

## RAPORT ZA CZWARTY KWARTAŁ 2019 ROKU

MENTORING SUKCES WSPÓŁPRACA  
SKILLS PROFESJONALNE KURSY ZAWODOWE  
COACHING SZKOLENIA PARTNERSTWO PROJEKTY EFS  
DORADZTWO PERSONALNE ROZWÓJ OSOBISTY  
**BUSINESS CONSULTING** ZAANGAŻOWANIE  
HUMAN RESOURCES SKUTECZNOŚĆ PROCESOWE  
EFEKTYWNE ROZWIĄZANIA ZARZĄDZANIE PODEJŚCIE  
NOWOCZESNE NARZĘDZIA PROFESJONALIZM MOTYWACJA  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPECJALIŚCI

SZKOLENIA - HR - INTEGRACJA - DORADZTWO BIZNESOWE

## SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	19
9. Stanowisko zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2019	20
10. Aktywności w obszarze rozwoju	21
11. Wykres notowań do 10.2019 do 12.2019	22



## WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

**Drodzy Akcjonariusze,**

Czwarty kwartał przyniósł zwiększenie przychodów rok do roku o około 8%, a zyski w IV kwartale 2019 roku, zwiększyły się do analogicznego okresu 2018 roku o ponad 57 %. Z przekonaniem mogę powiedzieć, że zespół Lauren Peso Polska S.A. stanął na wysokości zadania i wykonał bardzo dobrą pracę.

Składałam w Państwa ręce jednostkowy raport za czwarty kwartał 2019 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 14.02.2020

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



**Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:**

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

**Rada Nadzorcza .:**

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Michał Gwozdowski – Członek Rady Nadzorczej



## STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
<b>Sirra Inwestecje sp. z o.o.</b>	A,A1, B, D	12 963 427	19,50%	12 963 427	19,50%
<b>Adrian Tabor</b>	A,A1, B, D	20 521 000	30,86 %	20 521 000	30,86%
<b>INC S.A.</b>	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
<b>Enigma FIZ AN</b>	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
<b>Pozostali</b>	B,C,D	21 953 573	33,01 %	21 953 573	33,01 %
<b>Razem</b>	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %



## JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za IV kwartał 2019 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

### Jednostki stowarzyszone z Emitentem

<b>Firma:</b>	<b>Norton Kancelarie Finansowe</b>
Forma prawna:	spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Serock
Adres:	ul. Daliowa 8, 05-140 Serock
KRS:	0000438614
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ:	6,38 proc.
Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki:	6,38 proc.
Profil działalności:	ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.



## OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadre wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

**Zarządzanie**

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



### **Zarządzanie produkcją**

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

### **Sprzedaż i obsługa Klienta**

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą





### **Umiejętności osobiste**

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

### **Komunikacja**

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



## Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

## Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



### Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

### Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

### Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM



## INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.10.2019 – 31.12.2019 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 4 osób na 4 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.



## WYBRANE DANE FINANSOWE ZA IV KWARTAŁ 2019

	<b>BILANS - AKTYWA</b>	<b>31.12.2019</b>	<b>31.12.2018</b>
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>225 454,28</b>	<b>257 313,58</b>
I.	Wartości niematerialne i prawne	99 000,00	252 466,67
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	126 454,28	4 846,91
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>3 047 383,49</b>	<b>3 351 067,12</b>
I.	Zapasy	23 911,14	21 579,81
II.	Należności krótkoterminowe	1 489 370,62	1 362 138,72
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 526 442,11	1 961 127,28
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7 659,62	6 221,31
<b>C.</b>	<b>NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D.</b>	<b>UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>3 272 837,77</b>	<b>3 608 380,70</b>
	<b>BILANS - PASYWA</b>		
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>545 473,71</b>	<b>639 799,19</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-574 743,36	-757 394,43
VI.	Zysk (strata) netto	-94 325,48	182 651,07
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>2 727 364,06</b>	<b>2 968 581,51</b>
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	4 000,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 270 966,53	1 312 000,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 294 669,49	1 145 842,78
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	157 728,04	506 738,73
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>3 272 837,77</b>	<b>3 608 380,70</b>



	<b>RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b>	<b>1.01.2019- 31.12.2019</b>	<b>1.10.2019- 31.12.2019</b>	<b>1.01.2018- 31.12.2018</b>	<b>1.10.2018- 31.12.2018</b>
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym	2 509 141,84	1 233 713,88	3 124 443,81	1 131 768,49
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 509 141,84	1 233 713,88	3 116 243,81	1 123 568,49
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	8 200,00	8 200,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	2 566 862,09	1 069 867,05	2 919 939,57	1 027 481,11
I.	Amortyzacja	163 433,83	35 944,22	173 529,76	43 382,44
II.	Zużycie materiałów i energii	80 037,64	29 635,84	87 545,47	25 729,08
III.	Usługi obce	1 716 811,91	820 384,35	2 169 903,33	839 168,91
IV.	Podatki i opłaty	19 545,12	10 338,18	24 600,09	7 249,86
V.	Wynagrodzenia	490 899,24	154 117,05	375 575,07	79 632,99
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	47 991,41	13 048,87	37 997,99	7 011,49
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	48 142,94	6 398,54	42 787,86	17 306,34
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	8 000,00	8 000,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-57 720,25	163 846,83	204 504,24	104 287,38
D.	Pozostałe przychody operacyjne	1 165 091,98	20 790,00	615 421,61	53 462,32
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	9 000,00	4 000,00
II.	Dotacje	1 157 539,60	20 790,00	602 743,84	48 484,84
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	7 552,38	0,00	3 677,77	977,48
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 086 501,94	99,36	522 790,57	29 029,72
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	1 086 501,94	99,36	522 790,57	29 029,72
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	20 869,79	184 537,47	297 135,28	128 719,98
G.	Przychody finansowe	7,06	0,00	0,00	0,00
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00



II.	Odsetki	7,06	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	0,00
H.	Koszty finansowe	115 202,33	23 654,53	113 924,21	31 540,13
I.	Odsetki	115 200,53	23 654,53	113 857,28	31 536,27
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	1,80	0,00	66,93	3,86
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-94 325,48	160 882,94	183 211,07	97 179,85
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00	560,00	560,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	-94 325,48	160 882,94	182 651,07	96 619,85

	<b>RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>	<b>1.01.2019- 31.12.2019</b>	<b>1.10.2019- 31.12.2019</b>	<b>1.01.2018- 31.12.2018</b>	<b>1.10.2018- 31.12.2018</b>
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-94 325,48	160 882,94	182 651,07	96 619,85
II.	Korekty razem	-309 543,39	-101 221,97	153 566,87	438 463,23
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-403 868,87	59 660,97	336 217,94	535 083,08
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	7,06	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	31 500,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	7,06	0,00	-31 500,00	0,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	363 000,00	0,00	182 000,00	0,00
II.	Wydatki	393 823,36	53 422,03	280 849,80	51 276,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-30 823,36	-53 422,03	-98 849,80	-51 276,00
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-434 685,17	6 238,94	205 868,14	483 807,08
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-434 685,17	6 238,94	205 868,14	483 807,08
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	661 883,84	220 959,73	456 015,70	0,00
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	227 198,67	227 198,67	661 883,84	483 807,08





	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2019- 31.12.2019	1.10.2019- 31.12.2019	1.01.2018- 31.12.2018	1.10.2018- 31.12.2018
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	639 799,19	410 335,63	481 260,62	543 179,34
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	639 799,19	410 335,63	481 260,62	543 179,34
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ )	545 473,71	545 473,71	639 799,19	639 799,19
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	545 473,71	545 473,71	639 799,19	639 799,19

### METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.



- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



## KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.10.2019 do 31.12.2019 r.

### Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki w IV kwartale 2019 roku wyniosły 1 233 713,88 zł i wzrosły w porównaniu do IV kwartału 2018 roku o około 8%. Wyniki osiągnięte w IV kwartale są bardzo zadowalające jednak spółka dąży do jeszcze większej poprawy wyników.

### Zysk

Przychody ze sprzedaży w IV kwartale 2019 roku pozwoliły na wygenerowanie zysku na poziomie 163 846,83 zł czyli o ponad 57 % wyższym niż w IV kwartale 2018 roku, kiedy to zysk wyniósł 104 287,38 zł. Na wynik miała wpływ dobra praca całego zespołu.

### Amortyzacja

Amortyzacja w IV kwartale 2019 roku wyniosła 35 944,22 zł, i znacznie zmniejszyła się w stosunku do IV kwartału 2018 roku kiedy to wynosiła 43 382,44 zł. Kwota w dalszym ciągu spowodowana jest w amortyzacją systemu zarządzania ERP.



## STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2019

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2019 i kolejne.



## AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Spółka cały czas pracuje nad nowymi produktami szkoleniowo – doradczymi, które w przyszłości znajdą się w portfolio firmy dzięki którym spółka będzie mogła generować dodatkowe przychody. Spółka jednocześnie pracuje nad tym, aby w jak najlepszym stopniu w przyszłości wykorzystać potencjał posiadanej bazy klientów w celu zwiększenia zaangażowania swoich usług u poszczególnych klientów.



## WYKRES NOTOWAŃ DO 10.2019 DO 12.2019

