

## RAPORT ZA PIERWSZY KWARTAŁ 2019 ROKU

MENTORING SUKCES WSPÓŁPRACA  
SKILLS PROFESJONALNE KURSY ZAWODOWE  
COACHING SZKOLENIA PARTNERSTWO PROJEKTY EFS  
DORADZTWO PERSONALNE ROZWÓJ OSOBISTY  
**BUSINESS CONSULTING** ZAANGAŻOWANIE  
HUMAN RESOURCES SKUTECZNOŚĆ PROCESOWE  
EFEKTYWNE ROZWIĄZANIA ZARZĄDZANIE PODEJŚCIE  
NOWOCZESNE NARZĘDZIA PROFESJONALIZM MOTYWACJA  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPECJALIŚCI

SZKOLENIA - HR - INTEGRACJA - DORADZTWO BIZNESOWE

## SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	20
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	22



## WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

**Drodzy Akcjonariusze,**

Pierwszy kwartał zakończyliśmy wynikiem niestety niższym niż to miało miejsce rok temu. Jednak bardzo pozytywne jest to, że drugi kwartał zapowiada się znacznie lepszy w związku z podpisanymi umowami na realizację. Pierwszy kwartał to dla branży okres przygotowawczy z uwagi na to, że firmy przygotowują budżety na obecny rok i realizacje rozpoczynają się w większości od drugiego kwartału. Cały czas pracujemy nad nowymi rozwiązaniami dla naszych klientów jednocześnie toczą się rozmowy nad przejęciem jednej z firm szkoleniowych celem powiększenia gamy usług oferowanych przez Lauren Peso Polska S.A.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport za pierwszy kwartał 2019 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



#### DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 14.05.2019

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



#### **Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:**

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

#### **Rada Nadzorcza .:**

Marzena Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Michał Gwozdowski – Członek Rady Nadzorczej



## STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

	Seria	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
<b>Sirra Inwestecje sp. z o.o.</b>	A,A1, B, D	12 963 427	19,49%	12 963 427	19,49%
<b>Adrian Tabor</b>	A,A1, B, D	20 521 000	30,86 %	20 521 000	30,86%
<b>INC S.A.</b>	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
<b>Enigma FIZ AN</b>	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
<b>Pozostali</b>	B,C,D	21 953 573	33,02 %	21 953 573	33,02 %
<b>Razem</b>	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %



## JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2019 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

### Jednostki stowarzyszone z Emitentem

**Firma:****Norton Kancelarie Finansowe**

Forma prawna:

spółka z ograniczoną odpowiedzialnością

Kraj siedziby:

Polska

Siedziba:

Serock

Adres:

ul. Daliowa 8, 05-140 Serock

KRS:

0000438614

Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ: 6,38 proc.

Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki: 6,38 proc.

Profil działalności:

ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.



## OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadre wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

**Zarządzanie**

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



### **Zarządzanie produkcją**

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

### **Sprzedaż i obsługa Klienta**

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą





### **Umiejętności osobiste**

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

### **Komunikacja**

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



## Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

## Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



### Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

### Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

### Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA



W okresie 01.01.2019 – 31.03.2019 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5 osób na 5 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.



## WYBRANE DANE FINANSOWE ZA I KWARTAŁ 2019



	BILANS - AKTYWA	31.03.2019	31.03.2018
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>213 931,14</b>	<b>387 460,90</b>
I.	Wartości niematerialne i prawne	209 766,67	380 566,67
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	4 164,47	6 894,23
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>3 590 187,71</b>	<b>2 729 833,47</b>
I.	Zapasy	23 494,87	64 446,73
II.	Należności krótkoterminowe	1 542 946,60	1 224 790,56
III.	Inwestycje krótkoterminowe	2 010 580,21	1 429 478,69
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	13 166,03	11 117,49
<b>C.</b>	<b>NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D.</b>	<b>UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>3 804 118,85</b>	<b>3 117 294,37</b>
	<b>BILANS - PASYWA</b>		
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>493 347,39</b>	<b>434 054,43</b>
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-574 743,36	-733 281,93
VI.	Zysk (strata) netto	-146 451,80	-47 206,19
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	<b>0,00</b>
<b>B.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>3 310 771,46</b>	<b>2 683 239,94</b>
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 471 000,00	1 337 000,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	907 437,16	1 023 378,63
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	928 334,30	322 861,31
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>3 804 118,85</b>	<b>3 117 294,37</b>



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2018- 31.03.2018	1.01.2018- 31.03.2018
<b>A.</b>	<b>Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym</b>	<b>265 109,15</b>	<b>265 109,15</b>	<b>379 851,28</b>	<b>379 851,28</b>
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	0,00	0,00
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	265 109,15	265 109,15	379 851,28	379 851,28
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>427 412,16</b>	<b>427 412,16</b>	<b>425 353,24</b>	<b>425 353,24</b>
I.	Amortyzacja	43 382,44	43 382,44	43 382,44	43 382,44
II.	Zużycie materiałów i energii	14 959,66	14 959,66	26 844,65	26 844,65
III.	Usługi obce	222 341,62	222 341,62	236 645,27	236 645,27
IV.	Podatki i opłaty	3 151,23	3 151,23	7 323,56	7 323,56
V.	Wynagrodzenia	128 982,10	128 982,10	97 602,65	97 602,65
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	10 525,43	10 525,43	9 158,37	9 158,37
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	4 069,68	4 069,68	4 396,30	4 396,30
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>-162 303,01</b>	<b>-162 303,01</b>	<b>-45 501,96</b>	<b>-45 501,96</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>66 650,56</b>	<b>66 650,56</b>	<b>125 642,54</b>	<b>125 642,54</b>
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	5 000,00	5 000,00
II.	Dotacje	60 045,49	60 045,49	120 640,00	120 640,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	6 605,07	6 605,07	2,54	2,54
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>36 337,35</b>	<b>36 337,35</b>	<b>100 686,21</b>	<b>100 686,21</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	36 337,35	36 337,35	100 686,21	100 686,21
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>-131 989,80</b>	<b>-131 989,80</b>	<b>-20 545,63</b>	<b>-20 545,63</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>2,52</b>	<b>2,52</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	2,52	2,52	0,00	0,00
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>14 464,52</b>	<b>14 464,52</b>	<b>26 660,56</b>	<b>26 660,56</b>
I.	Odsetki	14 464,52	14 464,52	26 598,00	26 598,00
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00





IV.	Inne	0,00	0,00	62,56	62,56
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-146 451,80	-146 451,80	-47 206,19	-47 206,19
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00	0,00	0,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	-146 451,80	-146 451,80	-47 206,19	-47 206,19

	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2018- 31.03.2018	1.01.2018- 31.03.2018
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	639 799,19	639 799,19	481 260,62	481 260,62
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	639 799,19	639 799,19	481 260,62	481 260,62
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ )	493 347,39	493 347,39	434 054,43	434 054,43
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	493 347,39	493 347,39	434 054,43	434 054,43



	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2019- 31.03.2019	1.01.2018- 31.03.2018	1.01.2018- 31.03.2018
<b>A.</b>	<b>Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
I.	Zysk (strata) netto	-146 451,80	-146 451,80	-47 206,19	-47 206,19
II.	Korekty razem	50 145,13	50 145,13	-261 066,26	-261 066,26
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/- II)	-96 306,67	-96 306,67	-308 272,45	-308 272,45
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
I.	Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
I.	Wpływy	300 000,00	300 000,00	62 000,00	62 000,00
II.	Wydatki	154 240,40	154 240,40	55 648,00	55 648,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	145 759,60	145 759,60	6 352,00	6 352,00
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/- B.III+/-C.III)</b>	49 452,93	49 452,93	-301 920,45	-301 920,45
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	49 452,93	49 452,93	-301 920,45	-301 920,45
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	661 883,84	661 883,84	456 015,70	456 015,70
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	711 336,77	711 336,77	154 095,25	154 095,25



**METODY WYCENY:**

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.
- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.



## KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.01.2019 do 31.03.2019 r.

### **Przychody netto ze sprzedaży**

Przychody netto ze sprzedaży w I kwartale 2019 roku wyniosły 265 109,50 zł i nieznacznie spadły w porównaniu do tego samego kwartału w 2018 roku. Powodem zmniejszenia przychodów są wyczekiwania naszych klientów na to co zadzieje się w gospodarce co przekłada się na wstrzymywanie się przez firmy z wydatkami na usługi szkoleniowo – doradcze. I kwartał jest również okresem w którym firmy ustalają budżety, które zostają uruchamiane w drugim kwartale roku.

### **Zysk/ strata**

Strata /ebida/ z działalności operacyjnej w I kwartale 2019 roku wyniosła 88 607,36 zł. W 2018 roku w I kwartale strata wyniosła 101 035,28 zł. Strata wynika z inwestycji w nowe stanowiska, w projekty, które realizowane będą w kolejnych kwartałach oraz promocję firmy w celu zwiększenia ilości klientów.

### **Amortyzacja**

Amortyzacja w I kwartale 2019 roku wyniosła 43 382,44zł , porównywalnie do tego samego okresu w I kwartale 2018 roku wyniosła 43 382,44 zł i spowodowana jest w dalszym ciągu amortyzacją systemu zarządzania ERP.



## STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2019

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2019 i kolejne.

## INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Firma cały czas pracuje nad wprowadzeniem do oferty usług za zakresu doradztwa i księgowości jednocześnie udoskonalając usługi, które obecnie oferuje oraz Lauren Peso Polska S.A. złożyła w pierwszym kwartale wniosków na projekty dofinansowane w wysokości około 1 000 000,00 PLN.

Zarząd firmy rozpoczął rozmowy związane z przejęciem jednej z marek szkoleniowych, która jest dobrze osadzona w realiach szkoleń publiczno – prawnych, co mogło by w przyszłości skutkować zadowalającym wzrostem przychodów, a co za tym idzie zysków.

WYKRES NOTOWAŃ DO 01.2019 DO 05.2019



