



BOOMBIT

BoomBit S.A.

(dawniej Aidem Media Sp. z o.o.)

Jednostkowe sprawozdanie finansowe

za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

Spis treści

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej	4
Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne	7
2 Podstawa sporządzenia	8
2.1 Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie	8
2.2 Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości	10
2.3 Zastosowanie MSSF po raz pierwszy	20
3 Zarządzanie ryzykiem finansowym	22
4 Zarządzanie ryzykiem kapitałowym	24
5 Profesjonalny osąd	24
6 Szacowanie wartości godziwej	25
7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego	26
8 Umowy z klientami	28
9 Koszty według rodzaju	29
10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe	29
11 Podatek dochodowy	30
12 Zysk na jedną akcję	31
13 Dywidendy	31
14 Rzeczowe aktywa trwałe	32
15 Nakłady na prace rozwojowe	33
16 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	34
17 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	35
18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	36
19 Wartość i jakość aktywów finansowych	37
20 Kapitały	37
21 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe	38
22 Instrumenty finansowe według typu	39
23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych	40
24 Zobowiązania i aktywa warunkowe	40
25 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	40
26 Płatności w formie akcji	41
27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	42
28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	42

Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia	
		2018	2017
Przychody ze sprzedaży	8	23 039	21 034
Koszt własny sprzedaży	9	(9 292)	(8 189)
Zysk brutto ze sprzedaży		13 747	12 845
Koszty ogólnego zarządu	9	(4 411)	(1 905)
Przychody operacyjne pozostałe	10	813	2
Koszty operacyjne pozostałe	10	(46)	(550)
Zysk z działalności operacyjnej		10 103	10 392
Przychody finansowe		9	-
Koszty finansowe		(26)	-
Zysk przed opodatkowaniem		10 086	10 392
Podatek dochodowy	11	(1 969)	(2 023)
Zysk netto		8 117	8 369
Pozostałe dochody całkowite		-	-
Dochody całkowite razem		8 117	8 369
Zysk na akcję zwykły / rozwodniony (w PLN)	12	0,72	1,05

Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
		2018	2017	2017
	Nota			
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	14	1 520	1 568	310
Nakłady na prace rozwojowe	15	18 704	8 879	5 878
Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach	16	11 280	5	5
Inne należności finansowe	17	205	-	-
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	17, 26	1 070	-	-
		32 779	10 452	6 193
Aktywa obrotowe				
Zapasy		-	-	16
Należności handlowe	17	8 500	8 970	2 582
Inne należności finansowe	17	16	-	-
Należności z tytułu podatku dochodowego		910	-	134
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	17, 26	1 824	665	253
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	18	1 325	1 222	3 080
		12 575	10 857	6 065
Aktywa przeznaczane do sprzedaży				
		-	-	-
Razem aktywa		45 354	21 309	12 258
KAPITAŁ WŁASNY				
Kapitał zakładowy	20	6 000	4 000	4 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej		9 206	-	-
Kapitały pozostałe		1 674	-	-
Zatrzymane zyski		9 300	3 451	6 533
Wynik finansowy bieżącego okresu		8 117	8 369	-
Razem kapitał własny		34 297	15 820	10 533
ZOBOWIĄZANIA				
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	11	3 395	1 581	1 044
		3 395	1 581	1 044
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania handlowe	21	4 535	971	254
Inne zobowiązania finansowe	21	767	-	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	453	-
Zobowiązania pozostałe	21	2 360	2 484	427
		7 662	3 908	681
Razem zobowiązania		11 057	5 489	1 725
Razem kapitał własny i zobowiązania		45 354	21 309	12 258

Jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski	Wynik finansowy bieżącego okresu	Razem kapitał własny
Na dzień 1 stycznia 2018		4 000	-	-	11 820	-	15 820
Całkowite dochody		-	-	-	-	8 117	8 117
Uchwała o podziale wyniku	13	-	-	-	(2 520)	-	(2 520)
Podwyższenie kapitału		2 000	9 206	-	-	-	11 206
Płatności w formie akcji	26	-	-	1 674	-	-	1 674
Na dzień 31 grudnia 2018	20	6 000	9 206	1 674	9 300	8 117	34 297
Na dzień 1 stycznia 2017		4 000	-	-	6 533	-	10 533
Całkowite dochody		-	-	-	-	8 369	8 369
Uchwała o wypłacie dywidendy	13	-	-	-	(3 000)	-	(3 000)
Pozostałe		-	-	-	(82)	-	(82)
Na dzień 31 grudnia 2017	20	4 000	-	-	3 451	8 369	15 820

Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Nota	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Zysk przed opodatkowaniem	10 086	10 392
Korekty:	6 335	(1 907)
Amortyzacja	4 159	4 905
Zyski / (straty) z tytułu różnic kursowych	28	179
Zmiana stanu zapasów	-	16
Zmiana stanu należności	(85)	(6 800)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	3 760	774
Odsetki	(9)	-
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	(1 518)	(981)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	16 421	8 485
Działalność inwestycyjna		
Zbycie nakładów na prace rozwojowe	-	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(315)	(1 434)
Nakłady na prace rozwojowe	(13 621)	(7 730)
Udzielenie pożyczek	(215)	-
Odsetki od pożyczek	3	-
Nabycie udziałów w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i współzależnych	(69)	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(14 217)	(9 164)
Działalność finansowa		
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	(2 840)	(1 000)
Wpływy z faktoringu	767	-
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(2 073)	(1 000)
Przepływy pieniężne netto razem	131	(1 679)
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach	(28)	(179)
Środki pieniężne na początek okresu	1 222	3 080
Środki pieniężne na koniec okresu	1 325	1 222

1 Informacje ogólne

Sprawozdanie finansowe BoomBit S.A. obejmuje rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku oraz zawiera dane porównawcze za rok zakończony dnia 31 grudnia 2017 roku. Ze względu na zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy (patrz nota 2.3) prezentowany jest również bilans otwarcia najwcześniejszego prezentowanego okresu tj., na dzień 1 stycznia 2017 roku.

Dane identyfikacyjne Spółki:

Nazwa:	BoomBit (dawniej Aidem Media)
Forma prawna:	Spółka akcyjna (dawniej spółka z ograniczoną odpowiedzialnością)
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 r.
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku
Czas trwania Spółki:	Nieoznaczony

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarcz, która objęła 100% udziałów. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018.

Spółka jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej BoomBit S.A., w związku z czym sporządza skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

W skład Zarządu Spółki do dnia przekształcenia wchodził:

- Karolina Szablewska-Olejarcz – Prezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Członek Zarządu.

W momencie przekształcenia spółki skład Zarządu uległ zmianie oraz powołano organ - Radę Nadzorczą.

W skład Zarządu Spółki weszli:

- Marcin Olejarcz – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Paweł Tobiasz – Wiceprezes Zarządu.

W skład Rady Nadzorczej Spółki weszli:

- Karolina Szablewska-Olejarcz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

Skład Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki nie uległ zmianie od dnia przekształcenia do dnia sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego.

2 Podstawa sporządzenia

Jednostkowe sprawozdanie finansowe zostały sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Spółkę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na jednostkowe sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocie 7.

Jednostkowe sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności. Na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Spółki.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2018 roku.

Spółka sporządziła skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji w dniu 29 kwietnia 2019 roku.

2.1 Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

a) MSSF 16 *Leasing* (opublikowano dnia 13 stycznia 2016 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później.

Wcześniejsze zastosowanie jest dozwolone w przypadku jednostek, które stosują MSSF 15 *Przychody z umów z klientami* na dzień lub przed dniem początkowego zastosowania MSSF 16. Nowy standard zastępuje MSR 17 *Leasing* oraz związane z nim interpretacje.

MSSF 16 wprowadza dla leasingobiorców jednolity, bilansowy model rachunkowości leasingu. Leasingobiorca rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do jego użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu, które odzwierciedla obowiązek dokonywania opłat leasingowych. Wyjątek od ogólnego modelu leasingu stanowią krótkoterminowe umowy leasingu oraz leasing aktywów o niskiej wartości.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd dokonał analizy wszystkich realizowanych umów zakupu usług. Celem analizy było wyselekcjonowanie tych umów, na podstawie których Spółka użytkuje składniki aktywów należące do dostawców, a następnie wstępne poddanie każdej takiej umowy ocenie pod kątem spełnienia kryteriów uznania za leasing zgodnie z MSSF 16. W wyniku analizy zidentyfikowano jedynie umowę najmu powierzchni biurowej zawartej na czas nieokreślony, z okresem wypowiedzenia 3 miesiące. Według wstępnej oceny zastosowanie MSSF 16 spowodowałoby ujęcie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki składników aktywów

i adekwatnych zobowiązań finansowych, nieujmowanych obecnie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w wysokości 39 tys. zł. W konsekwencji, Zarząd ocenił, że standard MSSF 16 nie będzie miał istotnego wpływu na sytuację majątkową i wyniki finansowe Spółki. Na dzień zatwierdzenia jednostkowego sprawozdania finansowego Spółka rozważa zmianę lokalizacji jednak dotąd nie zobowiązała się umownie do wynajmu nowej powierzchni.

- b) MSSF 14 *Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe* (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- c) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 *Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem* (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- d) MSSF 17 *Umowy ubezpieczeniowe* (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później;
- e) KIMSF 23 *Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego* (opublikowano dnia 7 czerwca 2017 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- f) Zmiany do MSSF 9 *Wcześniejsze spłaty z ujemną rekompensatą* (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- g) Zmiany do MSR 28 *Udziały długoterminowe w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach* (opublikowano dnia 12 października 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- h) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2015-2017 (opublikowano dnia 12 grudnia 2017 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- i) Zmiany do MSR 19 *Zmiana, ograniczenie lub rozliczenie programu* (opublikowano dnia 7 lutego 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2019 roku lub później;
- j) Zmiany do Odniesień do Założeń Koncepcyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- k) Zmiana do MSSF 3 *Połączenia jednostek* (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzona przez UE – mająca zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- l) Zmiany do MSR 1 i MSR 8: *Definicja istotności* (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Spółkę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Spółki lub jej wyników finansowych.

Spółka nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

2.2 Ważniejsze stosowane przez Spółkę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

a) Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach Spółka wykazuje według kosztu historycznego pomniejszonego o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

b) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji przychody finansowe lub koszty finansowe. Wszystkie pozostałe zyski lub straty prezentowane są w jednostkowym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

c) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Spółki, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się z jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat
- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Spółka aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

d) Nakłady na prace rozwojowe

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Spółkę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako „programy”).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący „momentu przeniesienia” w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Spółkę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych „mikropłatności”). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Spółkę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Spółkę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Spółkę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Spółka dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz

- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Spółka wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Spółkę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku;
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Spółki dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja);
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Spółkę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry);
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Spółkę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji;
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Spółka zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie trwania projektu zarząd wraz z kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.
- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Spółka posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do „nakładów na prace rozwojowe zakończone”, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej „Nakłady na prace rozwojowe zakończone” – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. „hard launch”) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako „nakłady na prace rozwojowe w budowie”.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. „soft launch” (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym „hard launch”. Główny celem „soft launch” jest poprawienie wskaźników przychodowych gier („monetyzacyjnych”). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod „Business Intelligence”), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres „soft launch” jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Spółce zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.2).

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone”.

„Nakłady na prace rozwojowe zakończone” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w nocie 2.2).

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia „nakładów na prace rozwojowe w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” jest tzw. „hard launch”, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące „narzędzi wspomagających”

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Spółka w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- **Core (Engine) Game** - to uniwersalna część gry składająca się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- **Plugin Manager** - narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- **Multiplayer** - moduł umożliwiający kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z „prac rozwojowych w budowie” na „nakłady na prace rozwojowe zakończone” jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Spółka określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Spółka dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

W przypadku „nakładów na prace rozwojowe zakończone”, dla których możliwe jest wiarygodne określenie szacunków dotyczących ilości sprzedaży, Spółka amortyzuje wartość tych nakładów metodą naturalną w stosunku do spodziewanej ilości pobrań w maksymalnym okresie 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Spółka amortyzuje wartość tych nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży, a w przypadku projektów zaniechanych ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

e) Aktywa niematerialne pozostałe

Aktywa niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

f) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do

którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

g) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

h) Aktywa finansowe

Spółka klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Spółka kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu ściągnięcia umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Spółka do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz 31 grudnia 2017 roku Spółka nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

i) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził podejście do szacowania utraty wartości aktywów finansowych bazujące na modelu kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy jednostka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Spółka stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Spółki nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15. W modelu uproszczonym Spółka nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Spółka stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Spółka wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Spółka szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Spółka dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty).

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Środki pieniężne

Spółka przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Spółka przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Spółka monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),

- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Spółka wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Spółka dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Spółka posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwanym okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Spółka porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

j) Należności handlowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmuje się w przychodach finansowych.

k) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

l) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

m) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadre zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

n) Kapitał podstawowy

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

o) Zobowiązania handlowe

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

p) Zobowiązania długoterminowe pozostałe

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

q) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych na koniec okresu sprawozdawczego. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością księgową w sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na koniec okresu sprawozdawczego stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic

przejęciowych jest kontrolowane przez Spółkę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

r) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Spółka ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Spółka przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

s) Ujmowanie przychodów

Zgodnie z nowym standardem Spółka stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw i licencji	umowna stała cena oraz element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie kwartalnych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Spółka nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share

<u>źródło przychodu</u>	<u>sposób ustalenia ceny</u>	<u>moment rozpoznania</u>	<u>osąd</u>
sprzedaż praw wraz z zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające z zobowiązania do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Spółka jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Spółka identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Spółka miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają cenę jednostkową należną Spółce za wyświetlenie reklamy oraz wykonanie mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz mogą obejmować bieżącą obsługę (aktualizacje i serwis).

Spółka na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

t) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszt własny sprzedaży

Spółka ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty związane z przygotowaniem ograniczonych czasowo eventów oraz ofert specjalnych w grach (live ops) oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

2.3 Zastosowanie MSSF po raz pierwszy

a) Dzień przejścia na MSSF

Jednostkowe sprawozdania finansowe za wszystkie okresy sprawozdawcze do dnia 31 grudnia 2017 roku i za rok zakończony tą datą były sporządzane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości i wydanymi na jej podstawie przepisami („PSR”). Jednostkowe sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku jest pierwszym jednostkowym sprawozdaniem finansowym sporządzonym zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez UE.

b) Zastosowanie zasad (polityki) rachunkowości przy sporządzeniu sprawozdań wg MSSF

Zasady rachunkowości opisane w nocie 2.2 zostały zastosowane do sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2018 roku, danych porównywalnych przedstawionych w sprawozdaniu za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2017 roku oraz podczas sporządzania bilansu otwarcia na dzień 1 stycznia 2017 roku.

c) Uzgodnienie różnic pomiędzy PSR a MSSF w sprawozdaniu Spółki

Zastosowanie MSSF miało następujący wpływ na sprawozdania finansowe Spółki:

	1 stycznia		1 stycznia
	2017	efekt	2017
	PSR	przejścia	MSSF
Aktywa trwałe			
Aktywa niematerialne (1)	3 785	(3 785)	-
Rzeczowe aktywa trwałe	310	-	310
Nakłady na prace rozwojowe (1)	-	5 878	5 878
Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach	5	-	5
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	27	(27)	-
Aktywa obrotowe			
Zapasy	16	-	16
Należności handlowe	2 582	-	2 582
Należności z tytułu podatku dochodowego (2)	-	134	134
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe (1), (2)	2 480	(2 227)	253
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 080	-	3 080
Kapitał własny	10 533	-	10 533
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 071	(27)	1 044
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe	254	-	254
Zobowiązania krótkoterminowe pozostałe	427	-	427

Efekt przejścia na dzień 1 stycznia 2017 roku

- (1) Spółka prezentowała produkcję gier i narzędzi wspierających na krótkoterminowych rozliczeniach międzyokresowych (2 093 tys. PLN). W wyniku przejścia na MSSF ujęła wartości jako nakłady na prace rozwojowe, które zwiększyły się o kwotę 2 093 tys. PLN. Pozostała wartość to reklasyfikacja kosztów prac rozwojowych z wartości niematerialnych i prawnych, tj. o 3 785 tys. PLN.
- (2) Wyodrębniono z należności krótkoterminowych pozostałych kwotę 134 tys. PLN do należności z tytułu podatku dochodowego.

	31 grudnia		31 grudnia
	2017	efekt	2017
	PSR	przejścia	MSSF
Aktywa trwałe			
Aktywa niematerialne (1)	6 108	(6 108)	-
Rzeczowe aktywa trwałe	1 568	-	1 568
Nakłady na prace rozwojowe (1)	-	8 879	8 879
Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	5	-	5
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	48	(48)	-
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe	8 970	-	8 970
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 222	-	1 222
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe (1)	3 436	(2 771)	665
Kapitał własny	15 820	-	15 820
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 629	(48)	1 581
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe	971		971
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego (2)	-	453	453
Zobowiązania krótkoterminowe pozostałe (2)	2 937	(453)	2 484

Efekt przejścia na dzień 31 grudnia 2017 roku

- (1) Spółka prezentowała produkcję gier i narzędzi wspierających na krótkoterminowych rozliczeniach międzyokresowych (2 771 tys. PLN). W wyniku przejścia na MSSF ujęła wartości jako nakłady na prace rozwojowe, które zwiększyły się o kwotę 2 771 tys. PLN. Pozostała wartość to reklasyfikacja kosztów prac rozwojowych z wartości niematerialnych i prawnych, tj. o 6 108 tys. PLN.
- (2) Wyodrębniono z zobowiązań krótkoterminowych pozostałych kwotę 453 tys. PLN do zobowiązań z tytułu podatku dochodowego.

3 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Spółkę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Spółki dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Spółki ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Spółki wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w działalności operacyjnej pozostałej. Dużą część zakupów Spółki realizowana jest w PLN, co powoduje iż Spółka jest narażona na ryzyko kursowe.

Spółka prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Spółka nie zawiera transakcji typu forward lub

opcje walutowe. W przypadku wzrostu/spadku kursów walut o 10% zysk brutto wzrósłby/spadł o 638 tys. PLN.

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Spółka nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Spółki jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Spółka na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju.

Ze względu na bardzo niski poziom występowania instrumentów finansowych obarczonych ryzykiem stopy procentowej nie przeprowadzano analizy wrażliwości w tym zakresie.

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Spółki są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Spółki jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych. Kwoty przedstawione w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd Spółki na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Spółka zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczące.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Spółki odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Spółki oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

Spółka inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Spółka jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Spółka posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Spółki jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Spółki na dzień 31 grudnia 2018 roku, 31 grudnia 2017 oraz 1 stycznia 2017 roku posiadały termin zapadalności poniżej roku.

4 Zarządzanie ryzykiem kapitałowym

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Spółka może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Spółka monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w sprawozdaniu z sytuacji finansowej wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku przedstawiały się następująco:

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	767	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 325	1 222	3 080
Zadłużenie netto	(558)	(1 222)	(3 080)
Kapitał własny	34 297	15 820	10 533
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał własny)	(0,02)	(0,08)	(0,29)

5 Profesjonalny osąd

Sporządzenie jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu Spółki osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w notcie 7.

Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Spółki jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Spółka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej jednostka bierze pod uwagę następujące czynniki:

- a) walutę:
 - (i) która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz
 - (ii) kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;

b) walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

W przypadku Spółki przychody ze sprzedaży jej produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach amerykańskich. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Spółki są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- a) waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- b) waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Spółka nie posiada żadnych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro. Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd Spółki ocenił, że walutą funkcjonalną i prezentacji jest polski złoty.

6 Szacowanie wartości godziwej

Spółka wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Ponadto, wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocy 22.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub obowiązań.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Spółki.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Spółka stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – Notowane (nieskorygowane) ceny rynkowe na aktywnym rynku dla identycznych aktywów lub zobowiązań,
- Poziom 2 – Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest bezpośrednio bądź pośrednio obserwowalny,
- Poziom 3 - Techniki wyceny, dla których najniższy poziom danych wejściowych, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej jako całości jest nieobserwowalny.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na koniec okresu sprawozdawczego Spółka ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu jednostkowego sprawozdania finansowego

Spółka dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szacowana utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Na koniec okresu sprawozdawczego Spółka przeprowadziła test na utratę wartości udziałów w spółce BoomBit Games Ltd. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanej spółki,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 11,7%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna udziałów jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. również nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. Na koniec okresu sprawozdawczego Zarząd Spółki

dokonał oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone oraz wartości niematerialnych pozostałych. Nie stwierdzono przesłanek do przeprowadzenia testu na utratę wartości.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe w budowie

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Spółka spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów. Na koniec okresu sprawozdawczego, tj. 31 grudnia 2018 roku Zarząd Spółki sporządził test na utratę wartości nakładów na prace rozwojowe w budowie. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 8,8%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu Spółka ustaliła, iż wartość odzyskiwalna składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika.

Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego w kwocie 54 tys. PLN, stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p. nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego.

Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Spółka ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 2.2.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. W przypadku projektów, dla których możliwe jest wiarygodne określenie szacunków dotyczących ilości i budżetu sprzedaży, Spółka amortyzuje wartość tych projektów metodą naturalną w stosunku do spodziewanej ilości pobrań. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Spółka ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie.

Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Spółka ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Świadczenia emerytalne

Spółka zatrudnia na bazie umów o pracę 26 osób. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych są nieistotne w stosunku do skali prowadzonej działalności.

8 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	przychody	2018 udział	przychody	2017 udział
reklamy	5 622	24,4%	8 426	40,1%
sprzedaż praw mikropłatności	8 883	38,6%	7 244	34,4%
rev share	974	4,2%	2 135	10,2%
pozostałe	6 967	30,2%	3 045	14,5%
	593	2,6%	184	0,8%
	23 039	100,0%	21 034	100,0%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	<i>6 596</i>	<i>28,6%</i>	<i>10 561</i>	<i>50,2%</i>

Platformy (dystrybucja)

	przychody	2018 udział	przychody	2017 udział
iOS	5 227	79,2%	9 052	85,7%
Android	1 363	20,7%	1 479	14,0%
pozostałe	6	0,1%	30	0,3%
	6 596	100,0%	10 561	100,0%

Informacje geograficzne

	<u>przychody</u>	<u>2018 udział</u>	<u>przychody</u>	<u>2017 udział</u>
Europa	2 524	38,30%	4 502	42,7%
Ameryka Północna	2 880	43,70%	4 234	40,1%
Azja	707	10,70%	1 151	10,9%
Australia i Oceania	404	6,10%	530	5,0%
Ameryka Południowa	49	0,70%	98	0,9%
Afryka	32	0,50%	46	0,4%
	6 596	100,0%	10 561	100,0%

Wiodący kontrahenci

	<u>przychody</u>	<u>2018 udział</u>	<u>przychody</u>	<u>2017 udział</u>
BoomBit Games Ltd.	13 912	60,2%	8 577	40,7%
IronSource	2 651	11,5%	2 657	12,6%
Play With Games	1 970	8,6%	1 642	7,8%
App On Board	1 026	4,5%	-	0,0%
Tapjoy	853	3,7%	3 253	15,5%
Apple	957	4,2%	2 199	10,5%
Unity Technologies	636	2,8%	313	1,5%
Chartboost	293	1,3%	1 182	5,6%
pozostali	741	3,2%	1 211	5,8%
	23 039	100,0%	21 034	100,0%

9 Koszty według rodzaju

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Amortyzacja	(4 159)	(4 905)
Zużycie materiałów i energii	(434)	(397)
Usługi obce	(16 606)	(7 137)
Podatki i opłaty	(22)	(14)
Wynagrodzenia	(5 462)	(5 034)
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	(249)	(221)
Pozostałe koszty rodzajowe	(392)	(117)
Razem koszty według rodzaju	(27 324)	(17 825)
Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby	13 621	7 731
Koszty ogólnego zarządu	4 411	1 905
Koszt własny sprzedaży	(9 292)	(8 189)

10 Przychody, zyski, koszty i straty operacyjne pozostałe

	Rok zakończony	
	31 grudnia	
	2018	2017
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	809	-
Pozostałe	4	2
	813	2
Koszty operacyjne pozostałe		
Spisanie rozrachunków	(35)	-
Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	(6)
Różnice kursowe ujemne	-	(489)
Pozostałe	(11)	(55)
	(46)	(550)

11 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(155)	(1 486)
Podatek bieżący razem	(155)	(1 486)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	(1 814)	(537)
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	(1 969)	(2 023)

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Spółki różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku:

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Zysk przed opodatkowaniem	10 086	10 392
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(1 916)	(1 974)
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(53)	(49)
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	(1 969)	(2 023)
	19,5%	19,5%

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacji w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki.

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
- przypadające do realizacji w ciągu roku	96	48	27
	96	48	27
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
- przypadające do realizacji w ciągu roku	3 491	1 629	1 071
- przypadające do realizacji powyżej roku	-	-	-
	3 491	1 629	1 071
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(3 395)	(1 581)	(1 044)

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej			
Różnice kursowe	27	41	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	31	6	27
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	38	1	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	96	48	27
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(3 348)	(1 629)	(1 071)
Różnice kursowe	(143)	-	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(3 491)	(1 629)	(1 071)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(3 395)	(1 581)	(1 044)

	31 grudnia	
	2018	2017
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Różnice kursowe	(14)	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	25	20
Różnice przejściowe z tytułu zakupu usług	37	-
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	48	20
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(1 719)	(557)
Różnice kursowe	(143)	-
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(1 862)	(557)
Obciążenie wyniku finansowego netto	(1 814)	(537)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	31 grudnia	
	2018	2017
Wartość na początek okresu	(1 581)	(1 044)
Obciążenie wyniku finansowego	(1 814)	(537)
Wartość na koniec okresu	(3 395)	(1 581)

12 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy Spółki.

	31 grudnia	31 grudnia
	2018	2017
Zysk netto (w tys. PLN)	8 117	8 369
Liczba akcji* (w szt.)	11 333 333	8 000 000
Zysk na akcję zwykły i rozwodniony (w PLN)	0,72	1,05

* średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Spółka oszacowała potencjalny rozładniający wpływ tego instrumentu na zysk na akcję zgodnie z MSR 33. W wyniku przeprowadzonej analizy stwierdzono brak efektu rozwodnienia, w związku z czym zysk na akcję zwykły i rozwodniony są sobie równe.

13 Dywidendy

W roku obrotowym 2016 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 6 930 tys. PLN. Zgromadzenie Wspólników Spółki zdecydowało o przeznaczeniu zysku netto:

- w kwocie 3 000 tys. PLN na wypłatę dywidendy,
- w kwocie 3 930 tys. PLN na kapitał zapasowy Spółki.

Łącznie w 2017 roku wypłacone zostało 1 000 tys. PLN dywidendy, zaś na dzień 31 grudnia 2017 roku zobowiązanie z tego tytułu wyniosło 2 000 tys. PLN.

W roku obrotowym 2017 Spółka wypracowała zysk netto w kwocie 8 369 tys. PLN. Zgromadzenie Wspólników Spółki zdecydowało o przeznaczeniu zysku netto:

- w kwocie 2 520 tys. PLN na wypłatę dywidendy,
- w kwocie 5 849 tys. PLN na kapitał zapasowy Spółki.

W bieżącym okresie sprawozdawczym wypłacono 2 000 tys. PLN dywidendy za 2016 rok oraz 840 tys. PLN za 2017 rok. Zobowiązanie z tytułu wypłaty dywidendy na dzień 31 grudnia 2018 wynosiło 1 680 tys. PLN.

14 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018						
Koszt	198	1 148	650	216	24	2 236
Umorzenie narastająco	-	(58)	(416)	(175)	(19)	(668)
Wartość netto	198	1 090	234	41	5	1 568
Zwiększenia	-	-	157	155	3	315
Amortyzacja	-	(63)	(255)	(41)	(4)	(363)

Na dzień 31 grudnia 2018						
Koszt	198	1 148	807	371	27	2 551
Umorzenie narastająco	-	(121)	(671)	(216)	(23)	(1 031)
Wartość netto	198	1 027	136	155	4	1 520

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2017						
Koszt	-	114	452	216	18	800
Umorzenie narastająco	-	(14)	(310)	(148)	(18)	(490)
Wartość netto	-	100	142	68	-	310
Zwiększenia	198	1 034	198	-	6	1 436
Amortyzacja	-	(44)	(106)	(27)	(1)	(178)

Na dzień 31 grudnia 2017						
Koszt	198	1 148	650	216	24	2 236
Umorzenie narastająco	-	(58)	(416)	(175)	(19)	(668)
Wartość netto	198	1 090	234	41	5	1 568

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszt własny sprzedaży	253	98
Koszty ogólnego zarządu	110	80
	363	178

Na dzień 31 grudnia 2018 roku oraz na dzień 31 grudnia 2017 roku Spółka nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

15 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe w budowie	Razem
Na dzień 1 stycznia 2018					
Koszt	12 700	5 995	86	2 771	21 552
Umorzenie narastająco	(11 288)	(1 299)	(86)	-	(12 673)
Wartość netto	1 412	4 696	-	2 771	8 879
Zwiększenia	-	-	-	13 621	13 621
Transfer między kategoriami	3 109	3 551	-	(6 660)	-
Sprzedaż/likwidacja brutto	(806)	-	-	-	(806)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	806	-	-	-	806
Amortyzacja	(1 228)	(2 568)	-	-	(3 796)
Na dzień 31 grudnia 2018					
Koszt	15 003	9 546	86	9 732	34 367
Umorzenie narastająco	(11 710)	(3 867)	(86)	-	(15 663)
Wartość netto	3 293	5 679	-	9 732	18 704

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe w budowie	Razem
Na dzień 1 stycznia 2017					
Koszt	8 817	2 864	86	2 093	13 860
Umorzenie narastająco	(7 170)	(726)	(86)	-	(7 982)
Wartość netto	1 647	2 138	-	2 093	5 878
Zwiększenia	-	-	-	7 728	7 728
Transfer między kategoriami	3 919	3 131	-	(7 050)	-
Amortyzacja	(4 154)	(573)	-	-	(4 727)
Na dzień 31 grudnia 2017					
Koszt	12 700	5 995	86	2 771	21 552
Umorzenie narastająco	(11 288)	(1 299)	(86)	-	(12 673)
Wartość netto	1 412	4 696	-	2 771	8 879

	Rok zakończony	
	2018	2017
Kwoty amortyzacji obciążające:		
Koszt własny sprzedaży	3 796	4 727
	3 796	4 727

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki aktywów niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Spółka zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych aktywów niematerialnych.

Weryfikacja spełnienia kryteriów określonych w MSR 38.57 została przeprowadzona na dzień kończący bieżący oraz poprzedni okres sprawozdawczy. W jej wyniku Spółka nie zidentyfikowała konieczności zaprzestania aktywowania żadnego z wcześniej rozpoznanych składników nakładów na prace rozwojowe.

Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy, w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółki nie występują nakłady na prace rozwojowe w budowie starsze niż z roku 2016.

16 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsiębiorstwach

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia udziałów	Wartość księgowa posiadanych udziałów
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	07.11.2014	5
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	11 205
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	28.02.2018	5
Play With Games Ltd.	Plymouth, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	30.03.2018	1
Woodge Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	55%	22.06.2018	3
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	28.02.2018	3
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	50%	22.06.2018	20
Tern 3 Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie	49%	26.07.2018	28
BoomBooks Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	16.10.2018	5
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna	100%	16.10.2018	5
						11 280

- W dniu 28 lutego 2018 roku Spółka objęła 100% udziałów w BoomBit Games Ltd., które wniesiono do Spółki w formie aportu. Transakcja oraz sposób ustalenia ceny nabycia zostały szczegółowo opisane w nocie 20.
- W dniu 28 lutego 2018 roku Spółka objęła 100% udziałów w spółce PixelMob Sp. z o.o.
- W dniu 28 lutego 2018 roku Spółka objęła 50% udziałów w spółce Mindsense Games Sp. z o.o.
- W dniu 3 kwietnia 2018 roku spółka Play With Games Ltd. umorzyła poprzez odkupienie wszystkich udziałów od Hybrid Touch Games Ltd. i Digital Bark Studios Ltd. Tym samym Spółka stała się jedynym udziałowcem spółki Play With Games Ltd.
- W dniu 22 czerwca 2018 roku Spółka objęła 50% udziałów w spółce MoonDrip Sp. z o.o.
- W dniu 22 czerwca 2018 roku Spółka objęła 55 % udziałów w spółce Woodge Sp. z o.o

- W dniu 26 lipca 2018 roku Spółka nabyła 100% udziałów w Spółce Tern 3 sp. z o.o. Cena nabycia wynosiła 10 tys. PLN.
- W dniu 16 października 2018 r. Spółka objęła 100% udziałów w spółce BoomBooks Sp. z o.o. przy jej zawiązaniu, wnosząc pieniężny w kwocie równej wartości nominalnej obejmowanych udziałów, tj. 5 tys. PLN.
- W dniu 16 października 2018 r. Spółka objęła 100% udziałów w spółce BoomHits Sp. z o.o. przy jej zawiązaniu, wnosząc do tej spółki wkład pieniężny w kwocie równej wartości nominalnej obejmowanych udziałów, tj. 5 tys. PLN.
- W dniu 24 grudnia 2018 roku Spółka podjęła uchwałę o podwyższeniu kapitału w spółce Tern 3 Sp. z o.o. Część nowoutworzonych udziałów odpowiadających 51% kapitału spółki została objęta przez osobę fizyczną w zamian za wniesienie 100% udziałów w spółce Cellense s.r.o., która zajmuje się doradztwem w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition. W marcu 2019 roku zarejestrowana została zmiana nazwy spółki Tern 3 Sp. z o.o. na SuperScale Sp. z o.o. oraz Spółka nabyła dodatkowy 1% udziałów, stając się właścicielem 50% udziałów.

17 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
Należności handlowe			
Należności handlowe – zafakturowane	8 500	9 047	2 659
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	(77)	(77)
Należności handlowe – netto	8 500	8 970	2 582

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
Należności handlowe			
Należności handlowe – jednostki pozostałe	939	8 859	2 496
Należności handlowe – jednostki powiązane	7 561	188	163
Odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	(77)	(77)
Należności handlowe – netto	8 500	8 970	2 582

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
Inne należności finansowe			
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	221	-	-
- aktywa trwałe	205	-	-
- aktywa obrotowe	16	-	-
Inne należności finansowe - netto	221	-	-

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe			
Należności z tytułu podatku VAT	857	291	206
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	58	-	-
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	1 628	-	-
- aktywa trwałe	1 070	-	-
- aktywa obrotowe	558	-	-
Rozliczenia międzyokresowe inne	341	365	10
Należności inne	10	9	37
Pozostałe należności – netto	2 894	665	253

Razem należności handlowe i pozostałe	11 615	9 635	2 835
w tym:			
- należności finansowe	8 721	8 970	2 582
- należności niefinansowe	2 894	665	253

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
USD	8 173	9 029	2 222
PLN	3 185	447	454
GBP	257	155	155
EUR	-	4	4
	11 615	9 635	2 835

Należności handlowe

Spółka dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 2.2).

W opinii Zarządu Spółki oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Spółkę wiążą długotrwałe relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne.

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
do 3 miesięcy	194	138	674
powyżej 3 do 6 miesięcy	20	376	3
powyżej 6 miesięcy	-	-	257
	214	514	934

W bieżącym okresie wykorzystano odpisy aktualizujące wartość należności w kwocie 77 tys. PLN.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość godziwą każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Spółka nie posiada żadnych zabezpieczeń ustanowionych na należnościach.

18 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia	31 grudnia	1 stycznia
	2018	2017	2017
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	1 325	1 222	3 080
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	1 325	1 222	3 080
w tym środki <i>pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	-	-	-

19 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2018 i 31 grudnia 2017 roku Spółka posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów, którzy bądź nie mają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

20 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2017 i 1 stycznia 2017 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba udziałów	Wartość nominalna	Procent kapitału
Karolina Szablewska-Olejarz	20.000	2.000.000	50,0%
ATM Grupa S.A.	20.000	2.000.000	50,0%
	40.000	4.000.000	100,0%

W dniu 28 lutego 2018 roku odbyło się zgromadzenie wspólników spółki Aidem Media Sp. z o.o. („Aidem”), podczas którego zostały podjęte uchwały o podwyższeniu kapitału zakładowego Spółki z kwoty 4 000 tys. PLN do kwoty 6 000 tys. PLN poprzez utworzenie 20 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 100 PLN każdy („Nowe Udziały”). Nowe Udziały zostały przeznaczone do objęcia przez spółkę We Are One Limited z siedzibą w Larnace, Cypr, w zamian za wkład niepieniężny w postaci trzech udziałów spółki BoomBit Games Ltd., o wartości nominalnej 1 000 GBP każdy i łącznej wartości nominalnej 3 000 GBP, reprezentujących 100% udziałów w spółce BoomBit Games Ltd.

Łączna cena nabycia wniesionych udziałów wynosiła 11 206 tys. PLN, przy czym wartość wkładu niepieniężnego przewyższająca wartość nominalną nowoutworzonych udziałów, została ujęta jako kapitał zapasowy. Dla potrzeb tej wyceny przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres pięciu lat, w tym dla poszczególnych tytułów gier przyjęto okres do czterech lat, uzależniony od długości cyklu życia danej gry,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 10,0% - 11,7%,
- stopa wzrostu przepływów pieniężnych po okresie prognozy i tym samym kształtujących wartość rezydualną firmy przyjęto na poziomie 0%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W dniu 28 lutego 2018 roku odbyło się zgromadzenie wspólników Spółki, podczas którego zostały podjęte uchwały w sprawie przekazania przez udziałowca Karolinę Szablewską-Olejarz połowy swoich udziałów Marcinowi Olejarzowi.

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 28 lutego 2018 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba udziałów	Wartość nominalna	Procent kapitału
Karolina Szablewska-Olejarz	10.000	1.000.000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	10.000	1.000.000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	20.000	2.000.000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	20.000	2.000.000	33,3(3)%
	60.000	6.000.000	100,0%

W dniu 21 maja 2018 roku przyjęty został plan przekształcenia Aidem w spółkę akcyjną pod firmą BoomBit S.A. W dniu 9 lipca 2018 roku przyjęta została uchwała Zgromadzenia Wspólników Spółki w sprawie przekształcenia oraz zawarta została umowa spółki BoomBit S.A. Na podstawie powyższej uchwały utworzono 6 000 000 mln Akcji Serii A o wartości nominalnej 0,50 PLN każda, oraz 6 000 000 mln Akcji Serii B o wartości nominalnej 0,50 PLN każda. W dniu 23 lipca 2018 roku KRS dokonał rejestracji wprowadzonych zmian.

Na koniec okresu sprawozdawczego i na dzień sporządzenia niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6.000.000	3.000.000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6.000.000	3.000.000
	12.000.000	6.000.000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału/ głosów
Karolina Szablewska-Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
Marcin Olejarz	2.000.000	1.000.000	16,6(6)%
ATM Grupa S.A.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
We Are One Ltd.	4.000.000	2.000.000	33,3(3)%
	12.000.000	6.000.000	100,0%

21 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	2 026	685	198
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	2 509	286	56
	4 535	971	254
Inne zobowiązania finansowe			
Zobowiązania z tytułu faktoringu	767	-	-
	767	-	-

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	86	77	59
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	80	43	61
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	463	352	300
Zobowiązania z tytułu dywidendy	1 680	2 000	-
Zobowiązania inne	51	12	7
	2 360	2 484	427
	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Razem zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	7 662	3 455	681
w tym:			
- zobowiązania finansowe	5 302	971	254
- zobowiązania niefinansowe	2 360	2 484	427

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań Spółki są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
PLN	4 344	3 446	633
GBP	1 745	-	-
EUR	362	-	-
USD	1 211	9	48
	7 662	3 455	681

22 Instrumenty finansowe według typu

Zarówno na koniec bieżącego, jak i poprzedniego okresu sprawozdawczego w Spółce występują wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu. Wartość bilansowa tych instrumentów finansowych nie odbiega istotnie od ich wartości godziwej.

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu			
Należności handlowe	8 500	8 970	2 582
Inne należności finansowe	221	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 325	1 222	3 080
	10 046	10 192	5 662

Jako inne należności finansowe Spółka wykazuje pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, których oprocentowanie jest zmienne (patrz nota 25).

	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017	1 stycznia 2017
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu			
Zobowiązania handlowe	4 535	971	254
Inne zobowiązania finansowe	767	-	-
	5 302	971	254

Jako inne zobowiązania finansowe Spółka prezentuje zobowiązania z tytułu faktoringu niepełnego.

23 Nota objaśniająca do jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	(1 980)	(6 800)
- zmiana stanu należności z tytułu udzielonych pożyczek	221	-
- ujęcie rozliczeń międzyokresowych z tytułu płatności w formie akcji	1 674	-
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	(85)	(6 800)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z sytuacji finansowej	4 207	2 774
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu faktoringu	(767)	-
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu dywidendy	320	(2 000)
Zmiana stanu wynikająca ze sprawozdania z przepływów pieniężnych	3 760	774

24 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne aktywa ani zobowiązania warunkowe.

25 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Przychody	Zakupy
Podmioty wywierające znaczący wpływ					
ATM Grupa S.A.*	-	-	630	-	-
Karolina Szablewska-Olejarz*	-	-	210	-	156
Marcin Olejarz*	-	-	210	-	-
We Are One Ltd.*	-	-	630	-	-
Jednostki zależne					
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	50	-	400	164	1 326
BoomBit Games Ltd.	7 083	-	1 271	15 000	1 271
BoomBooks Sp. z o.o.	1	-	-	1	-
BoomHits Sp. z o.o.	1	-	-	1	-
PixelMob Sp. z o.o.	1	16	-	6	-
Play With Games Ltd.	384	-	434	1 970	434
Woodge Sp. z o.o.	1	-	74	2	427
Wspólne przedsięwzięcia					
Mindsense Games Sp. z o.o.	10	205	9	5	9
MoonDrip Sp. z o.o.	30	-	-	22	-
	7 561	221	3 868	17 171	3 623

* zobowiązania z tytułu dywidendy

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2017 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Przychody	Zakupy
Podmioty wywierające znaczący wpływ				
ATM Grupa S.A.*	-	1 000	-	-
Karolina Szablewska-Olejarz*	-	1 000	-	-
Jednostki zależne				
Best Top Fun Games Sp. z o.o.	-	274	66	1 227
Wspólne przedsięwzięcia				
Play With Games Ltd.	188	-	1 638	-
	188	2 274	1 704	1 227

* zobowiązania z tytułu dywidendy

Wynagrodzenie kluczowych członków kadry kierowniczej

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2018	2017
Wynagrodzenie Członków Zarządu		
Karolina Szablewska-Olejarz	63	73
Marcin Olejarz	90	-
Paweł Tobiasz	33	6
	186	79

W 2018 roku wynagrodzenie członków Rady Nadzorczej wyniosło 130 tys. zł. W roku 2017 w Spółce nie funkcjonowała Rada Nadzorcza. Pozostałe wynagrodzenie wypłacone kluczowej kadrze kierowniczej wyniosło odpowiednio 388 i 1 352 tys. PLN w 2018 oraz 2017 roku.

26 Płatności w formie akcji

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, właścicielowi 50% udziałów w jednostce współzależnej SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy współnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. Na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 1 628 tys. PLN (z czego 1 070 tys. PLN jako część długoterminową).

27 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2018 roku:

	<u>31 grudnia</u> <u>2018</u>
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	200
Inne usługi poświadczające	235
Razem	<u>435</u>

28 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

W dniu 28 stycznia 2019 roku Spółka zawarła umowę pożyczki z ATM Grupa S.A. na kwotę 2 mln zł. Termin spłaty pożyczki przez Spółkę to 30 czerwca 2019 roku.

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie ustanowienia programu motywacyjnego opartego na wynikach finansowych Spółki osiągnięte w kolejnych latach obrotowych. Pod warunkiem rejestracji podwyższenia kapitału związanego z debiutem giełdowym, Spółka wyemituje maksymalnie warranty subskrypcyjne z prawem objęcia maksymalnie 360 tys. akcji Spółki. Warranty będą przyznawane nieodpłatnie kluczowej kadry kierowniczej pod warunkiem spełnienia zakładanych celów lub pod warunkiem pozostania w strukturach Grupy Kapitałowej BoomBit.

5 kwietnia 2019 roku Komisja Nadzoru Finansowego zatwierdziła prospekt emisyjny Spółki. W ramach pierwszej oferty publicznej Spółka wyemituje 1 300 tys. nowych akcji (seria C). Do obrotu zostaną również wprowadzone akcje serii B, z których 550 tys. zostanie sprzedanych przez obecnych akcjonariuszy. Cenę akcji sprzedawanych w ramach pierwszej oferty publicznej ustalono na poziomie 19 zł.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 29 kwietnia 2019 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Paweł Tobiasz
Wiceprezes Zarządu

Podmiot któremu powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych:

Biuro Rachunkowe Komfort s.c., Elżbieta Luther, Marta Luther
Jaśkowa Dolina 9/3 80-252 Gdańsk, REGON: 192969798