

CURRICULUM VITAE

Tomasz Wojtkiewicz



Pan Tomasz Wojtkiewicz został powołany do Rady Nadzorczej Emitenta, na funkcję Członka Rady Nadzorczej, uchwałą nr 5 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Emitenta z dnia 2 czerwca 2020 r. na nową, drugą kadencję, która upływa w dniu 02.06.2025 r.

Summary

Manager z 15 letnim doświadczeniem w obszarze zarządzania biznesem w środowisku międzynarodowym, zespołami, doświadczony we wdrażaniu innowacyjnych modeli biznesowych i operacyjnych, tworzeniu i kształtowaniu rynku nowych usług i produktów, współpraca z rynkiem kapitałowym (w tym udane IPO), kształtowanie polityki sprzedażowej, cechujący się dużą znajomością i doświadczeniem współpracy z Samorządami Polskimi oraz kapitałem ze środków EU oraz z partnerami B2B. Absolwent Executive MBA Aalto University School of Economics w Helinkach i Singapurze, absolwent Strategic Leadership Academy at Canadian International Management Institute, Absolwent Filologii Germańskiej I Stosunków Międzynarodowych na Uniwersytecie Wrocławskim;

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE:

V.2012 – V.2018

Prezes Zarządu Nextbike Polska S.A. GPW New Connect

Budowa, rozwój, IPO innowacyjnego start up'u - lidera rynku w dostarczaniu i zarządzaniu systemami rowerów publicznych w Polsce i krajach Skandynawskich; **Zakres obowiązków:**

- Zarządzanie strategiczne spółką i rozwój biznesu: wzrost przychodów z 1,4 mln w 2012 do – 2017 43,5 mln i 15,2 mln EBIDTA – oczekiwane przychody 2018- 69,5 mln i EBIDTA ok. 20 mln PLN;
- Zbudowanie od podstaw organizacji (Serwis techniczny, Call Centre, PR, Sprzedaż & Marketing, dyspozytorzy & zarządzanie flota, finanse & controlling, operacje, podwykonawcy) – 2012 – 2 osoby - 2018 ponad 200 osób;
- Strategia oparta na współpracy z największymi samorządami w kraju i obecności w miastach G8 oraz rozwoju segmentu B2B spółki we współpracy z takimi partnerami jak PKN Orlen, Citi Hadlowy, Benefit Systems;
- Realizacja w ciągu 6 lat ponad 100 kontraktów z samorządami i obecność w 40 miastach Polski;
- Pozyskiwanie finansowania dla rozwoju spółki (2014 - kredyty & obligacje copr.)
- Wprowadzenie na rynek innowacyjnego nośnika reklamy mobilnej
- Budowa i realizacja wizji i misji organizacji: dostarczania, utrzymanie i rozwoju alternatywnej, nowoczesnej, przyjaznej środowisku formy poruszania się w przestrzeni miejskiej
- Realizacja strategii MaaS (Mobility as a Service) oraz Smart City poprzez integrację środków transportu miejskiego

Sukcesy:

- Pierwsze na świecie IPO firmy z branży Bike Sharing (net value 150mln PLN)
- Ekspansja zagraniczna – rozszerzenie licencji na kraje Skandynawii i pierwsze projekty w Finlandii;

- *Nawiązanie współpracy i realizacja projektów ze strategicznymi partnerami B2B: mBank, Citi Handlowy, PKN Orlen, Benefit Systems,*
- *Zbudowanie rynku i potrzeb na usługi mobilne, zdobycie i konsekwentne utrzymywanie pozycji lidera w branży - 80% udziału w rynku,*
- *Zbudowanie na rynku polskim od podstaw rozpoznawalnej marki – lidera w swojej kategorii (leadership brand);*

2011

KAIZEN Consulting - Business Development Consulting (właściciel)

Doradztwo w zakresie tworzenia strategii biznesowych oraz restrukturyzacji

i rozwoju przedsiębiorstw. Kluczowe projekty nadal prowadzone dla organizacji:

- **VAMED Standortentwicklung und Engineering GmbH & CO KG, Wien Austria (35mln Euro) - Consulting dla grupy projektowej przy tworzeniu strategii wejścia na rynek Polski z Inwestycją City SPA;**
- **Termy Maltańskie sp. z o.o. Poznań, (230 mln PLN) - Consulting restrukturyzacji firmy i strategii zarządzania obiektem;**
- **Aqua Zdrój Sp. z o.o. Wałbrzych (92mln PLN) - Współtworzenie strategii dla spółki wejścia na rynek dolnośląski - start up**
- **Hotel Continental**** Krynica Morska (14 mln PLN) - Consulting przy projekcie inwestycyjnym rozbudowy hotelu o część rekreacji wodnej;**
- **Polski Klub Infrastruktury Sportowej - współpraca w charakterze eksperta/doradcy dla gmin w Polsce planujących inwestycje w obiekty rekreacyjno-rozrywkowe;**

X.2009 – XII.2011

Dyrektor Zarządzający/Operacyjny WROCŁAWSKI PARK WODNY S.A.

- *Zarządzanie ponad 100 osobowym zespołem (Pion Operacyjny: Ratownicy, Dział Techniczny, IT, Zaopatrzenie i Logistyka, Koordynacja Obiektu)*
- *Zarządzanie kontraktami z 5 operatorami zewnętrznymi (ochrona, utrzymanie czystości, konserwacja zieleni, gastronomia, fitness). Oszczędności ze zmian w zarządzaniu kontraktami wyniosły w pierwszym roku ok. **500 tys. PLN***
- *Nadzorowanie jako p.o. Zarządu projektu opisu procesowego organizacji i przygotowania spółki do certyfikacji Systemu Zarządzania Jakością **PN-EN ISO 9001:2009**;*
- *Planowanie i przeprowadzenie szeregu zew. szkoleń dla pracowników: obsługa klienta, zarządzanie czasem, wzmacnianie kompetencji kierowniczych;*
- *Restrukturyzacja systemu zarządzania energią - koszty pobytu Aquaparku 1 Klienta spadły rocznie aż o **12%** przy frekwencji zwiększonej o **66 tys. klientów (7%)**;*
- *dzięki wprowadzonym zmianom zwiększono przychody z tytułu sprzedaży certyfikatów pochodzenia energii o ok. **200 tys. PLN** rocznie;*
- *Uzyskanie certyfikatu Homologacji Basenu Sportowego Polskiego Związku Pływacki wg. Norm FINA;*
- *Zbudowanie od podstaw Sekcji Logistyki i Zaopatrzenia w spółce dla usprawnienia procesu utrzymania ruchu wraz z opisaniem procesowym (ISO) jej funkcjonowania, regulaminami, rekrutacją oraz szkoleniami;*
- *Uruchomienie w organizacji Intranetu i platformy pomysłów dla pracowników;*
Realizacja szeregu inwestycji m.in.:
- *pionierski projekt Zjeżdżalni Multimedialnej wraz z konstrukcją finansowania całego przedsięwzięcia bez naruszania przepływów spółki;*
- *projekt Systemu Nadrzędnego (BMS) wprowadzający korzyści w postaci oszczędności energetycznych obiektu z których to projekt ma zostać sfinansowany przez kolejne 57 lat (ok. 2,5 mln PLN);*
- *przygotowanie i nadzór całego procesu przygotowań nowego projektu Saunarium dla spółki (ok. 6 mln PLN): koncepcja, projekt, przetarg, wybór wykonawcy w drodze negocjacji, uzyskanie pozwolenia na budowę włącznie z finansowaniem dla realizacji realizacja dwóch nowych placów zabaw na terenie obiektu WPW – jeden całkowicie bez kosztowo dla spółki;*
- *realizacja projektu iluminacji obiektu WPW i modernizacji nagłośnienia;*

- negocjacja nowej umowy oraz przeprowadzenie procesu wymiany operatora gastronomii wraz z całkowitą reorganizacją i nową aranżacją 6 stref gastronomii w obiekcie;
- przygotowanie i nadzorowanie realizacji projektu nowego oprogramowania sprzedażowego ESOK dla obsługi klienta oraz systemu płatności mobilnych Aqua Park Mobile Payment (APMP)
- realizacja implementacji darmowego Wi-Fi dla klientów obiektu;

V.2006 – IX.2009

Manager Zarządzający/Współwłaściciel – Restauracja odNOVA Wrocław

- Przygotowanie Biznes Planu i uruchomienie restauracji wraz z działalnością cateringową;
- Zarządzanie inwestycją budowy i remontu restauracji (500m2);
- Negocjowanie i podpisywanie umów sponsorskich: Kompania Piwowarska S.A., Coca-Cola HBC Polska Sp. z o.o., Wyborowa S.A. (Grupa Pernod-Ricard), Centrum Wina, British American Tobacco Polska S.A.
- Proces rekrutacji (m.in. **Assessment Centre**) rekrutacja, zatrudnienie oraz organizacja szkoleń całego personelu restauracji (ok. 30 osób);
- Analiza konkurencji i możliwości rozwoju firmy - budowanie strategii dla uzyskania przewagi konkurencyjnej na rynku;
- Opracowanie strategii marketingu i rozwoju firmy;
- Dbłość o utrzymanie zakładanego poziomu sprzedaży firmy i praca nad jego wzrostem - analiza raportów sprzedażowych - zrealizowanie zakładanego planu sprzedaży na lata 2006-2009;
- Organizacja cateringów & eventów dla klientów biznesowych (m.in. Urząd Miasta Wrocław, Bank Millennium, Colliers, EFL, KEN Solutions, HP, BZWBK,)
- Kontrola kosztów i wydatków firmy- analiza raportów i operacji spółki;

2003 - 2004

Praktyka w biurze Prezesa Izby Handlu West Los Angeles, California, USA; (part time Job)

- Organizacja kalendarza spotkań Prezesa Izby Handlu;
- Przygotowywanie materiałów do spotkań biznesowych;
- Raportowanie i obróbka informacji ze spotkań dla Prezesa Izby Handlu;
- Udział w negocjacjach handlowych i strategicznych z partnerami Izby Handlu;
- Udział i współpraca przy organizowaniu konferencji przy Izbie Handlu;

Wykształcenie:

2014

Strategic Leadership Academy at Canadian International Management Institute (wydawcy Harvard Business Review Polska)

2012

Certified Associate in Project Management - kurs zarządzania projektami wg. metodyki Project Management Institute

2011-2013

Executive MBA w Programie **Aalto University School of Economics** (była Helsinki School of Business) – jednej z 40 uczelni na świecie posiadających „potrójną koronę” – trzy prestiżowe akredytacje **AMBA, AACSB, EQUIS.**

- 2005

Uniwersytet Wrocławski, Wydział Nauk Społecznych,

Magister Gospodarczych Stosunków Międzynarodowych;

- 2001

Stypendium Rządowe **DAAD**

Technische Universität

Dresden, Niemcy,

- 2002

Uniwersytet Wrocławski, Wydział Filologiczny,

Magister Filologii Germańskiej

Języki:

Niemiecki – biegła znajomość w mowie i piśmie;

Doświadczenia: tłumaczenia, obsługa klientów biznesowych, analiza dokumentów, raportowanie;

Angielski – biegła znajomość w mowie i piśmie;

Doświadczenia: obsługa klientów biznesowych, analiza dokumentów, raportowanie;

Hiszpański – średnio zaawansowana znajomość w mowie i piśmie;

Doświadczenia: podstawowe konwersacje;

Pozostałe informacje:

W okresie ostatnich 5 lat Pan Tomasz Wojtkiewicz nie został skazany prawomocnym wyrokiem sądu za przestępstwa, o których mowa w art. 18 § 2 Kodeksu spółek handlowych lub przestępstwa określone w Ustawie o obrocie, Ustawie o ofercie lub ustawie o giełdach towarowych, albo za analogiczne przestępstwa w rozumieniu przepisów prawa obcego.

Pan Tomasz Wojtkiewicz nie otrzymał ponadto sądowego zakazu działania jako członek organów zarządzających lub nadzorczych w spółkach prawa handlowego.

Nie miały miejsca żadne przypadki upadłości, restrukturyzacji, zarządu komisarycznego ani likwidacji w odniesieniu do podmiotów, w których Pan Tomasz Wojtkiewicz pełnił funkcje członka organów zarządzających lub nadzorczych.

Pan Tomasz Wojtkiewicz nie prowadzi działalności gospodarczej konkurencyjnej w stosunku do przedsiębiorstwa Emitenta, jednocześnie nie uczestniczy w żadnej spółce konkurencyjnej jako wspólnik spółki cywilnej, spółki osobowej lub jako członek organu spółki kapitałowej bądź jakiegokolwiek innej konkurencyjnej osobie prawnej jako członek organu.

Pan Tomasz Wojtkiewicz nie figuruje w Rejestrze Dłużników Niewypłacalnych prowadzonym na podstawie ustawy o Krajowym Rejestrze Sądowym.

Poniżej wskazano wszystkie spółki prawa handlowego, w których, w okresie co najmniej ostatnich trzech lat Pan Tomasz Wojtkiewicz był członkiem organów zarządzających lub nadzorczych albo wspólnikiem:

Podmiot	Pełniona funkcja	Czy funkcja jest pełniona na dzień sporządzenia raportu?
MyRyde sp. z o.o	Prezes Zarządu	Tak
MyRyde Inc.	Wspólnik	Tak
Nextbike Polska S.A.	Prezes Zarządu	Nie
Wawa Bike sp. z o.o.	Prezes Zarządu	Nie
NB Serwis sp. z o.o.	Prezes Zarządu	Nie
NB Serwis II sp. z o.o.	Członek Zarządu	Nie
NB Tricity sp. z o.o.	Prezes Zarządu	Nie