



Szanowni Państwo,

Przedstawiamy raport naszej spółki za rok 2020

Miniony rok stał oczywiście pod znakiem pandemii. Nieznane wcześniej na taką skalę zjawisko miało wpływ niemal na wszystko co robiliśmy. Wielomiesięczne i całkowite zamrożenie sporych obszarów gospodarki, przyniosło wielu reprezentującym je przedsiębiorstwom niepowetowane straty. Normalne kontakty biznesowe zostały sprowadzone do minimum albo w ograniczonym stopniu przeniosły się do internetu. Nawiązywanie nowych relacji było znacznie utrudnione. Praca w systemie zdalnym stała się powszechnym standardem dla nieprodukcyjnych stanowisk pracy. Niepewność co do rozwoju pandemii i jej ostatecznych skutków, również dla gospodarki, przeniosła się na działania przedsiębiorców i podejmowane przez nich decyzje.

W czasach niestabilnych, znacząco rosło ryzyko inwestycyjne przedsiębiorstw, co przekłada się na decyzje o czasowej rezygnacji z planów inwestycyjnych lub znaczne ich ograniczenie. Takie decyzje w zeszłym roku podjęło również wielu naszych stałych i potencjalnych kontrahentów. Spowodowało to raptowne zmniejszenie popytu na nasze produkty w niektórych okresach. Dlatego byliśmy kilkakrotnie w sytuacji pustego konta i pełnego portfela inwestycyjnego, a po pewnym czasie pełnego konta i minimalnego zaangażowania kontrahentów w nasze produkty. Ta druga sytuacja była oczywiście niekorzystna, bo pieniądze na koncie bankowym przychodów spółce nie przysparzają.

Jednak generalnie jesteśmy zadowoleni z ostatecznych efektów pracy naszego zespołu w tym trudnym roku. Pomimo wspomnianych problemów, doprowadziliśmy przychody spółki niemal do poziomu z roku poprzedniego. Odtworzyliśmy potencjał współpracy z dotychczasowymi, stałymi kontrahentami. Pozyskaliśmy kilkunastu zupełnie nowych, perspektywicznych klientów. Niepewne, chociaż dobrze zabezpieczone inwestycje, korzystnie zamieniliśmy na własność nieruchomości. To oczywiście sytuacja przejściowa, gdyż oczekujemy sprzedaży tych nieruchomości jeszcze w tym roku. Ale przede wszystkim, właściwe zarządzanie ryzykiem inwestycyjnym pozwoliło nam na uniknięcie zaangażowania w branżę, które stały się ofiarami pandemicznego lockdownu. Decyzje, aby tolerować wspomniane sytuacje pełnego konta i nie budować portfela kosztem wzrostu ryzyka inwestycyjnego, okazały się w sumie korzystne.

Ale też dlatego wypracowaliśmy zysk mniejszy o 15 % w porównaniu z poprzednim okresem. Uważamy to za niewielki koszt poradzenia sobie z wyzwaniami ubiegłego roku. To oczywiste, że zawsze mamy ochotę na więcej. Większe przychody, większe zyski, nowe wyzwania czy eksplorację nowych rynków. To pociągające perspektywy, które nas również inspirują. Staramy się o to każdego roku. Jednak na wielki sukces niekiedy trzeba długo poczekać, a do tego czasu nie można stracić ani głowy, ani kapitałów, którymi spółka dysponuje.

Zarząd INDOS SA

Ireneusz Glensczyk - Prezes Zarządu
Katarzyna Sokoła - Wiceprezes Zarządu

Chorzów, 26 maja 2021 r.