

Szanowni Akcjonariusze,

Na kolejnych kartach niniejszego dokumentu prezentujemy Państwu sprawozdanie finansowe z działalności spółki w roku 2024. Poprzedni rok był czasem wielu fundamentalnych zmian, korekt i ustalenia nowej drogi. Od początku walczyliśmy o odzyskanie rentowności (utraconej wcześniej przez istotne zmiany rynkowe wywołane geopolityką, czyli wyższą percepcją ryzyka w naszym regionie). Te prace trwały aż do trzeciego kwartału 2024, ale teraz z satysfakcją mogę przekazać raport dowodzący, że ten wysiłek się powiódł. Ostatnie dwa kwartały roku udowodniły zdolność spółki do generowania wskaźników, do których wcześniej byliśmy przyzwyczajeni.

W minionym roku spółka skorygowała swoją strategię, przepracowała zmiany w otoczeniu biznesowym i dokonała niezbędnych korekt wewnętrznych. Stawiamy na wzrost, dostosowanie się do trendów, a w wielu przypadkach wyprzedzenie bieżących tendencji. Nasza oferta już teraz wpisuje się w tendencje autonomizacyjne, związane z tak popularną w 2024 modą na sztuczną inteligencję. Czujemy się beneficjentami tego zjawiska, jako że od lat pracujemy nad rozwojem metod, które obecnie są tylko wzmacniane obecnością modeli językowych. Liczę, że rok 2025 pokaże to wyraźnie.

Dowodem powyższego była sprzedaż części naszych rozwiązań do samego Microsoftu, który uczynił z nich standard rozwiązań związanych z bezpieczeństwem systemu Microsoft Dynamics 365 F&O, oraz dał mocny impuls wiarygodności dla XPLUS.

Kontynuujemy rozwój działalności zagranicznej, koncentrując się głównie na rynku Stanów Zjednoczonych oraz DACH. Planujemy duże inwestycje dotyczące tych rynków, aby umocnić naszą pozycję i skorzystać ze spodziewanego „efektu halo” związanego z transakcją Microsoft. Czujemy się gotowi do skalowania rozwiązań, które zostały sprawdzone w boju oraz nowych, których świat jeszcze nie widział, a które – według nas – przyspieszą rewolucję w obszarze aplikacji biznesowych.

Dzięki rozwojowi produktów – zarówno na rynki zagraniczne, jak i polski, zdołaliśmy zbudować istotną przewagę konkurencyjną, z której korzystać będą wszystkie departamenty spółki.

Na obecną chwilę nie dostrzegamy długoterminowych ryzyk dla wzrostu spółki. W roku 2025 przewidujemy intensywne inwestycje w obecność w Północnej Ameryce i Europie oraz odnowienie wszystkich tendencji wzrostowych zarówno w obszarze produktów jak i usług wdrożeniowych oraz serwisowych.

Xplus konsekwentnie pracuje nad powrotem do stabilnego wzrostu wolumenu działalności zachowując jednocześnie rentowność. Z tego miejsca chciałbym bardzo podziękować całemu zespołowi XPLUS za wspólne przetrwanie tych burzliwych kwartałów, licząc że w kolejnym liście do akcjonariuszy, będziemy mogli pochwalić się rekordami związanymi z liczbą pozyskanych i obsłużonych klientów we wszystkich części świata oraz stabilnym wzrostem skali działalności.

Z wyrazami szacunku,

Karol Sudnik