



Grupa kapitałowa VIGO Photonics S.A.

SKONSOLIDOWANY RAPORT PÓŁROCZNY
za okres od 1 stycznia 2022 r. do 30 czerwca 2022 r.
zawierający śródroczne skrócone skonsolidowane
sprawozdanie finansowe Grupy VIGO Photonics sporządzone
zgodnie z MSSF

Ożarów Mazowiecki, 18 września 2022 r.

Spis treści

| | |
|--|-----------|
| SPIS TREŚCI | 2 |
| 1 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE | 4 |
| 2 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE | 5 |
| 3 WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO | 6 |
| 3.1 OPIS DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS ORAZ INFORMACJE O SPÓŁCE DOMINUJĄCEJ VIGO PHOTONICS S.A. | 6 |
| 3.2 DZIAŁALNOŚĆ W SPECJALNEJ STREFIE EKONOMICZNEJ (DALEJ JAKO „SSE”) – ZWOLNIENIE PODATKOWE | 7 |
| 3.3 DANE TELEADRESOWE | 7 |
| 3.4 OPIS GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS | 7 |
| 3.5 WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ | 8 |
| 3.6 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW | 8 |
| 3.7 STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. | 8 |
| 3.8 WŁADZE SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. | 8 |
| 3.9 STAN POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE VIGO PHOTONICS S.A. | 9 |
| 3.10 PREZENTOWANE OKRESY | 9 |
| 3.11 FIRMA AUDYTORSKA | 9 |
| 3.12 ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ | 10 |
| 3.13 PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO | 11 |
| 3.14 ISTOTNE POLITYKI RACHUNKOWOŚCI | 11 |
| 3.15 DATA ZATWIERDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO | 20 |
| 3.16 ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ | 20 |
| 3.17 WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI | 20 |
| 3.18 PROFESJONALNY OSĄD | 20 |
| 3.19 NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW | 21 |
| 3.20 OPIS NIETYPOWYCH POZYCJI | 23 |
| 3.21 INFORMACJE O ISTOTNYCH ZMIANACH WIELKOŚCI SZACUNKOWYCH | 23 |
| 3.22 KURSY WYMIANY ŻŁOTEGO | 23 |
| 4 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE | 24 |
| 5 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE | 28 |
| 6 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO | 32 |
| 6.1 AKTYWA | 32 |
| 6.2 PASYWA | 50 |
| 6.3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW | 55 |
| 6.4 ODPISY AKTUALIZUJĄCE | 61 |
| 6.5 ROZLICZENIA Z TYTUŁU SPRAW SĄDOWYCH | 61 |
| 6.6 KOREKTY BŁĘDÓW POPRZEDNICH OKRESÓW | 61 |
| 6.7 KOREKTY KONSOLIDACYJNE | 63 |
| 6.8 ZMIANY SYTUACJI GOSPODARCZEJ I WARUNKÓW PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI | 63 |
| 6.9 SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI | 63 |
| 6.10 EMISJA, WYKUP I SPŁATA NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH | 64 |
| 6.11 TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI | 64 |
| 6.12 ZMIANY W KLASYFIKACJI AKTYWÓW FINANSOWYCH | 64 |
| 6.13 WYPŁACONA I ZADEKLAROWANA DYWIDENDA | 64 |
| 6.14 ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI | 64 |
| 6.15 ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE I AKTYWA WARUNKOWE | 64 |
| 6.16 ZDARZENIA PO DACIE BILANSU | 64 |
| 7 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI | 66 |
| 7.1 STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. | 66 |

| | | |
|-----------------------------------|---|-----------|
| 7.2 | PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI VIGO PHOTONICS S.A. W I PÓŁROCZU 2022 ROKU..... | 66 |
| 7.3 | WYDARZENIA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ | 70 |
| 7.4 | REALIZACJA PROJEKTÓW BADAWCZYCH I ROZWOJOWYCH..... | 71 |
| 7.5 | CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI W II PÓŁROCZU 2022 R. ORAZ W KOLEJNYCH OKRESACH..... | 77 |
| 7.6 | OPIS PODSTAWOWYCH ZAGROŻEŃ I RYZYK DLA SPÓŁKI | 80 |
| 7.7 | INNE ISTOTNE INFORMACJE | 85 |
| OŚWIADCZENIA ZARZĄDU | | 86 |

1 Wybrane skonsolidowane dane finansowe

| Wybrane skonsolidowane dane finansowe | tys. PLN | | tys. EUR | |
|---|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów | | | | |
| Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów | 30 723 | 32 593 | 6 618 | 7 168 |
| Koszt własny sprzedaży | 12 111 | 11 733 | 2 609 | 2 580 |
| Zysk (strata) z działalności operacyjnej | 3 291 | 11 758 | 709 | 2 586 |
| Zysk (strata) brutto | 2 671 | 11 894 | 575 | 2 616 |
| Zysk (strata) netto | 6 131 | 12 412 | 1 321 | 2 730 |
| Zysk (strata) netto skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 2 649 | 11 894 | 571 | 2 616 |
| Liczba akcji w sztukach | 729 000 | 729 000 | 729 000 | 729 000 |
| Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro) | 8,41 | 17,03 | 1,81 | 3,74 |
| Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro) skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 3,63 | 16,32 | 0,78 | 3,59 |
| Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych | | | | |
| Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | 7 256 | 10 916 | 1 563 | 2 401 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | -16 905 | -14 834 | -3 641 | -3 262 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 7 290 | -251 | 1 570 | -55 |

| Wybrane skonsolidowane dane finansowe | tys. PLN | | | tys. EUR | | |
|--|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Aktywa trwałe | 203 795 | 183 719 | 140 486 | 43 540 | 39 944 | 31 075 |
| Aktywa obrotowe | 31 404 | 34 324 | 43 045 | 6 709 | 7 463 | 9 522 |
| Kapitał własny | 137 461 | 131 228 | 111 518 | 29 368 | 28 532 | 24 668 |
| Zobowiązania długoterminowe | 61 027 | 57 479 | 53 812 | 13 038 | 12 497 | 11 903 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 36 711 | 29 337 | 18 200 | 7 843 | 6 378 | 4 026 |
| Wartość księgowa na jedną akcję (kapitał własny / ilość akcji) | 188,56 | 180,01 | 152,97 | 40,61 | 39,14 | 33,84 |

2 Wybrane jednostkowe dane finansowe

| Wybrane jednostkowe dane finansowe | tys. PLN | | tys. EUR | |
|---|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów | | | | |
| Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów | 32 035 | 32 593 | 6 900 | 7 168 |
| Koszt własny sprzedaży | 13 154 | 11 733 | 2 810 | 2 580 |
| Zysk (strata) z działalności operacyjnej | 5 333 | 11 758 | 1 139 | 2 586 |
| Zysk (strata) brutto | 4 822 | 11 894 | 1 030 | 2 616 |
| Zysk (strata) netto | 8 282 | 12 412 | 1 769 | 2 730 |
| Zysk (strata) netto skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 4 801 | 11 894 | 1 025 | 2 616 |
| Liczba akcji w sztukach | 729 000 | 729 000 | 729 000 | 729 000 |
| Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro) | 11,36 | 17,03 | 2,43 | 3,74 |
| Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro) skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 6,59 | 16,32 | 1,42 | 3,59 |
| Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych | | | | |
| Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | 9 219 | 10 916 | 1 986 | 2 401 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | -18 502 | -14 834 | -3 985 | -3 262 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 7 533 | -251 | 1 622 | -55 |

| Wybrane jednostkowe dane finansowe | tys. PLN | | | tys. EUR | | |
|--|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Aktywa trwałe | 206 748 | 184 204 | 140 486 | 44 171 | 40 050 | 31 075 |
| Aktywa obrotowe | 33 823 | 34 324 | 43 045 | 7 226 | 7 463 | 9 522 |
| Kapitał własny | 142 150 | 131 722 | 111 518 | 30 370 | 28 639 | 24 668 |
| Zobowiązania długoterminowe | 61 145 | 57 479 | 53 812 | 13 063 | 12 497 | 11 903 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 37 276 | 29 327 | 18 200 | 7 964 | 6 376 | 4 026 |
| Wartość księgowa na jedną akcję (kapitał własny / ilość akcji) | 194,99 | 180,69 | 152,97 | 41,66 | 39,29 | 33,84 |

3 Wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

3.1 Opis działalności Grupy Kapitałowej VIGO Photonics oraz informacje o spółce dominującej VIGO Photonics S.A.

VIGO Photonics S.A. („Spółka”) jest technologiczną spółką produkcyjną, specjalizującą się w wytwarzaniu materiałów i przyrządów półprzewodnikowych do zastosowań fotonicznych i mikroelektronicznych. VIGO Photonics jest liderem na światowym rynku fotonowych detektorów średniej podczerwieni. Wszystkie produkty oparte są na własnej, unikalnej technologii. Spółka dostarcza gotowe oraz niestandardowe rozwiązania, które pozwalają na tworzenie produktów dedykowanych pod aplikację klienta.

Spółka posiada kompletną linię produkcyjną przyrządów półprzewodnikowych o wysokiej przepustowości – od epitaksji materiałów ze złożonych półprzewodników z grup II-VI (tellur, kadm, rtęć) oraz grup III-V układu okresowego pierwiastków (ind, arsen, gal, antymon), poprzez produkcję chipów detektorów oraz laserów, aż po ich mikromontaż oraz integrację z elektroniką. Spółka dysponuje również własnymi nowoczesnymi laboratoriami pomiarowymi, umożliwiającymi szybkie i dokładne pomiary produktów i półproduktów na każdym etapie produkcji.

Detektory produkowane obecnie przez Spółkę znajdują zastosowanie w największych na świecie ośrodkach badawczych oraz przy tworzeniu zaawansowanych urządzeń technicznych, w takich aplikacjach jak:

- bezpieczeństwo ruchu kolejowego (systemy wykrywania awarii w układach jezdnych kolei dużych prędkości oraz systemy wykrywania pożarów),
- ochrona środowiska (pomiary zagrożenia środowiska szkodliwymi substancjami chemicznymi, monitoring emisji substancji niebezpiecznych do powietrza, monitoring jakości powietrza),
- zastosowania przemysłowe (skanery przemysłowe do badania rozkładu temperatury, urządzenia automatyki przemysłowej),
- zastosowania militarne (systemy naprowadzania pocisków, ostrzegacze przed namierzaniem pojazdów przy pomocy wiązki laserowej),
- bezpieczeństwo (wykrywanie substancji wybuchowych i niebezpiecznych, systemy prewencji przed działalnością terrorystyczną, systemy kontroli zawartości bagażu pasażerów),
- badania i nauka (pomiary parametrów wysokotemperaturowej plazmy w badaniach nad syntezą termojądrową, pomiary ultrakrótkich impulsów promieniowania podczerwonego emitowanego przez lasery i synchrotrony, spektrometry do pomiaru skrajnie niskich stężeń substancji),
- przemysł kosmiczny (łącność laserową w otwartej przestrzeni kosmicznej, urządzenia pomiarowe do zastosowań kosmicznych).

Wychodząc naprzeciw dynamicznemu rozwojowi rynku fotoniki, VIGO Photonics włączyło do swojej oferty epitaksjalne warstwy półprzewodnikowe. Tworzone w VIGO Photonics warstwy epitaksjalne bazujące na fosforku indu i arsenku galu są podstawą do produkcji m.in. kantowych laserów kaskadowych, laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL), oraz innych źródeł promieniowania podczerwonego, jak i komponentów mikroelektronicznych (tranzystory, diody).

Spółka kładzie duży nacisk na badania i rozwój nowych produktów, dzięki czemu nieprzerwanie od lat 90. XX wieku utrzymuje wysoką konkurencyjność i jakość oferowanych produktów. Potwierdzeniem zaawansowania technologicznego spółki VIGO Photonics S.A i jakości jej wyrobów, oraz jej pozycji na światowym rynku jest zastosowanie detektorów podczerwieni produkcji VIGO w łażiku marsjańskim Curiosity, który 6 sierpnia 2012 r. wylądował na Czerwonej Planecie w ramach programu NASA a następnie wykrycia śladów metanu na Marsie w grudniu 2014 r. za pomocą tych detektorów. Detektory Spółki zostały również wykorzystane przez Europejską Agencję Kosmiczną w ramach misji Exomars. W październiku 2016 r. przeprowadzono lądowanie na Marsie modułu lądownika Schiaparelli, wyposażonego w detektory VIGO Photonics.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna w Ożarowie Mazowieckim powstała w dniu 20 lutego 2002 r. z przekształcenia spółki pod firmą VIGO Photonics Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie pod numerem KRS nr 0000110129.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna zawiązana została aktem notarialnym Rep. 1459/2002 z dnia 20 lutego 2002 r. w Kancelarii Notarialnej Krzysztof Łaski – Notariusz w Warszawie i wpisana została do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców dnia 21 maja 2002 r. pod numerem KRS: 0000113394. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja elementów elektronicznych (PKD 2611Z).

3.2 Działalność w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (dalej jako „SSE”) – zwolnienie podatkowe

Spółka na podstawie otrzymanego zezwolenia nr 116/ARP S.A./2005 wydanego dnia 9 listopada 2005 od dnia 01-03-2008 swą działalność gospodarczą prowadzi na terenie Tarnobrzесьkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN w Ożarowie Mazowieckim i na tej podstawie ma prawo do zwolnienia z PDOP z tyt. poniesionych nakładów inwestycyjnych na terenie Strefy. Spółka spełniła wszystkie zawarte w zezwoleniu warunki, aby móc korzystać ze zwolnienia podatkowego. Dochód uzyskany z działalności gospodarczej objętej zezwoleniem na terenie strefy ekonomicznej zwolniony jest na podstawie Art. 17, ust. 1, pkt 34 Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Wielkość uzyskanej pomocy dla Emitenta wynosi 65% zdyskontowanych, poniesionych w okresie obowiązywania zezwolenia nakładów inwestycyjnych na środki trwałe i zakupione wartości niematerialne i prawne. Pomoc ta pomniejszana jest o wszelkie zdyskontowane dofinansowania ze środków publicznych uzyskanych do zakupu środków trwałych.

Spółka na terenie Tarnobrzесьkiej SSE, jak wskazuje zezwolenie, prowadzi następującą działalność produkcyjną, handlową oraz usługową w zakresie wyrobów i usług wytworzonych na terenie strefy, określonych w następujących pozycjach ówczesnej Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług Głównego Urzędu Statystycznego:

- a. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 32,
 - b. Klasa 32.10 – Lampy elektronowe i pozostałe elementy elektroniczne,
- c. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 33,
 - d. Klasa 33,20 – Instrumenty i przyrządy pomiarowe, kontrolne, nawigacyjne i podobne instrumenty i przyrządy,
- e. Klasa 33.30 – Instrumenty optyczne i sprzęt fotograficzne,
- f. Sekcja K, Dział 73,
- g. Klasa 73.10 – Usługi badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk przyrodniczych i technicznych.

3.3 Dane teleadresowe

| | |
|------------------------------|--|
| Nazwa (firma): | VIGO Photonics Spółka Akcyjna |
| Siedziba: | Ożarów Mazowiecki |
| Adres: | ul. Poznańska 129/133, 05 - 850 Ożarów Mazowiecki |
| NIP: | 527-020-73-40 |
| REGON: | 010265179 |
| Numery telekomunikacyjne: | tel. (+48 22) 733 54 00 faks (+48 22) 733 54 26 |
| Adres poczty elektronicznej: | info@vigo.com.pl |
| Adres strony internetowej: | www.vigo.com.pl |

3.4 Opis Grupy Kapitałowej VIGO Photonics

W skład grupy kapitałowej Spółki wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 64 tys. zł. Obecnie spółka ta jest w trakcie likwidacji.
- VIGO Photonics Inc – spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 484 tys. zł.

- VIGO WE Innovation Sp. z o.o. – spółka powołana w 2017 r. w celu realizacji inwestycji w innowacyjne projekty. Spółka posiada 50% udziałów w VIGO WE Innovation Sp. z o.o. VIGO WE Innovation jest w trakcie przekształcania w Alternatywną Spółkę Inwestycyjną o wartości 6 913 tys. zł.
- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień 30 czerwca 2022 r. Spółka posiadała 100% udziałów w VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. o wartości 50 tys. zł. W dniu 16 sierpnia 2022 r. Spółka sprzedała 50% udziałów w VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. do Warsaw Equity ASI Sp. o.o. za kwotę 75 tys. zł.

Decyzje dotyczące istotnych działań Spółki VIGO WE Innovation Sp. z o.o. oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostkami, w które dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką. W ocenie Zarządu Spółki na dzień 18 września 2022 r. nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad VIGO WE Innovation Sp. z o.o. oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o.

Dane z zestawienia obrotów i sald spółki VIGO WE INNOVATION Sp. z o.o. na dzień 30.06.2022 przedstawiają się następująco (w tys. zł.):

| Kapitał własny | Kapitał zakładowy | Pozostałe kapitały | Zysk / strata netto | Wartość aktywów | Aktywa trwałe | Aktywa obrotowe | Wartość zobowiązań | Wartość przychodów |
|----------------|-------------------|--------------------|---------------------|-----------------|---------------|-----------------|--------------------|--------------------|
| 9 194 | 3 390 | 6 440 | -636 | 9 505 | 8 996 | 509 | 311 | 5 |

3.5 Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej

W badanym okresie sprawozdawczym Spółka zawiesiła działalność na Tajwanie wstrzymując tym samym inwestycje w VIGO Photonics Taiwan. Powodem zawieszenia działalności była negatywna weryfikacja modelu sprzedaży opartego o bezpośrednie kontakty z klientami z regionu Azji Wschodniej. W Azji, w tym zwłaszcza w Chinach, wydajniejszy okazał się model sprzedaży przez dystrybutorów.

3.6 Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Spółka nie publikowała prognoz wyników.

3.7 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu Spółki na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2022 roku (18 września 2022 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

| Akcyonariusz | Liczba akcji | % udział w kapitale zakładowym | Liczba głosów | % udział w głosach na WZA |
|-------------------------------|----------------|--------------------------------|----------------|---------------------------|
| Warsaw Equity Management S.A. | 104 000 | 14,27 | 104 000 | 14,27 |
| Józef Piotrowski | 86 650 | 11,89 | 86 650 | 11,89 |
| Investors TFI | 70 192 | 9,63 | 70 192 | 9,63 |
| Janusz Kubrak | 48 100 | 6,60 | 48 100 | 6,60 |
| Mirosław Grudzień | 37 200 | 5,10 | 37 200 | 5,10 |
| Pozostali | 382 858 | 52,52 | 382 858 | 52,52 |
| | 729 000 | 100,00 | 729 000 | 100,00 |

3.8 Władze spółki VIGO Photonics S.A.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2022 r. w skład Zarządu Spółki wchodzi:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu,

- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2022 r. w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Przemysław Danowski - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Janusz Kubrak - Członek Rady Nadzorczej,
- Marek Wiechno - Członek Rady Nadzorczej,
- Zbigniew Więclaw - Członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Nadolski - Członek Rady Nadzorczej,
- Krzysztof Kaczmarczyk - Członek Rady Nadzorczej,
- Mirosław Grudzień - Członek Rady Nadzorczej.

W skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej wchodzi:

- Marek Wiechno – Przewodniczący Komitetu Audytu,
- Zbigniew Więclaw – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

3.9 Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące VIGO Photonics S.A.

Na dzień 18 września 2022 r. członkowie Zarządu posiadali następujące akcje Spółki:

- Adam Piotrowski posiadał 660 akcji (wartość nominalna 660 zł);
- Łukasz Piekarski posiadał 485 akcji (wartość nominalna akcji 485 zł).

Na dzień 18 września 2022 roku członkowie Rady Nadzorczej Spółki posiadali następujące akcje Spółki:

- Janusz Kubrak posiadał 48 100 akcji (wartość nominalna akcji 48 100 zł);
- Mirosław Grudzień posiadał 37 200 akcji (wartość nominalna akcji 37 200 zł);
- Zbigniew Więclaw posiadał 12 000 akcji (wartość nominalna akcji 12 000 zł);
- Przemysław Danowski posiadał 476 akcji (wartość nominalna akcji 476 zł)

3.10 Prezentowane okresy

Śródroczne skrócone skonsolidowane, które zostało sporządzone po raz pierwszy i jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej zawiera dane za okres od 1 stycznia 2022 roku do 30 czerwca 2022 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2021 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej, za okres od 1 stycznia 2021 roku do 30 czerwca 2021 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów, śródrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skróconego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

3.11 Firma audytorska

Rada Nadzorcza Spółki, w dniu 17 września 2020 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2021, 2022 i 2023. Wybraną do pełnienia tej funkcji została spółka Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością siedzibą w Warszawie, adres: 00-549 Warszawa, ul. Piękna 18, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 186. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 15 marca 2021 r. Spółka zawarła umowę z Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat, która została zmieniona Aneks nr 1 z dnia 28 lutego 2022 r. Zmiana polegała na dopisaniu w przedmiocie umowy przeprowadzenia przeglądów i badań skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Wynagrodzenie Mazars Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2021 – 37 000,00 zł, za rok 2022 – 28 000,00 zł i za rok 2023 – 28 000,00 zł;
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2022 – 10 000,00 zł i za rok 2023 – 10 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2021 – 15 000,00 zł, na dzień 30.06.2022 – 16 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 16 000,00 zł;
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2022 – 6 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 8 000,00 zł.

3.12 Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe jest pierwszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF 1. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Spółkę działalność, w zakresie stosowanych przez nią zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radą Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Dane zawarte w raporcie zostały sporządzone z zastosowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i obowiązują od 2022 roku:

- Zmiany do MSSF 3 „Połączenia jednostek” - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie
- Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” w kwestii przychodów z tytułu produktów wytworzonych w czasie przygotowywania aktywów do rozpoczęcia funkcjonowania - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie
- Zmiany do MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” zawierające wyjaśnienia dotyczące kosztów ujmowanych w analizach - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie.
- Cykl „Ulepszenia MSSF 2018-2020” doprecyzowujące kwestie ujmowania oraz wyceny w MSSF1, MSSF9, MSSF 16, MSR 41 - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2022 roku lub po tej dacie. Zmiany do MSSF 13 dotyczące ulg czynszowych związanych z Covidem po 30 czerwca 2021 obowiązujące dla okresów rocznych zaczynających się po 1 kwietnia 2021, chyba że zastosowano wcześniej.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) i zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale jeszcze nie weszły w życie:

- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” dotyczące kwestii istotności ujawnień w odniesieniu do polityk rachunkowości - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 rok lub po tej dacie.

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.
- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” w odniesieniu do definicji wartości szacunkowych - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.

Nowe standardy, interpretacje i poprawki do opublikowanych standardów, które zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) i oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską:

- Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” (pierwsze zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 – informacje porównawcze) data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie.
- Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 roku lub po tej dacie. Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” dotyczące klasyfikacji zobowiązań jako krótkoterminowe bądź długoterminowe - data obowiązywania -> okres roczny rozpoczynający się 1 stycznia 2023 rok lub po tej dacie.

Przyjęte rozwiązania w zakresie ewidencji księgowej oraz sposobu grupowania informacji zostały podporządkowane potrzebom zarządzania i kontroli wewnętrznej. Uwzględniają one również wymagania określone przepisami ustawy oraz potrzeby statystyki państwowej.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2021 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji 2 marca 2022 r.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy 2022 r., zakończonych 30 czerwca 2022 roku, zostało w dniu 18 września 2022 r. zatwierdzone do publikacji przez Zarząd.

Śródroczny skonsolidowany wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

3.13 Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymaganiami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” zatwierdzonego przez UE („MSR 34”).

W związku z koniecznością sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmianie ulegają poniższe istotne punkty w polityce rachunkowości:

- Inwestycje w jednostkach zależnych – konsolidacja metodą pełną;
- Prawo wieczystego użytkowania gruntu – zgodnie z MSSF 16 ujmowane jako leasing.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi. Raport z przeglądu publikowany jest wraz z niniejszym sprawozdaniem.

3.14 Istotne polityki rachunkowości

Ze względu na brak rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego poniżej zaprezentowano istotne polityki rachunkowości zastosowane w niniejszym sprawozdaniu:

Wartości niematerialne:

Wartości niematerialne są ujmowane w księgach Spółki w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia

pomniejszych o umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Spółka nie dokonuje wyceny prac rozwojowych w wartości godziwej, ze względu na brak aktywnego rynku dla unikalnych zakończonych prac rozwojowych. Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Spółka dzieli wartości niematerialne na następujące grupy:

- skapitalizowane prace rozwojowe,
- inne wartości niematerialne.

Prace rozwojowe są kapitalizowane tylko wtedy, gdy spełniają łącznie wszystkie poniższe kryteria:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawały się do użytkowania lub sprzedaży,
- Spółka ma zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- Spółka jest w stanie ustalić sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

W przypadku braku możliwości oddzielenia wartości nakładów poniesionych na prace badawcze od nakładów na prace rozwojowe, prace rozwojowe są odpisywane w całości w koszty.

Spółka jest użytkownikiem wieczystym gruntów nabytych przed 2019 rokiem. Prawo wieczystego użytkowania gruntów jest ujmowane jako wartości niematerialne o nieokreślonym okresie ekonomicznej użyteczności.

Spółka nie stosuje MSSF 16 do umów, których wcześniej (w okresie przed rozpoczęciem okresu obowiązywania MSSF 16) nie zidentyfikowano jako umowy zawierające leasing zgodnie z MSR 17 oraz KIMSF 4. W związku z tym prawa wieczystego użytkowania gruntów, na których położone są wszystkie nieruchomości będące w posiadaniu Spółki ujmowane są jako wartości niematerialne o nieokreślonym okresie ekonomicznej użyteczności.

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

W skład innych wartości niematerialnych wchodzi w szczególności nabyte oprogramowanie i licencje. W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania Spółka nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych, a dokonuje jedynie regularnie testów na utratę wartości tych składników aktywów.

Dla wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania Spółka stosuje następujące okresy amortyzacji:

| Grupa | Okres amortyzacji |
|---------------------------------|-------------------|
| skapitalizowane prace rozwojowe | 3 -5 lat |
| inne wartości niematerialne | 3 lata |

W uzasadnionych przypadkach na podstawie decyzji Zarządu, popartych prognozami wykorzystania technologii, okres amortyzacji skapitalizowanych prac rozwojowych może zostać wydłużony powyżej 5 lat.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Spółka nie ma istotnych umów najmu w związku z czym nie wykazuje prawa do użytkowania a PWUG korzysta ze zwolnienia zgodnie z MSSF 16 co zostało opisane powyżej.

Środki trwałe

Środki trwałe są ujmowane w księgach Spółki według ceny nabycia lub koszcie wytworzenia.

Na rzeczowe aktywa trwałe składają się środki trwałe i środki trwałe w budowie. Do środków trwałych zaliczane są aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Spółka wyróżnia następujące grupy środków trwałych:

- budynki,
- urządzenia techniczne i maszyny,
- środki transportu,
- meble i wyposażenie.

Wszystkie grupy środków trwałych są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia a po początkowym ujęciu pomniejszonych o odpisy umorzeniowe i odpisy z tytułu utraty wartości. pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne. Spółka nie dokonuje przeszacowań żadnej z grup środków trwałych.

Spółka dla wszystkich grup środków trwałych stosuje amortyzację liniową.

Dla poszczególnych grup środków trwałych stosowane są następujące okresy amortyzacji:

| Grupa | Okres amortyzacji |
|---|-------------------|
| Budynki | 40 lat |
| urządzenia techniczne i maszyny, w tym: | |
| sprzęt laboratoryjny | 20 lat |
| pozostałe urządzenia techniczne | 10 lat |
| sprzęt komputerowy | 5 lat |
| środki transportu | 5 lat |
| meble i wyposażenie | 10 lat |

Zgodnie z postanowieniami MSR 16 Spółka okresowo, nie rzadziej niż na dzień bilansowy, weryfikuje przyjęte stawki amortyzacyjne, analizując czy odpowiadają one okresom ekonomicznej użyteczności posiadanych środków trwałych.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z całkowitych dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś koszty będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są wyceniane zgodnie z postanowieniami MSSF 5, tj. w wartości niższej spośród wartości bilansowej netto środka trwałego oraz jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, oraz są osobno prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

Inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych

Na podstawie MSR 27 przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych jednostka ujmuje inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych według kosztu.

Zapasy

Zapasy są ujmowane w księgach Spółki w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Zapasy to aktywa przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Spółka w tej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej wyróżnia następujące grupy: materiały, półprodukty i produkcja w toku, produkty gotowe, towary, zaliczki na poczet dostaw.

Spółka ujmuje towary i materiały w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia nie wyższych od możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Spółka do wyceny rozchodu zapasów stosuje metodę FIFO.

W sytuacji, kiedy cena nabycia lub koszt wytworzenia ujęte w księgach przekraczają możliwą do uzyskania cenę sprzedaży, Spółka dokonuje odpisów aktualizujących ich wartość. Ponadto Spółka dokonuje okresowej oceny zapasów pod kątem ich dalszej przydatności i dokonuje odpisów aktualizujących bazując na terminie ich zalegania na magazynie. Dokonywane odpisy aktualizujące obciążają koszty okresu i są ujmowane w innych kosztach operacyjnych.

Spółka każdorazowo ocenia i dokonuje odpisu aktualizacyjnego na pozycje, które wie, że utraciły wartość i będą nieprzydatne w dalszym toku funkcjonowania Spółki.

Udzielone pożyczki i inne należności

Spółka wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Spółka dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Spółka stosuje następującą metodologię wyliczenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania:

Dla obliczenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania, dzieli się salda na jednorodne grupy na bazie podobieństwa ryzyka kredytowego oraz zachowania klientów w przeszłości. W Spółce występuje jedna jednorodna grupa: należności od klientów

Dla powyższej grupy przeprowadza się analizę w następujących krokach:

- Krok 1: zdefiniuje się okresy historyczne, za które zostaje przeprowadzona analiza wielkości odpisów na nieściągnięte należności oraz na przedziały wiekowe. Spółka zdecydowała, iż analiza nieściągalności przeprowadzana będzie za ostatnie 3 lata w celu ustalenia ogólnego wskaźnika niewypełnienia zobowiązania. Ustalono, że współczynnik niespłacalności zostanie ustalony dla przedziałów wiekowych: (1) nieprzeterminowane; (2) do 30 dni; (3) od 31-90 dni; (4) od 91-180 dni; (5) od 181-365 dni i (6) powyżej 365 dni.
- Krok 2: Wylicza się profil spłaty należności od klientów korporacyjnych w ostatnich trzech latach obrotowych. Następnie dla ustalenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania w danym przedziale dokonuje się porównania salda spisanych należności do salda nieprzeterminowanych należności.
- Krok 3: Dokonuje się analizy prawdopodobnego wpływu przyszłych czynników na wielkość strat kredytowych.

- Krok 4: Wylicza się odpis z tytułu utraty wartości przy wykorzystaniu wskaźnika ustalonego w Kroku 3.

Inne aktywa finansowe

Na dzień bilansowy Spółka posiada inne aktywa finansowe, kwalifikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. W tej pozycji w Sprawozdaniu z sytuacji finansowej Spółka prezentuje pozostałe inwestycje w fundusze inwestycyjne.

Skutki wzrostu lub obniżenia wartości inwestycji w fundusze zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według zamortyzowanego kosztu.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z gotówki w kasie oraz lokat bankowych o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane jako działalność lokacyjna.

Kapitał własny

Kapitał zakładowy. To kapitał wniesiony przez akcjonariuszy, który jest wykazywany według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z aktem założycielskim Spółki oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej. W tej pozycji Spółka wykazuje kwotę nadwyżki przychodów ze sprzedaży akcji ponad ich wartość nominalną (agio).

Kapitał z aktualizacji wyceny. W tej pozycji Spółka wykazuje m.in. wartość kapitałów wynikającą z dokonanych wycen, które są wykazywane w innych całkowitych dochodach oraz zyski i straty aktuarialne, prezentowane zgodnie z postanowieniami MSR 19.

Pozostałe kapitały. W tej pozycji Spółka prezentuje skumulowane wyniki z lat ubiegłych, niepodzielony wynik finansowy. Spółka wykazuje w pozostałych kapitałach kapitał tworzony zgodnie z postanowieniami art. 396 Kodeksu Sółek Handlowych.

Wynik finansowy bieżącego okresu. W tej pozycji Spółka prezentuje wynik bieżącego roku obrotowego.

Rezerwy

Rezerwy są zobowiązaniem, którego kwota lub termin zapłaty są niepewne. Spółka tworzy rezerwy, kiedy ciąży na niej obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia obowiązku oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółka dokonuje weryfikacji stanu rezerw na koniec każdego okresu sprawozdawczego pod kątem spełniania powyższych warunków oraz tworzenia najbardziej właściwego szacunku co do wysokości kwoty rezerwy. Spółka dyskontuje rezerwy, jeśli skutek tego działania jest istotny.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności.

Aktywa i zobowiązania finansowe

W Spółce w momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe klasyfikowane są:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: składniki utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie ich w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, ich warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału.

Do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu Spółka kwalifikuje należności handlowe z odpisem aktualizującym zgodnym z modelem oczekiwanych strat kredytowych, środki pieniężne zgromadzone na rachunkach bankowych i w kasie, inne aktywa finansowe. Zyski i straty z wyceny aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu.

Do aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowanych w wyniku finansowym bieżącego okresu Spółka zalicza instrumenty pochodne typu forward. Do aktywów wycenianych w wartości godziwej Spółka również zalicza inwestycje w fundusze inwestycyjne.

Spółka wyksięgowuje składnik aktywów wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Jednostka nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Jednostka zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych. W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe klasyfikowane są do jednej z dwóch kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej.

Do zobowiązań finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Spółka kwalifikuje zobowiązania handlowe i kredyty bankowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Spółka w 2021 roku oraz w 2020 roku posiadała tylko takie zobowiązania finansowe dla których dokonała wyceny według zamortyzowanego kosztu.

Zamortyzowany koszt to kwota, w jakiej zobowiązanie finansowe wycenia się w momencie początkowego ujęcia, pomniejszona o spłaty kapitału oraz powiększona lub pomniejszona o ustaloną z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej skumulowaną amortyzację wszelkich różnic pomiędzy wartością początkową a wartością w terminie wymagalności.

Wyliczenie efektywnej stopy procentowej obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje i punkty stanowiące integralną część efektywnej stopy procentowej, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta.

Spółka wyksięgowuje zobowiązania finansowe wyłącznie wtedy, gdy odpowiednie zobowiązania Jednostki zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

Odroczony podatek dochodowy

Spółka, jako spółka akcyjna, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik Spółki jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Spółka rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- a. występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- b. następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- c. Spółka przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Spółka ujmuje w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

Świadczenia pracownicze

W Spółce funkcjonują następujące świadczenia pracownicze:

- bieżące, tj. płace, doroczny urlop, zwolnienia chorobowe, premie, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych,
- odprawy emerytalne.

Koszty świadczeń pracowniczych Spółka ujmuje w okresie, w którym dany pracownik pracuje na rzecz Spółki, a nie wtedy, gdy świadczenie jest wypłacane lub należne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (tj. takie, których rozliczenia oczekuje się w całości w ciągu 12 miesięcy po okresie rocznym, w którym dana usługa została wykonana) ujmuje się jako koszty okresu, w którym pracownik świadczy pracę. Niezapłacone zobowiązania z tytułu świadczeń wycenia się w wartości niezdyktowanej.

Premie ujmuje się jedynie wtedy, gdy Spółka ma wiążące prawnie lub zwyczajowo oczekiwane zobowiązanie do ich wypłaty i można wiarygodnie oszacować ich koszt.

Aktywa funduszu socjalnego nie spełniają definicji aktywów zawartej w Założeniach koncepcyjnych MSSF, ponieważ nie są kontrolowane, a jedynie administrowane przez Spółkę, natomiast decyzje w sprawie sposobu ich wykorzystywania podejmuje zakładowa komisja socjalna.

Pełne wyłączenie funduszu będzie możliwe jedynie, gdy wartość jego aktywów będzie identyczna z wartością odpisów i zwiększeń. W sprawozdaniu finansowym zostaną skompensowane aktywa i zobowiązania funduszu oraz pokazana zostanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nadwyżka - najczęściej jako elementu zobowiązań pracowniczych. Jednocześnie w informacji dodatkowej zawarta zostanie szersza informacja na temat ZFSS.

Otrzymane dotacje

Dotacji rządowej nie ujmuje się aż do momentu, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz, że dotacja zostanie otrzymana.

Spółka dla celów rozliczenia dotacji stosuje opisaną w MSR 20 metodę przychodów, zgodnie z którą dotacje zalicza się do przychodu na przestrzeni jednego lub większej ilości okresów. Dotacje ujmuje się w systematyczny sposób jako przychód w poszczególnych okresach, aby zapewnić ich współmierność z odpowiednimi kosztami, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować.

W przypadku dotacji do aktywów, Spółka rozlicza dofinansowanie przez przychody przyszłych okresów poprzez okres amortyzacji składnika objętego dotacją.

Przychody z tytułu dotacji Spółka ujmuje w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.

Przychody przyszłych okresów

Spółka, oprócz rozliczanych dotacji i ulgi inwestycyjnej dotyczącej działalności strefowej opisanych w innych sekcjach, ujmuje w przychodach przyszłych okresów kwoty przychodów niezafakturowanych, w

stosunku do których nie zostały jeszcze spełnione warunki ujęcia tych przychodów bo stanowią one zobowiązania z tytułu umów. Spółka nie wyodrębniła pozycji zobowiązania z tyt. umowy ze względu na nieistotną wartość przedpłat.

Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową Spółki:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej Spółki),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Spółce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Zarząd Spółki zdecydował o wyodrębnieniu segmentów w oparciu o kryterium zróżnicowanych produktów i usług.

W Spółce wyodrębniono dwa segmenty operacyjne spełniające wymogi opisane w MSSF 8. Są to segmenty:

- segment modułów detekcyjnych
- segment materiałów półprzewodnikowych.

Raporty wewnętrzne o wynikach segmentów sporządza się w okresach miesięcznych w wersji skróconej, natomiast w okresach kwartalnych w rozszerzonym zakresie. Organem dokonującym regularnych przeglądów wewnętrznych raportów finansowych dla celów podejmowania głównych decyzji inwestycyjnych jest Zarząd Spółki, który odpowiada za alokację zasobów.

Uznawanie przychodów

Głównym przedmiotem działalności Spółki jest działalność polegająca na produkcji i sprzedaży detektorów i materiałów półprzewodnikowych. Przez przychody rozumie się wpływy korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałe w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Spółki, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikającego z wpłat udziałowców.

Spółka rozpoznaje przychody zgodnie z MSSF 15.

Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Przy czym przeniesienie kontroli zgodnie z MSSF 15 może nastąpić w określonym momencie bądź na przestrzeni czasu np. w sytuacji realizacji usług.

W tym drugim przypadku musi być spełnione jedno z trzech kryteriów:

1. nabywca równocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści dostarczane w miarę realizacji zobowiązań do wykonania świadczeń,
2. tworzony lub ulepszany składnik aktywów jest kontrolowany przez nabywcę w miarę postępu prac,
3. działania jednostki nie powodują wytworzenia składnika aktywów, który mógłby być wykorzystany przez nią alternatywnie oraz ma ona możliwe do wyegzekwowania prawo zapłaty za wykonane do tej pory świadczenia.

Jeśli żaden z trzech wymienionych warunków nie jest spełniony, to przeniesienie kontroli następuje w określonym momencie. W takim przypadku można posłużyć się następującymi kryteriami:

1. jednostka obecnie ma prawo do zapłaty za składnik aktywów
2. nabywca posiada tytuł prawy do składnika aktywów
3. na nabywcę przeszły znaczące ryzyka i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów
4. nabywca zaakceptował składnik aktywów.

Spółka na podstawie poniższego 5-cio elementowego procesu rozpoznawania przychodu ustala, czy przychody należy rozkładać w czasie, czy też ujmować je jednorazowo w określonym momencie.

Etap 1: Identyfikacja umów z klientami.

Jednostka może ująć przychody, jeżeli sprzedaż została ujęta w formie umowy. Umowa może mieć charakter pisemny, ustny lub może wynikać z zachowania stron, które ujawnia ich wolę w sposób dostateczny. Przy określeniu, czy umowa z klientem została zawarta, istotne mogą okazać się warunki jej rozwiązania. Znaczenie może mieć również zawieranie umów równocześnie lub w powiązaniu z innymi umowami.

Etap 2: Identyfikacja obowiązków, które jednostka musi wykonać zgodnie z postanowieniami umowy.

Przychody związane są z wypełnieniem obietnicy przekazania klientowi dóbr lub usług będących przedmiotem sprzedaży, spełniające łącznie następujące warunki (§ 22 MSSF 15):

- 1) klient może odnieść z nich korzyści niezależnie lub w połączeniu z innymi dostępnymi dla klienta zasobami (tj. dobra lub usługi można wydzielić),
- 2) przyrzeczenie jednostki dotyczące przeniesienia dóbr lub usług na klienta można wyodrębnić spośród innych przyrzeczeń zawartych w umowie (tj. wyróżnia się ono w treści umowy). Przykład: jednostka powinna ująć osobno obowiązki z tytułu dostawy produktów oraz świadczonej usługi, jeżeli sprzedając produkty, zapewnia klientom fakultatywną usługę serwisowania na podstawie udzielonej gwarancji.

Etap 3: Ustalenie ceny transakcji w kwocie wynagrodzenia, do której jednostka oczekuje, że ma tytuł.

W zależności od charakteru umowy sprzedaży wynagrodzenie może być kwotą stałą lub (jeżeli zależy od wystąpienia przyszłego zdarzenia) kwotą zmienną, zależną od rabatów, upustów cenowych, refundacji, zachęt, premii za wyniki itp.

Etap 4: Przyporządkowanie ceny transakcji do poszczególnych obowiązków.

Jeżeli umowa zawiera odrębne obowiązki do wypełnienia (zidentyfikowane w etapie 2), cena transakcji powinna zostać do nich odpowiednio przypisana. Najlepszą podstawą do ustalenia ceny indywidualnej jest cena, za jaką jednostka może oddzielnie sprzedać dane dobro lub usługę.

Etap 5: Ujęcie przychodów w chwili wypełnienia obowiązku przez jednostkę.

Określone w umowie obowiązki są wypełnione, gdy jednostka dokonuje transferu obiecanych dóbr lub usług na klienta, tj. kiedy klient uzyskuje nad nimi kontrolę. Kwotą przychodów jest kwota wynagrodzenia przypisana do wypełnionego obowiązku. Obowiązek ten może być zaspokojony w określonym momencie (typowo przy dostawie dóbr) lub w pewnym przedziale czasowym (typowo przy świadczeniu usług). W tym drugim przypadku jednostka powinna wybrać odpowiednią metodę pomiaru postępu wypełnienia obowiązku.

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2010 w odniesieniu do tych transakcji gdzie ocenione, że przychód ujmowany jest w punkcie czasu. Główną zasadą stosowaną przez VIGO jest reguła EXW, co oznacza, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Istotne warunki płatności:

- płatność zazwyczaj staje się należna w momencie przekazania ryzyka na odbiorcę, standardowe terminy płatności wynoszą 30 dni.
- umowy nie zawierają istotnego elementu finansowania,
- kwota wynagrodzenia nie jest zmienna w związku z tym wartość szacunkowa wynagrodzenia zmiennego nie podlega zwykle ograniczeniom,

udzielana jest gwarancja handlowa na okres jednego roku, która nie odbiega od standardowych warunków odpowiedzialności z produkty.

Spółka ujmuje przychody z tytułu świadczenia usług zgodnie z metodą obmiaru wykonanych prac, na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji na koniec okresu sprawozdawczego. Zgodnie z tym podejściem przychód ujmowany jest w tych okresach, w których odbywa się świadczenie usług. Stopień zaawansowania wyznaczany jest na podstawie rzeczywistego wykonania prac w oparciu o ustalone harmonogramy. Wyceniane są

odpowiednio koszty i przychody związane z umową. Na dzień bilansowy Spółka posiada tylko jedną umowę w trakcie realizacji, której wycena jednak nie jest istotna.

Każde następne śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe będzie publikowane bez istotnych polityk rachunkowości ze względu na to, że będzie prezentowane w wersji skróconej.

3.15 Data zatwierdzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki w dniu 18 września 2022 r.

3.16 Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę ogólną sytuację ekonomiczną i prawną Spółki, w tym znany ekonomiczny i społeczny efekt epidemii COVID-19, na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdzono istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupy.

W związku z wojną na terenie Ukrainy Spółka oszacowała jej wpływ na działalność Emitenta oraz jego wyniki finansowe.

Spółka zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

3.17 Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółki i walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zaprezentowano w zaokrągleniu do tysięcy złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach podano inaczej.

Ze względu na prezentację kwot w sprawozdaniu finansowym w zaokrągleniu do tysięcy złotych w raporcie mogą pojawiać się różnice +/- 1.

3.18 Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Odpis na przeterminowane należności

Spółka wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Stan odpisów należności przeterminowanych na dzień 30 czerwca 2022 wynosił 24 tys. zł., a na koniec roku 2021 wartość ta wynosiła 40 tys. zł.

Stan odpisów udzielonych pożyczek na dzień 30 czerwca 2022 wynosił 993 tys. zł., a na koniec roku 2021 wartość ta wynosiła 1 096 tys. zł.

Spółka dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Odpis aktualizacyjny na środki pieniężne

Spółka przeprowadziła szacunek odpisów na środki pieniężne w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w okresie umownym, który jest krótszy niż 3 miesiące, ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków, w których utrzymywane są środki pieniężne oraz publicznie dostępne informacje agencji

ratingowych dotyczące prawdopodobieństwa niewypłacalności. Odstąpiono od tworzenia odpisu ze względu na nieistotność.

Odpisy z tytułu utraty wartości ustalono indywidualnie dla każdego salda dotyczącego danej instytucji finansowej. Do oceny ryzyka kredytowego użyto zewnętrzne ratingi banków. Spółka korzysta z usług dwóch banków: ING Bank Śląski SA. i mBank S.A. Analiza wykazała, iż w związku z pozytywną oceną ratingową banków środki pieniężne mają niskie ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy w związku z tym kwota korekty byłaby nieistotna.

Odpis aktualizujący wartość zapasów w magazynie

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje analizy wiekowania zapasów znajdujących się w magazynach towarów oraz dokonuje indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy i na tej podstawie podejmuje decyzję o utworzeniu odpisu aktualizacyjnego.

Stan odpisów zapasów zalegających na magazynach na dzień 30 czerwca 2022 wynosił 876 tys. zł., a na koniec roku 2021 wartość ta wynosiła 437 tys. zł.

Spółka dopuszcza do sprzedaży wyroby gotowe, wcześniej utrzymywane jedynie jako produkty zamienne na wypadek opóźnień w procesie produkcyjnym. Ze względu na osąd kierownictwa, które uznało, że w związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnym roku obrotowym.

3.19 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów.

Wycena rezerw

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Stopa dyskontowa, stopa wzrostu wynagrodzeń oraz wskaźnik rotacji są kluczowymi założeniami aktuarialnymi mającymi wpływ na stan rezerw na świadczenia pracownicze. Wybór stopy dyskontowej jest związany z bieżącą sytuacją na rynku obligacji skarbowych, natomiast wybór planowanych wzrostów wynagrodzeń jest odzwierciedleniem strategii Spółki w zakresie kształtowania polityki płacowej w przyszłości. Dodatkowo na stan rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych ma wpływ wskaźnik rotacji pracowników zależący od historycznej rotacji pracowników Spółki.

Zgodnie z MSR 19 Spółka ujawnia analizę wrażliwości dla każdego istotnego założenia aktuarialnego na koniec okresu sprawozdawczego, pokazującą, jaki wpływ na zobowiązanie miałyby zmiany odpowiednich założeń aktuarialnych.

W związku z powyższym dokonano analizy wrażliwości dla następujących założeń:

- d. zmiana stopy dyskontowej $\pm 0,5$ p.p,
- e. zmiana stopy wzrostu przyszłych wynagrodzeń $\pm 0,5$ p.p,
- f. zmiana wskaźnika rotacji pracowników $\pm 0,5$ p.p.

Analiza wrażliwości została przeprowadzona, przy założeniu, że wszystkie inne założenia aktuarialne pozostają niezmienione. Wyniki przeprowadzonych kalkulacji kształtują się następująco:

| Pozycja (w złotych) | Wartość bilansowa | Analiza wrażliwości | | | | | |
|------------------------|----------------------|---------------------|--------|------------------------------|--------|------------------|--------|
| | | Stopa dyskontowa | | Stopa wzrostu wynagrodzeń | | Wskaźnik rotacji | |
| | | - 0,5% | + 0,5% | - 0,5% | + 0,5% | - 0,5% | + 0,5% |
| Odprawy emerytalne | 157 | 168 | 147 | 147 | 169 | 165 | 150 |
| Odprawy rentowe | 29 | 30 | 27 | 27 | 28 | 30 | 27 |
| Niewykorzystane urlopy | 2 446 | 2 446 | 2 446 | 2 446 | 2 446 | 2 446 | 2 446 |
| Razem | 2 632 | 2 644 | 2 620 | 2 620 | 2 644 | 2 640 | 2 623 |

Rezerwy z tytułu przyszłych reklamacji

W danym okresie obrotowym na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa Spółki kwota rezerwy kształtuje się na poziomie 603 tys. zł. Na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa Spółki kwota tej rezerwy kształtuje się na poziomie 0,85% przychodów ze sprzedaży za okres ostatnich dwunastu miesięcy. Gdyby poziom ten był o 0,5 p.p. wyższy niż oszacowania Spółki, to kwota rezerwy uległaby zwiększeniu do 958 tys. zł.

Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego

Spółka, jako spółka akcyjna, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik Spółki jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Spółka rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- Spółka przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Spółka ujmuje w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

Wartość godziwa instrumentów pochodnych i pozostałych instrumentów finansowych

Wartość godziwa instrumentów finansowych oparta jest na podstawie otrzymanych od instytucji finansowych wycen tych instrumentów na dzień bilansowy. Pozostałe instrumenty finansowe nie są wyceniane do wartości godziwej ze względu na to, że przyjmuje się że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej.

Ujmowanie przychodów

Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Spółka, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym VIGO stoi na stanowisku, że kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa Spółki w organizowaniu transportu.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

3.20 Opis nietypowych pozycji

W pierwszym półroczu 2022 r. Spółka poniosła nakłady na modernizację obecnie funkcjonującej hali produkcyjnej i zakupiła nowe maszyny i urządzenia techniczne na łączną wartości ponad 10,2 mln zł.

3.21 Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

W pierwszym półroczu 2022 r. nie wystąpiły żadne istotne zmiany wielkości szacunkowych.

3.22 Kursy wymiany złotego

W okresie objętym sprawozdaniem zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR:

| Lp. | Treść | 01.01.2022 - 30.06.2022 | 01.01.2021 - 31.12.2021 | 01.01.2021 - 30.06.2021 |
|-----|------------------------------|----------------------------|----------------------------|----------------------------|
| 1. | Średni kurs na koniec okresu | 4,6806 | 4,5994 | 4,5208 |
| 2. | Średni kurs okresu | 4,6427 | 4,5775 | 4,5472 |

Kurs średni okresu obliczono jako średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie na podstawie informacji publikowanych przez Narodowy Bank Polski.

Dla pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat wyrażonych w walutach obcych przyjęto następujące kursy wymiany do ich wyceny:

| Rodzaj waluty | Wartość kursu | Nr Tabeli | Data |
|---------------|---------------|----------------|------------|
| EUR | 4,6806 | 125/A/NBP/2022 | 30.06.2022 |
| USD | 4,4825 | 125/A/NBP/2022 | 30.06.2022 |

4 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|
| AKTYWA | | |
| Aktywa trwałe | 203 795 | 183 719 |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 106 327 | 99 219 |
| Wartości niematerialne | 13 800 | 10 524 |
| Prawo do użytkowania | 3 858 | 3 888 |
| Nakłady na projekty rozwojowe | 49 940 | 43 351 |
| Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 25 877 | 22 395 |
| Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych | 3 994 | 4 320 |
| Rozliczenia międzyokresowe | | 22 |
| Aktywa obrotowe | 31 404 | 34 324 |
| Zapasy | 10 603 | 6 899 |
| Należności handlowe | 13 504 | 14 370 |
| Pozostałe należności | 2 070 | 5 667 |
| Pozostałe należności finansowe | 670 | 35 |
| Rozliczenia międzyokresowe | 472 | 858 |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 4 084 | 6 495 |
| AKTYWA RAZEM | 235 199 | 218 043 |
| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 |
| PASYWA | | |
| Kapitał własny | 137 461 | 131 228 |
| Kapitał zakładowy | 729 | 729 |
| Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej | 8 865 | 8 865 |
| Kapitał z aktualizacji wyceny | 78 | -24 |
| Pozostałe kapitały | 121 658 | 91 148 |
| Wynik finansowy bieżącego okresu | 6 131 | 30 510 |
| Zobowiązania długoterminowe | 61 027 | 57 479 |
| Kredyty i pożyczki | 19 249 | 21 368 |
| Rozliczenia międzyokresowe przychodów | 40 826 | 35 066 |
| Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne | 153 | 226 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 798 | 818 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 36 711 | 29 337 |
| Kredyty i pożyczki | 22 944 | 12 441 |
| Zobowiązania handlowe i inne | 4 591 | 8 103 |
| Pozostałe zobowiązania | 1 912 | 1 707 |
| Pozostałe zobowiązania finansowe | | 17 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 42 | 46 |
| Rozliczenia międzyokresowe przychodów | 2 296 | 2 363 |
| Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne | 2 478 | 1 717 |
| Pozostałe rezerwy | 2 448 | 2 942 |
| PASYWA RAZEM | 235 119 | 218 043 |

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

| | Za okres: | Za okres: |
|---|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Przychody ze sprzedaży | 30 723 | 32 593 |
| Przychody ze sprzedaży produktów | 29 088 | 31 636 |
| Przychody ze sprzedaży usług | 1 635 | 911 |
| Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów | | 46 |
| Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów | 12 111 | 11 733 |
| Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 12 111 | 11 733 |
| Wartość sprzedanych towarów i materiałów | | |
| Zysk (strata) brutto na sprzedaży | 18 612 | 20 860 |
| Koszty sprzedaży | 5 314 | 1 635 |
| Koszty ogólnego zarządu | 12 246 | 9 621 |
| Pozostałe przychody operacyjne | 4 042 | 2 816 |
| Pozostałe koszty operacyjne | 1 802 | 662 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | 3 292 | 11 758 |
| Przychody finansowe | | 467 |
| Koszty finansowe | 621 | 330 |
| Zysk (strata) przed opodatkowaniem | 2 671 | 11 894 |
| Podatek dochodowy | -3 460 | -517 |
| Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej | 6 131 | 12 412 |
| Zysk (strata) netto | 6 131 | 12 412 |
| Zysk (strata) netto skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 2 649 | 11 894 |
| Składniki innych całkowitych dochodów: | 102 | 22 |
| Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń | 102 | 22 |
| Suma dochodów całkowitych | 6 233 | 12 434 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł) | 8,41 | 17,03 |
| Podstawowy za okres obrotowy | 8,41 | 17,03 |
| Rozwodniony za okres obrotowy | 8,41 | 17,03 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł) | 8,41 | 17,03 |
| Podstawowy za okres obrotowy | 8,41 | 17,03 |
| Rozwodniony za okres obrotowy | 8,41 | 17,03 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł) skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 3,63 | 16,32 |

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

| | Za okres: | Za okres: |
|---|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA | | |
| Zysk / Strata brutto | 2 671 | 11 894 |
| Podatek dochodowy | -3 460 | -517 |
| Zysk / Strata netto | 6 131 | 12 412 |
| Korekty razem: | 4 606 | -978 |
| Amortyzacja | 5 008 | 3 338 |
| Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych | 581 | -333 |
| Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy) | 512 | 152 |
| Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej | -28 | 1 |
| Zmiana stanu rezerw | 297 | 845 |
| Zmiana stanu zapasów | -3 704 | 732 |
| Zmiana stanu należności | 4 464 | -3 572 |
| Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów | 594 | 356 |
| Zmiana stanu przedpłat | -324 | -654 |
| Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów | -3 540 | -2 550 |
| Wynik jednostek ujmowanych metodą praw własności | | 217 |
| Inne korekty | 747 | 488 |
| Gotówka z działalności operacyjnej | 7 277 | 10 916 |
| Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony | -21 | |
| A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | 7 256 | 10 916 |
| DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA | | |
| Wpływy | 9 656 | 7 274 |
| Otrzymane dofinansowania | 9 556 | 7 272 |
| Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych | 101 | 2 |
| Wydatki | -26 561 | -22 108 |
| Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych | -14 067 | -5 205 |
| Wydatki na nabycie udziałów | -224 | -1 086 |
| Nakłady na fundusze inwestycyjne | | -7 128 |
| Nakłady na niezakończone prace rozwojowe | -11 635 | -8 689 |
| Udzielone pożyczki | -635 | |
| B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | -16 905 | -14 834 |
| DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA | | |
| Wpływy | 12 283 | 3 084 |
| Kredyty i pożyczki | 12 283 | 3 084 |
| Wydatki | -4 993 | -3 334 |
| Spłaty kredytów i pożyczek | -4 430 | -3 168 |
| Odsetki | -546 | -167 |
| Opłaty z tytułu leasingu | -17 | |
| C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 7 290 | -251 |
| D. Przepływy pieniężne netto razem | -2 359 | -4 169 |
| E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych | -2 410 | -4 399 |
| - zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych | 51 | 230 |
| F. Środki pieniężne na początek okresu | 6 495 | 13 022 |
| G. Środki pieniężne na koniec okresu | 4 133 | 8 854 |

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

| | Kapitał zakładowy | Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej | Kapitał z aktualizacji wyceny | Pozostałe kapitały | Wynik finansowy bieżącego okresu | Kapitał własny ogółem |
|--|----------------------|---|-------------------------------------|-----------------------|---|-----------------------------|
| Sześć miesięcy zakończone w dniu 30 czerwca 2022 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r. | 729 | 8 865 | -24 | 121 657 | | 131 228 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 6 131 | 6 131 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 102 | | | 102 |
| Kapitał własny na dzień 30.06.2022 r. | 729 | 8 865 | 78 | 121 657 | 6 131 | 137 461 |
| Dwanaście miesięcy zakończonych w dniu 31 grudnia 2021 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r. | 729 | 8 865 | -85 | 91 072 | | 100 582 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 30 510 | 30 510 |
| Podwyższenie warunkowe kapitału | | | | 76 | | 76 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 61 | | | 61 |
| Kapitał własny na dzień 31.12.2021 r. | 729 | 8 865 | -24 | 91 148 | 30 510 | 131 228 |
| Sześć miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2021 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r. | 729 | 8 865 | -85 | 91 072 | | 100 582 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 12 412 | 12 412 |
| Zmiana zasad rachunkowości | | | | -1 497 | | -1 497 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 22 | | | 22 |
| Kapitał własny na dzień 30.06.2021 r. | 729 | 8 865 | -63 | 89 575 | 12 412 | 111 518 |

5 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ¹

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|
| AKTYWA | | |
| Aktywa trwałe | 206 747 | 186 110 |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 106 327 | 99 219 |
| Wartości niematerialne | 13 800 | 10 524 |
| Prawo do użytkowania | 3 777 | 3 797 |
| Nakłady na projekty rozwojowe | 49 940 | 43 351 |
| Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 25 877 | 22 395 |
| Inwestycje w jednostkach spółkontrolowanych | 7 027 | 6 802 |
| Rozliczenia międzyokresowe | | 22 |
| Aktywa obrotowe | 33 823 | 34 314 |
| Zapasy | 9 549 | 6 899 |
| Należności handlowe | 14 802 | 14 370 |
| Pozostałe należności | 2 054 | 5 652 |
| Pozostałe należności finansowe | 3 087 | 875 |
| Rozliczenia międzyokresowe | 472 | 858 |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 3 858 | 5 659 |
| AKTYWA RAZEM | 240 571 | 220 424 |
| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 |
| PASYWA | | |
| Kapitał własny | 142 150 | 133 765 |
| Kapitał zakładowy | 729 | 729 |
| Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej | 8 865 | 8 865 |
| Kapitał z aktualizacji wyceny | 78 | -24 |
| Pozostałe kapitały | 123 496 | 91 148 |
| Wynik finansowy bieżącego okresu | 8 282 | 33 047 |
| Korekta błędów lat poprzednich | 699 | |
| Zobowiązania długoterminowe | 61 145 | 57 388 |
| Kredyty i pożyczki | 19 526 | 21 368 |
| Rozliczenia międzyokresowe przychodów | 40 826 | 35 066 |
| Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne | 153 | 226 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 640 | 728 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 37 276 | 29 270 |
| Kredyty i pożyczki | 22 944 | 12 441 |
| Zobowiązania handlowe i inne | 4 552 | 8 103 |
| Pozostałe zobowiązania | 1 830 | 1 704 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | 42 | |
| Rozliczenia międzyokresowe przychodów | 2 296 | 2 363 |
| Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne | 2 478 | 1 717 |
| Pozostałe rezerwy | 3 134 | 2 942 |
| PASYWA RAZEM | 240 571 | 220 424 |

¹ Noty dotyczące śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego znajdują się w punkcie 6 niniejszego raportu

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

| | Za okres: | Za okres: |
|---|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Przychody ze sprzedaży | 32 035 | 32 593 |
| Przychody ze sprzedaży produktów | 30 368 | 31 636 |
| Przychody ze sprzedaży usług | 1 667 | 911 |
| Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów | | 46 |
| Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów | 13 154 | 11 733 |
| Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 13 154 | 11 733 |
| Zysk (strata) brutto na sprzedaży | 18 882 | 20 860 |
| Koszty sprzedaży | 4 333 | 1 635 |
| Koszty ogólnego zarządu | 11 748 | 9 621 |
| Pozostałe przychody operacyjne | 4 016 | 2 816 |
| Pozostałe koszty operacyjne | 1 482 | 662 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | 5 333 | 11 758 |
| Przychody finansowe | | 467 |
| Koszty finansowe | 511 | 330 |
| Zysk (strata) przed opodatkowaniem | 4 822 | 11 894 |
| Podatek dochodowy | -3 460 | -517 |
| Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej | 8 282 | 12 412 |
| Zysk (strata) netto | 8 282 | 12 412 |
| Zysk (strata) netto skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 4 801 | 11 894 |
| Składniki innych całkowitych dochodów: | 102 | 22 |
| Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń | 102 | 22 |
| Suma dochodów całkowitych | 8 384 | 12 434 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł) | 11,36 | 17,03 |
| Podstawowy za okres obrotowy | 11,36 | 17,03 |
| Rozwodniony za okres obrotowy | 11,36 | 17,03 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł) | 11,36 | 17,03 |
| Podstawowy za okres obrotowy | 11,36 | 17,03 |
| Rozwodniony za okres obrotowy | 11,36 | 17,03 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł) skorygowany o odroczony podatek dochodowy | 6,59 | 16,32 |

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

| | Za okres: | |
|---|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA | | |
| Zysk / Strata brutto | 4 822 | 11 894 |
| Podatek dochodowy | -3 460 | |
| Zysk / Strata netto | 8 282 | 11 894 |
| Korekty razem: | 4 419 | -978 |
| Amortyzacja | 5 027 | 3 338 |
| Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych | 581 | -333 |
| Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy) | 517 | 152 |
| Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej | -27 | 1 |
| Zmiana stanu rezerw | 983 | 845 |
| Zmiana stanu zapasów | -2 650 | 732 |
| Zmiana stanu należności | 3 167 | -3 572 |
| Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów | 459 | 356 |
| Zmiana stanu przedpłat | -324 | -654 |
| Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów | -3 540 | -2 550 |
| Wynik jednostek ujmowanych metodą praw własności | | 217 |
| Inne korekty | 226 | 488 |
| Gotówka z działalności operacyjnej | 9 241 | 10 916 |
| A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | 9 220 | 10 916 |
| DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA | | |
| Wpływy | 9 656 | 7 274 |
| Otrzymane dofinansowania | 9 556 | 7 272 |
| Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych | 101 | 2 |
| Wydatki | -28 158 | -22 108 |
| Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych | -14 067 | -5 205 |
| Wydatki na nabycie udziałów | -225 | -1 086 |
| Nakłady na fundusze inwestycyjne | | -7 128 |
| Nakłady na niezakończone prace rozwojowe | -11 654 | -8 689 |
| Udzielone pożyczki | -2 213 | |
| B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | -18 502 | -14 834 |
| DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA | | |
| Wpływy | 12 559 | 3 084 |
| Kredyty i pożyczki | 12 559 | 3 084 |
| Wydatki | -5 026 | -3 334 |
| Spłaty kredytów i pożyczek | -4 430 | -3 168 |
| Odsetki | -551 | -167 |
| Opłaty z tytułu leasingu | -46 | |
| C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 7 533 | -251 |
| D. Przepływy pieniężne netto razem | -1 750 | -4 169 |
| E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych | -1 801 | -4 399 |
| - zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych | 51 | 230 |
| F. Środki pieniężne na początek okresu | 5 658 | 13 022 |
| G. Środki pieniężne na koniec okresu | 3 907 | 8 854 |

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

| | Kapitał zakładowy | Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej | Kapitał z aktualizacji wyceny | Pozostałe kapitały | Wynik finansowy bieżącego okresu | Kapitał własny ogółem |
|--|----------------------|---|-------------------------------------|-----------------------|-------------------------------------|-----------------------------|
| Sześć miesięcy zakończone w dniu 30 czerwca 2022 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r. | 729 | 8 865 | -24 | 124 195 | | 133 765 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 8 282 | 8 282 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 102 | | | 102 |
| Kapitał własny na dzień 30.06.2022 r. | 729 | 8 865 | 78 | 124 195 | 8 282 | 142 150 |
| Dwanaście miesięcy zakończonych w dniu 31 grudnia 2021 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r. | 729 | 8 865 | -85 | 91 072 | | 100 582 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 33 047 | 33 047 |
| Podwyższenie warunkowe kapitału | | | | 76 | | 76 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 61 | | | 61 |
| Kapitał własny na dzień 31.12.2021 r. | 729 | 8 865 | -24 | 91 148 | 33 047 | 133 765 |
| Sześć miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2021 roku | | | | | | |
| Kapitał własny na dzień 01.01.2021 r. | 729 | 8 865 | -85 | 91 072 | | 100 582 |
| Wynik finansowy okresu | | | | | 12 412 | 12 412 |
| Zmiana zasad rachunkowości | | | | -1 497 | | -1 497 |
| Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne | | | 22 | | | 22 |
| Kapitał własny na dzień 30.06.2021 r. | 729 | 8 865 | -63 | 89 575 | 12 412 | 111 518 |

6 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

6.1 Aktywa

6.1.1 Aktywa trwałe

Istotne transakcje nabycia i sprzedaży aktywów trwałych

W I półroczu 2022 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz na środki trwałe i środki trwałe w budowie w kwocie 14,3 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 11,4 mln zł. W analogicznym okresie 2021 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz środki trwałe w budowie w kwocie 5,2 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 8,7 mln zł.

Spółka w I półroczu 2022 r. poniosła również nakłady na nabycie udziałów w spółce VWI Sp. z o.o. na kwotę 0,18 mln zł.

6.1.2 Wartości niematerialne

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.

| | Prawo wieczystego użytkowania gruntu | Zakończone prace rozwojowe | Inne (w tym oprogramowanie komputerowe) | Ogółem |
|---|--------------------------------------|----------------------------|---|---------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022 | | 15 480 | 2 603 | 18 084 |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 5 091 | | 5 091 |
| - nabycia | | | | |
| - przyjęte zakończone prace rozwojowe | | 5 091 | | 5 091 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 695 | | 695 |
| - likwidacji | | 695 | | 695 |
| - przekwalifikowanie na leasing | | | | |
| - przekwalifikowanie na środki trwałe | | | | |
| Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022 | | 19 876 | 2 603 | 22 480 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2022 | | 6 015 | 1 571 | 7 586 |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 1 514 | 275 | 1 789 |
| - amortyzacji | | 1 514 | 275 | 1 789 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 695 | | 695 |
| - likwidacji | | 695 | | 695 |
| Umorzenie na dzień 30.06.2022 | | 6 834 | 1 846 | 8 679 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022 | | 13 042 | 757 | 13 800 |

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2021 r.

| | Prawo wieczystego użytkowania gruntu | Zakończone prace rozwojowe | Inne (w tym oprogramowanie komputerowe) | Ogółem |
|---------------------------------|--------------------------------------|----------------------------|---|---------------|
| Wartość bilansowa brutto | | 14 457 | 2 621 | 17 078 |

| | Prawo wieczystego użytkowania gruntu | Zakończone prace rozwojowe | Inne (w tym oprogramowanie komputerowe) | Ogółem |
|---|--------------------------------------|----------------------------|---|---------------|
| na dzień 01.01.2021 | | | | |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 1 889 | 13 | 1 902 |
| - nabycia | | | 13 | 13 |
| - przyjęte zakończone prace rozwojowe | | 1 889 | | 1 889 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 865 | 33 | 898 |
| - likwidacji | | 865 | 33 | 898 |
| Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2021 | | 15 494 | 2 590 | 18 084 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2021 | | 4 186 | 1 048 | 5 233 |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 1 302 | 274 | 1 577 |
| - amortyzacji | | 1 302 | 274 | 1 577 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 865 | 26 | 891 |
| - likwidacji | | 865 | 26 | 891 |
| Umorzenie na dzień 30.06.2021 | | 4 623 | 1 296 | 5 919 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021 | | 10 870 | 1 294 | 12 163 |

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w 2021 r.

| | Prawo wieczystego użytkowania gruntu | Zakończone prace rozwojowe | Inne (w tym oprogramowanie komputerowe) | Ogółem |
|---|--------------------------------------|----------------------------|---|---------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021 | | 14 457 | 2 621 | 17 078 |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 1 889 | 13 | 1 902 |
| - nabycia | | | 13 | 13 |
| - przyjęte zakończone prace rozwojowe | | 1 889 | | 1 889 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 865 | 33 | 898 |
| - likwidacji | | 865 | 33 | 898 |
| Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2021 | | 15 480 | 2 603 | 18 084 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2021 | | 4 185 | 1 048 | 5 233 |
| Zwiększenia, z tytułu: | | 2 694 | 549 | 3 243 |
| - amortyzacji | | 2 694 | 549 | 3 243 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 865 | 26 | 865 |
| - likwidacji | | 865 | 26 | 865 |
| Umorzenie na dzień 31.12.2021 | | 6 015 | 1 571 | 7 586 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 | | 9 465 | 1 033 | 10 524 |

Wartość i powierzchnia gruntów użytkowanych wieczysto

| Adres nieruchomości | Nr księgi wieczystej lub zbiorów dokumentów | Powierzchnia działki (m ²) na 30.06.2022 | Wartość na 30.06.2022 (w tys. zł) | Powierzchnia działki (m ²) na 31.12.2021 | Wartość na 31.12.2021 (w tys. zł) | Powierzchnia działki (m ²) na 30.06.2021 | Wartość na 30.06.2021 (w tys. zł) |
|---|---|--|-----------------------------------|--|-----------------------------------|--|-----------------------------------|
| 05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133 | WA1P/00087633/6 | 1 302 | 363 | 1 302 | 363 | 1 302 | 363 |
| | WA1P/00082343/1 | 2 750 | 252 | 2 750 | 252 | 2 750 | 252 |
| | WA1P/00083348/3 | 4 928 | 2 435 | 4 928 | 2 435 | 4 928 | 2 435 |
| | WA1P/00104889/1 | 1 694 | 45 | 1 694 | 45 | | |
| Ogółem | | 10 674 | 3 095 | 10 674 | 3 095 | 8 980 | 3 050 |

Adres dla powyższych gruntów to: 05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133

6.1.3 Leasing finansowy

| | Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe | | Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe | |
|--------------------------------|---|--------------------|--|--------------------|
| | Stan na 30.06.2022 | Stan na 31.12.2021 | Stan na 30.06.2022 | Stan na 31.12.2021 |
| Prawo do użytkowania | 3 858 | 3 888 | 3 777 | 3 797 |
| Zobowiązanie z tytułu leasingu | 840 | 864 | 682 | 728 |
| Koszty finansowe leasingu | 5 | 8 | 8 | 1 |
| Koszty amortyzacji | 20 | 39 | 117 | 30 |
| Stopa dyskontowa | 5,88% | 5,88% | 5,88% | 5,88% |
| Przepływy z tytułu leasingu: | | | | |
| część główna zobowiązania | 41 | 43 | 45 | 48 |
| płatność odsetek | 10 | 8 | 6 | 3 |

6.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.

| | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Pozostałe środki trwałe | Środki trwałe w budowie | Razem |
|---|----------------------|-------------------------|----------------------|----------------------------|----------------------------|----------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022 | 37 584 | 35 438 | 935 | 16 332 | 32 369 | 122 657 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 8 188 | 9 002 | 1 704 | 11 325 | 8 220 | 38 438 |
| - nabycia | | 81 | 1 651 | 275 | 8 176 | 10 183 |
| - rozliczenie środków trwałych w budowie | 8 042 | 8 921 | 53 | 11 050 | | 28 066 |
| - podwyższenie wartości | 100 | | | | | 100 |
| - przekwalifikowanie z WNiP | 45 | | | | | 45 |
| - dostawa w drodze | | | | | 44 | 44 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 122 | 229 | 61 | 28 066 | 28 478 |
| - likwidacji | | 122 | 229 | 61 | | 412 |
| - przyjęcia na stan środków trwałych | | | | | 28 066 | 28 066 |
| Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022 | 45 772 | 44 318 | 2 410 | 27 595 | 12 522 | 132 617 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2022 | 4 290 | 12 816 | 782 | 5 550 | | 23 438 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 549 | 1 662 | 112 | 930 | | 3 253 |
| - amortyzacji | 549 | 1 662 | 112 | 930 | | 3 253 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | | 117 | 229 | 55 | | 401 |
| - likwidacji | | 117 | 229 | 55 | | 401 |
| Umorzenie na dzień 30.06.2022 | 4 839 | 14 361 | 665 | 6 425 | 0 | 26 290 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022 | 40 933 | 29 957 | 1 745 | 21 170 | 12 522 | 106 327 |

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2021 r.

| | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Pozostałe środki trwałe | Środki trwałe w budowie | Razem |
|---|----------------------|-------------------------|----------------------|----------------------------|----------------------------|---------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021 | 37 769 | 33 623 | 935 | 13 672 | 3 381 | 89 380 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 42 | 1 869 | | 2 684 | 31 769 | 36 364 |
| - nabycia środków trwałych | 42 | 1 068 | | 702 | | 1 812 |
| - rozliczenie środków trwałych w budowie | | 800 | | 1 982 | | 2 783 |
| - podwyższenie wartości | | | | | 31 769 | 31 769 |
| - dostawa w drodze | | | | | 23 | 23 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | 227 | 54 | | 23 | 2 782 | 3 086 |
| - likwidacji | 227 | 54 | | 23 | | 304 |
| - przyjęcie na stan środków trwałych | | | | | 2 105 | 2 105 |

VIGO Photonics S.A. – Skonsolidowany raport półroczny za 2022 r.

| | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Pozostałe środki trwałe | Środki trwałe w budowie | Razem |
|---|----------------------|-------------------------|----------------------|----------------------------|----------------------------|----------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2021 | 37 584 | 35 438 | 935 | 16 333 | 32 368 | 122 657 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2021 | 3 509 | 10 139 | 678 | 4 304 | | 18 630 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 988 | 2 721 | 104 | 1 270 | | 5 083 |
| - amortyzacji | 988 | 2 721 | 104 | 1 270 | | 5 083 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | 207 | 44 | | 23 | | 274 |
| - likwidacji | 207 | 44 | | 23 | | 274 |
| Umorzenie na dzień 31.12.2021 | 4 290 | 12 816 | 782 | 5 550 | | 23 438 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2021 | 33 294 | 22 621 | 153 | 10 782 | 32 368 | 99 219 |

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2021 r.

| | Budynki i budowle | Maszyny i urządzenia | Środki transportu | Pozostałe środki trwałe | Środki trwałe w budowie | Razem |
|---|----------------------|-------------------------|----------------------|----------------------------|----------------------------|---------------|
| Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2021 | 37 769 | 33 612 | 935 | 13 681 | 3 381 | 89 378 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 34 | 910 | | 722 | 5 914 | 7 580 |
| - nabycia | | 161 | | 85 | | 246 |
| - rozliczenie środków trwałych w budowie | | 749 | | 637 | 5 914 | 7 300 |
| - podwyższenie wartości | 34 | | | | | 34 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | 211 | 50 | | | 1 414 | 1 675 |
| - likwidacji | 211 | 50 | | | | 262 |
| - przyjęcia na stan środków trwałych | | | | | 1 414 | 1 414 |
| Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2021 | 37 592 | 34 472 | 935 | 14 403 | 7 881 | 95 283 |
| Umorzenie na dzień 01.01.2021 | 3 509 | 10 139 | 678 | 4 303 | | 18 629 |
| Zwiększenia, z tytułu: | 494 | 1 338 | 52 | 596 | | 2 481 |
| - amortyzacji | 494 | 1 338 | 52 | 596 | | 2 481 |
| Zmniejszenia, z tytułu: | 196 | 41 | | | | 237 |
| - likwidacji | 196 | 41 | | | | 237 |
| Umorzenie na dzień 30.06.2021 | 3 807 | 11 437 | 730 | 4 899 | | 20 873 |
| Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2021 | 33 785 | 23 035 | 205 | 9 504 | 7 881 | 74 410 |

6.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

W dniu 9 lutego 2017 r. została zawarta umowa inwestycyjna pomiędzy Spółką a Warsaw Equity PEI Funduszem Inwestycyjnym Zamkniętym Aktywów Niepublicznych („Fundusz”) oraz VIGO WE INNOVATION Sp. z o.o. („Inkubator”).

Szczegółowe warunki Umowy zostały opisane w Raporcie rocznym Spółki za 2016 r. Spółka na dzień 30.06.2022 została ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności.

| Nazwa spółki, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu (stan na dzień 30.06.2022) | Wartość udziałów wg ceny nabycia (w tys. zł) | | Korekty aktualizujące wartość | Wartość bilansowa udziałów (w tys. zł) | | Procent posiadanych udziałów | Procent posiadanych głosów |
|--|--|--------------------------|-------------------------------|--|--------------------------|------------------------------|----------------------------|
| | Stan na dzień 30.06.2022 | Stan na dzień 30.06.2021 | | Stan na dzień 30.06.2022 | Stan na dzień 30.06.2021 | | |
| VIGO WE INNOVATION | 4 597 | 5 343 | | 4 597 | 3 629 | 50% | 50% |
| VIGO VENTURES ASI | 50 | | | 50 | | 100% | 100% |

6.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe

Spółka prowadzi prace rozwojowe w szeregu projektów, w tym dofinansowywanych ze źródeł budżetu państwa i ze środków unijnych. Zestawienie poniesionych nakładów przedstawia poniższa tabela:

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|---|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| MIRPHAB | 2 243 | 2 243 | 2 236 |
| WATERSPY | | 1 390 | 1 390 |
| AQUARIUS | | 1 612 | 1 612 |
| TRANSFER | 1 247 | 1 247 | 1 247 |
| BON NA INNOWACJE PIAP | 648 | 648 | 648 |
| BON NA INNOWACJE WAT | 385 | 385 | 440 |
| Nowy zakład produkcyjny | 704 | 2 867 | 2 005 |
| Tani moduł detekcyjny | 523 | 772 | 594 |
| Detektory III-V | | 639 | 362 |
| Poprawa jakości produkcji | 31 | 42 | 30 |
| Detektory wieloelementowe | 1 126 | 1 120 | 1 061 |
| Processing 2.0 | 1 034 | 1 068 | 947 |
| Sensory-Przemysł 4.0 | 14 155 | 11 214 | 8 416 |
| Struktury epitaksjalne i VCSEL | 9 048 | 7 819 | 6 100 |
| DEMETER | 4 471 | 4 143 | 3 170 |
| Car2Tera | 74 | 67 | 55 |
| WidePower | 618 | 618 | 617 |
| WikiNet | 400 | 237 | 93 |
| TRAVEL | 341 | 237 | 140 |
| TRIAGE | | 508 | 217 |
| Systemy Optoelektroniczne | | 1 534 | 381 |
| Matryce | | 1 527 | 398 |
| PEMIR | 604 | 317 | 30 |
| InGaAs With Asic | 12 289 | 1 097 | |
| Nakłady na prace rozwojowe, w tym: | 49 940 | 43 351 | 32 189 |
| Długoterminowe | 49 940 | 43 351 | 32 189 |

Szczegółowy opis prowadzonych prac rozwojowych znajduje się w punkcie 7.3 Raportu.

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Ubezpieczenia majątkowe | 14 | 214 | 14 |
| Prenumeraty, opłaty | 233 | 29 | 27 |
| Faktury do rozliczenia w nowym okresie | 12 | 399 | 319 |
| Składki członkowskie | 6 | 6 | |
| Kary i odszkodowania | | | 14 |
| Faktury zaliczkowe | 120 | 230 | |
| Koszty do przychodów w następnym okresie | | | 3 |
| Podatek od nieruchomości | 88 | | 80 |
| Pozostałe | | 2 | 32 |
| Czynne rozliczenia międzyokresowe | 472 | 880 | 489 |
| długoterminowe | | 22 | 3 |
| krótkoterminowe | 472 | 858 | 486 |

6.1.7 Aktywa obrotowe

Zapasy (skonsolidowane sprawozdanie)

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|-------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Materiały na potrzeby produkcji | 4 829 | 4 093 | 3 769 |
| Dostawa w drodze | 319 | 174 | 143 |
| Półprodukty i produkcja w toku | 1 776 | 754 | 2 021 |
| Produkty gotowe | 4 556 | 2 315 | 2 863 |
| Zapasy brutto | 11 480 | 7 336 | 8 796 |
| Odpis aktualizujący wartość zapasów | 876 | 437 | 304 |
| Zapasy netto | 10 603 | 6 899 | 8 492 |

Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2022 (skonsolidowane sprawozdanie)

| | Okres zalegania w dniach | | | | | Razem |
|---|--------------------------|--------------|------------|------------|-------------|---------------|
| | 1-180 | 181-365 | 366-548 | 549-730 | powyżej 730 | |
| Materiały (brutto) | 3 396 | 502 | 256 | 184 | 491 | 4 829 |
| Materiały (odpisy) | | | 32 | 138 | 491 | 660 |
| Materiały netto | 3 396 | 502 | 224 | 46 | 0 | 4 169 |
| Półprodukty i produkcja w toku (brutto) | 1 545 | 148 | 34 | 12 | 36 | 1 776 |
| Półprodukty i produkcja w toku (odpisy) | | | 5 | 9 | 34 | 48 |
| Półprodukty i produkcja w toku (netto) | 1 545 | 148 | 29 | 3 | 2 | 1 728 |
| Produkty gotowe (brutto) | 1 615 | 221 | 105 | 74 | 78 | 2 093 |
| Produkty gotowe (odpisy) | | | 38 | 55 | 74 | 168 |
| Odchylenia od cen ewidencyjnych | 1 900 | 260 | 124 | 87 | 92 | 2 463 |
| Produkty gotowe (netto) | 3 515 | 481 | 191 | 106 | 96 | 4 388 |
| Zaliczki na dostawy (netto) | 319 | | | | | 319 |
| Zapasy razem | 8 775 | 1 131 | 444 | 155 | 98 | 10 603 |

Zapasy (jednostkowe sprawozdanie)

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|-------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Materiały na potrzeby produkcji | 4 829 | 4 093 | 3 769 |
| Dostawa w drodze | 319 | 174 | 143 |
| Półprodukty i produkcja w toku | 1 776 | 754 | 2 021 |
| Produkty gotowe | 3 501 | 2 315 | 2 863 |
| Zapasy brutto | 10 425 | 7 336 | 8 796 |
| Odpis aktualizujący wartość zapasów | 876 | 437 | 304 |
| Zapasy netto | 9 549 | 6 899 | 8 492 |

Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2022 (jednostkowe sprawozdanie)

| | Okres zalegania w dniach | | | | | Razem |
|---|--------------------------|--------------|------------|------------|-------------|--------------|
| | 1-180 | 181-365 | 366-548 | 549-730 | powyżej 730 | |
| Materiały (brutto) | 3 396 | 502 | 256 | 184 | 491 | 4 829 |
| Materiały (odpisy) | | | 32 | 138 | 491 | 660 |
| Materiały netto | 3 396 | 502 | 224 | 46 | 0 | 4 169 |
| Półprodukty i produkcja w toku (brutto) | 1 545 | 148 | 34 | 12 | 36 | 1 776 |
| Półprodukty i produkcja w toku (odpisy) | | | 5 | 9 | 34 | 48 |
| Półprodukty i produkcja w toku (netto) | 1 545 | 148 | 29 | 3 | 2 | 1 728 |
| Produkty gotowe (brutto) | 560 | 221 | 105 | 74 | 78 | 1 038 |
| Produkty gotowe (odpisy) | | | 38 | 55 | 74 | 168 |
| Odchylenia od cen ewidencyjnych | 1 331 | 524 | 248 | 175 | 185 | 2 463 |
| Produkty gotowe (netto) | 1 892 | 745 | 315 | 193 | 188 | 3 334 |
| Zaliczki na dostawy (netto) | 319 | | | | | 319 |
| Zapasy razem | 7 152 | 1 396 | 569 | 242 | 191 | 9 549 |

Analiza wiekowa zapasów na dzień 31.12.2021

| | Okres zalegania w dniach | | | | | Razem |
|---|--------------------------|--------------|------------|------------|-------------|--------------|
| | 1-180 | 181-365 | 366-548 | 549-730 | powyżej 730 | |
| Materiały (brutto) | 2 418 | 746 | 272 | 154 | 503 | 4 093 |
| Materiały (odpisy) | | | 2 | 84 | 330 | 417 |
| Materiały netto | 2 418 | 746 | 270 | 69 | 173 | 3 676 |
| Półprodukty i produkcja w toku (brutto) | 481 | 203 | 25 | 18 | 28 | 754 |
| Półprodukty i produkcja w toku (odpisy) | | | | 11 | 9 | 20 |
| Półprodukty i produkcja w toku (netto) | 481 | 203 | 25 | 7 | 19 | 734 |
| Produkty gotowe (brutto) | 565 | 139 | 101 | 13 | 69 | 887 |
| Odchylenia od cen ewidencyjnych | | | | | | 0 |
| Produkty gotowe (netto) | 910 | 224 | 163 | 21 | 111 | 1 428 |
| Zaliczki na dostawy (netto) | 1 475 | 362 | 264 | 33 | 180 | 2 315 |
| Zapasy razem | 174 | | | | | 174 |
| | 4 548 | 1 311 | 559 | 110 | 372 | 6 899 |

Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2021

| | Okres zalegania w dniach | | | | | Razem |
|---|--------------------------|--------------|------------|------------|-------------|--------------|
| | 1-180 | 181-365 | 366-548 | 549-730 | powyżej 730 | |
| Materiały (brutto) | 2 011 | 706 | 307 | 448 | 298 | 3 769 |
| Materiały (odpisy) | | 22 | 27 | 124 | 131 | 304 |
| Materiały netto | 2 011 | 683 | 280 | 324 | 167 | 3 465 |
| Półprodukty i produkcja w toku (brutto) | 1 633 | 210 | 90 | 46 | 42 | 2 021 |
| Półprodukty i produkcja w toku | 1 633 | 210 | 90 | 46 | 42 | 2 021 |
| Produkty gotowe (brutto) | 516 | 281 | 57 | 88 | 5 | 947 |
| Produkty gotowe (odpisy) | | | | | | |
| Odchylenia od cen ewidencyjnych | 1 043 | 569 | 116 | 177 | 11 | 1 916 |
| Produkty gotowe (netto) | 1 559 | 850 | 173 | 265 | 16 | 2 863 |
| Zaliczki na dostawy (netto) | 143 | | | | | 143 |
| Zapasy razem | 5 345 | 1 744 | 544 | 635 | 224 | 8 492 |

Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy (skonsolidowane i jednostkowe sprawozdanie)

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|-------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Materiały na potrzeby produkcji | 4 829 | 4 093 | 3 769 |
| Dostawa w drodze | 319 | 174 | 143 |
| Półprodukty i produkcja w toku | 1 776 | 754 | 2 021 |
| Produkty gotowe | 4 556 | 2 315 | 2 863 |
| Zapasy brutto | 11 480 | 7 336 | 8 796 |
| Odpis aktualizujący wartość zapasów | 876 | 437 | 304 |
| Zapasy netto | 10 603 | 6 899 | 8 492 |

| | Odpisy aktualizujące materiały | Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku | Odpisy aktualizujące wyroby | Razem odpisy aktualizujące zapasy |
|---|--------------------------------|---|-----------------------------|-----------------------------------|
| Stan na dzień 01.01.2022 roku | 417 | 20 | | 437 |
| Zwiększenia w tym: | 244 | 28 | 168 | 439 |
| - utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi | 244 | 28 | 168 | 439 |
| Stan na dzień 30.06.2022 | 660 | 48 | 168 | 876 |

| | Odpisy aktualizujące materiały | Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku | Odpisy aktualizujące wyroby | Razem odpisy aktualizujące zapasy |
|---|--------------------------------|---|-----------------------------|-----------------------------------|
| Stan na dzień 01.01.2021 roku | 95 | 16 | | 111 |
| Zwiększenia w tym: | 322 | 4 | | 325 |
| - utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi | 322 | 4 | | 325 |

| | Odpisy aktualizujące materiały | Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku | Odpisy aktualizujące wyroby | Razem odpisy aktualizujące zapasy |
|---|--------------------------------|---|-----------------------------|-----------------------------------|
| Stan na dzień 31.12.2021 roku | 417 | 20 | | 437 |
| Stan na dzień 01.01.2021 roku | 95 | 16 | | 111 |
| Zwiększenia w tym: | 209 | | | 209 |
| - utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi | 209 | | | 209 |
| Zmniejszenia w tym: | | 16 | | 16 |
| Stan na dzień 30.06.2021 roku | 304 | | | 304 |

Materiały znajdujące się w magazynie stanowią zapas dla zabezpieczenia procesów technologicznych i będą wykorzystane w następnym okresie obrotowym. Utrzymywanie elementów na magazynach materiałowych spowodowane jest:

- utrzymywaniem elementów wycofanych z produkcji przez dostawców do celów realizacji serwisu,
- utrzymywaniem elementów używanych do zamówień, które pojawiają się sporadycznie, ale w dużych ilościach,
- elementami, które używane są do rzadko pojawiających się zamówień o specjalnych parametrach.

Produkty gotowe utrzymywane na magazynie powyżej 365 dni to produkty wytworzone w nadwyżkach w trakcie minimalnej serii procesu technologicznego, które mogą w przyszłości być sprzedane, jeżeli będzie na nie indywidualne zapotrzebowanie.

W związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji część utrzymywanych zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnych latach.

Utrzymywanie gotowych produktów na magazynie spowodowane jest:

- posiadaniem zapasów magazynowych do zamówień produkcyjnych wysokoseryjnych,
- posiadaniem na magazynie pojedynczych detektorów wyprodukowanych nadmiarowo w ramach pojedynczych zamówień o bardzo specyficznych parametrach, gdzie powtórzenie tak specjalnych parametrów zdarza się w odstępach kilkunastomiesięcznych,
- wyprodukowaniem w ramach obniżania ceny dla klienta produktów w większych partiach, gdzie część partii jest sprzedawana od ręki, a pozostałe w ciągu następnych kilku miesięcy.

Należności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

Wysokość należności wynika ze standardowych warunków płatności udzielanych klientom przez Spółkę. W ocenie Zarządu Spółki nie ma znaczącego ryzyka nieotrzymania płatności wynikających z ww. należności. Kwota należności na koniec czerwca 2022 r. jest większa o 0,4 mln zł w stosunku do tej z 31 grudnia 2021. Jest to spowodowane realizacją zamówień o znaczącej wartości.

Dla należności handlowych, (za wyjątkiem tych które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane), przeprowadzono analizę portfelową i zastosowano uproszczoną matrycę odpisów w poszczególnych przedziałach wiekowych na podstawie oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności. Analizy dokonano

dla należności od klientów korporacyjnych w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2019-2021.

W rezultacie dla należności handlowych, które są przeterminowane poniżej 90 dni, odpis wynosi 9 tys. zł, a dla należności przeterminowanych powyżej 90 dni wynosi 15 tys. zł.

| Należności od klientów korporacyjnych | Razem | Nieprzeterminowane | Bieżące 1-30 dni | 31-90 dni | 91-180 dni | 181-365 dni | Powyżej 365 dni |
|--|--------|--------------------|------------------|-----------|------------|-------------|-----------------|
| Saldo należności na dzień 30.06.2022 (1) | 14 826 | 13 518 | 484 | 281 | 514 | 1 | 29 |
| Wskaźnik niewypełnienia zobowiązania (2) | | 0,03% | 0,23% | 0,30% | 0,85% | 50,00% | 20,00% |
| Oczekiwana strata kredytowa (1)*(2) | 17 | 4 | 1 | 1 | 4 | | 6 |
| Odpisy aktualizujące należności nieobsługiwane | 7 | | 1 | 2 | 4 | | |
| Odpisy aktualizujące razem | 24 | 4 | 2 | 3 | 8 | | 6 |

Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu | 40 | 111 | 111 |
| Zwiększenia, w tym: | 32 | 120 | 66 |
| - dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne | 32 | 120 | 66 |
| Zmniejszenia w tym: | 48 | 192 | 145 |
| - wykorzystanie odpisów aktualizujących | 48 | 192 | 145 |
| Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu | 24 | 40 | 33 |

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Należności handlowe brutto | 14 826 | 14 410 | 13 211 |
| - od pozostałych jednostek | 13 469 | 14 410 | 13 211 |
| - od jednostek powiązanych | 1 357 | | |
| Odpisy aktualizujące | 24 | 40 | 33 |
| Należności handlowe netto | 14 802 | 14 370 | 13 178 |
| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
| Pozostałe należności, w tym: | | | |
| - z tytułu podatków | 2 011 | 5 576 | 1 824 |
| - inne | 43 | 75 | 54 |
| Pozostałe należności brutto/netto | 2 054 | 5 652 | 1 878 |
| Pozostałe należności finansowe brutto | 3 699 | 1 433 | |
| - udzielone pożyczki | 3 087 | 1 433 | |
| Odpisy aktualizujące | 612 | 558 | |
| Pozostałe należności finansowe netto | 3 087 | 875 | |
| Razem należności krótkoterminowe netto | 19 943 | 20 897 | 15 056 |

Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| w walucie polskiej | 938 | 6 330 | 1 959 |
| w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł.) | 19 005 | 14 567 | 13 130 |
| EUR | 2 454 | 2 842 | 2 804 |
| po przeliczeniu na zł | 11 486 | 13 069 | 12 677 |
| USD | 1 677 | 508 | 119 |
| po przeliczeniu na zł | 7 519 | 1 498 | 453 |
| Należności krótkoterminowe razem | 19 943 | 20 898 | 15 089 |

Struktura należności

| | Razem | Nieprzeterminowane | Przeterminowanie w dniach | | | | |
|------------------------------------|---------------|--------------------|---------------------------|---------------|---------------|----------------|---------------------|
| | | | do 1 miesiąca | do 3 miesięcy | do 6 miesięcy | do 12 miesięcy | powyżej 12 miesięcy |
| Stan na dzień 30.06.2022 | 19 943 | 18 636 | 494 | 284 | 506 | 1 | 23 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 14 826 | 13 499 | 496 | 287 | 514 | 1 | 29 |
| Odpisy aktualizujące | 24 | 4 | 2 | 3 | 8 | | 6 |
| Pozostałe należności | 5 141 | 5 141 | | | | | |
| Stan na dzień 31.12.2021 | 20 898 | 19 988 | 816 | 81 | | 9 | 4 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 14 410 | 13 482 | 822 | 84 | | 12 | 11 |
| Odpisy aktualizujące | 40 | 21 | 6 | 3 | | 3 | 7 |
| Pozostałe należności | 7 085 | 7 085 | | | | | |
| Odpisy aktualizujące | 558 | 558 | | | | | |
| Stan na dzień 30.06.2021 | 15 056 | 13 767 | 470 | 754 | 68 | 3 | |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 13 211 | 11 904 | 473 | 759 | 70 | 4 | |
| Odpisy aktualizujące | 33 | 15 | 4 | 7 | 6 | 1 | |
| Pozostałe należności | 1 878 | 1 878 | | | | | |

Należności w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

| Należności od klientów korporacyjnych | Razem | Nieprzeterminowane | Bieżące 1-30 dni | 31-90 dni | 91-180 dni | 181-365 dni | Powyżej 365 dni |
|--|--------|--------------------|------------------|-----------|------------|-------------|-----------------|
| Saldo należności na dzień 30.06.2022 (1) | 16 244 | 13 613 | 484 | 281 | 514 | 1 | 29 |
| Wskaźnik niewypelnienia zobowiązania (2) | | 0,03% | 0,23% | 0,30% | 0,85% | 50,00% | 20,00% |
| Oczekiwana strata kredytowa (1)*(2) | 17 | 4 | 1 | 1 | 4 | | 6 |
| Odpisy aktualizujące należności nieobsługiwane | 7 | | 1 | 2 | 4 | | |
| Odpisy aktualizujące razem | 24 | 4 | 2 | 3 | 8 | | 6 |

Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu | 40 | 111 | 111 |
| Zwiększenia, w tym: | 32 | 120 | 66 |
| - dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne | 32 | 120 | 66 |
| Zmniejszenia w tym: | 48 | 192 | 145 |
| - wykorzystanie odpisów aktualizujących | 48 | 192 | 145 |
| - rozwiązanie odpisów aktualizujących w związku ze spłatą należności | | | |
| Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu | 24 | 40 | 33 |

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|-----------------------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Należności handlowe brutto | 13 528 | 14 410 | 13 211 |
| - od pozostałych jednostek | 13 528 | 14 410 | 13 211 |
| Odpisy aktualizujące | 24 | 40 | 33 |
| Należności handlowe netto | 13 504 | 14 370 | 13 178 |

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|---|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Pozostałe należności, w tym: | | | |
| - z tytułu podatków | 2 011 | 5 576 | 1 824 |
| - inne | 59 | 75 | 54 |
| Pozostałe należności brutto/netto | 2 070 | 5 652 | 1 878 |
| Pozostałe należności finansowe brutto | 1 153 | 875 | |
| - udzielone pożyczki | 250 | 875 | |
| Odpisy aktualizujące | 484 | 558 | |
| Pozostałe należności finansowe netto | 669 | | |
| Razem należności krótkoterminowe netto | 16 244 | 20 898 | 15 056 |

Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| w walucie polskiej | 938 | 6 330 | 1 959 |
| w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł.) | 15 289 | 14 567 | 13 130 |
| EUR | 1 660 | 2 842 | 2 804 |
| po przeliczeniu na zł | 7 770 | 13 069 | 12 677 |
| USD | 1 677 | 508 | 119 |
| po przeliczeniu na zł | 7 519 | 1 498 | 453 |
| Należności krótkoterminowe razem | 16 244 | 20 898 | 15 089 |

Struktura należności

| | Razem | Nieprzeterminowane | Przeterminowanie w dniach | | | | |
|------------------------------------|---------------|--------------------|---------------------------|---------------|---------------|----------------|---------------------|
| | | | do 1 miesiąca | do 3 miesięcy | do 6 miesięcy | do 12 miesięcy | powyżej 12 miesięcy |
| Stan na dzień 30.06.2022 | 16 244 | 14 935 | 494 | 284 | 506 | 1 | 23 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 13 528 | 12 201 | 496 | 287 | 514 | 1 | 29 |
| Odpisy aktualizujące | 24 | 4 | 2 | 3 | 8 | | 6 |
| Pozostałe należności | 2 758 | 2 758 | | | | | |
| Stan na dzień 31.12.2021 | 20 073 | 19 163 | 816 | 81 | | 9 | 4 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 14 410 | 13 482 | 822 | 84 | | 12 | 11 |
| Odpisy aktualizujące | 40 | 21 | 6 | 3 | | 3 | 7 |
| Pozostałe należności | 6 261 | 6 261 | | | | | |
| Odpisy aktualizujące | 558 | 558 | | | | | |
| Stan na dzień 30.06.2021 | 15 056 | 13 767 | 470 | 754 | 68 | 3 | |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 13 211 | 11 904 | 473 | 759 | 70 | 4 | |
| Odpisy aktualizujące | 33 | 15 | 4 | 7 | 6 | 1 | |
| Pozostałe należności | 1 878 | 1 878 | | | | | |

Środki pieniężne w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Środki pieniężne kasie i na rachunkach bankowych: | | | 8 850 |
| kasa PLN | | | 4 |
| kasa EURO | | | 4 |
| w przeliczeniu na zł | | | 18 |
| kasa USD | | | 3 |
| w przeliczeniu na zł | | | 11 |
| bank PLN | 3 273 | 3 119 | 4 269 |
| bank EURO | 125 | 541 | 940 |
| w przeliczeniu na zł | 586 | 2 489 | 4 249 |
| bank USD | 50 | 218 | 79 |
| w przeliczeniu na zł | 225 | 887 | 299 |
| Razem | 4 084 | 6 495 | 8 850 |

Środki pieniężne w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Środki pieniężne kasie i na rachunkach bankowych: | | | 8 850 |
| kasa PLN | | | 4 |
| kasa EURO | | | 4 |
| w przeliczeniu na zł | | | 18 |
| kasa USD | | | 3 |
| w przeliczeniu na zł | | | 11 |
| bank PLN | 3 187 | 3 119 | 4 269 |
| bank EURO | 125 | 541 | 940 |
| w przeliczeniu na zł | 586 | 2 489 | 4 249 |
| bank USD | 19 | 13 | 79 |
| w przeliczeniu na zł | 85 | 51 | 299 |
| Razem | 3 858 | 5 659 | 8 850 |

Przyczyną różnicy pomiędzy zmianą stanu pozycji środków pieniężnych w skróconym śródrocznym sprawozdaniu z sytuacji finansowej, a zmianą tej pozycji wykazanej w skróconym śródrocznym rachunku przepływów pieniężnych są ujemne różnice kursowe – jako strata z tytułu różnic kursowych w kwocie 51 tys. zł. z wyceny bilansowej na 30.06.2022 r.

Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania:

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Środki pieniężne otrzymane na realizację prac rozwojowych | 3 394 | 2 457 | 4 117 |

Środki pieniężne do dyspozycji jednostki, nie wykazane w pozycji bilansowej

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Środki pieniężne ZFŚS | 414 | 147 | 295 |

Instrumenty finansowe

| Aktywa finansowe (skonsolidowane sprawozdanie) | Wartość bilansowa | | | Wartość godziwa | | | Kategoria kwalifikacji |
|--|-------------------|------------|------------|-----------------|------------|------------|------------------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | |
| Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności | 14 173 | 14 405 | 15 056 | 14 173* | 14 405* | 15 056* | AZK |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 4 084 | 6 495 | 8 850 | 4 084* | 6 495* | 8 850* | AZK |
| Inwestycje w fundusze | | | 10 161 | | | 10 161 | AWGW-W |

*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

| Zobowiązania finansowe (skonsolidowane sprawozdanie) | Wartość bilansowa | | | Wartość godziwa | | | Kategoria kwalifikacji |
|--|-------------------|------------|------------|-----------------|------------|------------|---|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | |
| Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym: | 42 194 | 33 810 | 29 884 | 42 194* | 33 810* | 29 884* | zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie |
| - pozostałe - krótkoterminowe | 22 944 | 12 441 | 6 308 | 22 944* | 12 441* | 6 308* | |
| - pozostałe - długoterminowe | 19 250 | 21 368 | 23 576 | 19 250* | 21 368* | 23 576* | |
| Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania | 6 382 | 9 810 | 4 452 | 6 382* | 9 810* | 4 452* | |

| Aktywa finansowe (jednostkowe sprawozdanie) | Wartość bilansowa | | | Wartość godziwa | | | Kategoria kwalifikacji |
|--|-------------------|------------|------------|-----------------|------------|------------|------------------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | |
| Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności | 17 889 | 15 245 | 15 056 | 17 889* | 15 245* | 15 056* | AZK |
| Środki pieniężne i ich ekwiwalenty | 3 858 | 5 659 | 8 850 | 3 858* | 5 659* | 8 850* | AZK |
| Inwestycje w fundusze | | | 10 161 | | | 10 161 | AWGW-W |

*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

| Zobowiązania finansowe (jednostkowe sprawozdanie) | Wartość bilansowa | | | Wartość godziwa | | | Kategoria kwalifikacji |
|--|-------------------|------------|------------|-----------------|------------|------------|------------------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 | |

| | | | | | | | |
|---|---------------|---------------|---------------|----------------|----------------|----------------|---|
| Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym: | 42 469 | 33 810 | 29 884 | 42 469* | 33 810* | 29 884* | |
| - pozostałe - krótkoterminowe | 22 944 | 12 441 | 6 308 | 22 944* | 12 441* | 6 308* | zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie |
| - pozostałe - długoterminowe | 19 526 | 21 368 | 23 576 | 19 526* | 21 368* | 23 576* | |
| Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania | 6 382 | 9 806 | 4 452 | 6 382* | 9 806* | 4 452* | |

**Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych*

Spółka zarówno na dzień 30.06.2022 i na 31.12.2021 nie posiadała żadnych kontraktów forward.

W trakcie dwóch kwartałów 2022 roku Spółka, w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych w wyniku zmiany stóp procentowych oraz utraty płynności finansowej.

Spółka ocenia, iż ryzyko związane z należnościami handlowymi jest ograniczone z uwagi na fakt, że dokonuje transakcji wyłącznie z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności. Ponadto, Spółka w sposób ciągły monitoruje zaległości kontrahentów w regulowaniu płatności.

Spółka ocenia, iż ryzyko związane z regulowaniem zobowiązań handlowych jest ograniczone z uwagi na fakt, iż w sposób ciągły prowadzi analizę wpływów i wydatków - z wyprzedzeniem zna kwoty wymaganych zobowiązań do uregulowania. Ponadto w ocenie Zarządu Spółka posiada bardzo wysoką zdolność kredytową, co sprawia, iż Spółka może pozyskać dodatkowe finansowanie dłużne, zgodnie z planem strategicznym.

6.1.8 Aktywa na podatek odroczony

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową jednostka ustala aktywa lub rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, którego jest podatnikiem. Na dzień 31 marca 2021 roku w spółce zarachowano aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 490 tys. zł utworzone w związku z premią inwestycyjną w TSSE i innymi przejściowymi różnicami.

| Podatek dochodowy wykazany w SzCD (w tys. zł) | 01.01.2022 - 30.06.2022 | 01.01.2021 - 31.12.2021 |
|--|--------------------------------|--------------------------------|
| Bieżący podatek dochodowy | 21 | |
| Dotyczący roku obrotowego | 21 | |
| Odroczony podatek dochodowy | -2 990 | -7 935 |
| Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych | -2 990 | - 7 935 |
| Obciążenie podatkowe wykazane w SzCD | -2 990 | -7 935 |

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

| W tys. zł | 01.01.2022 - 30.06.2022 | 01.01.2021 - 31.12.2021 |
|--|--------------------------------|--------------------------------|
| Saldo na początek okresu | | |
| Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | +22 840 | +14 970 |
| Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | -555 | -511 |
| Podatek odroczony netto na początek okresu | +23 395 | +14 460 |
| Zmiana stanu w okresie wpływająca na: | +3 482 | +7 935 |
| Wynik (+/-) | +3 482 | +7 935 |

| | | |
|--|---------------|----------------|
| Podatek odroczony netto na koniec okresu, w tym | +25 877 | +22 395 |
| Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 26 546 | +22 840 |
| Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego | 669 | -555 |

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022

| Tytuły różnic przejściowych | Saldo na początek okresu | Zmiana stanu: | Saldo na koniec okresu |
|--------------------------------------|--------------------------|---------------|------------------------|
| | | Wynik/Kapitał | |
| Aktywa | | | |
| Zapasy | 436 | +439 | 876 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 40 | -16 | 24 |
| Inwestycje w jednostkach powiązanych | 1 042 | -49 | 993 |
| Zobowiązania | | | |
| Rezerwy na świadczenia pracownicze | 4 175 | +280 | 4 456 |
| Pozostałe rezerwy | 608 | +702 | 1 310 |
| Inne zobowiązania | 465 | -389 | 75 |
| Razem | 6 766 | 967 | 7 734 |

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022

| | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|
| Aktywa | | | |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 2 918 | +603 | 3 521 |
| Razem | 2 918 | 603 | 3 521 |
| Stawka podatku | | 19% | |
| Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego, w tym | 22 950 | +3 595 | 26 546 |
| - ulga inwestycyjna TSSE | 21 664 | +3 412 | 25 076 |
| Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego | -554 | -115 | -669 |
| Zmiana stanu podatku odroczonego | | +3 482 | |
| Podatek odroczony w SzCD | 22 395 | +3 485 | 25 877 |

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2021

| Tytuły różnic przejściowych stan na 31.12.2021 | Saldo na początek okresu | Zmiana stanu: | Saldo na koniec okresu |
|--|--------------------------|---------------|------------------------|
| | | Wynik/Kapitał | |
| Aktywa | | | |
| Zapasy | 111 | +325 | 436 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 111 | -72 | 40 |
| Inwestycje w jednostkach powiązanych | | +1 042 | 1 042 |
| Zobowiązania | | | |
| Rezerwy na świadczenia pracownicze | 3 999 | +176 | 4 175 |
| Pozostałe rezerwy | 592 | +16 | 608 |
| Inne zobowiązania | 696 | -231 | 465 |
| Razem | 5 510 | +1 256 | 6 766 |

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2021

| | | | |
|------------------------------------|--------------|-------------|--------------|
| Aktywa | | | |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 2 267 | -652 | 2 918 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 424 | +424 | |
| Razem | 2 691 | -228 | 2 919 |

| | | | |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Stawka podatku | 19% | | |
| Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego | 1 047 | +239 | 1 286 |
| Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego | -511 | -43 | -554 |
| Zmiana stanu podatku odroczonego | -554 | | |
| Ulga inwestycyjna w TSSE | 13 923 | +7 742 | 21 664 |
| Podatek odroczony w SzCD | +14 977 | + 7 418 | +22 395 |

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2021

| Tytuły różnic przejściowych | Saldo na początek okresu | Zmiana stanu: | Saldo na koniec okresu |
|------------------------------------|--------------------------|---------------|------------------------|
| | | Wynik/Kapitał | |
| Aktywa | | | |
| Zapasy | 111 | +193 | 304 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 111 | -79 | 33 |
| Zobowiązania | | | |
| Rezerwy na świadczenia pracownicze | 3 999 | +893 | 4 892 |
| Pozostałe rezerwy | 592 | -70 | 523 |
| Inne zobowiązania | 696 | -696 | |
| Razem | 5 511 | 241 | 5 752 |

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2021

| | | | |
|---|---------------|-------------|----------------|
| Aktywa | | | |
| Rzeczowe aktywa trwałe | 2 267 | +220 | 2 487 |
| Należności z tytułu dostaw i usług | 424 | -409 | 15 |
| Razem | 2 691 | -189 | 2 502 |
| Stawka podatku | 19% | | |
| Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego, w tym: | 14 970 | +484 | 15 453 |
| - ulga inwestycyjna TSSE | 13 923 | +438 | 14 360 |
| Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego | -511 | +36 | -475 |
| Zmiana stanu podatku odroczonego | +82 | | |
| Podatek odroczony w SzCD | 14 460 | +517 | +14 977 |

6.2 Pasywa

6.2.1 Rezerwy

Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|---|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe | 186 | 272 | 291 |
| Rezerwy na urlopy wypoczynkowe | 2 446 | 1 671 | 1 921 |
| Razem, w tym: | 2 632 | 1 943 | 2 212 |
| - długoterminowe | 153 | 226 | 259 |
| - krótkoterminowe | 2 478 | 1 717 | 1 953 |

Zmiana stanu rezerw na świadczenia emerytalne i podobne

| | Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe | Rezerwy na urlopy wypoczynkowe |
|-----------------------------------|---|--------------------------------|
| Stan na 01.01.2022 | 272 | 1 671 |
| Utworzenie rezerwy | | 775 |
| Rozwiązanie rezerwy | 86 | |
| Stan na 30.06.2022, w tym: | 186 | 2 446 |
| - długoterminowe | 153 | |
| - krótkoterminowe | 32 | 2 446 |
| Stan na 01.01.2021 | 284 | 1 176 |
| Utworzenie rezerwy | | 494 |
| Rozwiązanie rezerwy | 12 | |
| Stan na 31.12.2021, w tym: | 272 | 1 671 |
| - długoterminowe | 226 | |
| - krótkoterminowe | 46 | 1 671 |
| Stan na 01.01.2021 | 284 | 1 176 |
| Utworzenie rezerwy | 7 | 745 |
| Stan na 30.06.2021, w tym: | 291 | 1 921 |
| - długoterminowe | 259 | |
| - krótkoterminowe | 32 | 1 921 |

Pozostałe rezerwy (sprawozdanie jednostkowe)

| | Stan na dzień: 30.06.2022 | Stan na dzień: 31.12.2021 | Stan na dzień: 30.06.2021 |
|--|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| Rezerwa na wynagrodzenia | 1 825 | 2 233 | 1 759 |
| Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty | 603 | 608 | 508 |
| Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego | 16 | 27 | 15 |
| Rezerwa na przyszłe prawdopodobne zobowiązania | 691 | 75 | 922 |
| Razem, w tym: | 3 134 | 2 942 | 3 203 |
| - krótkoterminowe | 3 134 | 2 942 | 3 203 |

Zmiana stanu pozostałych rezerw

| | Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty | Inne rezerwy | Ogółem |
|-----------------------------------|--|--------------|--------------|
| Stan na 01.01.2022 | 607 | 2 336 | 2 943 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 20 | 3 936 | 3 956 |
| Rozwiązane | 24 | 3 741 | 3 765 |
| Stan na 30.06.2022, w tym: | 603 | 2 531 | 3 134 |
| - krótkoterminowe | 603 | 2 531 | 3 134 |
| Stan na 01.01.2021 | 454 | 2 678 | 3 132 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 153 | 717 | 870 |
| Rozwiązane | | 1 059 | 1 059 |
| Stan na 31.12.2021, w tym: | 607 | 2 336 | 2 943 |
| - długoterminowe | 607 | 2 336 | 2 943 |
| Stan na 01.01.2021 | 454 | 2 678 | 3 132 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 53 | 2 331 | 2 384 |
| Rozwiązane | | 2 314 | 2 314 |
| Stan na 30.06.2021, w tym: | 508 | 2 695 | 3 203 |
| - krótkoterminowe | 508 | 2 695 | 3 203 |

Pozostałe rezerwy (sprawozdanie skonsolidowane)

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|--|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Rezerwa na wynagrodzenia | 1 825 | 2 233 | 1 759 |
| Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty | 603 | 608 | 508 |
| Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego | 16 | 27 | 15 |
| Rezerwa na przyszłe prawdopodobne zobowiązania | 2 | 75 | 922 |
| Razem, w tym: | 2 448 | 2 942 | 3 203 |
| - krótkoterminowe | 2 448 | 2 942 | 3 203 |

Zmiana stanu pozostałych rezerw (sprawozdanie skonsolidowane)

| | Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty | Inne rezerwy | Ogółem |
|-----------------------------------|--|--------------|--------------|
| Stan na 01.01.2022 | 607 | 2 336 | 2 943 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 20 | 3 249 | 3 269 |
| Rozwiązane | 24 | 3 741 | 3 765 |
| Stan na 30.06.2022, w tym: | 603 | 1 844 | 2 447 |
| - krótkoterminowe | 603 | 2 531 | 3 134 |
| Stan na 01.01.2021 | 454 | 2 678 | 3 132 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 153 | 717 | 870 |
| Rozwiązane | | 1 059 | 1 059 |
| Stan na 31.12.2021, w tym: | 607 | 2 336 | 2 943 |
| - długoterminowe | 607 | 2 336 | 2 943 |
| Stan na 01.01.2021 | 454 | 2 678 | 3 132 |
| Utworzone w ciągu roku obrotowego | 53 | 2 331 | 2 384 |
| Rozwiązane | | 2 314 | 2 314 |
| Stan na 30.06.2021, w tym: | 508 | 2 695 | 3 203 |
| - krótkoterminowe | 508 | 2 695 | 3 203 |

Rezerwa na premie dla pracowników

Spółka zarachowała rezerwy na wynagrodzenia w związku z wyrównaniem premii za II kwartał 2022 r. przysługującej pracownikom zgodnie z regulaminem wynagradzania, płatną do końca miesiąca następującego po kwartale, za który premia jest rozliczana w kwocie 1 825 tys. zł.

Rezerwa na premie dla Zarządu za zrealizowane wyniki danego roku

Zarachowano również rezerwę na poczet premii dla Zarządu w kwocie 101 tys. zł przysługującej za I-wsze półrocze 2022, która zostanie wypłacona po akceptacji sprawozdania finansowego za 2022 przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

Rezerwa na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych

Spółka tworzy rezerwę na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych oraz zwrotów produktów sprzedanych w ciągu ostatnich 3 lat obrotowych w oparciu o poziom napraw gwarancyjnych oraz zwrotów odnotowanych w latach ubiegłych. Przewiduje się, że większość tych kosztów zostanie poniesiona w następnym roku obrotowym, a ich całość w ciągu 3 lat od dnia bilansowego. Założenia zastosowane do obliczenia rezerwy na naprawy gwarancyjne i zwroty oparte zostały na bieżących poziomach sprzedaży i aktualnych dostępnych informacjach na temat zwrotów i jedno rocznym okresie gwarancyjnym na wszystkie sprzedane produkty.

Rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe

Spółka w przedstawianym okresie zarachowała w koszty ogólnozakładowe rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe w wysokości 786 tys. zł.

6.2.2 Zobowiązania

Stan kredytów do spłacenia na dzień 30 czerwca 2022 r. prezentuje poniższa tabela.

Kredyty, stan na dzień 30.06.2022

| Nazwa banku i rodzaj kredytu | Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro) | Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro) | Nominalne oprocentowanie | Termin spłaty |
|--|--|--|--------------------------|---------------|
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 5 800 EUR | 2 271 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 3 600 EUR | 1 927 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.12.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 2 000 EUR | 1 875 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny | 6 000 PLN | 3 687 PLN | WIBOR 1M + marża | 30.09.2022 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 5 950 EUR | 589 EUR | EURIBOR 1M + marża | 21.06.2028 |
| ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft | 2 500 EUR | 1 618 EUR | EURIBOR 1M + marża | 21.03.2023 |

Kredyty, stan na dzień 31.12.2021

| Nazwa banku i rodzaj kredytu | Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro) | Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro) | Nominalne oprocentowanie | Termin spłaty |
|--|--|--|--------------------------|---------------|
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 5 800 EUR | 2 271 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 3 600 EUR | 2 184 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.12.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 2 000 EUR | 1 520 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny | 6 000 PLN | 4 270 PLN | WIBOR 1M + marża | 30.09.2022 |

Kredyty, stan na dzień 30.06.2021

| Nazwa banku i rodzaj kredytu | Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro) | Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro) | Nominalne oprocentowanie | Termin spłaty |
|--|--|--|--------------------------|---------------|
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 5 800 EUR | 3 152 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 3 600 EUR | 2 441 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.12.2026 |
| ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny | 2 000 EUR | 402 EUR | EURIBOR 1M + marża | 31.03.2026 |
| ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny | 6 000 PLN | 2 777 PLN | WIBOR 1M + marża | 30.09.2022 |

Zabezpieczenia do powyższych otrzymanych kredytów opisano w punkcie 4.2.14 w Raporcie Rocznym za 2021 r. Żadne warunki w aktywnych umowach kredytowych nie zostały naruszone.

Struktura zapadalności kredytów i pożyczek

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|------------------------------------|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| | PLN | PLN | PLN |
| Kredyty i pożyczki krótkoterminowe | 19 574 | 12 441 | 6 308 |
| Kredyty i pożyczki długoterminowe | 22 896 | 21 368 | 23 576 |
| - płatne powyżej 1 roku do 3 lat | 22 896 | 16 162 | 17 213 |
| - płatne powyżej 3 lat | | 5 206 | 6 363 |
| | 42 469 | 33 810 | 29 884 |

Kredyty struktura walutowa

| | Stan na dzień: | | Stan na dzień: | | Stan na dzień: | |
|-----|----------------|---------------|----------------|---------------|----------------|---------------|
| | 30.06.2022 | | 31.12.2021 | | 30.06.2021 | |
| | Waluta | PLN | Waluta | PLN | Waluta | PLN |
| PLN | | 3 689 | | 4 299 | | |
| EUR | 8 280 | 38 783 | 6 416 | 29 511 | 6 989 | 31 213 |
| | | 42 469 | | 33 810 | 6 989 | 31 213 |

Tabela ruchów kredytów (w tys. zł/eur)

| Kwota kredytu | Stan na 01.01.2022 | + / - kapitał | + / - odsetki zapłacone / naliczone | + / - wycena | Stan na 30.06.2022 |
|-----------------|--------------------|-----------------------|-------------------------------------|------------------|--------------------|
| 5 800 EUR | 12 472 | -/-2 046 | +58/-59 | +204/- | 10 630 |
| 3 600 EUR | 10 046 | -/-1 192 | +48/-48 | +166/- | 9 020 |
| 2 000 EUR | 6 993 | +2 186/-580 | +54/-54 | +182/-4 | 8 776 |
| 6 000 PLN | 4 270 | -/-583 | +86/-86 | | 3 687 |
| Karty kredytowe | 29 | +26/-29 | | | 26 |
| 5 950 EUR | | +2 772/- | | +/-17 | 2 775 |
| 2 500 EUR | | +7 576/- | | | 7 575 |
| Razem | 33 810 | +12 559/-4 423 | +247/-248 | +551/-21 | 42 469 |
| Kwota kredytu | Stan na 01.01.2021 | + / - kapitał | + / - odsetki zapłacone / naliczone | + / - wycena | Stan na 31.12.2021 |
| 5 800 EUR | 16 580 | -/-4 006 | -1 | -/-101 | 12 472 |
| 3 600 EUR | 12 453 | -/-2 356 | +114/-114 | -/-51 | 10 046 |
| 2 000 EUR | 407 | +6 560/- | -1 | +26 /- | 6 993 |
| 6 000 PLN | 1 120 | +4 880/-1 730 | -1 | | 4 270 |
| Karty kredytowe | | +29/- | | | 29 |
| Razem | 30 560 | +11 469/-8 092 | +114/-117 | +26/-152 | 33 810 |
| Kwota kredytu | Stan na 01.01.2021 | + / - kapitał | + / - odsetki zapłacone / naliczone | + / - wycena | Stan na 30.06.2021 |
| 5 800 EUR | 16 580 | -/-1 998 | +77/-77 | +435/-104 | 14 250 |
| 3 600 EUR | 12 453 | -/-1 169 | +59/-59 | + 302/-56 | 11 037 |
| 2 000 EUR | 407 | +1 427/- | +8/-8 | +11/-3 | 1 820 |
| 6 000 PLN | 1 120 | +1 657/- | +18/-18 | | 2 777 |
| | 30 560 | +3 084/-3 167 | +162/-162 | +748/-163 | 29 884 |

Inne zobowiązania długoterminowe

Spółka posiada długoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 640 tys. zł (rok 2021 682 tys. zł).

Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

W pierwszym półroczu 2022 Spółka udzieliła pożyczek podmiotom powiązanym w wysokości 2 266 tys. zł. Członkom Zarządu i Rady Nadzorczej spółka nie udzieliła pożyczek, poręczeń czy gwarancji.

6.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:

| | Stan na dzień: | Stan na dzień: | Stan na dzień: |
|---|----------------|----------------|----------------|
| | 30.06.2022 | 31.12.2021 | 30.06.2021 |
| Dotacje do środków trwałych | 7 892 | 7 662 | 6 311 |
| Przychody przyszłych okresów (środki otrzymane na realizację prac rozwojowych) | 35 205 | 29 409 | 25 803 |
| NARAŻENIA | 1 563 | 1 875 | 2 188 |
| PETRA | 55 | 137 | 218 |
| LASERY | 2 | 3 | 5 |
| PLAISIR | 37 | 74 | 111 |
| MIREGAS | 406 | 487 | 568 |
| CHEQUERS | 1 354 | 1 557 | 1 760 |
| MIRPHAB | 1 257 | 1 257 | 1 258 |
| WATERSPY | 1 332 | 1 446 | 1 446 |
| INDII5 | 403 | 477 | 550 |
| AQUARIUS | 1 545 | 1 668 | 1 395 |
| ACCORDS | 469 | 532 | 594 |
| TRANSFER | 737 | 688 | 688 |
| SENSORY DLA PRZEMYSŁU 4.0 I IOT | 9 713 | 7 962 | 6 359 |
| STRUKTURY EPITAKSJALNE I VCSEL | 7 622 | 5 447 | 4 204 |
| BON NA INNOWACJE | 340 | 340 | 340 |
| TRAVEL | 113 | 131 | 62 |
| PEMIR | 488 | 334 | 190 |
| WidePOWER | 366 | 366 | 366 |
| WikiNet | 154 | 183 | 114 |
| WAT BON NA INNOWACJE | 327 | 327 | 256 |
| MIRPIC | 2 301 | 702 | 955 |
| TRIAGE | 750 | 445 | 496 |
| REGIONALNY | 2 539 | 2 288 | 1 648 |
| CAR2TERA | 27 | 29 | 32 |
| MATRYCE | 1 164 | 654 | |
| INGAAS WITH ASIC | 144 | | |
| Otrzymane w darowiźnie środki trwałe | 25 | 32 | 39 |
| Przedpłaty otrzymane na realizację przyszłych zobowiązań | | 326 | 108 |
| Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym: | 43 122 | 37 430 | 32 261 |
| Długoterminowe | 40 826 | 35 066 | 29 977 |
| Krótkoterminowe | 2 296 | 2 363 | 2 284 |

6.3 Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

6.3.1 Struktura przychodów

Struktura przychodów w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|--|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Działalność kontynuowana | 36 050 | 77 929 | 35 876 |
| Sprzedaż towarów i materiałów | | 46 | 46 |
| Sprzedaż produktów, w tym: | 30 368 | 69 428 | 31 636 |
| - Segment modułów detekcyjnych | 29 790 | 66 540 | 30 240 |
| - Segment materiałów półprzewodnikowych | 579 | 2 889 | 1 395 |
| Sprzedaż usług, w tym: | 1 667 | 2 023 | 911 |
| - Segment modułów detekcyjnych | 396 | 627 | 590 |
| - Segment materiałów półprzewodnikowych | 1 271 | 1 396 | 321 |
| SUMA przychodów ze sprzedaży | 32 035 | 71 497 | 32 593 |
| Pozostałe przychody operacyjne | 4 014 | 5 902 | 2 816 |
| Przychody finansowe | | 530 | 467 |
| SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej | 36 050 | 77 929 | 35 876 |
| SUMA przychodów ogółem | 36 050 | 77 929 | 35 876 |

Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Spółka, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyła ma zostać dostarczona. W związku z tym kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa Spółki w organizowaniu transportu.

| | Za okres: | | Za okres: | | Za okres: | |
|-------------------------|--------------------------------|------------|--------------------------------|------------|--------------------------------|------------|
| | Od 01.01.2022 do 30.06.2022 | | Od 01.01.2021 do 31.12.2021 | | Od 01.01.2021 do 30.06.2021 | |
| | w tys. zł | w % | w tys. zł | w % | w tys. zł | w % |
| Kraj | 1 599 | 5 | 2 779 | 4 | 670 | 2 |
| Eksport, z tego: | 30 437 | 95 | 68 718 | 96 | 31 923 | 98 |
| Unia Europejska | 20 360 | 64 | 48 018 | 67 | 24 755 | 74 |
| Kraje trzecie | 10 076 | 31 | 20 699 | 29 | 7 176 | 24 |
| Razem | 32 035 | 100 | 71 497 | 100 | 32 593 | 100 |

Struktura przychodów w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|---|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Działalność kontynuowana | 34 765 | 77 929 | 35 876 |
| Sprzedaż towarów i materiałów | 0 | 46 | 46 |
| Sprzedaż produktów, w tym: | 29 088 | 69 428 | 31 636 |
| - Segment modułów detekcyjnych | 28 509 | 66 540 | 30 240 |
| - Segment materiałów półprzewodnikowych | 579 | 2 889 | 1 395 |
| Sprzedaż usług, w tym: | 1 635 | 2 023 | 911 |
| - Segment modułów detekcyjnych | 364 | 627 | 590 |
| - Segment materiałów półprzewodnikowych | 1 271 | 1 396 | 321 |
| SUMA przychodów ze sprzedaży | 30 723 | 71 497 | 32 593 |
| Pozostałe przychody operacyjne | 4 042 | 5 902 | 2 816 |

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|--|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Przychody finansowe | 0 | 530 | 467 |
| SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej | 34 765 | 77 929 | 35 876 |
| SUMA przychodów ogółem | | 77 929 | 35 876 |

| | Za okres: | | Za okres: | | Za okres: | |
|-------------------------|--------------------------------|------------|--------------------------------|------------|--------------------------------|------------|
| | Od 01.01.2022 do 30.06.2022 | | Od 01.01.2021 do 31.12.2021 | | Od 01.01.2021 do 30.06.2021 | |
| | w tys. zł | w % | w tys. zł | w % | w tys. zł | w % |
| Kraj | 1 599 | 5 | 2 779 | 4 | 670 | 2 |
| Eksport, z tego: | 29 124 | 95 | 68 718 | 96 | 31 923 | 98 |
| Unia Europejska | 20 360 | 66 | 48 018 | 67 | 24 755 | 74 |
| Kraje trzecie | 8 764 | 29 | 20 699 | 29 | 7 176 | 24 |
| Razem | 30 723 | 100 | 71 497 | 100 | 32 593 | 100 |

6.3.2 Segmenty operacyjne

Segmenty operacyjne w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

| Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022 | | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--|--------------------------|-------------------------------|----------------|
| | | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| Przychody segmentu | w tym: | 33 977 | 2 073 | 36 050 |
| | Przychody ze sprzedaży | 30 186 | 1 850 | 32 035 |
| | Pozostałe przychody operacyjne | 3 791 | 223 | 4 014 |
| Koszty segmentu | w tym: | 28 787 | 1 932 | 30 719 |
| | Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów | 12 257 | 896 | 13 153 |
| | Koszty sprzedaży | 4 248 | 85 | 4 333 |
| | Koszty ogólnego zarządu | 11 344 | 404 | 11 748 |
| | Pozostałe koszty operacyjne | 937 | 548 | 1 484 |
| Zysk/ (strata) segmentu | | 5 192 | 141 | 5 333 |
| Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi | | 5 192 | 141 | 5 333 |
| Przychody z tytułu odsetek | | | | |
| Koszty z tytułu odsetek | | 34 | 136 | 170 |
| Istotne pozycje przychodów | | | | |
| Istotne pozycje kosztów ujawnione | | 280 | 61 | 341 |
| Zysk/(strata) przed opodatkowaniem | | 4 878 | -56 | 4 822 |
| Podatek dochodowy | | -3 460 | 0 | -3 460 |
| Zysk/ (strata) netto | | 8 338 | -56 | 8 282 |
| Aktywa ogółem | | 198 644 | 41 926 | 240 571 |

| Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022 | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--------------------------|----------------------------|---------------|
| | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| Aktywa segmentu | 198 644 | 41 926 | 240 571 |
| Zobowiązania ogółem | 74 698 | 23 723 | 98 421 |
| Zobowiązania segmentu | 74 698 | 23 723 | 98 421 |
| Pozostałe informacje dotyczące segmentu | | | |
| Nakłady inwestycyjne | 91 660 | 28 466 | 120 127 |
| - rzeczowe aktywa trwałe | 79 577 | 26 750 | 106 327 |
| - wartości niematerialne | 12 083 | 1 717 | 13 800 |
| Amortyzacja | 3 998 | 103 | 4 101 |

| Rodzaj asortymentu 01.01.2021 - 31.12.2021 | | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--|--------------------------|----------------------------|----------------|
| | | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| Przychody segmentu | w tym: | 72 230 | 5 169 | 77 399 |
| | Przychody ze sprzedaży | 67 212 | 4 285 | 71 497 |
| | Pozostałe przychody operacyjne | 5 017 | 884 | 5 902 |
| | Sprzedaż między segmentami | | | |
| Koszty segmentu | w tym: | 48 054 | 4 620 | 52 674 |
| | Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów | 23 189 | 2 521 | 25 710 |
| | Koszty sprzedaży | 4 226 | 122 | 4 348 |
| | Koszty ogólnego zarządu | 18 570 | 1 428 | 19 998 |
| | Pozostałe koszty operacyjne | 1 372 | 548 | 1 920 |
| Zysk/(strata) segmentu | | 24 874 | 549 | 25 423 |
| Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi | | 24 874 | 549 | 25 423 |
| Przychody z tytułu odsetek | | 508 | 251 | 759 |
| Koszty z tytułu odsetek | | 201 | 329 | 530 |
| Istotne pozycje przychodów | | 83 | | 83 |
| Zysk/(strata) przed opodatkowaniem | | 24 485 | 627 | 25 112 |
| Podatek dochodowy | | -7 935 | | -7 935 |
| Zysk/(strata) netto | | 32 420 | 627 | 33 047 |
| Aktywa ogółem | | 184 536 | 35 889 | 220 424 |
| Aktywa segmentu | | 184 536 | 35 889 | 220 424 |
| Zobowiązania ogółem | | 63 897 | 22 761 | 86 658 |
| Zobowiązania segmentu | | 63 897 | 22 761 | 86 658 |
| Pozostałe informacje dotyczące segmentu | | | | |
| Nakłady inwestycyjne | | 86 961 | 25 851 | 112 812 |
| - rzeczowe aktywa trwałe | | 75 094 | 24 125 | 99 219 |
| - wartości niematerialne | | 11 867 | 1 726 | 13 593 |
| Amortyzacja | | 6 510 | 216 | 6 725 |

| Rodzaj asortymentu 01.01.2021 - 30.06.2021 | | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--|--------------------------|----------------------------|----------------|
| | | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| Przychody segmentu | w tym: | 33 072 | 2 337 | 35 409 |
| | Przychody ze sprzedaży | 30 876 | 1 717 | 32 593 |
| | Pozostałe przychody operacyjne | 2 196 | 620 | 2 816 |
| Koszty segmentu | w tym: | 22 391 | 1 260 | 23 651 |
| | Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów | 10 978 | 755 | 11 733 |
| | Koszty sprzedaży | 1 574 | 61 | 1 635 |
| | Koszty ogólnego zarządu | 9 177 | 444 | 9 621 |
| | Pozostałe koszty operacyjne | 662 | | 662 |
| Zysk/ (strata) segmentu | | 10 681 | 1 077 | 11 758 |
| Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi | | 10 898 | 1 077 | 11 758 |
| Przychody z tytułu odsetek | | 38 | 0 | 38 |
| Koszty z tytułu odsetek | | 208 | 115 | 323 |
| Istotne pozycje przychodów | | 155 | 273 | 428 |
| Istotne pozycje kosztów ujawnione | | 7 | | 7 |
| Zysk/(strata) przed opodatkowaniem | | 10 659 | 1 235 | 11 894 |
| Podatek dochodowy | | -517 | | -517 |
| Zysk/ (strata) netto | | 11 177 | 1 235 | 12 412 |
| Aktywa ogółem | | 157 257 | 26 274 | 183 531 |
| Aktywa segmentu | | 157 257 | 26 274 | 183 531 |
| Zobowiązania ogółem | | 53 417 | 18 596 | 72 013 |
| Zobowiązania segmentu | | 53 417 | 18 596 | 72 013 |
| Pozostałe informacje dotyczące segmentu | | | | |
| Nakłady inwestycyjne | | 72 337 | 17 288 | 89 625 |
| - rzeczowe aktywa trwałe | | 58 849 | 15 562 | 74 410 |
| - wartości niematerialne | | 13 488 | 1 726 | 15 214 |
| Amortyzacja | | 3 217 | 108 | 3 324 |

Segmenty operacyjne w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

| Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022 | | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--------------------------------|--------------------------|----------------------------|--------|
| | | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| Przychody segmentu | w tym: | 32 693 | 34 765 | 34 765 |
| | Przychody ze sprzedaży | 28 874 | 30 723 | 30 723 |
| | Pozostałe przychody operacyjne | 3 819 | 4 042 | 4 042 |
| Koszty segmentu | w tym: | 29 542 | 31 474 | 31 474 |

| Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022 | | Działalność kontynuowana | | Ogółem |
|--|--|--------------------------|----------------------------|--------------|
| | | Moduły detekcyjne | Materiały półprzewodnikowe | |
| | Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów | 11 216 | 12 111 | 12 111 |
| | Koszty sprzedaży | 5 230 | 5 314 | 5 314 |
| | Koszty ogólnego zarządu | 11 843 | 12 246 | 12 246 |
| | Pozostałe koszty operacyjne | 1 254 | 1 802 | 1 802 |
| Zysk/ (strata) segmentu | | 3 151 | 141 | 3 291 |
| Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi | | 3 151 | 141 | 3 291 |
| Przychody z tytułu odsetek | | | | |
| Koszty z tytułu odsetek | | 34 | 136 | 170 |
| Istotne pozycje przychodów | | | | |
| Istotne pozycje kosztów ujawnione | | 390 | 61 | 451 |
| Zysk/(strata) przed opodatkowaniem | | 2 727 | -56 | 2 671 |
| Podatek dochodowy | | -3 460 | 0 | -3 460 |
| Zysk/ (strata) netto | | 6 187 | -56 | 6 131 |
| Aktywa ogółem | | 193 273 | 41 926 | 235 199 |
| Aktywa segmentu | | 193 273 | 41 926 | 235 199 |
| Zobowiązania ogółem | | 74 015 | 23 723 | 97 738 |
| Zobowiązania segmentu | | 74 015 | 23 723 | 97 738 |
| Pozostałe informacje dotyczące segmentu | | | | |
| Nakłady inwestycyjne | | 91 660 | 28 466 | 120 127 |
| - rzeczowe aktywa trwałe | | 79 577 | 26 750 | 106 327 |
| - wartości niematerialne | | 12 083 | 1 717 | 13 800 |
| Amortyzacja | | 3 998 | 103 | 4 101 |

6.3.3 Koszty

Koszty rodzajowe w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|--|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Amortyzacja | 4 081 | 6 705 | 3 324 |
| Zużycie materiałów i energii | 7 816 | 12 775 | 6 142 |
| Usługi obce | 5 217 | 6 107 | 2 546 |
| Podatki i opłaty | 191 | 300 | 139 |
| Wynagrodzenia | 11 064 | 19 324 | 8 860 |
| Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia | 2 697 | 3 572 | 1 998 |
| Pozostałe koszty rodzajowe | 605 | 357 | 107 |
| Koszty według rodzajów ogółem, w tym: | 31 701 | 49 141 | 23 116 |
| Zmiana stanu produktów | -2 443 | 914 | -127 |
| Koszty sprzedaży (wielkość ujemna) | -4 333 | -4 348 | -1 635 |
| Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna) | -11 752 | -19 998 | -9 621 |

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|--|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 13 154 | 25 710 | 11 733 |

Koszty rodzajowe w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

| | Za okres: | Za okres: | Za okres: |
|--|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| | od 01.01.2022 do 30.06.2022 | od 01.01.2021 do 31.12.2021 | od 01.01.2021 do 30.06.2021 |
| Amortyzacja | 4 081 | 6 705 | 3 324 |
| Zużycie materiałów i energii | 7 816 | 12 775 | 6 142 |
| Usługi obce | 5 217 | 6 107 | 2 546 |
| Podatki i opłaty | 191 | 300 | 139 |
| Wynagrodzenia | 11 064 | 19 324 | 8 860 |
| Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia | 2 697 | 3 572 | 1 998 |
| Pozostałe koszty rodzajowe | 605 | 357 | 107 |
| Koszty według rodzajów ogółem, w tym: | 31 701 | 49 141 | 23 116 |
| Zmiana stanu produktów | -2 005 | 914 | -127 |
| Koszty sprzedaży (wielkość ujemna) | -5 314 | -4 348 | -1 635 |
| Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna) | -12 246 | -19 998 | -9 621 |
| Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 12 111 | 25 710 | 11 733 |

6.4 Odpisy aktualizujące

Odpisy aktualizujące zostały szczegółowo przedstawione w punkcie 6.1.7 niniejszego raportu.

6.5 Rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Nie dokonano żadnych rozliczeń z tytułu spraw sądowych. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka nie była uczestnikiem żadnych istotnych spraw sądowych.

6.6 Korekty błędów poprzednich okresów

W badanym okresie Spółka dokonała następujących korekt sprawozdania finansowego za rok 2021:

1. Zmniejszenie kosztów wytworzenia sprzedanych wyrobów o kwotę zarachowanych premii rocznych przysługujących za rok 2021 na kwotę 679 tys. zł
2. Zmniejszenie kosztów ogólnego zarządu o 20 tys. zł z tytułu przekwalifikowania prawa wieczystego użytkowania gruntów na leasing finansowy zgodny z MSSF 16.
3. Przekwalifikowanie PWUG na leasing finansowy zgodny z MSSF 16

| Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Dane porównawcze | Korekty | Przekształcone dane porównawcze |
|--|------------------|---------------|---------------------------------|
| Aktywa trwałe | 184 684 | +1 426 | 186 110 |
| Nakłady na projekty rozwojowe | 42 652 | +679 | 43 331 |
| Wartości niematerialne | 13 593 | -3 050 | 10 543 |
| Prawo do użytkowania | | +3 796 | 3 796 |
| Razem aktywa | 218 997 | +1 426 | 220 423 |

| Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Dane porównawcze | Korekty | Przekształcone dane porównawcze |
|--|------------------|---------------|---------------------------------|
| Kapitał własny | 133 067 | +699 | 133 765 |
| Wynik finansowy bieżącego okresu | 32 348 | +699 | 33 047 |
| Zobowiązania długoterminowe | 56 660 | +728 | 57 388 |
| Zobowiązania z tytułu leasingu | | +728 | 728 |
| Razem pasywa | 218 997 | +1 426 | 220 423 |

| Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Dane porównawcze | Korekty | Przekształcone dane porównawcze |
|---|------------------|--------------|---------------------------------|
| Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów | 26 389 | -679 | 25 709 |
| Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 26 389 | -679 | 25 709 |
| Zysk (strata) brutto na sprzedaży | 45 108 | +679 | 45 787 |
| Koszty ogólnego zarządu | 20 017 | -20 | 19 998 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | 24 725 | +699 | 25 423 |
| Zysk (strata) przed opodatkowaniem | 24 413 | +699 | 25 112 |
| Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej | 32 348 | +699 | 33 047 |
| Zysk (strata) netto | 32 348 | +699 | 33 047 |
| Suma całkowitych dochodów | 32 410 | +699 | 33 109 |
| Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł) | 44,37 | +0,96 | 45,33 |
| Podstawowy za okres obrotowy | 44,37 | +0,96 | 45,33 |
| Rozwodniony za okres obrotowy | 44,37 | +0,96 | 45,33 |

| Pozycje Sprawozdania z rachunku przepływów 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Dane porównawcze | Korekty | Przekształcone dane porównawcze |
|---|------------------|---------|---------------------------------|
| Działalność operacyjna | | | |
| Zysk/Strata brutto | 24 413 | +699 | 25 122 |
| Zysk/Strata netto | 32 348 | +699 | 33 047 |
| Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów | 2 469 | -20 | 2 449 |
| Gotówka z działalności operacyjnej | 24 131 | +679 | 24 810 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | 24 131 | +679 | 24 810 |
| Działalność inwestycyjna | | | |
| Nakłady na niezakończone prace rozwojowe | -18 298 | -679 | -18 977 |
| Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | -34 561 | -679 | -35 240 |

6.7 Korekty konsolidacyjne

| Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2022-30.06.2022 (w tys. zł) | Kwota Dt | Kwota Ct |
|--|--------------|--------------|
| Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych | 717 | |
| Eliminacja należności finansowych | 2 417 | |
| Eliminacja należności handlowych | 1 357 | 687 |
| Eliminacja zapasów | -1 189 | 1 427 |
| Eliminacja zobowiązań finansowych | | 3 136 |
| Eliminacja zobowiązań handlowych | | 1 357 |
| Eliminacja rezerw | 687 | |
| Razem | 3 989 | 6 605 |
| Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2022-30.06.2022 (w tys. zł) | Kwota Dt | Kwota Ct |
| Eliminacja przychodów w grupie | 1 427 | 687 |
| Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 1 189 | |
| Eliminacja kosztów sprzedaży | 687 | |
| Eliminacja przychodów finansowych | 42 | |
| Eliminacja kosztów finansowych` | | 42 |
| Razem | 3 345 | 729 |
| Razem korekty konsolidacyjne | 7 334 | 7 334 |

| Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Kwota Dt | Kwota Ct |
|---|--------------|--------------|
| Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych | 484 | |
| Eliminacja należności finansowych | 840 | |
| Eliminacja zobowiązań finansowych | | 1 324 |
| Razem | 1 324 | 1 324 |
| Razem korekty konsolidacyjne | 1 324 | 1 324 |

6.8 Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności

Nie nastąpiła zmiana sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności mająca wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych Spółki.

6.9 Sezonowość i cykliczność działalności Spółki

Spółka w dotychczasowej działalności nie odnotowała w wynikach sprzedaży wystąpienia zjawiska sezonowości lub cykliczności.

6.10 Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie nie miała miejsca emisja, wykup czy spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

6.11 Transakcje z podmiotami powiązanymi

W badanym okresie Spółka udzieliła jednostkom powiązanym pożyczek w wysokości 2 266 tys. zł.

Transakcje handlowe z VIGO Photonics USA:

- Sprzedaż wyrobów na kwotę 1 430 tys. zł.
- W koszty bieżące okresu zarachowano prowizję handlową od sprzedaży zgodnie z umową na kwotę 689 tys. zł.

6.12 Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych

Spółka w okresie od 1 stycznia 2022 roku do 30 czerwca 2022 roku nie dokonała zmiany w kwalifikacji aktywów finansowych.

6.13 Wyplacona i zadeklarowana dywidenda

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki dnia 14 czerwca 2022 Uchwałą nr 7/14/06/2022 zdecydowało o niewypłaceniu dywidendy i przeznaczeniu całego zysku za rok obrotowy 2021 na kapitał zakładowy Spółki.

6.14 Zmiana zasad rachunkowości

W związku z koniecznością sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zmianie ulegają poniższe istotne punkty w polityce rachunkowości:

- Inwestycje w jednostkach zależnych – konsolidacja metodą pełną;
- Prawo wieczystego użytkowania gruntu – zgodnie z MSSF 16 ujmowane jako leasing.

6.15 Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Spółka nie posiada aktywów warunkowych. Oprócz zobowiązań warunkowych szczegółowo opisanych w Raporcie Rocznym za 2021 r.

6.16 Zdarzenia po dacie bilansu

12 września VIGO Photonics S.A. zawarła umowę inwestycyjną z Warsaw Equity ASI Sp. z o.o., Wojciechem Smolińskim, Markiem Kotelnickim oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. Umowa określa zasady inwestowania wspólnie z Warsaw Equity ASI Sp. z o.o., w innowacyjne przedsięwzięcia technologiczne poprzez VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. (VVASI).

VVASI jest alternatywnym funduszem inwestycyjnym, którego działalność polega na realizacji inwestycji z branży technologicznej, przemysłowej, nowych technologii, innowacji z sektora fotoniki, optyki, automatyki, robotyki, fotowoltaiki, inżynierii materiałowej, a ponadto przedsięwzięcia pochodzące ze środowiska jednostek naukowych, koncentrujące się na projektach B+R, których rezultatem jest efektywna kosztowo produkcja innowacyjnych, zaawansowanych technologicznie urządzeń i systemów. Finansowanie przedsięwzięć odbywa się wieloetapowo - najlepiej rozwijające się projekty otrzymują dostęp do środków na finansowanie kolejnych etapów rozwoju. Ponadto VIGO Photonics może wspierać technologicznie i poprzez swój know-how projekty z szeroko rozumianego obszaru fotoniki, wpływając na ich rozwój i szybszą komercjalizację, jednocześnie wzmacniając swoją pozycję na rynku.

Wartość inwestycji VVASI w pojedynczy projekt może sięgać do ok. 1 mln EUR lub 1,5 mln EUR z inwestycjami follow-on.

Umowa została zawarta do czasu zrealizowania i wyjść z wszystkich dokonywanych projektów inwestycyjnych lub do końca 2032 r. Ponadto Umowa Inwestycyjna określa proces decyzyjny dotyczący realizacji inwestycji przez VVASI (wszystkie decyzje wymagają zgody obu Wspólników), maksymalną wielkość inwestycji, minimalną wielkość udziałów obejmowanych przez VVASI (5%), zasady koinwestycji w projekty przez zespół VVASI, zasady programu motywacyjnego dla zespołu VVASI oraz zasady dokonywania realizacji i wyjść z inwestycji przez VVASI.

Obecnie w portfelu inwestycji VIGO WE Innovation sp. z o.o. (VWI) oraz VIGO Ventures ASI znajduje się 6 projektów dotyczących m.in. kropek kwantowych, systemów wizyjnych, ultra-szybkich laserów, fabrykacji fotonicznych układów scalonych czy projektowania układów scalonych.

Ożarów Mazowiecki, 18 września 2022 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Sylvia Wiśniewska-Filipiak
Główna Księgowa

7 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

7.1 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu Spółki na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2022 roku (18 września 2022 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

| Akcionariusz | Liczba akcji | % udział w kapitale zakładowym | Liczba głosów | % udział w głosach na WZA |
|-------------------------------|----------------|--------------------------------|----------------|---------------------------|
| Warsaw Equity Management S.A. | 104 000 | 14,27 | 104 000 | 14,27 |
| Józef Piotrowski | 86 650 | 11,89 | 86 650 | 11,89 |
| Investors TFI | 70 192 | 9,63 | 70 192 | 9,63 |
| Janusz Kubrak | 48 100 | 6,60 | 48 100 | 6,60 |
| Mirosław Grudzień | 37 200 | 5,10 | 37 200 | 5,10 |
| Pozostali | 382 858 | 52,52 | 382 858 | 52,52 |
| | 729 000 | 100,00 | 729 000 | 100,00 |

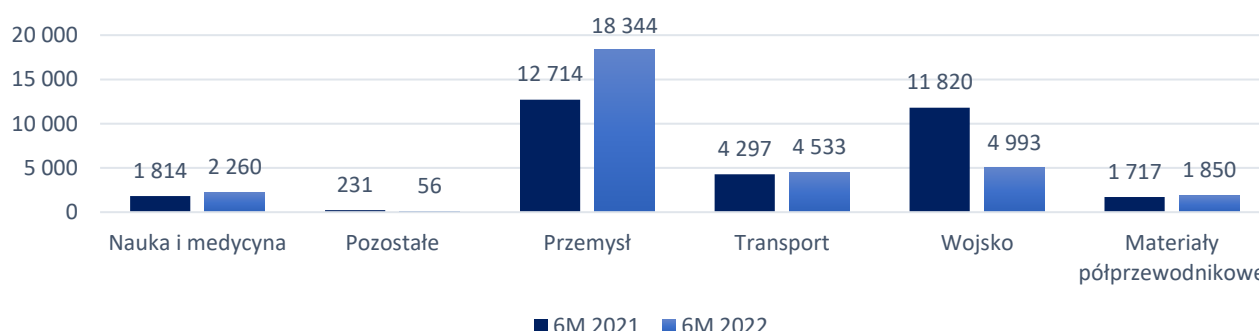
7.2 Podsumowanie działalności VIGO Photonics S.A. w I półroczu 2022 roku

7.2.1 Przychody ze sprzedaży

Spółka osiągnęła 32 mln zł przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2022 r., o 1,7% mniej r/r. (w tym: sprzedaż materiałów półprzewodnikowych wyniosła 1,8 mln zł, czyli o 7,7% więcej r/r). Sprzedaż w ramach Grupy Kapitałowej osiągnęła 30,7 mln zł – różnica wynikała z faktu, iż część z dostaw dla klienta odbywała się za pośrednictwem spółki VIGO Photonics Inc i zgodnie z warunkami INCOTERMS produkty zostały dostarczone do ostatecznego klienta po zakończeniu kwartału.

Spółka zanotowała największy wzrost w segmencie przemysłowym – o ponad 44% r/r oraz w segmencie nauka i medycyna – o ponad 24% r/r. Dodatkowo Spółka odnotowała wzrost sprzedaży w segmencie transportu – o 5,5% r/r. Odnotowano natomiast spadek o 58% spadek w segmencie wojskowym, ze względu na mniejsze niż w 2021 r zamówienia od głównego klienta w tym segmencie.

Wykres 1. Łączna sprzedaż w I półroczu 2021 r. i 2022 r. wg aplikacji [mln zł]



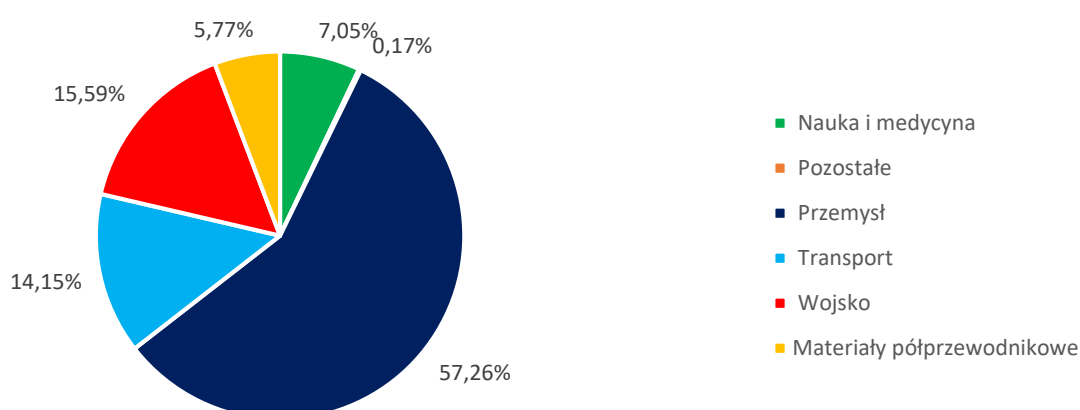
Wpływ na wyniki w I połowie 2022 r. miały następujące czynniki:

- Rosnące przychody w segmencie przemysłowym – wzrost sprzedaży o 44% r/r wskazuje na stałe, silne trendy popytowe w szeroko pojętym segmencie przemysłowym, w tym zwłaszcza na detektory do zastosowań w przemysłowych analizatorach gazów oraz wykorzystywanych w przemyśle półprzewodnikowym.

- Wzrost w segmencie nauka i medycyna (wzrost o 24% r/r) spowodowany był stale rosnącą bazą klientów Spółki w segmencie naukowym, spowodowaną coraz większą aktywnością sprzedażową,
- Wzrost przychodów w segmencie transportowym spowodowany był m.in. zwiększającymi się zamówieniami z rynku chińskiego.
- Spadek przychodów w segmencie wojskowym spowodowany był mniejszymi w 2022 r. zamówieniami od kluczowego klienta Spółki – francuskiego koncernu Safran.

Dodatkowo istotny decydujący wpływ na wysokość obrotów miało wstrzymanie w I kwartale 2022 r. części procesów produkcyjnych w związku z przebudową hali technologicznej oraz budową i rozruchem cleanroomu.

Wykres 2 Łączna sprzedaż w I półroczu 2022 r. wg aplikacji [%]



Do końca II kwartału 2022 r. stan realizacji znaczących umów i zamówień kształtował się następująco:

- umowa ze spółką z grupy Caterpillar z dnia 11 maja 2020 r. o wartości 3,02 mln euro (informacja o zamówieniu podana w raporcie bieżącym nr 8/2020 z 11 maja 2020 r.) została zrealizowana w 93 %,

7.2.2 Koszty podstawowej działalności operacyjnej

Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług osiągnął poziom 13,51 mln zł i jest on o 12,11% wyższy niż w analogicznym okresie 2021 r., co związane jest głównie z:

- wzrostem kosztów amortyzacji, spowodowanym zakupem nowych środków trwałych oraz przyjęciem nowych WNiP (technologii);
- wzrostem zatrudnienia.

Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług w Grupie osiągnął poziom 12,1 mln zł. Różnica wynika z:

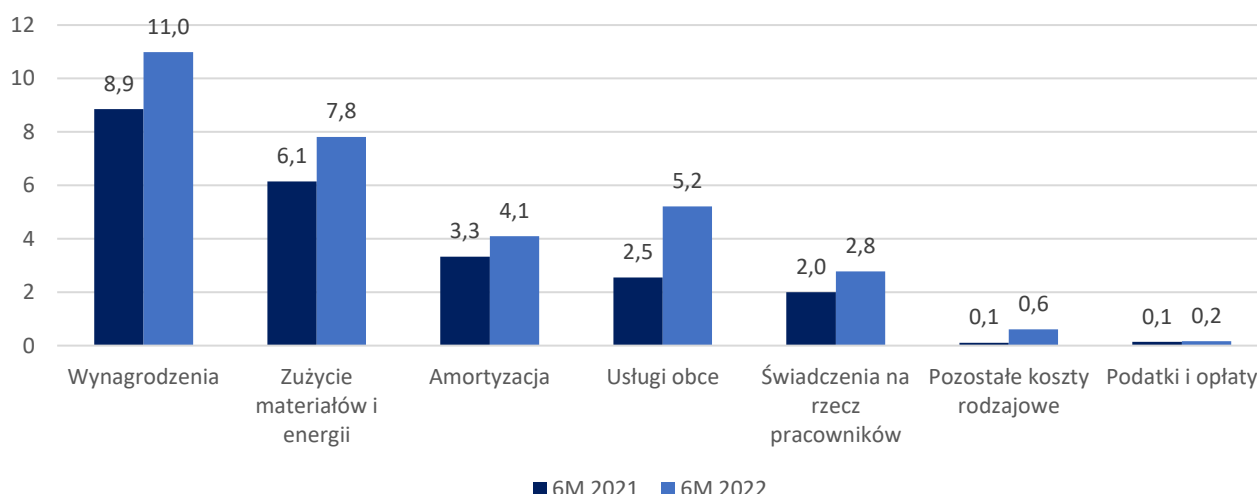
| Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2021-31.12.2021 (w tys. zł) | Kwota Dt | Kwota Ct |
|--|----------|----------|
| Eliminacja przychodów w grupie | 1 427 | 687 |
| Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług | 1 189 | |
| Eliminacja kosztów sprzedaży | 687 | |

Koszty ogólnego zarządu w I półroczu 2022 r. osiągnęły poziom 11,75 mln zł i były wyższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego o 22,1%. Wzrost ten wynika ze wzrostu kosztów amortyzacji, energii, utrzymania, remontów i konserwacji, ubezpieczeń majątkowych (co związane jest z otwarciem nowego zakładu) oraz kosztów wynagrodzeń i rekrutacji związane ze wzrostem zatrudnienia. Koszty ogólnego zarządu w Grupie osiągnęły poziom 12,2 mln zł.

Koszty sprzedaży w I połowie 2022 wyniosły 4,33 mln zł i wzrosły w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 165%, spowodowane to jest głównie większymi inwestycjami w działalność sprzedażową, w tym większym zatrudnieniem w zespole sprzedażowym, zwiększeniem budżetu reklamowego oraz kosztami prowizji od sprzedaży spółki amerykańskiej. Koszty sprzedaży w Grupie wyniosły 5,3 mln zł. Różnica dotyczy kosztów poniesionych przez spółkę zależną VIGO Photonics Inc.

Łączne koszty podstawowej działalności operacyjnej w I półroczu 2022 r. osiągnęły poziom 29,23 mln zł, czyli są wyższe o 27,17% r/r. Łączne koszty operacyjne w Grupie wyniosły 29,46 mln zł

Wykres 3 Koszty w układzie rodzajowym [mln zł]



7.2.3 Wynik finansowy

Zysk na działalności operacyjnej (EBIT²) wyniósł w I półroczu 2022 5,3 mln zł (spadek o 54,64% r/r). EBITDA³ skorygowana⁴ osiągnęła poziom 8,17 mln zł i w porównaniu do 2021 roku spadła o 5,77 mln zł (41,4%). Zysk netto w I połowie 2022 r. wyniósł 8,28 mln zł. Istotny wpływ na poziom zysku netto miało:

- zmniejszone przychody w I półroczu 2022 r. spowodowane wstrzymaniem części procesów produkcyjnych związanych z przebudową hali technologicznej oraz budową cleanroomu oraz dostępnością komponentów niezbędnych do produkcji;
- zawiązane rezerwy urlopowe w kwocie 775 tys. zł
- prowizje od sprzedaży dla VIGO Photonics Inc. na kwotę 689 tys. zł.;

² EBIT jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBIT jest tożsama z zyskiem/stratą z działalności operacyjnej.

³ EBITDA jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBITDA stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji.

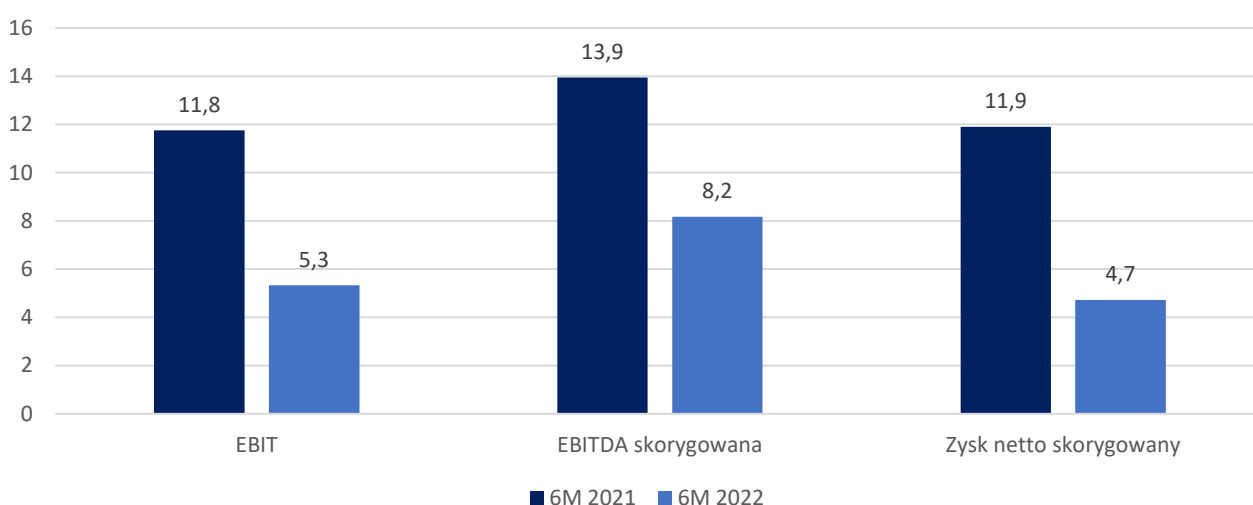
⁴ EBITDA skorygowana stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji pomniejszoną o rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych

- ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego na kwotę 3 482 tys. zł.

W celu zapewnienia porównywalności danych z poprzednimi okresami w sprawozdaniu zarządu podano również wynik netto skorygowany o zdarzenia jednorazowe (nieuwzględniający ujęcia aktywa z tytułu podatku odroczonego) - Skorygowany zysk netto wyniósł w I półroczu 4,72 mln zł, co oznacza, że spadł o 7,17 mln zł (60,28%) w porównaniu do roku poprzedniego.

Zysk na działalności operacyjnej (EBIT) w Grupie wyniósł 3,3 mln zł. Różnica w stosunku do wyniku EBIT w ujęciu jednostkowym wynika z uwzględnienia straty wygenerowanej przez Spółkę Photonics Inc., która rozpoczęła działalność dopiero od początku 2022 r. jako bezpośredni przedstawiciel VIGO Photonics na rynku amerykańskim. Analogiczne różnice dotyczą wyniku EBITDA oraz zysku netto w Grupie. Dodatkowo w wyniku w ujęciu skonsolidowanym uwzględniono wycenę inwestycji w Inkubator według metody praw własności w kwocie 1 998 tys. zł w roku 2021 i 318 tys. zł na dzień 30.06.2022.

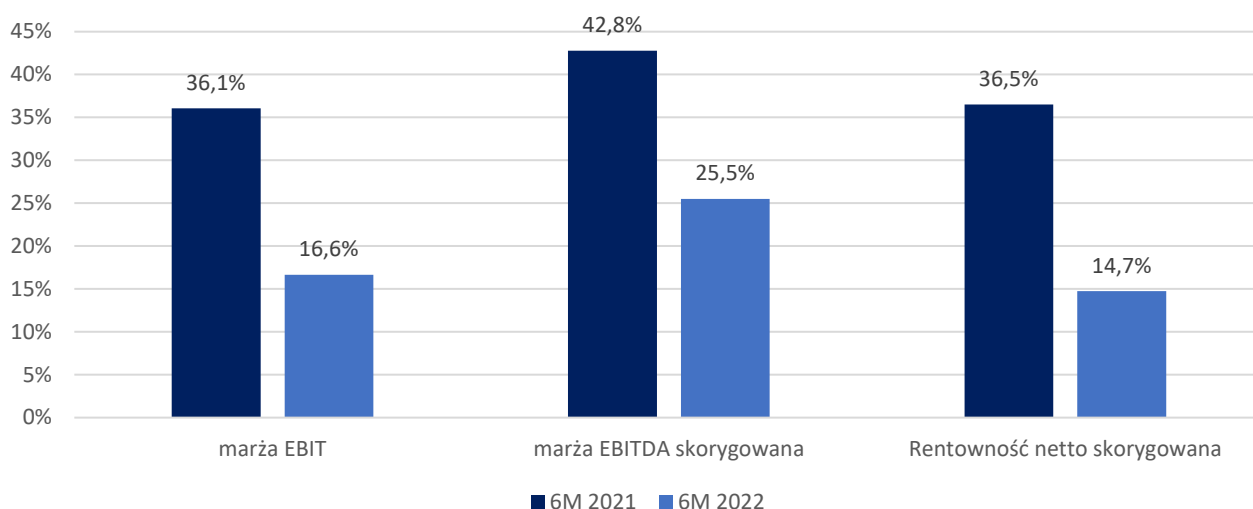
Wykres 4 Wyniki finansowe za I półrocze 2021 r. i 2022 r. [mln zł]



| Wyszczególnienie (dane skorygowane o zdarzenia jednorazowe) | | 6M 2022 | 6M 2021 |
|---|------------|--------------|---------------|
| EBIT | [tys. PLN] | 5 333 | 11 758 |
| EBITDA skorygowana | [tys. PLN] | 8 171 | 13 943 |
| Zysk (strata) z działalności operacyjnej | [tys. PLN] | 5 333 | 11 758 |
| Amortyzacja | [tys. PLN] | 4 101 | 3 324 |
| Rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych | [tys. PLN] | -1 338 | -1 139 |
| Program motywacyjny | [tys. PLN] | 76 | 0 |
| Rentowność EBIT | | 16,6% | 36,1% |
| Rentowność EBITDA skorygowana | | 25,5% | 42,8% |
| Rentowność netto skorygowana | | 14,7% | 36,5% |

Rentowność Spółki w I półroczu 2022 wyniosła 25,8% i w porównaniu do analogicznego okresu roku 2021 spadła o 12,2% pp. Rentowność netto (od wyniku skorygowanego) w I półroczu 2022 r. wyniosła 14,7%, rentowność EBITDA skorygowana na poziomie 25,5%, z kolei rentowność EBIT wyniosła 16,6%.

Wykres 6 Rentowność i marże wypracowane w I półroczu 2021 r. i 2022 r. (%)



7.3 Wydarzenia związane ze Spółką

| | |
|---------------------|---|
| 3 stycznia | Otwarcie bezpośredniego przedstawicielstwa handlowego na rynku amerykańskim. |
| 25-27 stycznia | Uczestnictwo w międzynarodowych targach Photonics West 2022 w San Francisco. |
| 21 lutego | Uczestnictwo w EPIC Online Technology Meeting – MID Infrared Alliance Present and Future |
| 2-4 marca | Prelekcja i uczestnictwo w konferencji CEM – Emmision Monitoring |
| 6 marca | Udział w finale konkursu „Przedsiębiorca Roku Ernest & Young” w kategorii „Innowacja i Technologie”. |
| 5-7 kwietnia | Uczestnictwo w konferencji SPIE Defense + Commercial Sensing. |
| 14 kwietnia | Otrzymanie tytułu „Diament Forbes” w kategorii MSP 50-250 mln. |
| 26-29 kwietnia | Uczestnictwo w największych europejskich targach branżowych Laser World of Photonics w Monachium. |
| 27-28 kwietnia | Uczestnictwo i otwarte spotkania z inwestorami podczas GPW Innovation Day. |
| 4 maja | Artykuł na łamach magazynu TIME. Wyróżnienie jako perspektywiczna firma technologiczna na rynkach wschodzących. |
| 10-12 maja | Uczestnictwo w targach Sensor+Test. |
| 20 maja | Sponsoring i uczestnictwo w International Photonics Job Fair. |
| 26 maja | Rozpoczęcie współpracy z największym amerykańskim dystrybutorem sprzętu elektronicznego Digi-Key Electronics. |
| 1 czerwca | Zorganizowanie pierwszego VIGO Investors Day. |
| 29 maja – 2 czerwca | Uczestnictwo i prelekcja na targach Hannover Messe. |
| 3 czerwca | Dołączenie do amerykańskiego klastra Society for Applied Spectroscopy. |
| 8 czerwca | Prelekcja podczas 50-tej edycji International School & Conference on the Physics of Semiconductors. |
| 9 czerwca | Dołączenie do amerykańskiej organizacji Florida Photonics Cluster. |

| | |
|----------------------|--|
| 15 czerwca | Komunikat dotyczący wykorzystania przez NASA detektorów VIGO Photonics na załogowym statku kosmicznym Orion w misji Artemis. |
| 29 czerwca | Przeprowadzenie webinarium dotyczących detektorów 32 elementowych oraz zaprezentowanie bazującego na tym produkcie spektrofotometru. |
| 25 czerwca – 2 lipca | Sponsoring i uczestnictwo w Siegman International Summer School on Lasers. |

7.4 Realizacja projektów badawczych i rozwojowych

7.4.1 Realizacja projektów badawczo-rozwojowych

Spółka realizuje następujące projekty badawczo-rozwojowe (szczegółowa informacja o poszczególnych projektach została podana w Raporcie Rocznym Spółki za 2021 r.⁵):

| Lp. | Projekt | Data podpisania umowy | Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN] | Kwota dofinansowanie dla Spółki | Okres realizacji Projektu |
|-----|---|-----------------------|---------------------------------------|---------------------------------|---------------------------|
| 1. | Sensory dla przemysłu 4.0 i IoT | 03.12.2019 | 18 357 | 12 280 | 01.10.2019-31.12.2022 |
| 2. | Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL | 21.11.2019 | 13 015 | 9 111 | 01.01.2020-31.03.2023 |
| 3. | PEMIR – „opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe | 15.03.2021 | 1 115 | 836 | 01.03.2021-28.02.2023 |
| 4. | TRAVEL – nowe przeźroczyste elektrody dla laserów VCSEL | 22.02.2021 | 472 | 354 | 01.10.2020-30.09.2023 |
| 5. | WIKINET – „Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej” | 09.02.2021 | 666 | 500 | 01.01.2021-01.01.2023 |
| 6. | MIRPIC – „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni | 25.05.2021 | 9 492 | 6 801 | 01.04.2021-31.03.2024 |
| 7. | INGAS WITH ASIC – „Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7-2.6 μm” | 23.09.2021 | 12 650 | 8 521 | 1.01.2021-31.12.2023 |

⁵ Dostępny: <https://vigo.com.pl/raporty/wyniki-finansowe-za-2021/>

| Lp. | Projekt | Data podpisania umowy | Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN] | Kwota dofinansowanie dla Spółki | Okres realizacji Projektu |
|-----|---|-----------------------|---------------------------------------|---------------------------------|---------------------------|
| 8. | Polska matryca dla zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni | 24.05.2021 | 9 374 | 6 218 | 1.01.2021 - 31.12.2023 |
| 9. | Car2TERA - Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems | 01.01.2020 | 113 (24 113.74 EUR) | 113 (24 113.74 EUR) | 01.01.2020 – 31.12.2022 |
| 10. | TRIAGE - Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection | 01.01.2021 | 1 967 (420 392,25 EUR) | 1 377 (294 274,58 EUR) | 01.01.2021- 29.02.2024 |
| 11. | Photogenic - Photonics on Germanium - New Industrial Consortium | 22.06.2022 | 6 230 (1 331 250.00 EUR) | 6 230 (1 331 250.00 EUR) | 01.10.2022 - 30.09.2025 |
| 12. | AI-Prism - AI Powered human-centred Robot Interactions hnfor Smart Manufacturing | 23.05.2022 | 1 122 (239 700.00 EUR) | 785 (167 790.00 EUR) | 01.10.2022 - 30.09.2025 |

7.4.2 Badania i rozwój

W 2021 Spółka przedstawiła nową Strategię na lata 2021-2026. Strategia podzielona jest na II fazy. W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Spółka zamierza się koncentrować na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

Spółka realizuje obecnie następujące strategiczne inicjatywy wzrostowe:

Inicjatywa MCT+

Celem inicjatywy jest doskonalenie technologii i procesów produkcyjnych produktów opartych o tellurek kadmowo rtęciowy (MCT). Szczególną uwagę przywiązuje się do wprowadzania nowych produktów na rynek zastosowań przemysłowych, technik wojskowych i kosmicznych, na rynkach geograficznych nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach.

Fundamenty pod uruchomienie inicjatywy zapewnił w 2021 projekt pt. MIRPHAB, "MidInfraRed PHotonics devices fABrication for chemical sensing and spectroscopic applications" (pol. "Produkcja fonicznych komponentów średniej podczerwieni do analizatorów chemicznych i spektroskopii"), zakończony 30.06.2021. Jego celem było utworzenie pilotażowej linii produkcyjnej do obsługi rosnących potrzeb europejskiego przemysłu w dziedzinie analizatorów mikro-sensorowych. Innym projektem zrealizowanym w tym obszarze był zakończony w 2021 r. POIR.02.03.02-14-0210/18-00 pt. "Opracowanie i wdrożenie innowacyjnej technologii klejenia czujników podczerwieni" dofinansowany w ramach programu Bony na Innowacje MSP (prace zakończono

30.06.2021 r.). Celem projektu było opracowanie i wdrożenie znacząco ulepszonej, innowacyjnej technologii klejenia elementów czujników podczerwieni: szybki (okna) do obudowy oraz obudowy do podstawy czujnika.

Na kształt nowo powołanej inicjatywy wzrostowej kluczowy wpływ miał projekt RPMA.01.02.00-14-b451/18-00 pt. „*Wieloelementowe detektory podczerwieni do bezkontaktowej diagnostyki multifunkcyjnej*”, akronim: DEMTER, zakończony 28.02.2022, którego celem był rozwój technologii produkcji detektorów i modułów wieloelementowych. Opracowane w projekcie detektory wieloelementowe pozwalają na badanie przestrzennego rozkładu temperatury, precyzyjne określenie kierunku źródła promieniowania podczerwonego oraz na skanowanie większych powierzchni pod kątem wykrywania substancji lub gazów czy też zmian temperatury. Detektory te mogą być wykorzystywane m.in. w sorterach na liniach produkcyjnych. Projekt realizowany był przy współpracy z Wojskową Akademią Techniczną im. Jarosława Dąbrowskiego. Całkowita wartość Projektu wyniosła 5 448 222 w tym wydatki kwalifikowane to 5 296 569 PLN, zaś wysokość dofinansowania była równa 3 644 130 PLN. Koszty kwalifikowane VIGO System S.A. wyniosła 4 726 399 PLN, zaś dofinansowanie dla Spółki 3 073 960 PLN.

Obecnie prace w Inicjatywie koncentrują się wokół projektów komercyjnych, polegających na optymalizacji dotychczasowej gamy produktowej o nowe procesy i technologie wdrożone w wyniku ostatnich inwestycji (tj. budowy nowego cleanroomu w ramach projektu Processing 2.0). Po zakończeniu tego zadania Spółka planuje uruchamianie projektów na nowe produkty jedynie w przypadku pozyskania zainteresowanych tego typu produktami klientów.

Inicjatywa III-V

W związku z wprowadzeniem w obszarze Unii Europejskiej Dyrektywy RoHS, w perspektywie kilku lat na rynku cywilnym ograniczona zostanie możliwość obrotu towarami zawierającymi substancje ryzykowne dla środowiska (takie jak np.: rtęć). Przygotowując się na te zmiany firma od kilku lat rozwija detektory oparte na materiałach A3B5, np: antymonkach indu i arsenu.

Cele Inicjatywy realizowane są obecnie min. przez projekt MAZOWSZE/0090/19-00 pt.: „*Sensory dla przemysłu 4.0 i IoT*” w ramach konkursu „*Ścieżka dla Mazowsza*”. W ramach projektu zostaną opracowane i wdrożone do produkcji nowe rodziny sensorów - miniaturowe moduły detekcyjne podczerwieni zapewniające prostotę obsługi użytkownikowi, wysoką dostępność poprzez minimalizację ceny, a mające masowe zastosowanie we wszelkich systemach sieci sensorowych. Celem etapu 2 tego projektu było opracowanie technologii soczewek dyfrakcyjnych dla detektorów podczerwieni. Obszary, w których szczególnie stosowane będą tanie moduły detekcyjne, dotyczą dziedzin związanych z ochroną środowiska, nadzorem procesów technologicznych, medycyną, robotyką, wojskowością, ochroną mienia, nadzorem inteligentnych budynków i miast, sieci transportowych, systemów energetycznych oraz zastosowaniami domowymi. Inteligentne komponenty automatyki przemysłowej są wyposażone we własne układy zbierania i przetwarzania danych i oprogramowanie. W produkcji przemysłowej każdy przestój, każda awaria, to konkretna strata. Nowoczesne sensory pozwalają monitorować jej parametry na każdym etapie. Dlatego w dalszej perspektywie rozwoju niezbędne jest opracowanie sensorów wyposażonych w elektronikę cyfrową i z wyjściem cyfrowym na potrzeby przemysłu 4.0 i Internetu rzeczy.

Spółka w ramach tej inicjatywy realizuje również projekt POLTUR4/PEMIR/2/2021 pt. „Opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe”, akronim: PEMIR. Celem projektu jest opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni (3–16 μm) wykorzystujących plazmoneczne wzmocnienie absorpcji, które zapewni wzrost stosunku sygnału do szumu i szybkości odpowiedzi w temperaturze pokojowej bądź w temperaturach osiągalnych przy użyciu chłodziarek Peltiera. Zaproponowane w projekcie detektory mogą być bardzo przydatne w wielu istniejących i nowych zastosowaniach w tym przemysłowych (motoryzacja, kontrola produkcji), środowiskowych (kontrola zanieczyszczeń), medycznych i wojskowych. Całkowity koszt projektu wynosi: 1 115 343,81 zł, z czego wysokość dofinansowania to: 836 507,86 zł. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu POLTUR4.

Jednym z obecnie realizowanym przez spółkę projektów w tej inicjatywie jest też projekt TRIAGE, „*Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection*” (identyfikator umowy o grant: 101015825), w ramach którego opracowana zostanie inteligentna i kompaktowa sieć czujników jakości powietrza służących hiperspektralnemu wykrywaniu wszystkich istotnych gazów zanieczyszczających atmosferę. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie i dostarczenie dedykowanych modułów detektorów podczerwieni do czujników TRIAGE. Naszą rolą jest również optymalizacja modułów detekcyjnych, mająca na celu osiągnięcie jak najlepszej

zgodności z wymaganiami projektu i umożliwiającą integrację ze spektrofotometrem FTIR. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dziewięciu partnerów. Okres realizacji: 1.01.2021-29.02.2024. Całkowite koszty projektu to: 5 853 623,50 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 994 300,96 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont 2020.

W ramach Inicjatywy wdrażane są rozwiązania wypracowywane w ramach prac toczących się w dotychczasowym obszarze „Tani moduł detekcyjny” – zakładającego wprowadzenie na rynek tanich (poniżej 100 EUR) modułów detekcyjnych (detektorów ze wzmocnieniem sygnału) do szerokiego stosowania w zastosowaniach przemysłowych i ochronie środowiska. W ramach przedsięwzięcia na początek realizowane są obecnie dwa zadania:

- Opracowanie prostego modułu detekcyjnego składającego się z chipa detekcyjnego bezpośrednio na płytce PCB zawierającej zintegrowany układ wzmacniający z wyjściem analogowym. Nowy moduł umożliwi klientom automatyzację montażu i zmniejszy koszty produkcji systemów opartych o detektory podczerwieni.
- Opracowanie technologii optyki dyfrakcyjnej – tj. soczewek wytwarzanych bezpośrednio na płytkach epitaksjalnych. Soczewki dyfrakcyjne pozwolą na osiągnięcie podobnych parametrów co przy zastosowaniu soczewek immersyjnych, ale przy znacznie mniejszym koszcie produkcji.

W inicjatywie w ostatnich miesiącach zaczęły pojawiać się pierwsze zamówienia na wolumen powyżej kilkuset sztuk.

Innym projektem dofinansowanym w ramach Inicjatywy jest AI-PRISM. W ramach projektu rozwiązania z obszaru sztucznej inteligencji zostaną zaadoptowane do usprawnienia procesów produkcyjnych, w obszarach uznawanych za trudne do zautomatyzowania. Konsorcjum składa się z 26 partnerów z całej Europy. W ramach projektu VIGO najbliższym współpracować będzie z Państwowym Instytutem Automatyki i Pomiarów. Podmioty wspólnie zaprojektują i wdrożą szyte na miarę rozwiązanie do automatycznego i bez klejowego pozycjonowania detektorów na preczykach do immersyjnych produktów VIGO. Wyzwaniem dla sztucznej inteligencji jest dostosowanie tego, wymagającego doświadczenia procesu, do potrzeb szerokiej oferty produktów VIGO. Celem wdrożenia jest skrócenie czasu operacji o 80% i redukcja o połowę ilości odpadów powstających w procesie. Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024. Całkowity koszt realizacji projektu: 239 700,00 euro, z czego dofinansowanie to: 167 790,00 euro. Realizacja projektu rozpocznie się 01.10.2022. Plan prac w projekcie rozpisany jest na okres 3 lat.

Inicjatywa InGaAs

Celem inicjatywy InGaAs jest wejście na istniejący rynek detektorów pracujących w zakresie tzw. krótkiej podczerwieni (SWIR – Short Wavelength Infrared), które mają potencjał m.in. do zastosowania w elektronice użytkowej (m.in. do pomiaru różnych związków w ludzkim ciele – m.in. pomiaru poziomu glukozy, alkoholu czy mleczanów).

W ramach inicjatywy realizowany jest projekt „Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7 – 2.6 μm ”, którego celem jest opracowanie i wprowadzenie na rynek nowego masowego produktu będącego zminiaturyzowanym wysokotemperaturowym sensorem InGaAs na zakres 1.7–2.6 μm dla nowoczesnej elektroniki użytkowej zintegrowanego z dedykowanym układem scalonym ASIC, który podniesie konkurencyjności firmy VIGO.

Inicjatywa PIC

Celem Inicjatywy jest rozwój systemów optoelektronicznych dla fotoniki zakresu podczerwieni. Docelowo będą one miały postać hybrydowych fonicznych układów scalonych PICs (ang. Photonic Integrated Circuits). PICs to układy foniczne składające się z wielu komponentów optycznych i elektronicznych o różnych funkcjonalnościach zintegrowanych na wspólnym, najczęściej półprzewodnikowym, podłożu. Pierwszym zadaniem w tym zakresie będzie opracowanie układu PIC’a pracującego w zakresie długości fal 3-5,5 μm , rozumianego jako monolitycznie zestawione: źródło (lasery), detektor, elementy optyki i elektronika. Możliwe zastosowania takiego PIC’a to:

- analizy składu chemicznego gazów,
- analiza zanieczyszczeń w cieczach,
- FSO (free space communication),

- medyczne, telemedycyna, związane z detekcją gazu.

W ramach Inicjatywy zostanie opracowana platforma technologiczna umożliwiająca masowe wytwarzanie zintegrowanych obwodów fotonicznych na zakres średniej podczerwieni. Celem inicjatywy jest również wejście na rynek producentów układów fotoniki scalonej, poprzez przedstawienie grupie kluczowych klientów (aplikacje mobilne, IoT, wearables) demonstratorów technologii, a następnie wytworzenie serii pilotażowych do testów u klienta. Inicjatywa stanowi kontynuację prac programu „systemy optoelektroniczne” – z poprzedniej strategii firmy.

W kwietniu 2021 roku spółka podpisała umowę na realizację projektu pt. „*Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni*”, akronim: MIRPIC, nr umowy: TECHMATSTRATEG-III/0026/2019-00. Wynikiem projektu będzie innowacja produktowa w postaci specjalizowanych układów fotoniki scalonej (ASPIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni, MidIR (3-5,5 μm). W szczególności zaprojektowane, wytworzone i przetestowane zostaną poszczególne bloki funkcjonalne (building blocks) niezbędne do definiowania układów ASPIC, co pozwoli na zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie parametrów demonstratora układu ASPIC. Demonstrator będzie odzwierciedlał typowe cechy charakterystyczne dla układów fotoniki scalonej, tj. wielokanałowość, integracja na wspólnym podłożu, interfejsy elektroniczne i optyczne oraz packaging.

Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu TECHMATSTRATEG. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 29 255 381,61 zł, z czego dofinansowanie to: 26 564 942,41 zł.

Na obecnym etapie prac rozwojowych Zarząd Spółki nie przewiduje zagrożeń dla realizacji projektów w inicjatywie.

Inicjatywa Matryce

Celem inicjatywy jest opracowanie technologii i zbudowanie kompetencji w zakresie wytwarzania detektorów matrycowych zarówno chłodzonych (termowizyjnych) jak i niechłodzonych (SWIR InGaAs), epitaksja, processing dużej gęstości, ROIC, hybrydyzacja, hermetyzacja.

Kontynuacja programu Matryce w ramach nowej strategii ma na celu opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych detektorów podczerwieni. Początkowo opracowane zostaną matryce chłodzone o parametrach technicznych kompatybilnych z istniejącym na rynku sprzętem, który ma już swoje zastosowanie w przemyśle, umożliwi to płynne przejście od fazy badawczej do produkcyjnej. W kolejnym kroku, śledząc światowe trendy, prace skupią się nad konkurencyjnymi rozwiązaniami technologicznymi. Wszechobecność promieniowania podczerwonego znajduje szereg zastosowań jego detekcji. Przemysł opiera rozwiązania w tej dziedzinie na komponentach pozyskiwanych od nielicznych zagranicznych dostawców.

W 2021 na podstawie umowy: POIR.01.01.01-00-0185/20-00 spółka rozpoczęła realizację projektu: „*Polska Matryca do zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni*”. Głównym celem projektu jest opracowanie matrycy na zakres podczerwieni 2-5 μm dla zastosowań kosmicznych. Celem dodatkowym jest opracowanie zestawu pomiarowego do charakteryzacji typowych matryc, modułów oraz kamer podczerwieni o średniej rozdzielczości obrazu. Proponowana w projekcie matryca na zakres podczerwieni wykonana zostanie z zaawansowanego technologicznie materiału – supersieci II rodzaju typu InAs/InAsSb który będzie produktem nowym i całkowicie innowacyjnym w skali polskiego rynku. Matryca będzie również produktem innowacyjnym w skali światowej zastępując istniejące na rynku matryce z antymonku indu InSb.

Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Inteligentny Rozwój. Projekt realizowany w ramach konkursu Narodowego Centrum Badań i Rozwoju: Szybka ścieżka dla Mazowsza. Okres realizacji projektu: 1.01.2021-31.12.2023, całkowita wartość projektu wynosi: 15 582 310,69 zł, a wysokość dofinansowania to: 11 568 965,39 zł.

Inicjatywa Epitaksja MOCVD

Celem Inicjatywy jest rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V, produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL) oraz ciągłe doskonalenie produkcji heterostruktur epitaksyjnych związków półprzewodnikowych na bazie GaAs i InP metodą MOCVD, prowadzące do opanowania na poziomie beyond state-of-the-art technologii epitaksji struktur PD ext InGaAs, PD InGaAs 1.7, QCL, VCSEL, LD, TJSC.

W dniu 21.11.2019 Spółka zawarła umowę o dofinansowanie projektu badawczego MAZOWSZE/0032/19-00 pt.: „Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL” w ramach konkursu „Ścieżka dla Mazowsza”. VIGO System S.A. jest liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi także Politechnika Warszawska i Politechnika Łódzka. Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu wynosi 16 302 135,55 zł, zaś wysokość dofinansowania wynosi 12 398 365,18 zł, co stanowi 76,05% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Koszty kwalifikowane VIGO System S.A. wynoszą 13 014 525,55 zł, zaś dofinansowanie dla Spółki wynosi 9 110 755,18 zł. Celem projektu jest stworzenie nowych rozwiązań w technologii MOCVD wytwarzania zaawansowanych fotonicznych hetero-struktur epitaksjalnych związków półprzewodnikowych III-V na bazie GaAs i InP. Innowacje technologiczne będące rezultatem projektu zostaną wykorzystane w produkcji struktur laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL) oraz kwantowych laserów kaskadowych (QCL). W projekcie zostanie także opracowany projekt struktury lasera VCSEL przystosowanego do pracy jednomodowej oraz projekt matrycy laserów, zoptymalizowanych pod kątem maksymalnej emitowanej mocy, m.in. dzięki symulacji i optymalizacji rozkładu temperatury.

Badania nad poprawą spektralnej charakterystyki emisyjnej laserów zostaną zrealizowane poprzez zastosowanie siatek podfalowych umieszczanych na emisyjnej powierzchni lasera. Niezależnie, badania nad technologią epitaksji struktur na bazie GaAs oraz projekt przyrządu VCSEL zostaną wykorzystane w przełomowych badaniach w skali kraju nad zmodyfikowanymi metodami wytwarzania laserów jednomodowych, jako przyrządów dyskretnych i ich matryc.

W efekcie realizacji inicjatywy, firma VIGO System uruchomi produkcję płytek epitaksjalnych i ich sprzedaż na rynku globalnym, oraz po raz pierwszy w kraju uruchomi proces technologiczny wytwarzania przyrządów VCSEL z własnego materiału i według projektu opracowanego przez konsorcjum.

Innym realizowanym w tym obszarze działaniem jest projekt Car2TERA, „Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems”, (numer umowy 824962), realizowany w ramach programu Horyzont 2020 przez europejskie konsorcjum obejmujące następujące firmy oraz jednostki badawczo-rozwojowe: TECHNIKON FORSCHUNGS- UND PLANUNGSGESELLSCHAFT (AT), Kungliga Tekniska Hogskolan (SE), Infineon Technologies Austria AG (AT) Chalmers Tekniska Hogskola AB (SE), VIGO System S.A. (PL), Ericsson Telecomunicazioni (IT), Anteral SL (ES), Veoneer Sweden AB (SE). Celem projektu jest opracowanie sensorów i sieci terahercowych do nowej generacji inteligentnych samochodowych systemów elektronicznych.

Spółka realizuje również projekt: TRAVEL pt. „Nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL”, numer umowy: M-ERA.NET2/2019/9/2020. Projekt realizowany jest wspólnie z Politechniką Łódzką i Laboratory for Analysis and Architecture of Systems CNRS. Projekt ma na celu stworzenie opłacalnej przemysłowo metody wytwarzania laserów VCSEL z przezroczystą elektrodą jako górnym kontaktem i nieregularną aperturą, które umożliwiają bardziej efektywną konwersję energii elektrycznej w energię optyczną. Zadaniem VIGO w projekcie jest wytwarzanie struktur charakteryzujących się wysokimi parametrami optycznymi i wysoką powtarzalnością wymaganymi w produkcji tego typu laserów. Wzrost struktury epitaksjalnej będzie zakończony wytworzeniem urządzenia i jego charakterystyką. Lasery VCSEL są szeroko stosowane w przemyśle fotonicznym, głównie w systemach łączności bliskiego zasięgu, LIDARach, sensorach typu time-of-flight (ToF), autonomicznych pojazdach, robotach i samolotach bezzałogowych. Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu M-ERA.NET Call 2019. Koszty kwalifikowane projektu to: 1 142 725,35 zł z czego 1 024 808,10 zł wynosi wartość dofinansowania.

W ramach inicjatywy realizowane są również prace w projekcie WikiNET, „Vertical cavity Surface emitting lasers” (pol. „Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej”), numer umowy: NCBR/VII/PL-IL/1/2020. Celem projektu jest wytworzenie długofalowych, jednomodowych zintegrowanych płytek VCSEL’owych, które pozwalają na szybką modulację, przy jednoczesnym zachowaniu niskiego kosztu jednostkowego. Zadaniem VIGO jest opracowanie wysokiej jakości naprężonych studni kwantowych dla pasm O i C. Projekt stworzy podstawy do przemysłowej produkcji długofalowych laserów VCSEL na dużą skalę. Projekt współfinansowany jest przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach VII konkursu polsko-izraelskiego. Koszty kwalifikowalne: 1 166 233,70 zł, wysokość dofinansowania: 999 675,28 zł.

W drugim kwartale 2022 Spółka podpisała umowę (GA: 101069490) na realizację projektu PHOTOGENIC - „Photonics on Germanium - New Industrial Consortium”, którego celem jest opracowanie (TRL 5) innowacyjnej technologii produkcji VCSEL (vertical-cavity surface-emitting lasers) na podłożach germanowych. Projekt zakłada iteracyjną optymalizację wzrostu struktur technikami MBE i MOCVD, zakończoną osiągnięciem wysokich

jakości struktury krystalicznej, a w efekcie konkurencyjnych (w stosunku do podłoży GaAs) parametrów funkcjonalnych produkowanych laserów. Warto wspomnieć, że proponowana w projekcie technologia produkcji VCSEL w porównaniu do osadzania na podłożach na bazie arsenków galu, jest bezpieczniejsza dla środowiska i umożliwia osiągnięcie znacznie niższych kosztów produkcji (mniej strat, lepsza wydajność na proces, wyższe uzyski, podłoża 8calowe). Oczekuje się, że ustabilizowanie wielko-wolumenowej produkcji zainteresuje odbiorców z innych obszarów aplikacji, takich jak: komunikacji optycznej (datacom), zastosowań medycznych czy przemysłowych (pojazdy autonomiczne, drony, roboty). W ramach projektu zostaną opracowane i przetestowane demonstratory kamery 3D oraz LIDAR'ów wykorzystujące wyprodukowane struktury. Łączna wartość dofinansowania projektu z Programu Horizon Europe wynosi: 4 788 752,00 eur, w tym dofinansowanie dla VIGO w wysokości 1 331 250,00 eur.

Inicjatywa procesowa

Spółka stale inwestuje w nowe technologie produkcyjne. Z dniem 30.04.2022 zakończyła się realizacja projektu „Processing 2.0.” - POIR.03.02.02-00-1638/18-00 pt.: „Wdrożenie opracowanej w ramach projektu „Narażenia” technologii produkcji chipów detekcyjnych” w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020, Poddziałanie 3.2.2 – „Kredyt na innowacje technologiczne”, którego celem było przygotowanie zaplecza produkcyjnego w obszarze Epitaksji oraz Processingu do kontrolowanej produkcji 100 000 sztuk/rok detektorów podczerwieni odpornych na narażenia środowiskowe. Osiągnięte to zostało przez wdrożenie technologii zapewniających:

- zwiększenie powtarzalności produkcji,
- obniżenie kosztów produkcji,
- sprostanie najwyższym wymaganiom jakościowym (przemysł wojskowy, kosmiczny, półprzewodnikowy).

Realizacja Projektu rozpoczęła się 8 listopada 2018 roku. Pierwotnie planowanym terminem zakończenia inwestycji był 30.06.2021 roku, ale Spółka uzyskała zgodę z Banku Gospodarstwa Krajowego na wydłużenie projektu do 30.04.2022 roku.

7.5 Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki w II półroczu 2022 r. oraz w kolejnych okresach

7.5.1 Perspektywy krótkookresowe

Plan sprzedaży na 2022 r. zakładał wzrost przychodów o ok 10% w stosunku do wyników uzyskiwanych w 2021 r. Dynamika wzrostu zamówień, w tym zwłaszcza z segmentu przemysłowego, potwierdzała możliwość realizacji tegorocznych celów sprzedażowych. Wartość zamówień pozyskanych do końca sierpnia 2022 r. wyniosła 59,5 mln zł i była o blisko 43% wyższa niż w analogicznym okresie 2021 r., co potwierdza bardzo dobre perspektywy rynkowe i przyjęte kierunki strategiczne.

Natomiast w ocenie Zarządu realizacja planu sprzedaży w wysokości 80 mln zł w 2022 r. nie będzie możliwa i Spółka spodziewa się płaskiego wyniku r/r. Jest to związane z globalną sytuacją gospodarczą i zaburzonym łańcuchami dostaw które pogłębiły się w II i III kwartale br. i które wpływają na z dostępność komponentów elektronicznych. Terminy dostaw wydłużyły się do kilkudziesięciu tygodni, a ceny dostępnych u brokerów komponentów znacząco wzrosły. W świetle obecnych terminów dostaw komponentów nie jest możliwe wyprodukowanie i dostarczenie wszystkich dostaw do klientów jeszcze w 2022 r. - realizacja części zamówień przesunie się na 2023 rok. Problemy te dotyczą istotnej części produkcji modułów detekcyjnych (produkcja detektorów bez elektroniki przebiega bez zakłóceń). W ocenie Zarządu problemy na rynku komponentów mogą się utrzymywać przez co najmniej rok.

Obecna sytuacja gospodarcza na świecie nie wpływa na realizację inicjatyw pro wzrostowych przyjętych w Strategii rozwoju spółki do 2023 r. i 2026 r.

Spółka długoterminowo podtrzymuje przyjęte kierunki rozwoju.

Detektory podczerwieni

Wpływ na poziom sprzedaży w 2022 r. oraz w 2023 r. będą miały następujące czynniki:

- **Przemysłowa.** Przychody Spółki ze sprzedaży detektorów do różnego rodzaju zastosowań przemysłowych rosną w ostatnich latach w tempie 20-30% rocznie. W ocenie Zarządu zastosowania przemysłowe będą głównym czynnikiem wzrostu sprzedaży Spółki w kolejnych latach. W 2022 r. oczekiwany jest dalszy intensywny wzrost tej aplikacji, z dynamiką zbliżoną do 2021 r. mimo wielu wyzwań związanych z globalną sytuacją gospodarczą. Będzie to możliwe również dzięki wprowadzeniu do sprzedaży i dostępności całej rodziny nowych produktów opartych o materiały III-V, w tym materiałów półprzewodnikowych, a także dzięki zwiększonej aktywności i pozyskaniu licznych nowych projektów realizowanych we współpracy z klientami i nawiązywaniu nowych długoterminowych kontraktów. Dynamika wzrostu w tym segmencie może być wyższa niż w 2021 r., o ile pozytywnie zakończone i zwalidowane po stronie klientów zostaną obecne projekty realizowane wspólnie z klientami. Niemniej negatywny wpływ na wysokość osiągniętych przychodów w 2022 r. mogą mieć problemy z dostępnością komponentów elektronicznych. Natomiast w 2023 r. Spółka spodziewa się dalszego wzrostu obrotów w tym segmencie, a sytuacja gospodarcza spowodowała chęć klientów do podpisywania nowych długoterminowych umów.
- **Wojskowa.** Spółka w 2022 r. będzie realizowała zamówienia dla Safran Aerotechnics, jednakże spodziewa się znacząco mniejszych zamówień niż w 2021 r. Oczekiwane przychody segmentu wojskowego w 2022 r. to ok. 10 mln zł. W segmencie wojskowym Spółka nie odnotowała problemów z komponentami. Spółka spodziewa się w 2023 r. wzrostu przychodów z segmentu wojskowego.
- **Medycyna i nauka.** Przychody z segmentu naukowego planowane są na podobnym poziomie co w 2021 r.
- **Bezpieczeństwo transportu kolejowego.** Spółka obecnie realizuje kontrakt na dostawy detektorów dla spółki z grupy Caterpillar, jak również pozyskała nowych klientów z rynku chińskiego. W ocenie Zarządu przychody z segmentu kolejowego będą w 2022 r. wyższe o ok. 10% od przychodów z 2021 r. Niemniej negatywny wpływ na wysokość osiągniętych przychodów w 2022 r. mogą mieć problemy z dostępnością komponentów elektronicznych jak w przypadku aplikacji przemysłowych.

Materiały dla fotoniki – materiały półprzewodnikowe

Spółka intensywnie rozwija sieć sprzedaży warstw epitaksjalnych. W 2022 r. Spółka zakłada osiągnięcie przychodów z nowego segmentu na poziomie 5-6 mln zł. Ze względu na dużą intensywność prac nad nowymi produktami przygotowywanymi na zlecenie klientów Spółka wykorzystuje maksymalne moce produkcyjne reaktora epitaksjalnego. Nie przekłada się to jeszcze na zwiększone przychody z uwagi na fakt, że w większości przypadków nowe projekty są na etapie rozwojowym lub walidacji po stronie klientów. W przypadku zakończenia procesów walidacji Spółka może osiągnąć wyższe przychody w tym segmencie. Niemniej w 2021 r. podjęto decyzję o inwestycji w kolejny reaktor epitaksjalny aby znacząco zwiększyć możliwości pozyskiwania nowych klientów w tym segmencie.

Wdrożenie do produkcji nowego reaktora MOCVD przebiega zgodnie z planem. Na początku września 2022 r. Spółka otrzymała nowy reaktor. Obecnie trwa proces instalacji wyposażenia produkcyjnego. Do końca roku planowane jest zakończenie procesu uruchamiania produkcji i rozpoczęcie produkcji z początkiem 2023 r.

Koszty działalności operacyjnej

W związku z obecną sytuacją geopolityczną, w tym zwłaszcza wojną w Ukrainie, jak również negatywnymi czynnikami makroekonomicznymi Spółka spodziewa się w 2023 r. istotnego wzrostu kosztów. Spowodowane to jest następującymi czynnikami:

- wzrostem kosztów energii elektrycznej o ok. 450%;
- wzrostem kosztów materiałów średnio o ok. 30%. Ze względu na wojnę w Ukrainie oraz, w konsekwencji, ograniczoną dostępność niektórych surowców, jak również rosnące ceny paliw i energii elektrycznej na rynku obserwowane są kaskadowe wzrosty cen istotnych dla Spółki materiałów, w tym wodoru (ograniczona dostępność w Polsce ze względu na zawieszenie produkcji przez producentów nawozów), gazów szlachetnych (krypton, ksenon – ograniczona dostępność ze względu na ograniczenie

produkcji przez dostawców z Ukrainy i Rosji), komponentów elektronicznych (brak dostępności niektórych komponentów elektronicznych oraz wysokie ceny na rynku brokerskim).

- inflacją, zwiększającą ceny usług obcych zleczanych przez Spółkę oraz istotną presją na wzrost wynagrodzeń.

Spółka rozpoczęła wdrażanie planu redukcji kosztów, poprzez ograniczenie lub odsunięcie w czasie części prowadzonych inwestycji, zmniejszenie wzrostu zatrudnienia, redukcję zużycia energii elektrycznej.

W wyniku wdrożonego planu redukcji kosztów w ocenie Spółki koszty działalności operacyjnej w II połowie 2022 r. będą zbliżone do kosztów w I połowie 2022 r., natomiast w I połowie 2023 r. będą wyższe o ok. 10-15% w stosunku do 2022 r. Dodatkowo Spółka planuje podnieść ceny produktów, tak aby możliwe było w 2023 r. powrócenie do poziomu rentowności wynikającego ze Strategii Spółki (tj. rentowność EBITDA powyżej 40%).

7.5.2 Perspektywy długookresowe

Perspektywa długookresowa - Strategia VIGO 2026

W czerwcu 2021 r. Zarząd Spółki przyjął nową strategię do realizacji w latach 2021-2026.

Strategia zakłada, że podstawowy cel Spółki, jakim jest pomnażanie jej kapitału i wzrost wartości dla Akcjonariuszy, w perspektywie do 2026 r. będzie realizowany poprzez kontynuację rozwoju na globalnym rynku fotoniki, w tym wspieranie rozwoju segmentów rynku w których Spółka jest obecna oraz poszerzenie zakresu działalności Spółki o nowe obszary.

Zarząd identyfikuje szereg potencjalnych szans biznesowych dostępnych dla Spółki w ramach rynku fotoniki, których wykorzystanie może pozwolić na realizację ambicji wzrostowych w perspektywie 2026. Za najbardziej perspektywiczne z potencjalnych inicjatyw wzrostowych Spółki Zarząd uznaje:

- a. Eksplorację rynku detektorów MCT (HgCdTe), w tym ekspansję (geograficzną, segmentową) w obszarach rynku nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach,
- b. Rozwój technologii detektorów i modułów podczerwieni z materiałów powstałych na bazie związków z III i V grupy układu okresowego pierwiastków, zgodnych ze wspólnotową dyrektywą Restriction of Hazardous Substances (RoHS),
- c. Rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL),
- d. Rozwój technologii źródeł podczerwieni,
- e. Rozwój technologii systemów optoelektronicznych i fotonicznych układów scalonych dla średniej oraz krótkiej podczerwieni,
- f. Rozwój technologii matryc detektorów podczerwieni.

Realizacja Strategii VIGO 2026 podzielona jest na II etapy.

Perspektywa 2021-2023

W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Spółka zamierza się koncentrować na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fotonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W czerwcu 2021 r. Spółka opublikowała następujące cele strategiczne:

- 1) 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA w 2021 r,
- 2) 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA w 2022 r.

3) 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA w 2023 r.

Dla osiągnięcia celów strategicznych Spółka planuje, w okresie 2021-2023, inwestycje w badania i rozwój oraz infrastrukturę techniczną w wysokości 30-40 mln zł rocznie, finansowane ze środków własnych oraz dofinansowania publicznego do prac badawczo-rozwojowych.

Ze względu na problemy z podażą komponentów elektronicznych w ocenie Zarządu osiągnięcie celów sprzedażowych oraz wyniku EBITDA planowanych na 2022 r. (odpowiednio 80 mln przychodów oraz 33,5 mln EBITDA) nie będzie możliwe ze względu na brak możliwości wyprodukowania wszystkich zamówień do końca 2022 r. Część z otrzymanych w bieżącym roku zamówień zostanie dostarczona do klientów w 2023 r. co wesprze wynik przyszłego roku.

Perspektywa 2024-2026

W II etapie Spółka będzie koncentrować się na wdrożeniu i realizacji wybranych w etapie I Strategii najbardziej perspektywicznych inicjatyw wzrostowych.

Ponadto Spółka zamierza kontynuować ekspansję na nowe rynki geograficzne i produktowe, m.in. poprzez inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach.

Ambicją Spółki jest utrzymanie tempa wzrostu przychodów na poziomie 20-30% rocznie oraz wysokiej rentowności podstawowej działalności operacyjnej, w tym marży brutto na sprzedaży powyżej 60% oraz rentowności EBITDA powyżej 40%.

Mając na uwadze potrzeby inwestycyjne wynikające z realizacji przyjętej Strategii Zarząd podjął decyzję o zmianie polityki dywidendowej, która zakłada rekomendowanie przez Zarząd Walnemu Zgromadzeniu Spółki niewypłacanie dywidendy w okresie realizacji Strategii oraz inwestowanie wypracowanych zysków w przyspieszenie rozwoju Spółki.

Ostateczna rekomendacja co do wypłaty dywidendy będzie zależała od wielu czynników dotyczących Spółki oraz jej branży, w tym przede wszystkim perspektyw dalszej działalności Spółki, wysokości zysków osiąganych w przyszłości, sytuacji finansowej Spółki, oraz przy uwzględnianiu wszelkich ograniczeń w wypłacie dywidendy, poziomu wskaźników płynności, planów ekspansji oraz wymogów prawa w zakresie powyższych elementów. Wysokość dywidendy rekomendowana przez Zarząd będzie uzależniona od potrzeb Spółki w zakresie konieczności zatrzymania wypracowanych zysków w celu ich wykorzystania na działalność Spółki oraz jej dalszy dynamiczny rozwój. Polityka dywidendowa będzie podlegała okresowym przeglądom Zarządu.

7.6 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk dla Spółki

Działalność Spółki i jej sytuacja finansowa oraz wyniki działalności podlegały i mogą w przyszłości podlegać negatywnym zmianom w wyniku zaistnienia któregośkolwiek z czynników ryzyka opisanych poniżej. Wystąpienie nawet niektórych z poniższych czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki oraz może skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału. Inne czynniki ryzyka i niepewności niż opisane poniżej, w tym także i te, których Spółka nie jest obecnie świadoma lub które uważa za nieistotne, mogą także wywrzeć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową i wyniki działalności oraz mogą skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału.

7.6.1 Czynniki biznesowe i operacyjne

Ryzyko związane z niższym zapotrzebowaniem na produkty od oczekiwanego

Plany dotyczące rozwoju rynku oparte są na różnego rodzaju raportach i analizach rynkowych, planach klientów oraz partnerów w projektach R&D. Prognozy dotyczące wzrostu rynku niechłodzonych detektorów podczerwieni obarczone są stosunkowo dużą niepewnością. Prognozy przedstawiane przez klientów Spółki mogą nie zostać w pełni zrealizowane, zarówno na skutek niepowodzeń obecnie realizowanych projektów wdrożeniowych, jak i przyjęcia błędnych założeń lub oczekiwań, a także znaczących zmian w światowej gospodarce związanych z cyklem koniunkturalnym, w tym możliwość wystąpienia recesji czy kryzysu gospodarczego. W konsekwencji zapotrzebowanie na produkty Spółki może być niższe od oczekiwanego.

Rynki, na których obecna jest Spółka, mogą zostać zaburzone na skutek różnego rodzaju czynników makroekonomicznych (wzrost PKB, poziom bezrobocia, popyt, konsumpcja, etc.), które mogą obniżyć popyt na urządzenia technologiczne. Spółka podejmuje działania zaradcze, które polegają na procesie podejmowania decyzji strategicznych i operacyjnych w oparciu o proces planowania uwzględniający aktualne dane o rynku i popycie na produkty Spółki.

Ryzyko to będzie neutralizowane przez VIGO przez własne badania oraz udział w różnych międzynarodowych projektach, także we współpracy z obecnymi klientami Spółki, mającymi na celu opracowanie nowych aplikacji dla detektorów podczerwieni.

Ryzyko związane z utratą dystrybutorów lub odbiorców

Głównymi kanałami sprzedaży jest sprzedaż produktów bezpośrednio do klientów oraz za pośrednictwem dystrybutorów. Zadaniem dystrybutorów jest prowadzenie akcji marketingowych oraz świadczenie podstawowego doradztwa technicznego.

Utrata któregoś z dystrybutorów może utrudnić dostęp do rynku, na którym działał dystrybutor. Z tego względu utrata jednego lub kilku kluczowych dystrybutorów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy oraz osiągnięte wyniki finansowe.

Ponadto istnieje ryzyko utraty kluczowych klientów, do których sprzedaje bezpośrednio produkty. Problemy jakościowe, ekonomiczne lub związane z obsługą klienta może prowadzić do zniechęcenia partnerów do dalszej współpracy. Z tego względu utrata kluczowych klientów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Spółka stale przeszukuje rynki w celu wyłaniania potencjalnych nowych dystrybutorów, monitoruje poziom satysfakcji dotychczasowych klientów oraz w sposób ciągły szuka nowych potencjalnych którzy mogą zastąpić ewentualnych utraconych.

Ryzyko związane z dostawcami

W procesie produkcji detektorów podczerwieni wykorzystywane są trudno dostępne surowce (takie jak: tellurek kadmowo-rtęciowy, arsenek galu oraz indu), z tego względu surowce te mogą zostać dostarczone przez wąską grupę dostawców gwarantujących ich wysoką jakość.

W 2022 r. Spółka odnotowała pogłębiające się problemy z podażą komponentów elektronicznych wykorzystywanych do produkcji modułów detekcyjnych (mikrokontrolery, układy scalone, etc.) związane z ogólnosiwiatową sytuacją gospodarczą. Casy dostaw tych komponentów znacząco się wydłużyły, a ceny dostępnych komponentów znacząco wzrosły. Problemy te dotyczą całą branżę elektroniczną na świecie.

W przypadku opóźnień w dostawach lub pogorszeniu jakości surowców, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana lub opóźniona. Koszty komponentów mogą znacząco wzrosnąć w przypadku zakupu z rynku brokerskiego.

W przypadku dłuższej przerwy w dostawach lub niemożności znalezienia alternatywnego dostawcy, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Spółka w sposób ciągły kontroluje rynek dostaw. W celu minimalizacji ryzyka dostępności komponentów elektronicznych Spółka zwiększa zapasy tych komponentów oraz współpracuje ze swoimi klientami, aby wykorzystać ich pozycję na rynku w celu przyspieszenia dostaw.

Ryzyko związane z konkurencją

Wysokie bariery technologiczne oraz duża kapitałochłonność wykorzystywanych technologii sprawiają, że rynek detektorów promieniowania jest rynkiem silnie skoncentrowanym. Na rynku tym można wyróżnić zaledwie kilka podmiotów, stanowiących bezpośrednią konkurencję dla Spółki. Istnieje ryzyko, że w przypadku pojawienia się konkurencji, Spółka może stracić część rynku i klientów z którymi obecnie współpracuje. Ponadto pojawienie się nowych konkurentów może doprowadzić do upowszechnienia się technologii stosowanych w produkcji

detektorów podczerwieni, to z kolei może spowodować obniżenie barier wejścia na ten rynek. Ryzyko będzie rosnąć w miarę rozwoju rynku.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko jest neutralizowane przez Spółkę poprzez stały rozwój technologii, zapewniający przewagę technologiczną nad konkurentami, jak również poprzez planowane inwestycje, które pozwolą na obniżenie ceny oferowanych produktów. Ponadto Spółka w sposób ciągły monitoruje rynek w celem jak najwcześniejszego przygotowania się na pojawienie się nowej konkurencji.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Ze względu na wysokie zaawansowanie technologiczne produktów Spółki, do ich wytworzenia wymagana jest kadra posiadająca wysokie kwalifikacje oraz długoletnie doświadczenie. Kompetencje, wiedza i doświadczenie pracowników są jedną z najważniejszych przewag konkurencyjnych VIGO, z tego względu odejście któregoś z kluczowych pracowników, może powodować trudności w procesie produkcyjnym, opóźnienia w dostawach oraz pogorszenie jakości produktów a tym samym negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Spółka, w celu minimalizacji powyższego ryzyka stosuje atrakcyjny system premiowy dla pracowników oraz zapewnia możliwość dalszego rozwoju i pracy przy unikalnych zagadnieniach technicznych. W sposób ciągły prowadzona jest ocena pracowników, ich kompetencji oraz realizowany w sposób planowy rozwój pracowników, a także dokonywana jest selekcja osób awansowanych na stanowiska menedżerskie.

Spółka od kilku lat przygotowuje się na zmianę generacyjną w firmie. Starsi pracownicy stopniowo są zastępowani przez młodszych pracowników. Ich szkolenie prowadzone jest wspólnie z uczelniami technicznymi na świecie. Proces zmiany pokoleniowej odbywa się na bieżąco bez zaburzeń w ciągłości funkcjonowania firmy.

Ryzyka związane z pandemią COVID-19

W związku z pandemią COVID-19 Spółka przeprowadziła analizę ryzyka wpływu pandemii na funkcjonowanie Spółki:

- Ryzyko związane z dostawcami – wystąpienie pandemii w krajach, regionach lub bezpośrednio w zakładach produkcyjnych dostawców może oznaczać zaburzenia w dostawach komponentów, co może skutkować przerwaniem procesów produkcyjnych i straty finansowe związane z brakiem dostaw do klientów. Spółka podjęła działania mające na celu zdywersyfikowanie bazy dostawców pod względem geograficznym.
- Ryzyko związane z wystąpieniem przypadku koronawirusa na terenie zakładu Spółki – przypadek koronawirusa wśród pracowników Spółki może oznaczać konieczność wprowadzenia kwarantanny dla pracowników Spółki, a w konsekwencji zamknięcie zakładu na pewien okres. W celu minimalizacji ryzyka Spółka wdrożyła szereg działań (wprowadzono pracę zmianową, zwiększono częstotliwość mycia i dezynfekowania stanowisk pracy, zwiększono odsetek pracowników pracujących zdalnie, ograniczono wizyty i spotkania z dostawcami). Obecnie ryzyko zostało zminimalizowane w wyniku zaszczepienia większości pracowników.
- Inne ryzyka – rozwój pandemii oraz wprowadzane restrykcje stwarzają ryzyko zaburzeń po stronie klientów Spółki oraz wprowadzają dużą niepewność co do trendów w gospodarce i w branży fotonicznej. Ryzyko to jest obecnie niemożliwe do oszacowania. Spółka stale monitoruje sytuację klientów, w tym ewentualne ryzyka związane z płynnością finansową.

W ocenie Zarządu pandemia stwarza również dużą szansę dla rynku sensorów. Pandemia przyspiesza wprowadzanie automatyzacji produkcji, co w dłuższej perspektywie powinno prowadzić do zwiększenia popytu na produkty Spółki.

7.6.2 Ryzyka technologiczne

Ryzyko związane z pracami badawczo - rozwojowymi

Ciągły postęp technologiczny oraz rozwijające się metody wytwarzania detektorów podczerwieni wymuszają bezustanne prowadzenie prac badawczo-rozwojowych. Zaawansowane badania nad rozwojem technologii produkcji detektorów pozwalają polepszać parametry wytwarzanych produktów.

Spółka posiada własne laboratorium badawczo-produkcyjne, w którym prowadzi prace rozwojowe i badania naukowe nad udoskonalaniem detektorów podczerwieni oraz projektuje i wytwarza detektory.

W związku z istnieniem prawdopodobieństwa uzyskania mniej satysfakcjonującego niż zakładany, rezultatu końcowego prowadzonych badań i prac rozwojowych, przewidziane korzyści ekonomiczne mogą po zakończeniu prac odbiegać od tych założonych w planie. W przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań i prac rozwojowych, Spółka może utracić zainwestowane środki oraz swoją pozycję konkurencyjną.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Dotychczasowe rezultaty prac badawczo-rozwojowych potwierdzają skuteczność Spółki w doskonaleniu i opracowywaniu nowych technologii produkcji detektorów podczerwieni. Mimo powyższego, istnieje prawdopodobieństwo, że obecne oraz przyszłe prace badawczo-rozwojowe nie będą przynosiły tak satysfakcjonujących rezultatów, jak zaplanowano, które byłyby zgodne z oczekiwaniami oraz dotychczasowym doświadczeniem.

Ryzyko związane z pojawieniem się alternatywnych technologii

Spółka wytwarza detektory w oparciu o technologię MOCVD oraz MBE. Technologie MOCVD oraz MBE znajdują się na wczesnym etapie rozwoju, a w ocenie Zarządu prowadzone aktualnie prace badawczo-rozwojowe pozwolą znacząco polepszyć parametry detektorów podczerwieni produkowanych z wykorzystaniem tych technologii.

Mimo wszystko, istnieje jednak ryzyko pojawienia się nowej alternatywnej technologii do stosowanych przez Spółkę, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko będzie neutralizowane przez Spółkę poprzez rozwój własnych produktów oraz technologii ich wytwarzania, a także stopniowe zwiększanie automatyzacji produkcji, co również powinno przełożyć się na niższe ceny oferowanych produktów.

Ryzyko awarii lub zniszczenia aparatury

Spółka do badań oraz wytwarzania detektorów wykorzystuje laboratorium wyposażone w nowoczesny i unikalny sprzęt. Wykorzystywana aparatura została indywidualnie dostosowana do potrzeb Spółki i nie jest możliwe jej zakupienie na rynku.

Ze względu na powyższe, w przypadku awarii lub zniszczenia aparatury, jej odtworzenie jest niemożliwe w krótkim okresie czasu. Wystąpienie powyższego ryzyka może skutkować przerwaniem produkcji lub opóźnieniem realizacji zamówień, a tym samym może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu minimalizowania skutków wystąpienia ryzyka Spółka gromadzi części zapasowe do aparatury oraz zapasy półproduktów zabezpieczających ewentualne przerwy w dostawach na czas likwidacji awarii kluczowej aparatury. Spółka ogranicza możliwość opóźnień poprzez zawieranie odpowiednich umów z dostawcami oraz monitorowanie jakości dostaw i usług. Spółka określa wymagane stany magazynowe poszczególnych komponentów oraz planuje produkcję z uwzględnieniem ww. ryzyka. Spółka angażuje wyłącznie sprawdzonych przewoźników i przenosi ryzyko transportu na klientów (podstawowe warunki dostawy na zasadzie EXW) lub ubezpiecza się od szkód w transporcie.

7.6.3 Ryzyka finansowe

Ryzyko utraty dofinansowania UE na realizację planowanych inwestycji

Realizacja inwestycji z udziałem dotacji UE oznacza szereg dodatkowych obowiązków dla Spółki, zwłaszcza w zakresie udzielania zamówień i wyboru dostawców i wykonawców. Niespełnienie rygorystycznych wymogów może oznaczać utratę części lub całości dofinansowania. Zgodnie z obecnymi warunkami umowy o dofinansowanie Spółka otrzyma 6 mln zł premii technologicznej, która zostanie przeznaczona na spłatę kredytu

technologicznego. Utrata premii technologicznej oznaczałaby konieczność spłaty kredytu technologicznej ze środków Spółki.

Spółka ma duże doświadczenie i jest bardzo skuteczna w samodzielnym pozyskiwaniu dotacji UE, a kadra zarządzająca Spółki ma doświadczenie w realizacji projektów UE. Technologie wdrażane przez Spółkę są innowacyjne w skali globalnej (co oznacza maksymalną punktację w trakcie oceny wniosków), co jest potwierdzone opiniami niezależnych polskich naukowców.

Ryzyko kursu walutowego

Spółka w sposób ciągły analizuje wahania kursu EUR/PLN, w celu eliminacji ewentualnego negatywnego wpływu kursów walut na sytuację finansową Spółki.

Spółka korzysta z instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia przed ryzykiem zmian kursów walut.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia straty finansowej przez Spółkę w sytuacji, kiedy klient lub druga strona instrumentu finansowego nie spełni obowiązków wynikających z umowy. Ryzyko kredytowe związane jest przede wszystkim z należnościami z tytułu sprzedanych przez Spółkę wyrobów i świadczonych usług.

Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych występuje głównie w związku z korzystaniem przez Spółkę z kredytów bankowych. Zaciągnięte kredyty oparte są na zmiennej stopie procentowej co naraża Spółkę na ryzyko zmiany wyniku i przepływów pieniężnych. Biorąc pod uwagę obecny poziom finansowania kredytowego zakłada się, że skutki zmiany stóp procentowych nie będą miały istotnego wpływu na wynik roku 2020.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Spółkę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Spółkę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Spółka zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Spółki.

Spółka minimalizuje ryzyko płynności prowadząc windykację w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ gotówki. Ponadto kontroluje i prowadzi działania mające na celu spełnianie warunków umów kredytowych. Aby zapewnić środki finansowe Spółka wspomaga się finansowaniem zewnętrznym – kredytem bankowym.

Do narzędzi zarządzania ryzykiem płynności w Spółce należą m.in.:

- regularne monitorowanie potrzeb i wydatków gotówkowych,
- prowadzenie windykacji w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ środków pieniężnych,
- działania mające na celu spełnienie warunków,
- korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytów bankowych.

Spółka ocenia, że w ramach posiadanych środków finansowych w odniesieniu do bieżącego zadłużenia ryzyko związane z płynnością jest znikome.

Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Spółki lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia Spółki na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W ocenie Zarządu ryzyko rynkowe w odniesieniu do Spółki dotyczy przede wszystkim ekspozycji na ryzyko zmiany kursu PLN/EUR z uwagi na to, iż Spółka prowadzi wymianę handlową głównie jako eksporter.

7.7 Inne istotne informacje

Wpływ wojny w Ukrainie

W związku z wojną na terenie Ukrainy Spółka oszacowała jej wpływ na działalność Emitenta oraz jego wyniki finansowe.

Spółka zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

W związku z wprowadzonymi sankcjami Spółka odnotowała dodatkowe ryzyka związane z dostawami komponentów produkowanych na terenie Federacji Rosyjskiej. W przypadku wprowadzenia dodatkowych ograniczeń mogą się pojawić problemy z terminowością dostaw lub ograniczeniem możliwości zakupu tych komponentów. Wartość komponentów sprowadzonych w 2021 r. z Rosji wyniosła 7,3 mln zł. Spółka podjęła działania mające na celu znalezienie alternatywnych dostawców, jak również współpracuje z dostawcami nad zmianą lokalizacji produkcji komponentów. Kwalifikacja nowych dostawców przebiega zgodnie z planem. Spółka zakończyła pozytywnie kwalifikację nowego dostawcy. Dodatkowo dotychczasowy dostawca relokował swoją produkcję poza teren Rosji. Spółka nie widzi na obecnym etapie znaczących problemów z dostępnością komponentów, które były dotychczas kupowane z rynku rosyjskiego. Niemniej ze względu na zaburzenia w światowych łańcuchach dostaw na rynku komponentów elektronicznych ryzyka tego nie da się zupełnie wykluczyć.

Dyrektywa RoHS

Zgodnie z dyrektywą 2011/65/EU z 8 czerwca 2011 r. dotyczącą ograniczenia stosowania niektórych niebezpiecznych substancji w sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („Dyrektywa ROHS”) niektóre substancje chemiczne muszą zostać wycofane ze sprzętu elektrycznego i elektronicznego wprowadzanego na rynek UE. Wśród substancji niebezpiecznych zidentyfikowanych przez Dyrektywę ROHS znajduje się m.in. rtęć oraz kadm, wchodzące w skład tellurku kadmowo-rtęciowego (HgCdTe), stanowiącego podstawowy materiał półprzewodnikowy do produkcji niechłodzonych detektorów średniej podczerwieni.

Zgodnie z Załącznikiem IV do Dyrektywy ROHS rtęć oraz kadm w detektorach podczerwieni są wyłączone z ograniczeń Dyrektywy do czasu upływu odpowiednich okresów przejściowych:

- Do 21 lipca 2021 r. w przypadku urządzeń medycznych
- Do 21 lipca 2023 r. w przypadku urządzeń medycznych do diagnostyki in vitro
- Do 21 lipca 2024 r. w przypadku urządzeń kontrolno-pomiarowych do zastosowań przemysłowych

Dyrektywa nie obejmuje zastosowań wojskowych oraz kosmicznych.

Dyrektywa przewiduje możliwość wystąpienia z wnioskiem do Komisji Europejskiej o wydłużenie ww. terminów w przypadku, gdy postęp techniczny nie pozwoli na znalezienie wiarygodnych zamienników ww. substancji. Spółka wystąpiła w styczniu 2020 r. do KE z wnioskiem o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń medycznych. Podobne wnioski złożyli także inni producenci sprzętu wykorzystującego detektory HgCdTe. Obecnie trwa proces oceny wniosków.

W marcu 2022 r. opublikowany został raport⁶ przygotowany na zlecenie Komisji Europejskiej zawierający ocenę złożonych wniosków o wydłużenie okresów przejściowych. Zgodnie z tym raportem konsultant rekomenduje wydłużenie możliwości stosowania detektorów HgCdTe we wszystkich trzech ww. aplikacjach do 21 lipca 2028 r.

Ożarów Mazowiecki, 18 września 2022 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

⁶ Dostępny: https://rohs.biois.eu/RoHS-Pack-21_Final-Report.pdf

OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz.U. z 2018 poz. 757), Zarząd Spółki oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w VIGO Photonics S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki, jak również jej wynik finansowy.

Zarząd Spółki oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i miały zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2017, a w zakresie nieuregulowanym zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2017 poz. 2342) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz. U. z 2018 poz. 757).

Zarząd Spółki oświadcza, że podmiot uprawniony do sporządzenia przeglądu sprawozdania finansowego, dokonujący przeglądu sprawozdania finansowego Spółki, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd VIGO Photonics S.A.:

Ożarów Mazowiecki, 18 września 2022 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu