

MAREK MADEJ

PODSUMOWANIE

- Strateg i menedżer z ponad 10-letnim doświadczeniem zawodowym.
- Zarządzający i biorący udział w ponad 70 projektach due diligence oraz analizach komercyjnych związanych z wejściem spółek na polski rynek.
- Doświadczony w analizie bieżącej i prognozowanej sytuacji spółek działających w wielu branżach oraz analizowanych pod różnym kątem (sytuacja finansowa, rynkowa, aspekty operacyjne).
- Posiadający wieloletnie doświadczenie w identyfikacji ryzyk finansowych, rynkowych i operacyjnych w oparciu zarówno o sprawozdania finansowe, jak i inną dokumentację.
- Doświadczony w pracy na różnych poziomach organizacji od współpracy z szeregowymi specjalistami do kadry zarządzającej.
- Zdolny do efektywnej pracy w międzynarodowych, międzykulturowych zespołach.
- Posiadający bardzo dobre zdolności interpersonalne, zdolność do budowania pozytywnej atmosfery w zespole oraz umiejętność motywowania współpracowników.
- Doświadczony w budowaniu profesjonalnego wizerunku organizacji poprzez obecność w mediach (TVN CNBC, Parkiet, KPMG Forum).

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

Lip 2016 – obecnie *Doradca Zarządu, Kierownik w Dziale Planowania Strategicznego; CEMEX Polska sp. z o.o.*

Obowiązki i osiągnięcia

- Przygotowywanie i prezentacja zarządowi CEMEX analiz strategicznych dotyczących m.in. strategii działania na wybranych rynkach, preferowanych metod rozwoju, etc.
- Koordynacja procesów fuzji i przejęć.
- Ocenianie projektów inwestycyjnych.
- Zarządzanie zespołem przygotowującym analizy oraz prowadzącym negocjacje z podmiotami trzecimi.
- Koordynacja współpracy pomiędzy liniami biznesowymi CEMEX.

Paź 2012 – Lip 2016 *Menedżer w Dziale Deal Advisory; KPMG Advisory sp. z o.o. sp.k.*

Obowiązki i osiągnięcia

- Zarządzanie i koordynacja projektów finansowego, rynkowego i operacyjnego due diligence uwzględniające stałą współpracę z licznymi stronami procesu (klient, sprzedający, doradcy prawni i podatkowi, zarząd i pracownicy sprzedawanej spółki, etc.). Umiejętność zarządzania oczekiwaniami stron oraz prowadzenia różnych stron procesu do wspólnego celu.
- Prezentacja efektów pracy dyrektorom klienta oraz prowadzenie dyskusji na temat zidentyfikowanych kwestii.
- Rozwój relacji z klientami i pozyskiwanie nowych projektów.
- Coaching i nadzór nad zespołami projektowymi KPMG.
- Planowanie i prowadzenie działań zmierzających do rozwoju biznesu obejmujących w szczególności artykuły w prasie profesjonalnej (Parkiet) oraz zainicjowanie i współorganizację konferencji nt. due diligence zrealizowanej we współpracy z Parkietem i kancelarią prawną K&L Gates. Zarządzanie przygotowaniem dwóch raportów pro-bono (Poland's Position as a Business Partner for China/Japan), które pozwoliły pozycjonować KPMG jako preferowanego doradcę, spośród tzw. „wielkiej 4”, dla azjatyckich inwestorów rozważających wejście na polski rynek.
- Udział w projektach realizowanych w wielu branżach m.in.: produkcyjnej, kolejowej, stalowej, energetycznej, TMT, handlu detalicznego, opieki zdrowotnej, farmaceutycznej, nieruchomości, usług finansowych, produkcji żywności.

Kwi 2008 – Paź 2012 Starszy Asystent – Młodszy Menedżer w Dziale Deal Advisory; KPMG Advisory sp. z o.o. sp.k.

Obowiązki i osiągnięcia

- Szybka ścieżka do pozycji menedżera z corocznymi awansami wynikającymi z bardzo dobrych lub doskonałych ocen przyznanych przez menedżerów projektów/dyrektorów oraz klientów.
- Przeprowadzanie zróżnicowanych analiz od finansowych (szczegółowa analiza P&L, kapitału obrotowego, pozycji finansowej, Capexu, zadłużenia netto, prognoz i budżetów, etc.) do zorientowanych na aspekty rynkowe, czy operacyjne (weryfikacja prognoz w oparciu o testowanie hipotez, analiza KPI, carve-out, ocena jakości środowiska kontrolingowego spółek, etc.).

Wrz 2006 – Kwi 2008 Asystent; KPMG Audyt sp. z o.o.

Obowiązki i osiągnięcia

- Udział w procesach badania sprawozdań finansowych przygotowywanych zgodnie z ustawą o rachunkowości oraz IFRS.
- Udział w procesach tzw. badania agreed upon procedures.
- Analizy kontroli wewnętrznych.

Cze 2004 – Sie 2004 Specjalista w Dziale Windykacji; Fiat Leasing (dawniej Fidis Leasing Polska sp. z o.o.).

Lut 2003 Praktykant w Dziale Marketingu; Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

2002 – 2003 Praktykant w Biurach Oceny Ryzyka oraz Zawierania i Realizacji Umów; Bel Leasing sp. z o.o.

WYKSZTAŁCENIE

Paź 2008 – obecnie	Association of Chartered Certified Accountants (ACCA) zdanych 12 z 14 egzaminów.
2006 – 2015	wewnętrzne i zewnętrzne szkolenia w ramach KPMG m.in.: ACCA, szkolenia dotyczące usług KPMG (finansowe, rynkowe oraz operacyjne due diligence, integracja i wydzielenie), treningi menedżerskie (MBTI, sposoby rozwiązywania konfliktów, prezentacje, coaching).
Paź 2001 – Paź 2006	Szkoła Główna Handlowa w Warszawie Studia magisterskie Finanse i Bankowość oraz Międzynarodowe Stosunki Ekonomiczne.

TYTUŁY I ODZNACZENIA

2012	Tytuł „The most inspiring new manager” Wybrany najbardziej inspirującym nowym menedżerem spośród i przez grupę 30 nowych menedżerów KPMG pochodzących z różnych krajów i kultur.
2003 - 2004	Przewodniczący uczelnianej rady Zrzeszenia Studentów Polskich w Szkole Głównej Handlowej.

OSOBISTE UMIEJĘTNOŚCI I ZAINTERESOWANIA

Języki:	Polski (ojczysty), angielski (płynny język biznesowy), niemiecki (bardzo dobry).
Zdolności techniczne:	MS Office przede wszystkim MS Excel i MS Power Point, prawo jazdy kategorii B.
Zainteresowania:	Żeglarstwo (patent sternika oraz SRC RYA), historia i geopolityka, interesujące książki, siatkówka, żużel, szachy, kultura i kuchnia Bałkanów.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2016 r. Poz. 922 z późniejszymi zmianami).