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

## 4. Dane finansowe

---

## 5. Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań i niepowodzeń

---

## 6. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

- a) Okres objęty raportem
- b) Format sporządzania sprawozdań finansowych
- c) Podstawowe zasady wyceny aktywów i pasywów

## 7. Informacja dotycząca liczby zatrudnionych osób

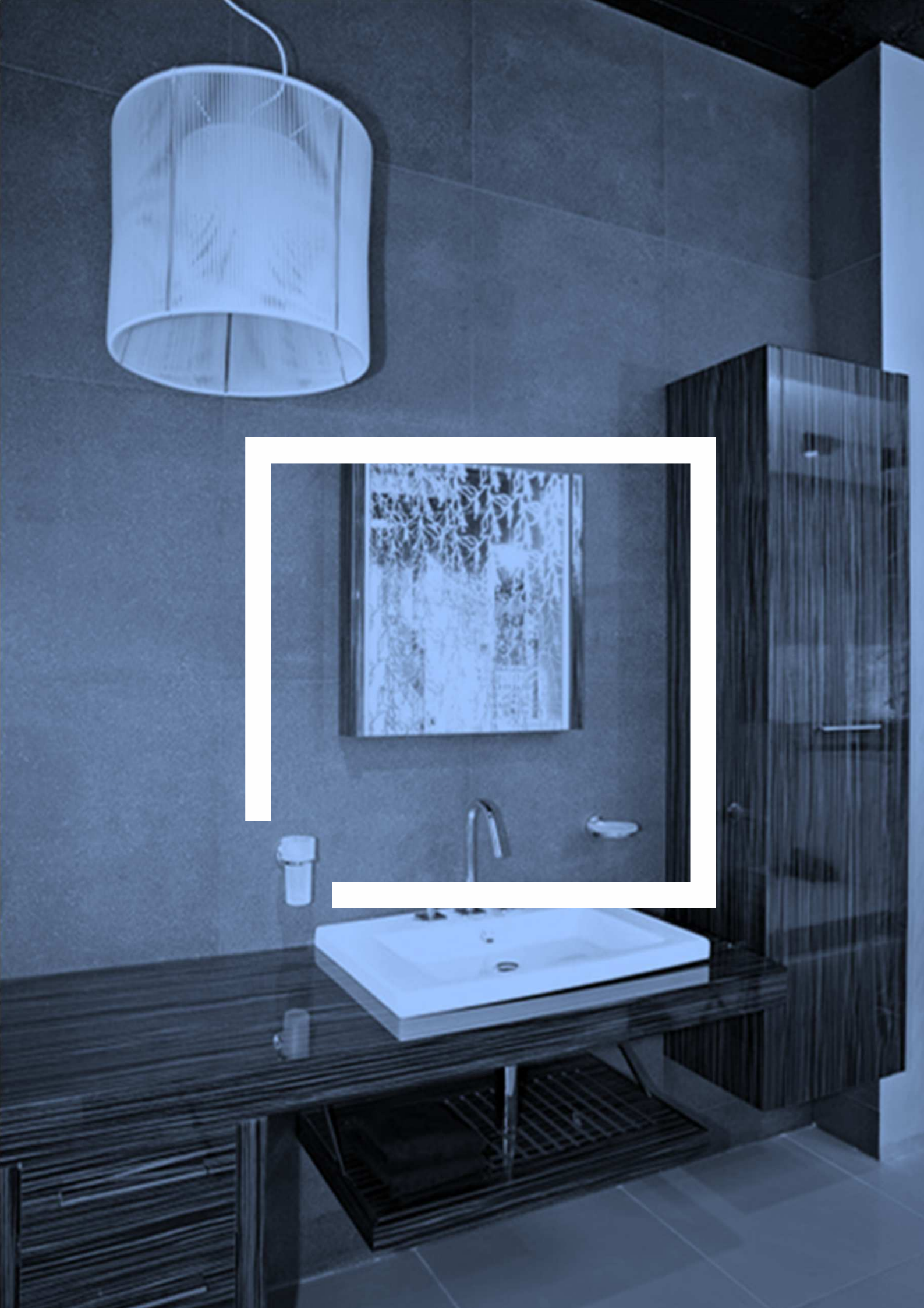
---

## 8. Czynniki ryzyka

---

## 9. Informacja zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju działalności

---



## Grupa Internity S.A. – jednostki wchodzące w skład Grupy

---

### **JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM**

---

Jednostką dominującą, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe, jest Internity Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie.

Pozostałe spółki wchodzące w skład Grupy Internity:

---

- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Łodzi
- Internity Łódź z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Łodzi
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Internity Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- myhome.pl spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie (poprzednia nazwa DomowyEkspert.pl sp. z o.o)

## Internity S.A.

---

### DANE

---

Internity S.A. z siedzibą w Warszawie, 00-845 Warszawa, ul. Łucka 2/4/6 lokal 6, Sąd Rejonowy dla M.St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
KRS 0000307937

NIP: 527-23-97-617

Regon: 015447488

Wysokość kapitału zakładowego: 833.000 PLN

Kapitał zakładowy wpłacony: 833.000 PLN

### ZARZĄD SPÓŁKI:

---

Piotr Grupiński – Prezes Zarządu

Piotr Koziański – Wiceprezes Zarządu

### RADA NADZORCZA

---

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków, w tym Przewodniczącego i Wiceprzewodniczącego. Dwóch spośród członków Rady Nadzorczej powinno być osobami niezależnymi od Spółki. Kadencja Rady Nadzorczej trwa trzy lata, z wyjątkiem pierwszej, której kadencja trwa jeden rok. Radę Nadzorczą powołuje się na okres wspólnej kadencji. Mandat członka Rady Nadzorczej powołanego przed upływem danej kadencji Rady Nadzorczej wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień publikacji raportu wchodzi:

Katarzyna Jasińska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Paweł Koziański – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Bartosz Andrzej Hamera

Hubert Bojdo

Andrzej Ziemiński

## Internity S.A. – Akcjonariat Spółki

Akcjonariat Spółki na dzień sporządzenia raportu kwartalnego  
(dane na podstawie zgłoszeń na walne zgromadzenia akcjonariuszy oraz  
otrzymanych zawiadomień)

	LICZBA AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE / GŁOSACH	
BATNA TRADING	1 854 510	22,26%	ZWZ 29.06.2016
PMJ PROPERTIES GRUPIŃSKI SPÓŁKA JAWNA	1 514 210	18,18%	ZWZ 29.06.2016
IMPERA CAPITAL S.A.	1 049 360	12,06%	ZWZ 29.06.2016
KOZIŃSKI PIOTR	1 010 400	12,13%	ZWZ 29.06.2016
RUBICON PARTNERS S.A.	774 520	9,30%	ZWZ 27.06.2013
GRUPIŃSKI PIOTR	660 060	7,92%	ZWZ 29.06.2016
	<b>6 863 060</b>	<b>82,39%</b>	
POZOSTALI AKCJONARIUSZE	1 466 940	17,61%	
	<b>8 330 000</b>	<b>100%</b>	

## OPIS DZIAŁALNOŚCI

---

Do głównej działalności Spółki należy prowadzenie detalicznej i hurtowej sprzedaży płytek ceramicznych, artykułów sanitarnych i grzewczych jak również świadczenie usług w zakresie wykończenia budynków i lokali w systemie „pod klucz”, od etapu projektowania, przez dostawę wszystkich produktów, aż po prowadzenie prac wykończeniowych. Przedmiotem działalności Spółki są wszystkie działalności wskazane w Art. 4 Statutu Spółki.

Internity S.A. prowadzi sprzedaż hurtową i detaliczną następujących produktów:

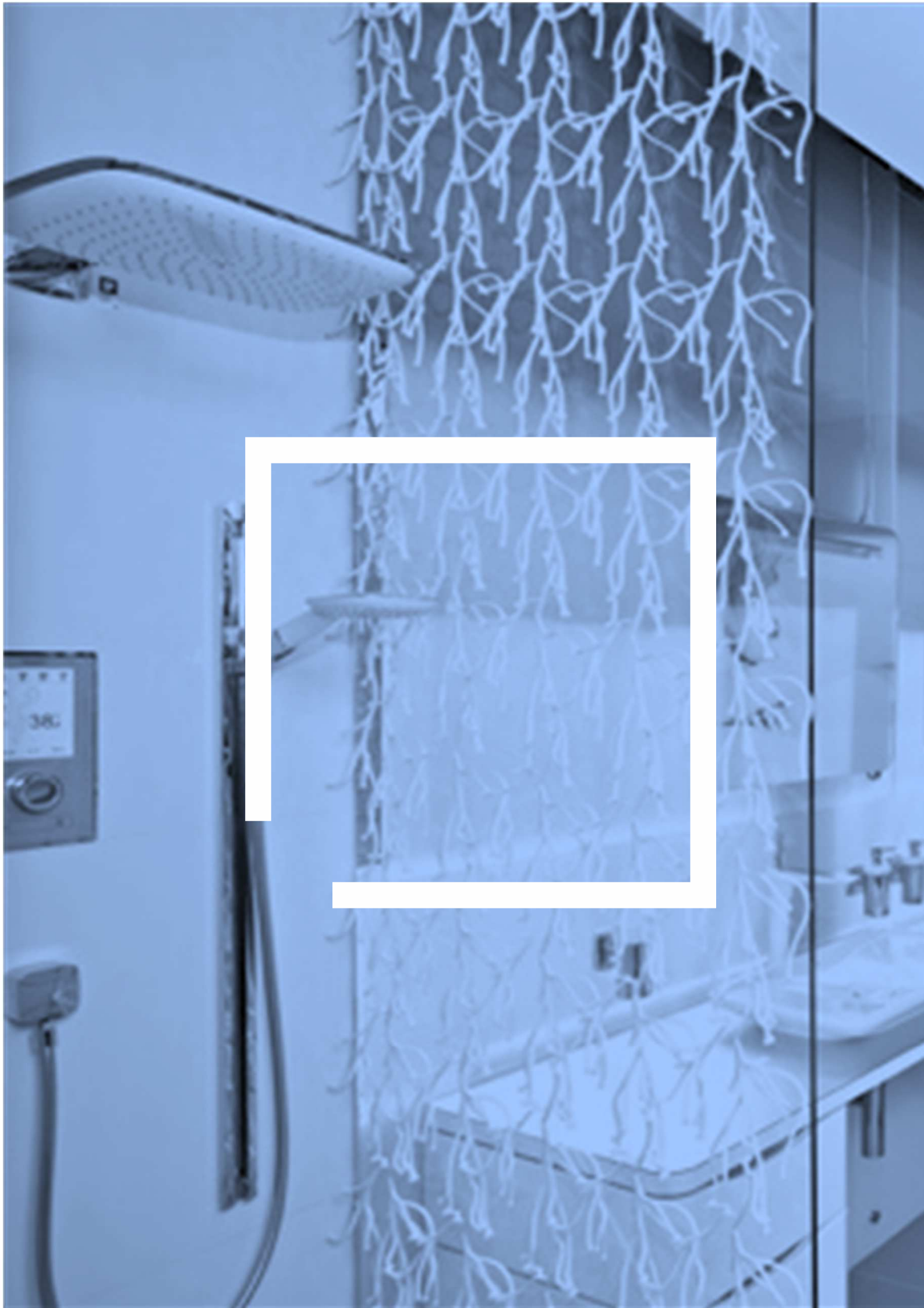
- ceramika łazienkowa
- wanny – hydromasaże – kabiny
- armatura i dodatki łazienkowe
- płytki ceramiczne, mozaiki szklane, kamienie naturalne
- elementy systemów grzewczych
- systemy instalacyjne
- artykuły oświetleniowe
- pozostałe produkty wyposażenia wnętrz

Internity S.A. wykonuje dla deweloperów i klientów detalicznych mieszkania w systemie pod klucz – od etapu projektowania przez dostawę wszystkich produktów aż po prowadzenie prac wykończeniowych. W ofercie usług dla deweloperów jest także komponowanie standardów wykończania mieszkań wraz ze szczegółową oceną i przybliżonymi warunkami zakupowymi na proponowane produkty i usługi.

Spółka prowadzi działalność w ramach rynku budowlanego i zajmuje się sprzedażą produktów z branży sanitarnej, grzewczej i płytkowej. Koncepcja sprzedaży oparta jest na doradztwie architektów i projektantów wnętrz, obsłudze rynku inwestycyjnego i deweloperskiego jak również hotelowego i biurowego. Koncentracja działań występuje jednak na rynku detalicznym i deweloperskim, którym służą punkty sprzedaży i merytoryczne wsparcie doradców handlowych.

Spółka skupia swoje działania na sprzedaży produktów z wyższego segmentu cenowego i luksusowego skierowanych do 25 - 30 % ogółu klientów. W ramach usług wykonawczych proponuje usługę wykończenia mieszkań w standardzie pod klucz.







## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

Niniejszy skonsolidowany raport kwartalny został sporządzony w oparciu o dane finansowe następujących spółek zależnych bezpośrednio lub pośrednio od Internity SA:

- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Łodzi
- Internity Łódź z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Łodzi
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Internity Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- myhome.pl spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie (poprzednia nazwa DomowyEkpert.pl sp.z o.o.)

### **DANE PRODESIGNE SP. Z .O.O.**

**NAZWA:**

Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Prodesigne Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3; 01-796 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000284443

**NIP:** 123-112-38-26

**REGON:** 141098076

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 70% udziałów w kapitale zakładowym Prodesigne Sp. z o.o. oraz 70% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Prodesigne Sp. z o.o., będąc komplementariuszem, posiada 1% udziałów w kapitale Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Prodesigne sp. z o.o. konsolidowana jest metodą pełną.

### **DANE PRODESIGNE SPÓŁKA Z OGRANICZONA ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP.K.**

**NAZWA:**

Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa  
(Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3; 01-976 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000264640

**NIP:** 676-23-31-709

**REGON:** 120335609

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego oraz grzejnego, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 69,5% udziałów w kapitale zakładowym Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 69,5% głosów na zgromadzeniu wspólników. Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Prodesigne Sp. z o.o.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE INTERNITY ŁÓDŹ SP. Z O.O.**

**NAZWA:**

Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Internity Łódź Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Łódź  
ul. Wróblewskiego 19A; 90-344 Łódź

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000350717

**NIP:** 728-27-433-64

**REGON:** 100848879

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 98% udziałów w kapitale zakładowym Internity Łódź Sp. z o.o. oraz 98% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Internity Łódź Sp. z o.o., będąc komplementariuszem, posiada 1% udziałów w kapitale Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Spółka została utworzona 08.02.2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Internity Łódź Sp. z o.o. konsolidowana jest metodą pełną.

### **DANE INTERNITY ŁÓDŹ SPÓŁKA Z OGRANICZONA ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP. K.**

**NAZWA:**

Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa  
(Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Łódź  
ul. Wróblewskiego 19A; 90-344 Łódź

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000350975

**NIP:** 7282743401

**REGON:** 100850617

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego, grzewczego oraz oświetlenia, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 69,3% udziałów w kapitale zakładowym Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 69,3% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Internity Łódź Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE DIGITAL INTERIORS SP. Z O.O.**

**NAZWA:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Digital Interiors Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XII Wydział  
Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000352949

**NIP:** 5213564114

**REGON:** 142346116

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, będąc komplementariuszem, posiada 1% udziałów w kapitale Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością konsolidowana jest metodą pełną.



### **DANE DIGITAL INTERIORS SPÓŁKA Z OGRANICZONA ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP. K.**

**NAZWA:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa  
(Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XII Wydział  
Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000353118

**NIP:** 5213563988

**REGON:** 142346145

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego, grzewczego oraz oświetlenia, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 89% udziałów w kapitale zakładowym Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa oraz 89% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE INTERNITY POLSKA SP. Z .O.O.**

**NAZWA:**

Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Internity Polska Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M.ST. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000374621

**NIP:** 586- 22- 62- 953

**REGON:** 221152799

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest pozostała działalność profesjonalna oraz działalność związana z administracyjną obsługą biura i pozostała działalność wspomagająca prowadzenie działalności gospodarczej. Spółka zajmuje się świadczeniem usług typu back-office dla spółek z Grupy (m.in. m.in. księgowość, marketing wraz ze znakiem towarowym, usługi informatyczne).

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Spółka została nabyta we wrześniu 2011 roku.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE MYHOME.PL SP. Z .O.O.**

**NAZWA:**

myhome.pl Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(myhome.pl Sp. z o.o.)  
(poprzednia nazwa DomowyEkspert.pl Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3 , 01- 796 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M.ST. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000342222

**NIP:** 5252601291

**REGON:** 142123103

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest przetwarzanie danych, zarządzanie stronami internetowymi (hosting) oraz i podobna działalność. Spółka została utworzona w 2009 roku, ale nie rozpoczęła prowadzenia działalności. Spółka rozpoczęła działalność od lipca 2014 roku.

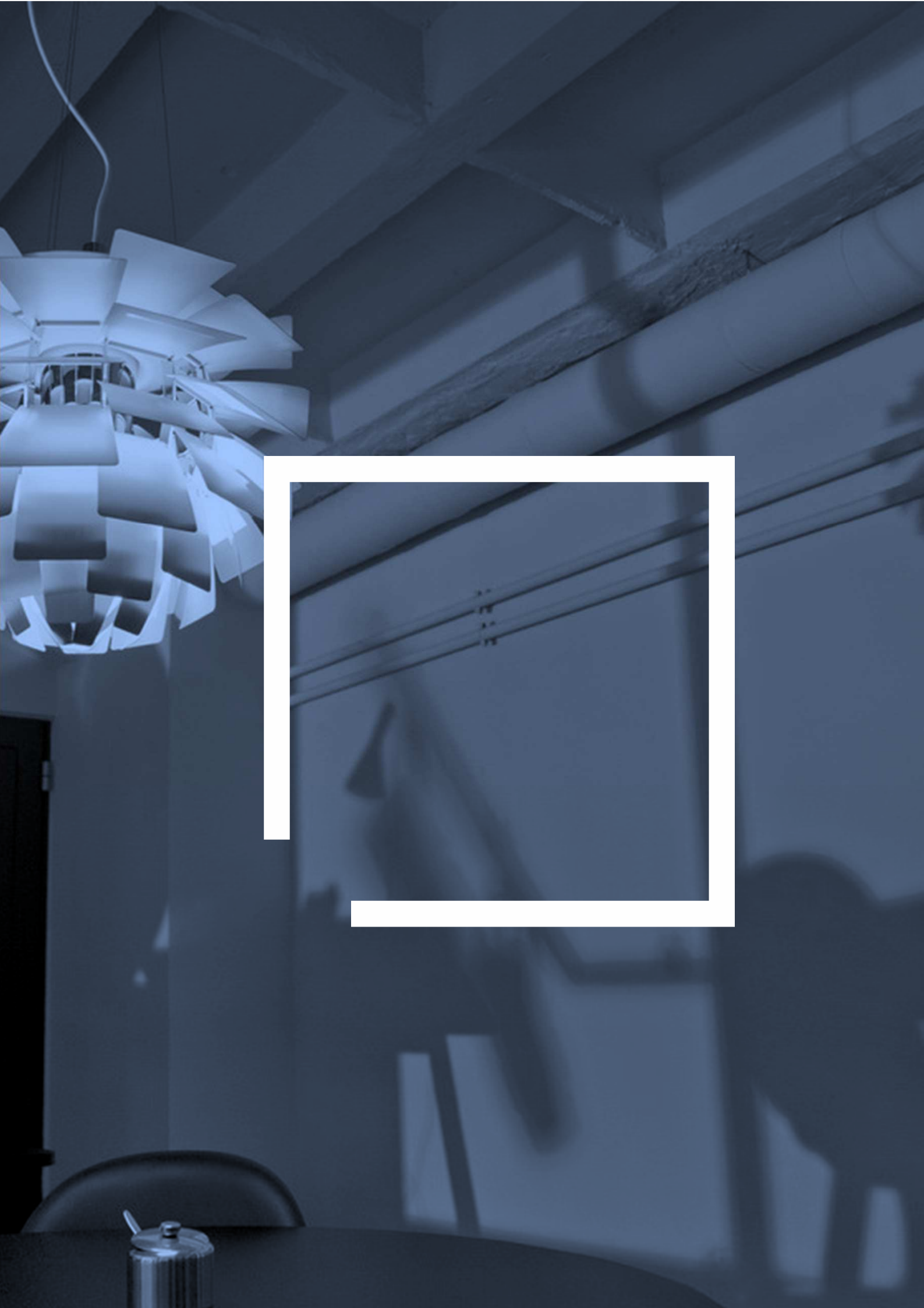
**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym myhome.pl Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Spółka została utworzona w październiku 2009 roku.

**METODA KONSOLIDACJI:**

myhome.pl Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością konsolidowana jest metodą pełną.



## Dane finansowe – wybrane dane finansowe

Dane w PLN	DANE NA 30.06.2015	DANE NA 30.06.2016
KAPITAŁ WŁASNY	14 661 992	14 923 422
NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE	-	-
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	6 586 589	6 713 115
ŚRODKI PIENIĘŻNE I INNE INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE	1 725 370	2 415 448
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	2 583 149	2 185 383
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	16 918 669	18 762 256
	DANE ZA II KWARTAŁ 2015	DANE ZA II KWARTAŁ 2016
AMORTYZACJA	497 268	436 118
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	20 986 798	25 102 373
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	150 533	-39 716
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	466 474	254 633
ZYSK/STRATA BRUTTO	302 939	114 650
ZYSK/STRATA NETTO	113 134	91 634
	DANE ZA OKRES 1.01-30.06. 2015	DANE ZA OKRES 1.01-30.06.2016
AMORTYZACJA	895 415	916 395
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	42 140 818	47 283 886
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	-139 110	-499 742
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	236 125	-27 539
ZYSK BRUTTO	182 386	-286 716
ZYSK NETTO	-62 465	-339 216

## Dane finansowe – Bilans (skrócony) w PLN

Lp.	Pozycja	30.06.2015	30.06.2016
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>14 741 703</b>	<b>13 375 949</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>1 752 778</b>	<b>625 163</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0	0
2.	Wartość firmy	0	0
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	1 739 338	576 723
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	13 440	48 440
<b>II.</b>	<b>Wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
1.	Wartość firmy - jednostki zależne	0	0
2.	Wartość firmy - jednostki współzależne	0	0
3.	Wartość firmy- jednostki stowarzyszone	0	0
<b>III.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>1 469 900</b>	<b>1 507 501</b>
1.	Środki trwałe	1 469 900	1 088 405
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0	0
b)	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	363 140	248 393
c)	urządzenia techniczne i maszyny	64 855	76 073
d)	środki transportu	329 312	262 540
e)	inne środki trwałe	712 593	501 399
2.	Środki trwałe w budowie	0	419 096
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0	0
<b>IV.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
1.	Od jednostek powiązanych	0	0
2.	Od pozostałych jednostek	0	0
<b>V.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>11 071 872</b>	<b>11 071 872</b>
1.	Nieruchomości	11 071 872	11 071 872
2.	Wartości niematerialne i prawne	0	0
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0	0
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0	0
<b>VI.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>447 152</b>	<b>171 413</b>
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	447 152	171 413
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0	0
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>21 710 961</b>	<b>24 258 703</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	<b>12 192 969</b>	<b>13 231 093</b>
1.	Materiały	0	0
2.	Półprodukty i produkty w toku	371 842	131 929
3.	Produkty gotowe	0	0
4.	Towary	11 704 153	12 871 649
5.	Zaliczki na dostawy	116 974	227 515
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>6 586 589</b>	<b>6 713 269</b>
1.	<b>Należności od jednostek powiązanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0	0
b)	inne	0	0
2.	Należności od pozostałych jednostek	6 586 589	6 713 269
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	5 661 392	5 222 359
-	do 12 miesięcy	5 661 392	5 222 359
-	powyżej 12 miesięcy	0	0
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	448 983	947 575
c)	inne	476 215	543 335
d)	dochodzone na drodze sądowej	0	0
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>1 798 870</b>	<b>2 527 637</b>
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	1 798 870	2 527 637
a)	w jednostkach zależnych i niebędących spółkami handlowymi i jednostkach współzależnych	0	0
b)	w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi i jednostkach współzależnych	0	0
c)	w pozostałych jednostkach	73 500	112 189
-	udzielone pożyczki	73 500	112 189
-	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0	0
d)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 725 370	2 415 448
-	środki pieniężne w kasie i na rachunkach	1 725 370	2 415 448
-	inne środki pieniężne	0	0
-	inne aktywa pieniężne	0	0
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0	0
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>1 132 533</b>	<b>1 786 703</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>36 452 663</b>	<b>37 634 652</b>



## Dane finansowe – Bilans (skrótowy) w PLN

Lp.	Pozycja	30.06.2015	30.06.2016
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>14 661 992</b>	<b>14 923 422</b>
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy</b>	833 000	833 000
<b>II.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy (-)</b>	0	0
<b>III.</b>	<b>Udziały (akcje) własne (-)</b>	0	0
<b>IV.</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy</b>	15 262 595	15 052 581
<b>V.</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny</b>	0	0
<b>VI.</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe</b>	0	0
<b>VII.</b>	<b>Różnice kursowe z przeliczenia</b>	0	0
<b>VIII.</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych</b>	-1 371 138	-622 943
<b>IX.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	-62 465	-339 216
<b>X.</b>	<b>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego(-)</b>	0	0
<b>B.</b>	<b>Kapitał mniejszości</b>	<b>189 441</b>	<b>391 123</b>
<b>C.</b>	<b>Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>I.</b>	<b>Ujemna wartość firmy - jednostki zależne</b>	0	0
<b>II.</b>	<b>Ujemna wartość firmy - jednostki współzależne</b>	0	0
<b>III.</b>	<b>Ujemna wartość firmy - jednostki stowarzyszone</b>	0	0
<b>D.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>21 601 231</b>	<b>22 320 108</b>
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>1 028 445</b>	<b>1 011 978</b>
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 028 445	1 011 978
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0
3.	Pozostałe rezerwy	0	0
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>2 583 149</b>	<b>2 185 383</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	2 583 149	2 185 383
a)	kredyty i pożyczki	2 495 756	2 085 508
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
c)	inne zobowiązania finansowe	87 393	99 875
d)	inne	0	0
<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>16 918 669</b>	<b>18 762 256</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0	0
b)	inne	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	16 918 669	18 762 256
a)	kredyty i pożyczki	3 208 722	4 052 517
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
c)	inne zobowiązania finansowe	124 206	92 182
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	8 826 562	9 855 219
-	do 12 miesięcy	8 826 562	9 855 219
-	powyżej 12 miesięcy	0	0
e)	zaliczki otrzymane na dostawy	3 319 480	3 201 088
f)	zobowiązania wekslowe	0	0
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	739 989	930 768
h)	z tytułu wynagrodzeń	6 985	15 020
i)	inne	692 724	615 463
3.	Fundusze specjalne	0	0
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>1 070 968</b>	<b>360 491</b>
1.	Ujemna wartość firmy	0	0
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	1 070 968	360 491
-	długoterminowe	309 622	0
-	krótkoterminowe	761 346	360 491
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>36 452 663</b>	<b>37 634 652</b>

## Dane finansowe – Rachunek zysków i strat (skrócony) w PLN

Lp.	Wyszczególnienie	01.04.2015 - 30.06.2015	01.04.2016 - 30.04.2016	01.01.2015 - 30.06.2015	01.01.2016 - 30.06.2016
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>20 986 798.40</b>	<b>25 102 372.72</b>	<b>42 140 818.29</b>	<b>47 283 885.69</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży usług	4 958 338.51	5 258 433.96	9 874 531.14	10 761 241.40
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększ. - wart.	0.00	0.00	0.00	0.00
III.	Koszty wytworz.świad. na wł. potrzeby jedn.	0.00	0.00	0.00	0.00
IV.	Przych. netto ze sprzedaży towarów i mat.	16 028 459.89	19 843 938.76	32 266 287.15	36 522 644.29
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej, w tym:</b>	<b>20 836 265.08</b>	<b>25 142 088.47</b>	<b>42 279 928.14</b>	<b>47 783 627.26</b>
I.	Amortyzacja	497 267.54	436 118.22	895 415.48	916 395.08
II.	Zużycie materiałów i energii	290 306.85	274 341.64	565 636.40	602 715.49
III.	Usługi obce	2 955 813.44	3 812 062.48	6 017 406.71	6 972 359.05
IV.	Podatki i opłaty	14 557.63	25 728.24	33 552.57	47 841.75
V.	Wynagrodzenia	946 512.85	1 129 435.58	1 921 423.64	2 248 108.63
VI.	Ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia	164 112.24	163 133.12	300 762.99	321 766.78
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	99 154.33	153 536.52	209 365.01	293 391.32
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	15 868 540.20	19 147 732.67	32 336 365.34	36 381 049.16
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>150 533.33</b>	<b>-39 715.74</b>	<b>-139 109.85</b>	<b>-499 741.57</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>454 838.37</b>	<b>458 508.48</b>	<b>602 568.25</b>	<b>698 572.59</b>
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	261 733.74	102 796.75	266 273.44	158 125.71
II.	Dotacje	147 146.81	170 102.54	208 595.76	285 344.11
III.	Inne przychody operacyjne	45 957.82	185 609.19	127 699.05	255 102.77
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>138 897.66</b>	<b>164 160.03</b>	<b>227 332.94</b>	<b>226 369.85</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0.00	0.00	0.00	0.00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0.00	0.00	0.00	0.00
III.	Inne koszty operacyjne	138 897.66	164 160.03	227 332.94	226 369.85
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>466 474.04</b>	<b>254 632.71</b>	<b>236 125.46</b>	<b>-27 538.83</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>56 467.73</b>	<b>139 219.70</b>	<b>236 112.77</b>	<b>172 140.19</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0.00	0.00	0.00	0.00
II.	Odsetki, w tym:	85.13	18 488.28	87.60	19 172.99
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	0.00	0.00	0.00	0.00
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	0.00	0.00	0.00	0.00
V.	Inne	56 382.60	120 731.42	236 025.17	152 967.20
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>220 002.28</b>	<b>279 202.28</b>	<b>289 851.74</b>	<b>431 317.07</b>
I.	Odsetki, w tym:	61 492.63	52 322.42	125 608.87	106 358.01
	- dla jednostek powiązanych	0.00	0.00	0.00	0.00
II.	Strata ze zbycia inwestycji	0.00	0.00	0.00	0.00
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	0.00	0.00	0.00	0.00
IV.	Inne	158 509.65	226 879.86	164 242.87	324 959.06
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
<b>J.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K)</b>	<b>302 939.49</b>	<b>114 650.13</b>	<b>182 386.49</b>	<b>-286 715.71</b>
<b>K.</b>	<b>Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I.-M.II.)</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
I.	Zyski nadzwyczajne	0.00	0.00	0.00	0.00
II.	Straty nadzwyczajne	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>L.</b>	<b>Odpis wartości firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
<b>M.</b>	<b>Odpis ujemnej wartości firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
<b>N.</b>	<b>Zysk (strata) brutto (L+/-M)</b>	<b>302 939.48</b>	<b>114 650.13</b>	<b>182 386.48</b>	<b>-286 715.71</b>
<b>O.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>99 527.94</b>	<b>20 532.85</b>	<b>142 534.80</b>	<b>-20 724.82</b>
<b>P.</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
<b>Q.</b>	<b>Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
<b>R.</b>	<b>Zyski (straty) mniejszości</b>	<b>90 277.55</b>	<b>2 483.55</b>	<b>102 317.01</b>	<b>73 225.53</b>
<b>S.</b>	<b>Zysk (strata) netto (N-O-P)</b>	<b>113 133.99</b>	<b>91 633.72</b>	<b>-62 465.33</b>	<b>-339 216.42</b>

## Dane finansowe – Zestawienie zmian w kapitale własnym (skrótowe) w PLN

	Wyszczególnienie	1.04-30.06.2015	1.01-30.06.2016	1.06-30.06.2015	1.01-30.06.2016
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>
	- korekty błędów podstawowych	-	-	-	-
<b>I.a</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>	<b>15 307 557</b>
1.	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-	-
1.2	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>
2.	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
2.1	Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	-	-	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
2.2	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
3.	<b>Akcje własne na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
a)	zwiększenie	-	-	-	-
b)	zmniejszenie	-	-	-	-
3.1	<b>Akcje własne na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
4.	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>15 801 043</b>	<b>15 262 595</b>	<b>15 801 043</b>	<b>15 262 595</b>
4.1	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	- 538 448	- 210 013	- 538 448	- 210 013
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	- 538 448	- 210 013	- 538 448	- 210 013
	- wypłata dywidendy	- 538 448	- 210 013	- 538 448	- 210 013
4.2	<b>Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu, w tym:</b>	<b>15 262 595</b>	<b>15 052 581</b>	<b>15 262 595</b>	<b>15 052 581</b>
	<b>Kapitał pokrywający akcje własne</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
5.	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
5.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
5.2	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
6.	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
6.2	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
7.	<b>Różnice kursowe z przeliczenia</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
8.1	<b>Zysk / strata z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>- 1 326 485</b>	<b>- 1 371 138</b>	<b>- 1 326 485</b>	<b>- 1 371 138</b>
	- korekty błędów podstawowych	-	-	-	-
8.2	Zysk / strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	- 1 326 485	- 1 371 138	- 1 326 485	- 1 371 138
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	- 220 251	748 194	- 44 652	748 194
	- wypłata dywidendy	- 44 652	- 373 087	- 44 652	- 373 087
	- podziału Zysk / straty z lat ubiegłych	- 175 599	1 121 281	-	1 121 281
8.3	<b>Zysk / strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>- 1 546 737</b>	<b>- 622 943</b>	<b>- 1 371 138</b>	<b>- 622 943</b>
9.	<b>Zysk / Strata za rok obrotowy</b>	<b>113 134</b>	<b>- 339 216</b>	<b>- 62 465</b>	<b>- 339 216</b>
a)	Zysk netto	-	91 634	-	91 634
b)	Strata netto	113 134	- 430 850	- 62 465	- 430 850
c)	Odpisy z zysku	-	-	-	-
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>14 661 992</b>	<b>14 923 422</b>	<b>14 661 992</b>	<b>14 923 422</b>
	<b>Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych</b>				
a)	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych na początek okresu	99 703	317 897	87 664	317 897
b)	udział mniejszości w zysku	90 278	73 226	102 317	73 226
c)	inne zmiany kapitału mniejszości (podział zysku z lat ubiegłych)	-	-	-	-
d)	zmniejszenia kapitału mniejszości	-	-	-	-
e)	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych na koniec okresu	189 981	391 123	189 981	391 123
<b>III.</b>	<b>Kapitały (BZ)</b>	<b>14 851 972</b>	<b>15 314 545</b>	<b>14 851 972</b>	<b>15 314 545</b>

## Dane finansowe – Rachunek przepływów pieniężnych (skrócony) w PLN

Wyszczególnienie	1.04.-30.06.2015	1.04.-30.06.2016	1.01-30.06.2015	1.01-30.06.2016
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
<b>Zysk / Strata netto</b>	113 134	91 634	62 465	339 216
<b>Korekty razem</b>	1 121 543	897 720	3 078 784	1 316 593
Zysk (strata) udziałowców mniejszościowych	90 278	2 484	102 317	73 226
Zysk (strata) z udziałów (akcji) w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	-	-	-	-
Odpis wartości firmy z konsolidacji /ujemnej wartości firmy z konsolidacji	-	-	-	-
Amortyzacja	497 268	436 118	895 415	916 395
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	102 127	106 148	71 782	171 992
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	61 408	33 834	125 521	87 185
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 262 734	- 102 797	- 267 273	- 158 126
Zmiana stanu rezerw	- 158 572	- 57 929	- 307 690	- 188 106
Zmiana stanu zapasów	- 536 268	- 22 586	- 379 822	- 2 003 268
Zmiana stanu należności	1 530 030	424 226	964 284	464 519
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	- 16 544	83 645	2 325 687	2 026 234
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	- 382 691	- 23 899	- 443 666	- 58 081
Inne korekty	197 242	- 26 697	135 793	- 15 376
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)</b>	<b>1 234 677</b>	<b>989 353</b>	<b>3 016 318</b>	<b>977 376</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
<b>Wpływy</b>	<b>89 363</b>	<b>703 297</b>	<b>99 868</b>	<b>908 427</b>
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	89 363	192 797	99 868	390 927
Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
Z aktywów finansowych, w tym:	-	-	-	-
w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	-	-	-	-
w pozostałych jednostkach:	-	-	-	-
Inne wpływy inwestycyjne	-	510 500	-	517 500
<b>Wydatki</b>	<b>- 885</b>	<b>- 243 115</b>	<b>- 582 233</b>	<b>- 1 100 941</b>
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	- 885	- 243 115	- 582 233	- 523 752
Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
Na aktywa finansowe, w tym:	-	-	-	- 577 189
w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	-	-	-	-
w pozostałych jednostkach:	-	-	-	- 577 189
- nabycie aktywów finansowych	-	-	-	-
- udzielone pożyczki krótko- i długoterminowe	-	-	-	- 577 189
Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone udziałowcom (akcjonariuszom) mniejszościowym	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-III)</b>	<b>88 478</b>	<b>460 182</b>	<b>- 482 364</b>	<b>- 192 514</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
<b>Wpływy</b>	<b>- 91 542</b>	<b>- 231 633</b>	<b>92 870</b>	<b>970 427</b>
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
Kredyty i pożyczki	-	250 121	-	951 254
Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
Inne wpływy finansowe	- 91 542	18 488	92 870	19 173
<b>Wydatki</b>	<b>- 1 068 610</b>	<b>- 276 974</b>	<b>- 1 795 080</b>	<b>- 573 931</b>
Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
Spląty kredytów i pożyczek	- 959 562	- 102 562	- 1 569 402	- 205 124
Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 47 556	- 16 634	- 100 069	- 90 457
Odsetki	- 61 493	- 52 322	- 125 609	- 106 358
Inne wydatki finansowe	-	105 456	0	171 992
<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-III)</b>	<b>- 1 160 152</b>	<b>- 508 608</b>	<b>- 1 702 210</b>	<b>396 496</b>
<b>Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>163 004</b>	<b>940 927</b>	<b>831 744</b>	<b>1 181 358</b>
<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>163 004</b>	<b>940 927</b>	<b>831 744</b>	<b>1 181 358</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-	-	-
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 562 366</b>	<b>1 474 521</b>	<b>893 626</b>	<b>1 234 090</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+D), w tym</b>	<b>1 725 370</b>	<b>2 415 448</b>	<b>1 725 370</b>	<b>2 415 448</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-	-	-

## Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań i niepowodzeń

---

Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Internity SA, w okresie którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki

**WYNIKI** Przychody za II kwartał 2016 roku wyniosły 25 102 tys. złotych i były wyższe o ok. 20 % w stosunku do przychodów za analogiczny kwartał 2015. Za drugi kwartał 2016 roku Grupa odnotowała zysk netto w wysokości 92 tys. złotych. EBIDTA za okres 12 miesięcy od lipca 2015 do czerwca 2016 roku wyniosła ponad 3,4 mln złotych.

**STRATEGIA** Spółka oraz podmioty z Grupy (Prodesigne, Internity Łódź,) oferują pełne portfolio produktów do wyposażenia wnętrz w obrębie prac remontowych i wykończeniowych. Znacząco zwiększony został dział oświetleniowy oraz podłóg drewnianych. W tych dwóch działach wprowadzone zostały także marki własne, na których spółka spodziewa się wzrostu marż w nadchodzących kwartałach. Działania Zarządu Grupy Internity są skierowane na realizowanie długoterminowej strategii związanej z budowaniem marki IH Internity Home w obrębie produktów premium i luksusowych w branży Dom i Ogród, a także długoterminowych przewag, crossellingu, digitalizacji oferty. Docelowo chcemy być omnichannel'owym dostawcą pełnych rozwiązań w zakresie wyposażenia i dekoracji wnętrz w branży Dom i Ogród. Stawiamy na jakość w logistyce (rozbudowa systemów komputerowych i kompetencji naszego zespołu), sprzedaży przez telefon i obsłudze klienta (stały wzrost naszego call center) a także jakość naszych sklepów offline'owych.

**MYHOME.PL** Grupa Internity rozbudowuje także działalność serwisu online myhome.pl, który będzie monetyzowany na poziomie przychodów z reklam i przeklików (cpc), a także wzmocni pozycję Grupy w sprzedaży online. W I półroczu odnotowaliśmy w tym zakresie stratę na poziomie 300 tys. PLN. Spółka spodziewa się zrównoważenia przychodów i kosztów lub znaczącego zminimalizowania straty w obrębie wyników za III kwartał 2016 roku. Odnotowujemy 0,5 MLN wejść do serwisu miesięcznie, posiadamy trzecie największe konto FB (0,53 MLN użytkowników) w branży dom i ogród po IKEA.pl i Homebook.pl jedno z najdynamiczniej rosnących.

**IN360.PL** Spółka z grupy Internity - Digital Interiors operator sklepu internetowego in360.pl stale zwiększa sprzedaż - w tym roku planujemy wzrost przychodów do poziomu 12 MLN PLN czyli o około 33%. W tym zakresie także posiadamy przewymiarowaną bazę kosztową zespołu pozwalającą nam na skokowy wzrost w tym i kolejnych latach.

**NIERUCHOMOŚCI** Grupa Internity jest dodatkowo właścicielem nieruchomości nie wykorzystywanych w podstawowej działalności o łącznej wartości księgowej prawie 11MLN PLN. Internity planuje zakończyć w III lub IV kwartale podział jednej z nich (18 ha ziemi 30 km od Warszawy) na działki o wielkości około 1000 m<sup>2</sup> i rozpocząć proces ich sprzedaży. Koszty związane z utrzymaniem tych nieruchomości oraz przygotowaniem ich do sprzedaży obciążają wynik Grupy.

Spółka nie publikowała prognoz finansowych dotyczących okresu objętego niniejszym raportem kwartalnym.





## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### OKRES OBJĘTY RAPORTEM KWARTALNYM

---

Niniejsze skrócone sprawozdanie sporządzone zostało na dzień 31 marca 2016 roku i obejmuje pierwszy kwartał roku obrotowego od dnia 1 stycznia 2016 do dnia 31 marca 2016 roku.

Dane porównywalne prezentowane są za pierwszy kwartał 2015 roku.

Kursy walut zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania:

Pozycje aktywów i pasywów Spółki, wyrażone w walutach obcych (EUR) zostały wykazane w Sprawozdaniu przy zastosowaniu średnich kursów Narodowego Banku Polskiego:

- na dzień 31.12.2015 roku: kurs EUR – 4,2615 PLN

- na dzień 31.12.2016 roku: kurs EUR – 4,2684 PLN

### FORMAT SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Polskimi Standardami Rachunkowości, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki nie był świadomy istnienia jakichkolwiek okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania przez nią działalności w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres minimum 12 miesięcy od dnia bilansowego.

W dniu 23 czerwca 2015 roku, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o zaprzestaniu stosowania Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i wprowadzenie do stosowania w Spółce przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Spółki oraz sprawozdań finansowych skonsolidowanych Polskich Standardów Rachunkowości począwszy od sprawozdań finansowych za rok obrotowy rozpoczynający się w dniu 1 stycznia 2015 roku. Zmiana ta wynikała z powodu ustania okoliczności, o których mowa w art. 45 ust. 1a i ust. 1b Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### PODSTAWOWE ZASADY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości. Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z konwencją kosztu historycznego.

### WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE

---

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe).

Stawki amortyzacyjne stosowane dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie komputerowe: 25%-50%

Pozostałe: 20%

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu przyjęcia ich do używania.

### ŚRODKI TRWAŁE

---

Środki trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe) oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów aktualizujących wartość środków trwałych z tytułu trwałej utraty wartości, w celu doprowadzenia wartości księgowej netto aktualizowanych środków trwałych do ich cen sprzedaży netto, dokonuje się z chwilą zaistnienia przyczyny uzasadniającej dokonanie takiego odpisu.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową według stawek określonych na podstawie okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Stawki amortyzacji dla środków trwałych są następujące:

Budynki i lokale: 2,5-10%

Urządzenie techniczne i maszyny: 20-30%

Środki transportu: 14-40%

Inne środki trwałe: 20%

Środki trwałe o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie przyjęcia ich do używania.

Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

W pozycji środki trwałe w budowie wykazywane są środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego. Środki trwałe w budowie wykazywane według ogółu wielkości kosztów związanych bezpośrednio z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przekazania ich do użytkowania.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### INWESTYCJE DŁUGOTERMINOWE

---

Inwestycje długoterminowe wyceniane są według wartości godziwej.

### DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE

---

Długoterminowe aktywa finansowe (akcje i udziały w podmiotach powiązanych) wyceniane są według metody praw własności.

### ZAPASY

---

Towary wyceniane są według cen nabycia netto pomniejszonych o uzyskane rabaty, bonifikaty i upusty, nie przekraczających cen sprzedaży netto. Rozchód towarów w magazynie wyceniany jest w oparciu o zasadę FIFO (pierwsze przyszło - pierwsze wyszło).

### NALEŻNOŚCI

---

Należności wykazywane są w kwotach wymagalnych do zapłaty, przy zastosowaniu zasady ostrożności wyceny.

Wartość należności aktualizowana jest o odpisy aktualizacyjne tworzone w oparciu o analizę ściągalności należności od poszczególnych dłużników oraz przy uwzględnieniu stopnia prawdopodobieństwa ich zapłaty.

### ŚRODKI PIENIĘŻNE

---

Środki pieniężne w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej. Środki pieniężne w walutach obcych (w kasie i na rachunkach bankowych) wycenia się na dzień bilansowy przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez NBP. Różnice kursowe zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych.

### KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

---

Rozliczenia międzyokresowe czynne wykazane zostały w wysokości faktycznie poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### KAPITAŁY

---

Kapitały własne wykazywane są w wartości nominalnej z podziałem na ich rodzaje. Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

### ZOBOWIĄZANIA

---

Zobowiązania wykazane są w kwocie wymagającej zapłaty.

### PRZYCHODY I ZYSKI

---

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które wpływają na wzrost kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wartość przychodów ustala się według zasady memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe przychody operacyjne rozumie się przychody niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, przychody z tytułu wynajmu/podnajmu nieruchomości, skonta operacyjne, rozwiązanie rezerw, odpisów aktualizujących, odszkodowania i inne podobne pozycje.

Przychody finansowe obejmują odsetki za zwłokę w zapłacie należności, odsetki od środków na rachunkach bankowych, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

### KOSZTY I STRATY

---

Przez koszty i straty Spółka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadza do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty ewidencjonowane są zgodnie z zasadą memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe koszty operacyjne rozumie się koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, w tym tworzenie rezerw i odpisów aktualizujących.

Koszty finansowe obejmują odsetki od zobowiązań handlowych, odsetki od zaciągniętych kredytów, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### TRANSKACJE W WALUTACH OBCYCH

---

Transakcje przeprowadzane w walucie obcej są księgowane po przeliczeniu na walutę polską po kursie kupna lub sprzedaży Banku, z którego usług korzysta Spółka z dnia przeprowadzenia transakcji, w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań.

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych.

### OPODATKOWANIE

---

Bieżące zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych są naliczane zgodnie z polskimi przepisami podatkowymi.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności. Natomiast rezerwę tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, czyli różnic powodujących zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłości. Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego, obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego. Wyżej wymieniona rezerwa i aktywa wykazywane są w bilansie oddzielnie. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną.





## Informacja dotyczące liczby zatrudnionych osób

---

Informacja o licznie osób zatrudnionych przez Grupę (w przeliczeniu na pełne etaty):

Na dzień 30.06.2015 roku – 63 osób

Na dzień 30.06.2016 roku – 70 osoby

## Czynniki ryzyka

---

*Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy*

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z CZYNNIKAMI LOSOWYMI**

---

Majątek jaki posiada Spółka oraz spółki z Grupy, w tym zapasy narażone są na zniszczenie wskutek kataklizmów oraz innych czynników losowych. Grupa w znacznym stopniu ogranicza to ryzyko zawierając ubezpieczenia majątkowe od wypadków losowych, jak też instalując w zajmowanych nieruchomościach profesjonalne systemy alarmowe.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH ODBIORCÓW**

---

Grupa odbiorców produktów i usług, oferowanych przez spółki z Grupy jest bardzo rozproszona, co wynika z prowadzenia przez Grupę w przeważającej mierze sprzedaży detalicznej oraz sprzedaży hurtowej do mniejszych firm. Najwięksi odbiorcy to głównie spółki zależne od Internity SA. W konsekwencji ryzyko uzależnienia od Odbiorców jest niskie, choć może się zdarzyć, iż jedna duża transakcja taka jak projekt inwestycyjny – biurowiec, hotel może stanowić zasadniczą wartość obrotów Spółki w danym roku czy okresie.

### **RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH MENEDŻERÓW**

---

Działalność gospodarcza i pozycja rynkowa Spółki uzależnione są od wykształcenia, doświadczenia zawodowego i kompetencji kadry menedżerskiej. Utrata tych osób lub rozpoczęcie przez nie działalności konkurencyjnej mogłaby być istotnym ryzykiem dla działalności Spółki. Ewentualna utrata kluczowej kadry menedżerskiej mogłaby mieć negatywny wpływ na jej sytuację majątkową i finansową.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z NIEPRZEDŁUŻENIEM ZAWARTYCH UMÓW NAJMU**

---

Spółka oraz spółki z Grupy jest stroną kilku umów najmu powierzchni handlowych i magazynowych. W większości są to umowy kilkuletnie, zawarte na czas określony. Z uwagi na charakter prowadzonej działalności w lokalach tych dokonywane są istotne inwestycje.

Większość ponoszonych kosztów nie może zostać odzyskana w przypadku braku przedłużenia umowy. W konsekwencji część poniesionych nakładów na obce środki trwałe może stać się stratą w roku, w którym umowa nie zostanie przedłużona.

Dodatkowo sama zmiana lokalizacji może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży i wyników finansowych.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD DOSTAWCÓW PROGRAMÓW INFORMATYCZNYCH**

---

Spółka oraz spółki z Grupy wykorzystują w swojej działalności kilka systemów informatycznych. Istnieje ryzyko nieprzedłużenia umów z dostawcami tego oprogramowania (licencji) lub z dostawcami odpowiedzialnymi za utrzymanie i rozwój tych systemów, a tym samym znaczącej dezorganizacji procesów organizacyjnych i obniżenia jego wyników finansowych.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z NIEŚCIAGALNOŚCIĄ NALEŻNOŚCI OD ODBIORCÓW**

---

Działalność Spółki charakteryzuje umiarkowany poziom ryzyka związany z nieściągalnością należności od kontrahentów. Spółka ogranicza to ryzyko poprzez ubezpieczenie większości należności od kontrahentów. W konsekwencji ryzyko nieściągnięcia należności ograniczone jest w takich sytuacjach do tzw. udziału własnego wynikającego z umowy ubezpieczenia, co w praktyce oznacza stratę do poziomu 25% wartości takiej należności. Istnieje jednak pewna grupa klientów, którzy korzystają z odroczonej terminowości płatności i nie są objęci ubezpieczeniem należności. Ewentualny wzrost niespłaconych należności może spowodować pogorszenie wyników finansowych Internity SA oraz negatywnie oddziaływać na jej płynność finansową.

Spółka w swojej działalności realizuje także dostawy produktów na duże projekty inwestycyjne, których jednostkowa wartość przekracza często 200.000 zł. Niespłacenie tego rodzaju należności w terminie, mimo jej ubezpieczenia, może spowodować zachwianie płynności finansowej Internity SA, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik. Dodatkowo Spółka jest ubezpieczona do pewnego poziomu wartości odszkodowań, który jest zależny od trzydziestokrotności wartości płaconej składki ubezpieczeniowej. Jeżeli odszkodowanie w danych okresie przekroczy tę kwotę, to dalsze odszkodowania nie będą Spółce należne, a tym samym Spółka poniesie stratę finansową.

Wysoki poziom wypłaconych odszkodowań w danym roku finansowym może mieć negatywny wpływ na wysokość składki w kolejnym roku, co może mieć negatywny wpływ na wyniki Spółki lub zwiększenie ryzyka nieściągalności należności.

Istotny poziom ryzyka niespłacenia zobowiązań przez klientów związany jest z prowadzeniem prac budowlano-wykończeniowych, co jest związane z wysokim skomplikowaniem procesów, trudnością w pozyskaniu i utrzymaniu pracowników, a także z faktem braku profesjonalnej wiedzy na temat oceny jakości wykonawstwa po stronie klientów.

Spółka prowadzi sprzedaż do podmiotów powiązanych, a należności Spółki od tych podmiotów nie są objęte ubezpieczeniem. W przypadku trudności ze ściągalnością ww. należności może zostać istotnie zagrożone zachowanie płynności finansowej Spółki, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO UTRATY I TRUDNOŚCI W POZYSKANIU NOWYCH PRACOWNIKÓW**

---

Sukces sprzedaży firm działających w tym samym segmencie co Spółka bardzo często uwarunkowany jest wartością dodaną jaką te firmy oferują klientowi. W przypadku Spółki i jego spółek zależnych taką wartością dodaną jest bardzo dobra jakość obsługi, bogata oferta towarów oraz salony sprzedaży urządzone w sposób przyjazny klientowi.

Z usług Spółki korzystają w dużej mierze architekci i projektanci wnętrz, którzy stawiają w tym zakresie bardzo wysokie wymagania. Powoduje to konieczność zatrudnienia przez Spółkę i jej spółki zależne odpowiednio wykwalifikowanych pracowników.

Spółka prowadzi stałą i aktywną politykę w zakresie pozyskiwania nowych pracowników i współpracowników oraz utrzymania i rozwoju aktualnej kadry. Działania te wynikają z dbałości o zapewnienie wystarczającej pod względem kwalifikacji i liczebności kadry pracowniczej, która jest jednym z podstawowych czynników niezbędnych do dynamicznego rozwoju działalności Spółki.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH DOSTAWCÓW**

---

Spółka kupuje od niektórych dostawców ponad 10% własnych zakupów (w danej kategorii produktów) w związku z tym narażona jest na ryzyko związane z uzależnieniem, a tym samym może to mieć negatywny wpływ na poziom realizowanych marż oraz potencjalnie może w przypadku zmiany polityki sprzedaży lub innych czynników po stronie tych dostawców wpłynąć na spadek sprzedaży i rentowność Spółki. Spółka współpracuje także z około 80 innymi dostawcami. Pomimo dość dużej koncentracji kilku producentów w grupie dostawców Spółki, ryzyko to jest częściowo ograniczone silną pozycją Spółki w niszy rynku, w którym działa, choć nie można go wykluczyć.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z KARAMI ZA NIETYKONANIE LUB NIETYKONOWE WYKONANIE ZLECEŃ**

---

Spółka z uwagi na prowadzenie działalności w zakresie prac budowlano-wykończeniowych narażony jest na wystąpienie kar z tytułu niewykonania lub nietykonnego wykonania zleceń. Ryzyko to związane jest z błędami popełnionymi przez pracowników lub współpracowników Spółki, a także z trudnościami związanymi z pozyskaniem nowych wykwalifikowanych pracowników.

W odniesieniu do dostaw towarów, w szczególności na rynku biznesowym, tj. na rzecz deweloperów oraz wykonawców, Spółka w sytuacji opóźnień dostaw, w tym głównie spowodowanych przez producenta, może zostać pociągnięta do odpowiedzialności z tytułu strat poniesionych przez odbiorców Spółki. Straty te mogą być w wielu przypadkach znacznie wyższe niż wartość samych dostarczanych towarów, a nie w każdej sytuacji będą mogły być transferowane na producenta.

Niewykonanie bądź nietykonnego wykonanie prac budowlano-wykończeniowych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na renomę i wyniki finansowe Spółki.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UTRZYMANIEM ZAPASÓW**

---

Obszar działalności Grupy wymusza utrzymywanie pewnej ilości zapasów towaru w celu zapewnienia odbiorcom krótkich terminów dostaw. Tym samym działalność ta narażona jest na niebezpieczeństwo podjęcia niewłaściwej decyzji zakupowej, tzn. wprowadzenia na stany magazynowe towarów trudnych do sprzedania.

Na omawiane ryzyko może mieć także wpływ zagrożenie utraty wartości zapasów, które ulegają przeterminowaniu. Ten drugi rodzaj ryzyka nie może mieć jednak dużego wpływu na wyniki finansowe Grupy ponieważ około 95% oferowanego asortymentu stanowią artykuły nie ulegające przeterminowaniu. Innym rodzajem ryzyka związanym z utrzymywaniem zapasów jest także możliwość wycofania części artykułów z produkcji przez ich producentów (także z katalogów – co ogranicza możliwość ich prezentowania i sprzedawania), mogąca spowodować konieczność sprzedaży części asortymentu poniżej kosztu zakupu. Część zamówień jest realizowana pod konkretne zamówienia klientów indywidualnych. Brak odbioru takich produktów, o ile należą do kategorii produktów trudno zbywalnych może powodować stratę z uwagi na brak możliwości sprzedania tego produktu innemu klientowi, co powoduje konieczność sprzedaży znacząco poniżej kosztu zakupu.

### **RYZIKO SEZONOWOŚCI PRZYCHODÓW**

---

Poziom sprzedaży towarów kompleksowego wyposażenia łazienek podlega wahaniom sezonowym i jest pochodną postępów prac budowlanych, które uzależnione są od panujących warunków pogodowych. Wartość przychodów ze sprzedaży jest najwyższa w okresie wiosenno-letnim, a także we wczesnych miesiącach jesiennych, ponieważ prace budowlane, remontowe i konserwatorskie oraz odnawianie obiektów budowlanych często odbywają się w okresach korzystnych warunków pogodowych oraz w okresach urlopowych.

Istnieje ponadto ryzyko, iż zwiększona sprzedaż w II i III kwartale roku może spowodować trudności związane z zapewnieniem odpowiedniej powierzchni magazynowej, obsługą logistyczną sprzedaży oraz zwiększonym zapotrzebowaniem na kapitał obrotowy w tym okresie.

Zmniejszeniu negatywnego wpływu powyższego ryzyka na sytuację finansową Grupy może służyć dywersyfikacja działalności, dostosowanie wolumenu zamówień u producentów do popytu oraz utrzymywanie odpowiednich stanów magazynowych.

W opinii Zarządu Spółki ocena poziomu przychodów ze sprzedaży powinna być dokonywana w oparciu o wyniki całego roku.

### **RYZIKO ZADŁUŻENIA**

---

Spółka w ramach prowadzonej działalności korzysta z kapitałów obcych. Działalność Spółki uzależniona jest od finansowania przez instytucje kredytujące oraz kredyty kupieckie. Ryzyko to może mieć jednak znaczący wpływ na wynik finansowy Spółki w przypadku obniżenia oceny wypłacalności Spółki przez firmy ubezpieczające obrót dostawców oraz instytucje kredytujące.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZMIAN TENDENCJI RYNKOWYCH**

---

Rynek materiałów budowlanych i wyposażenia wnętrz charakteryzuje się występowaniem zmiennych trendów mody w zakresie wzornictwa, co powoduje konieczność podążania przez producentów i dystrybutorów za zmiennymi preferencjami nabywców. Zmiany wzornictwa dotyczą również rozwiązań proponowanych przez architektów i projektantów. Możliwe niedopasowanie oferowanego asortymentu do oczekiwań klientów stwarza ryzyko powstania nadmiernych zapasów lub też konieczności ich sprzedaży po niższych cenach, często poniżej kosztów zakupu. Ryzyko niedopasowania asortymentu do gustów nabywców rośnie wraz z poszerzaniem oferty o nowe wzory.

Wyniki finansowe Grupy uzależnione są między innymi od jej zdolności do szybkiego i efektywnego reagowania na zmieniające się oczekiwania klientów. Grupa na bieżąco monitoruje trendy rynkowe oraz dostosowuje swój portfel towarów do zmian preferencji klientów. Niewłaściwa identyfikacja lub nieefektywna reakcja na zmiany preferencji klientów może mieć negatywny wpływ na kondycję finansową.

*Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Grupy*

### **RYZIKO KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ W POLSCE**

---

Sytuacja makroekonomiczna w Polsce ma znaczący wpływ na rynek dóbr konsumpcyjnych i jest silnie związana z popytem na usługi oferowane przez Grupę. Pogorszenie koniunktury, które obserwujemy w gospodarce sprzyja zmniejszeniu popytu na usługi i towary oferowane przez Grupę. Zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Grupy. Spowolnienie rozwoju gospodarczego Polski w przyszłości, czego nie można wykluczyć, mogłoby ograniczyć perspektywy rozwoju Grupy, a także obniżyć wartość oczekiwanych wyników finansowych.

### **RYZIKO POGARSZAJĄCEJ SIĘ SYTUACJI NA RYNKU BUDOWLANYM W POLSCE**

---

Spółka prowadzi działalność w ramach szerokokorozumianego rynku budownictwa mieszkaniowego oraz usługowego w Polsce (nie prowadzi działalności w ramach inwestycji infrastrukturalnych). Spółka działa w segmencie dóbr luksusowych i premium, który charakteryzuje się mniejszą korelacją z trendami rynkowymi. Niemniej jednak, pogorszenie się sytuacji na tym rynku, prowadzi do zmniejszenia popytu na towary i usługi Spółki, co w efekcie może mieć negatywny wpływ na działalność operacyjną oraz sytuację finansową Spółki, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE ZE STRUKTURĄ AKCJONARIATU**

---

W chwili obecnej 60,49 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki należy w sposób bezpośredni i pośredni do Członków Zarządu: Pana Piotra Grupińskiego – Prezesa Zarządu i Pana Piotra Kozińskiego – Wiceprezesa Zarządu. W efekcie decydujący wpływ na działalność Spółki i realizację przez niego strategii rozwoju mają Członkowie Zarządu. Należy jednakże podkreślić, iż zamiarem głównych akcjonariuszy Spółki jest dążenie do zachowania dotychczasowego dynamicznego jej wzrostu. Osiągnięta przez Spółkę pozycja rynkowa, potwierdzona skuteczną aktywnością zarządzania Pana Piotra Grupińskiego i Pana Piotra Kozińskiego, wskazuje na możliwość sprawnego, operacyjnego funkcjonowania Spółki także w przyszłości.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z POSTANOWIENIAMI STATUTU**

---

W Statucie Spółki w art. 12 ust. 2 obowiązuje postanowienie, iż od chwili dopuszczenia akcji Spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect prawo do powoływania i odwoływania Członków Rady Nadzorczej Emitenta przysługuje następującym akcjonariuszom: Batna Trading Limited (tak długo jak spółka ta będzie akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu) – 1 członka, PMJ Properties Grupiński spółka jawna (tak długo jak spółka ta lub jej następcy prawni będą akcjonariuszami Spółki posiadającymi akcje uprawniające do wykonywania 10% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 2 członków oraz Piotrowi Kozińskiemu (tak długo jak będzie on akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające go do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 1 członka. Ostatniego Członka Rady Nadzorczej przy pięcioosobowym składzie Rady ma prawo powołać i odwołać Walne Zgromadzenie, na którym Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna i Pan Piotr Koziński nie są uprawnieni do głosowania nad stosownymi uchwałami dotyczącymi powoływania i odwoływania takiego Członka. Jednak Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Grupiński mają prawo głosu nad uchwałami o powołaniu Członka Rady Nadzorczej, jeżeli Walne Zgromadzenie, działając zgodnie z poprzednim zdaniem, nie dokona wyboru Członka Rady Nadzorczej. Ponadto Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Koziński mają prawo głosu nad uchwałami o odwołaniu Członka Rady Nadzorczej powołanego przez Walne Zgromadzenie, jeżeli zostanie udowodnione i potwierdzone uchwałą Rady Nadzorczej, że dany Członek nie spełnia kryteriów, o których mowa w art.11 ust.1 Statutu.

Wobec powyższego istnieje ryzyko oddziaływania w/w wskazanych akcjonariuszy na funkcjonowanie organu nadzoru, a tym samym możliwość wystąpienia co najmniej potencjalnego konfliktu interesów związanych z prawidłowym sprawowaniem nadzoru nad działaniem Zarządu, w skład którego wchodzi osoba, którym przysługuje prawo wyboru Członków Rady Nadzorczej.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO KONKURENCJI**

---

Produkty oferowane przez Grupę są szeroko dystrybuowane na rynku przez ich producentów. Konkurentami Internity są sieci zagraniczne, których działania handlowe nastawione są na instalatorów, jako grupę docelową, oraz lokalnie działające hurtownie i sklepy detaliczne.

Z uwagi na fakt, iż rynek, na którym Grupa prowadzi działalność, charakteryzuje się niskimi barierami wejścia, szeroka dostępność tych samych produktów może mieć wpływ na zmniejszanie marż realizowanych przez Grupę. Omawiane ryzyko w odniesieniu do kwestii konkurencyjności Internity jest mniejsze w jednym z segmentów - niszowego docelowego klienta, jakim są architekci i projektanci wnętrz. Grupa planuje poszerzać zakres oferowanych, tej grupie docelowej, produktów i usług, co ogranicza ryzyko związane z konkurencyjnością.

Ponadto sprzedaż produktów, które Grupa ma w swojej ofercie realizowana jest przez konkurentów w kanale internetowym w niższych cenach. Powoduje to porównywalność cen oraz kompresowanie się marż. W dłuższym czasie marże Grupy będą z tego powodu ulegać zmniejszaniu. Grupa rozpoczęła sprzedaż w kanale internetowym (przez spółkę zależną), może to w niektórych sytuacjach prowadzić do zmniejszenia sprzedaży w tradycyjnych kanałach i obniżenia marż Grupy.

### **RYZIKO ZMIAN PRZEPISÓW PRAWA**

---

Uregulowania prawne w Polsce charakteryzują się dużą i częstą zmianą. Przepisy dotyczące prowadzenia przez Grupę działalności gospodarczej, które są często nowelizowane, to przede wszystkim Kodeks Spółek Handlowych, Ustawa o rachunkowości, Ustawa o podatku od towarów i usług, Ustawa o systemie ubezpieczeń społecznych i ustawy z nią powiązane oraz Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych. Istnieją przypadki, że wymienione ustawy nie posiadają jednoznacznej interpretacji, z czego wynika dodatkowe ryzyko negatywnego wpływu na działalność i plany rozwojowe Spółki w momencie odmiennej interpretacji wybranych przepisów przez Spółkę i organy podatkowe. Konieczność poniesienia nieplanowanych wydatków może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową i perspektywy rozwoju.



## Czynniki ryzyka

---

### **RYZYKO ZWIĄZNE Z PRZEPISAMI PODATKOWYMI**

---

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podejmowanych przez Grupę decyzji biznesowych. Dodatkowo, istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na obniżenie wartości aktywów oraz pogorszenie wyników finansowych Grupy.

### **RYZYKO KURSOWE**

---

Działalność spółek z Grupy opiera się w dużej mierze na transakcjach importowych. Stąd, w toku prowadzenia operacji finansowych, występują dodatnie lub ujemne różnice kursowe. Istnieje zatem ryzyko związane z wahaniami kursów walut.

Ryzyko to należy rozważać w dwóch aspektach. Po pierwsze jako ryzyko związane z ewentualnymi stratami czy zyskami z tytułu różnic kursowych. Po drugie, w szerszym ujęciu, jako ryzyko utraty konkurencyjności towarów sprzedawanych przez Grupę. W przypadku kontynuowania trendu osłabiania polskiej waluty na rynku walutowym, istnieje ryzyko, że towary oferowane przez Grupę będą droższe, w związku z tym mniej konkurencyjne, co może negatywnie wpłynąć na możliwości sprzedażowe.

## Informacja Zarządu na temat aktywności spółki w obszarze rozwoju działalności

---

### **Informacja Zarządu na temat aktywności jaką w okresie objętym raportem Grupa podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzanie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie**

---

Spółka oraz spółki z Grupy prowadzi prace związane z internetową obsługą klientów.

Grupa nie prowadziła w okresie objętym niniejszym raportem działań w obszarze badań i rozwoju.



---

Piotr Krzysztof Grupiński  
**Prezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**



---

Piotr Robert Koziński  
**Wiceprezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**

Warszawa, 12 sierpnia 2016 roku