



# **RAPORT ROCZNY MILTON ESSEX S.A.**

**Data publikacji Raportu - 15 maja 2025**

---

## Spis treści

<b>1</b>	<b>LIST PREZESA ZARZĄDU MILTON ESSEX S.A.</b>	<b>4</b>
<b>2</b>	<b>WYBRANE DANE FINANSOWE MILTON ESSEX S.A.</b>	<b>7</b>
2.1	OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA	8
<b>3</b>	<b>ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE MILTON ESSEX S.A. ZA 2024 ROK</b>	<b>9</b>
3.1	WPROWADZENIE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	9
3.1.1	Informacje o jednostce	9
3.1.2	Czas działania jednostki	9
3.1.3	Okres objęty sprawozdaniem finansowym oraz dane porównywalne	9
3.1.4	Wskazanie czy sprawozdanie zawiera dane łączne	10
3.1.5	Założenie kontynuacji prowadzonej działalności	10
3.2	OMÓWIENIE PRZYJĘTYCH ZASAD POLITYKI RACHUNKOWOŚCI	10
3.2.1	Metody wyceny aktywów i pasywów (w tym amortyzacji)	10
3.2.2	Metody ustalania wyniku finansowego	11
3.2.3	Ustalenie sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru	12
3.3	BILANS ZA ROK 2024	13
3.4	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA ROK 2024	16
3.5	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM	17
3.6	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	18
3.7	DODATKOWE INFORMACJE I OBJAŚNIENIA	20
3.7.1	Zakres zmian środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych oraz inwestycji długoterminowych	20
3.7.2	Wartość nie amortyzowanych lub nie umarzanych przez jednostkę środków trwałych, używanych na podstawie umów najmu, dzierżawy i innych umów, w tym z tytułu umów leasingu	22
3.7.3	Struktura kapitału podstawowego	23
3.7.4	Liczba i wartość posiadanych papierów wartościowych lub praw	23
3.7.5	Proponowany sposób podziału zysku lub pokrycia straty	23
3.7.6	Struktura zobowiązań	23
3.7.7	Pozycje czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych	24
3.7.8	Dotacje	25
3.7.9	Struktura rzeczowa i terytorialna sprzedaży	25
3.7.10	Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego brutto	26
3.7.11	Odroczony podatek dochodowy	28
3.7.12	Kursy przyjęte do wyceny pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat wyrażonych w walutach obcych	28
3.7.13	Informacje i objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych	29
3.7.14	Dodatkowe informacje dotyczące działalności operacyjnej	29
3.7.15	Instrumenty finansowe	30
3.7.16	Informacje o przeciętnym zatrudnieniu z podziałem na grupy zawodowe	30
3.7.17	Informacje o wynagrodzeniach oraz zaliczkach, pożyczkach i innych świadczeniach udzielonych członkom organów zarządzających, nadzorujących albo administrujących	31
3.7.18	Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych	31
3.7.19	Informacje o wspólnych przedsięwzięciach, które nie podlegają konsolidacji	31
3.7.20	Informacja o spółkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale lub 20% w ogólnej liczbie głosów w organach stanowiących oraz w transakcjach i saldach z podmiotami powiązanymi	32

3.7.21	Inne istotne informacje .....	33
<b>4</b>	<b>SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI MILTON ESSEX S.A.</b> .....	<b>34</b>
4.1	PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE:.....	34
4.2	PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI: .....	35
4.2.1	Podmioty zależne:.....	35
4.2.2	Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu: .....	35
4.2.3	Oddziały/Zakłady: .....	35
4.2.4	Średni poziom zatrudnienia: .....	35
4.3	CZYNNIKI/ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI: .....	36
4.4	OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH ZDARZEŃ EKONOMICZNYCH I WIELKOŚCI EKONOMICZNO-FINANSOWYCH:.....	37
4.5	STOSOWANIE PRZEZ SPÓŁKĘ ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO .....	39
4.6	POSTĘPOWANIA TOCZĄCE SIĘ PRZED SĄDEM, SĄDEM ARBITRAŻOWYM, ORGANEM ADMINISTRACJI, ORGANEM PODATKOWYM .....	39
4.7	ZIDENTYFIKOWANE CZYNNIKI RYZYKA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI .....	39
4.8	WAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W DZIEDZINIE BADAŃ I ROZWOJU .....	41
4.9	PERSPEKTYWY ROZWOJU SPÓŁKI .....	42
4.10	PERSPEKTYWY KOMERCJALIZACJI SYSTEMU Z LINII PRODUKTOWEJ FACECOV™ .....	42
4.11	PERSPEKTYWY KOMERCJALIZACJI SYSTEMU Z LINII PRODUKTOWEJ SKINSENS™ .....	45
4.12	POZOSTAŁA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI .....	49
4.13	PODEJŚCIE SPÓŁKI DO KOMERCJALIZACJI PRODUKTÓW .....	50
<b>5</b>	<b>OŚWIADCZENIA ZARZĄDU</b> .....	<b>52</b>
5.1	OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE RZETELNOŚCI SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	52
5.2	OŚWIADCZENIE DOTYCZĄCE WYBORU FIRMY AUDYTORSKIEJ .....	52
<b>6</b>	<b>INFORMACJA NA TEMAT STOSOWANYCH PRZEZ MILTON ESSEX S.A. ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO W 2024 ROKU</b> .....	<b>53</b>
<b>7</b>	<b>ZAŁĄCZNIK – SPRAWOZDANIE Z BADAŃ</b> .....	<b>59</b>

## 1 LIST PREZESA ZARZĄDU MILTON ESSEX S.A.

Szanowni Akcjonariusze,

Dla Spółki MILTON ESSEX S.A. rok 2024 upłynął pod znakiem intensywnych przygotowań mających na celu przejście z fazy B+R obejmującej dwa Projekty „FACE-COV” i „FOTONICA” realizowane wspólnie z Instytutem Optoelektroniki WAT, do fazy komercjalizacji. Zarząd Spółki podjął szereg działań mających na celu skuteczne przekierowanie i dostosowanie działalności do dynamicznie zmieniającego się otoczenia rynkowego i regulacyjnego, w szczególności w kontekście wyboru spośród różnorodnych modeli monetyzacji, optymalnych strategii pod kątem grup docelowych odbiorców, wielkości rynku i posiadanych przez Spółkę zasobów i możliwości produkcyjnych wynikających z zawartych strategicznych porozumień. Kluczowymi w tym kontekście są umowy o partnerstwie technologiczno-produkcyjnym podpisane ze Spółką ZURAD Sp. zo.o. należąca do holdingu Polska Grupa Zbrojeniowa S.A. Zwłaszcza projekt FACE-COV, mimo późniejszego startu względem projektu FOTONICA, osiągnął w 2024 roku wyższy poziom gotowości rynkowej. System ten przeszedł wymagane w UE testy bezpieczeństwa i w ramach udzielonej do Spółki ZURAD Sp. zo.o. licencji produkcyjnej, jest w pełni przygotowany do oferowania na rynku, jako rozwiązanie do biometrycznej kontroli dostępu do obiektów strategicznych oraz infrastruktury krytycznej, a także jako system do zautomatyzowanej kontroli granicznej.

W wersji rozwojowej bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ zastosowano zaadaptowane jedno z najwydajniejszych na świecie algorytmów biometrycznych (wg. testów US NIST), które w czasie rzeczywistym są w stanie zidentyfikować punkty kluczowe twarzy z bardzo dużą dokładnością sięgającą ponad 99,88%, rozpoznając przy tym różne próby maskowania. Spółka dostrzega duży potencjał sprzedażowy dla tego typu systemów, który w znacznym stopniu zależy jednak od możliwości oferowania zróżnicowanych wariantów wyposażenia.

Wartość europejskiego rynku kontroli biometrycznej w 2024 r. szacowano na 12,4 mld USD (wg. IMARC Group), estymacje wskazują, że do 2033 r. rynek ten osiągnie wartość 39,3 mld USD, przy średniorocznym tempie wzrostu (CAGR) na poziomie 13,7%. Tworzy to dobre perspektywy rozwojowe dla tej grupy produktów.

Na dzień sporządzenia niniejszego Raportu jesteśmy już po oficjalnej prezentacji bramki FaceCOV™ Active Scan™ w wersji przygotowanej do celów kontroli granicznej podczas prestiżowego Kongresu **IN.SE.CON'25** który odbywał się w dniach 2 i 3 kwietnia 2025 r. na terenie MTP w Poznaniu. Po raz pierwszy prezentacja taka miała miejsce na stoisku głównym Polskiej Grupy Zbrojeniowej, gdzie zostaliśmy zaproszeni z naszym partnerem ZURAD Sp. z o.o. Było to jedno z najważniejszych wydarzeń w obecnej bardzo napiętej sytuacji międzynarodowej dotyczących systemów cyberbezpieczeństwa w Europie Środkowo-Wschodniej i jedyne organizowane bezpośrednio przez Ministerstwo Obrony Narodowej. Celem naszego udziału w tej specjalistycznej imprezie było zaprezentowanie specjalistom, jak również decydentom, potężnego potencjału cyfrowej transformacji systemu kontroli granicznej, dzięki nowym technologiom **Smart Border 4.0** jakie oferujemy razem z naszą bramką. Ta pierwsza odsłona przetestowanych i przygotowanych już do montażu nowych innowacyjnych skanerów dokumentów biometrycznych odznaczających się niezrównaną szybkością, zaskoczyła ekspertów również bardzo szeroką gamą oferowanych dodatkowych i unikalnych funkcji, wśród których szczególnie interesująca jest opcja sprawdzania *on-line* autentyczności skanowanych dokumentów w bazie chmurowej zawierającej ponad 15.000 oficjalnych wzorów z 251 krajów.

Milton ESSEX S.A. wspólnie z ZURAD Sp. zo.o. nastawiają się na ciągłe udoskonalenia i innowacje obejmujące wprowadzenie do bramki najbardziej zaawansowanych technologii zapewniających bezkompromisowe bezpieczeństwo danych dzięki szyfrowaniu kwantowemu, z tego względu przeprowadzono rozmowy mające na celu nawiązanie bardzo bliskiej współpracy z Politechniką Warszawską. Należy podkreślić, że szyfrowanie kwantowe, po wykonaniu praktycznej walidacji na bazie działającego rozwiązania, może radykalnie zmienić rynek systemów zapewniających bezpieczeństwo transmisji danych wrażliwych, bowiem kwantowo wygenerowanego klucza szyfrującego nie można złamać przy wykorzystaniu obecnej techniki obliczeniowej. Ta skala innowacji wyznacza przyszły kierunek rozwoju nowej generacji wersji **Smart Border 4.0**. Powodzenie tego przedsięwzięcia zależy jednak w dużej mierze od zainteresowania decydentów i możliwość wsparcia tej nowatorskiej technologii.



Zainicjowane przez Zarząd Emitenta w 2024 roku działania związane z programem rozwojowym bramki zaowocowały na początku roku 2025 do pierwszej komercjalizacji bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ która została zakupiona na potrzeby Grupy PGZ przez Zurađ i przeznaczona do pilotowych instalacji. Jest to milowy krok na drodze do skierowania ofert bezpośrednio do służb odpowiedzialnych za zabezpieczenie dostępu do obiektów strategicznych jak i do służb realizujących kontrolę na końcowych granicach Unii Europejskiej. Zarząd w 2024 roku zgodnie z konsekwentnie prowadzoną polityką ochrony wartości intelektualnych złożył w Urzędzie Patentowym wniosek dotyczący ochrony wzoru użytkowego bramki mulisensorycznej (WIPO ST10/C PL132537U), który wraz ze zgłoszeniem patentowym (WIPO ST10/C PL446234) oraz znakiem towarowym (R.356168) i stanowi podstawę ochrony prawnej dla produktu bramka FaceCOV™.

W IV kwartale 2024 roku Spółka zrealizowała też drugi ze strategicznych celów operacyjnych, kończąc zarejestrowane w URPLWMIPIB pilotażowe badanie kliniczne pod nazwą „Allergoscope”. Badanie objęło tysiącosobową próbę pacjentów z wywiadem w kierunku alergii środowiskowych i miało na celu dostarczenie dowodów klinicznych z oceną działania i bezpieczeństwa systemu do automatyzacji rejestracji i odczytu wyników skórnych testów alergicznych *in vivo* na potrzeby europejskiej rejestracji jako wyrobu medycznego w bazie EUDAMED. W trakcie monitorowania badania nie odnotowano żadnego incydentu medycznego powodującego zagrożenia dla badaczy czy pacjentów. Uzyskana baza obrazów skórnych odczynów alergicznych pozwala na przeprowadzenie przekrojowej analizy skuteczności działania skanera zwłaszcza pod kątem potwierdzenia bardzo słabo widocznych odczynów w postaci małych bąbli o średnicy 3-4 mm, który to wymiar jest w praktyce klinicznej traktowany jako niespecyficzny i jest on zapisywany jako ujemny, podczas gdy za pomocą termowizji można wyodrębnić w wielu takich przypadkach pole alergicznej reakcji hipertermicznej powstającej podskórnio. Osiągnięte wyniki kliniczne w pełni potwierdziły użyteczność nowej metody termowizyjnej w praktyce klinicznej do weryfikacji symptomów naskórnich w postaci bąbla ocenianego dotąd naocznie przez lekarza bez żadnej pomocy instrumentalnej. W przeciwieństwie do tradycyjnego pomiaru bąbla alergicznego, opracowane rozwiązanie dostarcza lekarzowi dodatkowych informacji o nowym typie markerów HARM [*Hyperthermic Allergic Reaction Markers*] powstających podskórnio (w warstwie splotów podbrodawkowych skóry właściwej) w trakcie reakcji alergicznej wywołanej testami (tzw. efekt dermotermiczny DET). Odczyn ten jest niewidoczny gołym okiem, dlatego skaner zapewnia lekarzowi wgląd w procesy odbywające się bezpośrednio w miejscu powstawania odczynu alergicznego, co wcześniej było niedostępne.

Opracowany skaner jest pierwszym tego typu cyfrowym instrumentem w diagnostyce alergii *in vivo* na świecie, przygotowanym do pracy z systematami telemedycyny. Wartość globalnego rynku telemedycyny w 2024 oszacowano na ok. 107,52 mld USD. Przewiduje się, że w 2025 rynek ten będzie już wart ok. 121,10 mld USD, a do 2032 r. osiągnie 432,31 mld USD, odnotowując CAGR na poziomie 19,9% ([fortunebusinessinsights.com/industry-reports/telemedicine-market-101067](https://fortunebusinessinsights.com/industry-reports/telemedicine-market-101067)). Wielkość europejskiego rynku telemedycyny estymowana jest na poziomie 11,55 mld USD (2022) z prognozą wzrostu do 40,4 mld USD (do 2030) przy stopie wzrostu CAGR na poziomie 16,94% (10Insight). Jest to spektakularny wzrost, który opowiada na pilne potrzeby wynikające z większej świadomości zdrowotnej powodującej zwiększenie częstości korzystania z porad lekarskich, oraz ze starzenia się społeczeństw zachodu. Alergia w obecnej dekadzie będzie miała niemal 50% ekspozycję w populacji generalnej (White Book on Allergy) i dodatkowo jest silnie uwarunkowana genetycznie. Alergie mają ogromny potencjał do samoodtworzenia populacji chorych. Alergie wziewne nieleczone skojarzone są z wysokim ryzykiem astmy nawet w 80% przypadków [P.J. Busse et al.]. Na tym tle, rynek diagnostyki i leczenia alergii jest również bardzo duży szacowany na ok. 60 mld USD i rozwija się w podobnie szybkim tempie (CAGR 13,2%). Rynek testów *in vivo* szacowany jest na ok. 2,9 mld USD (Global Market Insights). System SkinSENSIC® jest powiązany z testami *in vivo*. Według zaleceń EAACI (*European Academy of Allergology & Clinical Immunology*) testy *in vivo* stanowią wciąż złoty standard diagnostyczny, ich udział sięga połowy segmentu rynku diagnostyki. Testy te są szybkie i pokazują odpowiedź biologiczną organizmu pacjenta na pełne alergeny, takie same jakie są używane do produkcji immunoterapii, a firmy farmaceutyczne produkujące immunoterapie produkują też testy. Testy skórne w XXI w. potrzebują silnego wsparcia ze strony najnowszych technologii zarówno, jeśli chodzi o automatyzację rejestracji i digitalizację wyników testów jak i ich dalszą opcję interpretacji przez sztuczną inteligencję, takie wsparcie techniczne zapewnia opracowany przez Spółkę system oraz tworzona cyfrowa platforma Allergoscope™.

Podsumowując, uzyskane w 2024 roku wyniki z przeprowadzonych pilotażowych badań klinicznych, które objęły dużą tysiącosobową próbę badawczą wykazały skuteczność i użyteczność kliniczną systemu oraz pełne bezpieczeństwo użytkowania zarówno po stronie lekarza jak i pacjenta. Dlatego Zarząd nawiązał współpracę z kancelarią Kondrat i Partnerzy specjalizującą się w prawie medycznym i obsłudze zgłoszeń wyrobów medycznych, która już w nowym roku 2025 dokonała oceny kompletności i zgodności dokumentacji wyrobu medycznego w wersji rynkowej pod nową nazwą handlową SkinSensic™ - głowica dermatoskopowa do nieinwazyjnego obrazowania zmian skórnych alergicznych i przeprowadziła rejestrację wyrobu w unijnej bazie EUDAMED (*European Database on Medical Devices*), rejestracja ta została poprzedzona zgłoszeniem i wniesieniem opłaty również do Urzędu Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych. Jednocześnie nadal kontynuowane są prace nad wersjami rozwojowymi wcześniejszych systemów diagnostycznych, które będą ściśle integrowane z przyszłymi rozwiązaniami telemedycyny, w tym również z platformą Allergoscope™ i które będą docelowo realizowały także dodatkowe funkcje, w tym wyszukiwanie pacjentów-alergików w bazach medycznych i w dalszej kolejności będą mogły też podpowiadać lekarzowi optymalny wybór immunoterapii odczulających i wspomagać kontrolę ich przebiegu.

Zarząd mając na uwadze zdobyte doświadczenia przegotował także strategię rozszerzania oferty usługowej w obszarze badań klinicznych, opartej na opracowanych rozwiązaniach obejmujących narzędzia cyfrowe w tym elektroniczny eCRF, umożliwiający prowadzenie i monitorowane wielośrodkowych badań klinicznych. Zarząd analizuje także możliwości wyjścia z ofertą dotyczącą obsługi i monitorowania badań klinicznych w nowych obszarach rynku, w tym badań klinicznych na zwierzętach, co może przełożyć się w przyszłości na zbudowanie kompleksowej oferty rynkowej.

Na moment przekazania bieżącego Raportu działalność MILTON ESSEX S.A. prowadzona jest bez większych zakłóceń. Plany na rok 2025 pozostają pod znakiem przygotowań do komercjalizacji. Naszą uwagę będziemy koncentrować na konsekwentnym budowaniu wartości MILTON ESSEX SA dla akcjonariuszy, poprzez realizację kolejnych kamieni milowych w obecnych priorytetowych jak i w nowych projektach, oraz poszerzaniu naszego portfolio o kolejne innowacyjne technologie medyczne i usługi takie jak badania kliniczne, a przede wszystkim przez ofertę gotowych produktów w wersjach rynkowych.

Należy podkreślić, że dzięki działaniom Zarządu zainicjowanym w 2024 roku, mógł zostać osiągnięty w kolejnym roku kluczowy punkt zwrotny w postaci rejestracji wyrobu medycznego, jak również możliwe będzie płynne przejście z fazy badań i rozwoju (B+R) do etapu komercjalizacji kluczowych produktów. Dotyczy to w szczególności systemu FaceCOV™ ActiveSCAN™, w tym jego zaawansowanej wersji Smart\_Border\_4.0, rozwijanej we współpracy ze spółką ZURAD Sp. z o.o., a także innowacyjnego rozwiązania dla alergologii, które posiada potencjał do istotnej transformacji cyfrowej rynku diagnostyki alergii metodą *in vivo*.

W 2024 roku Zarząd rozpoczął również działania mające na celu identyfikację nowych obszarów współpracy w synergicznych segmentach rynku biotechnologicznego. Inicjatywy te są ściśle powiązane z procesem pozyskiwania inwestorów kapitałowych i branżowych, a ich dalszy rozwój stanowić będzie jeden z głównych priorytetów strategicznych Spółki w 2025 roku.

Dziękujemy Akcjonariuszom za okazane zaufanie i zachęcamy do zapoznania się z Raportem Rocznym za rok 2024.



Dr Jacek Stępień  
Prezes Zarządu MILTON ESSEX S.A.

## 2 WYBRANE DANE FINANSOWE MILTON ESSEX S.A.

Niniejszy raport roczny za 2024 rok, został sporządzony i opublikowany zgodnie z przepisami Ustawy o Rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późn. zmianami oraz w oparciu o Załącznik nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku „NewConnect”.

WYBRANE DANE FINANSOWE	(tys. zł)		(tys. euro)	
	2024	2023	2024	2023
Przychody netto ze sprzedaży	621,73	401,66	145,27	88,41
Przychody netto ze sprzedaży produktów	621,73	401,66	145,27	88,41
Zysk (strata) ze sprzedaży	22,84	-1 339,36	5,34	-294,82
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	150,64	-605,90	35,25	-133,37
Zysk (strata) brutto	149,90	-612,68	35,08	-134,86
Zysk (strata) netto	149,90	-612,68	35,08	-134,86
Aktywa razem	8514,81	7 865,26	1922,70	1 808,94
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	6714,64	6 214,99	1571,41	1 429,39
Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	162,38	172,16	38,00	39,60
Kapitał własny	1 800,17	1 650,26	421,28	379,55
Kapitał podstawowy	1 551,76	1 551,77	363,15	356,89
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-426,31	-2 921,59	-99,76	-643,10
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-994,02	0,00	-232,62	0,00
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0,00	0,00	0,00	0,00
Przepływy pieniężne razem	-1420,33	-2 921,59	-332,39	-643,10
Gotówka na koniec okresu	4,46	1 424,81	1,04	313,63
Liczba akcji (w szt.)	15 517 670	15 517 670		
Zysk/strata na jedną akcję (PLN/EUR)	-0,096	-0,0395	-0,0022	-0,0087
Wartość księgowa na jedną akcję (PLN/EUR)	0,5489	0,1063	0,0245	0,0245

Przeliczenie na euro zostało dokonane zgodnie z poniższymi zasadami:

- kwoty przedstawione w złotych na dzień 31 grudnia 2023 roku zostały przeliczone na euro według kursu odpowiednio 4,3480 (obowiązujący kurs średni NBP na dzień 29 grudnia 2023 roku);
- kwoty przedstawione w złotych na dzień 31 grudnia 2024 roku zostały przeliczone na euro według kursu odpowiednio 4,2730 (obowiązujący kurs średni NBP na dzień 31 grudnia 2024 roku);
- kwoty przedstawione w złotych za okres roku obrotowego zakończonego 31 grudnia 2023 roku zostały przeliczone według kursu odpowiednio 4,6876 (średnioroczny kurs wymiany NBP w 2023 roku);
- kwoty przedstawione w złotych za okres roku obrotowego zakończonego 31 grudnia 2022 roku zostały przeliczone według kursu odpowiednio 4,3063 (średnioroczny kurs wymiany NBP w 2022 roku).

## 2.1 Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

Milton Essex SA posiada 100% udział w kapitale zakładowym spółki Milton Medical AI Prosta Spółka Akcyjna.

Nazwa Spółki	Siedziba	Procent posiadanych akcji	wynik za bieżący rok obrotowy	kapitał własny 31.12.2023	Rodzaj papieru wartościowego	ilość	Wartość bilansowa	Cena objęcia, zakupu	wartość nominalna
MILTON MEDICAL AI PROSTA SPÓŁKA AKCYJNA	Warszawa, ul. J.P.Woronicza 31/348	100 %	0,00	5 000,00 PLN	Akcje w podmiotach powiązanych	50 000	5 343,00	5 343,00	5 000,00

Spółka MILTON MEDICAL AI została utworzona w 2022 roku jako zależna spółka celowa pierwotnie ukierunkowana na realizację europejskich projektów grantowych w ramach akceleratora EIC. Przedmiot projektów, które Emitent zamierza realizować w spółce zależnej obejmuje sztuczną inteligencję w obszarach komplementarnych zastosowań do obecnej działalności Spółki, obarczonych jednak większym ryzykiem badawczym, jak ma to miejsce w przypadku skanera przeznaczonego dla onkologii dermatologicznej (automatyczne wykrywanie zmian towarzyszących transformacji nowotworów barwnikowych skóry - melanoma). Nie jest to jedyny kierunek rozwoju jaki jest analizowany z perspektywy zebranych doświadczeń i możliwości rynkowych. Spółka jest przygotowana do współpracy z zewnętrznymi podmiotami w zakresie oferowania usług dotyczących organizacji i monitorowania badań klinicznych zwłaszcza w obszarach specjalistycznych jak badania wyrobów medycznych, systemów AI, czy badania innowacyjnych terapii w obszarze immunologii klinicznej w tym także nowych schematów leczniczych dla szeroko rozumianej komórkowej medycyny regeneracyjnej w tym badań na modelach ludzkich i zwierzęcych. Programy nakierowane na diagnostykę i terapię immunologiczną w tym zwłaszcza onkologiczną co do zasady obciążone są różnego rodzaju dodatkowymi rodzajami ryzyka, związanymi z pozyskiwaniem danych, czy też procesem uzyskania aprobat i rejestracji z uwagi na odpowiedzialność projektowanego systemu sztucznej inteligencji w zakresie diagnozy zmian nowotworowych.

Dodatkowo Spółka MILTON MEDICAL AI jest przeznaczona do udziału w projektach związanych z tworzeniem cyfrowych platform telemedycznych oraz digitalizacją systemów obsługujących dane medyczne, co jest odpowiedzią na zmiany regulacyjne wprowadzone w skali Unii Europejskiej przez nowe Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2025/327 z dnia 11 lutego 2025 r. w sprawie europejskiej przestrzeni danych dotyczących zdrowia oraz zmiany dyrektywy 2011/24/UE i rozporządzenia (UE) 2024/2847, tworzy to szanse rynkowe w ramach współpracy z wyspecjalizowanymi podmiotami oferującymi zabezpieczone hurtownie danych i aplikacje chmurowe udostępniające dane do celów statystycznych i analitycznych.

Spółka dotąd nie rozpoczęła i nie prowadzi działalności gospodarczej.



### 3 ROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE MILTON ESSEX S.A. ZA 2024 ROK

#### 3.1 Wprowadzenie do sprawozdania finansowego

##### 3.1.1 Informacje o jednostce

Nazwa i forma prawna	Milton Essex Spółka Akcyjna
Adres siedziby	Ul. Żoły 42A, 02-815 Warszawa Województwo – Mazowieckie, Powiat – Warszawa, Gmina – Mokotów
NIP	521-369-54-48
REGON	361375246
E-mail	<a href="mailto:office@miltonessex.eu">office@miltonessex.eu</a>
Strona internetowa	<a href="http://miltonessex.eu">http://miltonessex.eu</a>
Podstawowy przedmiot działalności	3250Z 1812Z 3299Z 4646Z 4774Z 4791Z 5829Z 6201Z 7010Z 7120Z 7219Z 7490Z 7740Z 8690Z
KRS oraz organ prowadzący rejestr	Spółka wpisana jest do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000609507.
Zarząd	Jacek Stępień – Prezes Zarządu (od 23 kwietnia 2024) Iwona Kaczyńska-Stępień – Prezes Zarządu (do 23 kwietnia 2024) Radosław Solan – Wiceprezes Zarządu (do 23 kwietnia 2024)
Rada Nadzorcza	Iwona Kaczyńska-Stępień – Przewodnicząca Rady Nadzorczej (od 23 kwietnia 2024) Jacek Stępień - Przewodniczący Rady Nadzorczej (do 23 kwietnia 2024) Prof. Stanisław Kłosowicz – Członek Rady Nadzorczej Prof. Edward Stanowski – Członek Rady Nadzorczej Andrzej Gocyła – Członek Rady Nadzorczej Robert Łukomski – Członek Rady Nadzorczej (do 11 stycznia 2024) Paweł Łukasiewicz – Członek Rady Nadzorczej (od 23 kwietnia 2024)

##### 3.1.2 Czas działania jednostki

Spółka została utworzona na czas nieoznaczony.

##### 3.1.3 Okres objęty sprawozdaniem finansowym oraz dane porównywalne

Sprawozdanie finansowe obejmuje okres rozpoczynający się dnia 01 stycznia 2024 roku i kończący się dnia 31 grudnia 2024 roku. Porównywalne dane finansowe są prezentowane za okres rozpoczynający się dnia 01 stycznia 2023 roku i kończący się dnia 31 grudnia 2023 roku.

#### 3.1.4 Wskazanie czy sprawozdanie zawiera dane łączne

W skład Spółki nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne, zatem sprawozdanie nie zawiera danych łącznych.

#### 3.1.5 Założenie kontynuacji prowadzonej działalności

Sprawozdanie finansowe za 2024 rok sporządzono przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę przez ograniczony okres czasu. Na moment sporządzania niniejszego sprawozdania finansowego za 2024 rok Zarząd identyfikuje ryzyko utraty płynności przez Spółkę. Zarząd podjął środki zaradcze w postaci pożyczki akcjonariusza w I kwartale 2025 r.

### 3.2 Omówienie przyjętych zasad polityki rachunkowości

#### 3.2.1 Metody wyceny aktywów i pasywów (w tym amortyzacji)

##### 3.2.1.1 Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe

Wartości niematerialne i prawne są amortyzowane liniowo przy zastosowaniu następujących stawek amortyzacyjnych:

- Wartość firm - 20%
- Oprogramowanie - 20% - 50%
- Koszty prac rozwojowych - 20%
- Inne WNI - 20% - 50%.

Wartości niematerialne i prawne o jednostkowej wartości poniżej nieprzekraczającej limitu jednorazowej amortyzacji, wynikającej z przepisów podatkowych, umarza się jednorazowo w miesiącu oddania do używania. Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową, rozpoczynając od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania, przy zastosowaniu indywidualnych stawek amortyzacyjnych, uwzględniających okres ich ekonomicznej użyteczności. Amortyzację środków trwałych o wartości powyżej 10.000,00 (słownie dziesięć tysięcy) złotych rozpoczyna się od miesiąca następującego po miesiącu, w którym środki trwałe przyjęto do używania. Składniki majątku o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok i wartości początkowej nie wyższej niż 10.000,00 (słownie dziesięć tysięcy) złotych, umarza się jednorazowo w miesiącu oddania do używania. Spółka może umarzać jednorazowo środki trwałe powyżej 10.000,00 złotych, jeżeli taką możliwość będą przewidywały przepisy podatkowe, a zastosowanie jednorazowej amortyzacji nie spowoduje istotnego zniekształcenia obrazu sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Spółki.

##### 3.2.1.2 Inwestycje

Inwestycje obejmują aktywa posiadane w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z przyrostu wartości tych aktywów, uzyskania z nich przychodów w formie odsetek, dywidend (udziałów w zyskach) lub innych pożytków, w tym również z transakcji handlowej, a w szczególności aktywa finansowe oraz te nieruchomości i wartości niematerialne i prawne, które nie są użytkowane przez jednostkę, lecz są posiadane w celu osiągnięcia tych korzyści.

##### 3.2.1.3 Leasing

Spółka dokonuje kwalifikacji umów leasingowych według art. 3 ust 4 i 5 ustawy.

##### 3.2.1.4 Należności długoterminowe, należności krótkoterminowe i roszczenia, inne niż zaklasyfikowane jako aktywa finansowe

Należności są wyceniane w kwocie wymaganej zapłaty. Należności długoterminowe, należności krótkoterminowe i roszczenia wykazywane są w wartości netto (pomniejszonej o odpisy aktualizujące). Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

### 3.2.1.5 Rzeczowe aktywa obrotowe

Towary i materiały wyceniane są według ceny nabycia, a produkty gotowe według kosztu wytworzenia, nie wyższego od ceny sprzedaży netto. Rozchód zapasów następuje według metody FIFO.

### 3.2.1.6 Środki pieniężne

Środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe przechowywane do terminu zapadalności wyceniane są według wartości nominalnej.

### 3.2.1.7 Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy. Jednostka dokonuje rozliczeń międzyokresowych przychodów, w szczególności w zakresie dotacji do nakładów poniesionych na aktywa.

### 3.2.1.8 Zobowiązania długoterminowe i krótkoterminowe

Zobowiązania są wykazywane w kwocie wymagającej zapłaty. Jeżeli termin wymagalności nie przekracza roku od daty bilansowej, salda tych zobowiązań wykazywane są jako krótkoterminowe.

### 3.2.1.9 Kapitały własne

Kapitały własne ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa i umową spółki. Kapitał podstawowy spółki wykazuje się w wysokości określonej w umowie i wpisanej w rejestrze sądowym.

### 3.2.1.10 Rezerwy

Rezerwy ujmowane są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowy) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy jest pewne lub wysoce prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne oraz gdy można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

### 3.2.1.11 Rozliczenia z zagranicą

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych ujmuje się po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. W ciągu roku obrotowego transakcje walutowe ujmuje się w księgach na dzień ich przeprowadzenia po kursie:

- Faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji — w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności lub zobowiązań,
- Średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień roboczy poprzedzający datę wystawienia dokumentu, chyba że dowód odprawy celnej wyznaczy inny kurs — w przypadku ewidencji kosztów lub przychodów,
- Średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego operację — w przypadku zapłaty należności lub zobowiązań, jeżeli nie jest zasadne przyjęcie faktycznie zastosowanego kursu w tym dniu.

W rachunku wyników różnice kursowe dodatnie i ujemne prezentowane są per saldo. Rozchód walut na rachunkach dewizowych następuje według metody FIFO.

### 3.2.1.12 Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe ujmowane są oraz wyceniane zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

## 3.2.2 Metody ustalania wyniku finansowego

Spółka sporządza rachunek zysków i strat w wariantcie porównawczym.

### 3.2.2.1 Uznawanie przychodów i kosztów

Przychody uznawane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, które można wiarygodnie wycenić. Spółka prowadzi koszty w układzie rodzajowym. Nakłady na prace badawcze są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia. Nakłady na prace badawczo-rozwojowe w sytuacji, gdy nie można oddzielić etapu prac badawczych od prac rozwojowych, są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia. Nakłady na prace rozwojowe prowadzone przez jednostkę w innych celach niż na własne potrzeby oraz nakłady na prace rozwojowe, co do których nie są spełnione warunki pozwalające na ich aktywowanie, są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia. Na wynik finansowy Spółki wpływają ponadto pozostałe przychody i koszty operacyjne oraz przychody i koszty finansowe. Przychody odsetkowe są ujmowane w momencie ich naliczenia (przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej).

### 3.2.2.2 Ujmowanie przychodów z tytułu dofinansowania do realizowanych prac badawczo-rozwojowych

Spółka realizuje projekty badawczo-rozwojowe korzystając z dofinansowania ze środków NCBR.

W celu zachowania współmierności przychodów i kosztów, Spółka ujmuje przychody z dotacji w sposób memoriałowy, kierując się zasadą ostrożności. Gdy istnieje wystarczająca pewność, że spełnione zostaną warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana, przychód ujmowany jest w momencie sfinansowania wydatków, na które została przeznaczona:

- W przypadku sfinansowania kosztów niespełniających warunków do aktywowania (koszty bieżącego okresu) – przychód ujmowany jest na koncie pozostałych przychodów operacyjnych.
- W przypadku sfinansowania aktywowanych kosztów prac rozwojowych – przychód ujmowany jest na koncie przychodów przyszłych okresów i rozliczany po zakończeniu prac. W przypadku zakończenia projektu wynikiem pozytywnym i zakwalifikowaniu kosztów do wartości niematerialnych i prawnych, przeksięgowanie dofinansowania do pozostałych przychodów operacyjnych następuje stopniowo, w proporcji odpowiadającej okresowi amortyzacji wartości niematerialnej i prawnej.

### 3.2.2.3 Podatek dochodowy

Podatek dochodowy jest kalkulowany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany zgodnie z przepisami ustawy podatkowej. W przypadku wystąpienia różnic przejściowych pomiędzy zyskiem brutto i podstawą opodatkowania, spółka ustala odroczony podatek dochodowy. Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego nie są kompensowane dla potrzeb prezentacji w sprawozdaniu finansowym.

### 3.2.3 Ustalenie sposobu sporządzenia sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego są zgodne z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości, zwanej dalej Ustawą. Sprawozdanie finansowe sporządzane jest zgodnie z wzorem określonym w zał. nr 1 do ustawy o rachunkowości. Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią.



## 3.3 Bilans za rok 2024

		(w złotych)	
AKTYWA		Stan na dzień 31.12.2024r.	Stan na dzień 31.12.2023 r.
<b>A.</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>1 120 388,23</b>	<b>382 949,95</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>1 097 616,80</b>	<b>357 200,00</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	994 020,54	-
2.	Wartość firmy	-	-
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	103 596,26	357 200,00
4.	Zaliczka na wartości niematerialne i prawne	-	-
<b>II.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>17 428,43</b>	<b>20 406,95</b>
1.	Środki trwałe	17 428,43	20 406,95
	a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	-	-
	b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	13 669,41	15 827,73
	c) urządzenia techniczne i maszyny	3 759,02	4 579,22
	d) środki transportu	-	-
	e) inne środki trwałe	-	-
2.	Środki trwałe w budowie	-	-
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-
<b>III.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	-	-
<b>IV.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>5 343,00</b>	<b>5 343,00</b>
1.	Nieruchomości	-	-
2.	Wartości niematerialne i prawne	-	-
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	5 343,00	5 343,00
	a) w jednostkach powiązanych	5 343,00	5 343,00
	- udziały lub akcje	5 343,00	5 343,00
	- inne papiery wartościowe	-	-
	- udzielone pożyczki	-	-
	- inne długoterminowe aktywa finansowe	-	-
	b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
	c) w pozostałych jednostkach	-	-
4.	Inne inwestycje długoterminowe	-	-
<b>V.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	-	-
<b>B.</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>7 394 428,86</b>	<b>7 482 309,19</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	-	-
1.	Materiały	-	-
2.	Półprodukty i produkty w toku	-	-

3. Produkty gotowe	-	-
4. Towary	-	-
5. Zaliczki na dostawy i usługi	-	-
<b>II. Należności krótkoterminowe</b>	<b>71 295,96</b>	<b>64 705,62</b>
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek	71 295,96	64 705,62
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	31 907,01	10 457,08
- do 12 miesięcy	31 907,01	10 457,08
- powyżej 12 miesięcy	-	-
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz tytułów publicznoprawnych	14 350,47	30 678,00
c) inne	25 038,48	23 570,54
d) dochodzone na drodze sądowej	-	-
<b>III. Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>4 468,71</b>	<b>1 424 805,95</b>
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	4 468,71	1 424 805,95
a) w jednostkach powiązanych	-	-
b) w pozostałych jednostkach	-	-
c) środki pieniężne i inne aktywa	4 468,71	1 424 805,95
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	4 468,71	1 424 805,95
- inne środki pieniężne	-	-
- inne aktywa pieniężne	-	-
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	-	-
<b>IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>7 318 664,19</b>	<b>5 992 797,62</b>
<b>C. Należne wpłaty na kapitał podstawowy</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>D. Udziały własne</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Aktywa razem</b>	<b>8 514 817,09</b>	<b>7 865 259,14</b>

(w złotych)

<b>PASYWA</b>		Stan na dzień 31.12.2024 r.	Stan na dzień 31.12.2023 r.
<b>A. Kapitał własny</b>		<b>1 800 173,84</b>	<b>1 650 264,82</b>
I. Kapitał podstawowy		1 551 767,00	1 551 767,00
II. Kapitał zapasowy		6 470 835,50	6 470 835,50
	- nadwyżka wartości sprzedaży nad wartością nominalną udziałów	6 470 835,50	6 470 835,50
III. Kapitał z aktualizacji wyceny		-	-
IV. Pozostałe kapitały rezerwowe		-	-
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	-	6 372 337,68	5 759 657,32
VI. Zysk (strata) netto		149 909,02	612 680,36

VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	-	-
<b>B.</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>6 714 643,25</b>	<b>6 214 994,32</b>
I.	Rezerwy na zobowiązania	-	-
II.	Zobowiązania długoterminowe	-	-
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	162 384,91	172 160,97
1.	Wobec jednostek powiązanych	-	-
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-
-	do 12 miesięcy	-	-
-	powyżej 12 miesięcy	-	-
b)	inne	-	-
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-
3.	Wobec pozostałych jednostek	162 384,91	172 160,97
a)	kredyty i pożyczki	-	-
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	-	-
c)	inne zobowiązania finansowe	-	-
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	50 737,75	23 775,94
-	do 12 miesięcy	50 737,75	23 775,94
-	powyżej 12 miesięcy	-	-
e)	zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	-	-
f)	zobowiązania wekslowe	-	-
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	38 127,98	36 401,61
h)	z tytułu wynagrodzeń	8 765,11	-
i)	inne	64 754,07	111 983,42
3.	Fundusze specjalne	-	-
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>6 552 258,34</b>	<b>6 042 833,35</b>
1.	Ujemna wartość firmy	-	-
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	6 552 258,34	6 042 833,35
-	długoterminowe	-	-
-	krótkoterminowe	-	6 042 833,35
<b>Pasywa razem</b>		<b>8 514 817,09</b>	<b>7 865 259,14</b>

## 3.4 Rachunek zysków i strat za rok 2024

		(w złotych)	
		01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>621 732,60</b>	<b>401 660,00</b>
	- od jednostek powiązanych	-	-
	I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	621 732,60	401 570,00
	II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	-	-
	III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-
	IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	-	90,00
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>598 890,02</b>	<b>1 741 018,68</b>
	I. Amortyzacja	256 582,26	200 759,88
	II. Zużycie materiałów i energii	3 463,18	25 111,66
	III. Usługi obce	163 996,76	721 360,86
	IV. Podatki i opłaty	14 656,00	22 691,84
	- w tym akcyzowy	-	-
	V. Wynagrodzenia	93 000,00	672 024,50
	VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	437,27	58 103,89
	- w tym emerytalne	-	-
	VII. Pozostałe koszty rodzajowe	66 754,55	40 866,33
	VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-	99,72
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A - B)</b>	<b>22 842,58</b>	<b>- 1 339 358,68</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>129 422,36</b>	<b>733 465,69</b>
	I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	6 700,00	-
	II. Dotacje	114 485,25	719 463,94
	III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
	IV. Inne przychody operacyjne	8 237,11	14 001,75
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>1 624,68</b>	<b>3,88</b>
	I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-
	II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-
	III. Inne koszty operacyjne	1 624,68	3,88
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C + D - E)</b>	<b>150 640,26</b>	<b>- 605 896,87</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>34,61</b>	<b>817,30</b>
	I. Dywidendy i udziały w zyskach	-	-
	II. Odsetki, w tym:	-	701,38
	- od jednostek powiązanych	-	-
	III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-
	- w jednostkach powiązanych	-	-
	IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
	V. Inne	34,61	115,92
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>765,85</b>	<b>7 600,79</b>
	I. Odsetki w tym:	191,64	7 600,79
	- dla jednostek powiązanych	-	-
	II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-
	- w jednostkach powiązanych	-	-



III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
IV.	Inne	574,21	-
I.	<b>Zysk (strata) brutto (F + G - H)</b>	<b>149 909,02</b>	<b>- 612 680,36</b>
J.	Podatek dochodowy	-	-
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-
L.	<b>Zysk (strata) netto (I - J - K)</b>	<b>149 909,02</b>	<b>- 612 680,36</b>

### 3.5 Zestawienie zmian w kapitale własnym

		(w złotych)	
		od 01.01.2024 do 31.12.2024 r.	od 01.01.2023 do 31.12.2023 r.
I.	<b>Kapitał własny na początek okresu (BO)</b>	<b>1 650 264,82</b>	<b>2 262 945,18</b>
	- zmiany przyjętych zasad polityki rachunkowości	-	-
	- korekty błędów	-	-
I.a.	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach</b>	<b>1 650 264,82</b>	<b>2 262 945,18</b>
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	1 551 767,00	1 551 767,00
1.1.	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-
	a) zwiększenia	-	-
	- wydanie udziałów (emisja akcji)	-	-
	b) zmniejszenia	-	-
1.2.	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	1 551 767,00	1 551 767,00
2.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	6 470 835,50	6 470 835,50
2.1.	Zmiany kapitału zapasowego	-	-
	a) zwiększenia	-	-
	- emisji akcji/udziałów powyżej wartości nominalnej	-	-
	b) zmniejszenia	-	-
2.2.	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	6 470 835,50	6 470 835,50
3.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	-	-
3.1.	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-
3.2.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-
4.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek roku	-	-
4.1.	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) z aktualizacji wyceny	-	-
4.2.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec roku	-	-
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek roku	- 6 372 337,68	- 5 759 657,32
5.1.	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	6 372 337,68	<b>5 759 657,32</b>
	- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-

	- korekty błędów	-	-
5.2	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-
	a) zwiększenia (z tytułu)	-	-
	- przeniesienie straty z lat ubiegłych do pokrycia	-	-
	b) zmniejszenia (z tytułu)	-	-
	- pokrycia straty z kapitału zapasowego	-	-
	- pokrycia straty z dopłat wspólników	-	-
5.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-
5.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	- 6 372 337,68	- 5 759 657,32
6.	Wynik netto	149 909,02	- 612 680,36
	a) zysk netto	149 909,02	-
	b) strata netto	-	612 680,36
	C) odpisy z zysku	-	-
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	1 800 173,84	1 650 264,82
III.	Kapitał (fundusz) własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	1 800 173,84	1 650 264,82

### 3.6 Rachunek przepływów pieniężnych

		(w złotych)	
		od 01.01.2024 do 31.12.2024 r.	od 01.01.2023 do 31.12.2023 r.
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I.	Zysk (strata) netto	149 909,02	- 612 680,36
II.	Korekty razem	-576 225,72	- 2 308 905,27
	1. Amortyzacja	256 582,26	210 359,88
	2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-	-
	3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-	-
	4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	-
	5. Zmiana stanu rezerw	-	-
	6. Zmiana stanu zapasów	-	-
	7. Zmiana stanu należności	-6 590,34	43 263,19
	8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-9 776,06	866 973,53
	9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-816 441,58	- 1 695 555,41
	10. Inne korekty	-	-
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	- 426 316,70	- 2 921 585,63
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I.	Wpływy	-	-
II.	Wydatki	994 020,54	-

	1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	994 020,54	
	2. Inwestycje w nieruchomości oraz wart. niem. i prawne	-	-
	3. Na aktywa finansowe	-	-
	a) w jednostkach powiązanych	-	-
	b) w pozostałych jednostkach	-	-
	- nabycie aktywów finansowych	-	-
	- udzielone pożyczki długoterminowe	-	-
	4. Inne wydatki inwestycyjne	-	-
III.	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-994 020,54</b>	-
C.	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
I.	<b>Wpływy</b>	-	-
	1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-
	2. Kredyty i pożyczki	-	-
	3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-
	4. Inne wpływy finansowe	-	-
II.	<b>Wydatki</b>	-	-
	1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-
	2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-
	3. Inne wydatki z tytułu podziału zysku	-	-
	4. Spłaty kredytów i pożyczek	-	-
	5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-
	6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-
	7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	-
	8. Odsetki	-	-
	9. Inne wydatki finansowe	-	-
III.	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	-	-
D.	<b>Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>- 1 420 337,24</b>	<b>- 2 921 586,23</b>
E.	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>- 1 420 337,24</b>	<b>- 2 921 585,63</b>
	- zmiana stanu środ. pieniężnych z tyt. różnic kursowych	-	-
F.	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 424 805,95</b>	<b>4 346 391,18</b>
F.	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:</b>	<b>4 468,71</b>	<b>1 424 805,95</b>
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	1 385 934,03

### 3.7 Dodatkowe informacje i objaśnienia

#### 3.7.1 Zakres zmian środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych oraz inwestycji długoterminowych

##### 3.7.1.1 Wartości niematerialne i prawne

TABELA RUCHU WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	RAZEM
<b>Wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu</b>	<b>1 315 365,19</b>	-	<b>594 100,00</b>	-	<b>1 909 465,19</b>
<b>zwiększenia z tytułu:</b>	<b>994 020,54</b>	-	-	-	<b>994 020,54</b>
- nabycie	0,00	-	-	-	0,00
- aktualizacja wartości	-	-	-	-	-
- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-
- inne – przyjęcie do użytkowania z RMK	994 020,54	-	-	-	994 020,54
<b>zmniejszenia z tytułu:</b>	-	-	-	-	-
- sprzedaż	-	-	-	-	-
- likwidacja	-	-	-	-	-
- aktualizacja wartości	-	-	-	-	-
- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-
- inne	-	-	-	-	-
<b>Wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu</b>	<b>2 309 385,73</b>	-	<b>594 100,00</b>	-	<b>2 903 485,73</b>

TABELA RUCHU UMORZENIA WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	RAZEM
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu</b>	<b>1 315 365,19</b>	-	<b>236 900,00</b>	-	<b>1 552 265,19</b>
<b>amortyzacja za okres z tytułu:</b>	-	-	71366,67	-	<b>253 603,74</b>
- roczny odpis amortyzacyjny	182 237,09	-	71366,67	-	253 603,74
- sprzedaż	-	-	-	-	-
- likwidacja	-	-	-	-	-
- inne (zmniejszenia)	-	-	-	-	-
- inne (zwiększenia)	-	-	-	-	-
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu</b>	<b>1 497 602,28</b>	-	<b>308 266,67</b>	-	<b>1 805 868,93</b>

TABELA RUCHU WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH NETTO		Wartość firmy	Inne wartości niematerialne i prawne	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	RAZEM
<b>Wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu</b>	-	-	<b>357 200,00</b>	-	<b>357 200,00</b>
<b>Wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu</b>	<b>811 783,45</b>	-	<b>285 833,33</b>	-	<b>1 097 616,80</b>



30 września 2018 roku Spółka ujęła jako wartości niematerialne i prawne wartość zakończonych prac rozwojowych. Prowadzone prace były realizowane przy pomocy wsparcia przyznanego Spółce na podstawie umowy z NCBR, w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020, współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego. Decyzją Zarządu Spółki okres amortyzacji prac rozwojowych wynosi 5 lat.

### 3.7.1.2 Środki trwałe

<b>TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH</b>	Grunty	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	<b>RAZEM</b>
<b>Wartość brutto środków trwałych na początek okresu</b>	-	<b>21 583,24</b>	<b>236 896,41</b>	-	<b>9 807,84</b>	-	<b>268 287,49</b>
<b>zwiększenia z tytułu:</b>	-	-	-	-	-	-	-
- nabycie	-	-	-	-	-	-	-
- aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-	-
- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-
- inne	-	-	-	-	-	-	-
<b>zmniejszenia z tytułu:</b>	-	-	<b>(1 080,73)</b>	-	-	-	<b>(1 080,73)</b>
- sprzedaż	-	-	-	-	-	-	-
- likwidacja	-	-	<b>(1 080,73)</b>	-	-	-	<b>(1 080,73)</b>
- aktualizacja wartości	-	-	-	-	-	-	-
- przemieszczenie wewnętrzne	-	-	-	-	-	-	-
- inne	-	-	-	-	-	-	-
<b>Wartość brutto środków trwałych na koniec okresu</b>	-	<b>21 583,24</b>	<b>235 815,68</b>	-	<b>9 807,84</b>	-	<b>267 206,76</b>

<b>TABELA RUCHU UMORZENIA ŚRODKÓW TRWAŁYCH</b>	Grunty	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	<b>RAZEM</b>
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu</b>	-	<b>5 755,51</b>	<b>232 317,19</b>	-	<b>9 807,84</b>	-	<b>247 880,54</b>
<b>amortyzacja za okres z tytułu:</b>	-	<b>2 158,32</b>	<b>(260,53)</b>	-	-	-	<b>1 897,79</b>
- roczny odpis amortyzacyjny	-	2 158,32	820,20	-	-	-	2 978,52
- sprzedaż środka trwałego	-	-	-	-	-	-	-
- likwidacja środka trwałego	-	-	<b>(1 080,73)</b>	-	-	-	<b>(1 080,73)</b>
- inne (zmniejszenia)	-	-	-	-	-	-	-
- inne (zwiększenia)	-	-	-	-	-	-	-
<b>Skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu</b>	-	<b>7 913,83</b>	<b>232 056,66</b>	-	<b>9 807,84</b>	-	<b>249 778,33</b>

<b>TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH NETTO</b>	Grunty	Budynki i budowle	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	<b>RAZEM</b>
<b>Wartość netto środków trwałych na początek okresu</b>	-	<b>15 827,73</b>	<b>4 579,22</b>	-	-	-	<b>20 406,95</b>
<b>Wartość netto środków trwałych na koniec okresu</b>	-	<b>13 669,41</b>	<b>3 759,02</b>	-	-	-	<b>17 428,43</b>

- Spółka nie dokonywała odpisów aktualizujących rzeczowy majątek trwały.
- W roku sprawozdawczym Spółka nie poniosła nakładów na środki trwałe i nie planuje istotnych nakładów na rok 2024.
- Spółka nie ponosiła i nie planuje nakładów związanych z ochroną środowiska.

### 3.7.1.3 Inwestycje Długoterminowe

<b>TABELA RUCHU DŁUGOTERMINOWYCH AKTYWÓW FINANSOWYCH</b>	Udziały i akcje	Inne papiery wartościowe	Udzielone pożyczki	Inne długoterminowe aktywa finansowe	<b>RAZEM</b>
Wartość brutto długoterminowych aktywów finansowych na początek okresu	-	-	-	-	-
<b>zwiększenia:</b>	<b>5 343,00</b>	-	-	-	<b>5 343,00</b>
- nabycie	-	-	-	-	-
<b>zmniejszenia</b>	-	-	-	-	-
Wartość brutto długoterminowych aktywów finansowych na koniec okresu	<b>5 343,00</b>	-	-	-	<b>5 343,00</b>

<b>TABELA RUCHU ODPISÓW DŁUGOTERMINOWYCH AKTYWÓW FINANSOWYCH</b>	Udziały i akcje	Inne papiery wartościowe	Udzielone pożyczki	Inne długoterminowe aktywa finansowe	<b>RAZEM</b>
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-
<b>zwiększenie</b>	-	-	-	-	-
<b>zmniejszenie</b>	-	-	-	-	-
Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-

<b>TABELA RUCHU DŁUGOTERMINOWYCH AKTYWÓW FINANSOWYCH NETTO</b>	Udziały i akcje	Inne papiery wartościowe	Udzielone pożyczki	Inne długoterminowe aktywa finansowe	<b>RAZEM</b>
Wartość netto długoterminowych aktywów finansowych na początek okresu	<b>5343,00</b>	-	-	-	<b>5343,00</b>
Wartość netto długoterminowych aktywów finansowych na koniec okresu	<b>5 343,00</b>	-	-	-	<b>5 343,00</b>

- 3.7.2 Wartość nie amortyzowanych lub nie umarzanych przez jednostkę środków trwałych, używanych na podstawie umów najmu, dzierżawy i innych umów, w tym z tytułu umów leasingu

Na cele realizacji projektu B+R Spółka wynajmuje pomieszczenie w budynku biurowo-usługowym o powierzchni 121,25 m<sup>2</sup>. Koszt wynajmu lokalu wynosi 10.700,00 PLN miesięcznie plus koszt energii elektrycznej według wskazań licznika. Umowa została zawarta na okres dwóch lat począwszy od

01.02.2021 roku. Po upływie tego okresu umowa została przekształcona w umowę na czas nieokreślony z 3-miesięcznym okresem wypowiedzenia.

### 3.7.3 Struktura kapitału podstawowego

Kapitał podstawowy według stanu na dzień 31 grudnia 2024 r. wynosi 1 551 767,00 (jeden milion pięćset pięćdziesiąt jeden tysięcy siedemset sześćdziesiąt siedem) PLN i dzieli się na 15.517.670 (piętnaście milionów pięćset siedemnaście tysięcy sześćset siedemdziesiąt) akcji o wartości nominalnej po 0,10 (dziesięć groszy) PLN. Wszystkie akcje są akcjami na okaziciela.

Akcje serii B są akcjami imiennymi uprzywilejowanymi co do głosu 1:2.

Akcje serii E zostały objęte w zamian za wkład niepieniężny w postaci wynalazku „Multimodalny aparat do analizy odczynu alergicznego w przebiegu testów skórnych oraz sposobów multispektakularnego obrazowania odczynów alergicznych w przebiegu testów skórnych i jego zastosowanie do automatycznej oceny wyniku tych testów” oraz praw do uzyskania patentów udzielonych na przedmiotowy Wynalazek, oraz praw autorskich majątkowych do utworów składających się na Wynalazek. Aport został wniesiony do Spółki 15 grudnia 2017 roku.

### 3.7.4 Liczba i wartość posiadanych papierów wartościowych lub praw

Rodzaj papieru wartościowego	ilość	Wartość bilansowa	Cena objęcia, zakupu	wartość nominalna
Akcje w podmiotach powiązanych	50 000	5 343,00	5 343,00	5 000,00

### 3.7.5 Proponowany sposób podziału zysku lub pokrycia straty

Zarząd proponuje przeznaczyć zysk za rok 2024 na pokrycie straty z lat ubiegłych.

### 3.7.6 Struktura zobowiązań

Rodzaj zobowiązania	do 1 roku	powyżej 1 roku do trzech lat	powyżej 3 lat do 5 lat	powyżej 5 lat
Z tytułu dostaw i usług	50 737,75	-	-	-
Z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	38 127,98	-	-	-
Pozostałe zobowiązania	42 335,76	-	-	-
Zobowiązanie wobec Konsorcjanta z tytułu wydatkowanych środków w Projekcie Face-Cov	31 183,42	-	-	-
<b>Ogółem</b>	<b>162 384,91</b>	-	-	-

## 3.7.7 Pozycje czynnych i biernych rozliczeń międzyokresowych

Tytuł rozliczeń międzyokresowych	Stan na początek okresu	zwiększenia	zmniejszenia	Stan na koniec okresu
<b>Rozliczenia międzyokresowe czynne</b>				
Podatek VAT zawieszony, do rozliczenia w czasie	600,23	3 249,28	-	3 849,51
Ubezpieczenia	1 188,00	-	1 188,00	-
Koszty prac rozwojowych Skaner optyczny	994 020,54	-	994 020,54	-
Koszty związane z uzyskaniem ochrony patentowej	507 363,00	6 856,54	-	514 219,54
Koszty prac rozwojowych Projekt Fotonica	4 489 625,85	2 310 969,29	-	6 800 595,14
<b>Ogółem</b>	<b>5 992 797,62</b>	<b>2 321 075,11</b>	<b>995 208,54</b>	<b>7 318 664,19</b>
<b>Rozliczenia międzyokresowe bierne</b>				
Wartość dofinansowania - Koszty prac rozwojowych Rozwiązanie diagnostyczne SkinNext	-	-	-	-
Wartość dofinansowania - Koszty prac rozwojowych Skaner optyczny	380 440,00	-	69 747,37	310 692,63
Wartość dofinansowania - Koszty prac rozwojowych Projekt Fotonica	3 084 626,59	1 331 352,41	-	4 415 979,00
Wartość dofinansowania - Projekt Patent	132 349,53	15 200,50	-	147 550,03
Nierozliczona na dzień bilansowy kwota zaliczki otrzymanej od NCBR w ramach umowy o dofinansowanie (projekt Fototonica)	2 498 791,35	555 335,62	1 376 090,29	1 678 036,68
Nierozliczona na dzień bilansowy kwota zaliczki otrzymanej od NCBR w ramach umowy o dofinansowanie (projekt Face-Cov)	(53 374,12)	53 374,12	-	-
<b>Ogółem</b>	<b>6 042 833,35</b>	<b>1 955 262,65</b>	<b>1 445 837,66</b>	<b>6 552 258,34</b>



### 3.7.8 Dotacje

W roku obrotowym 2024 Spółka wykazała w rachunku zysków i strat dotacje w kwocie 114.485,25 PLN:

	Kwota dofinansowania
Kwota przychodów rozlicznych w czasie, przypadająca na rok obrotowy – dotacja dotycząca kosztów prac rozwojowych, ujętych jako wartości niematerialne i prawne (Projekt Skinnext)	-
Dotacja dot. projektu Fotonika	44 737,88
Dotacja do kosztów Skaner Optyczny	69 747,37
<b>Ogółem</b>	<b>114 485,25</b>

### 3.7.9 Struktura rzeczowa i terytorialna sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży wynosiły w roku obrotowym objętym sprawozdaniem 621 822,60 zł i dotyczyły usług konsultacyjnych i sprzedaży towarów. Cała sprzedaż zrealizowana była na rynku krajowym.

Przychody netto ze sprzedaży	Rok obrotowy		Rok poprzedzający	
	PLN	%	PLN	%
<b>Struktura terytorialna</b>				
Polska	621 822,60	100%	401 660,00	100%
<b>Ogółem</b>	<b>621 822,60</b>	<b>100%</b>	<b>401 660,00</b>	<b>100%</b>
<b>Struktura Rzeczowa</b>				
Usługi doradcze i konsultacyjne	576 665,46	93%	264 400,00	
Usługi promocyjne	-	0%	15 170,00	4%
Usługi wynajmu wyposażenia	38 457,14	6%	300,00	0%
Opracowania aplikacji	-	0%	121 700,00	
Sprzedaż towarów	6 700,00	1%	90,00	
<b>Ogółem</b>	<b>621 822,60</b>	<b>100%</b>	<b>401 660,00</b>	<b>4%</b>

3.7.10 Rozliczenie głównych pozycji różniących podstawę opodatkowania podatkiem dochodowym od wyniku finansowego brutto

<b>1. Zysk/strata brutto</b>	<b>149 909,02</b>
<b>2. Przychody nie stanowiące przychodów podatkowych</b>	
Przychody podatkowe poprzednich lat obrotowych (dotacje rozliczane w czasie, w części przypadającej na rok obrotowy)	-
Rozwiązanie odpisu aktualizującego należności	
Różnice kursowe	0,55
<b>RAZEM</b>	<b>0,55</b>
<b>3. Przychody statystycznie dodane</b>	
Przychody roku podatkowego ujęte w księgach do rozliczenia w czasie	1 346 552,91
<b>RAZEM</b>	<b>1 346 552,91</b>
<b>4. Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów</b>	
Amortyzacja prac rozwojowych w części sfinansowanej dotacją - art. 16 ust. 1 pkt 48	0,00
Koszty okresu bieżącego, sfinansowane dotacją	114 485,25
Koszty reprezentacji - art. 16 ust. 1 pkt 28	2 359,60
Odpisy aktualizujące należności	
Odsetki od należności budżetowych	176,00
Odsetki niezrealizowane	
Niezrealizowane różnice kursowe	0,55
Koszty inne NKUP	39,20
Koszty eksploatacji wynajętego samochodu (0,25%)	
Nieodliczony podatek VAT	
<b>RAZEM</b>	<b>117 060,60</b>
<b>5. Koszty statystycznie dodane</b>	-
<b>6. Podstawa opodatkowania (1 - 2 + 3 + 4 - 5)</b>	<b>1 613 521,98</b>
<b>7. Odliczenia od dochodu</b>	
Przychody z tytułu środków finansowych otrzymanych przez uczestnika projektu - wolne od podatku na podstawie art. 17 ust. 1 pkt 53 ustawy	1 461 038,16
<b>RAZEM</b>	<b>1 461 038,16</b>
<b>8. Straty z lat ubiegłych</b>	<b>152 483,82</b>
<b>9. Dochód do opodatkowania (6 - 7 - 8)</b>	<b>0,00</b>
<b>10. Podatek dochodowy bieżący</b>	-
<b>11. Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego</b>	-
<b>12. Podatek dochodowy w rachunku zysków i strat</b>	-

## 3.7.11 Odroczony podatek dochodowy

W Spółce występują przejściowe ujemne różnice pomiędzy wynikiem finansowym brutto, a podstawą opodatkowania podatkiem dochodowym, jednak ze względu na wykazywane straty, w sporządzonym sprawozdaniu na 31 grudnia 2024 nie zostało wykazane aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Kwoty nieuwjętego podatku odroczonego za rok obrotowy kształtują się następująco:

Rodzaj ujemnej różnicy przejściowej	Wartość różnicy przejściowej	Aktywo z tytułu odroczonego podatku
Odpisy aktualizujące należności	1 599,00	304,00
Straty z lat ubiegłych	5 855 729,73	1 112 589,00
Strata roku obrotowego	0,00	0,00
<b>RAZEM</b>	<b>5 857 328,73</b>	<b>1 112 893,00</b>

Rodzaj dodatniej różnicy przejściowej	Wartość różnicy przejściowej	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego
<b>RAZEM</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>

## 3.7.12 Kursy przyjęte do wyceny pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat wyrażonych w walutach obcych

Waluta	kurs do wyceny 31.12.2024
EURO	4,2730



## 3.7.13 Informacje i objaśnienia do rachunku przepływów pieniężnych

Struktura środków pieniężnych do rachunku przepływów pieniężnych:

	31 grudnia 2024	31 grudnia 2023
Środki pieniężne w kasie	371,57	15 125,57
Środki pieniężne na bieżącym rachunku bankowym	4 080,92	727,22
Środki pieniężne na bieżącym rachunku bankowym w EUR	16,22	19,13
Środki pieniężne na rachunku bankowym dedykowanym rozliczeniu dofinansowania NCBR (Projekt Fototonica)	-	1 408 934,03
Środki pieniężne na rachunku bankowym dedykowanym rozliczeniu dofinansowania NCBR (Projekt Face-Cov)	-	-
Środki na rachunku VAT	-	-
Krótkoterminowe aktywa finansowe zaklasyfikowane dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych	-	-
<b>Razem środki pieniężne dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych</b>	<b>4 468,71</b>	<b>1 424 805,95</b>

## 3.7.14 Dodatkowe informacje dotyczące działalności operacyjnej

	od 01.01.2024 do 31.12.2024 r.	od 01.01.2023 do 31.12.2023 r.
<b>Dodatkowe informacje dotyczące działalności operacyjnej</b>		
<b>Amortyzacja</b>	<b>256 582,26</b>	<b>210 359,88</b>
Amortyzacja wynikająca z rachunku zysków i strat	256 582,26	200 759,88
Amortyzacja zwiększająca wartość prac rozwojowych (wytworzenie skanera optycznego)	-	9 600,00
Amortyzacja zwiększająca wartość prac rozwojowych (Projekt Fotonica)	-	-
<b>Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów</b>	<b>13 223,94</b>	<b>-866 973,53</b>
Zmiana stanu zobowiązań	13 223,94	-866 973,53
Zmiana stanu kredytów i pożyczek	-	-
<b>Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych</b>	<b>-816 441,58</b>	<b>-1 695 555,41</b>

Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych czynnych	-1 325 866,57	-1 591 467,85
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych biernych	509 424,99	-104 087,56

#### **Dodatkowe informacje dotyczące działalności inwestycyjnej**

#### **Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych**

Nabycie rzeczowych aktywów trwałych

### 3.7.15 Instrumenty finansowe

Rodzaj instrumentu	wartość bilansowa	termin	oprocentowanie	rodzaj ryzyka
<b>Środki pieniężne</b>				
Środki pieniężne w kasie	371,57	n/d	n/d	brak
Środki pieniężne na bieżącym rachunku bankowym w PLN	4 080,92	n/d	0,0%	brak
Środki pieniężne na bieżącym rachunku bankowym w EUR	16,22	n/d	0,0%	brak
Środki pieniężne na rachunkach bankowych dedykowanych dotacji	-	n/d	0,0%	brak
Środki pieniężne na rachunku VAT	-	n/d	0,0%	brak
<b>Pożyczki udzielone i należności własne</b>				
należności handlowe i pozostałe	71 295,96	7 dni	brak	ryzyko kredytowe

W sprawozdaniu finansowym spółka nie wykazała długoterminowych aktywów finansowych w wartości przekraczającej ich wartość godziwą

### 3.7.16 Informacje o przeciętnym zatrudnieniu z podziałem na grupy zawodowe

W roku obrotowym objętym niniejszym sprawozdaniem przeciętne zatrudnienie w Spółce wyniosło 4 etaty - 31 grudnia 2024 roku Spółka zatrudniała 5 osób.

Stanowisko	Ilość etatów	Ilość osób
Kierownik zarządzający projektem	1	1
Administrator danych medycznych	1	1
Programista CMS/WEB/API	2	2
Razem	4,50	5

**3.7.17 Informacje o wynagrodzeniach oraz zaliczkach, pożyczkach i innych świadczeniach udzielonych członkom organów zarządzających, nadzorujących albo administrujących**

W okresie sprawozdawczym Spółka wypłaciła członkom organów zarządzających wynagrodzenie w wysokości 93.000 PLN. Spółka nie wypłaciła członkom zarządu wynagrodzeń na podstawie umowy o pracę.

Członkowie organów zarządzających i nadzorujących nie mają na dzień bilansowy zobowiązań wobec spółki z tytułu zaciągniętych pożyczek. Członkowie zarządu mają zobowiązanie z tytułu rozrachunków bieżących w kwocie 31.467,55 złotych.

**3.7.18 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych**

Wynagrodzenie należne za obowiązkowe badanie sprawozdania finansowego spółki za rok 2023 wynosi 10.000,00 PLN. Spółka nie korzystała z innych usług podmiotu badającego sprawozdanie.

**3.7.19 Informacje o wspólnych przedsięwzięciach, które nie podlegają konsolidacji**

**3.7.19.1 Projekt Fotonica**

20 września 2019 roku Spółka zawarła Umowę Konsorcjum z Wojskową Akademią Techniczną im. Jarosława Dąbrowskiego, z siedzibą w Warszawie, w celu realizacji wspólnie z Instytutem Optoelektroniki WAT Projektu „*FOTONICA - Sztuczna Inteligencja wspomagająca zaawansowane rozwiązania fotoniczne w automatycznych diagnostycznych systemach medycznych*”. Strony utworzyły Konsorcjum w celu wspólnego przygotowania i złożenia wniosku o dofinansowanie projektu, zawarcia z NCBR umowy o wykonanie i finansowanie projektu, zawarcia z NCBR umowy o wykonanie i finansowanie projektu oraz realizacji projektu na podstawie zawartej umowy. Spółka jest Liderem Konsorcjum.

Koszt realizacji projektu wynosi 14.803.561,25 (słownie: czternaście milionów osiemset trzy tysiące pięćset sześćdziesiąt jeden i 25/100) PLN, z czego na Spółkę przypada 10.795.411,25 (słownie: dziesięć milionów siedemset dziewięćdziesiąt pięć tysięcy czterysta jedenaście i 25/100) PLN. Kwota dofinansowania wynosi 11.100.641,00 (słownie: jedenaście milionów sto tysięcy sześćset czterdzieści jeden) PLN, z czego na Spółkę przypada 7.092.491,00 (słownie: siedem milionów dziewięćdziesiąt dwa tysiące czterysta dziewięćdziesiąt jeden) PLN.

Zakres praw majątkowych do wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych będących rezultatem Projektu przysługuje Spółce i konsorcjantowi w proporcji odpowiadającej faktycznemu ich udziałowi w całkowitej kwocie kosztów kwalifikowanych.

Projekt FACE-COV	ROK 2024	ROK 2023	ROK 2022
<b>Przychody i koszty w rachunku zysków i strat</b>			
<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>0</b>	<b>542866,93</b>	<b>1 773 231,74</b>
Wartość dofinansowania dotycząca bieżących kosztów bezpośrednich	-	498 419,41	1 469 058,39
Wartość dofinansowania dotycząca kosztów pośrednich (ryczałt 20%)	-	29 735,30	304 173,35
<b>Koszty ujęte na kontach zespołu 4</b>	<b>-</b>	<b>764 694,77</b>	<b>1 914 789,35</b>
Kwoty objęte dofinansowaniem	-	498 419,41	1 469 058,39
Wkład własny	-	266 275,36	445 730,96

### 3.7.19.2 Projekt Face-Cov

3 czerwca 2020 roku Spółka zawarła Umowę Konsorcjum z Wojskową Akademią Techniczną im. Jarosława Dąbrowskiego, z siedzibą w Warszawie, w celu realizacji projektu FACE-COV – systemowe rozwiązanie do automatycznego monitorowania miejsc publicznych metodą termowizyjną i detekcji markerów zakażenia SARS-COV2 z użyciem sztucznej inteligencji wraz z opcją identyfikacji biometrycznej (tagowanie cyfrowe) spełniające standardy wyrobu medycznego. Strony utworzyły Konsorcjum w celu przygotowania i złożenia do NCBR wniosku zgodnie z Regulaminem Konkursu 5/1.1.1/2020 Szybka ścieżka – Koronawirusy, w ramach programu operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020, oraz w celu realizacji i całkowitego rozliczenia projektu, zgodnie z umową o dofinansowanie. Spółka jest Liderem Konsorcjum.

Koszt realizacji projektu wynosi 8.502.186,50 (słownie: osiem milionów pięćset dwa tysiące sto osiemdziesiąt sześć złotych i 50/100) PLN. Kwota dofinansowania wynosi 6.958.496,57 (słownie: sześć milionów dziewięćset pięćdziesiąt osiem tysięcy czterysta dziewięćdziesiąt sześć i 57/100) PLN, z czego na Spółkę przypada 3.869.764,22 (słownie: trzy miliony osiemset sześćdziesiąt dziewięć tysięcy siedemset sześćdziesiąt cztery i 22/100) PLN.

Zakres praw majątkowych do wyników badań przemysłowych i prac rozwojowych będących rezultatem Projektu przysługuje Spółce i konsorcjantowi w proporcji odpowiadającej faktycznemu ich udziałowi w całkowitej kwocie kosztów kwalifikowanych.

W dniu 2024-01-15 Spółka otrzymała pismo z NCBR o uznaniu projektu za zrealizowany pod względem merytorycznym i finansowym. Dane finansowe w tym zakresie w 2024 roku nie uległy zmianie.

Projekt FACE-COV	ROK 2023	ROK 2022
<b>Przychody i koszty w rachunku zysków i strat</b>		
Pozostałe przychody operacyjne	542866,93	1 773 231,74
Wartość dofinansowania dotycząca bieżących kosztów bezpośrednich	498 419,41	1 469 058,39
Wartość dofinansowania dotycząca kosztów pośrednich (ryczałt 20%)	29 735,30	304 173,35
<b>Koszty ujęte na kontach zespołu 4</b>	<b>764 694,77</b>	<b>1 914 789,35</b>
Kwoty objęte dofinansowaniem	498 419,41	1 469 058,39
Wkład własny	266 275,36	445 730,96

### 3.7.20 Informacja o spółkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale lub 20% w ogólnej liczbie głosów w organach stanowiących oraz w transakcjach i saldach z podmiotami powiązanymi

Informacja o posiadanych udziałach i akcjach w innych podmiotach (co najmniej 20%) na dzień bilansowy:

Nazwa Spółki	Siedziba	Procent posiadanych akcji	wynik za bieżący rok obrotowy	kapitał własny 31.12.2022
MILTON MEDICAL AI PROSTA SPÓŁKA AKCYJNA	Warszawa, ul. J.P. Woronicza 31/348	100,0%	0,00	5 000,00

Spółka nie zawierała transakcji z podmiotami powiązanymi w rozumieniu Ustawy o Rachunkowości.



### 3.7.21 Inne istotne informacje

W opinii Zarządu nie wystąpiły inne informacje, które mogłyby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji majątkowej i finansowej oraz wynik finansowy jednostki zaprezentowany w Sprawozdaniu finansowym. Spółka zawarła z akcjonariuszem umowę udzielenia w I kw. 2025 roku pożyczki w kwocie 250.000,00 PLN na cele bieżącej działalności operacyjnej, oprocentowanie tej pożyczki ustalono na warunkach rynkowych. Pożyczka została wypłacona w I kwartale 2025 r.

Nie omówiono zagadnień określonych w pozostałych pozycjach dodatkowych informacji i objaśnień, określonych w załączniku nr 1 do Ustawy o Rachunkowości, ponieważ nie wystąpiły w Spółce w okresie sprawozdawczym i poprzedzającym

## 4 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI MILTON ESSEX S.A.

### 4.1 Podstawowe informacje o Spółce:

Nazwa:	Milton Essex Spółka Akcyjna (powstała z przekształcenia Milton Essex Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowo-Akcyjna, wpisanej do KRS w dn. 28.04.2015 r. pod numerem: 0000555589, posiadającej REGON 361375246 i NIP5213695448), w drodze Uchwały nr 4 Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dn. 16.03.2016 r. (akt notarialny rep. nr 3723/2016 Notariusz Michał Kołpa, Kancelaria Notarialna Marek Bartnicki, Sławomir Strojny, Wiktor Wągradzki, Michał Kołpa, Notariusze Spółka Cywilna).
Adres rejestrowy.	Warszawa 02-815, ul. Żołądy 42a
Sąd Rejestrowy	Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XIII W dział Rejestrowy KRS,
Nr KRS	0000609507
REGON:	361375246
NIP:	5213695448
Data wpisu do KRS:	2016-03-24
Kapitał zakładowy na dzień 31 grudnia 2020 r.:	1 551 767,00 PLN, kapitał opłacony w całości Akcje serii A      400 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii B1      200 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii C      1 000 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii D      1 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii E      3 500 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii F      3 000 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii H1      2 400 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii H2      933 336 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii K1      960 000 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii K2      373 334 akcji na okaziciela o wartości nominalnej      0,10 PLN Akcje serii L      2 750 000 akcji na okaziciela o wartości nominalne      0,10 PLN
Zarząd	Iwona Kaczyńska-Stępień - Prezes Zarządu (do 23.04.2024) Radosław Solan - Wiceprezes Zarządu (do 23.04.2025) Jacek Stępień - Prezes Zarządu (od 23.04.2024)
Rada Nadzorcza	Jacek Stępień - Przewodniczący Rady Nadzorczej (do 23.04.2024) Iwona Kaczyńska-Stępień – Przewodnicząca Rady Nadzorczej (od 23.04.2024) Prof. Stanisław Kłosowicz - Członek Rady Nadzorczej Prof. Edward Stanowski - Członek Rady Nadzorczej Robert Łukomski - Członek Rady Nadzorczej (do 11.01.2024) Paweł Łukasiewicz - Członek Rady Nadzorczej (od 23.04.2024) Andrzej Gocyła - Członek Rady Nadzorczej

## 4.2 Podstawowy przedmiot działalności Spółki:

Podstawowa działalność Spółki to:

- (PKD: 32.50.Z) Produkcja urządzeń, instrumentów oraz wyrobów medycznych.
- (PKD: 72.19.Z) Badania naukowe i prace rozwojowe w dziedzinie pozostałych nauk przyrodniczych i technicznych.

Rok 2024 był dziewiątym rokiem działalności operacyjnej Spółki Milton Essex SA, powstałej w wyniku przekształcenia Milton Essex Sp. zo.o. SKA, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego w dn. 24.03.2016 r. Był to też trzeci pełny rok, w którym akcje Spółki były przedmiotem notowań na rynku NewConnect, na którym spółka zadebiutowała w dniu 17 grudnia 2020 roku.

### 4.2.1 Podmioty zależne:

MILTON ESSEX S.A. posiada 100% akcji spółki zależnej Milton Medical AI Prosta Spółka Akcyjna zarejestrowanej w Krajowym Rejestrze Sądowym pod nr KRS 0000967782 z kapitałem zakładowym w wysokości 5.000 PLN podzielonym na 50.000 akcji.

Spółka MILTON MEDICAL AI została utworzona w 2022 roku jako zależna spółka celowa pierwotnie w celu udziału w europejskich programach grantowych w ramach akceleratora EIC w obszarze medycznej sztucznej inteligencji obejmującej dziedziny komplementarne i obciążone większym ryzykiem badawczym, tak jak ma to miejsce w przypadku systemu dla onkologii dermatologicznej do wykrywania wczesnych stadiów barwnikowego raka skóry (Infrascan). Nie jest to jedyny kierunek rozwoju, jaki jest analizowany z perspektywy zebranych doświadczeń i możliwości rynkowych. Spółka jest potencjalnie przygotowana do współpracy z zewnętrznymi podmiotami w zakresie oferowania usług dotyczących organizacji i monitorowania badań klinicznych w nowych niszach w tym badań klinicznych na zwierzętach obejmujących innowacyjne komórkowe terapie regeneracyjne. Perspektywicznie spółka może uczestniczyć w projektach związanych z tworzeniem nowych cyfrowych platform telemedycznych oraz digitalizacją systemów obsługujących dane medyczne, co jest odpowiedzią na zmiany regulacyjne wprowadzone w skali Unii Europejskiej przez nowe Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2025/327 z dnia 11 lutego 2025 r. w sprawie europejskiej przestrzeni danych dotyczących zdrowia oraz zmiany dyrektywy 2011/24/UE i rozporządzenia (UE) 2024/2847, daje to szanse rynkowe w ramach współpracy z wyspecjalizowanymi podmiotami oferującymi zabezpieczone hurtownie danych i aplikacje chmurowe udostępniające dane do celów statystycznych i analitycznych. Ponadto w przypadku pojawienia się nowych możliwości, wynikających ze współpracy ze Spółką ZURAD z Polskiej Grupy Zbrojeniowej niezwiązanych z głównym obszarem działalności spółki macierzystej, jest ona przygotowana do udziału w projektach ukierunkowanych na oferowanie kontenerowych szpitali polowych w ramach projektu Medi-Block wykorzystującego doświadczenia zdobyte podczas pandemii COVID-19.

Spółka nie rozpoczęła i nie prowadzi działalności gospodarczej.

### 4.2.2 Akcjonariusze posiadający co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu:

	Akcjonariusz posiadający > 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu
1	Pan Jacek Stępień
2	Pan Robert Gubała
3	Pan Radosław Solan

### 4.2.3 Oddziały/Zakłady:

Na dzień sprawozdawczy Spółka nie utworzyła oddziałów ani filii zagranicznych.

### 4.2.4 Średni poziom zatrudnienia:

W roku obrotowym objętym w niniejszym sprawozdaniu przeciętne zatrudnienie w Spółce wyniosło cztery etaty i na 31 grudnia 2024 roku Spółka zatrudniała cztery osoby.

#### 4.3 Czynniki/zdarzenia mające wpływ na działalność Spółki:

Rok obrotowy 2024 był okresem istotnych wyzwań zewnętrznych wynikających z globalnych i lokalnych czynników makroekonomicznych oraz geopolitycznych. Do kluczowych wydarzeń wpływających na działalność operacyjną Milton Essex S.A. należy zaliczyć:

- Trwające działania wojenne na Ukrainie - konflikt zbrojny na Ukrainie wywołał szereg skutków gospodarczych, które w różnorodny sposób oddziaływały na Spółkę w ramach narastającej polaryzacji geopolitycznej. Dotyczyło to zwłaszcza zaostrzających się stosunków politycznych i gospodarczych pomiędzy UE, USA a Chinami i Rosją. Restrykcje importowe dotyczące szeregu zaawansowanych komponentów elektronicznych produkowanych w ChRL doprowadziły do ograniczenia dostępności wielu podzespołów i chipów, które chociaż w większości nie odgrywały kluczowej roli, to ich brak powodował konieczność poszukiwań rozwiązań alternatywnych, niekiedy znacznie droższych lub wymagających przekonstruowania. Ponadto bezpośrednie sąsiedztwo wschodniej granicy Polski z obszarem konfliktu zwiększyło makroekonomiczne koszty budżetowe wynikające z bezpośredniej i pośredniej pomocy dla Ukrainy. Szacowana w 2024 r. wartość wsparcia wojskowego udzielonego przez Polskę wyniosła około 14 miliardów złotych (money.pl). Koszty związane z zakwaterowaniem, wyżywieniem oraz świadczeniami socjalnymi dla uchodźców z Ukrainy oszacowano na 7,4 miliarda złotych (bankier.pl). Z kolei wydatki na świadczenia zdrowotne dla uchodźców, w tym leczenie szpitalne, ambulatoryjne oraz opiekę specjalistyczną wyniosły 4,3 miliarda złotych (prezydent.pl). Stwarzało to niekorzystną sytuację w obszarze ochrony zdrowia poprzez potencjalną presję na ograniczenie zakresu świadczeń refundowanych w tym także różnych rodzajów badań i testów. Z drugiej strony sytuacja wojny hybrydowej zwiększa zainteresowanie rozwiązaniami do kontroli bezpieczeństwa opartymi na biometrii, co zwiększyło szanse na komercjalizację systemu FaceCOV™ ActiveSCAN™ w tym przede wszystkim w celu automatyzacji kontroli granicznych.
- Długofalowe skutki zaburzeń w globalnych łańcuchach dostaw – zainicjowane pandemią COVID-19 i pogłębione przez trwające działania zbrojne w Ukrainie zaburzenia w globalnym łańcuchu dostaw doprowadziły do utrwalenia powstałych opóźnień. Dla Milton Essex oznaczało to konieczność istotnego przeorganizowania logistyki przy pozyskiwaniu wielu podzespołów elektronicznych, które w niektórych przypadkach po prostu przestały być produkowane i dostępne oraz wymusiło poszukiwanie nowych dostawców, co niejednokrotnie stanowiło problem ze względu na wymagania co do atestów i spełnienia wymogów dla produkcji wyrobów medycznych zgodnie z (EU) MDR 2017/745.
- Znaczące wahania kursowe - sytuacja Polski bezpośrednio graniczącej z regionem objętym wojną nie sprzyjała stabilności złotego i rok 2024 po raz kolejny przyniósł istotne wahania kursów walutowych, co odbiło się na średniookresowym planowaniu wydatków przy zamówieniach podzespołów elektronicznych wykorzystywanych w projektach realizowanych przez Spółkę. Po umocnieniu się złotego w drugiej połowie 2023 roku, kiedy kurs EUR/PLN spadł chwilowo poniżej 4,40 w 2024 roku rynek odnotował ponowną niestabilność: Euro wahało się między 4,25 a 4,65, natomiast kurs USD/PLN oscylował w szerokim przedziale 3,85–4,40. Taka zmienność kursów znacząco utrudniała precyzyjne planowanie budżetów zakupowych Spółki, która funkcjonuje w modelu „on demand” i przy relatywnie wysokim udziale zamówień z importu sięgającym do 70%, każde odchylenie kursowe rzędu 5–10% przekładało się bezpośrednio na wzrost lub spadek realnych kosztów wytworzenia.
- Utrzymująca się inflacja – w roku 2024 utrzymująca się inflacja miała negatywny wpływ na stopy referencyjne i przez to na wszystkie aspekty działalności Spółki w tym również na wysokość stopy oprocentowania kapitału oraz na wysokie oczekiwania zwrotu inwestycyjnego, co istotnie obniżało opłacalność opcji skorzystania z instrumentów dłużnych, pomimo, że drugiej połowie 2024 odnotowano realne spowolnienie dwucyfrowej inflacji z okresów poprzednich. Średnioroczna inflacja konsumencka (CPI) wyniosła 3,6%, co stanowi wyraźny spadek w porównaniu do 11,4% w 2023 roku i 14,4% w 2022 roku. Mimo ogólnego wyhamowania inflacji, niektóre kategorie kosztów nadal wykazywały presję cenową i tak w grudniu 2024 roku ceny usług wzrosły o 6,6% rok do roku (Business Insider Polska). Prowadzenie w tych warunkach projektów B+R, które obarczone są dodatkowym ryzykiem i obciążeniem kosztowym wynikającym z trudnych do przewidzenia procesów B+R, znacząco przyczynia się do trudności w realizacji tychże projektów, zmienia ich założenia, a także może ograniczyć lub uniemożliwić osiągnięcie zakładanych w prognozach celów ekonomicznych. Dotyczy



to także pozyskania kapitału od inwestorów oczekujących relatywnie szybko osiągniętej i wysokiej stopy zwrotu.

- Niestabilność polityczna – konsekwencją wyborów parlamentarnych, które pod koniec 2023 roku wyłoniły nową większość parlamentarną tworzącą rząd, była negatywna interferencja z trwającą w 2024 kadencją Prezydenta, wywodzącego się przeciwnej opcji politycznej, który jest zwierzchnikiem Sił Zbrojnych. Jednym z istotnych elementów strategii handlowej Spółki było założenie rozwijania współpracy ze Spółką Zurad należącą do Polskiej Grupy Zbrojeniowej, która jest dla Milton Essex partnerem technologiczno-produkcyjnym i handlowym dla produkcji specjalnej - bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ jak i docelowo outsoursantem, dla produkcji optoelektronicznych skanerów medycznych. Zurad działa na specyficznym rynku zamówień specjalnych oraz wchodząc w skład Grupy PGZ posiada odpowiednie kompetencje i kontakty, jeśli chodzi o możliwości sprzedaży systemów biometrycznych w wersji dla Straży Granicznej jak i na potrzeby ochrony i kontroli dostępu do infrastruktury krytycznej. Niestety okres powyborszy w 2024 roku wiązał się z utrzymującą się ograniczoną decyzyjnością zarządów w podmiotach państwowych Grupy PGZ i w konsekwencji także wstrzymywaniem wielu projektów, które mogłyby mieć charakter strategiczny w tym w zakresie rozszerzonej ochrony granicy wschodniej. Tego typu zachowawcze działania negatywnie wpłynęły na stan realizacji projektu zarówno w Milton Essex, jak również u kontrahenta. Spółka spodziewa się normalizacji tego stanu dopiero po wyborach prezydenckich w 2025 roku co zapewni odpowiednią dynamikę, jeśli chodzi o procesy planowania nowych zakupów systemów bezpieczeństwa oraz ustabilizowanie zmian korporacyjnych w podmiotach państwowych z którymi Emitent współpracuje lub dla których urządzenia Emitenta mogą być dostarczane. W 2024 Emitent wspólnie z Zurad i PGZ prowadził intensywne działania promocyjne i prezentacyjne systemu FaceCOV™ ActiveScan™ który osiągnął gotowość rynkową z nowymi sensorami przeznaczonymi m.in. do obsługi kontroli granicznej ramach Projektu Smart\_Border\_4.0.
- Wpływ zmian legislacyjnych na działalność Spółki – zachodzące częste zmiany prawne zarówno w systemie krajowym jak i UE w obszarze regulacyjnym wyrobów medycznych, ochrony zdrowia oraz sztucznej inteligencji mają bezpośredni wpływ na działalność Spółki, w szczególności w zakresie dostosowania do wymogów i zapewnienia zgodności operacyjnej. Ma to wpływ na powstawanie produktów i powoduje konieczność wprowadzania aktualizacji a nawet zmian konstrukcyjnych. Wdrożenie wymogów (EU)MDR 2017/745 spowodowało wymóg aktualizacji dokumentacji technicznej, realizacji oceny klinicznej i dostosowania wyrobu do norm co wpłynęło na koszty i harmonogram komercjalizacji wyrobów. Uregulowania w zakresie systemów sztucznej inteligencji (AI Act) nakładają obowiązki wdrożenia mechanizmów w zakresie przejrzystości, oceny ryzyka i nadzoru ludzkiego oraz zapewnienia szczególnej ochrony danych medycznych. Spółka prowadzi bieżący monitoring otoczenia regulacyjnego i podejmuje działania dostosowawcze w celu zapewnienia zgodności i minimalizacji ryzyk prawnych oraz operacyjnych.

#### 4.4 Omówienie podstawowych zdarzeń ekonomicznych i wielkości ekonomiczno-finansowych:

Aktywa Spółki na dzień 31.12.2024 roku wynosiły 8.514 817,09 PLN wobec 7.865.259,14 PLN na dzień 31 grudnia 2023 roku i wzrosły o 649 557,95 PLN. Aktywa obrotowe na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiły 7.394 428,86 PLN wobec 7.482 309,19 PLN i spadły o 87 880,33 PLN wobec stanu aktywów obrotowych na koniec grudnia 2023 r. Rok obrotowy 2024 Spółka zamknęła posiadając krótkoterminowe aktywa finansowe w postaci gotówki o wartości 4 468,71 PLN wobec 1 424 805,95 PLN na koniec 2023 roku, notując tym samym spadek tej pozycji, co było związane ze zmniejszeniem ogólnego salda gotówki na rachunkach bankowych z tytułu zaliczki dotacyjnej projektu FOTONICA związanej z końcowym etapem tego projektu.

W 2024 roku Spółka nie miała żadnych nowych zobowiązań zabezpieczonych na jej majątku, podobnie Spółka nie posiadała żadnych zobowiązań warunkowych, w tym również żadnych nowych udzielonych przez Spółkę gwarancji i poręczeń lub innych zobowiązań pozabilansowych.

Wynik finansowy Spółki netto za rok obrotowy 2024 wykazał po raz pierwszy zysk w wysokości

149 909,02 PLN (w stosunku do straty w wysokości -612 680,36 PLN za rok 2023). Zysk wynikał głównie z osiągniętych w 2024 roku przychodów w wysokości 621 732,60 PLN z tytułu specjalistycznych usług związanych z głównym obszarem kompetencji w zakresie obsługi badań klinicznych za pomocą elektronicznych systemów eCRF. Jest to punkt wyjścia do rozwoju w przyszłości takich usług pełnoskalowych i przygotowania ich promocji, aby perspektywicznie były wystarczające, aby poprawić standing finansowy Spółki.

Wartość posiadanych środków finansowych Spółki pozwala na jej funkcjonowanie jeszcze tylko maksymalnie w okresie kolejnych 6 miesięcy, dlatego kluczowe dla Spółki stają się działania mające na celu pozyskanie kapitału z nowej emisji akcji, a także działania komercjalizacyjne dotyczące urządzeń opracowanych w obu projektach: Fotonica oraz Face-COV.

W styczniu 2025 roku Spółka zapewniła sobie środki finansowe, które znajdą się w dyspozycji Spółki na początku 2025 r. w formie pożyczki akcjonariusza w wysokości 250 000 złotych. Środki te zabezpieczają bieżące potrzeby w pierwszej połowie 2025 roku, lecz aby działania w obszarze komercjalizacji produktów miały efektywny charakter niezbędne będzie pozyskanie kapitału rozwojowego i/lub nowych partnerów biznesowych gotowych do objęcia nowej emisji akcji. Szczegółowe parametry ekonomiczne odnoszące się do wielkości przyszłej emisji i ceny emisyjnej będą zależały od szeregu czynników o charakterze rynkowym w tym od koniunktury inwestycyjnej wśród inwestorów działających zarówno na rynku krajowym jak i na Eurorynku. Dodatkowo zależą także w pewnym stopniu od możliwości pozyskania dodatkowych środków na pokrycie kosztów rozwoju linii produktowych i promocji z programów europejskich, jak również od poziomu oczekiwanych stóp zwrotu jako pochodnej stóp procentowych. W największym jednak stopniu perspektywa powodzenia nowej emisji akcji będzie zależała od tempa przygotowania do produkcji i zarejestrowania w europejskiej bazie EUDAMED kluczowego produktu jakim jest skaner do automatycznej rejestracji i odczytu wyników skórnych testów alergicznych. Zakończenie w IV kw. 2024 roku badań klinicznych otworzyło możliwość zgromadzenia niezbędnej dokumentacji do zgłoszenia rejestracyjnego. W tym celu Zarząd pod koniec roku nawiązał współpracę z kancelarią Kondrat i Partnerzy specjalizującą się w prawie medycznym i obsłudze zgłoszeń wyrobów medycznych, która już w nowym roku 2025 dokonała oceny kompletności i zgodności dokumentacji wyrobu medycznego w wersji rynkowej pod nową nazwą handlową SkinSensic™ - głowica dermatoskopowa do nieinwazyjnego obrazowania zmian skórnych alergicznych i przeprowadziła rejestrację wyrobu w unijnej bazie EUDAMED (*European Database on Medical Devices*), rejestracja ta została poprzedzona zgłoszeniem i wniesieniem opłaty również do Urzędu Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych. Rejestracja wyrobu otwiera nowe perspektywy rynkowe.

Jednocześnie nadal kontynuowane są prace nad wersjami rozwojowymi wcześniejszych systemów diagnostycznych, które będą ściśle integrowane z przyszłymi rozwiązaniami telemedycyny, w tym również z platformą Allergoscope™ i które będą docelowo realizowały także dodatkowe funkcje, w tym wyszukiwanie pacjentów-alergików w bazach medycznych i w dalszej kolejności będą mogły też podpowiadać lekarzowi optymalny wybór immunoterapii odczulających i wspomagać kontrolę ich przebiegu.

W roku 2024 Zarząd zacieśnił współpracę techniczną i ekonomiczną z partnerem technologiczno-produkcyjnym Spółką ZURAD Sp. z o.o. należącą do Polskiej Grupy Zbrojeniowej obejmującą m.in. zainicjowanie wspólnego programu ofertowego i rozwojowego bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ na potrzeby przygotowania nowej oferty rynkowej inteligentnej bramki kontroli granicznej **Smart\_Border\_4.0**.

Rok 2024 był dla projektu Face-COV okresem intensywnych działań mających na celu reagowanie na kolejne pojawiające się zagrożenia wynikające z wojny hybrydowej i toczącego się za wschodnią granicą konfliktu zbrojnego w Ukrainie. Spółka skutecznie wykorzystała swoje kompetencje technologiczne oraz strategiczne partnerstwo z ZURAD Sp. z o.o., aby przygotować działającą bramkę będącą nośnikiem nowych technologii. Był to pierwszy krok w kierunku komercjalizacji który doprowadził na początku 2025 roku do sprzedaży tej pierwszej gotowej bramki w wersji FaceCOV™ ActiveSCAN™ w tym na potrzeby Grupy PGZ i testów konkretnych wersji wyposażenia bramki, pod kątem różnych grup docelowych odbiorców systemów. Na rok 2025 zaplanowano dialog techniczny ze Strażą Graniczną/FRONTEx w

celu zaprezentowania wersji dostosowanej do wymogów tych służb pod kątem skierowania oferty handlowej.

Jako uzupełnienie realizowanych prac rozwojowych nad dwoma podstawowymi liniami produktowymi obejmującymi bramkę biometryczną i skaner do skórnych testów alergicznych, Spółka konsekwentnie pracuje nad rozszerzeniem oferty usługowej na obszar usług doradczych i konsultacyjnych w głównej dziedzinie badań klinicznych, uzyskując w roku 2024 przychody łączne z tego tytułu w wysokości 576.66546 PLN. Podstawowym produktem, który przechodzi obecnie pierwszą praktyczną implementację i może wejść na stałe do oferty komercyjnej, jest elektroniczny system eCRF umożliwiający prowadzenie i monitorowanie badań klinicznych wyrobów medycznych. W 2024 roku Spółka kontynuowała wdrożenie tego systemu we współpracy z klientem uzyskując przychody z tego tytułu. Wdrożenie okazało się skuteczne, dlatego obszar ten jest traktowany jako potencjalnie bardzo atrakcyjny z punktu widzenia poszerzenia oferty produktowej Spółki.

Spółka nie wykorzystuje dodatkowych wskaźników finansowych i niefinansowych ponad wskaźniki wykazane w Sprawozdaniu finansowym. Wszystkie istotne wyjaśnienia do kwot wskazanych w Sprawozdaniu finansowym zostały przekazane w informacji dodatkowej do Sprawozdania finansowego.

Spółka w roku 2024 nie nabywała akcji własnych, w tym w celu ich umorzenia.

Charakter działalności Spółki nie wpływa negatywnie na środowisko naturalne.

Zarząd po zasięgnięciu opinii służb księgowych, rekomenduje pokrycie straty za rok 2024 z zysków przyszłych okresów.

#### 4.5 Stosowanie przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego

W 2024 r. Spółka podlegała zasadom ładu korporacyjnego zawartych w Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na NewConnect 2024 wprowadzonym Uchwałą Nr 1404/2023 Zarządu Giełdy z dnia 21 grudnia 2023 r., obowiązującej od 1 stycznia 2024 r.. Zasady te były udostępnione w ramach Raportu bieżącego (EBI) nr 5/2024 (temat: Zakres stosowanych zasad „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na NewConnect 2024”).

#### 4.6 Postępowania toczące się przed sądem, sądem arbitrażowym, organem administracji, organem podatkowym

W roku 2024 wobec Spółki nie toczyły się żadne nowe postępowania przed sądem powszechnym, sądem administracyjnym, sądem arbitrażowym lub organem administracji, w tym przed organem podatkowym

#### 4.7 Zidentyfikowane czynniki ryzyka działalności Spółki

Działalność Spółki narażona jest na wystąpienie nieprzewidywalnych zdarzeń nadzwyczajnych, takich jak np. wybuch epidemii. Pandemia koronawirusa (SARS-CoV-2) wywarła negatywny wpływ na szereg realizowanych zadań w szczególności na cały proces pilotażowych badań klinicznych oraz dostępność komponentów optoelektronicznych, co spowodowało istotne opóźnienia w harmonogramie fazy B+R. W wyniku tych zdarzeń Zarząd Spółki wprowadził efektywny model wielowymiarowej kompleksowej oceny ryzyka dla palety wyrobów medycznych oparty o wdrożony system ISO 13485:2016, aby ograniczyć negatywny wpływ czynników ryzyka na realizację bieżących zadań.

Zarząd identyfikuje aktualnie następujące główne ryzyka rynkowe:

- ryzyko utraty płynności finansowej
- ryzyko zmian stóp procentowych
- ryzyko wahań kursów walut
- ryzyko inflacji
- ryzyko zmian prawnych w obszarze wyrobów medycznych
- ryzyko dostępności komponentów elektronicznych do produkcji
- ryzyko eskalacji działań wojennych na Ukrainie



Spółka znajduje się w ostatniej fazie B+R i nie weszła jeszcze z podstawowym wyrobem medycznym w postaci systemu do automatyzacji i rejestracji i odczytu skórnych testów alergicznych w etap jego komercjalizacji, co powoduje, że nie osiąga jeszcze przychodów ze sprzedaży w tym segmencie. Spółka nie generuje także istotnych pod względem skali, przychodów z dodatkowych obszarów działalności w tym ze świadczonych usług konsultingowych w zakresie badań klinicznych, które są na bardzo wczesnym etapie rozwoju, planowane jest rozszerzenie tej oferty w najbliższym czasie na nowe, mniej konkurencyjne, segmenty badań klinicznych na zwierzętach oraz na bardzo specjalistyczne badania kliniczne nad komórkowymi terapiami regeneracyjnymi, jednak w roku 2024 jeszcze nie podpisano w tym obszarze nowych kontraktów.

Przychody z zamówień specjalnych dotyczących systemu biometrycznej kontroli bezpieczeństwa FaceCOV™ ActiveSCAN™ są w dużej mierze uzależnione od sytuacji związanej z konfliktem w Ukrainie oraz narastających zagrożeń, a także od decyzji podejmowanych przez partnera przemysłowego i licencjobiorcy Spółki, ZURAD Sp. z o.o. (Grupa PGZ). W związku z powyższym, Spółka nie osiąga jeszcze wystarczającego poziomu przychodów, aby ryzyko utraty płynności mogło zostać zażegnane. Dopóki Spółka nie rozpocznie generowania przychodów z komercjalizacji opracowanych produktów, ryzyko utraty płynności finansowej pozostaje podstawowym ryzykiem prowadzonej obecnie działalności. Zabezpieczone przez Zarząd Spółki środki finansowe w gotówce wystarczą na około 6 miesięcy dalszej działalności. Aby działania komercjalizacyjne produktów z oferty Spółki mogły mieć charakter efektywny i skalowalny, niezbędne jest pozyskanie dodatkowego finansowania oraz partnerów biznesowych w tym celu będzie przeprowadzona nowa emisja celowa akcji. Wielkość tej emisji i cena emisyjna będą uzależnione od szeregu czynników rynkowych, takich jak bieżąca sytuacja na rynku finansowym w tym wysokość stóp procentowych, obecność konkurencyjnych oferty inwestycyjnych i skala wolnych środków finansowych w programach funduszy VC. Kluczowe znaczenie dla powodzenia nowej emisji będzie miało zawarcie pierwszych kontraktów na dostawę bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ (co miało miejsce na początku roku 2025 na potrzeby Grupy PGZ) oraz przeprowadzenie rejestracji wyrobu medycznego do automatyzacji rejestracji i odczytu wyników skórnych testów alergicznych w europejskiej bazie EUDAMED (co miało miejsce na początku roku 2025 w wyniku działań zainicjowanych w 2024, zarejestrowano wyrób medyczny o nazwie handlowej SkinSENSIC™ zgłoszonej do ochrony w Urzędzie Patentowym), które to działania powinny przełożyć się zainteresowanie ofertą inwestycyjną i zaowocować zamówieniami. Zarząd w 2024 podjął szereg działań zamierzających do pozyskania partnerów biznesowych z branży bio-med, poszukując ich także w komplementarnych segmentach rynku. Zarząd zapewnił także pożyczkę akcjonariusza w kwocie 250.000,00 PLN, dostępnej w I kw. 2025 r. na cele sfinansowanie bieżącej działalności operacyjnej.

Spółka prowadzi monitoring prawny i dostrzega ryzyko związane z istotnymi zmianami w regulacjach prawnych UE dotyczących najnowszych technologii medycznych, gdzie Rozporządzenie (UE) 2017/745 (MDR) wywołało znaczącą niepewność w zakresie oceny zgodności, czego Spółka doświadczyła w ramach współpracy międzynarodowej, ale skutecznie problemy te zostały ostatecznie przezwyciężone (dzięki nawiązaniu w 2025 r. współpracy doradcami z Kancelarii Kondrat i Partn.). Ponadto UE wprowadza niepewność prawną poprzez AI Act, który odmiennie niż Rozporządzenie MDR reguluje kwestie sztucznej inteligencji medycznej, na ocenę skutków tej regulacji trzeba będzie poczekać, co negatywnie wpływa na tempo rejestracji systemów i dynamikę rynku. W obszarze danych cyfrowych w medycynie istotne jest Rozporządzenie w sprawie Europejskiej Przestrzeni Danych Zdrowotnych (EHDS). Wprowadzenie tych przepisów wiąże się z koniecznością fundamentalnego przeglądu i dostosowania dokumentacji technicznej, polityk przetwarzania danych, procesów zapewnienia zgodności oraz systemów nadzoru i oceny ryzyka. Brak terminowej adaptacji może skutkować opóźnieniami we wprowadzaniu produktów na rynek, zwiększeniem kosztów zgodności lub ograniczeniem dostępu do rynku UE.

Z uwagi na fakt, że w 2024 roku Spółka nie zaciągała zobowiązań finansowych o charakterze odsetkowym, ryzyko zmian stóp procentowych ma obecnie ograniczony wpływ na działalność operacyjną. Może ono jednak zyskać na znaczeniu w przypadku podjęcia decyzji o emisji akcji lub emisji obligacji zamiennych na akcje. Aktualny poziom stóp procentowych wpływa bowiem na oczekiwaną stopę zwrotu z inwestycji w akcje Spółki, co potencjalnie może prowadzić do presji na ustalenie ceny emisyjnej na poziomie mniej korzystnym z punktu widzenia obecnych akcjonariuszy.



Znacznie większe znaczenie dla bieżącej działalności ma ryzyko kursowe oraz czynniki inflacyjne wywołujące presje cenowe związane z importem komponentów. Wysoki udział importowanych specjalistycznych podzespołów i elektroniki sięgający do ok. 70% sprawia, że osłabienie złotego prowadzi do wzrostu technicznego kosztu wytworzenia. Nie mniej znaczącym czynnikiem ryzyka jest też dostrzegana tendencja podnoszenia cen przez poddostawców zaawansowanych komponentów przy każdej okazji aktualizacji wersji lub zmian cennika. Dotyczy to w szczególności elementów takich jak sensory optoelektroniczne na co mają wpływ fluktuacje na światowym rynku układów mikroelektronicznych. Spółka obecnie nie stosuje instrumentów finansowych zabezpieczających ryzyko walutowe ze względu na niski poziom zamówień, ale przy rozpoczęciu produkcji rozważne jest wdrożenie tego typu działań. Zarząd w 2024 przeprowadził rozmowy z kilkoma podmiotami oferującymi ograniczenie ekspozycji na wahania kursów. Dodatkowym czynnikiem ryzyka związanego z łańcuchem dostaw pozostaje niestabilna sytuacja geopolityczna w związku z trwającym konfliktem na Bliskim Wschodzie, w Ukrainie i zaostrzającą się sytuacją w Azji w tym wokół Tajwanu. Konflikty te w sposób istotny wpływają na zaburzenia logistyki dostaw elektroniki, a dodatkowe cła protekcyjne wprowadzone przez USA działają hamująco na produkcję podzespołów i wzrost ich cen. O ile we wcześniejszym etapie B+R Spółka korzystała z komponentów i elektroniki pochodzących z Azji w tym z Chin, obecnie ich udział został znacząco ograniczony a dla niektórych produktów jak bramka FaceCOV™ niemal całkowicie wyeliminowany na rzecz dostawców europejskich, co znacząco podniosło techniczne koszty wytworzenia. Należy zaznaczyć, że niektóre z kluczowych komponentów optoelektroniki w tym mikrobolometryczne matryce dla kamer termowizyjnych mają podwójne zastosowanie i są oparte na technologii wojskowej z tego względu Spółka musiała uzyskać w USA w Biurze Przemysłu i Bezpieczeństwa (Bureau of Industry and Security – BIS) specjalne zezwolenie ekspertowe, dlatego w chwili obecnej nie są rozważane do produkcji układy pochodzące z rynku północnoamerykańskiego. Jednak z tego względu mogą występować okresowe opóźnienia lub braki w dostawach z uwagi na ograniczoną liczbę dostawców europejskich (a konkretnie jednego we Francji), szczególnie w sytuacjach eskalacji konfliktów zbrojnych, gdy komponenty te są kierowane do produkcji systemów militarnych.

#### 4.8 Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W 2024 roku Emitent realizował już tylko jeden Projekt B+R dofinansowany ze środków publicznych „FOTONICA” (*Fully automated Optoelectrical System for Noninvasive Imaging in Clinical Applications - Sztuczna Inteligencja wspomagająca zaawansowane rozwiązania fotoniczne w automatycznych diagnostycznych systemach medycznych*) w ramach konsorcjum utworzonego z Instytutem Optoelektroniki Wojskowej Akademii Technicznej. Jest to złożony projekt obejmujący badania przemysłowe, prace rozwojowe oraz prace przedwdrożeńowe nakierowane na opracowanie innowacyjnego skanera automatyzującego rejestrację i ocenę wyników skórnych testów alergicznych in vivo. Digitalizacja diagnostyki alergii in vivo otwiera możliwości dodatkowego wykorzystania całej palety narzędzi wspomagających lekarza w procesie diagnostyki alergii pod kątem ustalania źródła uczulenia i podjęcia decyzji terapeutycznej w oparciu o obiektywne wyniki testów alergenowych co możliwości wdrożenia u pacjenta indywidualnej immunoterapii odczulającej, obejmujących w szczególności system sztucznej inteligencji SkinLogic™, który w testach klinicznych przeprowadzonych pierwszej fazy w Wojskowym Instytucie medycznym pod kier. prof. K. Jahnz-Różyk osiągnął wyniki predykcji plasujące go w ścisłej czołówce tego typu algorytmów i które to zostały opublikowane w prestiżowym czasopiśmie naukowym The NATURE Scientific Reports [Neumann, Ł., Nowak, R., Stępień, J. et al. *Thermography based skin allergic reaction recognition by convolutional neural networks. The NATURE Sci. Rep.* 12, 2648:2022]. W 2024 roku Spółka w ramach Projektu zatrudniła dodatkowego informatyka, który wsparł zespół w pracach nad algorytmami analitycznymi, które mają zastosowanie do oceny markerów HARM (Hyperthermic Allergic Reaction Markers) w tym do stworzenia odpowiednich narzędzi do wizualizacji zarejestrowanych odczynów w postaci specjalistycznych indeksów alergicznych opracowanych pod kier. prof. J. Stępnia i prof. K. Buczyńko – indeksy stanowią istotną nowość w diagnostyce alergii in vivo i Spółka rozważa badanie zdolności patentowej tych rozwiązań. Pod koniec IV kwartału 2024 roku z sukcesem zostały zakończone pilotażowe badania kliniczne z udziałem pacjentów, które objęły łącznie tysiącosobową próbę badawczą i wykazały wymaganą charakterystykę kliniczną czułości i swoistości umożliwiając wykorzystanie do celów weryfikacji odczynu w postaci błędnego ocenianego naskórnego, zwłaszcza

w przypadkach wątpliwych (<4mm). Przeprowadzone badania potwierdziły także pełne bezpieczeństwo użytkowników lekarzy i pacjentów, co stanowi podstawę do rejestracji wyrobu medycznego w europejskiej bazie EUDAMED. Wyniki badań są jeszcze analizowane statystycznie pod kątem publikacji naukowej.

Projekt FOTONICA jest realizowany i dofinansowany w ramach konkursu „Szybka Ścieżka” organizowanego przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju. Na projekt FOTONICA konsorcjum utworzone przez Milton Essex SA oraz Wojskową Akademię Techniczną otrzymało dotację w wysokości 11 100 641 PLN, z czego 7 092 491 PLN przypada na Milton Essex SA, a 4 008 150 PLN na Wojskową Akademię Techniczną. Umowa o dofinansowanie została podpisana w dniu 5 grudnia 2019 r.

W 2024 roku Spółka nie prowadziła już działań B+R związanych z projektem „FACE-COV, który zakończył się z końcem listopada 2023 roku i został rozliczony w NCBiR. W efekcie tego Projektu Spółka udzieliła licencji produkcyjnej na system „FaceCOV™ w wersji ActiveSCAN™ Spółce ZURAD Sp. z o.o. należącej do Polskiej Grupy Zbrojeniowej SA. W roku 2024 utworzono wspólny program rozwojowy bramki **Smart\_Border\_4.0** mający na celu przygotowanie systemu na potrzeby obsługi kontroli granicznej zgodnie z wymogami Straży Granicznej i FRONTEX. Pod koniec roku 2024 Spółka przeprowadziła wspólnie z ZURAD Sp. z o.o. program testów nowej generacji skanerów dokumentów biometrycznych i linii papilarnych, który zakończył się pełnym sukcesem i wykazał znaczącą poprawę parametrów skanerów (skan pełny dokumentu biometrycznego <1 sek.) i dostępnych funkcjonalności (weryfikacja on-line autentyczności dokumentu w bazie 15.000 wzorów z 251 krajów).

## 4.9 Perspektywy rozwoju Spółki

### 4.10 Perspektywy komercjalizacji systemu z linii produktowej FaceCOV™

Jak Emitent informował już we wcześniejszych Raportach, w IV kwartale 2023 roku zakończyła się realizacja projektu B+R „Face-Cov” prowadzonego wspólnie z Instytutem Optoelektroniki WAT. W wyniku Projektu powstał nowoczesny modułarny system bezpieczeństwa z inteligentną rozbudowaną biometryczną identyfikacją w dwóch wersjach rozwojowych:

- FaceCOV™ - to bramka podstawowa będąca wynikiem Projektu przeznaczona do automatycznego zdalnego pomiaru markerów gorączkowych zgodnie z normą IEC 80601-2-59 będąca pierwszym komercyjnym rozwiązaniem na rynku spełniającym tę normę od strony technicznej i metrologicznej,
- ActiveSCAN™ - to bramka zaawansowana, wersja rozwojowa w której rozbudowana została funkcja biometryczna obejmująca wielopoziomową weryfikację tożsamości dla celów zautomatyzowanej kontroli dostępu w oparciu o algorytmy sztucznej inteligencji i wyposażona w specjalistyczne skanery umożliwiające realizację kontroli granicznej.

Bramka przeszła pozytywnie wymagane w UE testy bezpieczeństwa w zakresie norm kompatybilności elektromagnetycznej: PN-EN IEC 61000-6-1:2019-03, PN-EN 61000-4-2:2011, PN-EN IEC 61000-4-3:2021-06, PN-EN 61000-4-4:2013-05, PN-EN 61000-4-5:2014-10 + A1:2018-01, PN-EN 61000-4-6:2014-04, PN-EN IEC 61000-4-11:2020-11, w Instytucie Łączności Państwowym Instytucie Badawczym i została oznaczona znakiem „CE” umożliwiającym jej oferowanie na rynku Unii Europejskiej.

System FaceCOV™ w wersji ActiveScan™ od 2024 roku jest przedmiotem standardowej oferty rynkowej jako bramka bezpieczeństwa z inteligentną funkcją rozpoznawania twarzy i autentykacją biometryczną. Spółka w drugiej połowie roku 2024 rozpoczęła i pomyślnie zakończyła testy dodatkowych nowej generacji modułów zawierających skaner paszportów biometrycznych oraz skaner linii papilarnych z funkcją automatycznego rozpoznawania fałszywych nakładek na place i innych ataków PAD. Zawarto także porozumienie kooperacyjne z krajowym partnerem dostarczającym te skanery, dotyczące długofalowej współpracy przy dalszej integracji informatycznej i oferowaniu dodatkowych unikalnych funkcjonalności, obejmujących m.in. możliwości weryfikacji on-line w bazie chmurowej autentyczności skanowanych dokumentów. Baza ta zawiera ponad 15.000 oficjalnych wzorów dokumentów z 252 krajów. Jest to obecnie najlepszy tego typu system w UE z którego korzystają służby. Tworzy to możliwość weryfikacji osób już na etapie wstępnej kontroli i tego typu rozwiązań oczekuje się w przypadku bramek bezpieczeństwa instalowanych w obiektach o znaczeniu strategicznym, budynkach rządowych, obiektach

infrastruktury krytycznej oraz w przypadku bramek stadionowych. Warto zaznaczyć, że z możliwości tych korzysta m.in. firma Uber w 3 lokalizacjach w Warszawie, Krakowie i Poznaniu.

Zarząd Spółki w 2024 roku konsekwentnie realizował przyjęte plany komercjalizacji systemu FaceCOV™ zainicjowane po zakończeniu testów bezpieczeństwa bramki. W tym celu zacieśnił współpracę z partnerem technologiczno-produkcyjnym Spółką ZURAD Sp. z o.o. wchodzącą w skład Polskiej Grupy Zbrojeniowej, której celem jest jak najszybsze przystosowanie systemu FaceCOV™ ActiveSCAN™ do nowych wymogów kontroli granicznej, w tym spełnienie specyfikacji FRONTEXu. W 2024 roku został uruchomiony wspólny z ZURAD Sp. z o.o. program rozwojowy bramki **Smart\_Border\_4.0**. Przeprowadzone z sukcesem testy działania umożliwiają już na obecnym etapie zintegrowanie z bramką całego zestawu nowych skanerów, zarówno bardzo szybkiego czytnika dokumentów biometrycznych, realizującego skan mniej niż 1 sek. jak i skanera odcisków palców, dzięki czemu, po dołączeniu dodatkowych elementów w postaci samoadaptującej się kamery biometrycznej i barierki mechatronicznych system spełni standardy wymagane przez FRONTEX. Dotyczy to również aktualnych wymogów dla bramek lotniskowych typu **ABC (Automated Border Control)**. Oferta ta będzie konfigurowana pod kątem dodatkowych wymagań służb w ramach dialogu technicznego, który będzie prowadzony w ramach oferty specjalnej Grupy PGZ przez ZURAD i Milton Essex.

Niezależnie od przygotowania oferty bramki **Smart\_Border\_4.0** Emitent nawiązał podczas specjalistycznych konferencji i targów w 2024 roku współpracę z firmami z branży *security*, co spowodowało stworzenie nowej specyfikacji technicznej dla oferty specjalistycznych modułów FaceCOV™ ActiveSCAN™ działających w systemie kontroli obiektowej i autoryzacji WE-WY zarówno jako pojedyncze jak i zintegrowane wielostanowiskowe kontrolery przejścia. Elastyczność konfiguracji bramki ActiveScan™, niezależnie od zaawansowanej funkcji biometrycznej, pozwala na instalację programowalnych modułów do wykrywania broni i niebezpiecznych przedmiotów metalowych, a także łączenie bramki z zewnętrznymi sensorami w tym z kamerami terahercowymi, co oferuje potężne możliwości detekcji i ochrony obiektów, które znacząco zwiększają poziom bezpieczeństwa i stanowią o konkurencyjności naszej oferty.

Ponadto zaawansowane **algorytmy sztucznej inteligencji** do rozpoznawania twarzy zaadaptowane w bramce FaceCOV™ ActiveScan™ oceniane są aktualnie jako **najlepsze na świecie** posiadające bezkonkurencyjny potencjał do wyszukiwania biometrycznego twarzy. Zastosowane algorytmy **należą do najsukcesowniejszych na świecie**, w testach przeprowadzonych w 2024 przez *US NIST (National Institute of Standards and Technology)* osiągnęła najwyższą dokładność rozpoznawania twarzy **99,88%** korzystając z baz danych z 12 milionami zdjęć m.in. z bibliotek policyjnych. W 2022 roku w testach *US Department of Homeland Security* pod nazwą *Biometric Technology Rally* zaimplementowany algorytm uzyskał **100%** dokładności w dopasowaniach twarzy osób z **różnych grup etnicznych**. Jest to znacząca przewaga konkurencyjna.

Bramka FaceCOV™ ActiveSCAN™ **może być zintegrowana z dowolnymi serwerami** oraz może bezpiecznie współpracować z każdą bazą danych należącą do dowolnych służb zgodnie z określoną przez nie konfiguracją. Zapewniamy **kompatybilność i bezproblemową współpracę** z już istniejącymi systemami bezpieczeństwa i kamerami obserwacyjnymi (poprzez m.in. Genetec™ Security Center, Synergis™ i in.) w tym opcję zgodności z wymogami ISO 19794-5:2011, ISO 39794-5:2019.

Perspektywy dla europejskiego rynku biometrii tworzy rosnący trend napędzany trwającym konfliktem w Ukrainie i coraz silniejszą presją na granice Unii Europejskiej. Estymacje pokazują, że wielkość rynku systemów biometrycznych na potrzeby radu i służb bezpieczeństwa w Europie w 2024 r. osiągnęła ok. 4,95 mld USD i ma on wzrosnąć do ok. 8,41 mld USD do 2029 r. w tempie ok 15,4% (CAGR) [za: *Research & Market, Europe Government And Security Biometrics - Market Share Analysis, Industry Trends & Statistics, Growth Forecasts 2024-2029*]. Otwiera to duże możliwości nie tylko dla oferowania systemu FaceCOV™ ActiveSCAN™, w tym jako bramki dla kontroli granicznej na rynku krajowym, ale także w wersji eksportowej

Zaawansowane rozwiązania z zakresu bezpieczeństwa obejmujące technologie skanowania biometrycznego oraz algorytmy analityczne, zapewniają agencjom rządowym bezprecedensowe możliwości identyfikacji i weryfikacji danych osób kontrolowanych praktycznie w czasie rzeczywistym,



poprawiając bezpieczeństwo i monitorowanie ruchu cudzoziemców. Polski MSZ na początku roku 2025 ogłosił, że planuje wprowadzenie wiz biometrycznych dla niektórych krajów azjatyckich (idtechwire.com), co zwiększy zapotrzebowanie na systemy kompleksowo obsługujące nie tylko klasyczne skanery odcisków palców, ale sprzężone ze sztuczną inteligencją bardzo wydajne narzędzia przeszukiwanie bardzo dużych baz z obrazami twarzy, takie możliwości oferuje już obecnie system FaceCOV™ ActiveScan™.

Zarządy Emitenta i ZURAD Sp. zo.o. potwierdzając wspólne plany przygotowania oferty handlowej podjęły decyzję w 2024 roku o przeprowadzeniu oficjalnych prezentacji bramki FaceCOV™ ActiveScan™ podczas wystąpień na specjalistycznych wydarzeniach konferencyjno-targowych. Bramka była przedstawiana wobec przedstawicieli służb i decydentów podczas specjalistycznej Konferencji w Ołtarzewie pt. *„Prezentacja najnowszych rozwiązań technicznych służb porządku publicznego oraz zarządzających bezpieczeństwem”*, które to wydarzenie o charakterze zamkniętym odbyło się z udziałem przedstawicieli kierownictwa służb specjalnych, Policji, Wojsk Specjalnych, Straży Granicznej, Służby Więziennej, a także specjalistów odpowiedzialnych za zabezpieczenie obiektów strategicznych i infrastruktury krytycznej. Następnie podczas konferencji 14-15 listopada ub.r. pt. *„Ogólnokrajowe Targi i Konferencja Służby Więziennej”* w Lublinie oraz podczas *„Międzynarodowych targów systemów zabezpieczeń i ochrony – Warsaw Security Expo”* 27-29 listopada ub.r. Podczas wszystkich tych wydarzeń zaprezentowano działanie bramki skonfigurowanej jako inteligentny system kontroli dostępu i automatycznego monitorowania biometrycznego obejmujący wielopoziomową identyfikację biometryczną tożsamości osób, w tym skan biometryczny twarzy połączony z automatycznym odczytem dokumentów biometrycznych łącznie z warstwą elektroniczną, połączony ze skanowaniem odcisków palców. Demonstrowano nową unikalną opcję w postaci funkcji *„Forward Tracking”* polegającą na rozpoznawaniu przebywania osoby, której obraz biometryczny został wpisany do wewnętrznej bazy, w niedozwolonej strefie monitorowanej przez zwykłe kamery ochrony, ale podłączone do systemu. Funkcja ta jest dostępna dzięki wykorzystaniu zaawansowanym algorytmom sztucznej inteligencji do rozpoznawania twarzy osób, działających zarówno w trybie czasu rzeczywistego jak i formule filtrowanego raportowania ex post, umożliwiającemu raportowanie przemieszczania się zidentyfikowanej osoby w nadzorowanym budynku na podstawie obrazów przechwyconych z zainstalowanych w różnych miejscach standardowych (nie biometrycznych) kamer obiektowych. Jest to znaczący krok naprzód, jeśli chodzi o mechanizmy zwiększające funkcjonalność bramki i poziom oferowanego bezpieczeństwa obiektowego, poprzez wydzielenie stref dozwolonych dzięki integracji bramki z istniejącą już w budynku infrastrukturą. W trakcie tych wydarzeń przeprowadzono serie rozmów, które stanowiły wstęp do prezentacji możliwości bramki FaceCOV™ w wersji ActiveScan™ u potencjalnych odbiorców z sektora security.

Emitent wspólnie z ZURAD Sp. zo.o. przygotował też materiały ofertowe oraz uzgodnił parametry dla zabudowy kontenerowej obejmującej trzy bramki. Bramki w zabudowie kontenerowej stanowią część oferty zaadresowanej do mobilnych zastosowań specjalnych w tym na potrzeby obsługi polowych punktów kontroli granicznej. Rozwiązanie to było jednym z istotnych tematów szeregu spotkań roboczych z nowym Zarządem ZURAD Sp. o.o. jakie zostały zorganizowane pod koniec 2024 roku, podczas których obie strony nie tylko potwierdziły podstawowe cele współpracy związane z produkcją zaawansowanych systemów biometrycznych i przygotowaniem wspólnej oferty na bramki faceCOV™ ActiveScan™ włączając w to wspomnianą wersję specjalną w zabudowie kontenerowej, ale także podjęto ustalenia co do dalszej współpracy nad nowymi wariantami i opcjami bramki *Smart\_Border\_4.0* przystosowywanymi ją do nowych wymogów europejskich przepisów ws. systemu kontroli wjazdu/wyjazdu (EES), w tym analizowano możliwości ubiegania się o dofinansowanie bramek dla Straży Granicznej. Decyzje te, zwłaszcza jeśli chodzi o jak najszybsze wdrożenie bramki specjalistycznej dla kontroli granicznej podjęto w odpowiedzi na sygnały płynące z Komisji Europejskiej o istotnym braku gotowości do uruchomienia systemu EES, ustalono, że główną przyczyną tego stanu jest brak rozwiązań technicznych (bramek), otwiera to możliwość oferowania nowych polskich bramek na Eurorynku. Zarząd rozpoczął poszukiwania partnera dla ofert europejskich.

MILTON ESSEX oraz ZURAD Sp.z o.o. w ramach wdrożenia wspólnych planów rozwoju produktu rozpoczęły w zakładzie ZURAD przygotowanie do instalacji stanowiska do testów dodatkowych modułów bramki, w pierwszej kolejności będzie to dotyczyło specjalistycznych wielostrefowych detektorów broni, w drugiej kolejności wytypowano listę sensorów, które będą przechodziły badania pod kątem potrzeb zgłaszanych przez potencjalnych klientów. W 2024 roku obie strony potwierdziły pilną potrzebę

pozyskania bramki, która będzie wykorzystana do pokazowej konfiguracji i instalacji w obiektach użytkownika. Należy jednak mieć na uwadze to, że bramka biometryczna nie jest urządzeniem, które jest produkowane bez zamówienia, gdyż każda wymaga dostosowania zakresu detekcji do specyfikacji technicznej ustalonej z odbiorcą, w skrajnych warunkach wymaga to także certyfikacji typu. Zespół konstruktorów Spółki uwzględnił te okoliczności przy projektowaniu bramki tworząc układ modularny w oparciu o dwa symetryczne moduły, które zostały tak opracowane, że umożliwiają zabudowę różnego typu sensorami, skanerami lub elementami mechatroniki, drastycznie redukuje to koszty adaptacji i jest czynnikiem sprzyjającym konkurencyjności, gdyż obniża znacząco nakłady na wprowadzanie wersji produktowych. Wszystkie te działania podejmowane w 2024 roku doprowadziły na początku 2025 do pierwszej komercjalizacji bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ która została zakupiona na potrzeby Grupy PGZ przez Zurađ i przeznaczona do pilotowych instalacji. Jest to milowy krok na drodze do skierowania ofert bezpośrednio do służb odpowiedzialnych za zabezpieczenie dostępu do obiektów strategicznych jak i do służb realizujących kontrolę na końcowych granicach Unii Europejskiej.

Zarząd w 2024 roku zgodnie z konsekwentnie prowadzoną polityką ochrony wartości intelektualnych złożył w Urzędzie Patentowym wniosek dotyczący ochrony wzoru użytkowego bramki mulisensorycznej (WIPO ST10/C PL132537U), który wraz ze zgłoszeniem patentowym (WIPO ST10/C PL446234) oraz znakiem towarowym (R.356168) i stanowi podstawę ochrony prawnej dla produktu bramka FaceCOV™.

#### 4.11 Perspektywy komercjalizacji systemu z linii produktowej SkinSENS™

W IV kwartale 2004 roku kluczowym priorytetem było zakończenie zarejestrowanego w URPLWMIpB pilotażowego badania klinicznego „Allergoscope” obejmującego jednotysięczną próbę pacjentów-alergików z alergiami środowiskowymi. W trakcie monitorowania badania nie odnotowano żadnego incydentu medycznego powodującego zagrożenia dla badaczy czy pacjentów. Uzyskana baza obrazów skórnych odczynów alergicznych pozwala na przeprowadzenie przekrojowej analizy skuteczności działania skanera zwłaszcza pod kątem potwierdzenia bardzo słabo widocznych odczynów w postaci małych bąbli o średnicy 3-4 mm, który to wymiar jest w praktyce klinicznej traktowany jako niespecyficzny i jest on zapisywany jako ujemny, podczas gdy za pomocą termowizji można wyodrębnić w wielu takich przypadkach pole alergicznej reakcji hipertermicznej powstającej podskórną. Osiągnięte wyniki kliniczne w pełni potwierdziły użyteczność metody termowizyjnej ze wskaźnikiem AUC>0,78, potwierdzającym jego użyteczność w praktyce klinicznej do weryfikacji symptomów obserwowanych przez lekarza w postaci bąbla. W przeciwieństwie do tradycyjnego pomiaru bąbla alergicznego, opracowane rozwiązanie dostarcza lekarzowi informacji o nowym typie markerów HARM [*Hyperthermic Allergic Reaction Markers*] powstających subepidermalnie w warstwie splotów podbrodawkowych skóry właściwej w trakcie reakcji alergicznej wywołanej testami (tzw. efekt dermotermiczny DET) odczyn ten jest niewidoczny gołym okiem. Skaner zapewnia lekarzowi wgląd w procesy odbywające się w miejscu powstawania odczynu alergicznego, co wcześniej było niedostępne. Skaner jest pierwszym cyfrowym instrumentem w diagnostyce alergii in vivo tego typu na świecie przygotowanym do pracy z systematami telemedycyny. Zakończone testy kliniczne umożliwiły zgromadzenie dokumentacji badawczej koniecznej do przeprowadzenia (w kwietniu 2025 r.) zgłoszenia zmodyfikowanego w wyniku badań rynkowej wersji skanera do europejskiej bazy wyrobów medycznych EUDAMED pod nazwą handlową SkinSENSIC™ (zgłoszoną także do ochrony w UP RP jako znak towarowy), tworzy to nowa perspektywę przystąpienia do przygotowania produkcji i komercjalizacji. Jednocześnie w 2024 roku kontynuowane były prace nad dotychczasowymi wersjami oraz platformą cyfrową e-Health Allergoscope™, która umożliwia włączenie stacjonarnej głowicy skanującej wyniki testów in vivo w szpitalny system telemedycyny.

Opracowany system wspomagania diagnostyki jest ściśle powiązany z testami in vivo, które wg. szacunków stanowią ok. 50% rynku diagnostyki alergii. Według EAACI (Europejskiej Akademii Alergologii i Immunologii Klinicznej) testy in vivo są złotym standardem diagnostycznym, ponieważ te testy są wiarygodne i pokazują biologiczną reaktywność organizmu pacjenta na pełne alergeny, takie same jak te które są stosowane przy produkcji immunoterapii odczulających. Firmy farmaceutyczne, które dostarczają testy, produkują również immunoterapie. Tworzy to istotną synergię biznesową.



Rynek diagnostyki alergii szacowany jest na ok 5,4 MLD USD z tendencją wzrostową do 9,8 mld do 2029 (z tempem wzrostu 10,8 % CAGR) (Marketsand) Rynek testów in vivo szacowany jest na ok. 2,9 mld USD (Global Market Insights).

Spółka po zakończeniu pandemii przeprowadziła aktualizację strategii biznesowej w której zidentyfikowano innowacyjny model wprowadzania systemu SkinSens™ na rynek, taki jaki obecnie jest wiodący w przypadku wielu innowacyjnych wyrobów medycznych. Podczas największego na świecie spotkania branży medycznej MEDICA-COMPAMED, prof. J. Stępień został jako pierwszy przedstawiciel firmy z naszego regionu, zaproszony do dwóch paneli eksperckich, podczas których omawiano m.in. bariery w implementacji nowych technologii medycznych. W ramach analizy oraz przeprowadzonych spotkań branżowych Zarząd opracował strategię typu „pay-per-performance” gdzie system jest wydierżawiany, a opłaty pobierane są od każdego wykonanego testu, przy założonej minimalnej liczbie badań. Stymuluje to ośrodki do pracy i jednocześnie zwiększa pulę pacjentów zdiagnozowanych i gotowych przez to do leczenia odczulającego, które jest jednak domeną alergenów wziewnych i pokarmowych, testowanych tą samą techniką. Wyłączyło to automatycznie spod dalszych analiz sub-segment alergii kontaktowych dla których nie ma specyficznego leczenia odczulającego, zatem nie ma także dźwigni lekowej wynikającej z połączenia wyniku testu in vivo z odpowiednią immunoterapią odczulającą.

Możliwości komercjalizacji obejmują rynek profesjonalnych użytkowników na który składają się:

- w pierwszej kolejności (primary market) – kliniki i specjalistyczne oddziały pulmonologiczno-alergologiczne, przychodnie specjalistyczne oferujące diagnostykę alergologiczną, prywatne praktyki lekarzy alergologów
- w drugiej kolejności (secondary market) – placówki Podstawowej Opieki Zdrowotnej świadczące dodatkowe usługi komercyjne w zakresie wykonywania testów alergicznych in vivo, oraz oddziały i przychodnie pediatryczne które mogą wykonywać testy diagnostyczne in vivo u dzieci > 5 r.ż., indywidualne praktyki lekarskie

Spółka opracowała założenia rynkowe charakteryzujące model wdrożenia oparty aktualne dane (m.in. GUS i MZ za rok 2024):

- Szpitale publiczne stacjonarne (i szpitale 1dnia) oraz niepubliczne w Polsce: ok. 1 000 placówek (nie wszystkie szpitale mają oddziały pulmonologiczno-alergologiczne, ale wg. danych MZ, około 20% szpitali w Polsce ma specjalistyczny oddział pulmonologiczny, część szpitali prowadzi też alergologię w ramach interny lub pediatrii oraz w ramach przyszpitalnej przychodni,
- Założenie konserwatywne: przyjęto, że na początku 20% szpitali to potencjalni użytkownicy systemu, czyli pełne zaplecze do testów alergicznych), estymacje co do liczby ośrodków (primary market) to 200 szpitali potencjalnie przygotowanych do wdrożenia systemu.

Estymacje co liczby pacjentów-alergików w Polsce:

- Populacja Polski: 37 milionów (2025).
- Liczba osób z rozpoznaną alergią w Polsce: ok. 30% populacji (dane PTA – Polskie Towarzystwo Alergologiczne), co daje ok. 11 mln pacjentów-alergików

Nie każdy chory przechodzi testy skórne, przeprowadzają je głównie pacjenci z alergiami wziewnymi, także z astmą alergiczną, objawami ocznymi alergii jest to szacunkowo jedynie 15% alergików rocznie którzy wykonują testy co daje 1,65 mln pacjentów do testów rocznie.

Rynek Unii Europejskiej – liczba szpitali w UE wg. źródeł takich jak OECD Health Statistics i Eurostat - w całej UE27 liczba szpitali to ok. 15 000, analogiczne założenia: ok. 20% szpitali ma oddziały pulmonologiczne/alergologiczne, co daje 3 000 szpitali potencjalnie zainteresowanych zakupem systemu. Liczba pacjentów-alergików w UE - populacja UE27 to 450 mln (2025) częstość alergii podobna jak w Polsce: około 30% co daje ok. 135 mln chorych, jedynie ok. 15% alergików wykonuje testy skórne rocznie, co daje ok. 20,25 mln pacjentów do testów rocznie. Dane te dość precyzyjnie pokazują realne wykonania w ramach świadczeń rejestrowanych. Jednak rynek diagnostyki i leczenia alergii obejmuje ciemną liczbę wynikającą z tego, że nawet do 70% testów alergicznych jest finansowanych z portfela pacjentów z uwagi na czas oczekiwania i ograniczoną dostępność dużych ośrodków alergologicznych. Rozwiązaniem tego problemu jest automatyzacja oferowana przez opracowany system.

Strategia komercjalizacji zakłada stopniowe zapoznanie się rynku także z możliwościami nowej cyfrowej platformy e-HEALTH ALLERGOSCOPE™ która umożliwi realizację specjalistycznej konsultacji alergologicznej w środowisku komputerowym i w formule on-line z wykorzystaniem interaktywnego kwestionariusza badania alergologicznego, podczas gdy samo wykonanie testów może odbywać się w osobnym ośrodku, a całość jest przygotowana do działania w systemie telemedycyny. Wprowadzając zautomatyzowaną i w coraz większym stopniu wspomaganą przez sztuczną inteligencję diagnostykę możliwe staje się przeniesienie części procedur testowych na poziom podstawowej opieki, obniżając koszty procedur i zwiększając dostęp do nowoczesnych standardów leczenia odczulającego. Wyznacza to ogromną skalę korzyści z wprowadzenia automatyzacji testów alergicznych jako niezbędnego warunku dla uruchomienia już dalej specjalistycznego i indywidualnego leczenia odczulającego, redukującego ryzyko rozwoju astmy na tle alergicznym zwłaszcza u dzieci >5 r.ż. (alergia jest powiązana z obciążeniem dziedzicznym, w przypadku obojga rodziców alergików ryzyko alergii u dziecka sięga nawet 80% [Ptaschinski, Gibbs 2024]). Dodatkowe wykorzystanie algorytmów AI przewidziane jest jako pomoc dla lekarza w procesie kompleksowego postępowania z pacjentem-alergikiem i w przypadku przyszłego wprowadzenia do bazy szczegółowych informacji na temat dostępnych na rynku immunoterapii odczulających i ich składu, może wspomagać dokonanie optymalizacji wyboru terapii w oparciu o cyfrowe wyniki testów.

Rynek Sztucznej inteligencji w medycynie znajduje się w trendzie wzrostowym, eksperci prognozują, że globalny rynek sztucznej inteligencji (AI) medycznej wzrośnie z poziomu 6,9 mld USD (w 2021) do ok. 67,4 mld USD do roku 2027, przy czym tempo wzrostu tego rynku zwiększy się o co najmniej 46,2% (CAGR) [za: MarketSands]. Czynniki napędzające wzrost tego rynku dotyczą potrzeby redukcji kosztów zarówno podstawowej jak i specjalistycznej opieki zdrowotnej poprzez realne wprowadzanie systemów telemedycznych i zintegrowanych platform e-Health, jak również automatyzację procedur i dalsze przenoszenie ciężaru diagnostyki na poziom medycyny rodzinnej. Przewagą projektowanej platformy Allergoscope™ jest udostępnienie monitorowania leczenia odczulającego za pomocą definiowanych algorytmicznie schematów terapeutycznych dla poszczególnych typów terapii (AIT, SCIT, SLIT, EPIT). Należy podkreślić, że efekty odczulania w każdym typie immunoterapii są bardzo znaczące i w zależności od rodzaju alergii skuteczność ich wynosi 80-90% [por. Contoli, M et al. *Real-world, long-term effectiveness of allergy immunotherapy in allergic rhinitis: Subgroup analyses of the REACT study*, *Journ. of Allergy and Clinical Imm.*, Vol. 152 (2) 2022; Durham, S.R. et al. *Allergen immunotherapy: past, present and future*, *NATURE Rev. Immun.* 23, 317–328; 2023]]. Jest to kolejny czynnik wspierający strategię sprzedażową w najpełniejszym wariacie systemu. Tworzy to synergię biznesową z firmami farmaceutycznymi produkującymi odczynniki do testów oraz immunoterapie odczulające. Zarząd z chwilą rejestracji wyrobu medycznego w EUDAMED oraz finalizacji kontraktów na dostawy i produkcję systemów przygotuje listy intencyjne skierowane do wytypowanych już kluczowych europejskich producentów testów in vivo, z którymi zostaną przeprowadzone rozmowy i prezentacje mające na celu umieszczenie informacji o oferowanych terapiach odczulających w bazach własnych systemu. Celem jest zacieśnienie współpracy przy optymalizacji wyboru immunoterapii, co wymaga także określonych kroków, jeśli chodzi o umowy kooperacyjne, co zostało zaplanowane na rok 2025. Zarząd podjął też konkretne działania w celu zainteresowania firm farmaceutycznych systemem 1-Dniowej diagnostyki alergii in vivo, w tym celu był on dwukrotnie, w wersjach rozwojowych, prezentowany podczas międzynarodowych targów Medica-Compamed w Dusseldorfie, w trakcie których nawiązano szereg kontaktów handlowych nie tylko z firmami z UE, ale także spoza Europejskiego Obszaru Gospodarczego. W momencie rejestracji w EUDAMED Spółka ma w planach wykorzystanie tych kontaktów w szczególności, jeśli chodzi o przedstawicieli, ale również właścicieli klinik, w krajach Zatoki Perskiej oraz Azji w tym Japonii, Indii, Pakistanu i Uzbekistanu w celu podjęcia rozmów dystrybucyjnych, które jednak dla tych specyficznych rynków powinny być powiązane z uzgodnieniami dotyczącymi przejęcia procedur rejestracyjnych. Spółka zamierza poszukiwać partnerów handlowych, którzy będą mogli zaoferować taką opcję oczywiście przy wsparciu w zakresie dokumentacji technicznej i klinicznej oraz możliwości ustanowienia autoryzowanego przedstawicielstwa. Rynki wschodzące charakteryzują się znacznym stopniem lokalizacji procedur i wymagają w związku z tym współdziałania z lokalnymi partnerami. Podczas spotkań roboczych w trakcie wizyty w Uzbekistanie ustalono opcje współpracy związanej z uruchomieniem centrum badań alergologicznych w stolicy Taszkencie z chwilą podpisania pierwszego porozumienia handlowego po zakończeniu europejskiej rejestracji systemu, wizyta w tym celu zaplanowana została na drugą połowę 2025 roku.



Według WHO astma dotyka już ok. 262 milionów ludzi na całym świecie (dane z okresu przed pandemią z 2019 r.). Przy tym szacuje się, że częstość występowania astmy wzrasta już nawet o 50% co dekadę, a sama choroba jest w niedostatecznym stopniu diagnozowana i leczona. Ważnym elementem profilaktyki i skutecznej walki z astmą i chorobami alergicznymi jest uruchomienie cyfrowego systemu telemedycznego. Spółka mając doświadczenie w tworzeniu systemu sztucznej inteligencji opracowała założenia nowego rozwiązania wykorzystującego technologię AI do zautomatyzowanej identyfikacji pacjentów-alergików na platformie e-Health Allergoscope™. Podobne systemy w innych dziedzinach medycyny rozwijane są obecnie na dużą skalę wg. British Skin Foundation co roku w UK diagnozuje się co najmniej 100 000 nowych przypadków raka skóry, co rodzi wysokie obciążenie kosztowe systemu, dlatego rząd wsparł wdrożenie usługi cyfrowej Telederm, która rocznie zapewnia diagnozę ponad 50 000 przypadków raka skóry bez konieczności fizycznej wizyty w szpitalu, co skutkuje efektywnymi oszczędnościami kosztów. Oczekuje się, że takie przykłady spowodują gwałtowny wzrost zapotrzebowania rynku na podobne rozwiązania telemedyczne w innych dziedzinach w tym w obszarze pulmonologii/alergologii.

Wartość globalnego rynku telemedycyny w 2024 r. szacowano na 107,52 mld USD. Przewiduje się, że w 2025 rynek ten będzie już wart ok. 121,10 mld USD, a do 2032 r. osiągnie 432,31 mld USD, odnotowując CAGR na poziomie 19,9% (za: [fortunebusinessinsights.com/industry-reports/telemedicine-market-101067](https://fortunebusinessinsights.com/industry-reports/telemedicine-market-101067)). Wielkość europejskiego rynku telemedycyny estymowana jest na poziomie 11,55 mld USD (2022) z prognozą wzrostu do 40,4 mld USD do 2030 r. przy CAGR na poziomie 16,94% (10Insight). Jest to spektakularny wzrost, który jednak opowiada na palące potrzeby wynikające z większej świadomości zdrowotnej powodującej zwiększeni częstości korzystani z porad lekarskich oraz starzenia się społeczeństw zachodu. Alergia ma już niemal 50% ekspozycję w populacji generalnej i dodatkowo jest silnie uwarunkowana genetycznie. Alergie mają ogromny potencjał do samoodtworzenia populacji chorych. Alergie wziewne nieleczone skojarzone są z wysokim ryzykiem astmy nawet w 80% przypadków [P.J. Busse et al.].

Na tym tle, rynek diagnostyki i leczenia alergii jest również bardzo duży szacowany na ok. 60 mld USD i rozwija się w podobnie szybkim tempie (CAGR 13,2%). Rynek testów szacowany był na ok. 5 mld USD (2021) z tendencją wzrostową do 16,7 mld USD (2031) [za AlliedmarketResearch] [<https://www.biospace.com/press-releases/allergy-diagnostics-and-therapeutics-market-size-is-expanding-around-us-66-60-billion-by-2033>].

Rynek testów in vivo szacowany jest na ok. 2,9 mld USD (Global Market Insights). System SkinSENSIC® jest powiązany z testami in vivo. Według zaleceń EAACI (*European Academy of Allergology & Clinical Immunology*) testy in vivo stanowią wciąż złoty standard diagnostyczny, ich udział sięga 50 %. Testy te są szybkie i pokazują reaktywność biologiczną organizmu pacjenta na pełne alergeny, takie same jakie są używane do produkcji immunoterapii – firmy farmaceutyczne produkujące immunoterapie produkują też testy. Testy skórne pozostają złotym standardem, które w XXI w. potrzebują silnego wsparcia ze strony najnowszych technologii zarówno, jeśli chodzi o automatyzację rejestracji i digitalizację wyników testów jak i ich dalszą interpretację przez sztuczną inteligencję.

W UE pacjenci w znaczącym odsetku, dochodzącym do nawet 70%, sami finansują zarówno testy instrumentalne jak i późniejsze leczenie odczulające, w różnych krajach te proporcje są różne, ale podstawowe znaczenie ma fakt, że gabinet czy klinika, może znacząco zwiększyć swoje przychody uruchamiając procedurę, która może być realizowana *in-house*, bez potrzeby zlecenia wykonania testów na zewnątrz. Zostały wyliczone odpowiednie wskaźniki przyjęć i ośrodek, który zbada określoną liczbę pacjentów dziennie spełni kryterium wydajności, w takiej sytuacji skumulowane przepływy związane z tak zorganizowaną procedurą już przy stosunkowo małym nasyceniu rynku zapewniają osiągnięcie założonych przychodów. W Polsce [wg. danych NFZ, GUS, 2023] liczba specjalistów alergologów wynosiła 1.395, a chorób płuc: 2440 – stanowi to dużą bazę, jeśli chodzi o potencjał wykonywania specjalistycznych badań pacjentów-alergików w tym także testów alergicznych. W tym okresie działalność prowadziło w kraju 26,6 tys. podmiotów ambulatoryjnej opieki zdrowotnej. Funkcjonowało 23,5 tys. przychodni oraz 0,6 tys. praktyk lekarskich. W miastach zlokalizowanych było 21,2 tys. przychodni, a na wsi – 5,4 tys. Statystyki GUS pokazują, że w ostatnich latach (2023) w ambulatoryjnej opiece zdrowotnej udzielono ponad 352 mln porad, w tym ponad 347 mln w przychodniach i w ramach praktyk lekarskich. W przychodniach oraz w ramach praktyk udzielono 181,1 mln porad w podstawowej opiece zdrowotnej i 131,2 mln w specjalistycznej opiece

lekarskiej. Pokazuje to duże zapotrzebowanie na specjalistyczne usługi medyczne i tworzy perspektywę rozwojową dla zautomatyzowanych systemów diagnostycznych.

W porównaniu do klasycznej metody weryfikacji testów skórnych która polega na subiektywnej naocznej ocenie dokonywanej przez lekarza bez żadnych przeznaczonych do tego instrumentów, co jest źródłem niepewności i wielu błędnych diagnoz, nasz system wykazuje bardzo dużą czułość, która opiera się na obiektywnych hipertermicznych skórnych markerach alergicznych (HARM), które można zarejestrować kamerą pracującą w podczerwieni bezpośrednio nad miejscem wykonania testu. Markery te pojawiają się obiektywnie jako tzw. efekt dermo-termiczny (DET) powstający w wyniku reakcji zachodzącej podskórnie w warstwie splotów podbrodawkowych skóry, gdzie na skutek łańcucha reakcji zainicjowanej na poziomie limfocytów B przez kontakt z alergenem, a następnie stymulacji mastocytów wydzielane są mediatory immunologiczne w tym histamina, która poprzez stymulację receptorów H1 wywołuje lokalne rozszerzenie mikronaczyń i zwiększoną perfuzję, co z kolei przekłada się na wzrost temperatury tkankowej i hipertermię alergiczną. Efekt dermo-termiczny (DET) może być precyzyjnie mapowany za pomocą głowicy optoelektronicznej i dzięki temu można stworzyć drugie źródło danych o reakcji alergicznej dla lekarza. Opracowany system potrafi wygenerować specyficzne indeksy, które pokazują obecność hipertermii alergicznej w miejscu wykonania testu w porównaniu do miejsca próby kontrolnej, pokazują także różne parametry ilościowe odczynów przy tym pozwalają je porównywać, jest to odpowiedź na postulaty ze strony środowiska medycznego o tego typu miary dla testów in vivo, co do tej pory było niemożliwe z uwagi na bardzo dużą zmienność morfologiczną błędi. Indeksy będą wymagały dalszej walidacji i są przedmiotem analizy co do możliwości zgłoszenia patentowego.

Reasumując, uzyskane w 2024 roku wyniki z przeprowadzonych pilotażowych badań klinicznych, które objęły dużą tysiącosobową próbę badawczą wykazały skuteczność i użyteczność kliniczną systemu oraz pełen bezpieczeństwo użytkowania po stronie lekarza i pacjenta. Dlatego Zarząd nawiązał współpracę z kancelarią Kondrat i Partnerzy specjalizującą się w prawie medycznym i obsłudze zgłoszeń wyrobów medycznych, która już w nowym roku 2025 dokonała oceny kompletności i zgodności dokumentacji wyrobu medycznego w wersji rynkowej pod nową nazwą handlową SkinSensic™ - głowica dermatoskopowa do nieinwazyjnego obrazowania zmian skórnych alergicznych i przeprowadziła rejestrację wyrobu w unijnej bazie EUDAMED (*European Database on Medical Devices*), rejestracja ta została poprzedzona zgłoszeniem i wniesieniem opłaty również do Urzędu Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych.

Jednocześnie nadal kontynuowane są prace nad wersjami rozwojowymi wcześniejszych systemów diagnostycznych, które będą ściśle integrowane z przyszłymi rozwiązaniami telemedycyny, w tym również z platformą Allergoscope™ i które będą docelowo realizowały także dodatkowe funkcje, w tym wyszukiwanie pacjentów-alergików w bazach medycznych i w dalszej kolejności będą mogły też podpowiadać lekarzowi optymalny wybór immunoterapii odczulających i wspomagać kontrolę ich przebiegu.

Należy podkreślić, że dzięki działaniom Zarządu podjętym w 2024 mógł zostać osiągnięty w kolejnym roku kluczowy punkt zwrotny w postaci rejestracja wyrobu medycznego, która otwiera nowe perspektywy rynkowe.

#### 4.12 Pozostała działalność Spółki

Sytuacja finansowa Spółki wymusiła w roku 2024 kontynuowanie zapoczątkowanej w ub. roku nowych obszarów działalności obejmujących specjalistyczne usługi zawiązane z obsługą badań klinicznych i wykorzystaniem opracowanego elektronicznego chmurowego narzędzia eCRF. Usługi te dostarczyły dodatkowych przychodów i pozwoliły zebrać konieczne doświadczenia ze współpracy z klientem pod kątem przyszłego szerszego oferowania takich rozwiązań na konkurencyjnym rynku. Chociaż ta działalność nie stanowi głównego obszaru działalności Spółki, to była istotnym uzupełnieniem środków, przyczyniającym się do poprawy płynności finansowej. W wyniku tych prac Spółka rozważa przygotowanie rozszerzonej komercyjnej wersji oprogramowania do prowadzenia i archiwizacji dokumentacji w procesie badań klinicznych zwłaszcza wyrobów medycznych. Wprowadzenie takiego produktu na rynek może perspektywicznie pozwolić uzyskać liczącą się pozycję i uzupełnić ofertę Spółki w odpowiedzi na potrzeby wielu krajowych firm, które nie mogą sobie pozwolić na skorzystanie z ofert globalnych CRO preferujących drogie i skomplikowane systemy. Jest to jednak proces wymagający zaangażowania nie tylko dodatkowych



środków finansowych, ale także zasobów ludzkich, co na obecnym etapie nie ma uzasadnienia w zakresie priorytetów ukierunkowanych na realizację niezbędnych prac wdrożeniowych związanych z uruchomieniem produkcji i komercjalizacji podstawowego dzisiaj produktu Spółki jakim jest system SkinSensic™. Spółka analizuje potencjał nowych segmentów rynku badań klinicznych, w tym badań klinicznych na zwierzętach, także pod kątem uruchomienia tego typu usług w przyszłości w spółce zależnej. Wiąże się to jednak z koniecznością pozyskania dodatkowych środków finansowych oraz zasobów ludzkich, aby z sukcesem doprowadzić do rozwoju palety produktów i dywersyfikacji przychodów. Wartość krajowego rynku komercyjnych badań klinicznych jest szacowana na ok. 1,4 miliarda dolarów (za: Raport komercyjne badania kliniczne w Polsce). Jest to duża nisza, bo stanowi 15% wszystkich nakładów na B+R. Jednocześnie sektor iBPCT (innowacyjnych biofarmaceutycznych komercyjnych badań klinicznych) powodując, że Polska zajmuje aktualnie 11. miejsce w światowym rankingu największych rynków komercyjnych badań klinicznych.

#### 4.13 Podejście Spółki do komercjalizacji produktów

Zarząd Spółki w 2024 roku podejmował szereg działań mających na celu skutecznie dostosowanie się do dynamicznych zmian otoczenia rynkowego, w tym również do obowiązujących w UE bardzo zróżnicowanych modeli oceny wyrobów medycznych na potrzeby rejestracji w ogólnoeuropejskiej bazie EUDAMED. W ramach prowadzonej polityki uwzględniono zarówno zmieniające się modele biznesowe, w szczególności odejście od dominującej roli sieci hurtowych na rzecz modelu skoncentrowanego na użytkowniku końcowym jako kluczowym źródle generowania przychodów oraz na zniwelowaniu bariery kosztowej przez wprowadzaniu nowego wyrobu na rynek. Model ten znajduje swoje zastosowanie w konstruowaniu oferty rynkowej na system do automatycznej rejestracji i oceny wyników skórnych testów alergicznych, który będzie komercjalizowany w formule „pay-for-performance”. Strategia ta umożliwia jak najszerze, w relatywnie szybkiej perspektywie zaoferowanie systemu także mniejszym ośrodkom diagnostycznym czy prywatnym gabinetom. Jednocześnie pozwala na przyspieszenie wprowadzenia tej nowości na rynek otwierając przy tym perspektywę nawiązania współpracy w ramach synergii biznesowej z producentami testów alergicznych i immunoterapii odczulających. Zarząd w 2024 roku zidentyfikował dwóch wiodących producentów testów w Europie i przygotował założenia oferty współpracy które będą sfinalizowane po zakończeniu badań klinicznych i uruchomieniu programu przygotowania do komercjalizacji systemu w 2025 roku. Takie podejście umożliwi otwarcie kanału dystrybucyjnego w poszczególnych krajach Unii Europejskiej i pozwoli na przyspieszenie tworzenia sieci referencyjnej, co powinno przełożyć się na wzrost popytu zarówno na sam system jak i na odczynniki do testów i w konsekwencji na leki do immunoterapii odczulających.

Wszystkie te podejmowane w 2024 roku działania Zarządu, dzięki nawiązaniu współpracy z kancelarią Kondrat i Partnerzy specjalizującą się w prawie medycznym i obsłudze zgłoszeń wyrobów medycznych, doprowadziły już w nowym roku 2025 do tego, że Kancelaria dokonała oceny kompletności i zgodności dokumentacji wyrobu medycznego w wersji rynkowej pod nową nazwą handlową SkinSensic™ i przeprowadziła rejestrację wyrobu w unijnej bazie EUDAMED (*European Database on Medical Devices*), rejestracja ta została poprzedzona zgłoszeniem i wniesieniem opłaty również do Urzędu Rejestracji Produktów Leczniczych, Wyrobów Medycznych i Produktów Biobójczych. Należy też zaznaczyć, że jest to duży sukces, który jednak nie kończy wszystkich prac nad produktami dla alergologii, jednocześnie nadal kontynuowane są prace nad wersjami rozwojowymi wcześniejszych systemów diagnostycznych, które będą ściśle integrowane z przyszłymi rozwiązaniami telemedycyny, w tym również z platformą Allergoscope™

Projekt Face-COV™, mimo późniejszego startu względem projektu FOTONICA, osiągnął w 2024 roku wyższy poziom gotowości rynkowej. System przeszedł wymagane w UE testy bezpieczeństwa i w ramach udzielonej do Spółki ZURAD Sp. zo.o. należącej do Polskiej Grupy Zbrojeniowej SA, licencji produkcyjnej, jest w pełni przygotowany do oferowania na rynku, jako rozwiązanie do biometrycznej kontroli dostępu do obiektów strategicznych oraz infrastruktury krytycznej, a także jako system do zautomatyzowanej kontroli granicznej. System ten jest wyposażony w zaadaptowane, jedne z najlepszych na świecie (wg. testów *US NIST*) algorytmów biometrycznych, które w czasie rzeczywistym są w stanie identyfikować punkty kluczowe twarzy z bardzo dużą dokładnością. Potencjalny rynek dla tego typu systemów jest duży i zależy od wariantów. Wartość europejskiego rynku biometrycznego w 2024 r. szacowano na 12,4 mld USD (wg. IMARC Group)




estymacje wskazują, że do 2033 r. rynek ten osiągnie wartość 39,3 mld USD, przy średniorocznym tempie wzrostu (CAGR) na poziomie 13,7%. Tworzy to dobre perspektywy rozwojowe dla tej grupy produktowej.

W 2024 roku Zarząd Emitenta zainicjował także szereg działań mających na celu pozyskanie inwestorów kapitałowych i branżowych mogących wnieść kapitał rozwojowy do Spółki. Działania te miały m.in. na celu wykazanie atrakcyjności inwestycyjnej poprzez zbudowanie opcji stworzenia grupy oferującej wyspecjalizowane produkty zarówno z segmentu med-tech jak i nowoczesne systemy kontroli bezpieczeństwa wykorzystujące biometrię i zaawansowane algorytmy sztucznej inteligencji. Jednym z tych działań było zawarcie porozumień z wyspecjalizowanymi agentami, których zadaniem będzie aktywne pozyskiwanie środków od inwestorów prywatnych oraz funduszy venture capital, zarówno na rynku krajowym, jak i międzynarodowym – ze szczególnym uwzględnieniem rynków europejskich i amerykańskich.

Równolegle prowadzone są działania ukierunkowane na zwiększenie obecności Spółki na wydarzeniach branżowych i inwestorskich, co umożliwi bezpośrednią prezentację kluczowych rozwiązań zwłaszcza gotowej bramki FaceCOV™ ActiveSCAN™ przed potencjalnymi inwestorami i partnerami strategicznymi. W tym celu Spółka przygotowała zaktualizowane materiały wspólnie z partnerem ZURAD Sp. z o.o. w tym prezentacje w języku angielskim, które przedstawiają zarówno bieżący stan zaawansowania technologicznego, jak i potencjał rynkowy oraz ścieżkę komercjalizacji.

Działania te uzupełniła planowana kampania informacyjna, skierowana do inwestorów branżowych z komplementarnych segmentów rynku bio-tech oraz funduszy specjalizujących się w innowacjach w obszarze technologii medycznych i sztucznej inteligencji, co stanowi istotny czynnik zwiększający wiarygodność biznesową Spółki i jej zdolność do budowania wartości w długim horyzoncie. Zarząd przewiduje, że pozytywne wyniki tych działań staną się widoczne w kolejnym roku obrotowym.

Zarząd wyraża przekonanie, że dzięki zainicjowanym w 2024 roku działaniom Spółka będzie mogła płynnie przejść z fazy B+R do etapu komercjalizacji kluczowych produktów jakimi są bramka FaceCOV™ ActiveSCAN™ także w opcji Smart\_Borde\_4.0 rozwijanej wspólnie z ZURAD Sp. z o.o. oraz innowacyjny system SkinSensic™ mający potencjał transformacji rynku diagnostyki alergii metoda in vivo. Zarząd w 2024 zapoczątkował także poszukiwanie możliwości kooperacyjnych także w nowych synergicznych segmentach rynku bio-tech, które to działania powiązane z poszukiwaniem inwestorów kapitałowych i branżowych będą intensywnie kontynuowane w roku 2025.




---

Dr Jacek Stępień  
Prezes Zarządu MILTON ESSEX S.A.

## 5 OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

### 5.1 Oświadczenie dotyczące rzetelności sprawozdania finansowego

Zarząd Spółki Milton Essex S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy, roczne sprawozdanie finansowe za okres od dnia 01 stycznia 2024 roku do dnia 31 grudnia 2024 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie co do formy i treści z obowiązującymi Spółkę przepisami prawa oraz statutem Spółki oraz że powyższe dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Milton Essex S.A. oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie Zarządu z działalności Milton Essex S.A. zawiera prawdziwy obraz sytuacji Emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.



Dr Jacek Stępień  
Prezes Zarządu MILTON ESSEX S.A.

### 5.2 Oświadczenie dotyczące wyboru firmy audytorskiej

Zarząd Spółki Milton Essex S.A. oświadcza, że firma audytorska uprawniona do badania rocznego sprawozdania finansowego, dokonująca badania rocznego sprawozdania finansowego Milton Essex S.A. za rok 2024 została wybrana uchwałą Rady Nadzorczej Spółki w 2022 roku, zgodnie z przepisami prawa oraz statutem Spółki, w tym dotyczącymi wyboru i procedury wyboru firmy audytorskiej. Ponadto Zarząd Milton Essex S.A. oświadcza, że firma audytorska i członkowie zespołu dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2024 spełniają warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z Krajowymi Standardami Badania w brzmieniu Międzynarodowych Standardów Badania przyjętymi uchwałą Krajowej Rady Biegłych Rewidentów nr 3430/52a/2019 z dnia 21 marca 2019 r. w sprawie krajowych standardów badania oraz innych dokumentów, z późn. zm. („KSB”) oraz stosownie do ustawy z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym („Ustawa o biegłych rewidentach” – t. j. Dz. U. z 2020 r. poz. 1415).



Dr Jacek Stępień  
Prezes Zarządu MILTON ESSEX S.A.

## 6 INFORMACJA NA TEMAT STOSOWANYCH PRZEZ MILTON ESSEX S.A. ZASAD ŁADU KORPORACYJNEGO W 2024 ROKU

Spółka Milton Essex S.A. od początku debiutu na rynku NewConnect, mającego miejsce w dniu 17 grudnia 2020 roku, stosowała następujące zasady ładu korporacyjnego:

Lp.	ZASADA	TAK/ NIE/ NIE DOTYCZY	KOMENTARZ EMITENTA
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii, zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	<u>TAK</u>  Z wyłączeniem transmisji obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestracji przebiegu obrad i upublicznienia go na stronie internetowej	Emitent prowadzi stronę korporacyjną pod adresem <a href="http://miltonessex.eu">http://miltonessex.eu</a>  W ocenie Zarządu koszty związane z techniczną obsługą transmisji oraz rejestracji obraz WZA są niewspółmierne do potencjalnych korzyści
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.	<u>TAK</u>	
3.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:	<u>TAK</u>	Emitent prowadzi stronę korporacyjną pod adresem <a href="http://miltonessex.eu/">http://miltonessex.eu/</a> na której dostępne są informacje wymagane w punkcie 3.
	3.1. podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),		
	3.2. opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której Emitent uzyskuje najwięcej przychodów,	<u>TAK</u>	Na chwilę obecną Emitent nie uzyskuje jeszcze przychodów z podstawowej działalności operacyjnej.
	3.3. opis rynku, na którym działa Emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,	<u>TAK</u>	Na chwilę obecną Emitent prowadzi działania badawczo-rozwojowe. Z chwilą rozpoczęcia sprzedaży zamierza publikować ww. informacje.
	3.4. życiorysy zawodowe członków organów spółki,	<u>TAK</u>	
	3.5. powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady	<u>TAK</u>	

	nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki,		
	3.6. dokumenty korporacyjne spółki,	<u>TAK</u>	
	3.7. zarys planów strategicznych spółki,	<u>TAK</u>	
	3.8. opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent takie publikuje),	<u>TAK</u> przy czym aktualnie Emitent nie zamierza sporządzać prognoz finansowych. W przypadku, gdyby Emitent zdecydował się sporządzić i opublikować prognozy finansowe, inwestorzy zostaną poinformowani przez Emitenta zgodnie z obowiązującymi przepisami	Emitent nie publikował prognoz wyników finansowych
	3.9. strukturę akcjonariatu Emitenta ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	<u>TAK</u>	
	3.10. dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	<u>TAK</u>	
	3.11. <i>Skreślony.</i>		
	3.12. opublikowane raporty bieżące i okresowe,	<u>TAK</u>	
	3.13. kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	<u>TAK</u>	
	3.14. informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w	<u>TAK</u>	

	terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,		
	3.15. <i>Skreślony.</i>		
	3.16. pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	<u>TAK</u>	
	3.17. informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	<u>TAK</u>	
	3.18. informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	<u>TAK</u>	
	3.19. informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,	<u>TAK</u>	
	3.20. Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,	<u>TAK</u>	
	3.21. dokument informacyjny (prospekt emisyjny) spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	<u>TAK</u>	
	3.22. <i>Skreślony.</i>		
	3.23. Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	<u>TAK</u>	
4.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich	<u>TAK</u>	Dostępne na stronie <a href="http://miltonessex.eu/">http://miltonessex.eu/</a> w zakładce: Relacje inwestorskie



	publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.		
5.	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie <a href="http://www.GPWInfoStrefa.pl">www.GPWInfoStrefa.pl</a> .	<u>NIE</u>	Emitent prowadzi własną stronę internetową z wydzieloną sekcją relacji inwestorskich. W ocenie Emitenta takie rozwiązanie pozwala w lepszym stopniu realizować komunikację z inwestorami indywidualnymi ze względu na większe możliwości indywidualizacji zamieszczonych informacji. Nadto oficjalne komunikaty giełdowe przekazywane przez Emitenta są transmitowane do informacyjnych serwisów giełdowych za pośrednictwem oficjalnych agencji informacyjnych.
6.	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	<u>TAK</u>	
7.	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, Emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	<u>TAK</u>	
8.	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	<u>TAK</u>	
9.	Emitent przekazuje w raporcie rocznym:	<u>TAK</u>	
	9.1. informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,		
	9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	<u>NIE</u>	Ze względu na konieczność zachowania tajemnicy handlowej i poufności zawartej umowy, Emitent nie będzie stosował tej praktyki w sposób ciągły.

10.	Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	<u>TAK</u>	
11.	Przynajmniej 2 razy w roku Emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	<u>TAK</u>	
12.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.	<u>TAK</u>	
13.	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewnić zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.	<u>TAK</u>	
13a.	W przypadku otrzymania przez zarząd Emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art.399 §3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 §3 Kodeksu spółek handlowych.	<u>TAK</u>	
14.	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był	<u>TAK</u>	

	możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.		
15.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.	<u>TAK</u>	
16.	<p>Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej:</p> <p>informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta,</p> <p>zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem,</p> <p>informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,</p> <p>kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.</p>	<u>NIE</u>	<p>Emitent informuje o bieżących wydarzeniach w spółce za pośrednictwem raportów bieżących oraz poprzez zamieszczanie informacji na stronie internetowej Spółki pod adresem: <a href="http://miltonessex.eu/">http://miltonessex.eu/</a>.</p> <p>Nadto publikowane przez Emitenta raporty kwartalne są wystarczające dla oceny jego bieżącej działalności.</p>
16a.	W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.	<u>TAK</u>	
17.	<i>Skreślony</i>		

## 7 ZAŁĄCZNIK – SPRAWOZDANIE Z BADANIA

Załącznikiem do niniejszego Raportu Roczego za 2024 rok jest Sprawozdanie z badania rocznego sprawozdania finansowego za rok obrotowy zakończony w dniu 31 grudnia 2024 roku przeprowadzonego przez Biuro Rachunkowe i Kancelarię Biegłego Rewidenta ALTEA Dorota Danilczuk, Firmę audytorską wpisaną na listę Krajowej Rady Biegłych Rewidentów pod nr ewid. 3699.



Dr Jacek Stępień  
Prezes Zarządu MILTON ESSEX S.A.