

Szanowni Państwo,

Akcjonariusze, Kontrahenci, Współpracownicy.

W imieniu Zarządu składam na Państwa ręce Sprawozdanie z Działalności Izostal S.A. w roku 2017.

Za nami rok niezwykle intensywny biznesowo dla naszej Spółki. Fakt ten chciałbym podkreślić kilkoma liczbami oraz opisem otoczenia gospodarczego Spółki:

- przychody netto ze sprzedaży wyniosły 563.996 tys. zł.
- EBITDA osiągnęła wartość 23.656 tys. zł.
- zysk netto wyniósł 9.136 tys. zł.

W zakończonym roku nastąpił szczyt ogłaszania postępowań przetargowych w ramach drugiego etapu realizacji inwestycji w krajowym sektorze gazowniczym. Izostal brał czynnie udział w przetargach, pozostawiając w tyle krajową i zagraniczną konkurencję. W roku 2017 ogłoszono 7 postępowań przetargowych na dostawy rur o łącznej długości 227 km. Izostal został wybrany do realizacji dostaw w ilości 194 km, co przekłada się na około 85% skuteczność. Drugi etap realizacji inwestycji w krajowym sektorze gazowniczym będzie kontynuowany do roku 2019. Izostal S.A. pozostaje niekwestionowanym liderem dostaw dla O.G.P. Gaz-System S.A. Nie wpadamy jednak w euforię, gdyż bardzo wiele wyzwań przed nami, a konkurencja jest bardzo silna i agresywna cenowo. Zgodnie z informacjami ogólnie dostępnymi od roku 2020 realizowany będzie trzeci etap inwestycji.

Warto zwrócić uwagę na fakt, że Izostal jest również liderem dostaw rur izolowanych mniejszych średnic dla sektora firm z Grupy PGNiG S.A. oraz firm prywatnych budujących sieci gazowe. Jest to dla nas bardzo istotny segment rynku, na którym jesteśmy obecni od wielu lat i stale podejmujemy działania mające na celu zwiększenie udziału Izostal S.A. w tym obszarze. W ostatnim czasie dało się zauważyć ożywienie sektorze rur małych średnic, co przewidywaliśmy i na co przygotowywaliśmy się od kilku lat. Z korzyścią dla naszych szanownych kontrahentów, Izostal S.A. jest bardzo dobrze przygotowany do obsługi w tym zakresie.

.....

Nie sposób przejść obojętnie wobec rynków eksportowych, gdzie marka „Izostal” kojarzy się z solidnością i jakością. Jesteśmy obecni na wielu rynkach jako pełnoprawny, konkurencyjny oraz rzetelny dostawca. Co roku znacznie zwiększamy wolumen sprzedaży na rynkach zagranicznych.

Jesteśmy firmą, która konsekwentnie buduje swoją pozycję w oparciu o wiele fundamentów, również tych niemierzalnych, jak budowanie zaufania w relacjach biznesowych, merytoryczne wsparcie i doradztwo techniczne dla firm budujących gazociągi, dbałość o środowisko naturalne zarówno w procesie produkcyjnym jak i logistycznym. Działania z tego zakresu wzmacniają najważniejsze, mierzalne atrybuty marki, wśród których warto wymienić:

- najszerszą ofertę izolacji rur stalowych na rynku europejskim,
- największe zaplecze logistyczno-magazynowe, mogące pomieścić 80 km rur \varnothing 1016 mm z potencjałem załadunkowym i wyładunkowym w ilości 2 tys. ton rur dziennie.

Z pełną odpowiedzialnością potwierdzam, że solidnie przepracowaliśmy ostatnie lata, aby obecnie być największym beneficjentem dostaw na rzecz krajowego sektora gazowniczego. Ogromna praca kadry pracowniczej oraz pokora wobec trudnego gazowniczego rynku przyniosła bardzo wymierne efekty w postaci silnej, stabilnej finansowo firmy z dobrymi perspektywami.

Składam podziękowanie oraz wielki szacunek od Załogi i Zarządu Izostal S.A. dla Rady Nadzorczej Spółki, która wspiera swoimi cennymi radami i opiniami działalność firmy.

W imieniu Zarządu bardzo dziękuję pracownikom za nadzwyczajny trud pracy włożony w roku 2017. Bez Was nie byłoby tych osiągnięć.

Kontrahentom, Klientom, Dostawcom, Interesariuszom dziękujemy, że jesteście z nami.

Z wyrazami szacunku:

Marek Mazurek

Prezes Zarządu Izostal S.A.