



**Raport półroczny  
Krynica Vitamin Spółka Akcyjna  
za I półrocze 2022 r.**

29 sierpnia 2022 r.

## Spis treści

<b>1</b>	<b>Podstawowe informacje o Emitencie</b>	<b>4</b>
<b>2</b>	<b>Wybrane dane finansowe</b>	<b>6</b>
<b>3</b>	<b>Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe</b>	<b>7</b>
3.1	Bilans	7
3.2	Rachunek zysków i strat	10
3.3	Zestawienie zmian w kapitale własnym	11
3.4	Rachunek przepływów pieniężnych	13
3.5	Informacja dodatkowa	15
3.5.1	<i>Zasady przyjęte przy sporządzaniu skróconego sprawozdania finansowego</i>	15
3.5.2	<i>Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość</i>	22
3.5.3	<i>Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie</i>	23
3.5.4	<i>Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu</i>	23
3.5.5	<i>Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów oraz odwróceniu takich odpisów</i>	23
3.5.6	<i>Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw</i>	24
3.5.7	<i>Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego</i>	24
3.5.8	<i>Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych</i>	26
3.5.9	<i>Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych</i>	26
3.5.10	<i>Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych</i>	27
3.5.11	<i>Wskazanie korekt błędów poprzednich okresów</i>	27
3.5.12	<i>Informacje o zmianach sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)</i>	27
3.5.13	<i>Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego</i>	27
3.5.14	<i>Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach inne niż rynkowe</i>	27
3.5.15	<i>W przypadku instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej – informacje o zmianie sposobu (metody) jej ustalenia</i>	27
3.5.16	<i>Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów</i>	27
3.5.17	<i>Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych</i>	27
3.5.18	<i>Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy</i>	28
3.5.19	<i>Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe, nieujęte w tym sprawozdaniu, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta</i>	28

3.5.20	Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego. ....	28
3.5.21	Inne informacje, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta .....	28
<b>4</b>	<b>Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w I półroczu 2022 roku .....</b>	<b>28</b>
4.1	Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki w I półroczu 2022 roku .....	28
4.1.1	Informacje dotyczące realizacji strategii rozwoju .....	28
4.1.2	Wyniki finansowe .....	29
4.1.3	Zdarzenia dotyczące inwestycji w Żłobnicy .....	30
4.1.4	Zawarcie umowy o dewizowy kredyt inwestycyjny .....	31
4.2	Czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe .....	31
4.3	Informacje o grupie kapitałowej .....	31
4.4	Informacja o prognozach .....	31
4.5	Informacje o akcjach i akcjonariacie .....	32
4.5.1	Kapitał zakładowy Emitenta .....	32
4.5.2	Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta .....	32
4.5.3	Stan posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące .....	32
4.6	Postępowania sądowe, arbitrażowe, administracyjne .....	33
4.7	Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na warunkach inne niż rynkowe .....	35
4.8	Informacja o udzielonych poręczeniach i gwarancjach .....	35
4.9	Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego .....	36
4.10	Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału .....	44
4.11	Zasady sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego .....	44
4.12	Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta .....	44
<b>5</b>	<b>Zatwierdzenie do publikacji .....</b>	<b>44</b>
<b>6</b>	<b>Oświadczenie Zarządu .....</b>	<b>45</b>

## 1 Podstawowe informacje o Emitencie

**Krynica Vitamin S.A. (Krynica Vitamin, Spółka, Emitent) jest wiodącym polskim producentem napojów bezalkoholowych i niskoalkoholowych, w tym m.in. napojów energetycznych, alkopopów, napojów gazowanych, kawowych i innych. Specjalizuje się w produkcji kontraktowej dla światowych marek i sieci handlowych. Firma posiada prawie 30-letnie doświadczenie w branży napojów i posiada jeden z największych zakładów w Europie. Usługi Krynicy Vitamin obejmują tworzenie konceptów produktowych, rozlew napojów do puszek, opakowań PET i butelek szklanych oraz usługi logistyczne. Spółka posiada pięć linii produkcyjnych, które mogą produkować ponad 400 milionów opakowań rocznie. Krynica Vitamin ma zróżnicowane portfolio klientów pod względem geograficznym – poza Polską okresie sprawozdawczym dostawy realizowane były głównie do Niemiec, a także m.in. na Węgry, do Holandii i Wielkiej Brytanii.**

### 1. Dane jednostki

a) nazwa: Krynica Vitamin Spółka Akcyjna

b) siedziba ul. Matyldy 35, 03-606 Warszawa

c) podstawowy przedmiot działalności Spółki:

- produkcja napojów bezalkoholowych, produkcja wód mineralnych i pozostałych wód butelkowych
- produkcja artykułów spożywczych
- produkcja artykułów spożywczych homogenizowanych i żywności dietetycznej

d) Spółka zarejestrowana jest w Krajowym Rejestrze Sądowym prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000378184.

e) REGON 015281326

f) NIP 524-24-42-164

g) akcje Spółki są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie (branża: Produkcja żywności)

### 2. Czas trwania Spółki

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

### 3. Okres objęty sprawozdaniem finansowym

1 stycznia 2022 r. – 30 czerwca 2022 r.

Okresem porównawczym jest okres 1 stycznia 2021 r. – 30 czerwca 2021 r.

#### **4. Informacje dotyczące składu osobowego Zarządu oraz Rady Nadzorczej Emitenta**

Na dzień 1 stycznia 2022 r. w skład Zarządu Spółki wchodził:

- Piotr Czachorowski – Prezes Zarządu
- Agnieszka Donica – Wiceprezes Zarządu
- Wojciech Piotrowski – Członek Zarządu

W dniu 27 stycznia 2022 r. Pan Wojciech Piotrowski złożył rezygnację z członkostwa w Zarządzie Spółki z dniem 31 stycznia 2022 r. Pan Wojciech Piotrowski kontynuuje współpracę ze Spółką w charakterze doradcy i koordynatora projektów.

W tym samym dniu Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwały o powołaniu do składu Zarządu Pani Marty Kamińskiej oraz Pana Mateusza Jesiołowskiego, powierzając im pełnienie od dnia 1 lutego 2022 r. funkcji Członków Zarządu Spółki.

W dniu 6 czerwca 2022 r. Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę o odwołaniu wszystkich członków Zarządu Spółki, a następnie podjęła uchwały o powołaniu tych członków Zarządu na wspólną 5-letnią kadencję, rozpoczynającą się w dniu 7 czerwca 2022 r. i o powierzeniu Panu Piotrowi Czachorowskiemu pełnienia funkcji Prezesa Zarządu, Pani Agnieszce Donicy - funkcji Wiceprezesa Zarządu oraz o powierzeniu Pani Marcie Kamińskiej i Panu Mateuszowi Jesiołowskiemu funkcji Członków Zarządu.

W związku z tym na dzień 30 czerwca 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu skład Zarządu prezentuje się następująco:

- Piotr Czachorowski – Prezes Zarządu
- Agnieszka Donica – Wiceprezes Zarządu
- Marta Kamińska – Członek Zarządu
- Mateusz Jesiołowski – Członek Zarządu

Na dzień 30 czerwca 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego raportu skład Rady Nadzorczej prezentuje się następująco:

- Maciej Witucki – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Jerzy Suchnicki – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej
- Agnieszka Hajduk – Członek Rady Nadzorczej
- Agata Mazurowska-Rozdeiczer – Członek Rady Nadzorczej
- Wojciech Buczak – Członek Rady Nadzorczej

W okresie I półrocza 2022 r. oraz do dnia publikacji niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki.

## 2 Wybrane dane finansowe

Wyszczególnienie	od 01.01 do 30.06.2022	od 01.01 do 30.06.2021*	od 01.01 do 30.06.2022	od 01.01 do 30.06.2021*
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
<b>Rachunek zysków i strat</b>				
Przychody ze sprzedaży	179 268	202 535	38 613	44 541
Zysk ( strata) z działalności operacyjnej	6 697	5 098	1 442	1 121
Zysk ( strata) przed opodatkowaniem	7 181	5 938	1 547	1 306
Zysk ( strata) netto	5 775	4 662	1 244	1 025
Zysk na akcję ( PLN )	0,4713	0,3805	0,1015	0,084
Rozwodniony zysk na akcję ( PLN )	0,4713	0,3805	0,1015	0,0837
Średni kurs PLN/EUR w okresie			4,6427	4,5472
<b>Rachunek przepływów pieniężnych</b>				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	10 984	-8 066	2 366	-1 774
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-5 474	-14 501	-1 179	-3 189
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	-7 104	17 376	-1 530	3 821
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-1 594	-5 191	-343	-1141
Średni kurs PLN/EUR w okresie			4,6427	4,5472

Wyszczególnienie	Stan na 30.06.2022	Stan na 31.12.2021	Stan na 30.06.2022	Stan na 31.12.2021
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
<b>Bilans</b>				
Aktywa	249 617	227 303	53 330	49 420
Zobowiązania długoterminowe	27 574	32 031	5 891	6 964
Zobowiązania krótkoterminowe	128 848	108 035	27 528	23 489
Kapitał własny	83 626	77 851	17 866	16 926
Kurs zamknięcia PLN/EUR w okresie			4,6806	4,5994

\* dane jednostkowe po dokonaniu zmian prezentacyjnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o w celu uzyskania porównywalności danych.

Poszczególne pozycje wybranych danych finansowych przeliczone zostały na EUR przy zastosowaniu następujących kursów:

- Dla pozycji rachunku zysków i strat oraz przepływów pieniężnych: kurs średni, liczony jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie

I półrocze 2022 - EUR/PLN 4,6427

I półrocze 2021 - EUR/PLN 4,5472

- Dla bilansu: kurs obowiązujący na dzień

30.06.2022 - EUR/PLN 4,6806

31.12.2021 - EUR/PLN 4,5994

### 3 Półroczne skrócone sprawozdanie finansowe

#### 3.1 Bilans

Lp.	Tytuł	Stan na 30.06.2022 r.	Stan na 31.12.2021 r.	Stan na 30.06.2021 r.	Stan na 30.06.2021 r.*
<b>A</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>136 161</b>	<b>136 786</b>	<b>135 284</b>	<b>135 613</b>
<b>I</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>2 568</b>	<b>2 787</b>	<b>2 487</b>	<b>2 487</b>
1	Koszty zakończonych prac rozwojowych	1 246	1 548	1 806	681
2	Wartość firmy				0
3	Inne wartości niematerialne i prawne	1 322	1 238	681	1 806
4	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne				0
<b>II</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>129 788</b>	<b>129 323</b>	<b>126 217</b>	<b>129 035</b>
<b>1</b>	<b>Środki trwałe</b>	<b>115 692</b>	<b>118 257</b>	<b>112 226</b>	<b>114 758</b>
a	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	2 015	2 015	1 724	2 015
b	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	51 405	52 263	50 137	52 372
c	urządzenia techniczne i maszyny	59 982	61 901	58 087	58 093
d	środki transportu	1 573	1 353	1 490	1 490
e	inne środki trwałe	717	725	788	788
<b>2</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>12 364</b>	<b>9 348</b>	<b>12 502</b>	<b>12 787</b>
<b>3</b>	<b>Zaliczki na środki trwałe w budowie</b>	<b>1 732</b>	<b>1 719</b>	<b>1 490</b>	<b>1 490</b>
<b>III</b>	<b>Należności długoterminowe</b>				
1	Od jednostek powiązanych				
2	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
3	Od jednostek pozostałych				
<b>IV</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>			<b>2 489</b>	
<b>1</b>	<b>Nieruchomości</b>				
<b>2</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>				
<b>3</b>	<b>Długoterminowe aktywa finansowe</b>			<b>2 489</b>	
a	w jednostkach powiązanych			2 489	
	- udziały lub akcje			2 489	
<b>V</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>3 805</b>	<b>4 676</b>	<b>4 091</b>	<b>4 091</b>
<b>1</b>	<b>Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	<b>3 805</b>	<b>4 676</b>	<b>4 091</b>	<b>4 091,00</b>
<b>2</b>	<b>Inne rozliczenia międzyokresowe</b>				
<b>B</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>113 456</b>	<b>90 517</b>	<b>120 255</b>	<b>119 709</b>
<b>I</b>	<b>Zapasy</b>	<b>38 948</b>	<b>32 991</b>	<b>43 467</b>	<b>43 467</b>
1	Materiały	24 225	19 777	24 968	24 968
2	Półprodukty i produkty w toku	1 572	41	748	748
3	Produkty gotowe	13 005	12 978	17 584	17 584
4	Towary				

5	Zaliczki na dostawy	145	195	168	168,03
<b>II</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>72 489</b>	<b>54 011</b>	<b>73 520</b>	<b>73 541</b>
<b>1</b>	<b>Należności od jednostek powiązanych</b>				-
<b>3</b>	<b>Należności od pozostałych jednostek</b>	<b>72 489</b>	<b>54 011</b>	<b>73 520</b>	<b>73 520,00</b>
a	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	68 989	49 939	60 711	60 719
	- do 12 miesięcy	68 989	49 939	60 711	60 719
	- powyżej 12 miesięcy				
b	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń		72	4 132	4 145
c	inne	3 500	4 000	8 677	8 677
d	dochodzone na drodze sądowej				
<b>III</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>581</b>	<b>2 147</b>	<b>1 794</b>	<b>1 226</b>
<b>1</b>	<b>Krótkoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>581</b>	<b>2 147</b>	<b>1 794</b>	<b>1 226</b>
a	w jednostkach powiązanych	98	70	583	
	- udzielone pożyczki	98	70	583	
b	w pozostałych jednostkach				
c	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	483	2 077	1 211	1 226
	- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	483	2 077	1 211	1 226
<b>2</b>	<b>Inne inwestycje krótkoterminowe</b>				
<b>IV</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>1 438</b>	<b>1 368</b>	<b>1 473</b>	<b>1 474</b>
<b>C</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał ( fundusz) podstawowy</b>				
<b>D</b>	<b>Udziały ( akcje ) własne</b>				
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>249 617</b>	<b>227 303</b>	<b>255 539</b>	<b>255 322</b>

Lp.	Tytuł	Stan na 30.06.2022 r.	Stan na 31.12.2021 r.	Stan na 30.06.2021 r.	Stan na 30.06.2021 r.*
<b>A</b>	<b>KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>83 626</b>	<b>77 851</b>	<b>85 370</b>	<b>85 142</b>
<b>I</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>
<b>II</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:</b>	<b>59 473</b>	<b>70 994</b>	<b>62 164</b>	<b>62 893</b>
	- nadwyżka wartości sprzedaży ( wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	17 179	17 179	17 179	17 179
<b>III</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:</b>				
<b>IV</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:</b>				
<b>V</b>	<b>Zysk (strata) z lat ubiegłych</b>		<b>- 9 091</b>		<b>- 791</b>
<b>VI</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>5 775</b>	<b>15 580</b>	<b>4 828</b>	<b>4 662</b>
<b>VII</b>	<b>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)</b>		<b>- 18 010</b>		
<b>B</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>165 991</b>	<b>149 452</b>	<b>170 168</b>	<b>170 180</b>
<b>I</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>5 997</b>	<b>5 684</b>	<b>3 897</b>	<b>3 897</b>



1	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 880	4 953	2 780	2 780
2	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	2 117	731	1 117	1 117
	- długoterminowa	124	124	110	110
	- krótkoterminowa	1 993	607	1 007	1 007
3	Pozostałe rezerwy				
II	Zobowiązania długoterminowe	27 574	32 031	35 205	35 205
1	Wobec jednostek powiązanych				
2	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale				
3	Wobec pozostałych jednostek	27 574	32 031	35 205	35 205
a	kredyty i pożyczki	16 322	20 252	24 634	24 634
c	inne zobowiązania finansowe	11 253	11 778	10 571	10 571
d	zobowiązania wekslowe				
III	Zobowiązania krótkoterminowe	128 848	108 035	127 090	127 101
1	Wobec jednostek powiązanych				
3	Wobec pozostałych jednostek	128 848	108 035	127 090	127 101
a	kredyty i pożyczki	23 950	24 060	17 572	17 572
b	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych				
c	inne zobowiązania finansowe, w tym:	12 289	5 612	13 560	13 560
	- leasing	3 021	2 998	2 500	2 500
	- faktoring	9 269	2 614	11 060	11 060
d	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	80 295	72 226	85 525	85 527
	- do 12 miesięcy	80 295	72 226	85 525	85 527
e	zaliczki otrzymane na dostawy	6 937	3 531	4 183	4 183
g	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	2 350		2 084	2 092
h	z tytułu wynagrodzeń	1 435	1 298	1 479	1 479
i	inne	1 592	1 308	2 687	2 687
3	Fundusze specjalne				

<b>IV</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>3 571</b>	<b>3 702</b>	<b>3 977</b>	<b>3 977</b>
2	Inne rozliczenia międzyokresowe	3 571	3 702	3 977	3 977
	- długoterminowe	2 993	2 866	3 691	3 691
	- krótkoterminowe	578	836	286	286
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>249 617</b>	<b>227 303</b>	<b>255 539</b>	<b>255 322</b>

\* dane jednostkowe po dokonaniu zmian prezentacyjnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o w celu uzyskania porównywalności danych.

### 3.2 Rachunek zysków i strat

Lp.	Tytuł	01.01-30.06.2022	01.01-30.06.2021	01.01-30.06.2021*
<b>A</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>179 268</b>	<b>202 517</b>	<b>202 535</b>
-	<i>od jednostek powiązanych</i>			
I	przychody netto ze sprzedaży produktów	177 908	201 784	201 803
II	przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 361	732	732
<b>B</b>	<b>Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>147 945</b>	<b>178 107</b>	<b>178 288</b>
-	<i>jednostkom powiązanym</i>			-
I	Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	146 737	177 128	177 309
II	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	1 209	979	979
<b>C</b>	<b>Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>31 323</b>	<b>24 410</b>	<b>24 248</b>
<b>D</b>	<b>Koszty sprzedaży</b>	<b>14 393</b>	<b>13 566</b>	<b>13 566</b>
<b>E</b>	<b>Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>9 020</b>	<b>5 399</b>	<b>5 399</b>
<b>F</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>7 909</b>	<b>5 445</b>	<b>5 283</b>
<b>G</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>1 295</b>	<b>4 420</b>	<b>4 474</b>
I	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych			
II	Dotacje	317	302	302
III	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		147	147
IV	Inne przychody operacyjne	978	3 971	4 026
<b>H</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>2 508</b>	<b>4 604</b>	<b>4 660</b>
I	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	188	43	43
II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych		596	596
III	Inne koszty operacyjne	2 320	3 965	4 021
<b>I</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>6 697</b>	<b>5 261</b>	<b>5 098</b>
<b>J</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>2 279</b>	<b>1 486</b>	<b>1 481</b>
I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:			
-	<i>od jednostek powiązanych</i>			

	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
	od jednostek pozostałych, w tym:			
	- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
II	Odsetki, w tym:	1	3	2
-	od jednostek powiązanych			
III	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:			
	od jednostek powiązanych			
IV	Aktualizacja wartości inwestycji			
V	Inne	2 279	1 483	1 483
<b>K</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>1 796</b>	<b>643</b>	<b>641</b>
I	Odsetki, w tym:	1 568	368	368
-	dla jednostek powiązanych			
II	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:			
	od jednostek powiązanych			
III	Aktualizacja wartości inwestycji			
IV	Inne	228	275	275
<b>L</b>	<b>Zysk (strata) brutto (I+J-K)</b>	<b>7 181</b>	<b>6 107</b>	<b>5 938</b>
<b>O</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>1 406</b>	<b>1 276</b>	<b>1 276</b>
<b>P</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenie zysku (zwiększenia straty)</b>			
<b>R</b>	<b>Zysk (strata) netto (N-O-P)</b>	<b>5 775</b>	<b>4 828</b>	<b>4 662</b>

\* dane jednostkowe po dokonaniu zmian prezentacyjnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o w celu uzyskania porównywalności danych.

### 3.3 Zestawienie zmian w kapitale własnym

Tytuł	1.01-30.06.2022	1.01-31.12.2021	1.01-30.06.2021	1.01-30.06.2021*
<b>Wyszczególnienie</b>				
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu</b>	<b>77 851</b>	<b>80 542</b>	<b>80 542</b>	<b>80 542</b>
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości				
- korekty błędów				
<b>I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>77 851</b>	<b>80 542</b>	<b>80 542</b>	<b>80 542</b>
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	18 378	18 378	18 378	18 378
<b>1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>	<b>18 378</b>
2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu				
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy				
<b>2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu</b>				

3. Udziały (akcje) własne na początek okresu				
<b>3.1. Udziały (akcje) własne na koniec okresu</b>				
<b>4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>70 994</b>	<b>30 063</b>	<b>30 063</b>	<b>30 063</b>
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego				
- podziału zysku	6489	32 101	32 101	32 101
połączenie jednostek		8 829		
pokrycie odpisu z zysku	- 18 010			
<b>4.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu</b>	<b>59 473</b>	<b>70 994</b>	<b>62 164</b>	<b>62 102</b>
<b>5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>				
5.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny				
<b>5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>				
6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu				
7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu		32 101	32 101	32 101
7.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu		32 101	32 101	32 101
7.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach				
- przeniesienie zysku na kapitał zapasowy		32 101	32 101	32 101
przeznaczenie części zysku na wypłatę dywidendy				
<b>7.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu</b>				
7.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	9 091			
7.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach				
przeniesienie wyniku z okresu poprzedniego	9 091	9 091		
<b>7.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>		<b>9 091</b>		
7.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu				
<b>8. Wynik netto</b>	<b>5 775</b>	<b>15 580</b>	<b>4 828</b>	<b>4 662</b>
a) zysk netto	5 775	15 580	4 828	4 662
b) strata netto				
c) odpisy z zysku		18 010		
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>83 626</b>	<b>77 851</b>	<b>85 370</b>	<b>85 142</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku</b>	<b>83 626</b>	<b>77 851</b>	<b>85 370</b>	<b>85 142</b>

\* dane jednostkowe po dokonaniu zmian prezentacyjnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o w celu uzyskania porównywalności danych

## 3.4 Rachunek przepływów pieniężnych

		01.01.2022- 30.06.2022	01.01.2021- 30.06.2021	01.01.2021- 30.06.2021*
<b>A</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>			
<b>I</b>	<b>Zysk( strata) netto</b>	<b>5 775</b>	<b>4 828</b>	<b>4 662</b>
<b>II</b>	<b>Korekty razem</b>	<b>4 261</b>	<b>-12 799</b>	<b>-12 728</b>
1	Amortyzacja	6 808	6 154	6 244
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		-	
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	620	368	369
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej		-	-
5	Zmiana stanu rezerw	1 064	-1 271	-1 271
6	Zmiana stanu zapasów	-5 957	-18 332	-18 332
7	Zmiana stanu należności	-19 290	-26 504	-26 524
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	21 216	27 884	27 884
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-201	-1 098	-1 098
11	Inne korekty			
<b>III</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I ± II)</b>	<b>10 036</b>	<b>-7 971</b>	<b>-8 066</b>
<b>B</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
<b>I</b>	<b>Wpływy</b>	<b>946</b>	<b>604</b>	<b>604</b>
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	780	604	604
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3	Z aktywów finansowych, w tym:	166		
a)	w jednostkach powiązanych			
b)	w pozostałych jednostkach	166		
-	spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	166		
4	Inne wpływy inwestycyjne			
<b>II</b>	<b>Wydatki</b>	<b>6 420</b>	<b>15 104</b>	<b>15 104</b>

1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	6 258	14 893	14 893
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne			
3	Na aktywa finansowe, w tym:	161		
a)	w jednostkach powiązanych			
b)	w pozostałych jednostkach	161		
-	udzielone pożyczki długoterminowe	161	211	211
4	Inne wydatki inwestycyjne			
<b>III</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-5 474</b>	<b>-14 501</b>	<b>-14 501</b>
<b>C</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
<b>I</b>	<b>Wpływy</b>	<b>2 360</b>	<b>22 845</b>	<b>22 845</b>
1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału			
2	Kredyty i pożyczki	2 360	22 845	22 845
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych			
4	Inne wpływy finansowe			
<b>II</b>	<b>Wydatki</b>	<b>8 515</b>	<b>5 469</b>	<b>5 469</b>
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych			
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli		-	-
3	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku			
4	Spłaty kredytów i pożyczek	6 339	2 921	2 921
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych			
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych			
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	1 557	2 180	2 180
8	Odsetki	620	368	368
9	Inne wydatki finansowe			
<b>III</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>-6 155</b>	<b>17 376</b>	<b>17 376</b>
<b>D</b>	<b>Przepływy pieniężne netto, razem (A.III ± B.III ± C.III)</b>	<b>- 1 594</b>	<b>- 5 096</b>	<b>- 5 191</b>
<b>E</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>- 1 594</b>	<b>- 5 096</b>	<b>- 5 191</b>
-	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych		-	

<b>F</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>2 077</b>	<b>6 307</b>	<b>6 416</b>
<b>G</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F±D), w tym:</b>	<b>483</b>	<b>1 211</b>	<b>1 226</b>
-	o ograniczonej możliwości dysponowania	24	5	5

*\* dane jednostkowe po dokonaniu zmian prezentacyjnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o w celu uzyskania porównywalności danych.*

### 3.5 Informacja dodatkowa

#### 3.5.1 Zasady przyjęte przy sporządzaniu skróconego sprawozdania finansowego

Niniejszy raport półroczny sporządzony został według Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (Dz.U. 2018 poz. 757).

Raport zawiera dane za I półrocze 2022 r. Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z polskimi zasadami rachunkowości i obejmuje bilans, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym i rachunek przepływów pieniężnych, w zakresie określonym w przepisach Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 5 października 2020 r. w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniach finansowych i skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych wymaganych w prospekcie dla emitentów z siedzibą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, dla których właściwe są polskie zasady rachunkowości (Dz.U. z 2020 r. poz. 2000).

Dane sporządzono zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, z zastosowaniem zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy, z uwzględnieniem korekt z tytułu rezerw, rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, o których mowa w ustawie o rachunkowości, oraz odpisów aktualizujących wartość składników aktywów.

Zaprezentowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w okresie co najmniej 12 miesięcy od daty jego publikacji. Nie występują okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuacji działalności.

Stosowane zasady (polityka) rachunkowości zostały przedstawione w opublikowanym przez Spółkę jednostkowym raporcie rocznym za 2021 rok.

W bieżącym okresie sprawozdawczym Emitent nie dokonał zmian zasad ustalania wartości aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego.

Nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

Spółka nie jest jednostką dominującą ani znaczącym inwestorem i nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Dla uzyskania porównywalności danych dokonano zmian prezentacyjnych danych porównywalnych wynikających z połączenia Emitenta z Niechcice Sp. z o. o., co miało miejsce w dniu 30 lipca 2021 r. (data postanowienia Sądu Rejonowego dla m.st Warszawy w Warszawie XIV Wydział KRS o połączeniu spółki przejmującej - Krynica Vitamin S.A. ze spółką Niechcice Sp. z o.o.).

### 3.5.1.1 Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych i prawnych. Odzwierciedlają faktyczny okres ich użytkowania. Wartości niematerialne amortyzuje się metodą liniową.

Roczne stawki amortyzacyjne kształtują się następująco:

patenty, licencje, znaki firmowe	6,70 %
oprogramowanie komputerowe	20 %
inne wartości niematerialne i prawne	20-50 %
koszty zakończonych prac rozwojowych	20 %

### 3.5.1.2 Środki trwałe

W pozycji tej ujęte zostały rzeczowe aktywa trwałe i zrównane z nimi, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, kompletne, zdatne do użytku i przeznaczone na potrzeby jednostki.

Grunty wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe, inne niż grunty wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy umorzeniowe oraz o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartość początkowa środków trwałych podlega podwyższeniu o wartość nakładów poniesionych na ich ulepszenie (przebudowę, rozbudowę, modernizację, rekonstrukcję). Natomiast koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione. Wartość początkowa środków trwałych pomniejszona została o odpisy amortyzacyjne. Stawki amortyzacyjne ustalone zostały z uwzględnieniem okresu użyteczności środków trwałych i odzwierciedlają faktyczne zużycie środków trwałych.

W poszczególnych grupach stosowane są następujące stawki i metody amortyzacji:

Rodzaj środków trwałych	Metoda amortyzacji	Stawka amortyzacyjna
Prawo wieczystego użytkowania gruntów	metoda liniowa	Ustalana indywidualnie
Budynki i budowle	metoda liniowa	1,50 - 6%
Maszyny i urządzenia	metoda liniowa	7 - 20%
Komputery	metoda liniowa	30%
Środki transportu	metoda liniowa	20%
Pozostałe środki trwałe	metoda liniowa	8 - 50%
Inwestycje w obcych środkach trwałych (nieruchomości)	metoda liniowa	2,5%
Środki trwałe o wartości poniżej 10 tys. PLN	jednorazowo w momencie oddania do użytkowania	100 %

Środki trwałe są ujmowane w ewidencji środków trwałych i amortyzowane począwszy od następnego miesiąca po miesiącu w którym zostały ujęte w ewidencji.

Grunty nie są amortyzowane.



W przypadku wystąpienia przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środków trwałych, stosowne odpisy aktualizujące pomniejszają wartość bilansową środków trwałych. Odpisy aktualizujące spowodowane trwałą utratą wartości obciążają pozostałe koszty operacyjne.

#### *3.5.1.3 Środki trwałe w budowie*

W pozycji tej ujęte zostały zaliczane do aktywów trwałych środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego.

Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie obejmuje ogół kosztów poniesionych przez jednostkę za okres budowy, montażu, przystosowania i ulepszenia, do dnia bilansowego lub przyjęcia do używania. Wartość środków trwałych w budowie powiększają różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań, służących finansowaniu zakupu lub budowy środka trwałego za okres realizacji inwestycji. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań po oddaniu środków trwałych w budowie do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Wartość środków trwałych w budowie pomniejsza się o odpisy aktualizujące w wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na trwałą utratę ich wartości.

Środki trwałe w budowie nie są amortyzowane do momentu zakończenia ich budowy i oddania do używania.

#### *Leasing*

Spółka jest stroną umów leasingowych, na podstawie których przyjmuje do odpłatnego używania lub pobierania pożytków obce środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne przez uzgodniony okres.

W przypadku umów leasingu, na mocy których następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów będących przedmiotem umowy (art. 3 ust. 4 ustawy o rachunkowości), przedmiot leasingu jest ujmowany w aktywach jako środek trwały i jednocześnie ujmowane jest zobowiązanie w kwocie równej sumie minimalnych opłat leasingowych ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu. Opłaty leasingowe są dzielone między koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe będące przedmiotem umowy leasingu finansowego są amortyzowane w sposób określony dla własnych środków trwałych. Jednakże gdy brak jest pewności co do przejścia prawa własności przedmiotu umowy, wówczas środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przewidywany okres użytkowania lub okres trwania leasingu.

Opłaty leasingowe z tytułu umów, które nie spełniają warunków umowy leasingu finansowego, ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu. W roku 2022 umowy tego typu nie występowały.

#### *3.5.1.4 Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne*

Inwestycje w nieruchomości oraz w wartości niematerialne i prawne wyceniane są według zasad stosowanych do środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych lub według ceny rynkowej bądź inaczej określonej wartości godziwej.

Do inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne zalicza się grunty, prawo wieczystego użytkowania gruntu, budynki i budowle oraz wartości niematerialne i prawne, których Spółka nie używa na własne potrzeby, ale które zostały nabyte lub wytworzone w celu przynoszenia korzyści w postaci przyrostu wartości lub przychodów z wynajmu.

### 3.5.1.5 *Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych*

Udziały w innych jednostkach oraz inne niż wymienione w pkt 8(e) inwestycje zaliczone do aktywów trwałych wyceniane są według cen nabycia pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości lub według wartości godziwej.

Skutki zmian wartości godziwych inwestycji powodujące wzrost ich wartości zwiększają kapitał z aktualizacji wyceny. Skutki obniżenia wartości wyżej wymienionych inwestycji uprzednio przeszacowanych zmniejszają kapitał z aktualizacji wyceny do wysokości kwoty, która wcześniej została odniesiona na ten kapitał, a pozostała kwota ujmowana jest jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat. Skutki obniżenia wartości wspomnianych inwestycji poniżej ich cen nabycia lub kosztów wytworzenia ujmowane są bezpośrednio jako koszt finansowy w rachunku zysków i strat.

### 3.5.1.6 *Zapasy*

Zapasy są wyceniane według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

#### **Materiały**

W ciągu roku obrotowego materiały produkcyjne ujmowane są w cenach zakupu.

Koszt standardowy materiałów obejmuje cenę zakupu materiałów (bez naliczonego podatku od towarów i usług).

#### **Produkty gotowe**

Wyroby gotowe są wycenione według rzeczywistego kosztu wytworzenia.

W przypadku stwierdzenia utraty przydatności składników aktywów obrotowych Spółka zobowiązana jest do dokonania oceny ich wartości i ujęcia odpisu aktualizacyjnego w ciężar kosztów operacyjnych.

Koszt wytworzenia produktu obejmuje:

1. koszty pozostające w bezpośrednim związku z danym produktem; koszty bezpośrednio obejmują wartość zużytych materiałów bezpośrednich, energii oraz robocizny bezpośredniej,
2. uzasadnioną część kosztów pośrednich produkcji.

Cena nabycia towarów lub koszt wytworzenia produktów w roku obrotowym nie były powiększane o odsetki ani różnice kursowe.

### 3.5.1.7 *Należności*

Na dzień bilansowy należności wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożności.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Wysokość odpisu aktualizującego ustala się następująco:

- od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości – do wysokości należności nie objętej zabezpieczeniem,
- od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości – w wysokości 100 % należności,
- kwestionowanych lub z których zapłatą dłużnik zalega, a spłata należności nie jest prawdopodobna – do wysokości należności nie objętej zabezpieczeniem,
- stanowiących równowartość kwot podwyższających należności – do wysokości tych kwot, przeterminowanych lub nieprzeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, oraz
- których indywidualna ocena ujawnia ryzyko nieściągalności.

Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane uprzednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano odpisów aktualizujących ich

wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie kupna walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta Spółka w przypadku operacji sprzedaży walut oraz operacji zapłaty należności lub średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub w innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs w przypadku pozostałych operacji.

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych lub w przypadkach określonych przepisami, kapitalizuje się w wartości aktywów.

#### 3.5.1.8 Zobowiązania

Za zobowiązania uznaje się wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek wykonania świadczeń o wiarygodnie określonej wartości, które spowodują wykorzystanie już posiadanych lub przyszłych aktywów Spółki.

Na dzień powstania zobowiązania wycenia się według wartości nominalnej. Na dzień bilansowy zobowiązania wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki pasywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia po kursie sprzedaży walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji kupna walut oraz operacji zapłaty zobowiązań, natomiast dla pozostałych operacji po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych lub, w przypadkach określonych przepisami, kapitalizuje się w wartości aktywów.

#### Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- leasing finansowy,
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania oraz
- pochodne instrumenty finansowe.

Ponadto Spółka stosuje instrument w postaci faktoringu, zarówno pełnego (właściwego – bez regresu) oraz niepełnego (z regresem). Faktoring pełny wykazywany jest w bilansie jako pomniejszenie należności krótkoterminowych z tyt. dostaw. Faktoring niepełny wykazywany jest w zobowiązaniach krótkoterminowych w pozycji inne zobowiązania finansowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane są według wartości wymagającej zapłaty (nominalnej) ze względu na nieistotność różnic między nią a zamortyzowanym kosztem. Do kategorii zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy Spółki zalicza instrumenty pochodne inne niż instrumenty zabezpieczające. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zyski i straty z wyceny zobowiązań finansowych ujmowane są w wyniku finansowym w działalności finansowej.

#### 3.5.1.9 Środki pieniężne

Środki pieniężne w banku i w kasie wycenia się według wartości nominalnej.

Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się w ich wartości nominalnej przeliczonej na złote polskie. Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia po kursie kupna walut stosowanych przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji sprzedaży walut oraz operacji zapłaty należności, natomiast dla pozostałych operacji po kursie średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych składniki aktywów po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Dodatkowo i ujemne różnice kursowe powstałe z przeliczenia na koniec roku obrotowego środków pieniężnych w walutach obcych na złote polskie zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

#### 3.5.1.10 Inwestycje krótkoterminowe

Inwestycje krótkoterminowe, z wyłączeniem środków pieniężnych i instrumentów finansowych, wyceniane są według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w wartości godziwej.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji krótkoterminowych wycenionych według cen (wartości) rynkowych zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

#### 3.5.1.11 Różnice kursowe

Na dzień bilansowy wycenione zostały wyrażone w walutach obcych składniki aktywów (z wyłączeniem udziałów w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności) i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Różnice kursowe, dotyczące innych niż rzeczowe składniki majątku trwałego, pozostałych aktywów i pasywów wyrażonych w walutach obcych, powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań w walutach obcych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

#### 3.5.1.12 Kapitał własny

Kapitał podstawowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Na dzień bilansowy kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie i zarejestrowanej w Krajowym Rejestrze Sądowym. Kapitał akcyjny wykazywany jest w wartości nominalnej wyemitowanych i zarejestrowanych akcji. Na dzień 30 czerwca 2022 r. kapitał akcyjny w kwocie 18 377 719,50 złotych tworzyło 12 251 813 akcji o równej wartości nominalnej 1,50 złotych każda.

Kapitał zapasowy Spółki tworzony jest z podziału zysku i nadwyżki ceny sprzedaży akcji ponad wartość nominalną.

Zysk lub strata z lat ubiegłych odzwierciedla nierozliczony wynik z lat poprzednich, a także skutki korekt zmian zasad rachunkowości i błędów podstawowych dotyczących lat poprzednich, a ujawnionych w bieżącym roku obrotowym.

#### 3.5.1.13 Rezerwy

Rezerwy są to zobowiązania, których termin wymagalności lub kwota nie są pewne. Tworzy się je na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, strat nadzwyczajnych, zależnie od okoliczności z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Rezerwy wycenia się według uzasadnionej oraz w sposób wiarygodny oszacowanej wartości.

Spółka tworzy m.in. rezerwy na świadczenia emerytalno-rentowe pracowników.

#### 3.5.1.14 Zobowiązania warunkowe - pozabilansowe

Za zobowiązania warunkowe Spółka uznaje potencjalny przyszły obowiązek wykonania świadczeń, których powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń.

#### 3.5.1.15 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne dotyczą poniesionych przez Spółkę kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych, a w szczególności:

- długoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego,
- krótkoterminowe, które dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych i trwają nie dłużej niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Za bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów Spółka uznaje prawdopodobne zobowiązania przypadające na bieżący okres sprawozdawczy, wynikające w szczególności:

- ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów, lecz nie zafakturowanych do dnia bilansowego, jeżeli kwota zobowiązania jest znana lub możliwa do oszacowania w sposób wiarygodny,
- z obowiązku wykonania, związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, możliwych do oszacowania w sposób wiarygodny na podstawie danych planistycznych lub na podstawie realizacji produkcji.

Powyższe bierne rozliczenia międzyokresowe prezentowane są w pozycji rozliczeń międzyokresowych w pasywach Spółki.

Odpisy czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu lub wielkości świadczeń.

W biernych rozliczeniach międzyokresowych Spółka ujmuje również otrzymane dotacje do środków trwałych i rozlicza ją w pozostałe przychody operacyjne proporcjonalnie do amortyzacji sfinansowanych składników aktywów.

#### 3.5.1.16 Podatek odroczony

Odroczony podatek dochodowy jest ustalany w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Aktywa z tytułu podatku dochodowego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty możliwej do odliczenia, przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego.

Przy ustalaniu wysokości aktywów i rezerwy z tytułu podatku dochodowego uwzględnia się stawki podatku dochodowego obowiązujące w roku powstania obowiązku podatkowego.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wykazywane są w bilansie oddzielnie.

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje część bieżącą i część odroczoną.

Wykazywana w rachunku zysków i strat część odroczonego stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego, z tym, że rezerwy i aktywa dotyczące operacji rozliczanych z kapitałem własnym, odnosi się również na kapitał własny.

#### *3.5.1.17 Fundusze specjalne*

Jednostka nie tworzy Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych

#### *3.5.1.18 Przychody, koszty, wynik finansowy*

##### **Przychody i zyski**

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia wartości aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które doprowadzą do wzrostu kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie wkładów przez udziałowców lub właścicieli.

##### **Koszty i straty**

Przez koszty i straty jednostka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia wartości aktywów, albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadzą do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

##### **Wynik finansowy**

Na wynik finansowy netto składają się:

- wynik działalności operacyjnej, w tym z tytułu pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych (pośrednio związanych z działalnością operacyjną jednostki),
- wynik operacji finansowych,
- wynik operacji nadzwyczajnych (powstałych na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną jednostki i nie związanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia),
- obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego, którego podatnikiem jest jednostka, i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów.

#### *3.5.1.19 Dywidendy*

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez Walne Zgromadzenie, w którą jednostka zainwestowała, uchwały o podziale zysku, chyba że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

3.5.2 Kwoty i rodzaj pozycji wpływających na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które są nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub

## częstotliwość

Nie występują.

### 3.5.3 Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności w prezentowanym okresie

Przychody ze sprzedaży Emitenta ulegają sezonowym wahaniom w ciągu roku. Najwyższe poziomy przychodów można zaobserwować w miesiącach od marca do września, czyli w okresie wiosenno-letnim. Zazwyczaj sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie od grudnia do lutego. Wynika to przede wszystkim ze zmniejszenia zapotrzebowania w okresie zimowym na produkty gotowe wytwarzane przez Spółkę

### 3.5.4 Informacje o odpisach aktualizujących wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwróceniu odpisów z tego tytułu

Odpisy aktualizujące wartość zapasów i surowców	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
<b>Stan na początek na początek okresu (01.01)</b>	<b>4 132</b>	<b>2 191</b>	<b>2 191</b>
- surowce	2 341	849	849
- wyroby gotowe	1 790	1 342	1 342
odpisy ujęte jako koszt w okresie, w tym:	1 798	2 759	
- surowce	1 104	1 492	
- wyroby gotowe	694	1 267	
odpisy odniesione na wynik lat ubiegłych, w tym			
- surowce			
- wyroby gotowe			
odpisy odwrócone w okresie, w tym:	1 583	818	147
- surowce	622		
- wyroby gotowe	961	818	147
inne zmiany ( różnice kursowe netto z przeliczenia)			
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>4 347</b>	<b>4 132</b>	<b>2 044</b>

### 3.5.5 Informacje o odpisach aktualizujących z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i prawnych lub innych aktywów oraz odwróceniu takich odpisów

#### ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWYCH

Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
Stan na początek okresu	2 909	2 467	2 467
a) zwiększenia z tytułu		442	596

- nowe czynniki ryzyka		442	596
b) zmniejszenia z tytułu	10		
- zrealizowanie należności	10		
Stan odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych na koniec okresu	2 899	2 909	3 063

### 3.5.6 Informacje o utworzeniu, zwiększeniu, wykorzystaniu i rozwiązaniu rezerw

ZMIANA STANU KRÓTKOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
a) stan na początek okresu	602	3 198	2 467
b) zwiększenia z tytułu	1386		596
- wynagrodzenia			
- ekwiwalent urlopowy	1386		596
c) rozwiązanie z tytułu		2 591	
- wynagrodzenia		2 391	
- ekwiwalent urlopowy		200	
d) stan na koniec okresu	1 988	602	3063

ZMIANA STANU DŁUGOTERMINOWEJ REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
a) stan na początek	129	110	41
b) zwiększenia z tytułu			69
- utworzenie rezerwy		19	69
c) wykorzystanie z tytułu			
d) rozwiązanie z tytułu			
- zmiana podstaw naliczenia			
e) stan na koniec okresu	129	129	110

### 3.5.7 Informacje o rezerwach i aktywach z tytułu odroczonego podatku dochodowego

#### Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Lp.	Wyszczególnienie	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
1.	Stan aktywa z tytułu OPD na początek okresu, w tym	4 675	3 785	3 785
a)	odniesionych na wynik finansowy	4 675	3 785	3 785



Raport półroczny Krynica Vitamin S.A. za I półrocze 2022 r.

b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>2.</b>	<b>Zwiększenia, w tym</b>	<b>315</b>	<b>2 325</b>	<b>844</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	315	2 325	844
-	zawiązanie rezerwy	261	1 052	
-	odpis na należności		84	165
-	odpis na zapasy po terminie handlowym	41	369	
-	wycena środków pieniężnych		785	4
	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa			
-	inne zobowiązania finansowe			
-	Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń			
-	Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń			
	różnica ZUS zapłacony w przyszłych okresach p.s.	13	35	44
-	Odpis na udziały w Niechcice			344
-	rezerwa na koszty			288
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>3.</b>	<b>Zmniejszenia</b>	<b>1 186</b>	<b>1 434</b>	<b>539</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 186	1 434	539
-	odpis na należności	2		
-	wycena środków pieniężnych	1 184		
-	zmiana stanu rezerw i RMK biernych		560	511
-	inne zobowiązania finansowe			
	odpis na zapasy po terminie handlowym			
	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa		875	28
	różnica ZUS zapłacony w przyszłych okresach p.s.			
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>4.</b>	<b>Stan aktywa z tytułu OPD na koniec okresu, w tym</b>	<b>3 805</b>	<b>4 675</b>	<b>4 090</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	3 805	4 675	4 090
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

**Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego**

Lp.	Wyszczególnienie	30.06.2022	31.12.2021	30.06.2021
<b>1.</b>	<b>Stan rezerwy z tytułu OPD na początek okresu, w tym</b>	<b>4 953</b>	<b>1 555</b>	<b>1 555</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	4 953	1 555	1 555
b)	odniesionych na kapitał własny			-
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>2.</b>	<b>Zwiększenia, w tym</b>	<b>1 385</b>	<b>4 666</b>	<b>1 225</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	1 385	4 666	1 225
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu		85	248

-	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa	1 385	1 250	100
-	Dodatnie różnice kursowe z wyceny		1 634	878
-	rezerwy		1 697	
-	środki trwałe w leasingu			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>3.</b>	<b>Zmniejszenia</b>	<b>2 459</b>	<b>1 268</b>	
a)	odniesionych na wynik finansowy	2 459	1 268	
-	różnice w stawkach amortyzacji bilansowej i podatkowej			
-	niezrealizowane dodatnie różnice kursowe	1 190		
-	różnica przejściowa między bilansową i podatkową wartością leasingu		1 268	
	wartość bilansowa netto własnych ŚT versus wartość podatkowa	1 269		
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			
<b>4.</b>	<b>Stan rezerwy z tytułu OPD na koniec okresu, w tym</b>	<b>3 880</b>	<b>4 953</b>	<b>2 780</b>
a)	odniesionych na wynik finansowy	3 880	4 953	2 780
b)	odniesionych na kapitał własny			
c)	odniesionych na wartość firmy, ujemną wartość firmy			

### 3.5.8 Informacje o istotnych transakcjach nabycia i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych

W ciągu 1. półrocza 2022 r. Spółka poniosła nakłady inwestycyjne w łącznej wysokości 6.258 tys. PLN (wartość przepływów pieniężnych). Najważniejsze pozycje tej kategorii wydatków to:

L.p.	Projekt	Kwota
1.	Modernizacja i doposażenie linii produkcyjnych	4 529
2.	Rozbudowa infrastruktury mediów	606
3.	Technologia i sprzęt IT	505
4.	Pozostałe	618
	<b>Total</b>	<b>6 258</b>

Na zakup wartości niematerialnych i prawnych oraz gotowych do użytkowania środków trwałych Spółka wydatkowała 1.316 tys. PLN (wartość przepływów pieniężnych):

- Wartości niematerialne i prawne 161 tys. PLN
- Maszyny i urządzenia techniczne 1.155 tys. PLN

Spółka dokonała sprzedaży środków trwałych w kwocie 780 tys. netto PLN.

### 3.5.9 Informacje o istotnym zobowiązaniu z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

Na dzień 30.06.2022 r. zobowiązania z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych wynoszą 1 592 tys. zł.

### 3.5.10 Informacje o istotnych rozliczeniach z tytułu spraw sądowych

W okresie objętym niniejszym raportem nie miały miejsca istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych. Informacje o postępowaniach sądowych prowadzonych w okresie objętym niniejszym raportem zamieszczono w punkcie 4.7.

### 3.5.11 Wskazanie korekt błędów poprzednich okresów

Nie wystąpiły.

### 3.5.12 Informacje o zmianach sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jednostki niezależnie od tego, czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

Nie wystąpiły.

### 3.5.13 Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

Nie wystąpiły.

### 3.5.14 Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na warunkach inne niż rynkowe

Nie wystąpiły.

### 3.5.15 W przypadku instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej – informacje o zmianie sposobu (metody) jej ustalenia

Nie wystąpiły.

### 3.5.16 Informacja dotycząca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

Nie wystąpiły.

### 3.5.17 Informacja dotycząca emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

Nie wystąpiły.

### 3.5.18 Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

W dniu 22 czerwca 2022 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie przeznaczenia zysku netto Spółki za rok 2021 oraz kwot z kapitału zapasowego. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, po rozpatrzeniu wniosku Zarządu oraz rekomendacji Rady Nadzorczej, postanowiło:

- a) przeznaczyć zysk netto za rok obrotowy 2021 w wysokości 15.580.368,78 zł w całości na pokrycie kwoty 18.010.165,11 zł, która została wypłacona jako zaliczka na poczet dywidendy, zgodnie z uchwałą Zarządu Spółki z dnia 30 sierpnia 2021 r., zatwierdzoną uchwałą Rady Nadzorczej nr 30 z dnia 6 września 2021 r.,
- b) o użyciu kapitału zapasowego w wysokości 2.429.796,33 zł celem pokrycia różnicy między wysokością zysku netto Spółki za rok 2021 a wypłaconą zaliczką na poczet dywidendy.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, po rozpatrzeniu wniosku Zarządu oraz rekomendacji Rady Nadzorczej, postanowiło o użyciu kapitału rezerwowego w wysokości 9 090 691,23 zł celem pokrycia straty Spółki z lat ubiegłych.

Dywidendą wypłaconą w formie zaliczki, w wysokości 1,47 zł na jedną akcję, objętych zostało 12.251.813 akcji Spółki. Uprawnionymi do dywidendy wypłaconej w formie zaliczki byli akcjonariusze Spółki na dzień 21 września 2021 r. (dzień ustalenia prawa do zaliczki), a dniem wypłaty zaliczki był 28 września 2021 r.

### 3.5.19 Zdarzenia, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono półroczne skrócone sprawozdanie finansowe, nieujęte w tym sprawozdaniu, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta

Nie wystąpiły.

### 3.5.20 Informacja dotycząca zmian zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły od czasu zakończenia ostatniego roku obrotowego.

Nie wystąpiły.

### 3.5.21 Inne informacje, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta

W ocenie Spółki w analizowanym okresie nie miały miejsca inne znaczące wydarzenia oprócz opisanych w pozostałych punktach raportu, które mogą w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Emitenta.

## 4 Sprawozdanie Zarządu z działalności Spółki w I półroczu 2022 roku

### 4.1 Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Spółki w I półroczu 2022 roku

#### 4.1.1 Informacje dotyczące realizacji strategii rozwoju

Strategia rozwoju Krynicy Vitamin nie ulega zmianie. Spółka kontynuuje i zamierza nadal kontynuować swoją strategię polegającą na pozyskiwaniu klientów oraz rozbudowie oferty asortymentowej poprzez działania własnego

Centrum Badawczo-Rozwojowego oraz zapewnienie kompleksowej obsługi logistycznej. Dywersyfikacja pozostaje strategicznym priorytetem Krynicy Vitamin S.A. Dotyczy ona zarówno klientów, kierunków sprzedaży, portfolio produktów oraz dostawców surowców i opakowań, przy czym głównym dążeniem jest współpraca z dużymi klientami pozwalająca w sposób optymalny wykorzystywać wysokie wydajności linii produkcyjnych. Ze względu na drastyczne wzrosty cen surowców i materiałów, w szczególności materiałów opakowaniowych, energii oraz kosztów pracy Spółka kalkuluje na bieżąco koszty wytworzenia produktów oraz dostosowuje poziom cen, prowadząc rozmowy z kluczowymi klientami Spółki. Spółka jest otwarta również na współpracę na zasadzie realizacji projektów na powierzonych materiałach klienta, rozwijając dynamicznie ten model biznesowy w ostatnim czasie.

Agresja Rosji na Ukrainę nie wpłynęła znacząco na działalność Spółki. Krynica Vitamin nie posiadała w I półroczu 2022 i nie posiada obecnie bezpośrednich stałych relacji handlowych z dostawcami i odbiorcami w Ukrainie, Rosji i Białorusi, niemniej otwierająca się na kontakty gospodarcze Ukraina może stanowić dodatkowe doraźne źródło zaopatrzenia Spółki w surowce (np. cukier). Wojna w Ukrainie miała szereg implikacji makroekonomicznych i geopolitycznych, takich jak trudności w utrzymaniu łańcucha dostaw, wzrost kosztów wytworzenia energii, dwucyfrowa inflacja.

Spółka aktywnie zaangażowała się w pomoc dla Ukrainy i uchodźców z Ukrainy, przekazując środki finansowe, a także rzeczowe w postaci napojów i środków dezynfekujących na rzecz organizacji pozarządowych, a także instytucji państwowych, zarówno w Polsce, jak i w Ukrainie, angażując w tę działalność również pracowników Spółki. Wyzwaniem dla Spółki była utrzymująca się w I kwartale wysoka cena aluminium, z którego powstaje puszka, kluczowe opakowanie napojów. Wskutek agresji Rosji - drugiego na świecie producenta aluminium - na Ukrainę, cena surowca w dniu 31 marca 2022 r. przekroczyła na Londyńskiej Giełdzie Metali (LME) 3500 USD za 1 tonę, co było ceną wyższą o 59% rdr. Ceny surowca na koniec okresu sprawozdawczego, czyli na 30 czerwca 2022 r. spadły do ok. 2440 USD za 1 tonę, ale wciąż są to wysokie poziomy. II kwartał stanowił kontynuację utrzymania się na rynku wysokich cen także pozostałych surowców i opakowań. Dostawcy - obciążeni rosnącymi cenami paliwa, a co za tym idzie wysokimi kosztami transportu oraz wzrostowym trendem cen energii i gazu - utrzymywali na bardzo wysokim poziomie ceny swoich towarów. Wysokie ceny zakupu Spółka odnotowała na surowcach, do produkcji których wykorzystuje się polimer PET, polietylen (LDPE)( LLDPE).

W pierwszym półroczu br. Spółka kontynuowała działania inwestycyjne w obszarze produkcji, skupiając się głównie na przebudowie i doposażeniu linii produkcyjnych w zakładzie. Celem Spółki na bieżący, trudny dla przedsiębiorstw produkcyjnych rok, jest dalszy wzrost efektywności działań m.in. w wyniku rozpoczęcia nowych projektów inwestycyjnych oraz zapewnienie pełnego wykorzystania posiadanych zdolności produkcyjno-logistycznych poprzez ekspansję na nowe rynki i nowe produkty.

#### 4.1.2 Wyniki finansowe

tys. PLN	01.01-30.06.2022	01.01-30.06.2021
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>179 268</b>	<b>202 517</b>
EBITDA (zysk z działalności operacyjnej + amortyzacja)	13 505	11 415
Rentowność EBITDA	7,53%	5,64%
Zysk netto	5 775	4 828
Rentowność netto	3,22%	2,38%

W ciągu 6 miesięcy 2022 roku Spółka wykazuje spadek przychodów ze sprzedaży(-11,5% rdr), natomiast pod względem wolumenu nastąpił istotny wzrost poziomu sprzedaży w stosunku do 6 miesięcy 2021 roku (262 mln szt. wobec 213 mln szt. tj. wzrost o 22,7% rdr). Wykazana wartość przychodów wynika z częściowej zmiany modelu biznesowego – ze względu na ograniczenia dostępności materiałów na rynku, w tym puszek aluminiowych, Spółka realizuje również zamówienia od kilku klientów na surowcach i opakowaniach powierzonych. W tym modelu współpracy cena sprzedaży nie obejmuje wartości powierzonych materiałów, co skutkuje obniżeniem przychodów ze sprzedaży, przy zachowaniu niezmiennionej marży na takich transakcjach w porównaniu z modelem standardowym.

Struktura sprzedaży według opakowań:

Rodzaj opakowania	H1 2022 [tys. szt.]	H1 2021 [tys. szt.]
PUSZKA	236 348	189 011
PET	24 510	24 692
SZKŁO	1 292	0
<b>TOTAL</b>	<b>262 150</b>	<b>213 703</b>

Sprzedaż napojów w puszcze aluminiowej wzrosła o jedną czwartą – ze 189 mln sztuk do 236 mln sztuk. Puszka aluminiowa od lat jest głównym opakowaniem, używanym do rozlewu napojów. Aluminium jest niezwykle uniwersalne, lekkie w transporcie i ekologiczne, gdyż surowiec wtórny można przetwarzać niemal w nieskończoność. Produkcja napojów PET pozostała na tym samym poziomie. Od grudnia 2019 roku Spółka ma możliwość produkcji napojów w opakowaniach szklanych. Udział w sprzedaży formatu szklanego stopniowo rośnie, Spółka podejmuje działania, by format opakowań szklanych systematycznie się rozwijał.

W I półroczu 2022 roku eksport stanowił ok. 50 % przychodów Spółki. Największym rynkiem eksportowym w raportowanym okresie były Niemcy.

Pomimo rosnących kosztów wytworzenia oraz inflacji w I półroczu 2022 roku wynik na poziomie EBITDA wzrósł o 2,1 mln PLN w stosunku do wyniku w I półroczu 2021 roku. Zysk netto w I półroczu 2022 roku jest wyższy od zysku za I półrocze 2021 r. o 20% tj. o 947 tys. PLN roku mimo drastycznego wzrostu kosztów obsługi zadłużenia do poziomu 1.568 tys. PLN (z 368 tys. PLN w I półroczu 2021), który został częściowo zrekomensowany przez pozytywny wpływ dodatknych różnic kursowych wynoszących 2 279 tys. PLN tj. o 796 tys. PLN wyższych niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Amortyzacja wzrosła w roku 2022 o ponad 654 tys. PLN.

#### 4.1.3 Zdarzenia dotyczące inwestycji w Żłobnicy

W dniu 4 stycznia 2021 r. Spółka otrzymała od Zarządu Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej działającej w imieniu Ministra właściwego do spraw gospodarki decyzji o wsparciu Przedsiębiorcy w zakresie nowej inwestycji w miejscowości Żłobnica w województwie łódzkim („Decyzja o wsparciu”). Decyzja o wsparciu została wydana na podstawie m.in. art. 13 ust. 1 i 2 oraz art. 15 ustawy z dnia 10 maja 2018 r. o wspieraniu nowych inwestycji (t.j. Dz.U. z 2020 r. poz. 1752). Uzyskanie Decyzji o wsparciu stanowi punkt wyjścia i umożliwia rozważenie i podjęcie przez Spółkę decyzji o realizacji ww. inwestycji, w tym w szczególności uzyskanie stosownych zgód korporacyjnych. W przypadku podjęcia przez Spółkę decyzji o realizacji i szczegółowych parametrach inwestycji, Spółka będzie korzystała ze zwolnienia podatkowego z tytułu kosztów kwalifikowanych tej inwestycji. Zgodnie z warunkami określonymi w Decyzji o wsparciu Przedsiębiorca miałby ponieść na terenie realizacji nowej inwestycji koszty kwalifikowane o łącznej wartości co najmniej 76,5 mln euro w terminie do dnia 31 grudnia 2026 r. (przy czym nakłady związane z najmem lub leasingiem finansowym mogą być ponoszone do dnia 30 września 2033 r.), maksymalna wysokość kosztów

kwalfikowanych inwestycji wyniesie 99,5 mln euro, a zakończenie realizacji inwestycji powinno nastąpić do dnia 31 grudnia 2026 r. W tym terminie Przedsiębiorca powinien utworzyć na terenie nowej inwestycji co najmniej 144 nowe miejsca pracy i utrzymać zatrudnienie na tym poziomie do dnia 31 grudnia 2031 r. Decyzja o wsparciu zawiera również warunek podjęcia przez Przedsiębiorcę zobowiązania spełniania określonym w niej kryteriów jakościowych w ramach kryterium zrównoważonego rozwoju gospodarczego i kryterium zrównoważonego rozwoju społecznego. W przypadku podjęcia decyzji o realizacji inwestycji, zgodnie z Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 28 sierpnia 2018 r. w sprawie pomocy publicznej udzielanej niektórym przedsiębiorcom na realizację nowych inwestycji (Dz.U. poz. 1713) minimalna możliwa wysokość pomocy publicznej przysługująca Przedsiębiorcy może wynieść 22,1 mln euro, a maksymalna możliwa wysokość pomocy publicznej przysługująca Przedsiębiorcy może wynieść 26,1 mln euro. Decyzja o wsparciu została wydana na czas określony - 12 lat licząc od dnia jej wydania.

W dniu 17 maja 2022 r. została podpisana przez Spółkę umowa o współpracy z Gminą Kleszczów i Fundacją Rozwoju Gminy Kleszczów, dotycząca zamiaru realizacji przez Spółkę inwestycji na nieruchomości gruntowej złożonej z działek o łącznej powierzchni ok. 18 ha, na terenie Kleszczowskiej Strefy Przemysłowej w Żłobnicy, o ile badanie prawne i techniczne nieruchomości wykaże, że pod względem dostępu do odpowiedniej ilości wody i możliwości odprowadzania ścieków przemysłowych można będzie na niej realizować inwestycję obejmującą budowę zakładu produkcyjnego Spółki wraz z kompleksem biurowym i zapleczem socjalnotechnicznym oraz kompleksu magazynowo – logistycznego. Umowa zawiera w szczególności zobowiązanie do zawarcia umowy pomiędzy Fundacją a Spółką, przenoszącej na Spółkę własność nieruchomości o powierzchni ok. 10 ha, a także umowy dzierżawy przez Spółkę drugiej nieruchomości o powierzchni ok. 8 ha, w której to umowie zostanie ustanowione prawo jej pierwokupu przez Spółkę.

#### 4.1.4 Zawarcie umowy o dewizowy kredyt inwestycyjny

W dniu 29 lipca 2022 r. Spółka zawarła z ING Bank Śląski S.A. umowę o kredyt dewizowy w wysokości 1 mln euro na finansowanie inwestycji i na refinansowanie poniesionych przez Klienta nakładów inwestycyjnych w ramach inwestycji obejmującej projekty rozwojowe i modernizacyjne realizowane przez Spółkę na terenie zakładu produkcyjnego zlokalizowanego w Dziadkowskie - Folwark w 2022 roku. Informacje dotyczące tej umowy zostały przedstawione w raporcie bieżącym nr 17/2022.

## 4.2 Czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W I półroczu 2022 roku nie wystąpiły inne niż wskazane w pozostałych punktach sprawozdania czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe Spółki.

## 4.3 Informacje o grupie kapitałowej

Spółka nie posiada jednostek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

## 4.4 Informacja o prognozach

Spółka nie publikuje prognoz wyników finansowych.

## 4.5 Informacje o akcjach i akcjonariacie

### 4.5.1 Kapitał zakładowy Emitenta

Kapitał zakładowy Emitenta na dzień 30 czerwca 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wynosi 18.377.719,50 złotych i dzieli się na:

Seria akcji	Rodzaj akcji	Liczba akcji	Liczba głosów
A	zwykłe na okaziciela	10 653 751	10 653 751
B	zwykłe na okaziciela	1 598 062	1 598 062
Razem:	zwykłe na okaziciela	12 251 813	12 251 813

Wartość nominalna jednej akcji jest równa 1,50 zł. Wszystkie akcje Emitenta są akcjami zwykłymi na okaziciela i nie podlegają zamianie na akcje imienne. Wszystkie akcje Emitenta są dopuszczone do obrotu giełdowego na rynku regulowanym.

### 4.5.2 Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Zinat sp. z o.o.	8 084 696	8 084 696	65,99%	65,99%
Molinara sp. z o.o.	2 437 572	2 437 572	19,90%	19,90%
Pozostali	1 729 545	1 729 545	14,11%	14,11%
Razem:	12 251 813	12 251 813	100,00%	100,00%

Jedynym wspólnikiem spółki Zinat sp. z o.o. jest Pan Piotr Czachorowski, Prezes Zarządu Emitenta, a jedynym wspólnikiem spółki Molinara sp. z o.o. jest Zinat sp. z o.o.

Łączny stan posiadania akcji Spółki przez Piotra Czachorowskiego (poprzez Zinat sp. z o.o. i Molinara sp. z o.o.) wynosi 10.522.268 akcji reprezentujących 85,88% kapitału zakładowego Spółki i uprawniających do 85,88% udziału w ogólnej liczbie głosów.

Od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (tj. od dnia 30 maja 2022 r.) do dnia przekazania niniejszego raportu okresowego nie nastąpiły zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta.

W dniu 12 maja 2022 r. Spółka poinformowała w raporcie bieżącym nr 7/2022 o otrzymaniu zawiadomień od Molinara sp. z o.o. i Zinat sp. z o.o., iż akcje Krynica Vitami S.A. posiadane przez te podmioty nie są już przedmiotem zastawów.

### 4.5.3 Stan posiadania akcji Emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące

Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania niniejszego raportu oraz na dzień przekazania poprzedniego raportu okresowego przedstawiono w tabeli poniżej.



Osoba zarządzająca lub nadzorująca	Stan posiadania akcji Emitenta na dzień przekazania raportu za I kwartał 2022 r. (tj. na dzień 30 maja 2022 r.)	Zmiana	Stan posiadania akcji Emitenta na dzień przekazania raportu za I półrocze 2022 r. (tj. na dzień 29 sierpnia 2022 r.)
Piotr Czachorowski - Prezes Zarządu	10.522.268*	0	10.522.268*
Mateusz Jesiołowski - Członek Zarządu	1.883	0	1.883

\* pośrednio poprzez Molinara sp. z o.o. i Zinat sp. z o.o., zob. pkt 4.3.2

Pozostałe osoby zarządzające oraz osoby nadzorujące nie posiadają akcji Spółki. Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

#### 4.6 Postępowania sądowe, arbitrażowe, administracyjne

Postępowania prowadzone przez Spółkę w okresie zakończonym 30 czerwca 2022 roku dotyczyły głównie wiarygodności Emitenta. Postępowania przeciwko dłużnikom wszczęte przez Emitenta do daty sporządzenia niniejszego sprawozdania są w trakcie rozpatrywania przez właściwe sądy.

Postępowania prowadzone przeciwko Emitentowi w okresie objętym niniejszym raportem obejmują następujące postępowania:

a) Sprawy z powództwa Drukarni „INTER- DRUK” Grzech, Polkowski, Zdrojewski Sp. J. z siedzibą w Białymstoku:

1. w dniu 17 grudnia 2021 r. doręczony został nakaz zapłaty wydany przez Referendarza Sądowego Sądu Okręgowego w Warszawie XX Wydział Gospodarczy z dnia 22 października 2021 r. (sygn. akt XX GNc 1464/21), nakazujący Emitentowi zapłatę kwoty 241 768,80 zł z ustawowymi odsetkami za opóźnienie. W dniu 30 grudnia 2021 r. Emitent złożył sprzeciw od nakazu zapłaty.

2. w dniu 6 grudnia 2021 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie IX Wydział Gospodarczy (doręczenie w dniu 18 lutego 2022 r.) wydał nakaz zapłaty nakazujący Emitentowi zapłatę kwoty 53 779,82 zł z ustawowymi odsetkami za opóźnienie. Spółka w dniu 3 marca 2022 r. złożyła sprzeciw od ww. nakazu zapłaty.

W obydwu sprawach Spółka oczekuje na wyznaczenie przez Sąd terminu rozprawy.

b) Creative Drink spółka akcyjna, francuskiego producenta i dystrybutora napojów, działającego na zlecenie innego podmiotu, który wniósł w dniu 31 października 2018 roku roszczenie przeciwko niemu, a zatem francuski producent zwrócił się do Emitenta z roszczeniem regresowym w sprawie zapłaty kwoty 1.894.231,63 Euro z tytułu poniesionych kosztów związanych z wadą produktów produkowanych przez Emitenta. W toczącej się sprawie Emitent pozwany został solidarnie wraz z kilkoma innymi podmiotami w tym ubezpieczycielem powoda. Emitent kwestionuje zarówno zasadność jak i wysokość zgłoszonych roszczeń, jednakże okres czasu, jaki może upłynąć do rozpoczęcia merytorycznego postępowania jest dla Emitenta niemożliwym do określenia. W sprawie wymieniane są na razie pisma procesowe zawierające stanowiska stron procesu, jednakże merytoryczny koniec postępowania jest trudny do przewidzenia przez Emitenta, zwłaszcza z uwagi na opóźnienia spowodowane ograniczeniami działalności sądów powszechnych we Francji. W dniu 27 września 2019 Spółka złożyła merytoryczne stanowisko w sprawie w całości kwestionując stanowisko powoda, jednocześnie wnosząc o jego oddalenie w całości oraz o zasądzenie kosztów postępowania na rzecz Spółki. Z uwagi na rozprzestrzenianie się koronawirusa wszelkie rozprawy sądowe przed sądem gospodarczym w Paryżu zostały odwołane i w związku z tym rozprawa zaplanowana na dzień 27 marca 2020 r. nie odbyła się. Kolejny wstępny termin następnej rozprawy został zmieniony z 11 września 2020 na dzień 6 listopada 2020 r. Podczas rozprawy 6 listopada 2020 r. swoje formalne stanowisko złożyło laboratorium ACM Pharma (jeden z

pozwanym) i następnie rozprawa została odroczone do dnia 26 lutego 2021r., a następnie zaplanowana na 9 kwietnia 2021 roku. Kolejny termin rozprawy został wyznaczony na 4 czerwca 2021 roku. Rozprawa odbyła się w wyznaczonym terminie. Kolejny termin posiedzenia został wyznaczony na 10 września 2021. Na wniosek Emitenta termin rozprawy został przełożony z dnia 10 września na 8 października 2021 r. Na rozprawie Spółka złożyła kolejne pismo procesowe popierające jej stanowisko w sprawie. W dniu 19 listopada 2021 r. odbyła się kolejna rozprawa, na której nastąpiła dalsza wymiana oświadczeń i stanowisk stron. Następnym terminem rozprawy wyznaczony został na 10 grudnia 2021 r. Na skutek kolejnych wniosków Stron, kolejny termin rozprawy został wyznaczony na 13 maja 2022 r. Na rozprawie 13 maja 2022 r. sąd zamknął przewód sądowy oraz wskazał, że wyrok w sprawie zostanie ogłoszony 4 lipca 2022 r. W wyroku z dnia 4 lipca 2022 r. sąd odrzucił większość roszczeń powoda zmniejszając wartość odszkodowania do ok. 400 tys. euro, z czego mając na uwadze brak możliwości stwierdzenia przyczyny sąd zasądził odpowiedzialność Emitenta na poziomie 30% wykazanej szkody. Powyższe oznacza, iż po uwzględnieniu polisy ubezpieczeniowej rzędu 71 tys. euro, Emitent zobowiązany jest ponieść koszty rzędu 53 tys. euro wraz z kosztami sądowymi. Wyrok nie jest prawomocny.

c) Roszczenia Kontrahenta umowy ramowej na produkcję napojów typu hard seltzer, o której Spółka informowała w raporcie bieżącym nr 35/2020 z dnia 10 listopada 2020 r. Umowa zawarta została na podstawie formuły EXW Incoterms 2020, co oznacza, że Spółka ma obowiązek wyprodukować określone w Umowie produkty i przekazać je Kontrahentowi do odbioru w ustalonym w Umowie terminie i miejscu, tj. w tym przypadku w zakładzie produkcyjnym w miejscowości Dziadkowskie-Folwark. Od momentu załadowania produktów do kontenerów, na Kontrahenta przechodzi wszelkie ryzyko ich utraty lub zniszczenia. Kontrahent jest wyłącznie odpowiedzialny za transport morski produktów i dalszą logistykę na terenie Stanów Zjednoczonych. W 2021 roku umowa była realizowana na podstawie zleceń bieżąco udzielanych przez Kontrahenta i akceptowanych przez Spółkę. Kontrahent nie zgłaszał wad produktów po ich odbiorze. Dnia 9 października 2021 r. Spółka otrzymała pismo pełnomocnika Kontrahenta, w którym zamieszczono szereg ogólnych informacji o domniemanych szkodach jakie Kontrahent miał rzekomo ponieść w związku z wadami zamówionych produktów, w postaci ciekących puszek aluminiowych i rozrywających się opakowań kartonowych. Wartość zidentyfikowanych szkód Kontrahent oszacował na kwotę co najmniej 15 mln USD. Pismo pełnomocnika Kontrahenta nie zawierało żadnych dowodów uzasadniających roszczenia z tytułu rzekomych wad produktów, w tym w szczególności analizy w zakresie ustalenia pierwotnej przyczyny zgłaszanych wad, a także dokumentacji uzasadniającej wysokość zgłaszanych roszczeń odszkodowawczych. W odpowiedzi Spółka zakwestionowała roszczenia Kontrahenta zarówno co do zasady, jak i do wysokości i niezwłocznie podjęła działania mające na celu ustalenie zarówno przyczyn wad produktów deklarowanych przez Kontrahenta jak i weryfikacji jego roszczeń co do zasady oraz co do wysokości. W ramach wskazanych wyżej działań Spółka zatrudniła dwie kancelarie wraz z niezależnym ekspertem z zakresu metalurgii i korozji aluminium w celu zbadania ewentualnych przyczyn przecieków opakowań puszek aluminiowych i odpowiedzialności za zgłaszane wady. Ponadto, Spółka wszczęła niezależne postępowanie wyjaśniające w celu ustalenie potencjalnych przyczyn domniemanych wad Produktu i niezwłocznie przeprowadziła własną analizę zarówno produktów jak i warunków, w jakich był on transportowany i przechowywany od momentu wydania. Spółka dokonała w tym celu między innymi oględzin i przeliczenia produktów w magazynach Kontrahenta, a także pobrała próbki produktów. Podjęte przez Spółkę działania, o których mowa powyżej, nie potwierdziły zasadności i wysokości roszczeń Kontrahenta zgłoszonych w piśmie z 8 października 2021 r. Przeprowadzona przez Spółkę kontrola w magazynach Kontrahenta wykazała istotne rozbieżności w szacunkach skali zgłaszanego problemu przez Kontrahenta jak również potwierdziła liczne nieprawidłowości i zaniedbania po stronie Kontrahenta. W toku toczących się rozmów negocjacyjnych oraz przeprowadzonej wymiany dokumentów i informacji, Kontrahent nie przedstawił dodatkowych dowodów lub twierdzeń uzasadniających zasadność zgłoszonego roszczenia, w tym szczególności potwierdzających odpowiedzialność Spółki. W związku z trwającym postępowaniem wyjaśniającym Spółka powiadomiła dostawców opakowań puszek aluminiowych o fakcie zgłoszenia przez Kontrahenta roszczeń co do jakości dostarczonych puszek i wystąpiła z wnioskiem o wszczęcie postępowania reklamacyjnego. Powiadomiła również o roszczeniach swojego ubezpieczyciela. W dniu 7 grudnia 2021 r., Spółka otrzymała od pełnomocnika Kontrahenta, informacje wskazujące na podwyższenie poziomu roszczeń do ok. 36 mln USD. Informacja Kontrahenta zawierała zastrzeżenie, że stanowi wyrażenie stanowiska w kontekście prowadzonych rozmów ugodowych i w związku z tym nie musi odpowiadać stanowisku Kontrahenta, które zajęłoby w przypadku

braku osiągnięcia porozumienia i wejścia sporu na drogę postępowania arbitrażowego. Następnie w dniu 24 grudnia 2021 r. Kontrahent przesłał oświadczenie, w którym wskazał, że o ile otrzyma dodatkowe wyjaśnienia od Spółki to, co do zasady, zgodzi się wstrzymać z decyzją o rozpoczęciu ewentualnego arbitrażu do 31 stycznia 2022 roku (czyli poza pierwotny termin 90 dni, przeznaczony na negocjacje stron, upływający w dniu 6 stycznia 2022 r.). W dniu 22 stycznia 2022 r. strony uzgodniły kolejne wydłużenie ww. terminu. W dniu 25 lutego 2022 r. Spółka, działając przez swoich pełnomocników, skierowała do Międzynarodowego Centrum Rozstrzygania Sporów w Nowym Jorku wezwanie na arbitraż przeciwko Kontrahentowi. Wezwanie na arbitraż dotyczyło żądania od Kontrahenta płatności w wysokości 4,5 mln USD w związku z nieuiszczeniem przez niego należnej Spółce ceny za produkty dostarczone zgodnie z wymienioną Umową oraz nieuprawnione anulowanie przez Kontrahenta, z naruszeniem tej Umowy, części złożonych i zaakceptowanych do realizacji zamówień. Wezwanie na arbitraż stanowiło element działań Spółki zmierzających do rozliczenia Umowy. W dniu 1 kwietnia 2022 r. Spółka otrzymała od Kontrahenta odpowiedź na wezwanie na arbitraż. W odpowiedzi na wezwanie na arbitraż Kontrahent zakwestionował w całości żądanie płatności w wysokości 4,5 mln USD w związku z nieuiszczeniem przez niego należnej Spółce ceny za produkty dostarczone zgodnie z wymienioną Umową oraz nieuprawnionym anulowaniem niektórych zamówień zakupu. Jednocześnie Kontrahent wystąpił z żądaniem wzajemnym dotyczącym Umowy, odnoszącym się do domniemanych szkód, jakie miał rzekomo ponieść, w związku z wadami produktów, w postaci ciekących puszek aluminiowych i rozrywających się opakowań kartonowych. Kontrahent wskazał w piśmie, iż roszczenie dotyczy znaczących kwot nie precyzując przy tym po raz kolejny ich wartości. Kierując sprawę do sądu arbitrażowego Kontrahent uregulował opłatę od wniosku w wysokości odpowiadającej roszczeniu w kwocie wskazanej uprzednio tj. 36 mln USD z zastrzeżeniem, iż jest to poziom wynikający z obecnych szacunków szkód i w toku dalszych badań może ulec zmianie. Dodatkowo Spółka otrzymała pismo od Kontrahenta, z którego wynika, że Kontrahent zgłosił podobne roszczenia także wobec innego podmiotu zaangażowanego w realizację przedsięwzięcia, którego dotyczyła Umowa.

Na obecną chwilę ukonstytuował się Trybunał Arbitrażowy. Spółka oczekuje na decyzję w jakim trybie toczyć będzie się postępowanie pomiędzy stronami i czy sprawa nie będzie połączona z roszczeniami Kontrahenta wobec innych podmiotów. Spółka oczekuje, że postępowanie w arbitrażowe potrwa co najmniej kilkanaście miesięcy. W dniu 20 kwietnia 2022 r. Spółka złożyła zawiadomienie do Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumenta w sprawie opóźnień z zapłatą świadczeń pieniężnych. Ze wstępnych informacji z UOKiK wynika, że sprawa będzie badana. Kontrahent był klientem, z którym Spółka realizowała znaczące obroty, jednak ze względu na sytuację opisaną powyżej realizacja umowy ramowej nie jest obecnie kontynuowana.

Informacje dotyczące postępowań administracyjnych w zakresie ochrony środowiska przedstawiono w punkcie 4.9, podpunkt „Ryzyka środowiskowe”.

#### 4.7 Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na warunkach inne niż rynkowe

W okresie I półrocza 2022 r. Emitent nie zawierał transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe.

#### 4.8 Informacja o udzielonych poręczeniach i gwarancjach

W I półroczu 2022 r. Spółka nie udzielała poręczeń kredytu lub pożyczki oraz nie udzielała gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, gdzie łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji byłaby znacząca.

## 4.9 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyka związanych z pozostałymi miesiącami roku obrotowego

### CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z OTOCZENIEM

#### Zaburzenia w globalnym łańcuchu dostaw.

Ten problem Spółka odczuła już w 2021 roku, gdy koszty transportu morskiego wzrosły nawet 8-10 krotnie. Brakowało kontenerów, miejsc na statkach transportowych, zatory w chińskich portach nie rozładowały się, co miało wpływ na globalną sytuację, a nad światową gospodarką wisiło widmo wojny handlowej między Chinami a USA. Spółka zareagowała na to zjawisko poszukiwaniem klientów w Polsce i Europie, dokąd może dotrzeć transport kołowy. Ceny frachtu w 2022 roku wciąż utrzymują się na bardzo wysokim poziomie.

Spółka nie posiada obecnie bezpośrednich relacji handlowych z dostawcami i odbiorcami w Ukrainie, Rosji i Białorusi, niemniej zniszczenia wojenne oraz nałożone na agresora sankcje mogą powodować trudności w utrzymaniu łańcucha dostaw na dotychczasowym poziomie.

#### Rosnące koszty energii

Wywołane są m.in. agresją Rosji na Ukrainę i możliwą rezygnacją z zakupu rosyjskich surowców energetycznych przez Polskę i kraje Unii Europejskiej. Rosnące koszty energii, gazu, energii elektrycznej, benzyny i oleju napędowego, wywierają coraz większą presję cenową na logistykę surowców do produkcji, samą produkcję, a także transport gotowych produktów. W drugiej połowie roku i w całym okresie jesienno-zimowym 2022/2023 można spodziewać się wyższych stopni zasilania gazu i energii elektrycznej, co może wpłynąć na ciągłość produkcji.

#### Rosnące koszty i dostępność surowców.

Wyzwaniem jest utrzymująca się wysoka cena aluminium, z którego powstaje puszka, kluczowe opakowanie napojów. Wskutek agresji Rosji - drugiego na świecie producenta aluminium - na Ukrainę, cena surowca w okresie sprawozdawczym przekroczyła na Londyńskiej Giełdzie Metali (LME) 3200 USD za 1 tonę. Według prognoz analityków, wysoka cena może się utrzymywać z powodu niepewności o dostawy surowca pierwotnego z Rosji, a także objęcie sankcjami wybranych rosyjskich banków i producentów metali, co może spowodować niedobór surowca. Spółka popiera działania instytucji państwowych, komunalnych i pozarządowych, których celem jest dążenie do jak największego pozyskiwania aluminium z recyklingu, by skrócić łańcuchy dostaw surowca wtórnego i ciąć koszty energetyczne. Istnieją obawy, że wskutek zmian geopolitycznych, Unia Europejska będzie musiała odejść od globalizacji na rzecz regionalizacji produkcji. Według informacji przekazanych Spółce przez dostawców puszek aluminiowej ok. 74,5% składu puszek napojowej to surowiec z recyklingu. Długi okres pandemii, a także trwająca wojna w Ukrainie, spowodowały zerwanie łańcuchów dostaw, co przełożyło się na wzrost cen surowców. Odzysk cennych materiałów, jak aluminium, jest szczególnie istotny.

Kolejnym strategicznym dla Spółki surowcem, którego ceny wzrosły już w 2021 roku i nadal rosną w 2022 roku jest cukier. Wysoka cena cukru może się utrzymywać, a nawet zwiększyć.

#### Sytuacja geopolityczna

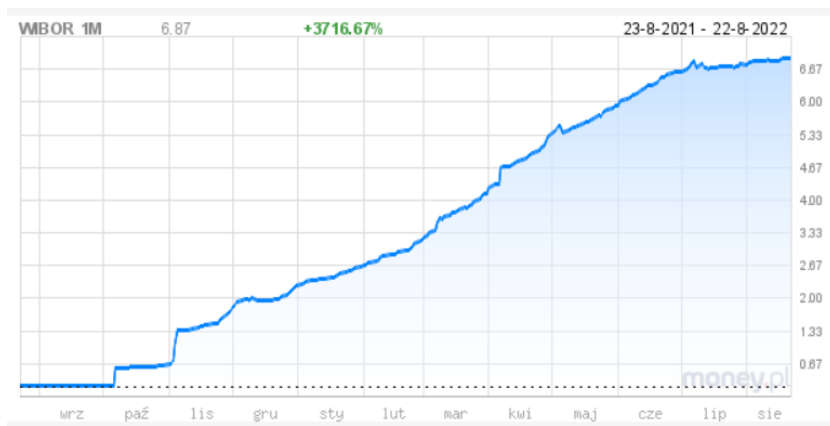
W ocenie Spółki, istnieje ryzyko, że wojna w Ukrainie doprowadzi do zmiany geopolitycznej, polegającej na odejściu od globalnej współpracy na rzecz globalnej rywalizacji. W ocenie Spółki kryzys wywołany napiętą sytuacją geopolityczną to również szansa na otwarcie nowych kierunków rozwoju, rynków, na skracanie łańcucha dostaw surowców, obniżanie kosztów energetycznych, a także przenoszenie czy też odtwarzanie produkcji przemysłowej w Unii Europejskiej, w tym w Polsce. Krynica Vitamin jest producentem napojów w sercu Europy, Spółka ma moce produkcyjne i dostęp do surowców, rynek napojów z roku na rok rośnie.

#### Ryzyko kursowe

Krynica Vitamin realizuje ok. 50% przychodów w walucie EUR, dzięki czemu w naturalny sposób częściowo jest zabezpieczona przed ryzykiem walutowym. Jednakże przy znacznej części surowców i materiałów, mimo że są fakturowane w zł, to ich cena jest denominowana z EUR i wahania kursowe w sposób nieuchronny znacznie wpływają na poziom kosztów wytworzenia.

### Ryzyko stóp procentowych

Spółka korzysta z finansowania zewnętrznego zarówno z instrumentów długoterminowych przy realizacji projektów inwestycyjnych, jak i również z finansowania bieżącej działalności w postaci kredytów odnawialnych w rachunkach bieżących. Decyzje Rady Polityki pieniężnej o podwyżce stóp procentowych w październiku 2021, a następnie w każdym kolejnym miesiącu do lipca 2022 roku, czyli w sumie aż 10 razy, spowodowały drastyczny wzrost kosztów obsługi zadłużenia. Od października 2021 stawka WIBOR 1M wzrosła z 0,18% do 6,87%, co znacznie wpływa na ponoszone przez Spółkę koszty finansowe.



### Ryzyko związane z pandemią COVID-19 i jej skutkami

Pandemia wirusa COVID-19 nie skończyła się, natomiast od pewnego czasu jej nasilenie jest mniejsze. Krynica Vitamin identyfikuje potencjalne ryzyka, jakie mogą dotknąć obszary działalności wynikające z obecnej sytuacji, jak np. zachorowania lub kwarantanny pracowników produkcyjnych, czy też z podobnych powodów opóźnienia np. w dostawach surowców.

### Ryzyko związane z koniunkturą w branży, w której działa Emitent

Koniunktura w branży produkcji napojów, w której Emitent prowadzi działalność, jest skorelowana z koniunkturą w branży sprzedaży detalicznej. Zarówno na rynku polskim, jak i europejskim czynniki wpływające na spadek wielkości sprzedaży detalicznej w sposób bezpośredni wpływają na pogorszenie sytuacji w każdym sektorze produkcyjnym.

### Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Spółka pozyskuje niezbędne do swojej działalności materiały i surowce od niezależnych od niej dostawców. Prowadzenie bieżącej działalności przez Spółkę wymaga regularnych dostaw, zgodnie z bieżącym zapotrzebowaniem Spółki. Niemożność uzyskania surowców lub materiałów od kluczowych dostawców w odpowiednim terminie lub o wymaganej jakości może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów. Spółka dywersyfikuje ryzyko poprzez stały monitoring rynku oraz analizę bazy dostawców.

### Ryzyko kredytu kupieckiego

Ryzyko kredytu kupieckiego jest istotnym elementem związanym z zarządzaniem przedsiębiorstwem. Spółka dokonuje transakcji z wykorzystaniem kredytu kupieckiego, co wiąże się z udzielaniem kontrahentom tzw. odroczonej płatności. Istnieje zatem ryzyko uiszczenia z opóźnieniem lub nieuiszczenia płatności przez określonego kontrahenta pomimo wywiązania się przez Spółkę ze wzajemnych zobowiązań. Ewentualna nieściągalność wspomnianych wierzycieli może negatywnie wpłynąć na płynność Emitenta, a w konsekwencji przełożyć się na zmniejszenie wyników finansowych.

### Ryzyko związane z dostępnością środków funduszy Unii Europejskiej

Ryzyko to ma wpływ głównie na możliwości współfinansowania projektów inwestycyjnych i rozwojowych Spółki. Jednakże dostępność tych funduszy nie ma bezpośredniego związku z efektami prowadzenia działalności operacyjnej Spółki. W toku działalności Spółka korzystała z dofinansowań ze środków unijnych mających na celu m.in. wzrost innowacyjności polskiej gospodarki i jej konkurencyjności na rynku europejskim. Na datę sporządzenia niniejszego

raportu okresowego nie upłynął jeszcze okres trwałości niektórych projektów. W związku z tym istnieje ryzyko naruszenia okresu trwałości w przypadku zasadniczej modyfikacji projektu (tj. w przypadku modyfikacji projektu mającej wpływ na charakter lub warunki realizacji projektu albo powodującej uzyskanie nieuzasadnionej korzyści przez Spółkę oraz wynikającej ze zmiany charakteru własności elementu infrastruktury, albo z zaprzestania działalności produkcyjnej). Przedstawione ryzyko może pojawić się także w przyszłości, gdyż Spółka zamierza kontynuować korzystanie ze środków funduszy Unii Europejskiej.

#### **Ryzyko pojawienia się nowych mocy produkcyjnych**

Nie można wykluczyć, że klienci Emitenta, w szczególności większe sieci handlowe, wprowadzą własne linie produkcyjne produktów, które obecnie dostarcza im Emitent i rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie. Ewentualne wprowadzenie własnych linii produkcyjnych przez klientów Emitenta miałyby niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

### **CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ**

#### **Ryzyko związane z utratą kluczowych członków kadry kierowniczej**

Dla działalności Emitenta duże znaczenie ma poziom kadry zarządzającej oraz kadry kierowniczej - doświadczenie w branży FMCG, zrozumienie specyfiki Spółki, posiadane kompetencje oraz know-how stanowią kluczowe czynniki rozwoju Emitenta. Odejście osób z wymienionych grup wiązałoby się z utratą wiedzy oraz doświadczenia przez Emitenta w zakresie profesjonalnego zarządzania i mogłoby wpłynąć na okresowe pogorszenie wyników finansowych.

#### **Ryzyko związane z postępowaniami sądowymi i administracyjnymi**

Działalność Emitenta w branży produkcyjnej rodzi potencjalne ryzyko związane z ewentualnymi roszczeniami klientów w odniesieniu do świadczonych usług. Powstałe roszczenia mogą w negatywny sposób wpłynąć na renomę Emitenta, a w konsekwencji na wyniki finansowe. Postępowania w okresie objętym niniejszym raportem okresowym przedstawiono w punkcie 4.6 tego raportu.

#### **Ryzyko związane z sezonowością przychodów**

W prowadzonej działalności Emitent dostrzega pewną sezonowość osiąganych przychodów w ciągu poszczególnych kwartałów roku obrotowego. Zapotrzebowanie na produkty Emitenta jest największe w okresie wiosenno-letnim. Ponadto, na wielkość sprzedaży Emitenta wpływ ma również pogoda. Niekorzystne warunki pogodowe, takie jak deszcz, niskie temperatury, długa zima, powodują zmniejszenie popytu na produkty Emitenta i przychodów Emitenta ze sprzedaży napojów.

#### **Ryzyko związane z działalnością podmiotów konkurencyjnych**

Emitent jest uznawany za jednego z największych polskich producentów napojów, który eksportuje swoje produkty do wielu krajów na świecie i współpracuje z europejskimi sieciami handlowymi. Na rynku polskim konkurencja Emitenta jest raczej rozdrobniona m.in. Eko-Vit, FoodCare, Drinktech, Drink ID (dawniej Sulimar), natomiast na rynkach zagranicznych Spółka konkuruje z podmiotami o zasięgu globalnym. Przedsiębiorstwa rywalizujące z Emitentem mogą zacząć stosować wzmożoną konkurencję cenową. Nie można wykluczyć, iż na rynkach, na których działa Emitent pojawią się nowe podmioty, co może istotnie wpłynąć na obniżenie cen świadczonych usług i w konsekwencji negatywnie wpłynąć na marże zysku uzyskiwane przez Emitenta.

#### **Ryzyko związane z utratą płynności finansowej**

Emitent może być narażony na sytuację, w której nie byłby w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Należy jednak stwierdzić, że Zarząd Spółki nie identyfikuje ryzyka utraty płynności finansowej w kategoriach ryzyka o istotnym znaczeniu.

#### **Ryzyko związane z nieściągalnością wierzytelności**

Emitent jest narażony na sytuację, w której nie byłby w stanie realizować swoich zobowiązań finansowych, w związku z opóźnieniem w płatnościach faktur wystawianych na rzecz klientów.

#### **Ryzyko utraty kluczowych odbiorców**

Znaczącą część przychodów Emitenta z działalności operacyjnej stanowi sprzedaż na rzecz kluczowych klientów. Wysokie bariery rozpoczęcia współpracy z dużymi klientami o zasięgu światowym, jak również szereg świadczonych

usług dodatkowych (badawczo-rozwojowych, audytorskich, logistycznych) wpływają na stabilność współpracy. Jednakże nie można wykluczyć zaprzestania współpracy ze znaczącym klientem w przypadku wystąpienia rozbieżności w ocenie prawidłowości realizacji kontraktu, czego przykładem są roszczenia dotyczące realizacji umowy i wniosek o arbitraż opisane w punkcie 4.6 lit c) niniejszego raportu okresowego. Nie można również wykluczyć możliwości wystąpienia sytuacji, że na skutek rozwoju konkurencji, kluczowi klienci mogą potencjalnie w dłuższej perspektywie rozpocząć współpracę z innymi producentami napojów lub rozpoczną produkcję napojów we własnym zakresie. Umowy z kluczowymi klientami obejmują bowiem produkcję napojów pod marką własną (tzw. private label), do której prawa przysługują klientowi, co zwiększa możliwość rozwiązania umowy i przeniesienia produkcji bez utraty dotychczasowej renomy marki. Powyższe sytuacje mogą mieć niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki, niemniej Spółka stara się przeciwdziałać wystąpieniom tego typu sytuacji wykazując dbałość o prawidłową realizację kontraktów, pozyskując nowych znaczących klientów i rozszerzając zakres współpracy z dotychczasowymi.

### **Ryzyko wystąpienia zdarzeń losowych**

Emitent jest narażony na wystąpienie zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak awarie – zarówno w obrębie zakładów, jak i zewnętrzne, np. sieci elektrycznych, katastrofy, w tym naturalne, susze i zmiany klimatu, działania wojenne i inne. Mogą one skutkować zmniejszeniem efektywności produkcji albo jej całkowitym zaprzestaniem. W takiej sytuacji Emitent jest narażony na zmniejszenie przychodów, poniesienie dodatkowych kosztów z tytułu napraw bądź sprowadzenia produktów z innych zakładów, a także może być zobowiązany do zapłaty kar umownych z tytułu niewykonania bądź nienależytego wykonania umowy z klientem. Wskazane okoliczności mogą mieć znaczący, negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową Emitenta.

### **Ryzyko związane ze światowymi kampaniami na rzecz zmniejszenia spożycia cukru oraz napojów alkoholowych**

Swoiste zagrożenie dla produkowanych przez Emitenta napojów stanowią ogólnoświatowe kampanie promujące walkę z otyłością, alkoholizmem, negatywnymi skutkami spożywania alkoholu oraz zdrowy styl życia, w tym odżywiania. W ramach udziału państwa w tej walce, mogą ulec zmianie zasady opodatkowania produktów o wysokiej zawartości cukru. Istnieje również ryzyko wprowadzenia konieczności znakowania takich produktów. Z kolei w zakresie napojów alkoholowych istnieje tendencja do ciągłego podwyższania obciążeń na rzecz państwa. Emitent, pomimo podejmowania prób przystosowania się do potencjalnych zmian przepisów podatkowych i prawa żywnościowego, nie jest w stanie wyeliminować tego rodzaju ryzyka.

Od 1 stycznia 2021 r. w Polsce weszła w życie ustawa z dnia 14 lutego 2020 r. o zmianie niektórych ustaw w związku z promocją prozdrowotnych wyborów konsumentów wprowadzająca opłatę od napojów zawierających cukier, substancje słodzące, kofeinę lub taurynę (tzw. „opłata cukrowa”), a także opłatę od napojów alkoholowych produkowanych w opakowaniach jednostkowych nie większych niż 300 ml (tzw. „opłata małpkowa”). W chwili obecnej model biznesowy, w którym funkcjonuje Emitent sprawia, że co do zasady nie jest on zobowiązany do doprowadzania opłaty cukrowej, gdyż czynią to jego odbiorcy. Emitent jest jednak zobowiązany do odprowadzania opłaty małpkowej.

### **Ryzyka środowiskowe**

Działalność Spółki jest związana ze znacznym zużyciem energii, surowców energetycznych, wody i odprowadzaniem ścieków. W lutym 2022 r. Spółka uzyskała nową decyzję w zakresie pozwolenia wodnoprawnego na usługi wodne tj. odprowadzanie oczyszczonych ścieków przemysłowych, wód popłucznych i wód technologicznych z odwróconej osmozy oraz wód opadowych i roztopowych za pomocą istniejącego wylotu do rzeki Piszczanka w km 14+832 na okres 4 lat – w zakresie ścieków przemysłowych oraz na okres 10 lat – w zakresie wód popłucznych i wód technologicznych z odwróconej osmozy. Decyzja jest prawomocna W maju i czerwcu 2022 roku w zakładzie produkcyjnym Spółki przeprowadzono kontrolę w zakresie przestrzegania wymagań ochrony środowiska. Na podstawie ustaleń przeprowadzonej kontroli organ stwierdził, że doszło do przekroczenia parametrów ustalonych w ww. decyzji dla parametru BZT5 oraz parametru fosfor ogólny. Spółka złożyła obszernie wyjaśnienia w sprawie i otrzymała od Mazowieckiego Wojewódzkiego Inspektora Ochrony Środowiska zarządzenie pokontrolne z dnia 12 lipca 2022 r. Organ zarządził przestrzeganie przez Spółkę warunków decyzji udzielającej pozwolenia wodnoprawnego na odprowadzanie ścieków do rzeki Piszczanki w zakresie zapewnienia właściwych parametrów ścieków oczyszczonych i zobowiązał do przesłania informacji pisemnej o zakresie podjętych działań służących wyeliminowaniu wskazanych w zarządzeniu naruszeń. Organ nie podjął w tym zakresie innych czynności. Spółka dokonała optymalizacji parametrów, usprawniła komunikację między działami oraz zwiększyła częstotliwość wykonywania badań. Sprawa ta może mieć znaczenie także dla toczącego się od listopada 2020 roku postępowania w sprawie naruszenia pozwolenia wodnoprawnego z 2019 roku, o którym Spółka informowała w sprawozdaniach z działalności za 2020 i 2021 rok. Sprawa ta wciąż nie jest zakończona. Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, w sierpniu br. odbyła się też rozprawa administracyjna w Wojewódzkim Inspektoracie Ochrony Środowiska (WIOŚ) w wyżej

wymienionej sprawie, w czasie której Spółka zadeklarowała rozbudowę oczyszczalni ścieków wraz z ogólnym harmonogramem inwestycji, na którą także w sierpniu br. otrzymała prawomocne pozwolenie na budowę. W oparciu o te same co wyżej wspomniane badania ścieków PGW Wody Polskie w dniu 17 sierpnia 2022r. wszczęły z urzędu rutynowe postępowanie administracyjne w sprawie udzielonego Spółce pozwolenia wodnoprawnego z 11 lutego 2022 roku. Spółka zamierza przedstawić także i temu podmiotowi te same argumenty i środki mitygujące jakie przedstawiła WIOŚ, łącznie z deklaracją rozbudowy oczyszczalni ścieków i inne środki zaradcze i kontrolne. Obie wymienione sprawy wciąż nie są zakończone, jednak w ocenie doradców Spółki z obszaru prawa i środowiska, nie powinny spowodować rażącej konsekwencji dla Spółki. Spółka ma świadomość, że ostatnia katastrofa na rzece Odrze i ostatnie zjawiska klimatyczne, zwłaszcza susza wpływająca na niższe zasoby wodne Polski, wzmagają zainteresowanie organów administracji stanem pozostałych wód w kraju, do których odprowadzane są ścieki przemysłowe. Warto wspomnieć, że Spółka z własnej inicjatywy dokonała także optymalizacji parametrów, usprawniła komunikację między działami oraz zwiększyła częstotliwość wykonywania badań parametrów. Dodatkowo Spółka zleciła sporządzenie niezależnemu podmiotowi zewnętrznemu raportu z badania odcinka ośmiu kilometrów rzeki Piszczanki w dół od zakładu Spółki, w celu zidentyfikowania potencjalnych zagrożeń środowiskowych dla rzeki przez jej innych użytkowników. Wnioski z raportu zostaną przekazane właściwym organom administracyjnym.

Istotne znaczenie mają też różne opłaty związane z korzystaniem ze środowiska naturalnego. W dniu 2 czerwca 2021 r. Spółka otrzymała decyzję Mazowieckiego Wojewódzkiego Inspektora Ochrony Środowiska w przedmiocie wymierzenia Spółce opłat podwyższonych za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 r. Spółka złożyła odwołanie od ww. decyzji i oczekuje na rozpatrzenie odwołania. Niezależnie od złożonego odwołania, całość opłaty podwyższonej na wniosek Krynica Vitamin S.A. może zostać umorzona w rozliczeniu realizowanych przez Krynica Vitamin S.A. inwestycji poprawiających jakość środowiska w oparciu o art. 296 Ustawy Prawo wodne. Wartość obecnych inwestycji Spółki przekracza tę kwotę, a organ nie ma prawa odmówić umorzenia tych kwot w przypadku prawidłowo zrealizowanej inwestycji.

#### **Ryzyko czynnika ludzkiego**

W działalność produkcyjną Emitenta zaangażowani są pracownicy, co rodzi niebezpieczeństwo zmniejszenia wydajności produkcji, okresowo mniejszej obsady z powodu zachorowania na COVID-19 oraz błędów spowodowanych nienależytym wykonywaniem obowiązków przez pracowników. Takie sytuacje mogą być wynikiem zdarzeń losowych lub działań specjalnych bądź nieumyślnych. W konsekwencji mogą one doprowadzić do: (i) przygotowania napojów o niewłaściwym składzie, konieczności ponownego ustawiania maszyn i systemów, co wiąże się z przestojem w produkcji, (ii) uszkodzenia lub (iii) zniszczenia przygotowanych partii produktów oraz parku maszynowego (iv) nieplanowanych przestojów w produkcji. Ziszczenie się tego typu ryzyka prowadzić może w dalszej kolejności do pogorszenia sytuacji finansowej zarówno poprzez konieczność dokonania napraw, jak i opóźnienia w dostawie produktów lub wycofywanie z rynku wadliwych produktów, czego wynikiem może być obciążenie Emitenta karami umownymi.

#### **Ryzyko wypadków przy pracy**

Działalność produkcyjna, w którą zaangażowani są pracownicy powoduje również obarczenie działalności Emitenta ryzykiem zajścia wypadków przy pracy. Zdarzenie takie może skutkować opóźnieniami w procesie produkcji i związanym z tym niewykonywaniem umów w określonym terminie. Innym skutkiem wypadków przy pracy mogą być roszczenia odszkodowawcze wobec Emitenta. Sytuacje takie mogą mieć negatywny wpływ na wynik finansowy Emitenta, a także na jego renomę.

#### **Ryzyko konkurencji**

Emitent narażony jest na ryzyko konkurencji, gdyż branża rozlewnicza jest branżą wysoce konkurencyjną, w której kluczową rolę odgrywa efektywność produkcji i ciągła dbałość o optymalizację kosztową. Dodatkowo na polskim rynku konkurencję dla Emitenta stanowią światowi producenci napojów, którzy, korzystając z efektu skali i dotychczasowych doświadczeń, są w stanie oferować konkurencyjne produkty. Ze względu na profil, a także szeroki zasięg geograficzny działalności, Spółka do grona swoich konkurentów zalicza szereg podmiotów i zakładów zajmujących się produkcją napojów energetycznych i funkcjonalnych w Polsce i na świecie.

#### **Ryzyko niesolidnych dostawców materiałów i ponoszenia kosztów kar umownych**

Spółka pozyskuje surowce i materiały do produkcji swoich wyrobów od niezależnych podmiotów zewnętrznych. Ewentualny spadek jakości surowców i materiałów dostarczanych Spółce może skutkować opóźnieniem realizacji zamówień, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.



#### **Ryzyko związane z awarią maszyn wykorzystywanych w działalności Spółki**

Działalność Spółki opiera się w szczególności na prawidłowo działającym parku maszynowym. Istnieje ryzyko, iż w przypadku poważnej awarii którejś z maszyn, która będzie niemożliwa do natychmiastowego usunięcia, Spółka może zostać zmuszona do czasowego częściowego ograniczenia zakresu swojej działalności, aż do czasu usunięcia awarii. Przerwa w produkcji może spowodować niemożność wykonania zobowiązań wynikających z aktualnych umów, a nawet utratę posiadanych kontraktów, co może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Spółka prowadzi działania mające na celu wyeliminowanie skutków takich zdarzeń, poprzez wdrażanie rozwiązań zastępczych.

#### **Ryzyko związane z niewywiązaniem się lub nienależytym wywiązaniem się z warunków umów**

Ryzyko to związane jest z możliwością utraty kluczowych klientów lub nałożeniem na Spółkę kar umownych za brak realizacji lub nieterminową realizację dostaw. Dodatkowo, jako ryzyko należy rozpoznać zbyt duże zapotrzebowanie na produkty oferowane przez Emitenta, które może się pojawić w wyniku wyjątkowo sprzyjających warunków meteorologicznych. W takim przypadku Spółka borykać się może z przejściowym brakiem mocy produkcyjnych, co z kolei zwiększa zagrożenie związane z brakiem oczekiwanego poziomu realizacji dostaw do kluczowych klientów, a w konsekwencji może skutkować zapłatą przez Spółkę kar pieniężnych lub w skrajnych przypadkach wypowiedzeniem kontraktów na dostawy napojów.

#### **Ryzyko związane z odnawianiem umów handlowych**

Część umów handlowych Spółki zawierana jest na krótsze okresy przy założeniu odnawiania umów z tym samym kontrahentem po zakończeniu obowiązywania kolejnej umowy. Ta specyfika kontraktowania może doprowadzić do sytuacji, w której dany kontrahent nie zawrze kolejnej umowy z Emitentem, co będzie skutkowało utratą odbiorcy lub dostawcy. Utrata odbiorcy może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Spółki. Utrata dostawcy może skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji zawartych umów.

Emitent posiada wypracowany wzór umowy z odbiorcami na produkcję, pakowanie oraz dostawę napojów, co ma na celu w dłuższej perspektywie ujednolicić zasady współpracy z klientami, a także regulować je w taki sposób, aby odpowiednio pokrywać ryzyka biznesowe występujące w tym zakresie po stronie Emitenta.

#### **Ryzyko audytów przeprowadzanych przez klientów Emitenta**

Kluczowi klienci Emitenta uprawnieni są do przeprowadzania audytów przedsiębiorstwa Emitenta, od których może zostać uzależnione zawarcie kolejnych umów z Emitentem. W związku z tym istnieje ryzyko nie zawarcia kolejnej umowy z danym klientem, ze względu na ewentualne niekorzystne dla Emitenta wyniki audytu przeprowadzonego przez klienta.

#### **Ryzyko związane z produkcją napojów zbliżonych do napojów konkurencji**

Emitent produkuje wyroby często zbliżone wyglądem lub smakiem do wyrobów podmiotów konkurencyjnych. Umowy z klientami Emitenta nierzadko zakładają produkcję opakowań o określonej szacie graficznej, która może powodować ogólne wrażenie podobieństwa do produktów konkurencji. Taka procedura może prowadzić do zarzutów ze strony konkurencji dotyczących naruszenia praw własności przemysłowej, naruszenia praw autorskich lub dopuszczenia się czynu nieuczciwej konkurencji i wszczęcia postępowań w tym zakresie. Powyższe ryzyko mitygowane jest postanowieniami umów z klientami Emitenta.

#### **Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową**

Emitent posiada polisy ubezpieczeniowe obejmujące ubezpieczenie (i) członków organów od odpowiedzialności cywilnej, (ii) odpowiedzialności cywilnej w związku z prowadzoną działalnością lub posiadany mieniem, (iii) mienia w transporcie, (iv) produktów przed skażeniem, (v) sprzętu.

Nie można jednak wykluczyć, że ubezpieczenie będzie niewystarczające do pokrycia szkód poniesionych przez Emitenta bądź uregulowania roszczeń skierowanych przeciwko Emitentowi. Istnieje również możliwość odmowy wypłacenia odszkodowania przez ubezpieczyciela bądź przedłużającego się postępowania mającego na celu ustalenie rozmiaru szkody i należnego Emitentowi odszkodowania. W takim wypadku Emitent będzie musiał naprawić szkody z własnych środków, co będzie miało przełożenie na wynik finansowy. Jeżeli pokrycie szkód przez Emitenta ze środków własnych będzie spowodowane opóźnieniami w wypłacie odszkodowania, operacja taka będzie miała negatywny wpływ na płynność finansową Emitenta.

Ponadto Emitent nie może wykluczyć, że w przyszłości dojdzie do podwyższenia składki na ubezpieczenie, szczególnie jeżeli Emitent będzie rozwijał swoją działalność, a przez to zwiększał ekspozycję na wystąpienie zdarzenia

ubezpieczeniowego, pomimo zastosowania dostępnych środków bezpieczeństwa. Wzrost składki z kolei zwiększy koszty funkcjonowania Emitenta i wpłynie negatywnie na jego wynik finansowy.

Emitent nie może również wykluczyć, że zaistnieją zdarzenia, które nie będą objęte zakresem ubezpieczenia, wobec czego szkody i straty będą pokrywane wyłącznie ze środków własnych Emitenta, co będzie miało negatywne przełożenie na sytuację finansową Emitenta.

#### **Ryzyko związane z korzystaniem z kredytów przez Emitenta**

Emitent korzysta z zewnętrznego finansowania dłużnego, m.in. kredytów obrotowych i linii kredytowych.

Emitent nie może wykluczyć, że banki, z którymi zawarł umowy kredytowe zdecydują o nieprzedłużaniu kredytu odnawialnego, co spowoduje konieczność poszukiwania nowych źródeł finansowania. Może to też wpłynąć negatywnie na terminowość regulowania zobowiązań przez Emitenta, mimo posiadania własnych środków finansowych.

Ponadto istnieje ryzyko wystąpienia przypadku naruszenia, wskazanego w umowach kredytowych, prowadzącego m.in. do obniżenia kwoty limitu przyznanego kredytu bądź wypowiedzenia umowy kredytu przez bank z jednoczesnym żądaniem spłaty zadłużenia.

W sytuacjach wskazanych powyżej Emitent może nie mieć możliwości pozyskania finansowania w odpowiedniej wysokości w krótkim czasie, a tym bardziej o podobnych parametrach. Może to prowadzić do problemów z płynnością Emitenta i terminowym regulowaniem zobowiązań. Ponadto koszty nowego finansowania mogą być wyższe niż dotychczasowego, co wpłynie negatywnie na wynik finansowy Emitenta. Nowe źródło finansowania może się również wiązać z ustanowieniem nowych zabezpieczeń na majątku Emitenta. Brak możliwości pozyskania finansowania przez Emitenta może również powodować konieczność sprzedaży części aktywów Emitenta, w celu regulacji zobowiązań.

#### **Ryzyko związane z obciążeniem majątku**

W sytuacji niewywiązywania się przez Emitenta ze zobowiązań, w szczególności wynikających z umów dotyczących finansowania, Emitent jest narażony na dochodzenie przez wierzycieli zaspokojenia z majątku, na którym ustanowione zostały zabezpieczenia. Umowy kredytowe Emitenta są zabezpieczone m.in. hipotekami umownymi na nieruchomościach Emitenta. W przypadku nieregulowania zobowiązań Emitenta z tytułu kredytów, bank może wszcząć postępowanie egzekucyjne i doprowadzić do zbycia nieruchomości Emitenta w drodze licytacji. Sytuacja taka pozbawiłaby Emitenta ważnego aktywa, jakim jest nieruchomość, na której znajduje się zakład produkcyjny. Spowodowałoby to również konieczność wynajmowania gruntu w celu prowadzenia dalszej działalności na tym terenie, tym samym generując dodatkową znaczącą pozycję kosztową i wpływając negatywnie na wynik finansowy Emitenta.

#### **Ryzyko związane z niezrealizowaniem strategii**

Głównymi celami Spółki/Grupy są: umacnianie czołowej pozycji na rynku polskim w zakresie produkcji napojów, zdobycie silnej pozycji na rynkach zagranicznych, ciągłe poprawianie jakości produktów, obniżanie kosztów jednostkowych produkcji oraz wspieranie klientów w rozwijaniu innowacyjnych produktów.

Z uwagi jednak na zdarzenia niezależne od Spółki, szczególnie natury prawnej, politycznej, podatkowej, ekonomicznej czy społecznej, Spółka może mieć trudności ze zrealizowaniem celów i wypełnianiem swojej strategii, bądź w ogóle jej nie zrealizować. Nie można wykluczyć, że na skutek zmian w otoczeniu zewnętrznym, Spółka będzie musiała dostosować lub zmienić swoje cele i swoją strategię.

Podobna sytuacja może mieć miejsce, jeżeli koszty realizacji strategii przekroczą planowane nakłady, np. poprzez konieczność zatrudnienia dodatkowych pracowników, zmian ekonomicznych powodujących znaczący wzrost kosztów produkcji, czy też wystąpienie awarii i nagłych zdarzeń skutkujących koniecznością nabycia nowych maszyn. Może to spowodować ograniczenie realizacji strategii przez Spółkę, a przez to osiągnięcie mniejszych korzyści niż pierwotnie zakładane.

#### **Ryzyko nieautoryzowanego dostępu do zasobów Spółki**

Nowoczesne technologie i cyfryzacja są obecnie jednymi z kluczowych elementów rozwoju. Dostęp nieuprawnionych osób do zasobów firmowych poprzez niewystarczającą świadomość pracowników lub zabezpieczenia systemowe może wpłynąć na ryzyko związane z ciągłością procesów biznesowych lub dostępem do informacji poufnych.

### **CZYNNIKI RYZYKA REGULACYJNE**

#### **System Rozszerzonej Odpowiedzialności Producenta**

Spółka dostrzega ryzyka pochodzące ze zmian legislacyjnych w Polsce, w tym z projektowanej ustawy wprowadzającej rozszerzoną odpowiedzialność producenta (ROP), co może się przełożyć na spadek wolumenu

sprzedaży napojów w opakowaniach objętych opłatą kaucyjną, a także obciążyć klientów Spółki dodatkowymi kosztami związanymi z partycypowaniem w kosztach zagospodarowania odpadów.

#### **Ryzyko związane ze zmianą przepisów prawa**

Niekorzystny czynnik dla stabilności prowadzenia działalności przez Spółkę stanowią zmieniające się przepisy prawa, w szczególności w zakresie prawa podatkowego, Kodeksu Pracy, systemu ubezpieczeń społecznych, prawa gospodarczego i cywilnego. Niestabilność przepisów prawa i ich wykładni może utrudniać prowadzenie działalności gospodarczej.

Dodatkowo zmienność polskich przepisów prawa uzależniona jest od zmian regulacji prawnych dokonywanych na szczeblu unijnym. Zmiany przepisów unijnych powodują konieczność ich implementacji do prawa krajowego.

Należy zaznaczyć, że Spółka nie ma wpływu na kształtowanie się przepisów prawa oraz ich interpretacji, mimo uczestniczenia w gremiach branżowych, które wypracowują wspólne stanowiska w ramach konsultacji społecznych, może jedynie z zachowaniem wszelkiej staranności dostosowywać się do zmieniającego otoczenia prawnego. Taka postawa nie eliminuje jednak całkowicie ryzyka prezentowania odmiennych stanowisk w interpretacji przepisów po stronie Spółki oraz organów administracyjnych czy sądów. Każda rozbieżność stanowisk może skutkować powstaniem zobowiązań finansowych Spółki, a tym samym wpłynąć negatywnie na osiągnięte wyniki finansowe.

#### **Ryzyko związane z prawem pracy**

Z uwagi na specyfikę działalności Emitenta szczególne znaczenie mogą mieć zmiany przepisów dotyczących zatrudniania obcokrajowców oraz pracowników tymczasowych, przede wszystkim w zakresie wymogów związanych z zabezpieczeniem socjalnym tych pracowników, zapewnianym przez pracodawcę. Zmiany w tym obszarze mogą mieć istotny wpływ na poziom kosztów ponoszonych przez Emitenta. Dodatkowo, znaczący wpływ na działalność Spółki mogą mieć zmiany w prawie pracy dotyczące obostrzeń w zakresie nawiązywania współpracy z osobami fizycznymi lub osobami fizycznymi prowadzącymi działalność gospodarczą na podstawie umów cywilnoprawnych, a także wprowadzane podwyżki płacy minimalnej, które zwiększają koszty pracy ponoszone przez Emitenta.

#### **Ryzyko związane ze zmianami prawa podatkowego**

Istotne znaczenie dla Emitenta mają zmiany w zakresie prawa podatkowego zarówno krajowego, jak i unijnego. Praktyka organów skarbowych, jak również orzecznictwo sądowe w zakresie prawa podatkowego nie są jednolite. Rodzi to potencjalne ryzyko przyjęcia przez organy podatkowe odmiennej od Spółki interpretacji przepisów, co w konsekwencji może prowadzić do powstania zaległości płatniczych wobec organów skarbowych. Dodatkowo ryzyko stanowią dla Spółki zmiany stawek podatków pośrednich, które mogą negatywnie wpłynąć na sytuację finansową Spółki. Ewentualne zmiany w wysokości podatku VAT mogą niekorzystnie wpływać na rentowność sprzedawanych wyrobów bądź popyt finalnych odbiorców. Emitent dostrzega również ryzyko istotnego zwiększenia poziomu innych obciążeń o charakterze podatkowym i podobnym, np. wysokość opłat za korzystanie ze środowiska naturalnego.

#### **Ryzyko związane z wprowadzeniem przepisów zaostrzających zasady sprzedaży produktów Emitenta**

Z uwagi na specyfikę produktów oferowanych przez Spółkę, ryzyko stanowi ewentualne wprowadzenie przepisów zaostrzających zasady sprzedaży tego typu produktów, głównie napojów energetycznych. Biorąc pod uwagę tendencje do wprowadzania surowszych rygorów sprzedaży napojów energetycznych w Europie, istnieje ryzyko, że podobne zasady wprowadzone zostaną także w Polsce. Ewentualne zaostrzenie przepisów regulujących sprzedaż produktów oferowanych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na wyniki sprzedaży Spółki, a w konsekwencji na wyniki finansowe.

#### **Ryzyko związane z nieprzestrzeganiem przepisów prawa żywnościowego**

Działalność Spółki podlega regulacjom unijnego oraz polskiego prawa żywnościowego. Przepisy prawa żywnościowego nakładają na Spółkę szereg obowiązków, mających na celu zapewnienie wysokiej jakości produktów przeznaczonych dla konsumentów. Obowiązki wynikające z regulacji prawa żywnościowego dotyczą m.in. składu wyrobów i substancji specjalnych do nich dodawanych oraz etykietowania produktów. W związku z powyższym istnieje ryzyko niewypełnienia przez Spółkę określonych obowiązków nakładanych przez przepisy prawa żywnościowego, a co za tym idzie, ryzyko zastosowania wobec Spółki sankcji administracyjnych lub karnych, w tym m.in. nałożenie grzywny, ograniczenie lub zakazanie wprowadzania produktów do obrotu, wprowadzenie odpowiednich procedur sanitarnych w zakładach produkcyjnych Spółki. Ewentualne zastosowanie sankcji może negatywnie wpłynąć na proces produkcji wyrobów oraz skutkować przedłużeniem realizacji zleceń, co z kolei może powodować konieczność poniesienia przez Spółkę dodatkowych kosztów, w tym związanych z zapłatami kar umownych za opóźnienia w realizacji dostaw. Nałożenie na Spółkę sankcji może skutkować także spadkiem renomy Spółki jako producenta napojów, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

#### 4.10 Czynniki, które w ocenie Spółki będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Zdaniem Zarządu najważniejszymi czynnikami, które będą miały wpływ na wyniki osiągane w najbliższej perspektywie są:

- a) kształtowanie się cen energii oraz podstawowych surowców do produkcji i materiałów, w tym opakowaniowych oraz ich dostępność (przede wszystkim puszek aluminiowych); szanse na zahamowanie wzrostu kosztów produkcji i powstrzymania spadku marży oraz poziom akceptacji przez rynek wyższych cen produktów, wzrost kosztów logistyki, zwłaszcza transportu morskiego;
- b) dostępność pracowników na stanowiska podstawowe i specjalistyczne;
- c) elastyczność produkcji oraz zwiększone moce produkcyjne wraz z zapleczem logistycznym oraz własnym Działem R&D;
- d) działania konkurencji na rynku producentów napojów;
- e) dostosowanie portfolio do szybko zmieniających się trendów, gustów i oczekiwań konsumentów;
- f) wynik działań podejmowanych przez Spółkę w zakresie roszczeń kontrahenta dotyczących umowy w sprawie produkcji napojów typu hard seltzer na rynek amerykański, o których mowa w punkcie 3.5.19 niniejszego raportu;
- g) ewentualne czynniki pośrednie związane z konfliktem w Ukrainie
- h) sytuacja gospodarcza związana ze skutkami pandemii COVID-19 oraz skala oddziaływania kolejnych fal epidemii.

#### 4.11 Zasady sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego

Informacje zasadach sporządzenia półrocznego skróconego sprawozdania finansowego o zostały przedstawione w punkcie 3.5.1 powyżej.

#### 4.12 Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta

Nie występują inne niż wskazane w pozostałych punktach niniejszego raportu informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej Spółki, jej wyniku finansowego i ich zmian oraz możliwości realizacji zobowiązań przez Spółkę.

## 5 Zatwierdzenie do publikacji

Niniejszy raport półroczny Krynica Vitamin Spółka Akcyjna za I półrocze 2022 roku zawierający sprawozdanie finansowe Spółki sporządzone za okres zakończony 30 czerwca 2022 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki w dniu 29 sierpnia 2022 roku.

## 6 Oświadczenie Zarządu

Zarząd Krynica Vitamin S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy:

- niniejsze półroczne skrócone sprawozdanie finansowe za okres 6 miesięcy kończący się 30 czerwca 2022 roku i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Krynica Vitami S.A. oraz jej wynik finansowy;
- półroczne sprawozdanie z działalności Krynica Vitami S.A. zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka

Podpisy wszystkich Członków Zarządu			
Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
29.08.2022	Piotr Czachorowski	Prezes Zarządu	
29.08.2022	Agnieszka Donica	Wiceprezes Zarządu	
29.08.2022	Marta Kamińska	Członek Zarządu	
29.08.2022	Mateusz Jesiołowski	Członek Zarządu	

Podpisy osoby odpowiedzialnej za sporządzenie sprawozdania finansowego			
Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
29.08.2022	Piotr Kazimierczak	Główny Księgowy	