



Raport za IV kwartał 2022 r.

tj. za okres od 1 października 2022 r.
do 31 grudnia 2022 r.

Sporządzony w dniu 13 lutego 2023 r.



Spis treści

01 List do Akcjonariuszy Vee S.A. 3

02 Wybrane dane finansowe i operacyjne 6

- Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych 7
- Przegląd skonsolidowanych danych finansowych 11

03 Dane korporacyjne 14

- Dane teledadresowe i kod PKD wiodącej działalności 15
- Akcje i Akcjonariat 16
- Skład organów spółki i informacje o zatrudnieniu 17
- Struktura grupy kapitałowej 18
- Obszary działalności 19

04 Rynek i otoczenie 20

- Branża contact center i narzędzi wspierających 21
- Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych 22
- Kanały komunikacji wspierające obsługę klientów 24

05 Działalność operacyjna 25

- Istotne wydarzenia w drugim kwartale 2022 r. 26
- Istotne wydarzenia po dacie bilansowej 27
- Innowacyjność przedsiębiorstwa 28
- Rentowność działalności operacyjnej 29

06 Działania w obszarach ESG 30

- Środowisko (Environment) 31
- Społeczna odpowiedzialność (Social Responsibility) 33
- Ład korporacyjny (Corporate Governance) 35

07 Zasady rachunkowości 36

08 Skonsolidowane dane finansowe 39

- Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN) Aktywa 40
- Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN) Pasywa 41
- Skonsolidowany rachunek zysków i strat Grupy Vee (w PLN) 42
- Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupy Vee (w PLN) 43
- Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Vee (w PLN) 44

09 Jednostkowe dane finansowe 45

- Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN) Aktywa 46
- Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN) Pasywa 47
- Jednostkowy rachunek zysków i strat Vee S.A. (w PLN) 48
- Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych Vee S.A. (w PLN) 49
- Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym Vee S.A. (w PLN) 50

10 Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej 51

01

List do Akcjonariuszy Vee S.A.



List do Akcjonariuszy Vee S.A.

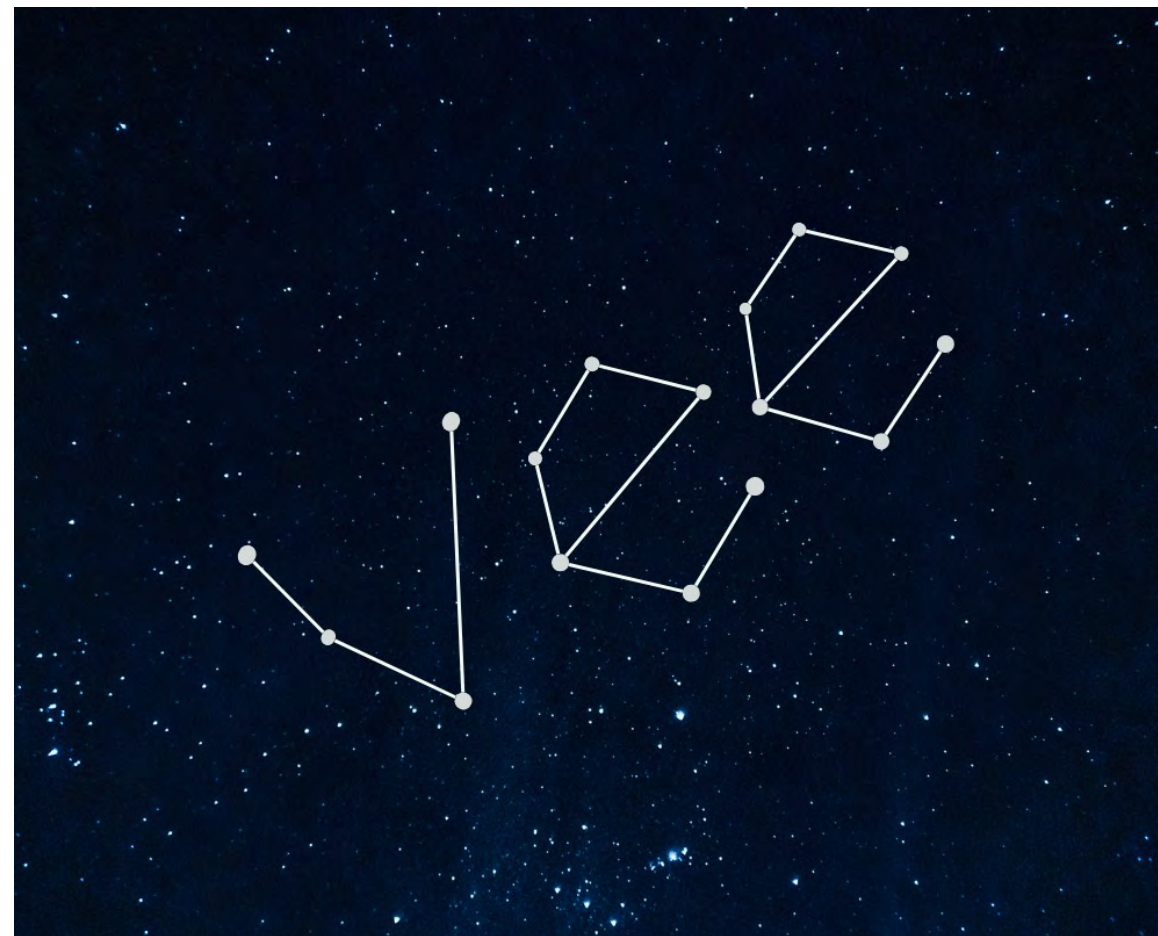
Szanowni Akcjonariusze,

sztuczna inteligencja, AI, ChatGPT, OpenAI, conversational AI – te hasła ostatnich miesięcy odnoszą się do jednej z największych rewolucji technologicznych naszych czasów, która wpłynie na życie obecnych i przyszłych pokoleń. Nie dziwi zatem, że osoby z biznesu na całym świecie z rosnącym zainteresowaniem w końcu zaczęły przyglądać się wszelkim rozwiązaniom mogącym – dzięki AI – doprowadzić do zwiększenia przychodów, wygenerowania oszczędności i optymalizacji efektywności procesów, w szczególności tam, gdzie z klientami trzeba porozmawiać.

I choć większość implementacji AI w dalszym ciągu posiada wiele niedoskonałości, a liczba opinii na ich temat rośnie w tempie lawinowym, jednocześnie tworząc ogromne pole dla dezinformacji, jednego zdecydowanie można być pewnym – cały świat rozmawia o sztucznej inteligencji.

Ogół zachodzących w ostatnich miesiącach zjawisk tworzy bezprecedensowo korzystną koniunkturę dla Vee. Zakończenie debat nad tym, czy ludzie docelowo będą rozmawiać z AI – to tylko jedno z nich. Rosnące zainteresowanie automatyzacją obsługi klienta jest również w pewnym stopniu wynikiem poszukiwania oszczędności przez firmy, wywołanego wzrostami cen, a także coraz większą dysfunkcją tradycyjnych zespołów obsługi klienta, w których oprócz motywacji i profesjonalizmu, zaczyna brakować... pracowników.

Z dużą ekscytacją patrzymy zatem na perspektywy bieżącego roku dla Vee – roku, w którym uruchamiamy wersję beta nowej generacji technologii Brilliance™, pozwalającej na zagwarantowanie unikalnej jakości telefonicznej obsługi klienta. Roku, w którym za dystrybucję naszych sprawdzonych rozwiązań do realizacji masowych kampanii dla dużych klientów biznesowych odpowiadać będą duzi gracze na rynku krajowym.



List do Akcjonariuszy Vee S.A.

Jest to też rok, w którym do masowej sprzedaży trafia dawno zapowiadane pudełko dla małych firm z sektora medycznego, a tuż za nim następnie, pudełkowe rozwiązania dla kolejnych branż usługowych. Bieżący rok to czas, w którym vee zaczyna płynnie rozmawiać w kolejnych językach, obsługując rozmówców w innych krajach.

Również na 2023 rok zaplanowaliśmy premierę masowego rozwiązania „Vee Desk”, które skierujemy nie tylko do dużego i małego biznesu, ale także do jeszcze szerszego grona odbiorców indywidualnych.

Ostatni kwartał zeszłego roku obfitował u nas nowymi kontraktami, których efekty finansowe zobaczymy w najbliższym półroczu, a także intensywnymi pracami nad rozwojem własnych produktów i technologii – w tym przede wszystkim rozwiązań pudełkowych.

Na rzecz dotychczasowych oraz nowych klientów podjęliśmy prace nad 8 nowymi projektami. Dużo czasu poświęciliśmy na szkolenia zespołu, który od końca 2021 r. do końca ubiegłego kwartału poszerzyliśmy o 21 nowych osób, tj. o 66%. Przychody IV kw. przyczyniły się do wygenerowania rocznego przychodu ze sprzedaży wyższego o 83% względem roku poprzedniego, zaś roczny wolumen obsłużonych minut (MPC) wzrósł o 1,3 mln (+48%) w odniesieniu do wcześniejszego okresu. Jest to w dużej mierze wynik wzrostu (+63%) liczby spraw przekazanych vee do obsługi – z 3,8 mln w 2021 r. do 6,2 mln w 2022 r. Liczba nawiązywanych połączeń w całym roku 2022 wyniosła 31,6 mln, tj. o 114% więcej niż w roku 2021.

Więcej na temat wydarzeń minionego kwartału znajdziecie Państwo w lekturze niniejszego raportu, do której serdecznie zapraszam.

David Wójcicki
prezes zarządu Vee S.A.



02

Wybrane dane finansowe i operacyjne



Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

1,6 mln

Obsłużonych
spraw

1,2 mln

Przeprowadzonych rozmów

0,98 mln

Minut przeprowadzonych
rozmów (MPC)

8,9 mln

Nawiązywanych połączeń

78,2 FTE

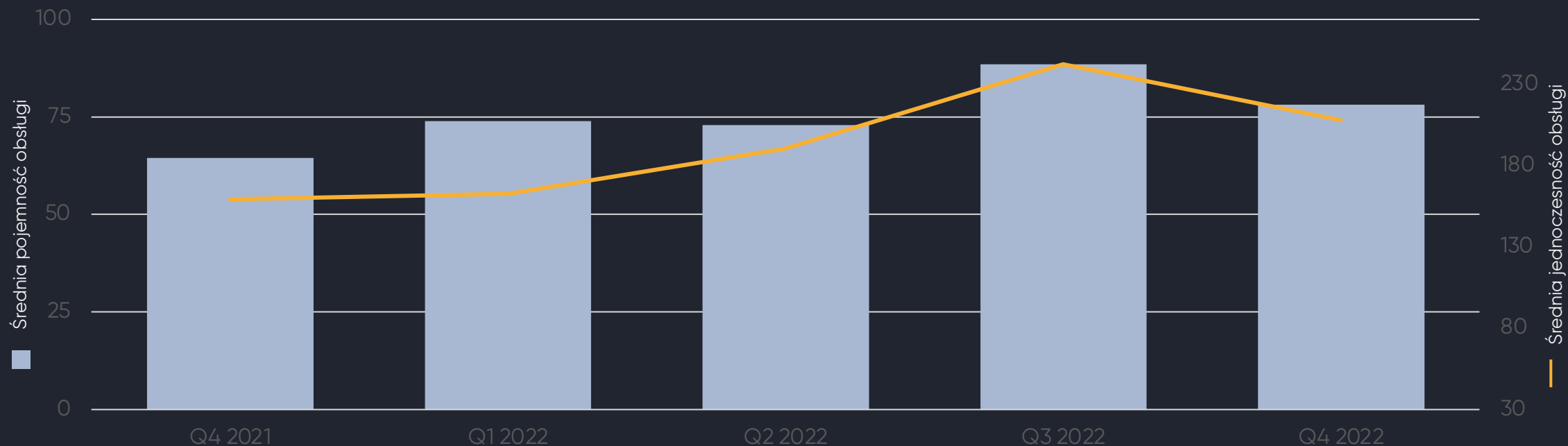
Średnia pojemność
obsługi

69

Instancji procesów obsługi

Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

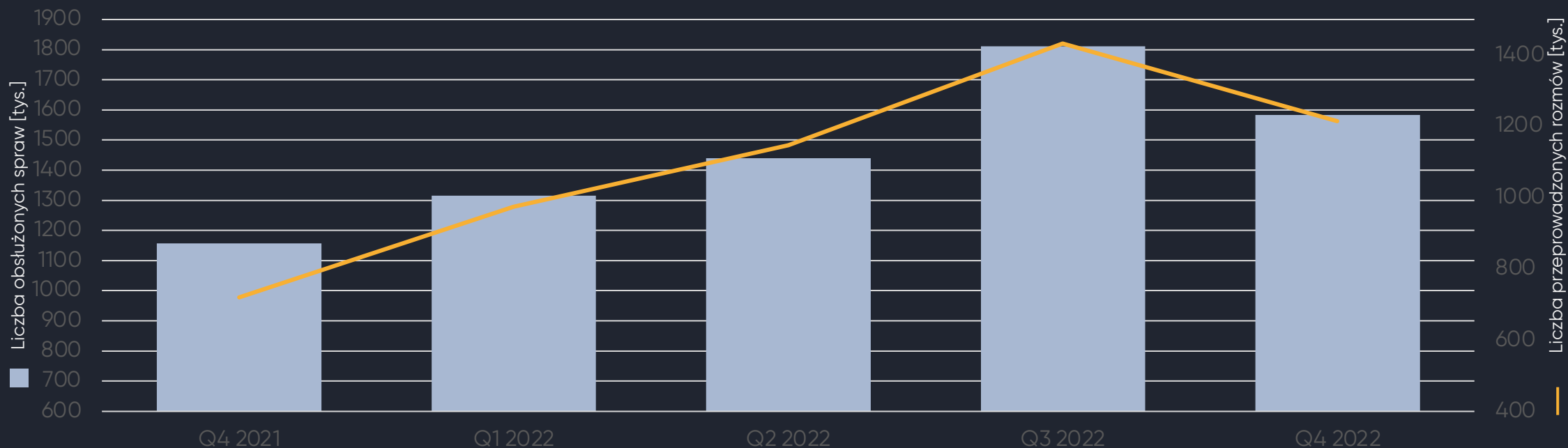
Skala outsourcingu obsługi klienta w FTE (full-time equivalent)



Średnia pojemność obsługi liczona w FTE (pełne etaty typowego konsultanta contact center) wynika z kalkulacji czasu, jaki konsultanci musieliby przeznaczyć na rozmowy z klientami w takim wymiarze, jaki realizuje vee. Średnia jednoczesność obsługi dotyczy liczby jednocześnie obsługiwanych połączeń, tj. ilu konsultantów średnio by było potrzeba, aby obsłużyć ruch, który generuje vee.

Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

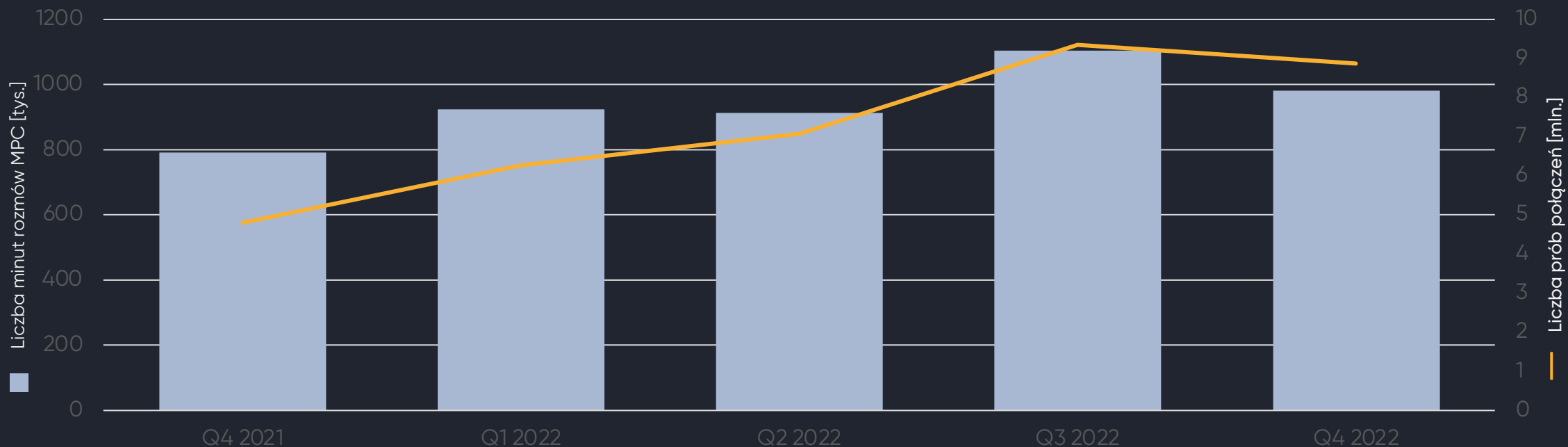
Liczba obsłużonych spraw i przeprowadzonych rozmów



Obsłużone sprawy dotyczą pojedynczych rekordów, które w ramach przeróżnych procesów obsługuje vee – np. uzyskanie deklaracji spłaty zadłużenia, potwierdzenie zainteresowania produktem, potwierdzenie terminu wizyty. Przeprowadzone rozmowy dotyczą faktycznie zrealizowanych i nawiązanych połączeń w ramach obsługiwanych spraw.

Przegląd skonsolidowanych danych operacyjnych

Liczba zrealizowanych minut rozmów (MPC) i nawiązywanych połączeń



Minuty rozmów to iloraz liczby sekund łącznie spędzonych na rozmowach z rozmówcami vee oraz liczby 60 (sekund/minutę).
Liczba prób połączeń oznacza liczbę wywołań poszczególnych numerów w ramach obsługi spraw (rekorów).

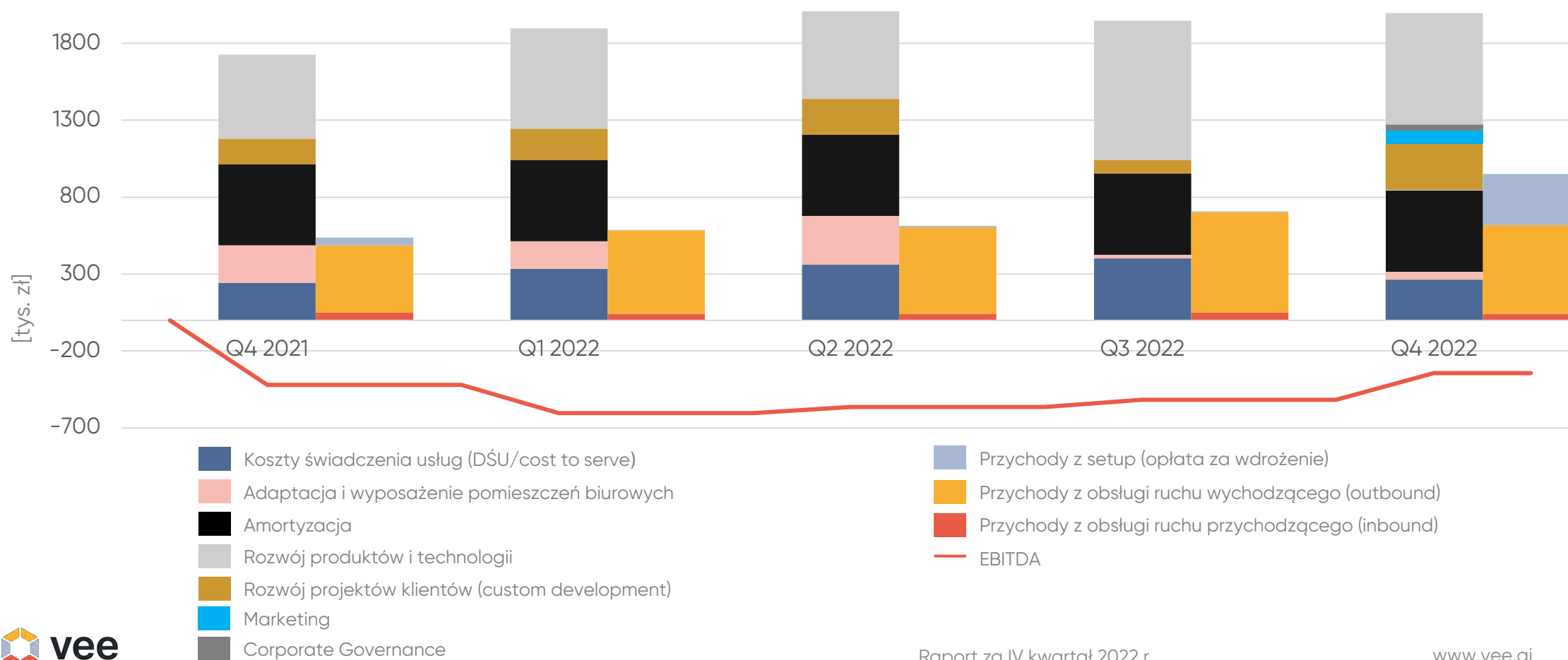
Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Kategoria rozwiązania	Q4 2021	Q1 2022	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022
Przychody ze sprzedaży	539,2	588,2	615,5	707,4	↑ 950,9
Koszt świadczenia usług	245,2	335,5	362,9	403,1	↓ 265,1
Amortyzacja	524,1	526,2	526,5	527,4	↓ 527,0
Adaptacja i wyposażenie nowych pomieszczeń biurowych	242,9	154,6	316,7	23,9	↑ 53,3
Koszty rozwoju projektów klientów	713,6	652,4	575,9	88,8	↑ 302,6
Rozwój technologii i rozwiązań spółki		202,9	231,6	731,6	↓ 725,3
EBITDA*	(419,6)	(602,6)	(564,1)	(516,1)	↑ (342,1)
Aktywa razem	33 794,9	36 285,9	32 842,1	32 302,2	↓ 31 994,8
Projekty rozwojowe w toku	24 663,9	24 663,9	24 663,9	24 663,9	→ 24 663,9
Kapitały własne	25 054,3	23 613,8	22 110,1	20 578,6	↑ 24 805,9

* EBITDA – zysk operacyjny skorygowany o wielkość odpisów aktualizacyjnych, amortyzacji oraz nakładów na adaptację i wyposażenie nowych pomieszczeń biurowych.

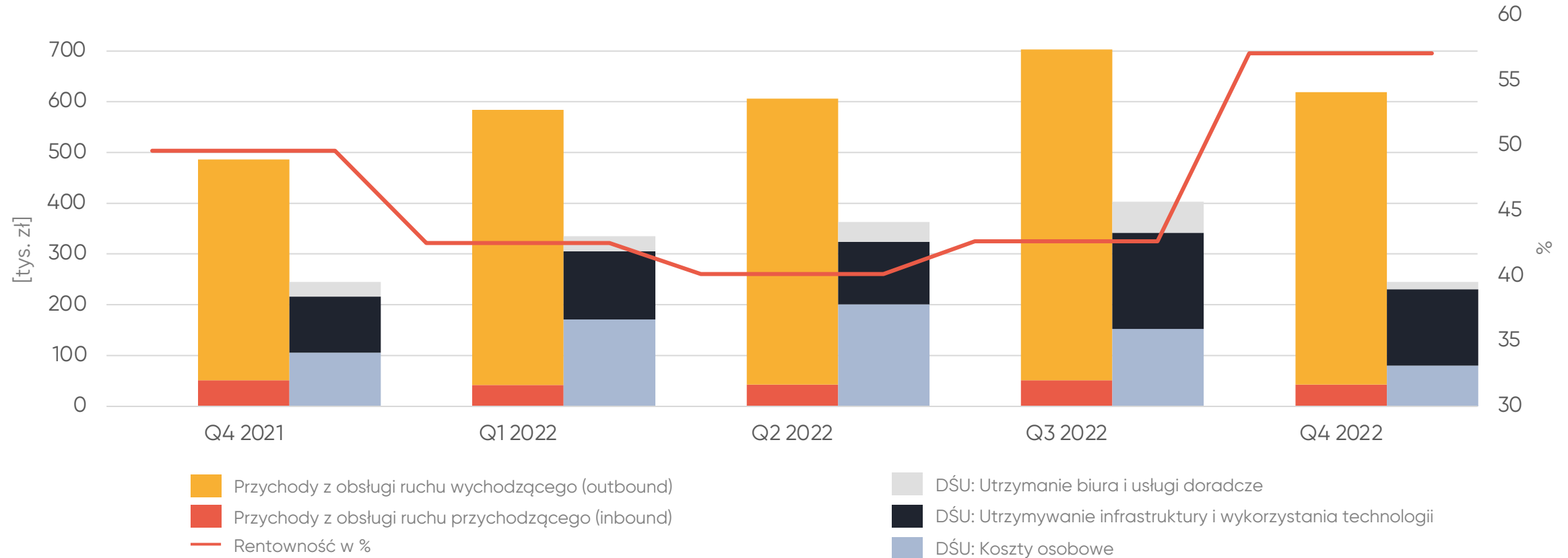
Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Zestawienie kosztów i przychodów według kategorii



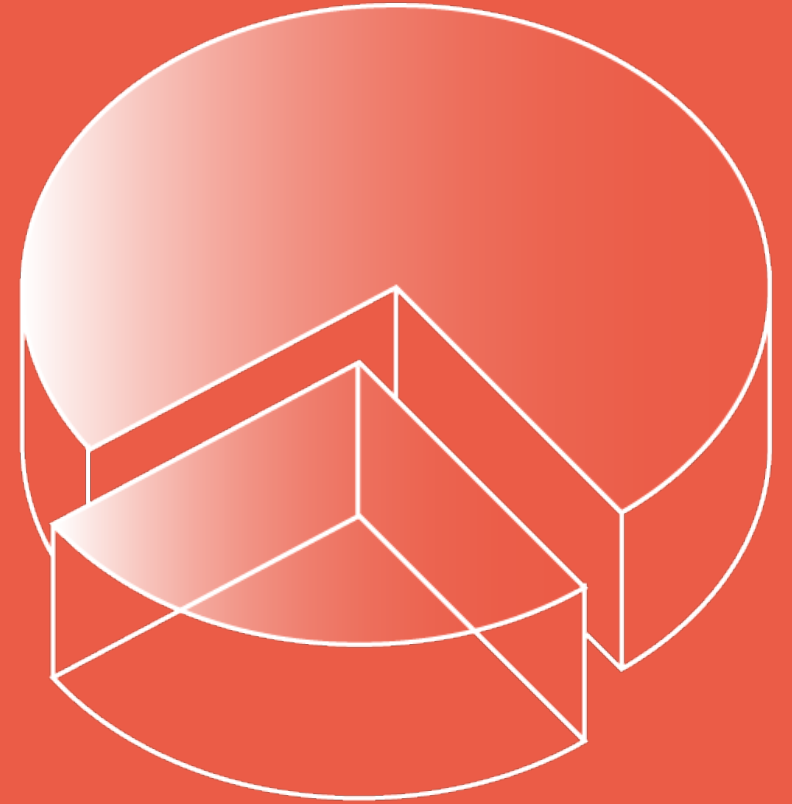
Przegląd skonsolidowanych danych finansowych

Zestawienie kosztów i przychodów z trwających projektów



03

Dane korporacyjne



Dane teleadresowe i kod PKD wiodącej działalności

Dane teleadresowe rejestrowej siedziby spółki

Nazwa firmy: Vee S.A.

Adres siedziby: ul. Grzybowska 87, 00-844 Warszawa

Nr telefonu: +48 58 355 83 00

Poczta elektroniczna: office@vee.ai

Strona internetowa: www.vee.ai, www.voicetel.pl

Nr KRS: 443544

Nr NIP: 9571067309

Nr REGON: 221798923

ISIN: PLVCTCM00019 ["VEE"@WSE/NewConnect]

Sąd rejestrowy: Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIII
Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego



Profil działalności spółki

Grupa Vee dostarcza firmom usługę automatycznej realizacji procesów telefonicznej obsługi klientów.

Kod PKD wiodącej działalności: 82.20.Z

Podklasa PKD 82.20.Z obejmuje działalność centrów telefonicznych (call center):

- obsługujących zgłoszenia przychodzące za pośrednictwem pracowników z serwisu operatorskiego lub przy zastosowaniu automatycznego rozdziału zgłoszeń, zintegrowanych systemów komputerowo-telefonicznych lub interaktywnych systemów głosowych lub podobnych metod do przyjmowania zamówień, dostarczania informacji o produkcie, obsługi klienta lub rozpatrywania skarg;
- prowadzących działalność związaną ze sprzedażą i promocją skierowaną do klienta, z badaniem rynku, marketingiem bezpośrednim, weryfikacją adresów.

Akcje i Akcjonariat

Na dzień sporządzania niniejszego raportu kapitał zakładowy spółki wynosi 166 250,00 zł i dzieli się na 1 662 500 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda akcja, w tym:

- 500 010 akcji zwykłych na okaziciela serii A
- 500 000 akcji zwykłych na okaziciela serii B
- 100 000 akcji zwykłych na okaziciela serii C
- 20 000 akcji zwykłych na okaziciela serii D
- 209 990 akcji zwykłych na okaziciela serii E
- 332 500 akcji zwykłych na okaziciela serii F

Akcje serii E i F pozostają poza obrotem na NewConnect.

Podmiotem dominującym względem Vee S.A. jest Vee Ventures Sp. z o.o. – podmiot kontrolowany przez Dawida Wójcickiego i Krzysztofa Płachtę, będącymi odpowiednio: prezesem zarządu oraz członkiem zarządu emitenta.



Udziałowcy Vee Ventures Sp. z o.o.:

Dawid Wójcicki

50% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki

Krzysztof Płachta

50% głosów na zgromadzeniu wspólników spółki

Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz w głosach na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy – na dzień publikacji raportu:

Vee Ventures Sp. z o.o.

Liczba akcji i głosów: 964 251

Udział w kapitale i liczbie głosów: 58,00%

TM Sp. z o.o. SK

Liczba akcji i głosów: 87 994

Udział w kapitale i liczbie głosów: 5,29%

Pozostali akcjonariusze

Liczba akcji i głosów: 610 255

Udział w kapitale i liczbie głosów: 36,71%

Skład organów spółki i informacje o zatrudnieniu

Skład zarządu spółki (2 osoby):

Dawid Wójcicki
prezes zarządu

Aleksander Sobina
członek rady nadzorczej delegowany do czasowego
pełnienia funkcji członka zarządu

Skład rady nadzorczej spółki (6 osób):

Krzysztof Płachta
przewodniczący rady nadzorczej

Aleksander Sobina
Jakub Kleban
Włodzimierz Wójcicki
Bogdan Lewicki
Sylwia Koselska
członkowie rady nadzorczej



Informacja na temat zatrudnienia

Na dzień publikacji raportu prace na rzecz spółki realizują 53 osoby, zaangażowane w następujących obszarach:

- rozwój technologii i infrastruktury
- rozwój produktu i procesów obsługi
- finanse i administracja
- sprzedaż i marketing.

Na urlopie macierzyńskim przebywa 1 osoba. Na dzień publikacji raportu żaden z pracowników nie jest zatrudniony na podstawie umowy o pracę.

Spółka ponadto stale korzysta z usług zewnętrznych specjalistów w obszarach:

- usługi prawne
- usługi graficzne
- księgowość.

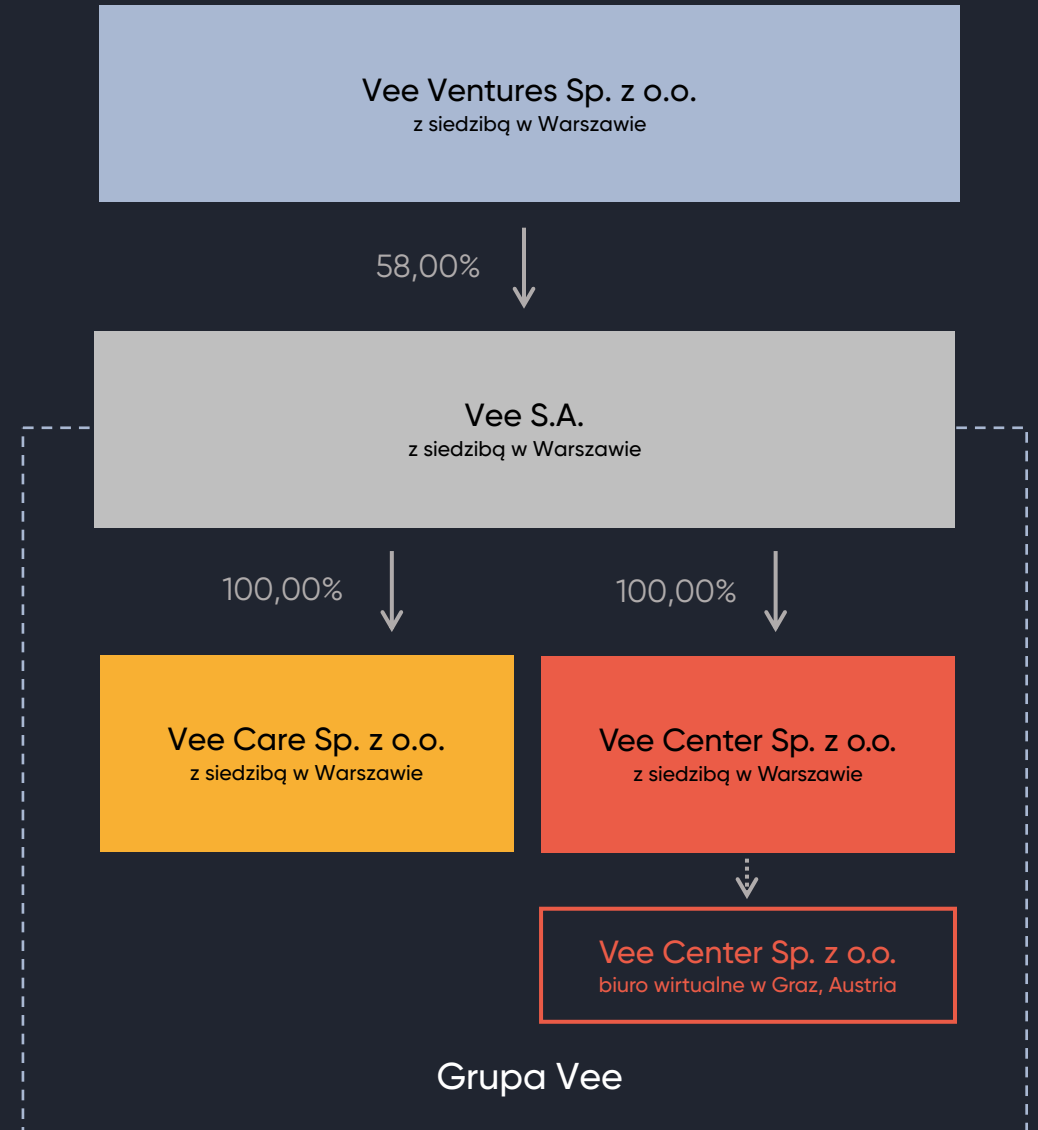
Struktura grupy kapitałowej

Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej

Vee S.A. na dzień publikacji raportu posiada dwie jednostki zależne: Vee Center Sp. z o.o. oraz Vee Care Sp. z o.o., w których posiada po 100% udziałów. Vee S.A. na dzień publikacji raportu nie posiada udziałów w podmiotach innych niż Vee Center Sp. z o.o. i Vee Care Sp. z o.o., jednak jest obecnie w chwili obejmowania udziałów w spółce joint-venture „VeeHan”, zarejestrowanej w Korei południowej.

Zgodnie z aktualizacją strategii, zatwierdzoną przez radę nadzorczą w dniu 19.09.2019 r. (EBI 22/2019), Vee S.A. powołuje podmioty celowe na potrzeby realizacji odrębnych prac rozwojowych i komercjalizacji odrębnych produktów oraz umożliwienia pozyskania finansowania na konkretne linie produktowe Vee S.A.

Vee S.A. jest jednostką zależną względem Vee Ventures Sp. z o.o.



Obszary działalności



Wraz z pierwszym komercyjnym wdrożeniem autorskiej technologii Brilliance, Vee stała się firmą świadczącą usługi obsługi klientów w kanale telefonicznym w sposób w pełni zautomatyzowany, a jednocześnie synergiczny z obsługą świadczoną przez contact center.

Technologia, doświadczenie, koncentracja na zadowoleniu rozmówcy oraz głęboko biznesowe podejście do procesów sprawiają, że na rynku contact center Vee jest dostawcą o najwyższych wskaźnikach efektywności.



Przyjęta w 2019 roku strategia Spółki zakłada jej rozwój w trzech segmentach. Do sektora SME – stanowiącego obecnie oś rozwojową technologii i narzędzi wewnętrznych Vee – w czwartym kwartale 2022 zostanie skierowane MVP pierwszego produktu dla małych i średnich przedsiębiorstw branży medycznej, a narzędzia i doświadczenie stanowiące wynik działań Vee w sektorze SME, staną się podwaliną budującą nowe relacje spółki z kolejnymi klientami z sektora enterprise.

Usługi Vee do sektora klientów indywidualnych zostaną skierowane najpóźniej, tworząc jednocześnie nową jakość komunikacji pomiędzy firmami a ich klientami.



04

Rynek i otoczenie



Branża contact center i narzędzi wspierających

Vee działa na rynku Contact Center w obszarze telefonicznej obsługi klienta. Rozwiązania spółki należą do obszaru narzędzi Conversational AI, zapewniających automatyczną obsługę w formie naturalnej rozmowy.

Wyraźny trend automatyzacji kolejnych obszarów obsługi klientów wynika m.in. z kilku aktualnych trendów:

- Wzrost płac minimalnych powoduje **rosnący koszt obsługi klienta**.
- Nastąpił **wyraźny odpływ** pracowników z rynku contact center.
- Wzrost oczekiwań dotyczących jakości obsługi i jej personalizacji wywiera nacisk na zapewnienie **szybkiego czasu reakcji i komfortowej formy kontaktu**.
- Wzrost populacji oraz wydłużająca się średnia długość życia powodują **wzrost liczby klientów**, wydłużając czas kontaktu instytucjami.
- Rosnąca irytacja klientów stykających się z **niekompetentną obsługą przez konsultantów w CC**.
- Zmiana sposobu postrzegania Conversational AI w świadomości instytucji poprzez **popularyzację sztucznej inteligencji**.

—> “Szacuje się, że globalny rynek oprogramowania contact center osiągnie do 2030 r. 149,58 miliardów dolarów, co oznacza wzrost o 23,2% zgodnie z nowym raportem Grand View Research, Inc.”

—> “Rynek outsourcingu call center i ma w latach 2021-2025 wzrosnąć o 14,05 mld USD, osiągając CAGR na poziomie ponad 3% w okresie prognozy.”

—> “Przedsiębiorstwa wydają łącznie 1,3 biliona dolarów rocznie na obsługę 265 miliardów połączeń z klientami.”

—> “Zdolność AI do obniżania kosztów operacyjnych, personalizacji doświadczeń klienta, dostarczania analityki opartej na działaniach i zwiększania efektywności agentów klienta to tylko niektóre z powodów, dla których AI może zmienić sposób, w jaki funkcjonują dziś contact center.”

—> “Średnio agenci call center spędzają 31,8 minuty z jednej godziny aktywności na rozmowie z klientami. Ponadto spędzają 5,22 minuty z jednej godziny aktywności będąc beczynnymi, 10,2 minuty na podsumowaniu po rozmowie i 15,96 minuty na spotkaniach, szkoleniach lub przerwach.”

Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych

Do najczęstszych korzyści osiąganych dzięki wykorzystaniu vee zaliczane są:

- > Zwiększenie potencjału biznesowego firmy
- > Znaczące przyspieszenie realizacji kampanii
- > Zwiększenie wolumenu obsługiwanego ruchu
- > Optymalizacja efektywności działu call center
- > Skierowanie konsultantów do procesów przynoszących największą korzyść biznesową
- > Wzrost kontroli nad procesem obsługi klienta
- > Wzrost całkowitego poziomu satysfakcji klientów



Rozwiązania Vee u klientów korporacyjnych

W zależności od procesu, klienci Vee notują następujące statystyki osiągnięte dzięki automatyzacji telefonicznej:

- Skuteczność wyższa o 26% od call center
- Zwiększenie o 50% marży sprzedaży
- Podniesienie marży operacyjnej o 30%
- 89,5% rozmów bez rozłączania przez klientów
- Konwersja bazy na poziomie 70%
- Dodzwonalność na poziomie 87%
- Uzyskiwanie deklaracji spłat na poziomie nawet 73%
- 90,7% zgłoszeń obsługiwanych bez udziału człowieka
- Poziom satysfakcji NPS na poziomie 83%

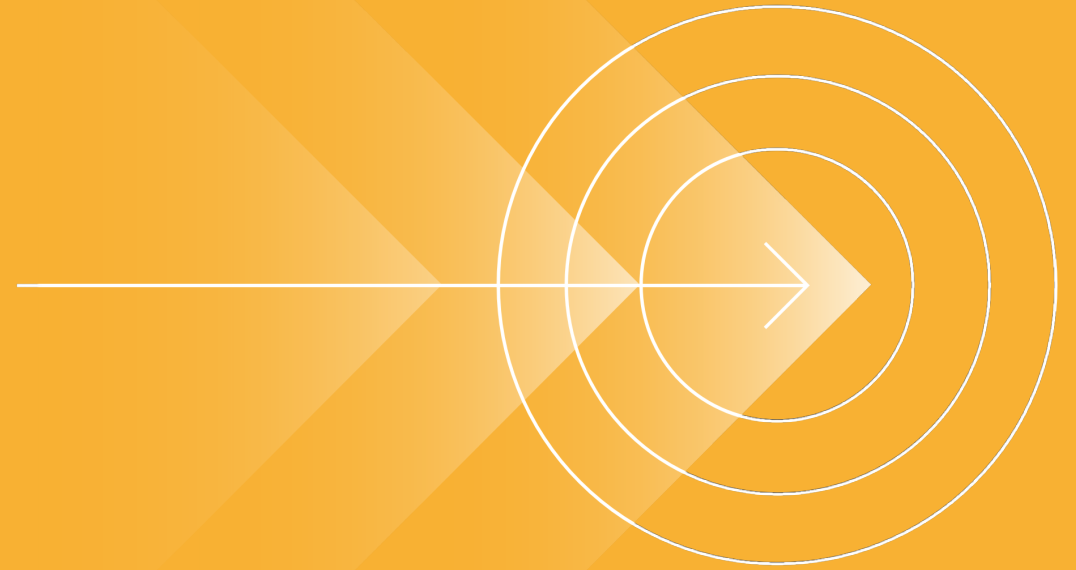


Kanały komunikacji wspierające obsługę klientów

Kategoria rozwiązania	Wiadomości SMS, e-mail, formularze na stronach	IVR, boty, voicemailing	Tradycyjne call center	Vee
Praktyczne znaczenie rozwiązania dla organizacji klienta	Charakter uzupełniający dla głównych kanałów komunikacji, realizuje wybrane procesy w bardzo okrojonym stopniu.	Stosowane w systemach typu self-service, realizujących wybrane procesy według ściśle określonego schematu.	Umożliwiającej realizację procesów biznesowych o różnorodnym charakterze i poziomie skomplikowania.	Wykorzystywane jako merytoryczna i życzliwa asystentka realizująca zróżnicowane procesy biznesowe, umożliwia znaczne zwiększenie jakości obsługi oraz skali działalności.
Efektywność rozwiązania	Niska, wynikająca z powierzchownej i nierzadko jednostronnej interakcji, nie przekłada się na dużą mobilizację użytkownika do podjęcia konkretnych działań.	Niska, ze względu na nienaturalny sposób prowadzenia rozmowy i wąski zakres rozumianych fraz, powodujący niechęć do dokończenia procesu.	Średnia, charakteryzująca się dużą zmiennością, która zależy od kompetencji, dostępności, inteligencji emocjonalnej i poziomu zmęczenia konsultantów.	Wysoka, wynikająca z nieograniczonej dostępności, nieliniowego sposobu prowadzenia rozmowy, przyjaznego nastawienia niezależnie od okoliczności oraz dopasowania reakcji do profilu rozmówcy.
Customer experience użytkownika końcowego	Niewystarczająca forma zaangażowania, komunikaty łatwe do przeoczenia lub zignorowania, wydłużony czas oczekiwania na odpowiedź.	Imitacja dialogu wymagająca od użytkownika wysiłku i mogąca prowadzić do frustracji wynikającej z braku właściwej interpretacji wypowiedzi.	Wymagający cierpliwości czas oczekiwania na infolinię, przebieg i atmosfera rozmowy zależna od zachowania konkretnego konsultanta.	Satysfakcjonujące doświadczenie wynikające ze swobody wyrażania swoich myśli i potrzeb, łatwości rozwiązywania spraw oraz życzliwego podejścia Vee.

05

Działalność operacyjna



Istotne wydarzenia w czwartym kwartale 2022 r.

W minionym kwartale praca zespołów rozwojowych skupiona była na finalizowaniu pierwszego z produktów Vee Suite, udostępnianego jako MVP (minimum viable product) skierowane dla branży medycznej w obszarze potwierdzania terminów. Realizowano także prace adaptacyjne technologii trenującej kolejne wersje procesów analogicznych do tych, które zapewniają obecnie najwyższe przychody Vee. Do testów akceptacyjnych klienta przekazano vee, która realizować będzie kampanie windykacyjne na rynku niemieckojęzycznym. Ich wynik pozwolił zamknąć ustalony zakres rozwiązania, szukając jednak możliwości skierowania do obsługi szerszego portfela umów, zdecydowano o poszerzeniu funkcjonalności vee.

W ramach działań pionu organizacji zoptymalizowano warsztat zarządzania pracą i przepływ informacji pomiędzy zespołami w projektach wykorzystujących nowe technologie i narzędzia. Stworzono pierwszą wersję tzw. Masterplanu na rok 2023, przygotowującą do szczegółowego stworzenia mapy milestone'ów rozwoju projektów wewnętrznych i zewnętrznych. Natomiast przeprowadzony w październiku zewnętrzny audyt systemu zarządzania bezpieczeństwem informacji potwierdził wysokie standardy zabezpieczeń formalnych, projektowych i technologicznych stosowanych przez Vee, dzięki czemu certyfikat ISO 27001 został przedłużony o kolejny rok.

Finalizacja prac nad technologią Brilliance™ pozwoliła na udostępnienie zespołom w pionach rozwoju i ewaluacji nowych narzędzi optymalizujących ich pracę.



Dzięki pozyskaniu nowych klientów oraz rozwojowi współpracy z obecnymi partnerami biznesowymi, spółka zainicjowała rozwój kolejnych 8 projektów, wykazujących dużą zbieżność z przyjętą strategią produktową oraz wysoki potencjał wolumenowy.

Planując zintensyfikowane działania marketingowe, spółka pozyskała nowego członka zespołu marketingowego, którego celem będzie zbudowanie strategii komunikacji, planu podejmowanych działań w ramach określonych kanałów oraz opieki nad mediami społecznościowymi.

Istotne wydarzenia po dacie bilansowej



Rozwój produktów i sieci sprzedaży

Jednym z najważniejszych wydarzeń obecnego kwartału są pozytywne wyniki testów zewnętrznych MVP i entuzjastyczne opinie na temat pierwszego modułu produktu Vee Health Suite, dotyczącego potwierdzania terminów wizyt w firmach z branży medycznej. Testy z udziałem zewnętrznego zespołu sprzedażowego oraz potencjalnych klientów potwierdziły zgodność założeń produktu z potrzebami biznesowymi oraz wysoki potencjał osiągnięcia korzyści finansowych i wizerunkowych przez użytkowników rozwiązania. Niemniej prace zespołów deweloperskich nie ustają nad dalszym rozwojem tego produktu, jednocześnie specyfikując już kolejne rozwiązanie z rodziny Vee Suite.

Prace nad zdefiniowanym zakresem projektu niemieckojęzycznego zostały zakończone pozytywnym wynikiem testów akceptacyjnych klienta. Obecnie omawiane są dalsze prace rozwojowe, służące poszerzeniu kompetencji vee w obsłudze telefonicznej procesu windykacyjnego dla klienta. Spodziewane korzyści z rozbudowy zakresu rozwiązania pozwoliły klientowi podjąć decyzję o opóźnieniu uruchomienia automatycznej kampanii do momentu zakończenia prac nad nowym zakresem.

Do najistotniejszych wydarzeń bieżącego kwartału należy zaliczyć działania związane z budową sieci sprzedaży Vee Suite.

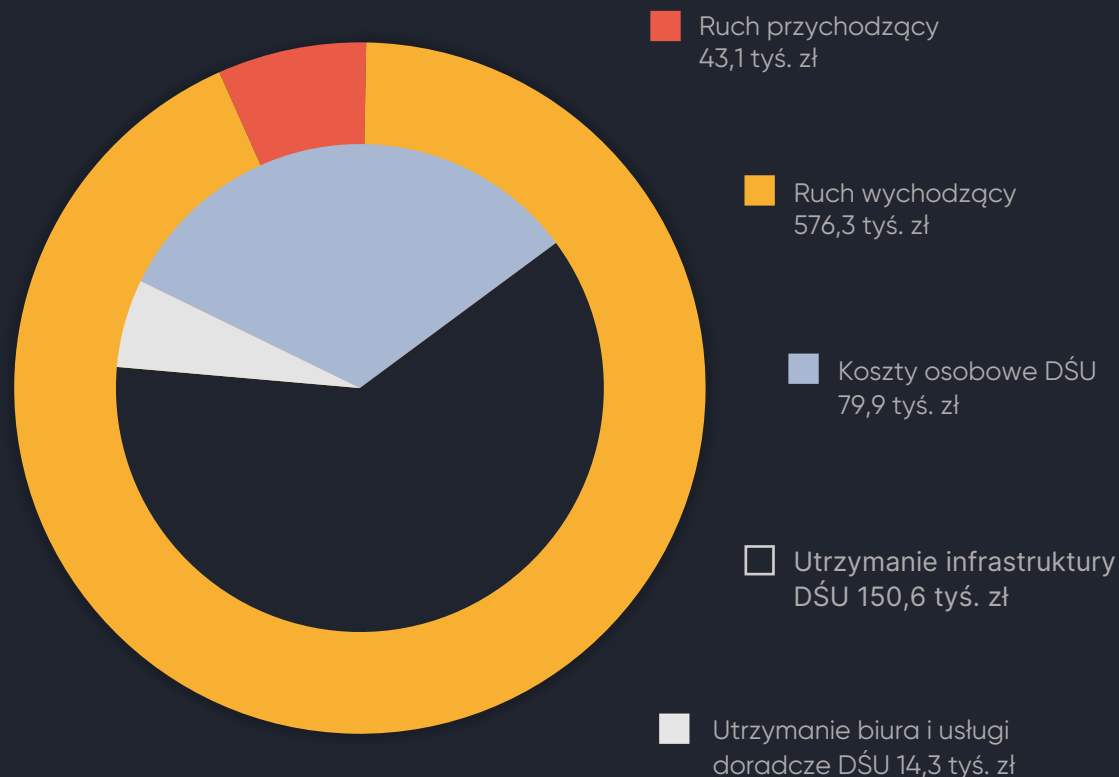
Innowacyjność przedsiębiorstwa

Vee w IV kwartale roku weszła w decydujący etap prac nad wersją BETA technologii Brilliance™ – gamechangera na rynku contact center. Główny nacisk, poza efektywnością dialogu, która zawsze jest głównym priorytetem, został położony na optymalizację stabilności i szybkości systemów vee. W ciągu jednego kwartału udało się m.in. skrócić czas potrzebny na trenowanie sieci neuronowych vee, wykorzystujących obszerne zbiory przygotowanych przez specjalistów Vee danych o niespełna 80%, a automatyzacja kolejnych prac związanych z przetwarzaniem materiału obniżyła potrzebę ludzkiego zaangażowania w niektórych obszarach nawet o 70%.

Już na etapie pierwszych testów wewnętrznych Brilliance™ wykazuje bardzo dobre rezultaty względem możliwości poprzedniej wersji technologii – nie tylko na poziomie merytorycznym (jakości dialogu), ale przede wszystkim tempa, z jakim można rozwijać kompetencje vee przy jednoczesnym zmniejszaniu kosztów wdrożenia. Wszystko to dzięki konsekwentnie realizowanej od ponad roku misji rozwoju inteligentnej automatyzacji – nie tylko jako produktu docelowego, ale też skutecznego narzędzia wewnętrznego.

Dodatkowo, równolegle i nieprzerwanie toczą się prace nad rozwojem interfejsów związanych z Brilliance™ – DJ i Analytics. Realizowane są wspólne, intensywne działania projektowe z zaprzyjaźnioną agencją kreatywną w celu zapewnienia maksymalnej satysfakcji i komfortu podczas korzystania z narzędzi vee przez wszystkich docelowych użytkowników – w tym naszych obecnych i przyszłych klientów.

Rentowność działalności operacyjnej



Rentowność: 57,1%



Analiza na poziomie jednostkowym

1. Zysk na poziomie załatwianej sprawy:

- Przychód z załatwiania sprawy: 0,39 zł
- Koszt DŚU załatwiania sprawy: 0,17 zł
- Zysk brutto z załatwiania sprawy: **0,22 zł**

2. Zysk na poziomie minuty rozmowy:

- Przychód z minuty rozmowy: 0,63 zł
- Koszt DŚU minuty rozmowy: 0,27 zł
- Zysk brutto z minuty rozmowy: **0,36 zł**

50% klientów wygenerowało ok. **96,5%** przychodu z obsługi ruchu.

Przychodów z setup – tj. z wdrożeń – nie uwzględniono w kalkulacji rentowności w raportowanym okresie.

06

Działania w obszarach ESG



Wpływ na środowisko (environment)

Postępujące zmiany klimatu wymagają radykalnych działań także po stronie przedsiębiorstw. Proekologiczne rozwiązania w długoterminowej perspektywie, przynoszą oszczędności, a także poprawiają prestiż firmy jako miejsca przyjaznego środowisku.

Charakter usług świadczonych przez Vee pozwala znacząco obniżyć koszty środowiskowe.

Przedstawione wykresy obrazują porównanie kosztów środowiskowych realizacji 2 mln rozmów w skali roku przeprowadzonych przez standardowe contact center i vee.

Dzięki implementacji rozwiązań Vee, możliwe jest istotne zmniejszenie szkodliwego oddziaływania na środowisko poprzez ograniczenie:

- zużycia energii oraz emisji dwutlenku węgla aż o 79% - a tym samym spowolnienia procesu globalnego ocieplenia,
- zużycia wody oraz generowania odpadów aż o 96% - zatrzymując zanieczyszczenia środowiska naturalnego roślin i zwierząt

Tym samym znacznie ograniczamy też liczbę sprzętów elektronicznych (m.in. telefonów i komputerów) niezbędnych przy pracy konsultanta contact center.



 Vee

 Contact center

Zużycie energii elektrycznej (kWh)

  5799



 14 978

Emisja CO² (w kg)

  593

 12 327

Generowanie odpadów biurowych (w tonach)

  206

 4 032

Zużycie wody (w litrach)

  2898

 61 236

Wpływ na środowisko (environment)

Zespół Vee aktywnie wspiera kulturę zero waste, wprowadzając wiele dobrych rozwiązań przyjaznych środowisku naturalnemu, poczynając od kwestii najprostszych takich jak segregacja śmieci, zmniejszenie zużycia plastikowych opakowań, czy dbanie o niskie zużycie prądu i wody.

Wiele produktów biurowych zastąpiono ich odpowiednikami pochodzącymi z recyklingu (np. papier do drukarek), oraz o zminimalizowanym wpływie na środowisko (np. produkty energooszczędne, produkty ulegające biodegradacji).

Zainwestowano także w urządzenia zmniejszające koszty środowiskowe takie jak suszarki do rąk, filtry do wody, czy inteligentne systemy do sterowania urządzeniami elektrycznymi i grzewczymi.

Biuro Vee to środowisko pełne zieleni – rośliny pełnią rolę nie tylko biofiltru oczyszczającego powietrze, ale także poprawiają samopoczucie pracowników, zmniejszając napięcie i stres.

Ekologiczne działania są także częścią relacji z klientami, minimalizowana jest korespondencja papierowa, a materiały handlowe i faktury przekazywane są w wersji elektronicznej.



Spółeczna odpowiedzialność (social responsibility)

Rozwiązania Vee przygotowywane są z poszanowaniem wysokich standardów etycznych zgodnie z następującymi zasadami:

- vee z życzliwością, szacunkiem i profesjonalizmem odnosi się do każdego rozmówcy;
- vee nigdy nie wprowadza rozmówcy w błąd, ani nie próbuje nim manipulować;
- vee doradza tylko takie rozwiązania, które są możliwe do zrealizowania;
- vee nigdy nie ukrywa swojej tożsamości (nawet kiedy brzmi ładząco podobnie do człowieka);
- vee jest cierpliwa w stosunku do osób poddenerwowanych lub zdezorientowanych;
- vee wyznacza granice i nie pozwala traktować się w sposób przedmiotowy;
- vee jest trenowana w oparciu o wypowiedzi rozmówców z szerokiego przekroju społeczno-geograficznego, co dzięki różnorodności materiału gwarantuje niewykluczającą obsługę.

W relacjach z potencjalnymi klientami i partnerami Vee także stawia wysokie wymagania etyczne – już niejednokrotnie rezygnując z możliwości współpracy lub wypowiadając umowę partnerską.

Wśród przyczyn rozwiązania lub braku nawiązania współpracy przez Vee należy wymienić:

- próbę realizacji kampanii na bazie osób, które nie udzieliły zgody na dany charakter kontaktu;
- formę i cel procesu sprowadzające się do nękania rozmówców;
- ryzyko narażenia osób starszych na stanie się ofiarą oszustwa;
- brak poszanowania praw własności intelektualnej;
- stosowanie praktyk nieuczciwej konkurencji;
- brak podjęcia wyzwania dążenia ku wysokiej efektywności.

Firma Vee w relacjach z kontrahentami zawsze kieruje się uczciwością i przejrzystością w swojej działalności, oraz wzajemnym szacunkiem i zaufaniem.

Spółeczna odpowiedzialność (social responsibility)



Vee na każdym kroku podkreśla kluczowe znaczenie zespołu dla wysokiej jakości tworzonych rozwiązań.

Zespół tworzą zgrani i zaangażowani ludzie, którzy dzięki:

- wspólnie budowanej dobrej atmosferze,
- przyjacielskim relacjom,
- transparentnej komunikacji wewnętrznej (zarówno w zakresie projektowym, jak i finansowym),
- nieustannie rozwijanemu warsztatowi merytorycznemu

są w stanie sprostać potrzebom rynku – realizować kolejne projekty mające na celu automatyzację telefonicznej obsługi klienta w życzliwy i efektywny sposób.

Przyjacielskie relacje pomiędzy pracownikami są budowane również poza godzinami pracy. Dużą sympatią cieszą się popołudniowe sesje gier karcianych i RPG oraz turnieje ping-ponga.

Ważną okazją do wspólnego świętowania i zacieśnienia więzi w zespole był również 2-dniowy wyjazd integracyjny z okazji 10-lecia Vee.

W ramach rozwoju – nie tylko kwalifikacji zawodowych – wszyscy pracownicy mają dostęp do najpopularniejszych platform szkoleniowych.

Ład korporacyjny (corporate governance)

Raporty bieżące i okresowe

W czwartym kwartale 2022 r. Vee informowało rynek następującymi raportami bieżącymi:

1. MPC (Minutes of Processed Conversations)

- ESPI nr 16/2022 Dane o działalności handlowej – wskaźnik MPC, wrzesień 2022
- ESPI nr 18/2022 Dane o działalności handlowej – wskaźnik MPC, październik 2022
- ESPI nr 19/2022 Dane o działalności handlowej – wskaźnik MPC, listopad 2022

2. Zmiany w akcjonariacie

- ESPI nr 17/2022 Zawiadomienie od Akcjonariusza Vee S.A. – zmiana udziału w akcjonariacie Spółki.

3. Inne

- ESPI nr 15/2022 Utworzenie spółki zależnej – Etap realizacji strategii na lata 2019/2022
- EBI nr 10/2022 Delegowanie członka Rady Nadzorczej do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu.
- EBI nr 11/2022 Raport okresowy za III kwartał 2022 r
- EBI nr 12/2022 Rejestracja podwyższenia kapitału zakładowego i zmian statutu Spółki.

Posiedzenia rady nadzorczej i WZA

W IV kw. 2022 r. nie odbywały się posiedzenia rady nadzorczej, ani Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy.

W dniu 30 grudnia 2022 r. sąd rejestrowy powiadomił spółkę o rejestracji 332 500 szt. akcji serii F, tym samym powiększając kapitał zakładowy spółki do kwoty 166 250 zł oraz zwiększając łączną liczbę akcji Vee S.A. do poziomu 1 662 500 szt. akcji.

Akcje nowej emisji zostały w całości objęte przez dotychczasowego akcjonariusza większościowego, tj. Vee Ventures Sp. z o.o. Kwota za objęcie akcji wyniosła 5 486 250 zł.

Przygotowania nowej strategii rozwoju Vee S.A.

W związku z końcem obowiązywania przyjętej w dniu 19.09.2019 r. strategii rozwoju na lata 2019-2022 (EBI 22/2019), obecnie prowadzone są prace nad szczegółowym sformułowaniem strategii rozwoju Vee S.A. na lata 2023-2025. Opóźnienie przedstawienia kluczowych założeń nowej strategii podyktowane jest koniecznością zabezpieczenia kapitału inwestycyjnego, koniecznego do zrealizowania określonych założeń wolumenowych i produktowych.

Nowy, szacowany termin ogłoszenia kluczowych założeń strategii to koniec I kw. 2023.

Zasady rachunkowości



Niniejsze Sprawozdanie Finansowe obejmuje okres od 01.10.2022 do 31.12.2022 r. oraz analogiczny okres roku poprzedniego.

Sprawozdanie skonsolidowane obejmuje wyniki finansowe Vee S.A. oraz spółki zależnej Vee Center Sp. z o.o., w której spółka jest jedynym udziałowcem. Jednostka sporządza rachunek zysków i strat w wariancie porównawczym, przy założeniu, że spółka będzie kontynuować swoją działalność oraz nie zamierza oraz nie musi zaprzestać działalności lub znacząco zmniejszyć jej zakresu.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

W sprawozdaniu finansowym jednostka wykazuje zdarzenia gospodarcze zgodnie z ich treścią ekonomiczną.

Wynik finansowy za dany kwartał roku obrotowego obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty, zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia dla kosztów prac rozwojowych, pomniejszonych o skumulowane odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia po aktualizacji wyceny składników majątku pomniejszonych o skumulowane odpisy umorzeniowe oraz dokonane odpisy aktualizujące ich wartość.

Zasady rachunkowości

Należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Środki pieniężne w walucie polskiej wykazuje się w wartości nominalnej.

Kapitały (fundusze własne) ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa, statutu lub umowy spółki.

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w Krajowym Rejestrze Sądowym.

Jeżeli w ciągu roku obrotowego nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego, a akcjonariusze opłacili akcje, lecz sąd nie wydał na dzień bilansowy postanowienia o zwiększeniu kapitału, to kwotę podwyższenia wykazuje się jako „Pozostałe kapitały (fundusze)

Spółka może tworzyć kapitały rezerwowe na pokrycie szczególnych strat lub wydatków zgodnie z zapisami Statutu. Spółka wyodrębnia wartość kapitałów rezerwowych tworzonych zgodnie ze Statutem oraz wartość kapitałów rezerwowych na akcje własne.

Zgodnie z art. 396 K.S.H., spółka tworzy kapitał zapasowy na pokrycie ewentualnych strat, do którego przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zakładowego.

Do kapitału zapasowego poza agio wpływają również dopłaty, które uiszczają akcjonariusze w zamian za przyznanie szczególnych uprawnień ich dotychczasowym akcjonariuszom, o ile te dopłaty nie będą użyte na wyrównanie nadzwyczajnych odpisów lub strat.

O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzyga Walne Zgromadzenie.

Spółka tworzy rezerwy i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Rezerwy zawiązywane są ponadto w przypadku istnienia pewnych lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego lub przed organami administracji skarbowej.

Zobowiązania zostały wycenione na dzień bilansowy w kwocie wymagalnej zapłaty.

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w odniesieniu do poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, w szczególności związanych z trwającymi pracami rozwojowymi.

Zasady rachunkowości

W momencie zakończenia własnego projektu rozwojowego sukcesem nakłady poniesione na projekt jako koszty zakończonych prac rozwojowych przenoszone są do pozycji „wartości niematerialne i prawne” i podlegają amortyzacji liniowej lub jeśli dotyczą produktów do wielokrotnej sprzedaży zostają ujęte w pozycji „wyroby gotowe”, a następnie są stopniowo rozliczane w momencie dokonywania sprzedaży zgodnie z wymogami art. 34 ust. 3 ustawy o rachunkowości.

Projekty zaniechane lub zakończone bez osiągnięcia wszystkich zakładanych celów odnoszone są jednorazowo w ciężar kosztów bieżącego okresu sprawozdawczego, pomniejszając wynik finansowy.

Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy, wynikających w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz jednostki przez kontrahentów jednostki, gdy kwotę zobowiązania można oszacować w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością, przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, mimo że data powstania zobowiązania nie jest jeszcze znana, w tym z tytułu napraw gwarancyjnych i rękojmi za sprzedane produkty długotrwałego użytku.

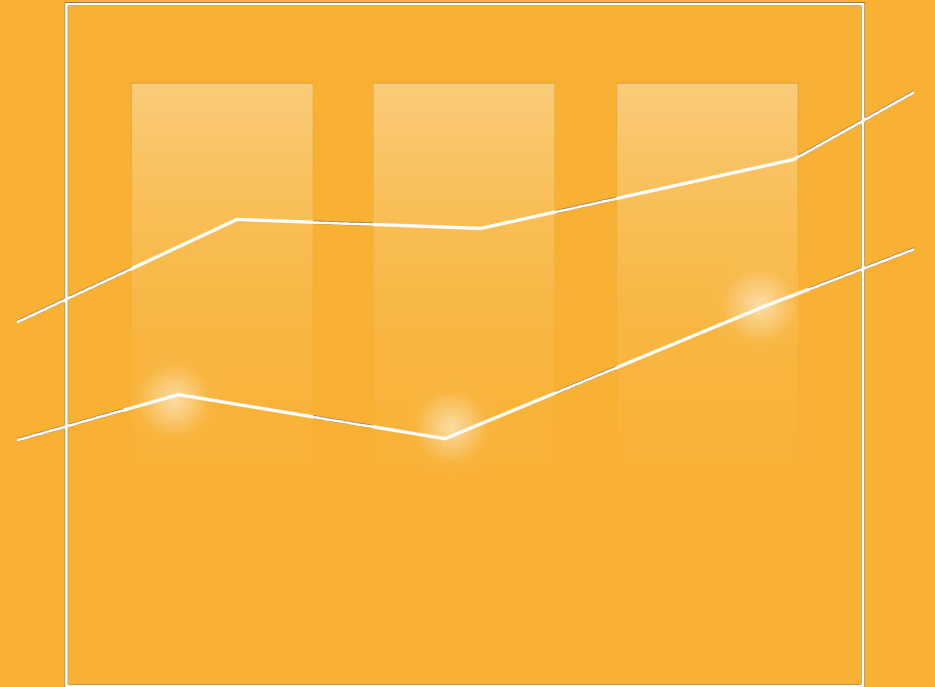
Na poziomie skonsolidowanym sprawozdanie za IV kwartał 2022 r. uwzględnia działalność Vee Center Sp. z o.o. podmiotu zależnego od Vee S.A. Zdarzenia wynikające z wzajemnych rozliczeń tych podmiotów zostały wyłączone zgodnie z zasadami konsolidacji i pozostają bez wpływu na wyniki finansowe grupy.

Wybrane dane finansowe obejmują najważniejsze pozycje z bilansu na dzień 31.12.2022 oraz rachunku zysków i strat za okresy od 01.10.2022 do 31.12.2022. Porównywalne dane bilansowe prezentowane są na dzień 31.12.2021 oraz za okresy od 01.10.2021 do 31.12.2021.

Raport kwartalny Vee S.A. za IV kwartał 2022 roku nie podlegał badaniu ani przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.

09

Skonsolidowane dane finansowe



Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN)

Aktywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022
A.	Aktywa trwałe	31 881 580,84	27 503 519,86
I.	Wartości niematerialne i prawne	5 511 798,20	3 426 700,53
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	5 510 004,41	3 426 700,53
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	1 793,79	0,00
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	75 759,04	112 375,02
1.	Środki trwałe	75 759,04	112 375,02
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	26 294 023,60	23 964 444,31
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 053 601,00	2 075 526,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	24 240 422,60	21 888 918,31
B.	Aktywa obrotowe	1 687 670,88	4 491 292,34
I.	Zapasy	170 972,50	230 301,78
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	0,00	0,00
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	170 972,50	230 301,78
II.	Należności krótkoterminowe	785 966,92	1 001 809,23
1.	Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	785 966,92	1 001 809,23
III.	Inwestycje krótkoterminowe	296 455,97	256 178,69
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	296 455,97	256 178,69
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	434 275,49	3 003 002,64
C.	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D.	Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
Aktywa razem		33 569 251,72	31 994 812,20

Skonsolidowany bilans Grupy Vee (w PLN)

Pasywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022
A.	Kapitał (fundusz) własny	24 833 639,99	24 805 873,59
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	133 000,00	166 250,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	29 951 965,86	35 404 965,86
-	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	9 892 420,00	15 345 420,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	(1 391 600,76)	(5 251 325,87)
VI.	Zysk (strata) netto	(3 859 725,11)	(5 514 016,40)
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	8 735 611,73	7 188 938,61
I.	Rezerwy na zobowiązania	3 572 020,50	3 384 522,50
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 715 652,00	2 528 154,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
3.	Pozostałe rezerwy	856 368,50	856 368,50
II.	Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	5 163 591,23	3 804 416,11
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	4 089 797,56	2 490 247,23
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	(715 334,73)
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	1 073 793,67	2 029 503,61
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
Pasywa razem		33 569 251,72	31 994 812,20

Skonsolidowany rachunek zysków i strat Grupy Vee (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
A.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	1 892 414,91	3 444 215,13	539 224,43	945 849,31
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 884 559,06	3 443 558,49	527 912,57	950 913,82
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	7 855,85	656,64	11 311,86	(5 064,51)
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	5 909 810,97	8 934 971,56	1 725 834,49	1 645 856,98
I.	Amortyzacja	2 093 913,82	2 107 155,01	524 153,69	526 979,30
II.	Zużycie materiałów i energii	107 614,54	264 011,78	47 522,77	39 686,75
III.	Usługi obce	1 664 690,06	2 379 334,90	471 021,91	55 000,91
IV.	Podatki i opłaty	7 641,06	31 306,85	73,14	9 861,65
V.	Wynagrodzenia	1 658 066,26	3 110 088,52	506 344,79	865 546,12
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	138 217,83	254 168,50	43 133,76	73 614,86
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	239 667,40	788 906,00	133 584,43	75 167,39
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	(4 017 396,06)	(5 490 756,43)	(1 186 610,06)	(700 007,67)
D.	Pozostałe przychody operacyjne	2 456,96	40 378,79	2 114,92	40 374,94
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	2 456,96	40 378,79	2 114,92	40 374,94
E.	Pozostałe koszty operacyjne	259 860,14	89 744,86	27 998,78	36 280,84
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	259 860,14	89 744,86	27 998,78	36 280,84
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	(4 274 799,24)	(5 540 122,50)	(1 212 493,92)	(695 913,57)
G.	Przychody finansowe	24 375,58	59 858,59	10 706,13	16 282,30
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	24 375,58	59 858,59	10 706,13	16 282,30
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H.	Koszty finansowe	79 037,45	243 175,49	42 706,68	44 094,55
I.	Odsetki	55 813,92	184 138,10	34 309,90	27 677,65
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	22 773,26	58 078,79	7 599,21	16 337,41
IV.	Inne	450,27	958,60	797,57	79,49
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	(4 329 461,11)	(5 723 439,40)	(1 244 494,47)	(723 725,82)
J.	Podatek dochodowy	(469 736,00)	(209 423,00)	(46 874,00)	(46 290,00)
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	(3 859 725,11)	(5 514 016,40)	(1 197 620,47)	(677 435,82)

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupy Vee (w PLN)

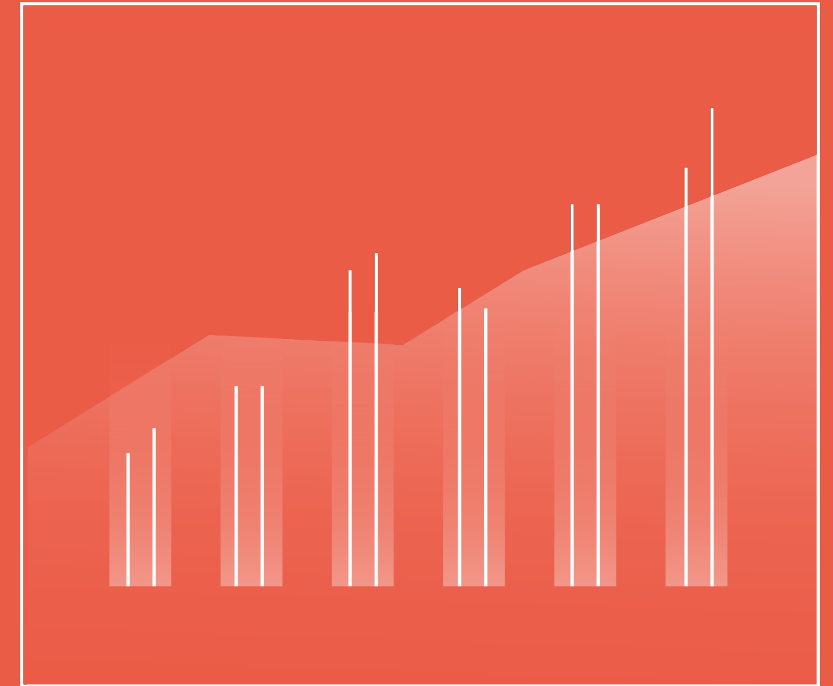
Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	(3 859 725,11)	(5 514 016,40)	(1 197 620,47)	(1 259 008,77)
II.	Korekty razem	(21 680,60)	1 645 996,77	634 274,68	449 614,58
1.	Amortyzacja	2 093 913,82	2 107 155,01	524 153,69	526 979,30
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	39 520,11	0,00	40 561,21	0,00
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	(185 877,00)	(187 498,00)	(93 748,00)	(46 874,00)
6.	Zmiana stanu zapasów	(157 677,20)	(59 329,28)	(464,97)	8 212,81
7.	Zmiana stanu należności	192 026,74	307 148,45	(2 626 200,62)	496 327,65
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(1 702 195,00)	(282 331,55)	2 982 883,59	(324 737,23)
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(301 392,07)	(239 147,86)	(192 910,22)	(210 293,95)
10.	Inne korekty	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	(3 881 405,71)	(3 868 019,63)	(563 345,79)	(809 394,19)
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Wpływy	195 442,68	0,00	126 254,30	12 253,19
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych	0,00	0,00	108 633,46	0,00
a)	w jednostkach powiązanych	0,00	0,00	108 098,22	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00	535,24	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	195 442,68	0,00	17 620,84	12 253,19
II.	Wydatki	203 863,14	3 182 356,35	72 464,88	0,00
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	72 464,88	58 673,32	72 464,88	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe	0,00	3 088 350,00	0,00	0,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	131 398,26	35 333,03	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	(8 420,46)	(3 182 356,35)	53 789,42	12 253,19
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	5 725 422,14	10 211 319,81	1 933 313,98	5 486 250,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	8 574 600,00	0,00	5 486 250,00
2.	Kredyty i pożyczki	5 725 422,14	1 636 719,81	0,00	0,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	1 933 313,98	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	1 888 772,52	3 201 221,11	1 354 972,02	4 698 274,31
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Splaty kredytów i pożyczek	1 888 772,52	3 201 221,11	1 354 972,02	4 698 274,31
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	3 836 649,62	7 010 098,70	578 341,96	787 975,69
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	(53 176,55)	(40 277,28)	68 785,59	(9 165,31)
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	(53 176,55)	(40 277,28)	68 785,59	(9 165,31)
F.	Środki pieniężne na początek okresu	349 632,52	296 455,97	227 670,38	265 344,00
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	296 455,97	256 178,69	296 455,97	256 178,69

Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym Grupy Vee (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	28 905 988,82	25 054 370,33	26 251 990,80	20 578 632,36
Ia.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	28 905 988,82	25 054 370,33	26 251 990,80	20 578 632,36
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	24 833 639,99	24 805 873,59	24 833 639,99	24 805 873,59
III.	Kapitał (fundusz) własny , po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	24 833 639,99	24 805 873,59	26 251 990,80	20 578 632,36

10

Jednostkowe dane finansowe



Jednostkowy bilans Vee S.A. (w PLN)

Aktywa

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022
A.	Aktywa trwałe	31 815 074,96	30 484 494,84
I.	Wartości niematerialne i prawne	5 511 798,20	3 426 700,53
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	5 510 004,41	3 426 700,53
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	1 793,79	0,00
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	4 253,16	0,00
1.	Środki trwałe	4 253,16	0,00
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	5 000,00	3 093 350,00
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	5 000,00	3 093 350,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	26 294 023,60	23 964 444,31
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 053 601,00	2 075 526,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	24 240 422,60	21 888 918,31
B.	Aktywa obrotowe	3 925 422,28	5 767 203,67
I.	Zapasy	281,30	13 600,00
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	0,00	0,00
5.	Zaliczki na dostawy i usługi	281,30	13 600,00
II.	Należności krótkoterminowe	3 499 889,78	2 976 422,59
1.	Należności od jednostek powiązanych	3 083 321,24	1 844 995,75
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	416 568,54	1 131 426,84
III.	Inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	425 251,20	2 777 181,08
C.	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D.	Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
Aktywa razem		35 740 497,24	36 251 698,51

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022
A.	Kapitał (fundusz) własny	28 013 270,97	32 107 248,03
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	133 000,00	166 250,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	29 951 965,86	35 404 965,86
-	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	9 892 420,00	15 345 420,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	(2 071 694,89)
VI.	Zysk (strata) netto	(2 071 694,89)	(1 392 272,94)
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	7 727 226,27	4 144 450,48
I.	Rezerwy na zobowiązania	3 572 020,50	3 384 522,50
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 715 652,00	2 528 154,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
3.	Pozostałe rezerwy	856 368,50	856 368,50
II.	Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	0,00	0,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	4 155 205,77	759 927,98
1.	Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	3 709 468,38	508 531,27
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	445 737,39	251 396,71
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
Pasywa razem		35 740 497,24	36 251 698,51

Jednostkowy rachunek zysków i strat Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
A.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	0,00	714 607,92	0,00	714 607,92
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	0,00	133 034,97	0,00	133 034,97
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	2 428 828,47	2 218 537,76	543 518,57	578 578,77
I.	Amortyzacja	2 092 954,82	2 089 350,83	523 194,68	521 460,24
II.	Zużycie materiałów i energii	9 316,36	0,00	825,34	0,00
III.	Usługi obce	270 432,34	102 512,09	8 656,46	41 828,54
IV.	Podatki i opłaty	7 641,06	15 804,85	68,40	9 861,65
V.	Wynagrodzenia	0,00	3 349,75	0,00	3 349,75
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	0,00	544,70	0,00	544,70
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	48 483,89	6 975,54	10 976,09	1 533,89
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	(2 428 828,47)	(1 503 929,84)	(543 518,57)	136 029,15
D.	Pozostałe przychody operacyjne	2 433,95	40 372,14	2 114,84	40 371,02
I.	Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	2 433,95	40 372,14	2 432,33	40 371,02
E.	Pozostałe koszty operacyjne	71 579,82	25 647,22	4 003,27	16 859,04
I.	Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	71 579,82	25 647,22	69 946,59	16 859,04
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	(2 497 974,34)	(1 489 204,92)	(545 407,00)	159 541,13
G.	Przychody finansowe	23 814,36	58 078,79	7 705,37	16 282,30
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	23 814,36	58 078,79	7 705,37	16 282,30
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H.	Koszty finansowe	67 270,91	170 569,81	33 858,17	20 834,49
I.	Odsetki	44 416,10	112 419,15	26 238,70	4 451,71
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	22 773,26	58 078,79	7 599,21	16 337,41
IV.	Inne	81,55	71,87	20,31	45,37
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	(2 541 430,89)	(1 601 695,94)	(571 559,80)	154 988,94
J.	Podatek dochodowy	(469 736,00)	(209 423,00)	(46 874,00)	(46 290,00)
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	(2 071 694,89)	(1 392 272,94)	(524 685,80)	201 278,94

Jednostkowy rachunek przepływów pieniężnych Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	(2 071 694,89)	(1 392 272,94)	(524 685,80)	201 278,94
II.	Korekty razem	(1 454 912,21)	2 195 594,05	(2 429 820,32)	(2 347 788,17)
1.	Amortyzacja	2 092 954,82	2 089 350,83	523 194,68	521 460,24
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	39 520,11	0,00	40 561,21	0,00
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Zmiana stanu rezerw	(185 877,00)	(187 498,00)	(46 874,00)	(234 371,00)
6.	Zmiana stanu zapasów	13 014,00	(13 318,70)	13 014,00	(304,70)
7.	Zmiana stanu należności	(2 838 248,24)	523 467,19	(2 834 974,45)	(2 246 696,88)
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	(282 082,51)	(194 056,68)	(127 121,10)	(399 972,90)
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(294 193,39)	(22 350,59)	2 379,34	12 097,07
10.	Inne korekty	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	(3 526 607,10)	803 321,11	(2 954 506,12)	(2 146 509,23)
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	0,00	0,00	26 589,04	0,00
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Z aktywów finansowych	0,00	0,00	26 589,04	0,00
4.	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	18 000,00	3 088 350,00	0,00	3 088 350,00
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Na aktywa finansowe	0,00	3 088 350,00	0,00	3 088 350,00
4.	Inne wydatki inwestycyjne	18 000,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	(18 000,00)	(3 088 350,00)	26 589,04	(3 088 350,00)
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	3 986 485,02	5 486 250,00	3 363 561,68	5 486 250,00
1.	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	5 486 250,00	0,00	5 486 250,00
2.	Kredyty i pożyczki	3 986 485,02	0,00	3 363 561,68	0,00
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	541 259,49	3 201 221,11	535 026,17	251 390,77
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3.	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4.	Splaty kredytów i pożyczek	541 259,49	3 201 221,11	535 026,17	251 390,77
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	0,00	0,00	0,00	0,00
8.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
9.	Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	3 445 225,53	2 285 028,89	2 828 535,51	5 234 859,23
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	(99 381,57)	0,00	(99 381,57)	0,00
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	(99 381,57)	0,00	(99 381,57)	0,00
F.	Środki pieniężne na początek okresu	99 381,57	0,00	99 381,57	0,00
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)	0,00	0,00	(0,00)	0,00

Jednostkowe zestawienie zmian w kapitale własnym Vee S.A. (w PLN)

Lp.	Wyszczególnienie	31.12.2021	31.12.2022	10-12.2021 (4Q)	10-12.2022 (4Q)
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	28 603 785,05	26 419 719,09	29 155 988,47	26 419 719,09
Ia.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	28 603 785,05	26 419 719,09	29 155 988,47	26 419 719,09
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	28 013 270,97	32 107 248,03	28 013 270,97	32 107 248,03
III.	Kapitał (fundusz) własny , po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	28 013 270,97	32 107 248,03	28 013 270,97	32 107 248,03

Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej



W IV kw. 2022 r. przychody ze świadczenia usług Grupy Vee na rzecz kontrahentów zrealizowane zostały w spółce Vee Center, będącym podmiotem zależnym w stosunku do emitenta oraz w Vee S.A.

W minionym kwartale Grupa odnotowała wzrost przychodów ze sprzedaży o 71,6% w porównaniu z IV kwartałem 2021 roku. Różnice w poziomach przychodów wynikają zarówno z wysokości opłat z tytułu setup, nie będącego głównym źródłem przychodu Grupy, jak i ze zwiększonego wolumenu sprzedaży usług, mającego wpływ na całkowitą wysokość opłat za ruch.

Przychody Grupy Vee w IV kw. 2022 r. w łącznej wysokości 950,9 tys. zł zostały wygenerowane ze sprzedaży usług, z czego 65,1% wynikało z opłat za ruch (minuty połączeń oraz pakiety minut), zaś 34,9% z opłat za setup. 93,1% opłat za ruch wynikało z realizacji kampanii wychodzących (outbound), a pozostałe 6,9% z obsługi połączeń przychodzących (inbound) na infoliniach.

Wskaźnik MPC, mierzący liczbę minut rozmów z vee w zeszłym kwartale wyniósł 980,8 tys. tj. o 11,2% mniej, niż w kwartale poprzednim oraz o 23,8% więcej, niż w analogicznym kwartale poprzedniego roku.

Niższy udział przychodów za ruch w IV kw. 2022 r. względem kwartału poprzedzającego wynika z osiągnięcia relatywnie niższych przychodów za ruch oraz relatywnie wyższych przychodów za setup, niż w III kw.

Przychody za ruch w IV kw. 2022 r. były na niższym poziomie w porównaniu do kwartału poprzedniego, przy czym udział przychodów z obsługi połączeń wychodzących wzrósł względem kwartału poprzedniego.

Średnia stawka za rozliczoną minutę MPC w IV kw. 2022 r. wyniosła 0,63 zł, natomiast średnia stawka za rozliczoną minutę MPC w III kw. 2022 r. wyniosła 0,64 zł.

Komentarz do bieżącej sytuacji finansowej

W spółce nie występują transakcje o charakterze barterowym.

Skonsolidowany wynik z działalności operacyjnej zamknął się stratą na poziomie 695 913,6 tys. Wzrost straty w porównaniu z analogicznym kwartałem roku poprzedniego wynika z rozpoczęcia amortyzacji prac rozwojowych odniesionych na wartości niematerialne i prawne w grudniu 2020 roku. Obecnie na wynik spółki bardzo istotny wpływ mają koszty amortyzacji aktywowanych prac rozwojowych w zakresie wytwarzania technologii i nowych produktów dla klientów, jak również bieżące prace nad projektami zakontraktowanymi na rzecz klientów.

Aby umożliwić prezentację bezpośrednich kosztów świadczenia usług (cost to serve) i kalkulację rentowności sprzedaży usług przez Grupę Vee, ze struktur spółki Vee Center został wyodrębniony Dział Świadczenia Usług (DŚU) – jednostka organizacyjna obejmująca całość zasobów kadrowych, infrastrukturalnych i usługowych niezbędnych do zapewnienia bieżącego świadczenia usług na rzecz istniejących klientów. Łączny koszt DŚU w IV kw. 2022 r. wyniósł 265,1 tys. zł wobec kwartalnych przychodów (bez uwzględnienia opłat klientów za setup) w wysokości 619,4 tys. zł. Różnica pomiędzy przychodami za ruch a kosztami świadczenia usług (marża) wyniosła w IV kw. 2022 r. 354,3 tys. zł, co stanowi 57,1% wartości przychodu za ruch.

Spadek kosztów świadczenia usług (DŚU) w IV kw. 2022 r. wynika z wprowadzenia zmian optymalizujących zaangażowanie osobowe w obsługę trwających projektów.

Na poziomie skonsolidowanego wyniku netto Grupa osiągnęła 677 435,82 tys. zł straty, co wynika w dużej mierze z kosztów amortyzacji zakończonych prac rozwojowych.

Łączna wielkość amortyzacji w IV kw. 2022 r. wyniosła 527,0 tys. zł. Suma bilansowa na poziomie skonsolidowanym zmalała o 1 574,4 tys. w porównaniu z analogicznym kwartałem roku 2021. W IV kwartale 2022 r. nie były ponoszone nakłady na wartości niezakończonych projektów rozwojowych, wykazywanych jako element krótkoterminowych i długoterminowych rozliczeń międzyokresowych czynnych. Wynika to z czasowego wstrzymania wydatków na rozwój wcześniej rozpoczętych projektów rozwojowych.

Główny nacisk Grupa kładzie na projekty bieżące oraz rozwój technologii i produktów, mających umożliwić masową dystrybucję usług do klientów końcowych.

Po stronie pasywów główne zmiany w bilansie Grupy dotyczą obniżenia wysokości zobowiązań wobec podmiotu powiązanego.

Kapitały własne w odniesieniu do poprzedniego kwartału 2022 r. wzrosły o 4 227,3 tys.

Sytuacja finansowa Grupy na dzień 31.12.2022 r. była dobra.