

PAWEŁ MAŃDOK



PROFIL

Lider Biznesu z doświadczeniem w zarządzaniu zespołami odnoszącymi sukcesy w międzynarodowym środowisku korporacyjnym. Szerokie doświadczenie biznesowe obejmuje:

- Zarządzanie zespołami liczącymi ok. 100 profesjonalistów
- Transformacja i rozwój start-upów w branży IT i w branży medycznej
- Transformacja kultury biznesowej i zespołowej
- Zarządzanie relacjami z klientami w środowisku B2B
- Wdrażanie odpowiednich strategii G2M w celu osiągnięcia celów biznesowych
- Zarządzanie kryzysowe i restrukturyzacja przedsiębiorstw
- Operacje, obsługa klienta, zarządzanie procesami łańcucha dostaw
- Współpraca z organami rządowymi i organizacjami pozarządowymi
- Ekspert w zakresie audytów i raportowania zgodnych z Sarbanes-Oxley

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE (wyciąg)

Prezes, Dyrektor Zarządzający Agfa Sp. z oo Warszawa

2015 – obecnie

- Zarządzanie zespołem składającym się z ok. 35+ osób. Obrót biznesowy 15-20 mln EUR
- Od 1.01.2021 odpowiedzialny również za kraje regionu CEE reprezentowane przez lokalnych dealerów
- Członek NorthEurope MT (Polska, Wielka Brytania i kraje nordyckie), raportujący do wiceprezesa EMEA
- Pełna odpowiedzialność za zyski i straty na poziomie kraju i regionu CEE
- Odpowiedzialny za udaną transformację biznesową Agfa PL w start-up IT z nowym modelem biznesowym i nowym, szerszym portfolio produktów.
- Odpowiedzialny za wszystkie biznesy w Polsce (sprzedaż, operacje, obsługa klienta, F&A i usługi) oraz koordynację działalności dealerskiej w regionie CEE (sprzedaż i serwis)

Philips Healthcare w Philips Polska Sp. z oo Warszawa

Dyrektor Operacyjny i Obsługi Klienta Region CEE (Praga, Warszawa)

2010 – 2015

Odpowiedzialność:

- Raportowanie do Menedżera Sektora CEE (VP)
- Członek globalnego zespołu kierowniczego ds. obsługi klienta
- Zespół wiodący składający się z 90 osób i ponad 40 dystrybutorów
- Odpowiedzialny za P&L na poziomie CEE. Wolumen działalności ok. 35 mln EUR i 40% EBIT w Europie Środkowo-Wschodniej
- Transformacja działu obsługi klienta w motor wzrostu biznesu
- Profesjonalizacja i optymalizacja łańcucha Dostaw i Zakupów
- Zarządzanie i transformacja dystrybutorów w Europie Środkowo-Wschodniej

Menedżer ds. obsługi klienta na Europę Północno-Wschodnią

2007 – 2010

Odpowiedzialność:

- Raportowanie do Dyrektora Generalnego Dystryktu Północ (Polska, Czechy, Węgry, Słowacja, kraje bałtyckie)
- Bezpośrednie kierowanie 3 Country Service Managerami, 11 dystrybutorami (8 krajów) – ok. 80 osób.
- Odpowiedzialny za rachunek zysków i strat oraz wolumen biznesowy na poziomie 15 mln EUR.
- Odpowiedzialny za przetargi publiczne i niepubliczne oraz zawieranie kontraktów z klientami (B2B).
- Od 04.2009 odpowiedzialny również za działania operacyjne (łańcuch dostaw, zakupy, przetargi)

Audytor

1996 – 1999

Odpowiedzialność:

- Przeprowadzanie audytów, wydawanie rekomendacji oraz wykonywanie zadań specjalnych na zlecenie Dyrektora ds. Finansów i Księgowości oraz Zarządu (również projekty w obszarze przemysłowym).
- Wdrożenie i utrzymanie Oświadczenia o Kontroli Biznesowej (ustawa Sarbanes-Oxley)
- Odpowiedzialny za pozyskiwanie, utrzymanie i audytowanie systemów: ISO 9002 i 14001 w Dziale F&A.

DODATKOWE DOŚWIADCZENIE

Polmed (Izba Gospodarcza Producentów Sprzętu Polskiego)

- **Członek Rady Nadzorczej Polmedu** 2014 – 2015
- **Wiceprezes** 2012 – 2014
- Szczególny nacisk na projekty z funduszy UE, innowacje w służbie zdrowia, podatkowe (dyrektywa VAT), prawo wyrobów medycznych i prawo zamówień publicznych.
- Pisanie i dostarczanie komentarzy oraz artykułów na temat różnych dziedzin opieki zdrowotnej tematy w kilku gazetach (Rzeczpospolita, Polmed News)
- Od 2009 roku regularnie obecny na wielu konferencjach zdrowotnych w Polsce, w tym pełnił rolę panelisty i prezentera na konferencjach Forum Rynku Zdrowia w latach 2009-2013,

EDUKACJA

Szkoła Biznesu i Ekonomii Uniwersytetu w Maastricht 2008 - 2009

Szkoła Główna Handlowa w Warszawie / Uniwersytet Quebec w Montrealu 2005 – 2007

Kanadyjski program Executive MBA (CEMBA)

Uniwersytet w Brighton – Wielka Brytania, europejski kurs licencjacki 1994 - 1995

Uniwersytet Wrocławski, Wydział Prawa i Administracji 1990 – 1995

DODATKOWE INFORMACJE

Biegła znajomość języka angielskiego (w mowie i piśmie)

Hobby – podróże, sport (jazda na rowerze, narciarstwo, windsurfing, kitesurfing, szachy)

Prawo jazdy kat. B