

**CM INTERNATIONAL S.A.**

**CM I SA**

---

CM INTERNATIONAL S.A.

**Raport Okresowy**  
**III kwartał 2019 roku**

**Wrocław, 13 listopada 2019 r.**

**1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI**

---

Szanowni Państwo,

w imieniu CM International S.A. przedstawiamy Państwu podsumowanie naszych działań zrealizowanych w III kwartale 2019 r., a także omówienie wyników finansowych Spółki w tym okresie.

W III kwartale 2019 r., tak jak w poprzednich kwartałach roku bieżącego, mogliśmy zaobserwować wzrost przychodów w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Tak dobre wyniki finansowe swoje źródło mają w kontynuowanej w roku 2019 realizacji dwóch istotnych projektów (projekt Hiszpania, projekt Niemcy). W raportowanym okresie Spółka osiągnęła przychody netto ze sprzedaży 4,47 mln zł. Jest to wynik 0,27 mln zł wyższy niż w analogicznym okresie roku 2018. Należy przy tym wskazać, iż zaprezentowana w niniejszym raporcie okresowym całkowita wartość przychodów netto ze sprzedaży i zrównanych z nimi jest nieco niższa i wynosi 3,87 mln zł, na co wpływ miała zmiana stanu produktów ujęta w rachunku wyników Spółki. Co ważne, jest to w głównej mierze zabieg wynikający z zasad księgowości, a w zakresie samej sprzedaży w dalszym ciągu poprawiamy swoje wyniki.

Warto zaznaczyć, że w 2018 roku przychód został wygenerowany niemal w całości (w ok. 95%) przez jednego odbiorcę w ramach realizowanego przez Spółkę Projektu Niemcy. Obecnie, pomimo iż w dalszym ciągu koncentrujemy się na ścisłej współpracy z niewielką liczbą partnerów, przychody ze sprzedaży produktów w przeważającej mierze podzielone zostały na 2 głównych odbiorców (Projekt Niemcy, Projekt Hiszpania). Przychód z tych przedsięwzięć to około 87% przychodu ze sprzedaży produktów w III kwartale 2019 r. W ostatnim czasie znacząco zwiększyliśmy więc skalę działalności, a przy tym zdywersyfikowaliśmy źródła przychodów, co jest bardzo ważne z perspektywy stabilności osiągniętych rezultatów w długim terminie.

Najistotniejszym wydarzeniem było zakończenie realizacji jednego, a zaraz później otrzymanie kolejnego zamówienia od partnera z Niemiec. Projekt Niemcy jest kontynuowany w latach 2019-2020 r., co potwierdza zadowolenie z jakości dostarczanych produktów. Zgodnie z przewidywaniami pierwsze znaczące wpływy z nowego zamówienia będzie można zauważyć w raporcie za IV kwartał 2019 roku. Istotnym faktem z tego okresu jest również utrzymanie regularnych dostaw urządzenia Nexus oraz Protheus do klienta z Hiszpanii, będącego największym dystrybutorem firmy CM International S.A. w tym regionie. W zakresie realizacji dostaw w Hiszpanii regularnie otrzymujemy również kolejne znaczące zamówienia i - podobnie jak w przypadku dostaw na rynek niemiecki - wszystko wskazuje na utrzymanie obecnych tendencji.

Jest to jedynie ogólny zarys podjętych przez nas w ostatnim czasie aktywności. Szersze ich omówienie, a także przełożenie naszych działań na wyniki finansowe Spółki znajdą Państwo w dalszej części niniejszego raportu. Dziękujemy za Państwa zaufanie dla Zarządu oraz pracowników Spółki.

Z poważaniem,

<b>Mariusz Kara</b> Prezes Zarządu CM International S.A.	<b>Michał Sebastian</b> Wiceprezes Zarządu CM International S.A.
--	--

## Spis treści

1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI.....	2
2. PODSTAWOWE INFORMACJE.....	4
3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA .....	5
4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI .....	8
5. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI .....	11
6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM.....	12
7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI .....	12
8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI.....	13
9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	13
10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ .....	13
11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU .....	13
12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY .....	14

## 2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Spółka CM International S.A. działa na rynku medycyny estetycznej, skupiając się na projektowaniu, rozwijaniu, produkcji i dystrybucji urządzeń wykorzystywanych podczas zabiegów kosmetycznych. Produkty oferowane przez Emitenta mają zastosowanie w gabinetach kosmetycznych i klinikach dermatologicznych na całym świecie.

Spółka posiada w swojej ofercie 9 typów jednofunkcyjnych urządzeń kosmetycznych, innowacyjne urządzenie M3, laser diodowy Nuximia, laser kompaktowy Nexus oraz IPL Protheus. Jednofunkcyjne urządzenia kosmetyczne dzięki swojej budowie modułowej mogą być dostarczane jako pojedyncze maszyny lub urządzenia wielofunkcyjne. Innowacyjne urządzenie wielofunkcyjne M3 pozwala na przeprowadzenie 8 różnych rodzajów zabiegów kosmetycznych oraz umożliwia wprowadzenie systemów rozliczeniowych: system sprzedażowy Fixed Price oparty na comiesięcznych (stałych) abonamentach oraz system rozliczeniowy Pay-As-You-Go oparty na prowizjach, których wielkość uzależniona jest od czasu pracy maszyny (w przypadku wyboru takiej formy rozliczeń przez dystrybutora). Urządzenie Nuximia to zaawansowany laser diodowy do epilacji (trwałej depilacji), które zostało wprowadzone do sprzedaży w lutym 2019 r. Urządzenia M3 i Nuximia korzystają z koncepcji IoT (ang. Internet of Things), zostały wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy *Reactify*<sup>®</sup>, a także zostały zintegrowane z aplikacją *Skinic* do zarządzania salonem kosmetycznym. Od marca 2019 roku, w ofercie spółki pojawił się laser diodowy do epilacji w wersji kompaktowej pod nazwą *Nexus* oraz IPL *Protheus*. Obie maszyny zostały również wyposażone w moduł *Reactify*<sup>®</sup>.

**Tabela 1. Podstawowe dane o Emitencie**

<b>Firma:</b>	<b>CM International S.A.</b>
<b>Forma prawna:</b>	Spółka Akcyjna
<b>Siedziba:</b>	Wrocław
<b>Adres:</b>	Miłoszycka 19, 51-502 Wrocław
<b>Telefon:</b>	+48 (71) 715 01 16
<b>Faks:</b>	+48 (71) 719 90 48
<b>Adres poczty elektronicznej:</b>	info@cmisa.eu
<b>Adres strony internetowej:</b>	www.cmisa.eu
<b>NIP:</b>	8961530507
<b>REGON:</b>	021870354
<b>KRS:</b>	0000648450
<b>Zarząd Spółki:</b>	Mariusz Kara, Prezes Zarządu Michał Sebastian, Wiceprezes Zarządu
<b>Rada Nadzorcza Spółki:</b>	Tomasz Maślanka, Przewodniczący Rady Nadzorczej Grzegorz Duszyński, Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Robert Kara, Członek Rady Nadzorczej Bogumiła Kara, Członek Rady Nadzorczej Jolanta Fańciszevska-Sebastian, Członek Rady Nadzorczej

Źródło: Emitent

### 3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

#### *Bilans Emitenta*

Wyszczególnienie	Na dzień 30.09.2019 r. (w zł)	Na dzień 30.09.2018 r. (w zł)
<b>A Aktywa trwałe</b>	<b>5 572 324,27</b>	<b>1 369 283,05</b>
I. Wartości niematerialne i prawne	363 662,17	428 514,94
II. Rzeczowe aktywa trwałe	5 208 662,10	940 768,11
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>B Aktywa obrotowe</b>	<b>6 911 394,81</b>	<b>7 443 840,31</b>
I. Zapasy	2 276 352,28	2 982 707,59
II. Należności krótkoterminowe	2 199 138,12	1 241 626,36
III. Inwestycje krótkoterminowe	2 425 904,41	2 104 372,81
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	10 000,00	1 115 133,55
<b>C Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D Udziały (akcje) własne</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>12 483 719,08</b>	<b>8 813 123,36</b>
<b>A Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>4 125 499,65</b>	<b>2 661 225,87</b>
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	120 300,00	120 300,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	2 203 445,69	990 348,35
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	313 422,23	313 422,23
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VI. Zysk (strata) netto	1 488 331,73	1 237 155,29
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
<b>B Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>8 358 219,43</b>	<b>6 151 897,49</b>
I. Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
II. Zobowiązania długoterminowe	3 432 536,80	161 030,35
III. Zobowiązania krótkoterminowe	4 925 682,63	5 990 867,14
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>12 483 719,08</b>	<b>8 813 123,36</b>

Źródło: Emitent

**Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)**

Wyszczególnienie	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.07.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.07.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)	od 01.01.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.01.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)
<b>A Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:</b>	<b>3 870 624,87</b>	<b>4 035 988,04</b>	<b>12 412 443,71</b>	<b>8 344 742,87</b>
I. Przychody netto ze sprzedaży	4 473 932,83	4 200 351,65	12 983 340,29	7 909 129,16
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	-603 307,96	-164 363,61	-570 896,58	435 613,71
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>B Koszty działalności operacyjnej</b>	<b>3 066 256,34</b>	<b>2 890 796,15</b>	<b>10 350 595,80</b>	<b>6 778 392,74</b>
I. Amortyzacja	61 673,75	72 695,36	181 998,47	249 941,29
II. Zużycie materiałów i energii	1 747 122,64	1 850 508,63	6 413 070,64	4 314 024,48
III. Usługi obce	464 522,05	264 278,48	1 518 435,54	651 681,49
IV. Podatki i opłaty, w tym:	14 728,76	12 628,21	59 990,00	22 682,84
V. Wynagrodzenia	607 494,53	579 676,63	1 733 739,91	1 287 934,57
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym:	116 132,41	104 854,94	306 273,78	198 116,47
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	54 582,20	6 153,90	137 087,46	54 011,60
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
<b>C Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>804 368,53</b>	<b>1 145 191,89</b>	<b>2 061 847,91</b>	<b>1 566 350,13</b>
<b>D Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>82 450,42</b>	<b>1,01</b>	<b>82 740,74</b>	<b>4 576,23</b>
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Dotacje	81 071,90	0,00	81 071,90	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	1 378,52	1,01	1 668,84	4 576,23
<b>E Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>293 623,08</b>	<b>2 640,67</b>	<b>298 103,09</b>	<b>7 119,07</b>
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	293 623,08	2 640,67	298 103,09	7 119,07
<b>F Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>593 195,87</b>	<b>1 142 552,23</b>	<b>1 846 485,56</b>	<b>1 563 807,29</b>
<b>G Przychody finansowe</b>	<b>40 994,40</b>	<b>0,00</b>	<b>80 623,72</b>	<b>9,28</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	40 994,40	0,00	80 623,72	9,28
<b>H Koszty finansowe</b>	<b>3 934,12</b>	<b>109 538,49</b>	<b>12 477,55</b>	<b>88 236,28</b>
I. Odsetki, w tym:	3 934,12	3 999,00	10 898,12	20 724,23
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	105 539,49	1 579,43	67 512,05
<b>I Zysk (strata) brutto (F+G-H)</b>	<b>630 256,15</b>	<b>1 033 013,74</b>	<b>1 914 631,73</b>	<b>1 475 580,29</b>
<b>J Podatek dochodowy</b>	<b>165 248,00</b>	<b>223 607,00</b>	<b>426 300,00</b>	<b>238 425,00</b>
<b>K Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>L Zysk (strata) netto (I-J-K)</b>	<b>465 008,15</b>	<b>809 406,74</b>	<b>1 488 331,73</b>	<b>1 237 155,29</b>

Źródło: Emitent

**Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta**

Wyszczególnienie	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.07.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.07.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)	od 01.01.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.01.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
I. Zysk (strata) netto	465 008,15	809 406,74	1 488 331,73	1 237 155,29
II. Korekty razem	1 304 224,45	-1 619 762,91	472 510,86	734 847,27
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	1 769 232,60	-810 356,17	1 960 842,59	1 972 002,56
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
I. Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Wydatki	69 595,86	66 270,34	3 642 032,36	522 025,31
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-69 595,86	-66 270,34	-3 642 032,36	-522 025,31
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
I. Wpływy	0,00	0,00	4 151 250,01	0,00
II. Wydatki	81 949,69	25 709,33	1 251 372,66	267 223,95
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-81 949,69	-25 709,33	2 899 877,35	-267 223,95
<b>D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)</b>	<b>1 617 687,05</b>	<b>-902 335,84</b>	<b>1 218 687,58</b>	<b>1 182 753,30</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>1 617 687,05</b>	<b>-902 335,84</b>	<b>1 218 687,58</b>	<b>1 182 753,30</b>
F. Środki pieniężne na początek okresu	808 217,36	3 006 708,65	1 207 216,83	921 619,51
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D)</b>	<b>2 425 904,41</b>	<b>2 104 372,81</b>	<b>2 425 904,41</b>	<b>2 104 372,81</b>

Źródło: Emitent

**Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta**

Wyszczególnienie	Za okres	Za okres	Za okres	Za okres
	od 01.07.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.07.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)	od 01.01.2019 r. do 30.09.2019 r. (w zł)	od 01.01.2018 r. do 30.09.2018 r. (w zł)
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>3 660 491,50</b>	<b>1 851 819,13</b>	<b>2 756 867,92</b>	<b>1 424 070,58</b>
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	3 660 491,50	1 851 819,13	2 756 867,92	1 424 070,58
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>4 125 499,65</b>	<b>2 661 225,87</b>	<b>4 125 499,65</b>	<b>2 661 225,87</b>
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	4 125 499,65	2 661 225,87	4 125 499,65	2 661 225,87

Źródło: Emitent

#### **4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI**

---

##### Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
- dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
- ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

##### Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Wartości niematerialne i prawne



Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy potwierdzoną postanowieniem ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych art. 16d, wartości niematerialne i prawne o wartości do 10 000 zł, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

#### Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia, przy czym środki trwałe o wartości do 10 000 zł traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużycie materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej, zgodnie z art. 32 ust. 6 Ustawy. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

#### Rzeczowe składniki aktywów obrotowych

Nabyte lub wytworzone w ciągu roku obrotowego rzeczowe składniki zapasów ujmowane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia. Wartość rozchodu zapasów jest ustalana przy zastosowaniu metody: „pierwsze weszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Zapasy na dzień bilansowy wycenione są w cenie zakupu lub koszcie wytworzenia nie wyższych od ceny sprzedaży netto danego składnika.

W związku z utratą wartości rzeczowych aktywów obrotowych dokonuje się odpisów aktualizujących. Kwotę wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszystkie straty w zapasach ujmuje się jako koszty okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

#### Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

#### Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania. Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

#### Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży udziałów powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów podwyższenia.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

#### Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

#### Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług i sprzedaży produktów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o podatek od towarów i usług (VAT) oraz rabaty.

#### Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

#### Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

#### Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

#### Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

### **5. ZWIĘZŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI**

CM International S.A. w okresie III kwartału 2019 r. wygenerowała przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi w kwocie 3.870.624,87 zł, tj. o 4,10% r/r mniej niż w analogicznym okresie roku poprzedniego, gdy przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi wyniosły 4.035.988,04 zł. Należy przy tym wskazać, iż na wartość przychodów netto ze sprzedaży i zrównanych z nimi w raportowanym złożyło się 4.473.932,83 zł przychodu ze sprzedaży produktów (wzrost o 6,51% r/r względem 4.200.351,65 zł w III kw. 2018 r.) oraz -659.876,12 zł wynikające z księgowego ujęcia zmiany stanu produktów. W analogicznym okresie roku poprzedniego wpływ zmiany stanu produktów był znacznie słabszy, ponieważ w III kw. 2018 r. kategoria ta wynosiła -164.363,61 zł.

W ujęciu narastającym, tj. za okres od 1 stycznia do 30 września 2019 r. przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi Emitenta wyniosły 12.412.443,71 zł, co względem 8.344.742,87 zł w analogicznym okresie 2018 r. implikuje dynamikę wzrostu na poziomie 48,75% r/r. Podobnie jak w przypadku samego III kw. 2019 r., również w ujęciu narastającym wpływ na ww. wartość miało ujęcie zmiany stanu produktów, którego wartość w okresie I-III kw. 2019 r. wynosi -570.896,58 zł, natomiast w okresie I-III kw. 2018 r. wynosiła 435.613,71 zł. Powyższe wartości wskazują, iż na poziomie wyłącznie przychodów ze sprzedaży produktów Spółka odnotowała w dotychczas minionej części 2019 r. łącznie 12.983.340,29 zł, tak więc 64,16% r/r więcej niż po 9 miesiącach 2018 r.

Na poziomie wyniku netto Emitent odnotował w raportowanym okresie zysk na poziomie 464.606,69 zł, który jest niższy od 809.406,74 zł zysku netto, jakie odnotowano w III kw. 2018 r. Pomimo faktu, iż wynik netto za raportowany kwartał jest słabszy, niż w roku poprzednim, w ujęciu narastającym wynik netto w dalszym ciągu jest lepszy niż ubiegłoroczny. Za okres I-III kw. 2019 r. Spółka wykazuje zysk netto o wartości 1.488.331,73 zł, co jest rezultatem wyższym o 20,30% r/r niż 1.237.155,29 zł w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Na osiągnięte wyniki finansowe w omawianym okresie wpływ miały następujące czynniki:

- 1) realizacja „Projektu Niemcy”, opierającego się o istotne zamówienie z lipca 2018 r. o wartości 1.800.000,00 EUR na produkcję i dostarczenie urządzeń do pielęgnacji skóry. W okresie III kw. 2019 r. realizacja ww. zamówienia zwiększyła przychody netto ze sprzedaży Spółki na kwotę 1.988.632,83zł.

W poprzednim kwartale Spółka zakończyła realizację dostaw w ramach jednego ze znaczących zamówień na rzecz klienta z Niemiec. Terminowe zrealizowanie dużej wartości dostaw w relatywnie krótkim czasie potwierdza wysokie zainteresowanie urządzeniami kosmetycznymi wytwarzanymi przez Spółkę w regionie działalności partnera, przy jednoczesnym utrzymaniu wysokiego zadowolenia z jakości dostarczanych produktów. W związku z powyższym podczas III kw. 2019 r. prowadzono z partnerem negocjacje w zakresie ustalenia warunków otrzymania przez Emitenta kolejnego zamówienia. W trakcie raportowanego okresu Emitent pozyskał od partnera zamówienie o wartości 1.925.000,00 EUR na produkcję i dostarczenie urządzeń do pielęgnacji skóry. Dostawy w ramach przedmiotowego zamówienia realizowane będą systematycznie do dnia 30 września 2020 r. Na poczet realizacji przedsięwzięcia Emitent otrzymał od partnera zaliczkę w kwocie 100.000,00 EUR. Zgodnie z przyjętym harmonogramem pierwsza dostawa urządzeń przeprowadzona ma zostać w IV kw. 2019 r. i w tym okresie Spółka powinna odnotować pierwsze przychody z tytułu realizacji nowego zamówienia.

- 2) realizacja „Projektu Hiszpania”, w ramach którego strony ustaliły, iż w okresie 3 lat na zlecenie hiszpańskiego dystrybutora dostarczonych ma być 1.000 urządzeń T3 (M3 na rynek hiszpański). Z uwagi na okresowe nasycenie rynku

ww. urządzeniami, ich dostawy nie są obecnie zamawiane przez klientów końcowych w sposób systematyczny, jednakże w reakcji na zmienne warunki rynkowe Spółka, we współpracy ze swoim partnerem, realizuje aktualnie dostawy innych urządzeń kosmetycznych na rynek hiszpański (*Nexus, Protheus IPL, Nuximia*). Powyższe dostawy również sklasyfikowane są przez Spółkę jako element realizacji „Projektu Hiszpania”.

W okresie III kw. 2019 r. realizacja ww. projektu zwiększyła przychody netto ze sprzedaży Spółki o kwotę 1.885.354,08 zł., wśród których największy udział miały przychody z tytułu dostaw urządzenia Nexus.

W kontekście omówienia „Projektu Hiszpania” należy wskazać, iż dnia 8 sierpnia 2019 r. Emitent powziął wiedzę o wpłynięciu od partnera kolejnego istotnego zamówienia. Wartość zamówienia określona została na 310.550,00 EUR, a termin jego realizacji wyznaczony został na dzień 30 września 2019 r., tj. na dzień kończący raportowany kwartał. Ponadto 12 listopada 2019 r., a więc już po zakończeniu III kw. 2019 r., Emitent otrzymał wiedzę o następnym znaczącym zamówieniu od klienta, w ramach którego dostawy opiewać mają na 162.642,12 EUR, a termin jego zakończenia określono na 31 grudnia 2019 r.

- 3) tak jak w poprzednich kwartałach, Spółka odnotowała ponadto w raportowanym okresie przychody z systemów rozliczeniowych (*Fixed Price* oraz *Pay-As-You-Go*). W raportowanym okresie przychody z tego tytułu wyniosły 136.187,04 zł. Ww. systemy rozliczeniowe obecnie nie stanowią dla Spółki znaczącego źródła przychodów pod kątem wartościowym, ponieważ odpowiadały za 3,52% przychodów netto ze sprzedaży i zrównanych z nimi w raportowanym okresie. Warto jednak wskazać, iż wspomniane systemy charakteryzują się systematycznie rosnącą bazą korzystających z nich użytkowników, a ze względu na ich konstrukcję (opartą o regularne płatności o stosunkowo powtarzalnych wartościach) docelowo mają stworzyć dla Spółki znaczący strumień przychodów o dużej systematyczności, odporny na okresowe spadki koniunktury w branży.

Kontynuowane były również działania związane z budową nowej siedziby Spółki. Obecnie zrealizowano już całość prac budowlanych i wykończeniowych. Aktualnie Spółka oczekuje na podłączenie mediów oraz przeprowadzenie odbioru budynku. Harmonogram prac realizowany jest zgodnie z przyjętymi założeniami. Prawdopodobny termin rozpoczęcia działalności w nowym miejscu przypadnie na IV kw. 2019 r.

W obszarze organizacyjnym wyszczególnić należy rejestrację przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego uchwał w przedmiocie zmiany Statutu Spółki, które obejmowały m.in. uchwałę w zakresie upoważnienia Zarządu do podwyższenia kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego. Na podstawie ww. upoważnienia Zarząd uprawniony jest do podjęcia działań w celu emisji przez Spółkę nie więcej niż 900.000 akcji zwykłych na okaziciela, o wartości nominalnej 0,10 zł każda akcja w ramach jednego, lub większej liczby podwyższeń kapitału w terminie do 27 czerwca 2022 r. Ponadto Zwyczajne Walne Zgromadzenie przegłosowało uchwałę w sprawie zmiany Statutu Spółki poprzez rozszerzenie przedmiotu działalności Emitenta, co wynikało z konieczności dostosowania zakresu działalności widniejącej w Statucie do ciągle rozwijanego profilu Spółki. Powyższe zmiany zostały zarejestrowane w dniu 25 lipca 2019 r.

## **6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM**

---

Emitent nie przekazywał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych.

## **7. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI**

---

Zarząd Spółki informuje, iż Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

**8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI**

W raportowanym okresie Emitent nie podejmował inicjatyw nastawionych na wprowadzenie ww. rozwiązań.

**9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI**

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie posiada jednostek zależnych podlegających konsolidacji.

**10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ**

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie tworzy Grupy Kapitałowej i nie sporządza w związku z tym skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

**11. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU**

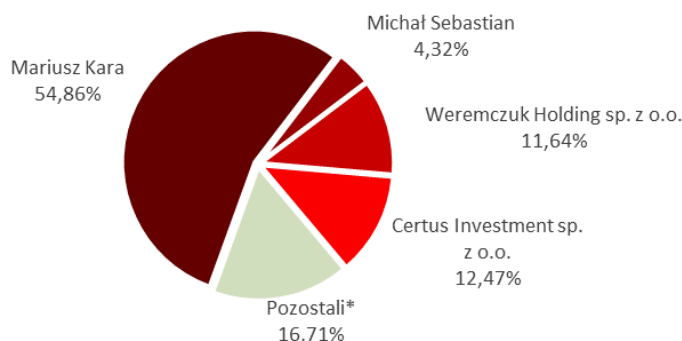
*Tabela 2 Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.*

Akcjonariusz	Seria akcji	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Mariusz Kara	A	660.000	1.320.000	54,86%	65,90%
Michał Sebastian	A	52.000	104.000	4,32%	5,19%
Weremczuk Holding sp. z o.o.	B	140.000	140.000	11,64%	6,99%
Certus Investment sp. z o.o.	B	150.000	150.000	12,47%	7,49%
Pozostali*	A, B, C	201.000	289.000	16,71%	14,43%
<b>Suma</b>	<b>A, B, C</b>	<b>1.203.000</b>	<b>2.003.000</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

\* w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

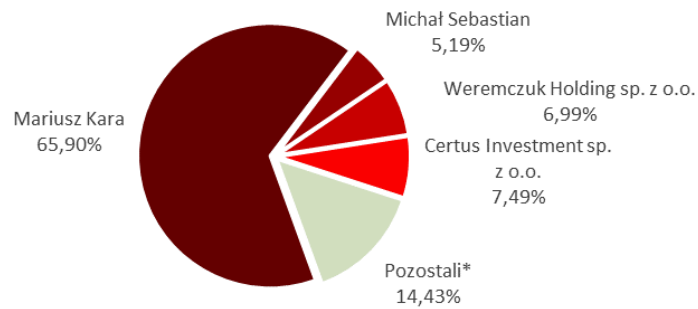
Źródło: Emitent

*Wykres 1 Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym CM International S.A.*



Źródło: Emitent

Wykres 2 Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.



Źródło: Emitent

## 12. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień 30 września 2019 r. Emitent zatrudnił 43 osoby w oparciu o umowę o pracę oraz współpracował z 6 osobami na podstawie umów cywilnoprawnych i umów o współpracy.