



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU
Z DZIAŁALNOŚCI
CANNABIS POLAND SPÓŁKA AKCYJNA
Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE
ZA OKRES OD 1 STYCZNIA 2019 ROKU
DO 31 GRUDNIA 2019 ROKU**

Warszawa, dnia 27 maja 2020 roku

Spis Treści:

1. Informacje ogólne o Spółce	3
1.1. Informacje podstawowe	3
1.2. Przedmiot działalności	3
1.3. Kapitał zakładowy	3
1.4. Informacje na temat akcjonariuszy Spółki	3
2. Informacje o stanie finansowym Spółki	4
3. Informacje o zmianach w sytuacji majątkowej Spółki	4
3.1. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych	4
3.2. Informacje o głównych inwestycjach krajowych i zagranicznych	5
3.2.1. Głównie inwestycje zagraniczne Telehorse S.A.	5
3.2.2. Głównie inwestycje krajowe Telehorse S.A.	5
3.2.3. Pozostałe istotne informacje i zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym	5
4. Informacje o zatrudnieniu i wynagrodzeniach w Spółce	7
4.1. Stan zatrudnienia	7
4.2. Wynagrodzenia członków Zarządu i Rady Nadzorczej	7
5. Informacje o działalności Spółki	7
5.1. Wielkość i struktura sprzedaży	7
6. Komentarz do wyników Spółki ujawnionych w sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia 2019 r. do 31 grudnia 2019 r.	7
7. Informacje na temat przewidywanych kierunków rozwoju Spółki	7
8. Przewidywana sytuacja finansowa	8
9. Informacja o instrumentach finansowych	8
10. Czynniki ryzyka i zagrożenia	8
10.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność	8
10.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta	10
11. Strategia Spółki na 2019 rok	11
12. Informacje o zmianach w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki	12
12.1. Zarząd	12
12.2. Rada Nadzorcza	12
13. Informacje o badaniu sprawozdania finansowego Spółki i przeglądzie sprawozdania finansowego Spółki	12
14. Informacje o posiadanych akcjach własnych	12
15. Informacja posiadanych przez jednostkę oddziałach	12
16. Wskaźniki finansowe	13

1. Informacje ogólne o Spółce

1.1. Informacje podstawowe

Firma: Cannabis Poland S.A. - nazywana również w następnej części sprawozdania jako „Spółka” lub „Emitent”

Forma prawna: spółka akcyjna

Kraj siedziby: Polska

Siedziba: Warszawa

Adres: ul. Przeskok 2, 00-032 Warszawa

tel.: + 48 729 873 861

Internet: www.cannabispolandsa.com

E-mail: office@cannabispolandsa.com

KRS: 0000410247

REGON: 145993939

NIP: 1070021611

Na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania Spółka nie posiada oddziałów.

1.2. Przedmiot działalności

W I kwartale 2019 r. Spółka prowadziła głównie działalność w obszarze produkcji i wydawania gier komputerowych.

W dniu 13/05/2019 Akcjonariusze podczas Walnego Zgromadzenia podjęli uchwały o zmianie nazwy na „Cannabis Poland SA” oraz działalności w dziedzinie produkcji i sprzedaży wyrobów farmaceutycznych i medycznych z głównym nastawieniem na produkty do waporyzacji zawierające kannabinoidy wytwarzane z konopi: jedną z najbardziej dynamicznie rozwijających się obecnie dziedzin w wielu krajach świata z USA i Kanadą na czele. Działalność ta jest nadal prowadzona.

1.3. Kapitał zakładowy

Struktura kapitału zakładowego Spółki, na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania, przedstawia się następująco:

lp	Seria akcji	Liczba akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym (w proc.)	Udział w głosach (w proc.)
1.	A	1 500 000	7,81%	7,81%
2.	B	200 000	1,04%	1,04%
3.	C	4 000 000	20,83%	20,83%
4.	D	2 000 000	10,42%	10,42%
5.	F	11 500 000	59,90%	59,90%
Razem:		19 200 000	100%	100%

Na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania Spółka nie posiada akcji własnych.

1.4. Informacje na temat akcjonariuszy Spółki

Na dzień 31 grudnia 2019 roku lista akcjonariuszy Spółki, sporządzona w oparciu o zawiadomienia przekazane przez akcjonariuszy, wygląda następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów
Haprin sp. z o.o.	1 482 975	7,72 %	1 482 975	7,72 %
Łucja Fiszer-Maliszewska	1 450 000	7,55 %	1 450 000	7,55 %
HEMP & WOOD S.A. wraz z Erykiem Nyckowskim	1 103 200	5,75 %	1 103 200	5,75 %
Dariusz Cisak	1 406 553	7,33 %	1 406 553	7,33 %
Pozostali akcjonariusze	13 757 272	71,65 %	13 757 272	71,65 %
Razem	19 200 000	100%	19 200 000	100%

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania lista akcjonariuszy Spółki, sporządzona w oparciu o zawiadomienia przekazane przez akcjonariuszy, wygląda następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów
Haprin sp. z o.o.	1 482 975	7,72 %	1 482 975	7,72 %
Łucja Fiszer-Maliszewska	1 450 000	7,55 %	1 450 000	7,55 %
HEMP & WOOD S.A.	1 453 200	7,57 %	1 453 200	7,57 %
Dariusz Cisak	1 406 553	7,33 %	1 406 553	7,33 %
Pozostali akcjonariusze	13 407 272	69,83 %	13 407 272	69,83 %
Razem	19 200 000	100%	19 200 000	100%

2. Informacje o stanie finansowym Spółki

Metody księgowości i wyceny w roku obrotowym 2019 nie uległy zmianie.

Wyniki finansowe Spółki zostały ujęte w sprawozdaniu finansowym sporządzonym na dzień 31 grudnia 2019 roku.

Rok obrotowy 2019 Spółka zamknęła stratą netto w wysokości 447 670,26 zł. Strata powstała w głównej mierze w wyniku rozchodu aktywów finansowych w jednostkach powiązanych.

3. Informacje o zmianach w sytuacji majątkowej Spółki

3.1. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Spółka nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu obowiązujących Spółki przepisów o rachunkowości.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Cannabis Poland S.A. posiadała udziały w następujących jednostkach zależnych (bezpośrednio):

1. VAPEM Sp. z o.o. -100% udziałów w kapitale zakładowym.
2. Cannabis Light Sp. z o.o. – 100% udziałów w kapitale zakładowym

Radomir Woźniak - członek zarządu Cannabis Poland S.A. (pełniący funkcję do 21 maja 2019 roku)

- członek zarządu Telehorse sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie; (pełniący funkcję do 21 maja 2019 roku)

Piotr Gniadek - Prokurent Cannabis Poland S.A. (pełniący funkcję do 31 grudnia 2019 roku)

- członek zarządu Telehorse sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie; (pełniący funkcję do 21 maja 2019 roku)

Grzegorz Konrad - oddelegowany do pełnienia funkcji członka zarządu Cannabis Poland S.A (powołany na dzień 22 maja 2019 roku)

- Członek Zarządu VAPEM Sp z o.o.

Jakub Bartoszek - Prezes zarządu Cannabis Poland S.A (powołany na dzień 26 listopada 2019 roku)

- Prezes Zarządu VAPEM Sp z o.o.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania reprezentacja Cannabis Poland S.A. wygląda następująco:

Grzegorz Konrad - członek zarządu Cannabis Poland S.A

- Członek Zarządu VAPEM Sp z o.o.

Michał Szary - członek zarządu Cannabis Poland S.A (powołany od 8 maja 2020 roku)

3.2. Informacje o głównych inwestycjach krajowych i zagranicznych

3.2.1. Główne inwestycje zagraniczne Cannabis Poland S.A.

W roku 2019 nie wystąpiły żadne znaczące inwestycje zagraniczne Spółki.

3.2.2. Główne inwestycje krajowe Cannabis Poland S.A.

W roku 2019 nie wystąpiły żadne znaczące inwestycje krajowe Spółki, poza zakupem udziałów Cannabis Light Sp. z o.o. za 100.000 zł.

3.2.3. Pozostałe istotne informacje i zdarzenia, które wystąpiły po dniu bilansowym

W dniu 23 marca 2020 roku do Spółki wpłynęło oświadczenie o rezygnacji z członkostwa i funkcji Prezesa Zarządu od Pana Jakuba Bartoszka ze skutkiem na dzień 20 marca 2020 roku. Pan Jakub Bartoszek zrezygnował również z funkcji Członka i Prezesa Zarządu spółki VAPEM Sp. z o.o. w której Emitent posiada 100 (sto) procent udziałów w kapitale zakładowym.

W dniu 24 kwietnia 2020r. Zarząd zawarł dwa porozumienia, na podstawie których doszło do zakończenia inwestycji Emitenta w Cannabis Light Sp. o.o. z siedzibą we Wrocławiu. W szczególności, w wykonaniu tych porozumień Emitent przeniósł na poprzednich właścicieli udziały reprezentujące łącznie 100 proc. kapitału zakładowego Cannabis Light Sp. z o.o.. Porozumienia zamknęły jednocześnie wszelkie rozliczenia pomiędzy Emitentem a zbywcami udziałów Cannabis Light Sp. o.o. Decyzja o zwrotnym przeniesieniu udziałów Cannabis Light Sp. o.o. i tym samym o zakończeniu inwestycji w tę spółkę, została podjęta w wyniku analizy szans i zagrożeń dla działalności Cannabis Light Sp. o.o., jako spółki dystrybucyjnej, skupionej na tradycyjnych kanałach handlu, w kontekście pandemii koronawirusa COVID-19. Zarząd Emitenta uznał, że nakłady konieczne na rozwój biznesu Cannabis Light Sp. o.o. w kontekście znacznie zwiększonego poziomu ryzyka dla działalności tej spółki, nie mają wystarczającego uzasadnienia ekonomicznego. Zarząd Emitenta zdecydował, że w obecnej sytuacji korzystniejsze i bezpieczniejsze będzie skupienie się na wspieraniu rozwoju marki VAPE'm i sklepu internetowego www.vapem.eu. Nie wyklucza to prowadzenia działalności w tradycyjnych kanałach handlu, pod warunkiem że niezbędne do tego nakłady będą pozostawać w odpowiedniej proporcji do ryzyka i spodziewanych wyników. Emitent nadal ma dostęp do około 100 tradycyjnych sklepów partnerskich, sprzedających m.in. produkty z konopi.

W dniu 27 kwietnia 2020 roku Emitent zawarł dwie umowy ramowe sprzedaży. Pierwsza umowa obejmuje współpracę z Orbis Cannabis Sp. z o.o. w zakresie sprzedaży ekologicznych masek ochronnych wielokrotnego użytku produkowanych z materiałów z konopi włóknistych, które są antybakteryjne i antygrzybiczne.

Druga umowa obejmująca współpracę z Medical Marketplace sp. z o.o. w zakresie sprzedaży masek ochronnych oraz wszelkich innych akcesoriów ochronnych zapobiegających rozprzestrzenianiu się COVID-19. Produkty te zostały wprowadzone do sprzedaży przez Emitenta w jego kanałach sprzedaży, w tym w sklepie internetowym www.vapem.eu oferującym produkty do waporyzacji CBD.

W dniu 8 maja 2020 r. Emitent zawarł porozumienie inwestycyjne dotyczące przejęcia Medical Marketplace Sp. z o.o. z siedzibą w Bełchatowie. Na podstawie porozumienia spółka przejmie 100 proc. udziałów Medical Marketplace Sp. o.o. w zamian za 10.044.000 akcji Emitenta nowej emisji, których cena emisyjna wynosić będzie 1 zł za każdą poszczególną akcję. Uzgodniona wycena Medical Marketplace Sp. o.o., wynosi 10.044.000 zł. Porozumienie przewiduje możliwość zapłaty za udziały Medical Marketplace Sp. o.o. kwoty nie większej niż 1.813.500 zł w terminie 24 miesięcy od dnia nabycia tych udziałów, przy czym obowiązek takiej zapłaty jest uzależniony od spełnienia dodatkowych warunków umownych.

Porozumienie nie przewiduje innych świadczeń pieniężnych ze strony Emitenta. Docelowo planowane jest połączenie Cannabis Poland S.A. i Medical Marketplace Sp. o.o., przez przejęcie całego majątku Medical Marketplace Sp. o.o. przez Emitenta.

4. Informacje o zatrudnieniu i wynagrodzeniach w Spółce

4.1. Stan zatrudnienia

W ciągu roku 2019 Cannabis Poland S.A. nie zatrudniała pracowników na umowę o pracę.

4.2. Wynagrodzenia członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Członkowie Rady Nadzorczej w 2019 roku nie pobierali wynagrodzenia.

Członkowie Zarządu w 2019 roku pobrali wynagrodzenie w wysokości 17.334,00 zł.

5. Informacje o działalności Spółki

5.1. Wielkość i struktura sprzedaży

A. wielkość sprzedaży za okres od 1 stycznia 2019 r. do 31 grudnia 2019 r.

przychody ze sprzedaży	85 581,19 zł
strata operacyjna	-319 714,79 zł
strata netto	-447 670,26 zł

B. struktura usług za okres od 1 stycznia 2019 r. do 31 grudnia 2019 r.

sprzedaż krajowa	100%
------------------	------

6. Komentarz do wyników Spółki ujawnionych w sprawozdaniu finansowym za okres od 1 stycznia 2019 r. do 31 grudnia 2019 r.

W roku 2019 Cannabis Poland S.A. wypracował 85 581,19 zł przychodu ze sprzedaży, odnotowując 447 670,26 straty netto. Strata w głównej mierze jest wynikiem aktualizacji wartości aktywów finansowych.

7. Informacje na temat przewidywanych kierunków rozwoju Spółki

W związku z decyzjami Zarządu opublikowanymi w raportach bieżących ESPI nr 7/2020 i 8/2020 w dniu 8 maja 2020 r. działalność Cannabis Poland S.A. w związku z planowanym przejęciem przez spółki Medical Marketplace Sp. z o.o. z siedzibą w Bełchatowie pozwoli na istotne zwiększenie dotychczasowych przychodów Emitenta dzięki przychodom generowanym obecnie przez Medical Marketplace Sp. o.o. na rynku medycznym w ramach serwisu www.medicalwish.pl. Jednocześnie Cannabis Poland S.A. uzyska dostęp do sieci dystrybucji Medical Marketplace Sp. o.o., co docelowo powinno przełożyć się na wzrost sprzedaży produktów Emitenta. W ocenie Zarządu przejęcie Medical Marketplace Sp. o.o. może więc przyczynić się do zdobycia przez Emitenta pozycji lidera na rynku konopi medycznych w Polsce. W ramach przejęcia planowane jest:

- Produkcja i dystrybucja nowych produktów na bazie konopi

- Stworzenie nowej marki dla produktów w czterech liniach produktowych:
MEDICAL – produkty w formie olejku CBD, kapsułek dedykowane dla branży medycznej i farmaceutycznej.
BEAUTY – produkty dermokosmetyczne na bazie CBD, sprzedawane przez własne kanały dystrybucji online.
PET – olejki CBD dedykowane dla zwierząt, dystrybuowane poprzez hurtownie weterynaryjne jak i swoje kanały sprzedaży
SPORT - produkty o wysokim stężeniu CBD w postaci olejków a także odżywki proteinowe z CBD, maści rozgrzewające dla sportowców.
- Rozwijanie platformy sprzedażowej medicalwish.pl wraz z aktywną bazą kilku tysięcy klientów, w tym głównie POZ oraz lekarze
- Prowadzenie kampanii edukacyjnej online wśród lekarzy w temacie CBD i jej stosowaniu w medycynie.

8. Przewidywana sytuacja finansowa

Spółka nie zamierza publikować prognoz na 2020 rok.

9. Informacja o instrumentach finansowych

Ryzyko związane z instrumentami finansowymi oraz przyjęte przez Spółkę cele i model zarządzania ryzykiem finansowym zostały przedstawione w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do sprawozdania finansowego.

10. Czynniki ryzyka i zagrożenia

10.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce i za granicą

Sytuacja gospodarcza w Polsce oraz w krajach, w których Cannabis Poland S.A. (dalej: „Emitent”) prowadzi działalność ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta. Ewentualne zmniejszenie tempa wzrostu produktów krajowych brutto, nakładów na konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Emitenta. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce oraz w tychże krajach ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Emitenta, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta:

- na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce oraz za granicą z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian,
- planuje dalszą dywersyfikację geograficzną działalności tak, aby uniezależnić się od regionalnych (kontynentalnych) wahań koniunktury.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę znaczną i trudną do przewidzenia zmienność otoczenia prawnego w Polsce, a także często niską jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa prowadzenia działalności gospodarczej, prawa handlowego i prawa podatkowego. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Emitenta, a tym samym spadek wartości aktywów Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Emitenta decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Emitenta, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

10.2 Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta

Ryzyko związane z naruszeniem praw własności intelektualnej

Prowadzona przez Emitenta działalność wiąże się z ryzykiem, że osoby trzecie mogą wejść w posiadanie określonych praw własności intelektualnej do rozwiązań wykorzystywanych przez Emitenta. Zamiarem Emitenta jest dążenie do uniknięcia takiej sytuacji, w swojej działalności, w której naruszałby on prawa własności intelektualnej przysługujące podmiotom trzecim poprzez wprowadzenie do sprzedaży określonych produktów je naruszających. Niemożliwe jest jednak całkowite wykluczenie ryzyka tego, że w przyszłości mogą pojawić się zarzuty dotyczące naruszenia praw własności intelektualnej podmiotów trzecich, w związku z wprowadzeniem nowych produktów Emitenta. Zważywszy na to istnieje ewentualne ryzyko zapłaty kar i odszkodowań na rzecz takiego podmiotu, co mogłoby negatywnie odbić się na sytuacji finansowej Emitenta.

Emitent realizuje szereg działań minimalizujących te czynniki ryzyka:

- ryzyko konkurencyjności innych produktów ograniczane jest poprzez badania rynku i realizowanie projektów, na które istnieje wyraźne zapotrzebowanie rynkowe, a jednocześnie, co do których nie jest prognozowane nasycenie rynku w momencie premiery danego produktu; jednocześnie wysoka jakość produktów Emitenta pozwala pozycjonować je w tych segmentach rynku, w których nie funkcjonują mniej doświadczone i słabsze podmioty;
- wysoka jakość produktów Emitenta jest zapewniana przez doświadczony zespół produkcyjny, efektywną strukturę organizacyjną, bogate know-how oraz dostęp do najnowszych technologii;
- aby uniknąć ryzyka spadku zainteresowania produktami Emitenta związanego z możliwym pogorszeniem się sytuacji gospodarczej na rynkach docelowych, planowane jest sprzedawanie produktów po konkurencyjnych cenach.

Ryzyko niepowodzenia strategii rozwoju Emitenta (ryzyko nieosiągnięcia celów strategicznych)

Podstawowym celem strategicznym Spółki jest dalszy rozwój prowadzonych projektów i usług na rynku polskim jak i zagranicznym. Realizacja nowych kierunków rozwoju ma w założeniu prowadzić do zwiększenia się liczby odbiorców usług Emitenta, a w efekcie do osiągania zakładanych wyników finansowych. Istnieje ryzyko, że na skutek czynników zewnętrznych, w szczególności wystąpienie kryzysu gospodarczego, pojawienie się podmiotów konkurencyjnych, mogą pojawić się trudności w zrealizowaniu postawionych przez Spółkę celów. Emitent, aby w jak największym stopniu ograniczyć możliwość pojawienia się takiej sytuacji, w sposób bieżący monitoruje sytuację na rynku oraz bada preferencje odbiorców swoich usług. Analiza z pozyskanych informacji pozwala na dostosowanie profilu działalności do obecnych potrzeb rynkowych. Ponadto Emitent działa na rynku, który jest w dużym stopniu obciążony ryzykiem zmienności i nieprzewidywalności, Emitent narażony jest więc także na ryzyko związane z nietrafnością przyjętych założeń strategicznych, dotyczących m.in. rozwijanych usług i produktów oraz przyszłego zapotrzebowania na nie ze strony klientów.

Powyższe wpływa także na ryzyko niezrealizowania możliwych do osiągnięcia przychodów i wyników finansowych Emitenta.

Ryzyko walutowe

W chwili obecnej nie występuje znaczące ryzyko dla Spółki w związku z wahaniami kursów walut. W sytuacji znacznych wahań kursu walut Emitent rozważy możliwość stosowania strategii zabezpieczającej przed nadmiernymi wahaniami kursów walut obcych.

Ryzyko wahań cen akcji oraz niedostatecznej płynności akcji

Ceny papierów wartościowych notowanych w Alternatywnym systemie obrotu mogą podlegać znaczącym wahaniam, w zależności od kształtowania się relacji podaży i popytu. Relacje te zależą od wielu złożonych czynników, w tym w szczególności od niemożliwych do przewidzenia decyzji inwestycyjnych podejmowanych przez poszczególnych inwestorów. Wiele czynników wpływających na ceny papierów wartościowych notowanych w Alternatywnym systemie obrotu jest niezależnych od sytuacji i działań Emitenta. Przewidzenie kierunku wahań cen papierów wartościowych notowanych w Alternatywnym systemie obrotu, tak w krótkim, jak i w długim terminie, jest przy tym bardzo trudne. Jednocześnie papiery wartościowe notowane w Alternatywnym systemie obrotu cechują się mniejszą płynnością w stosunku do papierów wartościowych notowanych na rynku regulowanym. W celu utrzymania płynności obrotu swoimi papierami wartościowymi Emitent podpisał umowę o pełnienie roli animatora rynku z podmiotem uprawnionym do pełnienia takiej funkcji.

11. Strategia Spółki na 2020 rok

W dniu 13/05/2019 Akcjonariusze podczas Walnego Zgromadzenia podjęli uchwały o zmianie nazwy na „Cannabis Poland SA” oraz działalności na branżę konopną: jedną z najbardziej dynamicznie rozwijających się obecnie dziedzin w wielu krajach świata z USA i Kanadą na czele.

Emitent - po zmianie nazwy na Cannabis Poland podczas WZ w dniu 13/05/2019 - planuje dalszy rozwój w dziedzinie produkcji i sprzedaży wyrobów farmaceutycznych i medycznych z głównym nastawieniem na produkty do waporyzacji zawierające kannabinoidy wytwarzane z konopi. Waporyzacja produktów bogatych w kannabinoidy jest uznawana za najbardziej skuteczną, efektywną i oszczędną metodę przyjmowania kannabinoidów.

Kannabinoidy są stosowane w kuracjach przeciwzapalnych, przeciwbólowych, przeciwłękowych, przeciwpsychotycznych i przeciwspazmatycznych. Znajdują zastosowanie w chorobie Alzheimerera, stwardnieniu rozsianym, białaczce, cukrzycy, astmie, epilepsji, urazach rdzenia kręgowego, migrenie, terapiach odwykowych. Pomagają w bólach reumatycznych. Mają właściwości przeciwwymiotne i stymulujące apetyt, co ma zasadnicze znaczenie dla osób w trakcie chemioterapii. Mogą być również stosowane w procesie odwykowym przy walce z nałogiem palenia tytoniu.

- Produkcja i dystrybucja nowych produktów na bazie konopii
- Stworzenie nowej marki dla produktów w czterech liniach produktowych:
 - MEDICAL – produkty w formie olejku CBD, kapsułek dedykowane dla branży medycznej i farmaceutycznej.
 - BEAUTY – produkty dermokosmetyczne na bazie CBD, sprzedawane przez własne kanały dystrybucji online.
 - PET – olejki CBD dedykowane dla zwierząt, dystrybuowane poprzez hurtownie weterynaryjne jak i swoje kanały sprzedaży
 - SPORT - produkty o wysokim stężeniu CBD w postaci olejków a także odżywki proteinowe z CBD, maści rozgrzewające dla sportowców.
- Rozwijanie platformy sprzedażowej medicalwish.pl wraz z aktywną bazą kilku tysięcy klientów, w tym głównie POZ oraz lekarze
- Prowadzenie kampanii edukacyjnej online wśród lekarzy w temacie CBD i jej stosowaniu w medycynie.

12. Informacje o zmianach w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki

12.1. Zarząd

Na dzień 31 grudnia 2019 roku w skład Zarządu Spółki wchodził:

- 1/ Grzegorz Konrad - Członek zarządu
- 2/ Jakub Bartoszek - Prezes Zarządu

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu Spółki wchodził:

- 1/ Grzegorz Konrad - Członek zarządu
- 2/ Michał Szary – Członek Zarządu

12.2. Rada Nadzorcza

Na dzień 31 grudnia 2019 roku w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodził:

- 1/ Maciej Twaróg członek Rady Nadzorczej
- 2/ Jarosław Siudy członek Rady Nadzorczej
- 3/ Włodzimierz Stępkowski członek Rady Nadzorczej
- 4/ Jan Jakub Kowalczyk członek Rady Nadzorczej
- 5/ Wojciech Zwierzchowski członek Rady Nadzorczej

Na dzień sporządzania niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej Spółki wchodzi:

- 1/ Maciej Twaróg członek Rady Nadzorczej
- 2/ Wojciech Zwierzchowski członek Rady Nadzorczej
- 3/ Włodzimierz Stępkowski członek Rady Nadzorczej
- 4/ Jan Jakub Kowalczyk członek Rady Nadzorczej
- 5/ Jarosław Siudy członek Rady Nadzorczej

13. Informacje o badaniu sprawozdania finansowego Spółki i przeglądzie sprawozdania finansowego Spółki

W dniu 28 kwietnia 2020 roku Spółka zawarła umowę o badanie rocznego sprawozdania finansowego za rok 2019 z iAudit Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, tj. podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych.

14. Informacje o posiadanych akcjach własnych

Spółka nie posiada akcji własnych.

15. Informacja posiadanych przez jednostkę oddziałach

Spółka nie posiada oddziałów.

16. Wskaźniki finansowe

LP	Wskaźniki płynności finansowej	31.12.2019	31.12.2018
1	Wskaźnik płynności finansowej I stopnia <u>Aktywa obrotowe</u> Zobowiązania krótkoterminowe	6,00	0,09
2	Wskaźnik płynności finansowej II stopnia <u>Aktywa obrotowe - zapasy</u> Zobowiązania krótkoterminowe	5,63	0,09
3	Wskaźnik płynności finansowej III stopnia <u>Inwestycje krótkoterminowe</u> Zobowiązania krótkoterminowe	2,01	0,02

Wskaźniki płynności uległy w 2019 roku zdecydowanej poprawie i są na bardzo dobrych poziomach.

Grzegorz Konrad

Członek Zarządu

Michał Szary

Członek Zarządu