**GRUPA KAPITAŁOWA PHARMENA S.A.**

# Sprawozdanie Zarządu za I półrocze 2021 rok

**1.1. Wybrane dane finansowe zawierające podstawowe pozycje półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) za I półrocze 2021 r.** ..... 6

**1.2. Zasady sporządzenia półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego** ..... 7

**1.3. Grupa Kapitałowa Emitenta** ..... 7

**1.4. Dane organizacyjne Spółki Dominującej** ..... 8

**1.5. Przedmiot działalności Spółki Dominującej** ..... 8

**1.6. Kapitał zakładowy Spółki Dominującej** ..... 8

**1.7. Skład organów Spółki Dominującej na dzień 30.06.2021r.** ..... 9

**1.8. Istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej Emitenta** ..... 9

**1.9. Wybrane dane finansowe zawierające podstawowe pozycje półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2021 r.** ..... 10

**1.10. Działalność podstawowa Grupy Kapitałowej Emitenta** ..... 10

**1.11. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność Grupy, jakie nastąpiły w I półroczu 2020 r. a także po jego zakończeniu do dnia publikacji niniejszego sprawozdania** ..... 12

**1.12. Asortyment produktów** ..... 13

**1.13. Produkcja** ..... 33

**1.14. Sprzedaż** ..... 34

**1.15. Dystrybucja** ..... 36

**1.16. Marketing** ..... 38

**1.17. Działalność badawczo-rozwojowa** ..... 39

**1.18. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta** ..... 46

**1.19. Wskazanie czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe** ..... 46

**1.20. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz wskazanie jednostek podlegających konsolidacji, a w przypadku emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – dodatkowo wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji** ..... 46

**1.21. Stanowisko zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych** ..... 47

**1.22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby akcji posiadanych przez te podmioty, procentowego udziału tych akcji w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających oraz procentowego udziału tych akcji w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu, a także wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego** ..... 47

**1.23. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu za I półrocze 2021 r., wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z tych osób** ..... 48

**1.24. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta** ..... 49

**1.25. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe, wraz ze**

**wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta, zawierające w szczególności:** ....49

**a) informację o podmiocie, z którym została zawarta transakcja,** ....49

**b) informację o powiązaniach emitenta lub jednostki od niego zależnej z podmiotem będącym stroną transakcji,** ....49

**c) informację o przedmiocie transakcji,** ....49

**d) istotne warunki transakcji, z uwzględnieniem warunków finansowych oraz wskazaniem określonych przez strony warunków charakterystycznych dla tej umowy, w szczególności odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla danego rodzaju umów,** ....49

**e) innych informacji dotyczących tych transakcji, jeżeli są niezbędne do zrozumienia sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego emitenta,** ....49

**f) wszelkich zmian transakcji z podmiotami powiązanymi, opisanych w ostatnim sprawozdaniu rocznym, które mogły mieć istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta** ....49

**– przy czym, jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w kwartalnym skróconym sprawozdaniu finansowym, wskazuje się wyłącznie miejsca zamieszczenia tych informacji** ....50

**1.26. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca, z określeniem:** ....50

**e) charakteru powiązań istniejących pomiędzy emitentem a podmiotem, który zaciągnął kredyty lub pożyczki emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu** ....50

**1.27. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta** ....50

**1.28. Perspektywy rozwoju – rynek zbytu** ....50

**1.29. Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej Emitenta**.....53

**1.20 Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Grupy Kapitałowej Emitenta**.....67

**1.21 Wskazanie czynników, które w ocenie Grupy będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej pozostałych sześciu miesięcy roku obrotowego**.....72

**1.22 W przypadku emitenta będącego alternatywną spółką inwestycyjną – także zestawienie lokat oraz zestawienie informacji dodatkowych o alternatywnej spółce inwestycyjnej, w zakresie odpowiadającym wymogom określonym w rozporządzeniu w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniu finansowym alternatywnych spółek inwestycyjnych, jeżeli nie zostały zamieszczone w kwartalnym skróconym sprawozdaniu finansowym**.....72

# 1. SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

## 1.1. Wybrane dane finansowe zawierające podstawowe pozycje półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego (również przeliczone na euro) za I półrocze 2021 r.

| | w tys. zł | | w tys. EUR | |
|---|---|---|---|---|
| | **Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021** | **Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020** | **Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021** | **Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020** |
| Przychody ze sprzedaży | 6 782 | 4 371 | 1 491 | 985 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | (2 130) | (2 888) | (468) | (651) |
| Zysk (strata) brutto | (2 342) | (3 021) | (515) | (681) |
| Zysk (strata) netto | (2 510) | (2 727) | (552) | (614) |
| Zysk (strata) netto akcjonariuszy Spółki Dominującej Grupy | (2 491) | (2 676) | (548) | (603) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej | (3 045) | (1 008) | (670) | (227) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej | (156) | (52) | (34) | (12) |
| Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej | 3 460 | 778 | 761 | 175 |
| Przepływy pieniężne netto, razem | 259 | (282) | 57 | (64) |
| Średnioważona liczba akcji (szt.) | 11 081 968 | 10 984 758 | 11 081 968 | 10 984 758 |
| Średnioważona rozwodniona liczba akcji (szt.) | 11 137 758 | 10 984 758 | 11 137 758 | 10 984 758 |
| Zysk podstawowy netto na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) | (0,22) | (0,24) | (0,05) | (0,05) |
| Zysk rozwodniony netto na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR) | (0,22) | (0,24) | (0,05) | (0,05) |
| | **30.06.2021** | **31.12.2020** | **30.06.2021** | **31.12.2020** |
| Aktywa obrotowe | 9 503 | 7 500 | 2 102 | 1 679 |
| Aktywa trwałe | 2 322 | 3 728 | 514 | 835 |
| Aktywa razem | 11 825 | 11 228 | 2 616 | 2 514 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 11 096 | 8 698 | 2 454 | 1 948 |
| Zobowiązania długoterminowe | 3 616 | 263 | 800 | 59 |
| Kapitał własny przypadający akcjonariuszom Spółki Dominującej | (2 659) | 2 460 | (588) | 551 |
| Udziały niekontrolujące | (228) | (193) | (50) | (43) |
| Liczba akcji (szt.) | 11 137 758 | 10 984 758 | 11 137 758 | 10 984 758 |

## 1.2. Zasady sporządzenia półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Grupa Kapitałowa Emitenta sporządziła półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

## 1.3. Grupa Kapitałowa Emitenta

Grupa Kapitałowa Emitenta składa się ze Spółki Dominującej Pharmena (Emitent), Spółki Zależnej Cortria Corporation oraz Spółki Zależnej Menavitin GmbH.
Cortria Corporation z siedzibą w Waltham w stanie Massachusetts Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej, 800 South Street, Suite 250 jest zarejestrowana w rejestrze amerykańskim.
Na dzień 30.06.2021 r. Emitent posiadał 100% udziałów spółki Cortria Corporation, na które składało się 96.251 sztuk akcji, dających 99.351 głosów na walnym zgromadzeniu podmiotu. Przejęcie kontroli nad spółką zależną miało miejsce 20 sierpnia 2010 r. Od daty przejęcia kontroli, spółka zależna konsolidowana jest metodą pełną.
Cortria Corporation jest spółką farmaceutyczną prowadzącą badania kliniczne koncentrujące się wokół opracowania bezpiecznych i dobrze tolerowalnych leków mających na celu leczenie chorób takich jak: sercowo naczyniowych, nadciśnienia płucnego, niealkoholowego stłuszczenie wątroby. Spółka nie zatrudnia pracowników pracowników opierając się na outsourcingowym modelu prowadzenia biznesu. Cortria Corporation współpracuje z grupą konsultantów i doradców opracowując strategię prowadzenia badań a następnie zawiera stosowne umowy z instytucjami i klinikami zlecając im wykonanie badań.

Pharmena w lipcu 2018 roku utworzyła Spółkę zależną Menavitin GmbH z siedzibą w Niemczech, Immanuelkirchstr. 8, Berlin. Przedmiotem działalności Menavitin GmbH jest rozwój, produkcja, marketing i dystrybucja suplementów diety i produktów opieki zdrowotnej w Niemczech, Austrii i Szwajcarii.

Emitent posiada 92,5% udziałów spółki Menavitin GmbH, na które składa się 9250 udziałów o łącznej wartości 92.500 Euro, a pozostałe 7,5% udziałów należy do Fritza Oesterle. Pan Fritz Oesterle jest osobą fizyczną, niebędącą podmiotem powiązanym dla Grupy Pharmena. Wartość zarejestrowanego kapitału zakładowego Spółki Menavitin GMbH wynosi 100 tys. EURO.

Celem utworzenia Spółki Zależnej jest sprzedaż suplementów diety na rynkach Niemiec, Austrii i Szwajcarii. Produkty wprowadzone do sprzedaży zawierają innowacyjną cząsteczkę 1-MNA chronioną prawem patentowym. Cząsteczka 1-MNA została w 2018 roku zaaprobowana przez Komisję Europejską jako składnik nowej żywności na terenie Unii Europejskiej.

Na dzień 30.06.2021 r. Emitent posiadał 92,5% udziałów w spółce Menavitin GmbH, na które składało się 9.250 udziałów, dających 92,5% głosów na walnym zgromadzeniu podmiotu.

## 1.4. Dane organizacyjne Spółki Dominującej

| | |
|---|---|
| Prawna nazwa Emitenta | Pharmena Spółka Akcyjna |
| Firma Emitenta: | Pharmena |
| Forma Prawna: | Spółka Akcyjna |
| Kraj siedziby: | Polska |
| Siedziba: | Łódź |
| Adres siedziby: | ul. Wólczańska 178, 90-530 Łódź |
| Telefon: | +48 42 291 33 70 |
| Faks: | +48 42 291 33 71 |
| Strona internetowa: | http://www.pharmena.com.pl |
| Poczta elektroniczna: | biuro@pharmena.com.pl |
| REGON: | 473085607 |
| NIP: | 728-24-67-846 |
| KRS: | 0000304079 |

Emitent został zawiązany na czas nieoznaczony w dniu 12.11.2002 r. w Łodzi w formie prawnej spółki z ograniczoną odpowiedzialnością. Rejestracja w KRS nastąpiła w dniu 19.12.2002 r. Następnie Pharmena Sp. z o.o. została przekształcona w spółkę akcyjną – rejestracja przez KRS przekształcenia nastąpiła w dniu 17.04.2008 r.

## 1.5. Przedmiot działalności Spółki Dominującej

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki Dominującej jest wytwarzanie preparatów kosmetycznych. Spółka Dominująca posiada numer wg PKD 4645Z – sprzedaż hurtowa perfum i kosmetyków. Spółka Dominująca za pośrednictwem Spółki Zależnej Cortria Corporation prowadzi badania nad innowacyjnym lekiem 1-MNA natomiast za pośrednictwem spółki Menavitin GmbH prowadzi sprzedaż innowacyjnych dermokosmetyków i suplementów diety na terenie Niemiec, Austrii i Szwajcarii.

## 1.6. Kapitał zakładowy Spółki Dominującej

Kapitał zakładowy Spółki Dominującej wynosi 1.113.775,80 złotych (słownie: jeden milion sto trzynaście tysięcy siedemset siedemdziesiąt pięć złotych i osiemdziesiąt groszy) i dzieli się na:

- 5.730.000 (słownie: pięć milionów siedemset trzydzieści tysięcy) akcji na okaziciela serii A o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda,
- 524.260 (pięćset dwadzieścia cztery tysiące dwieście sześćdziesiąt) akcji na okaziciela serii B o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda,
- 781.782 (siedemset osiemdziesiąt jeden tysięcy siedemset osiemdziesiąt dwa) akcji na okaziciela serii C o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda,
- 1.759.010 (jeden milion siedemset pięćdziesiąt dziewięć tysięcy dziesięć) akcji na okaziciela serii D o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda,
- 2.189.706 (dwa miliony sto osiemdziesiąt dziewięć tysięcy siedemset sześć) akcji na okaziciela serii E, o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda,
- 153.000 (sto pięćdziesiąt trzy tysiące) akcji na okaziciela serii F, o wartości nominalnej 10 groszy (słownie: dziesięć groszy) każda.

## 1.7. Skład organów Spółki Dominującej na dzień 30.06.2021r.

**Zarząd Spółki Dominującej:**

| | |
|---|---|
| Konrad Palka | - Prezes Zarządu, |
| dr Marzena Wieczorkowska | - Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Badań i Rozwoju |

**Rada Nadzorcza Spółki Dominującej:**

| | | |
|---|---|---|
| Agnieszka Dziki | – | Członek RN |
| Prof. Jerzy Gębicki | - | Członek RN |
| Zbigniew Molenda | - | Członek RN |
| Anna Janicka | - | Członek RN od dnia 30 marca 2021r. |
| Jacek Szwajcowski | - | Członek RN |
| Jacek Dauenhauer | - | Członek RN |
| Anna Sysa-Jędrzejowska | - | Członek RN do dnia 22 marca 2021r. |

## 1.8. Istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej Emitenta

Na dzień 30 czerwca 2021 roku aktywa Grupy wynosiły 11.825 tysięcy złotych. Główne składniki aktywów stanowiły:
majątek trwały – 2.322 tysiące złotych

majątek obrotowy – 9.503 tysiące złotych

Grupa w I półroczu 2021 roku osiągnęła przychody w wysokości 6.782 tysiące złotych oraz osiągnęła stratę na działalności operacyjnej w wysokości 2.130 tysięcy złotych. Grupa Kapitałowa poniosła stratę netto w wysokości 2.510 tys. złotych.

## 1.9. Wybrane dane finansowe zawierające podstawowe pozycje półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2021 r.

| | Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 | Okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 |
|---|---|---|
| Waluta | PLN `000 | PLN `000 |
| Należności krótkoterminowe | 2 517 | 2 409 |
| Należności długoterminowe | 106 | 106 |
| Amortyzacja | 299 | 320 |
| Przychody netto ze sprzedaży | 6 782 | 4 371 |
| Zysk/strata na sprzedaży | 3 861 | 2 543 |
| Zysk (strata) z działalności operacyjnej | (2 130) | (2 888) |
| Zysk (strata) brutto | (2 342) | (3 021) |
| Zysk (strata) netto | (2 510) | (2 727) |
| Środki pieniężne netto na koniec okresu | 1 981 | 766 |
| Aktywa razem | 11 825 | 10 950 |
| Zapasy | 4 844 | 3 997 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 11 096 | 11 135 |
| Zobowiązania długoterminowe | 3 616 | 163 |
| Kapitał własny | (2 659) | (139) |
| Kapitał podstawowy | 1 113 | 1 098 |

Działalność Grupy Kapitałowej w obszarze dermokosmetyków jest rentowna na poziomie wyniku ze sprzedaży. Natomiast działalność Grupy w obszarze badań nad innowacyjnym lekiem 1-MNA oraz w obszarze wdrożenia na rynek innowacyjnego suplementu diety generuje obecnie wyłącznie koszty, które są znaczącym wydatkiem z punktu widzenia pozycji finansowej Grupy Kapitałowej i powodują, iż Grupa Kapitałowa na poziomie skonsolidowanym wykazuje ujemną rentowność. W przypadku komercjalizacji leku 1-MNA oraz wdrożenia do sprzedaży w Europie suplementów diety obszary te będą generować znaczące przychody, które mogą mieć istotny pozytywny wpływ na wyniki finansowe i sytuację majątkową Grupy Kapitałowej.

## 1.10. Działalność podstawowa Grupy Kapitałowej Emitenta

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta koncentruje się na:

- opracowaniu i sprzedaży dermokosmetyków opartych na molekule REGEN7, z produkcji których Emitent osiąga obecnie przychody

(adresatem tych produktów są przede wszystkim osoby mające problemy z pielęgnacją włosów i skóry);

- sprzedaży suplementów diety opartych o innowacyjną cząsteczkę 1-MNA – Emitent uzyskał autoryzację 1-MNA jako nowej żywności w Unii Europejskiej. Spółka rozpoczęła sprzedaż suplementów diety na rynku krajowym pod koniec IV kwartału 2018 r.. Natomiast w Europie pierwszą sprzedaż Spółka osiągnęła w IV kwartale 2019 roku na rynkach Niemiec, Austrii i Szwajcarii (za pośrednictwem spółki celowej Menavitin GmbH z siedzibą w Niemczech, założonej w lipcu 2018 r.),

- prowadzeniu badań nad innowacyjnym lekiem 1-MNA - W oparciu o opracowany w 2020 roku przez Emitenta plan badań 1-MNA w infekcjach dróg oddechowych, Emitent w I półroczu 2021 r. przeprowadził badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych. Z przeprowadzonych badań wynika przeciwzapalne oraz przeciwzwłóknieniowe działanie 1-MNA. W zwierzęcym modelu zwłóknienia płuc 1-MNA w dawce 50mg/kg redukował zwłóknienie płuc o 28% w porównaniu do placebo, działając efektywniej niż dwa leki referencyjne w tym badaniu, które są obecnie stosowane na rynku tj. nintedanib (17% redukcji) oraz fluticasone (14% redukcji).

  Przeprowadzone badania na modelach zwierzęcych miały na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w zwłóknieniu płuc oraz infekcjach wirusowych, w szczególności w infekcjach skutkujących powstaniem zapalenia dróg oddechowych (m.in. infekcja wirusem Sars-CoV-2, grypa, zapalenie płuc, oskrzeli). Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach w powyższych wskazaniach.

  Spółka zamierza zaprezentować wyniki badań przemysłowi farmaceutycznemu w celu dalszej komercjalizacji 1-MNA jako kandydata na lek w powyższych wskazaniach.

  Ponadto Emitent, za pośrednictwem spółki zależnej Cortria Corporation w USA przeprowadził badania na modelach zwierzęcych oraz przygotował protokoły badawcze pod przyszłe badania kliniczne fazy II w celu określenia efektywnej dawki leku w przyszłych badaniach klinicznych fazy II w niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby (ang. Non-alcoholic steatohepatitis, NASH) oraz tętniczym nadciśnieniu płucnym (ang. Pulmonary arterial hypertension, PAH). Otrzymane wyniki oraz przygotowane protokoły badawcze w NASH są przedmiotem prezentacji i rozmów z przemysłem farmaceutycznym celem dalszej komercjalizacji projektu leku 1-MNA w powyższych wskazaniach (zakładane jest dalsze finansowanie/współfinansowanie projektu przez zewnętrzną firmę farmaceutyczną).

## 1.11. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność Grupy, jakie nastąpiły w I półroczu 2020 r. a także po jego zakończeniu do dnia publikacji niniejszego sprawozdania

21.01.2021r.- Pharmena poinformowała o rozpoczęciu drugiego z trzech planowanych badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych prowadzone przez ośrodek badawczy Covance Inc. na zlecenie Emitenta. Badanie obejmuje ocenę 1-MNA w modelu zapalenia płuc. Planowane badania na modelach zwierzęcych mają na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w infekcji wirusem Sars-Cov-2. Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach w infekcji wirusem Sars-Cov-2.

02.02.2021r.- Spółka rozpoczęła ostatnie z trzech planowanych badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych prowadzone przez ośrodek badawczy Covance Inc. na zlecenie Emitenta. Badanie obejmuje ocenę 1-MNA w modelu zwłóknienia płuc. Planowane badania na modelach zwierzęcych mają na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w zwłóknieniu płuc oraz infekcjach wirusowych, w szczególności w infekcjach skutkujących powstaniem zapalenia dróg oddechowych (m.in. infekcja wirusem Sars-CoV-2, grypa, zapalenie płuc, oskrzeli). Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach.

09.02.2021r.- Spółka poinformowała iż w dniu 9 lutego 2021 r. została zawarta umowa pożyczki płynnościowej pomiędzy Spółką a Polskim Funduszem Rozwoju S.A. (PFR) (Umowa Pożyczki). Umowa dotyczy udzielenia Spółce przez PFR pożyczki płynnościowej w kwocie do 4,55 mln PLN w ramach programu rządowego Tarcza Finansowa Polskiego Funduszu Rozwoju dla Dużych Firm. Termin spłaty zobowiązań wynikających z Umowy Pożyczki to 31 grudnia 2024 r.

12.02.2021r.- Pharmena zawarła aneksy do istotnych umów pożyczek z Pelion S.A. (wiodącym akcjonariuszem Emitenta) na kwotę 0,850 mln zł, z p. Konradem Palką (Prezesem Zarządu Emitenta) na kwotę 0,065 mln zł, z p. Jerzym Gębickim (Przewodniczącym Rady Nadzorczej Emitenta) na kwotę 0,085 mln zł w oparciu o oprocentowanie stałe. Pożyczki są niezabezpieczone. Powyższe aneksy zostały zawarte na warunkach rynkowych.

03.03.2021r.- Emitent poinformowała, że w dniu 2 marca 2021 r. otrzymał podpisany z Bankiem Gospodarstwa Krajowego (BGK) aneks do umowy kredytu obrotowego w odnawialnej linii kredytowej w kwocie kredytu obrotowego do 2.000.000,00 PLN, który przedłuża obowiązywanie umowy o kredyt do 28 lutego 2022 r. Oprocentowanie kredytu jest zmienne - WIBOR 3M + marża banku.

17.03.2021r.- Pharmena poinformowała, iż w dniu 16 marca 2021 r. otrzymał postanowienie o rejestracji przez Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego zmiany § 5 Statutu Spółki wskutek podwyższenia kapitału zakładowego Spółki w drodze emisji akcji serii F.

29.03.2021r. – Emitent poinformował, iż w dniu 29 mara 2021 r. uzyskał informację, iż Urząd Patentowy Federacji Rosyjskiej udzielił patentu o nr 2744615, obejmującego zastosowania 1-MNA do zapobiegania oraz obniżania ryzyka zdarzeń sercowo-naczyniowych związanych z podwyższonym poziomem CRP. Patent ten zapewnia Spółce ochronę patentową w w/w zakresie na terenie Federacji Rosyjskiej

28.06.2021r. – Spółka poinformowała, że w dniu 25 czerwca 2021 r. zakończyły się badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych przeprowadzone na zlecenie Emitenta przez ośrodek badawczy Labcorp Early Development Laboratories Ltd. (dawniej Covance Inc.) - podmiot specjalizujący się w organizacji procesu badań klinicznych tzw. CRO (Contract Research Organisation) z siedzibą w USA, świadczący usługi niekliniczne, przedkliniczne, kliniczne i komercjalizacyjne dla przemysłu farmaceutycznego i biotechnologicznego. Z przeprowadzonych badań wynika przeciwzapalne oraz przeciwzwłóknieniowe działanie 1-MNA. W zwierzęcym modelu zwłóknienia płuc 1-MNA w dawce 50mg/kg redukował zwłóknienie płuc o 28% w porównaniu do placebo, działając efektywniej niż dwa leki referencyjne w tym badaniu, które są obecnie stosowane na rynku tj. nintedanib (17% redukcji) oraz fluticasone (14% redukcji).

## 1.12. Asortyment produktów

Głównym obszarem działalności operacyjnej Spółki PHARMENA jest opracowywanie i komercjalizacja innowacyjnych dermokosmetyków kierowanych do problemu szczególnie wymagającej skóry i włosów. Oferowane przez Spółkę produkty wyróżniają się unikalnym składem - jako jedyne na rynku zawierają **molekułę REGEN7**, chronioną prawem patentowym fizjologiczną substancję czynną pochodzenia witaminowego (pochodna witaminy PP). Molekuła REGEN7 chroni skórę przed podrażnieniami i działa regenerująco na naskórek. Poprawia mikrokrążenie skóry i wzmacnia mieszek włosowy. Ze względu na swoje właściwości posiada szerokie spektrum zastosowań w specjalistycznych preparatach dermokosmetycznych, kierowanych zarówno do pielęgnacji skóry problemowej, jak i włosów z problemem nadmiernego wypadania. Połączenie molekuły REGEN7 ze starannie dobranymi składnikami

aktywnymi pozwoliło stworzyć produkty, które posiadają wysoką skuteczność i doskonałą jakość kosmetyczną. Potwierdzają to nie tylko aplikacyjne badania dermatologiczne, ale także pozytywne opinie konsumentów i środowiska medycznego. Produkty dostępne są w sprzedaży aptecznej i drogeryjnej.
W związku z nową strategią sprzedaży obszar działalności operacyjnej Spółki PHARMENA został poszerzony o intensywne działania w kanale drogeryjnym, zwłaszcza w nowoczesnych formatach punktów sprzedaży. Na skutek tych działań, Spółka rozszerzyła portfolio o nowe marki i produkty stanowiące odpowiedź i kontrofertę do firm konkurujących na tych samych rynkach. Nowe marki posiadają w ofercie produkty dedykowane do wielu segmentów rynku.

Wśród oferowanych przez Emitenta produktów wymienić należy następujące segmenty produktowe:

1. Segment ***Hair Care*** – specjalistyczne produkty dermokosmetyczne dla osób posiadających problem z osłabionymi, nadmiernie wypadającymi włosami oraz naturalne produkty do pielęgnacji włosów
2. Segment ***Face Care*** – specjalistyczne linia dermokosmetyków przeznaczonych do pielęgnacji twarzy z różnymi problemami dermatologicznymi;
3. Segment ***Body Care*** – specjalistyczne linie innowacyjnych dermokosmetyków przeznaczone do pielęgnacji skóry z różnymi problemami dermatologicznymi, produkty pielęgnacyjne dla wymagających i selektywnych potrzeb skóry;
4. Segment ***Nail Care*** – specjalistyczne produkty pielęgnacyjne przeznaczone do słabych, łamliwych i wymagających regeneracji paznokci;
5. Segment ***Lash Care –*** specjalistyczne produkty pielęgnacyjne przeznaczone dla osób posiadających słabe, zniszczone i przerzedzone rzęsy i brwi.
6. Segment ***Hand Care i Food Care*** **-**produkty przeznaczone do pielęgnacji rąk i stóp;
7. Suplementy diety – produkty opartej na unikalnym składniku 1-MNA, zarejestrowanym przez PHARMENĘ jako składnik nowej żywności.

W swojej ofercie Spółka posiada także specjalistyczną linię preparatów weterynaryjnych dla psów Vetoemvit®, wzmacniających sierść i stymulujących jej odrastanie.

**Pielęgnacja włosów** (segment Hair Care)

W kategorii tej znajduje się marka dermena® hair care i nowe marki Favorite Nature oraz Novaja. Marka dermena® hair care tworzy innowacyjną i specjalistyczną gamę produktów kompleksowo podchodzących do problemu osłabionych i nadmiernie wypadających włosów. W linii znajdują się produkty przeznaczone dla kobiet i dla mężczyzn. Preparaty z linii dermena® hamują wypadanie włosów i stymulują ich odrastanie. Wzmacniają włosy, przywracając

im zdrowy wygląd i naturalną gęstość. Korzystnie wpływają na kondycję skóry głowy. dermena® hair care oferuje pielęgnację i wzmocnienie włosów zarówno z zewnątrz (preparaty dermokosmetyczne) jak i od wewnątrz (suplement diety dermena® complex). Składniki preparatów wzajemnie się uzupełniają, co ma znaczący wpływ na utrzymanie prawidłowego wyglądu i stanu włosów oraz przyczynia się do ich wyjątkowej pielęgnacji. Preparaty z linii dermena® hamują wypadanie włosów i stymulują ich odrastanie. Wzmacniają włosy, przywracając im zdrowy wygląd i naturalną gęstość. Korzystnie wpływają na kondycję skóry głowy.

Marka Favorite Nature to nowe produkty o wysokich procentowo składnikach pochodzenia naturalnego dla osób dbających o środowisko i naturę, wegan, w oparciu o proste składy, przyjazne zwierzętom i środowisku. Produkty z tej serii polecane są dla bardzo wymagających włosów. Regularne stosowanie naturalnych produktów daje efekt pięknych, lśniących zdrowych włosów i nie prowadzi do problemów ze skóra głowy. Marka Novaja to seria produktów dedykowana kompleksowej regeneracji włosów. Preparaty z tej linii nawilżają, odżywiają, wzmacniają i przyspiesza wzrost włosów poprawiając ich kondycję i trwałość.

W skład segmentu hair care wchodzą:

**dermena® szampon i żel**

Produkty przeznaczone do codziennej pielęgnacji włosów osłabionych i nadmiernie wypadających, również ze współistniejącym przetłuszczaniem się włosów. Dzięki zawartości molekuły REGEN7 wzmacniają mieszek włosowy, skutecznie hamują wypadanie włosów i stymulują ich odrastanie. Chronią skórę głowy przed powstawaniem podrażnień. Preparaty dermena® znakomicie pielęgnują skórę głowy i włosy. Po ich zastosowaniu włosy stają się mocniejsze, a skóra głowy odzyskuje naturalną równowagę. Produkty polecane są także jako preparaty pielęgnacyjne po zakończonej chemioterapii.

**dermena® lotion i kuracja w ampułkach**

Produkty powstały z myślą o pielęgnacji włosów i skóry głowy u kobiet obserwujących u siebie okresowe i przewlekłe wypadanie włosów, również o podłożu androgenowym. Produkty przeznaczone są do codziennego, miejscowego stosowania na skórę głowy. Dzięki odpowiednio dobranym składnikom aktywnym (molekuła REGEN7, multikomleks aktywny H-Vit, arginina)

wzmacniają mieszek włosowy, skutecznie hamują wypadanie włosów i stymulują ich odrastanie. Działają kojąco na skórę głowy i chronią przed powstawaniem podrażnień. Lotion i kuracja w ampułkach dermena® regulują pracę gruczołów łojowych. Zawierają wyciągi roślinne o działaniu regenerującym i ochronnym. Sprawiają, że włosy są gęstsze, wyraźnie nawilżone, odżywione i mocniejsze.

**dermena® repair szampon i dermena® odżywka**

Produkty, które powstały z myślą o pielęgnacji włosów suchych i zniszczonych z tendencją do nadmiernego wypadania. Specjalnie opracowana formuła szampon dermena® repair łączy doskonałe właściwości myjące i naprawcze z działaniem hamującym wypadanie włosów i stymulującym proces ich wzrostu. Szampon wzmacnia, nawilża i regeneruje włosy. Zmniejsza ich łamliwość i zabezpiecza przed rozdwajaniem się końcówek. Produkt polecany jest także po zakończonej chemioterapii. Odżywka dermena® wzmacnia włosy i odbudowuje ich strukturę keratynową. Spowalnia proces wypadania włosów, nadaje im miękkość i połysk. Produkt wygładza włosy i ułatwia ich rozczesywanie.

**dermena® color care szampon i odżywka**

Produkty przeznaczone są do pielęgnacji szczególnie wymagających włosów farbowanych, z tendencją do nadmiernego wypadania. Łączą w sobie właściwości odżywcze i regenerujące z działaniem hamującym wypadanie włosów. Zawierają opatentowaną substancję czynną pochodzenia witaminowego (molekułę REGEN7), która wzmacnia mieszek włosowy, poprawia jego odżywienie i stymuluje odrastanie włosów. Szampon i odżywka dermena® color care działają wzmacniająco i regenerująco na włosy. Chronią włosy przed wysuszeniem i wpływem niekorzystnych czynników środowiskowych. Wygładzają powierzchnię włosów, ułatwiają ich rozczesywanie i układanie.

**dermena® men szampon, lotion i kuracja w ampułkach**

Produkty, przeznaczone do pielęgnacji osłabionych, przerzedzonych i nadmiernie wypadających włosów u mężczyzn. Szczególnie polecane przy pierwszych objawach łysienia typu męskiego (przerzedzanie się włosów, powstawanie zakoli). Zawierają składniki aktywne, które poprawiają

mikrokrążenie skóry głowy i wzmacniają mieszek włosowy (molekuła REGEN7) oraz redukują ryzyko uszkodzenia mieszka włosowego na tle androgenowym (multikompleks aktywny H-VIT). Tym samym hamują nadmierne wypadanie włosów i stymulują proces ich odrastania. Preparaty dermena® men regulują pracę gruczołów łojowych i zmniejszają nadmierne przetłuszczanie się włosów. Po ich zastosowaniu włosy stają się mocniejsze i odżywione, a skóra odzyskuje naturalną równowagę.

**dermena® plus szampon**

Produkt przeznaczony do pielęgnacji osłabionych, nadmiernie wypadających włosów z łupieżem. Specjalnie opracowana formuła szamponu powoduje szybkie ustępowanie objawów łupieżu i równocześnie hamuje wypadanie włosów. W skład preparatu wchodzą: pirokton olaminy, który korzystnie wpływa na równowagę mikroflory naskórka i chroni przed nadmiernym rozwojem *Pityrosporum ovale* oraz molekuła REGEN7, wzmacniająca mieszek włosowy i poprawiająca jego odżywienie. Szampon dermena® plus utrzymuje skórę głowy w dobrej kondycji i znakomicie pielęgnuje włosy.

**dermena® complex suplement diety**

Produkt w formie kapsułek o odpowiednio dobranej kompozycji składników aktywnych, polecany osobom chcacym wzmocnić włosy, skórę i paznokcie. Wspomaga odżywienie włosów od wewnątrz. Uzupełnia dietę w substancje odżywcze odpowiedzialne za prawidłowy stan włosów oraz pozytywnie wpływające na wygląd skóry i paznokci. Stanowi połączenie wyciągu z nasion lnu LinumLife® Extra i ekstraktu z ziela skrzypu polnego z zestawem najważniejszych witamin i mikroelementów wzmacniających włosy, skórę i paznokcie. Składniki (biotyna, cynk, selen) zastosowane w preparacie dermena® complex pozwalają zachować zdrowy wygląd włosów i ich naturalną gęstość. Witamina $B_6$ bierze udział w syntezie aminokwasu siarkowego – cysteiny, jednego z podstawowych komponentów keratyny, która jest głównym budulcem włosów. Wyciąg ze skrzypu polnego przyczynia się do utrzymania prawidłowego stanu włosów, paznokci i skóry, a także jest źródłem krzemu. Wzmacnia włosy i stymuluje ich wzrost. dermena® complex jest doskonałym dopełnieniem codziennej pielęgnacji włosów nadmiernie wypadających preparatami dermokosmetycznymi z linii dermena® (szampony, żel, odżywka, lotiony, ampułki).

**dermena® men szampon grey –** szampon do włosów siwych. Produkt przeznaczony do pielęgnacji osłabionych,

siwiejących, nadmiernie wypadających włosów. Specjalnie opracowana formuła szamponu pielegnuje włosy, hamuje proces ich siwienia, jednoczesnie hamując wypadanie. W skład preparatu wchodzi unikalny składnik pochodzenia witaminowego, wzmacniajacy mieszek włosowy i stymulujący odrastanie włosów molekuła REGEN7, wzmacniająca mieszek włosowy i poprawiająca jego odżywienie. Szampon dermena® grey spowalnia proces siwienia, utrzymuje skórę głowy w dobrej kondycji i znakomicie pielęgnuje włosy.

Portfolio linii pielęgnacji włosów marki dermena® wzbogaciły dwa nowe produkty, stanowiące uzupełnienie dotychczasowych pozycji:

**dermena® szampon sun protect**

Produkt przeznaczony do pielęgnacji osłabionych, nadmiernie wypadających włosów narażonych na działanie słońca, słonej i chlorowanej wody, wiatru oraz innych czynników środowiskowych takich jak klimatyzacja, wysoka temperatura, suche powietrze. Specjalnie opracowana formuła szamponu pielegnuje włosy, chroni włosy przed blaknieciem i płowieniem, jednoczesnie wzmacnia i regeneruje włosy przesz uszkodzeniami hamując wypadanie. W skład preparatu wchodzi unikalny składnik pochodzenia witaminowego, wzmacniajacy mieszek włosowy i stymulujący odrastanie włosów molekuła REGEN7, wzmacniająca mieszek włosowy i poprawiająca jego odżywienie.

**dermena® szampon mama**

Produkt przeznaczony do pielęgnacji osłabionych, nadmiernie wypadających włosów dla kobiet w ciąży i w okresie laktacji. W skład preparatu wchodzi unikalny składnik pochodzenia witaminowego, wzmacniajacy mieszek włosowy i stymulujący odrastanie włosów molekuła REGEN7, wzmacniająca mieszek włosowy i poprawiająca jego odżywienie. Szampon dermena® mama łagodzi podrażnienia skóry głowy, przywraca włosom naturalną gęstość i objętość, zmniejsza tendencję do łamania i rozdwajania się końcówek.

Nowa marka Favorite Nature powiększyła portfolio linii pielęgnacji włosów o produkty naturalne:

**Favorite Nature Szampon do włosów farbowanych żeń szeń i żurawina** chroni kolor włosów, zwiększając jego

intensywność i chroniąc przed nadmiernym blaknięciem. Pozostawia włosy nawilżone, miękkie i gładkie. Skutecznie, ale delikatnie myje skórę głowy, zapewniając uczucie świeżości. Świeży i przyjemny zapach, dba o skórę głowy, intensyfikuje kolor farbowanych włosów i zapewnia długotrwałą świeżość.

**Favorite Nature Szampon do włosów suchych i puszących się moringa i rycyna** skutecznie oczyszcza włosy i łatwo je spłukuje, pozostawiając włosy nawilżone, a także zwiększa ich miękkość i gładkość, dzięki czemu włosy nie puszą się. Poprawia elastyczność włosów, aby zapobiec ich łamaniu. Zawiera olej moringa - drzewa życia i olej rycynowy. Świeży i przyjemny zapach, delikatnie myje i pozostawia włosy jedwabiście gładkie, mocne i łatwe do układania.

**Favorite Nature Szampon do włosów przetłuszczajacych się aloes i pokrzywa -** produkt dokładnie oczyszcza włosy i skórę głowy, zmniejszając wydzielanie sebum i przetłuszczanie się włosów. Pozostawia włosy nawilżone, miękkie i gładkie. Produkt ma świeży i przyjemny zapach, delikatnie myje, odświeża i pielęgnuje włosy, poprawia elastyczność i nawilża skórę głowy.

**Favorite Nature Odżywka regeneracyjna do włosów suchych i puszących się skrzyp polny i awokado** łatwo się rozprowadza po całej długości włosów. Po użyciu włosy są wyraźnie nawilżone, odżywione, miękkie w dotyku, gładkie i lśniące. Odżywia włosy, aby poprawić ich ogólną kondycję. Zawiera ekstrakt z mchu irlandzkiego, ekstrakt ze skrzypu polnego, olej z awokado i kwas mlekowy.

**Favorite Nature Odżywka chorniąca kolor do włosów farbowanych makadamia i algi** dokładnie pokrywa włosy i łatwo się spłukuje. Chroni intensywność kolorów i zapobiega blaknięciu. Zawiera ekstrakt z czerwonych alg , ekstrakt ze skrzypu polnego, olej makadamia i kwas mlekowy. Wydłuża i chroni kolor włosów, nawilża i regeneruje.

**Favorite Nature Maska przyspieszajaca wzrost włosów szałwia i kofeina** ułatwia rozczesywanie włosów i ich stylizację, pozostawia włosy zauważalnie bardziej miękkie, nawilżone i mocniejsze. Ma korzystny wpływ na wzmocnienie i odżywienie włosów - są zdrowsze, wolne od łamliwości i rozdwajających się końcówek. Zawiera cenne składniki, takie jak kofeina, arginina, wyciągi roślinne z pokrzywy, szałwii, kiełków soi i pszenicy, korzenia tarczycy bajkalskiej oraz oleje - migdałowy, macadamia i awokado. Maska przyspiesza wzrost włosów.

**Favorite Nature Kuracja przyspieszająca wzrost włosów** nawilża i odżywia włosy i skórę głowy, zapobiega wypadaniu włosów. Wzmacnia włosy, przywraca ich grubość i objętość oraz znacznie poprawia ich kondycję. Regeneruje włosy od skóry głowy po końcówki. Arginina, apigenina, tripeptydy wraz ze skrzypem polnym, aloesem, kiełkami pszenicy i soi, żeń-szeniem oraz korzeniem tarczycy bajkalskiej przyspieszają odrastanie włosów. Łatwa w stosowaniu, nie przetłuszcza skóry głowy.

Marka Novaja powiększa linii pielęgnacji włosów o dwa nowe produkty:

**Novaja szampon regenerujący do włosów osłabionych** dokładnie myje skórę głowy i właściwie pielęgnuje włosy. Działa naprawczo i wzmacniająco na osłabione, suche włosy. Odżywia, nawilża i wygładza włosy, poprawiając ich kondycję. Zawiera liczne kondycjonery zapewniające włosom miękkość, gładkość, ułatwiające rozczesywanie i zapobiegające utracie wilgoci oraz emolient działający antystatycznie, wygładzająco. Chroni włosy przed wysuszeniem oraz działaniem niekorzystnych czynników zewnętrznych. Po jego zastosowaniu włosy stają się miękkie, błyszczące i przyjemne w dotyku. Nie obciąża włosów.

**Novaja serum regenerujące do włosów** zapewnia włosom odżywienie i nawilżenie. Zawiera masło shea, kondycjonery nadające miękkość, gładkość, ułatwiające rozczesywanie oraz chroniące kolor włosów oraz emolienty działające nawilżająco, wygładzająco. Chroni włosy przed szkodliwym wpływem czynników zewnętrznych np. wysoka temperatura, wiatr, mróz, klimatyzacja. Wspomaga regenerację włosów, zapobiega rozdwajaniu się końcówek. Serum nadaje włosom miękkość, gładkość i połysk. Ułatwia rozczesywanie i układanie.

**Pielęgnacja twarzy** (segment Face Care).

W kategorii tej znajdują się specjalistyczne linie innowacyjnych dermokosmetyków zapewniających skuteczną i kompleksową pielęgnację skóry twarzy z różnymi problemami dermatologicznymi:
- dermena® capiline – do pielęgnacji skóry naczynkowej, skłonnej do rumienia oraz z problemem pękających i rozszerzonych naczynek,
- dermena® hydraline – do pielęgnacji skóry suchej i odwodnionej, skłonnej do łuszczenia się i podrażnień,
- dermena® vitaline – do pielęgnacji skóry dojrzałej i wrażliwej z tendencją do przesuszania oraz z widocznie obniżoną jędrnością i elastycznością.

**dermena® capiline**

Specjalistyczne dermokosmetyki stworzone na bazie chronionej prawem patentowym molekuły REGEN7, która wraz ze starannie dobranymi najwyższej jakości składnikami tworzy unikalny kompleks aktywny, pozytywnie wpływający na stan i wygląd skóry naczynkowej, skłonnej do rumienia oraz z problemem pękających i rozszerzonych naczynek. Regularne stosowanie preparatów dermena® capiline wyraźnie poprawia nawilżenie skóry, redukuje zaczerwienienia oraz wyrównuje koloryt skóry. Preparaty oferują kompleksową pielęgnację, która chroni skórę przed powstawaniem nowych zmian naczyniowych. W skład linii wchodzą: żel myjący do twarzy, mleczko do demakijażu, nawilżający krem ochronny na dzień i krem redukujący zaczerwienienia na noc.

**dermena® hydraline**

Seria specjalistycznych dermokosmetyków stworzona na bazie chronionej prawem patentowym molekuły Regen7, która wraz ze starannie dobranymi najwyższej jakości składnikami tworzy unikalny kompleks aktywny, pozytywnie wpływający na stan i wygląd skóry suchej i odwodnionej, skłonnej do łuszczenia się i podrażnień. Preparaty dermena® hydraline wyraźnie i stabilnie nawilża skórę, poprawia jej natłuszczenie oraz chronią przed

przesuszeniem i powstawaniem podrażnień. Wzmacniają naturalną barierę lipidową skóry i czynią ją odporniejszą na działanie niekorzystnych czynników środowiskowych i atmosferycznych. Zmniejszają nieprzyjemne uczucie napięcia i szorstkości, nadając skórze miękkość i elastyczność. dermena® hydraline oferuje kompleksową pielęgnację nawilżającą, która przywraca skórze komfort i pozostawia ją w doskonałej kondycji. W skład linii wchodzą: kremowa emulsja do mycia twarzy, nawilżające mleczko do demakijażu, nawilżający krem ochronny na dzień, odżywczy krem natłuszczający na noc i wygładzający krem pod oczy.

**Pielęgnacja ciała** (segment Body Care).

**allerco®**

Preparaty allerco® to unikalne, chronione prawem patentowym preparaty emolientowe, stanowiące kompleksową i skuteczną pielegnację do skóry suchej, wrażliwej, atopowej, skłonnej do podrażnień i alergii. Polecane są już od 1. dnia życia. W skład linii wchodzą produkty do pielęgnacji i higieny skóry podczas kąpieli (emulsja do kąpieli, kostka myjąca, żel myjący), preparat do pielęgnacji włosów i skóry głowy (szampon nawilżający) oraz preparaty do pielęgnacji skóry po kąpieli i w ciągu dnia (krem emolientowy natłuszczający, krem emolientowy nawilżający, balsam do ciała). Produkty allerco® zostały przetestowane dermatologicznie na skórze osób z dodatnim wywiadem atopowym i alergologicznym. Badania potwierdziły, że produkty są bardzo dobrze tolerowane i odpowiadają wymaganiom stawianym wyrobom przeznaczonym do pielęgacji bardzo delikatnej i wrażliwej skóry. Emolienty allerco® działają łagodząco i chronią przed powstawaniem podrażnień. Zapewniają skórze długotrwałe nawilżenie i natłuszczenie. Zmniejszają szorstkość i suchość skóry, wygładzają naskórek. Przywracają skórze naturalną równowagę i funkcję ochronną. Wzmacniają płaszcz hydrolipidowy naskórka, czyniąc ją odporniejszą na niekorzystne działanie czynników zewnętrznych. Produkty allerco® spełniają wymagania stawiane produktom hipoalergicznym - nie zawierają substancji zapachowych. Wzbogacone zostały o specjalnie dobrane (z myślą o delikatnej i wrażliwej skórze) najwyższej jakości składniki pielęgnacyjno-ochronne.

**Thermi®**

Thermi® to żel pielęgnacyjno-łagodzący o kompleksowym działaniu. Pielęgnuje i chroni skórę narażoną na oparzenia, odmrożenia i otarcia, skłonną do podrażnień i odleżyn. Zawiera molekułę REGEN7, która chroni skórę przed powstawaniem podrażnień, zmniejsza zaczerwienienie i wpływa korzystnie na naskórek. Dzięki

zastosowaniu wysokiej jakości składników żel działa łagodząco i kojąco, nawilża skórę i zapobiega nadmiernemu jej wysuszeniu. Specjalnie opracowana formuła hydrożelu zapewnia skuteczne działanie chłodzące i przynosi skórze prawdziwa ulgę. Żel Thermi® zmniejsza uczucie przegrzania i pieczenia skóry, często odczuwane przy podrażnieniach termicznych i słonecznych. Regularnie stosowany zabezpiecza skórę przed odparzeniami i otarciami. Polecany jest jako preparat pielęgnacyjno-łagodzący przy podrażnieniach skóry po zabiegach dermatologicznych (np. peelingi, mikrodermabrazje) i kosmetycznych (np. depilacja, golenie). Żel doskonale sprawdza się także w profilaktyce odleżyn. Formuła hydrożelu pozwala na łatwą i szybką aplikację, również na duże powierzchnie.

**Thermi® Adventures**

Wersja dedykowana do kanału drogeryjnego przeznaczona do męskiego grona odbiorców oraz zawierającą przekaz do grupy konsumentów uprawiających sport, wszelkiego rodzaju outdoor, turystykę i sporty ekstremalne, klientów sieci sklepów sportowych.

Portfolio linii pielęgnacji ciała wzbogaciły dwie referencje nowej marki Novaja:

**Novaja witaminowy krem do twarzy i ciała z witaminą A+E**

Krem ochronny do codziennej pielęgnacji i ochrony skóry suchej, wrażliwej i podrażnionej, Zawiera glicerynę, olej z nasion słonecznika, witaminy A i E oraz emolienty. Łagodzi podrażnienia skóry i doskonale ją nawilża. Stymuluje produkcję kolagenu oraz wygładza skórę. Chroni przed niekorzystnymi czynnikami atmosferycznymi. Zmniejsza rogowacenie naskórka, zapewnia regenerację skóry suchej i wrażliwej, opóźnia procesy starzenia.

**Novaja regenerujący krem z mocznikiem 35% do ciała, rąk, stóp**

Krem został stworzony z myślą o codziennej pielęgnacji i ochronie skóry suchej. Produkt ma za zadanie rozwiązywać problemy zaburzeń rogowacenia, które towarzyszą np. łuszczycy, cukrzycy oraz atopowemu zapaleniu skóry. Dzięki dużej zawartości mocznika, krem głęboko nawilża i zmiękcza nadmiernie złuszczający się i zrogowaciały naskórek. Produkt zawiera mocznik, masło shea, glicerynę, pantenol, alantoinę, witaminę E oraz emolienty. Świetnie poradzi sobie z pękającymi piętami, a także suchymi dłońmi i stopami oraz przesuszoną i pękającą

skórą łokci i kolan.

Do linii pielęgnacji ciała dołączyły naturalne kremy multifunkcyjne Favorite Natutre:

**Multifunkcyjny krem do twarzy, ciała i włosów, propolis – mleczko pszczele**
Nawilżający krem wielofunkcyjny do twarzy, ciała i włosów. W 100% naturalny, 0% wody. Eco formuła zapewnia ukojenie i działa naprawczo. Propolis zawarty w kremie ma właściwości łagodzące oraz chroni skórę przed podrażnieniami. Mleczko pszczele regeneruje i nawilża poprawiając kondycję skóry i włosów.

**Multifunkcyjny krem do twarzy, ciała i włosów, olej moringa-olej ryżowy**
Regenerujący krem wielofunkcyjny do twarzy, ciała i włosów. W 100% naturalny, 0% wody. Eco formuła zapewnia nawilżenie i odżywienie. Olej moringa zawarty w kremie wygładza i zmiękcza skórę i włosy chroniąc je przed wysuszeniem. Olej ryżowy poprawia jędrność i elastyczność skóry oraz działa regenerująco i kondycjonująco na włosy.

**Pielęgnacja ust** (segment Lip Care)

**Łagodząca pomadka ochornna do ust allerco® –** zawiera unikalne połączenie molekuły Regen7 ze specjalnie dobranymi emolientami i naturalnymi składnikami pielęgnacyjno-ochronnymi: super sterol liquid, olej bawełniany, olej migdałowy. Łagodząca pomadka ochronna do ust allerco® przynosi natychmiastową ulgę i regeneruje suche, spierzchnięte i popękane usta. Chroni przed wysuszeniem i szkodliwym działaniem czynników zewnętrznych takich jak mróz, wiatr, słońce, klimatyzacja.

Pomadka działa łagodząco i zmniejsza nadwrażliwość ust objawiającą się zaczerwienieniem, spierzchnięciem i pieczeniem. Wyraźnie i długotrwale nawilża i natłuszcza. Zmiękcza i wygładza usta, przywracając im zdrowy wygląd.

**Pomadka allerco® z filtrami UVA/UVB SPF 30 -** zawiera unikalne połączenie molekuły Regen7 ze specjalnie dobranym, fotostabilnym kompleksem filtrów UVA i UVB oraz naturalnymi składnikami pielęgnacyjno-ochronnymi (olej bawełniany, olej migdałowy).Pomadka ochronna allerco® zawiera filtry UVA/UVB i zapewnia wysoką ochronę przeciwsłoneczną (SPF 30). Ma właściwości kojące i zmniejsza nadwrażliwość ust objawiającą się zaczerwienieniem, spierzchnięciem i pieczeniem. Łagodzi objawy podrażnienia i chroni przed ich powstawaniem. Wyraźnie i długotrwale nawilża i natłuszcza usta, sprawiając że są miękkie i elastyczne. Pomadka działa odżywczo i regenerująco na spierzchnięte usta, przynosząc im natychmiastową ulgę. Poprawia ogólny wygląd ust.

**Pielęgnacja paznokci** (segment Nail Care)

**dermena® regenail odżywcze serum do paznokci**

Specjalistyczny produkt pielęgnacyjny przeznaczony do słabych, łamliwych i rozdwajających się paznokci. Oparty jest na aktywnym kompleksie olejków naturalnych (Natural Oil Complex): z mirry, bawełnianego, migdałowego, canola, z kiełków pszenicy. Serum wzbogacone zostało witaminowym kompleksem naprawczym (witamina A, E, F i C) oraz lecytyną. Wyjątkowy skład produktu zapewnia kompleksową pielęgnację i ochronę płytki paznokcia oraz otaczającego go naskórka. Serum do paznokci dermena® regenail wzmacnia i regeneruje płytkę paznokcia oraz zapobiega jej łamaniu i rozdwajaniu się. Dzięki bogactwu składników odżywczych intensywnie nawilża, natłuszcza i zmiękcza suche i popękane skórki wokół paznokci.

W segmencie pielęgnacja paznokci pojawił się nowy produkt pod marką Novaja:

**Novaja serum regenerujące do paznokci**

Specjalistyczny produkt pielęgnacyjny oparty na kompleksie olejków naturalnych wzbogacony witaminowym kompleksem naprawczym (wit. A,C,E) oraz lecytyną, które regenerują, wzmacniają, nawilżają i odżywiają płytki paznokciowe oraz otaczające je skórki. Serum do paznokci poprawia natłuszczenie, wzmacnia i odżywia płytkę

paznokciową, przywraca jej zdrowy wygląd, zapobiega pękaniu skórek wokół paznokci.

**Pielęgnacja rzęs** (segment Lash Care):

**dermena® lash odżywka i mascara**
Produkty przeznaczone dla osób posiadających słabe, zniszczone i przerzedzone rzęsy i brwi. Odżywka dermena® lash dzięki zastosowaniu opatentowanej substancji czynnej pochodzenia witaminowego (molekuły REGEN7), hamuje wypadanie rzęs/brwi oraz stymuluje proces ich odrastania. Poprawia odżywienie mieszka włosowego. Dodatek biotinylu_GHK, naturalnego tripeptydu, wpływa na strukturę włosa i jego zakotwiczenie. Odżywka sprawia, że wyrastające rzęsy/brwi są wyraźnie gęstsze i mocniejsze. Polecana jest także jako produkt pielęgnacyjny po zakończonej chemioterapii. Mascara pielęgnacyjna dermena® lash ma formę czarnego tuszu do rzęs. Dzięki specjalnie opracowanej formule wzmacnia i regeneruje rzęsy, hamuje ich nadmierne wypadanie oraz wspomaga proces ich wzrostu. Zapewnia rzęsom odpowiedni makijaż, poprawiając ich kondycję i przywracając zdrowy wygląd. Mascara łączy działanie molekuły REGEN7 ze starannie dobranymi składnikami odżywczo-regenerującymi: prowitaminą B5, kreatyną, proteinami z ryżu i wyciągiem z oleju palmowego. Sprawia, że rzęsy stają się dłuższe, grubsze i zagęszczone. Preparaty z linii dermena® lash nie powodują podrażnień i mogą być stosowane przez osoby o oczach wrażliwych oraz noszących soczewki kontaktowe.

**Novaja serum regenerujące do rzęs i brwi** – nowy produkt w segmencie Lash Care.

Serum do rzęs i brwi wzmacnia i odżywia rzęsy i brwi. Zawarte w preparacie składniki odżywcze i pielęgnujące poprawiają kondycję włosa i przywracają mu zdrowy wygląd. Kreatyna regeneruje i odżywia włoski, a prowitamina B5 i polisacharydy odbudowują ich strukturę, przez co stają się one gładkie i zyskują naturalny blask. Serum nie skleja i nie obciąża rzęs/brwi. Produkt został przebadany dermatologicznie i oftalmologicznie. Serum można stosować przy oczach wrażliwych i podatnych na podrażnienia oraz przy noszeniu soczewek kontaktowych.

**Pielęgnacja rąk** (segment Hand Care)
W kategorii tej znajdują się nowy produkt marki Novaja:

**Novaja serum regenerujące do rąk**

Serum intensywnie regenerujące do codziennej pielęgnacji dłoni. Przeciwdziała suchości, szorstkości jak również „pękaniu" naskórka. Wygładza, uelastycznia oraz wyraźnie nawilża i natłuszcza skórę. Specjalnie dobrane składniki (mocznik, kompleks NMF, proteiny jedwabiu, masło shea, olej canola + kompleks emolientów) pozwalają wzmocnić i odbudować warstwę hydrolipidową naskórka, sprawiając, że skóra jest właściwie zregenerowana, odżywiona i nawilżona. Regularne stosowanie produktu chroni skórę przed niekorzystnymi czynnikami zewnętrznymi, zapobiega ponownemu przesuszeniu i zmniejsza podatność skóry na podrażnienia.

**Pielęgnacja stóp** (segment Foot Care):

**Novaja serum regenerujące do stóp i pięt** – nowy produkt w segmencie Foot Care.
Serum poprawia natłuszczenie oraz wyraźnie nawilża skórę. Przywraca skórze gładkość oraz zmiękcza naskórek, sprawiając, że skóra stóp jest elastyczna i przyjemna w dotyku. Zmniejsza suchość i szorstkość oraz skłonność do pękania i nadmiernego rogowacenia naskórka. Zawiera mocznik, glicerynę, masło shea, olej ze słodkich migdałów, pantenol, alantoinę oraz emolienty. Intensywna kuracja regenerująca - poprawia komfort i ogólny wygląd stóp i pięt.

**Preparaty weterynaryjne**

**Vetoemvit** to specjalistyczne preparaty weterynaryjne dla psów kierowane są do problemu nadmiernego wypadania sierści o różnym podłożu. Znajdują zastosowanie jako terapia przyspieszająca odrost sierści u psów w okresie wzmożonego jej wypadania (linienia), ale także jako terapia wspomagająca odrost w przypadkach wyłysień, przeczosów, czy przerzedzeń sierści podczas takich jednostek chorobowych jak np. niewydolność tarczycy, choroba Cushinga, hiperandrogenizm, AZS, dysplazje mieszków włosowych. Nadmierna utrata sierści u psa jest problemem kosmetycznym, ale niestety bardzo uciążliwym dla jego właściciela. Na rynku weterynaryjnym znajduje się niewiele preparatów kierowanych do problemu nadmiernej utraty okrywy włosowej u psów. Vetoemvit wyróżnia się na nim swoim unikalnym składem - opartym na innowacyjnym, chronionym prawem patentowym, składniku aktywnym M-VIT. M-VIT to bezpieczna w stosowaniu substancja fizjologiczna pochodzenia witaminowego. Wzmacnia mieszek włosowy, hamuje wypadanie sierści i stymuluje proces jej odrastania. Jednocześnie chroni skórę przed powstawaniem podrażnień i korzystnie wpływa na naskórek. Połączenie M-Vitu ze specjalnie dobranymi

składnikami aktywnymi pozwoliło stworzyć linię innowacyjnych preparatów Vetoemvit dla psów z osłabioną, nadmiernie wypadająca sierścią oraz wrażliwą, skłonną do podrażnień i alergii skórą. Skuteczność preparatów Vetoemvit potwierdzają badania aplikacyjne. W skład linii wchodzą: szampon wzmacniający dla psów krótkowłosych, szampon wzmacniający dla psów długowłosych, serum przeciw wypadaniu sierści dla psów.

**Dermokosmetyki sprzedawane pod wyłączną marką dla Amazon EU.**

Revium to innowacyjny brand dermokosmetyków stworzony dla Amazon EU, z którym współpraca została nawiązana w roku 2019. Pharmena jest producentem dermokosmetyków marki Revium sprzedawanych na wyłączność do Amazon EU. Marka Revium składa się z 22 produktów w linii hair & skin care. Z czego 19 SKU zostało wprowadzonych na rynek w 2019 natomiast 3 SKU w roku 2020. Produkty sprzedawane są na 5 rynkach: Niemcy, Hiszpania, Anglia, Francja i Włochy.

**Suplementy diety Menavitin**

Menavitin to marka parasolowa suplementów diety opartych na innowacyjnej, chronionej prawem patentowym cząsteczce 1-MNA. 1-MNA to endogenna substancja pochodzenia witaminowego, fizjologicznie obecna w ustroju człowieka. Jest głównym metabolitem witaminy B3 (zwanej też witaminą PP). Składnik ten znajduje się w nielicznych produktach spożywczych obecnych w diecie. Najbogatszym znanym źródłem naturalnym 1-MNA są algi brunatne Wakame (*Undaria pinnatifida*) i liście zielonej herbaty (*Camellia sinensis*) – składniki mało popularnej w Polsce diety japońskiej. Wraz z wiekiem obniża się fizjologiczna zdolność przekształcania witaminy PP, dlatego suplementacja diety w 1-MNA jest zalecana szczególnie osobom dorosłym.

**Menavitin Cardio** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom dorosłym, chcącym wesprzeć prawidłowe funkcjonowanie serca i układu krążenia. Jako jedyny na rynku zawiera unikalną cząsteczkę 1-MNA w połączeniu z mikrokapsułkowanym olejem rybim, będącym źródłem niezbędnych dla zachowania dobrego stanu zdrowia wielonienasyconych kwasów tłuszczowych z grupy omega-3: kwasu dokozaheksaenowego (DHA) i kwasu eikozapentaenowego (EPA). Kwasy Omega-3 (EPA i DHA) należą do niezbędnych nienasyconych kwasów tłuszczowych (NNKT). Organizm człowieka nie potrafi ich samodzielnie wytwarzać, dlatego muszą być codziennie dostarczane wraz z pokarmem. Kwasy EPA i DHA przyczyniają się do prawidłowego funkcjonowania serca. Korzystne działanie występuje w przypadku spożywania 250 mg EPA i DHA dziennie.

**Menavitin Vital** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom dorosłym, chcącym wesprzeć układ nerwowy, poprawić samopoczucie oraz utrzymać prawidłową sprawność umysłową i funkcje poznawcze. Jako jedyny na rynku zawiera unikalną, innowacyjną substancję 1-MNA w połączeniu z ekstraktem z głogu, witaminą C, cynkiem i kompleksem witamin z grupy B. Głóg wspiera prawidłowe funkcjonowanie serca, zwiększa dopływ tlenu i pozytywnie wpływa na krążenie obwodowe. Wykazuje właściwości relaksujące – ułatwia zasypianie oraz pomaga w zmniejszeniu napięcia i rozdrażnienia. Cynk pomaga w utrzymaniu prawidłowego widzenia i funkcji poznawczych organizmu. Wspiera ochronę komórek przed stresem oksydacyjnym. Biotyna, tiamina oraz witaminy C, B6 i B12 przyczyniają się do utrzymania prawidłowego metabolizmu energetycznego. Pomagają w prawidłowym funkcjonowaniu układu nerwowego i utrzymaniu prawidłowych funkcji psychologicznych. Witaminy C, B6, B12 i kwas pantotenowy przyczyniają się także do zmniejszenia uczucia zmęczenia i znużenia. Kwas pantotenowy pomaga w utrzymaniu sprawności umysłowej na prawidłowym poziomie.

**Menavitin Endotelio** to suplement diety polecany osobom dorosłym jako uzupełnienie diety w 1-MNA. 1-MNA to endogenna substancja czynna pochodzenia witaminowego, fizjologicznie

obecna w ustroju człowieka. 1-MNA jest głównym metabolitem witaminy B3, zwanej też witaminą PP. 1-MNA powstaje w naszym organizmie w wyniku przemian metabolicznych witaminy PP w wątrobie. Składnik ten znajduje się w nielicznych produktach spożywczych obecnych w diecie. Najbogatszym znanym źródłem naturalnym 1-MNA są algi brunatne Wakame (*Undaria pinnatifida*) i liście zielonej herbaty (*Camellia sinensis*). Wraz z wiekiem obniża się fizjologiczna zdolność przekształcania witaminy PP, dlatego suplementacja diety w 1-MNA jest zalecana w szczególności osobom dorosłym.

**Menavitin Memory** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom dorosłym, chcącym wesprzeć pamięć i koncentrację. Jako jedyny na rynku zawiera unikalną, innowacyjną substancję 1-MNA w połączeniu z ekstraktem z liści miłorzębu japońskiego (*Ginkgo Biloba*) standaryzowanym na zawartość ginkoflawonoglikozydów i laktonów terpenowych. Skład produktu wzbogacony został magnezem i witaminami z grupy B. Ginkgo Biloba (miłorząb japoński) zawiera takie substancje biologicznie czynne jak glikozydy flawonowe i laktony terpenowe. Wspiera utrzymanie prawidłowych funkcji poznawczych. Wywiera wpływ na mikrokrążenie w mózgu, które związane jest z jego wydajnością i aktywnością umysłową. Pomaga zachować słabnącą z wiekiem pamięć i utrzymać koncentrację. Ponadto wykazuje działanie przeciwutleniające, czyli chroniące przed działaniem wolnych rodników. Magnez i witamina B6 przyczyniają się do zmniejszenia uczucie zmęczenia i znużenia. Ponadto, tak jak tiamina i biotyna, pomagają w prawidłowym funkcjonowaniu układu nerwowego oraz utrzymaniu prawidłowych funkcji psychologicznych.

**Menavitin Diabetix** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom dorosłym, chcącym wesprzeć prawidłowy metabolizm węglowodanów. Jako jedyny na rynku zawiera unikalną, innowacyjną substancję 1-MNA w połączeniu z ekstraktem z liści morwy białej. Liście morwy białej (*Morus alba L.*) dzięki właściwościom spowalniającym rozkład węglowodanów złożonych do cukrów prostych (glukozy) mogą przyczyniać się do utrzymania prawidłowego metabolizmu węglowodanów w organizmie.

**Menavitin Liver** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom dorosłym, chcącym wesprzeć prawidłowe funkcjonowanie wątroby i utrzymanie prawidłowej przemiany tłuszczów. Jako jedyny na rynku zawiera unikalną, innowacyjną substancję 1-MNA w połączeniu z choliną. Cholina to substancja witaminopodobna wchodząca w skład niektórych fosfolipidów np. lecytyny. Organizm człowieka syntetyzuje ją samodzielnie tylko w niewielkim stopniu, więc żeby zapewnić mu ilość potrzebną do prawidłowego funkcjonowania, należy dostarczać ją wraz z pożywieniem. Dobrymi źródłami tego składnika odżywczego są m.in.: jaja, mięso i drób, zwłaszcza wątroba, zarodki pszenne. Cholina ma istotne znaczenie fizjologiczne. Pomaga w prawidłowym funkcjonowaniu wątroby oraz przyczynia się do utrzymania prawidłowego metabolizmu tłuszczów.

**Menavitin Senior** to suplement diety polecany jako uzupełnienie diety osobom starszym, które chcą wesprzeć dobrą kondycję psychoficzyczną, utrzymać prawidłowe funkcjonowanie układu odpornościowego oraz dbającym o zachowanie wigoru i sił witalnych. Jako jedyny na rynku suplement diety zawiera unikalną, innowacyjną substancję **1–MNA** w połączeniu z ekstraktem z korzenia żeń-szenia standaryzowanym na zawartość ginsenozydów. Skład produktu wzbogacono witaminą C, cynkiem i kompleksem witamin z grupy B. **1–MNA** jest głównym metabolitem witaminy B3, zwanej niacyną. Niacyna wspiera prawidłowe funkcjonowanie błon śluzowych, chroniących nasz organizm przed atakami bakterii i wirusów. Cząsteczka **1–MNA** to gotowa, już przekształcona forma witaminy B3. Witamina C oraz cynk pomagają w prawidłowym funkcjonowaniu układu odpornościowego.

Na bazie dostępnych referencji portfela marki Menavitin Spółka PHARMENA opracowała projekt przeznaczony do dystrybucji w kanele e-commerce.

Linia zaspokaja oczekiwania klientów pod kątem silnego wpływu trendu nowoczesnej komunikacji benefitów produktów za pomocą ikon z konkretnymi zaadresowanymi funkcjami oraz prostych w przekazie benefitów wynikających ze stosowania preparatów:

- Menavitin Wsparcie Odporności Suplement Diety 60 kapsułek;
- Menavitin Pamięć i Koncentracja Suplement Diety 60 kapsułek;
- Menavitin Witalność Seniora Suplement Diery 60 kapsułek;

- Menavitin Wsparcie Wątroby Diety 60 kapsułek.

**Preparaty weterynaryjne** (segment Pet Care):

**Vetoemvit** to specjalistyczne preparaty weterynaryjne dla psów kierowane są do problemu nadmiernego wypadania sierści o różnym podłożu. Znajdują zastosowanie jako terapia przyspieszająca odrost sierści u psów w okresie wzmożonego jej wypadania (linienia), ale także jako terapia wspomagająca odrost w przypadkach wyłysień, przeczosów, czy przerzedzeń sierści podczas takich jednostek chorobowych jak np. niewydolność tarczycy, choroba Cushinga, hiperandrogenizm, AZS, dysplazje mieszków włosowych. Nadmierna utrata sierści u psa jest problemem kosmetycznym, ale niestety bardzo uciążliwym dla jego właściciela. Na rynku weterynaryjnym znajduje się niewiele preparatów kierowanych do problemu nadmiernej utraty okrywy włosowej u psów. Vetoemvit wyróżnia się na nim swoim unikalnym składem - opartym na innowacyjnym, chronionym prawem patentowym, składniku aktywnym M-VIT. M-VIT to bezpieczna w stosowaniu substancja fizjologiczna pochodzenia witaminowego. Wzmacnia mieszek włosowy, hamuje wypadanie sierści i stymuluje proces jej odrastania. Jednocześnie chroni skórę przed powstawaniem podrażnień i korzystnie wpływa na naskórek. Połączenie M-Vitu ze specjalnie dobranymi składnikami aktywnymi pozwoliło stworzyć linię innowacyjnych preparatów Vetoemvit dla psów z osłabioną, nadmiernie wypadająca sierścią oraz wrażliwą, skłonną do podrażnień i alergii skórą. Skuteczność preparatów Vetoemvit potwierdzają badania aplikacyjne. W skład linii wchodzą: szampon wzmacniający dla psów krótkowłosych, szampon wzmacniający dla psów długowłosych, serum przeciw wypadaniu sierści dla psów.

## 1.13. Produkcja

Ze względu na złożoność procesów produkcyjnych oraz konieczność zaangażowania zaawansowanych i kapitałochłonnych technologii, produkcja Grupy Kapitałowej w I półroczu 2021 roku, podobnie jak w latach poprzedzających, realizowana była przez wyspecjalizowane podmioty zewnętrzne.
W zakresie wytwarzania substancji czynnej wykorzystywanej w procesie produkcyjnym Spółki Dominującej, kontynuowana była współpraca ze Spółką IFOTAM Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi.

W I półroczu 2021 roku produkcja oraz konfekcjonowanie produktów znajdujących się w portfelu Spółki Dominującej była realizowana przez następujące podmioty:

- Dostawca nr 1 - jest wytwórcą 73 produktów dermokosmetycznych Spółki Dominującej, w tym 37 produktów z linii Dermena/ Dermenum, 8 produktów z linii Allerco, 7 produktów z linii Novaja, 20 produktów z linii Revium, 1 produktu z linii Cleanerix oraz 3 kosmetyków weterynaryjnych z linii Vetoemvit/Furgroo,
- Dostawca nr 2 - wytwórca 9 suplementów diety z linii Dermena Complex oraz Menavitin, a także 6 produktów dermokosmetycznych Emitenta, w tym 2 produktów z linii Dermena, 2 produktów z linii Thermi oraz 2 produktów z linii Revium,
- Dostawca nr 3 – wytwórca 13 produktów dermokosmetycznych Spółki Dominującej, w tym 10 produktów z linii Favorite Nature, 2 produktów z linii Novaja oraz 1 produktu z linii Cleanerix,
- Dostawca nr 4 – wytwórca 2 produktów dermokosmetycznych Spółki Dominującej - kostek myjących z linii Allerco,
- Dostawa nr 5 – wytwórca 5 suplementów diety z linii Menavitin.

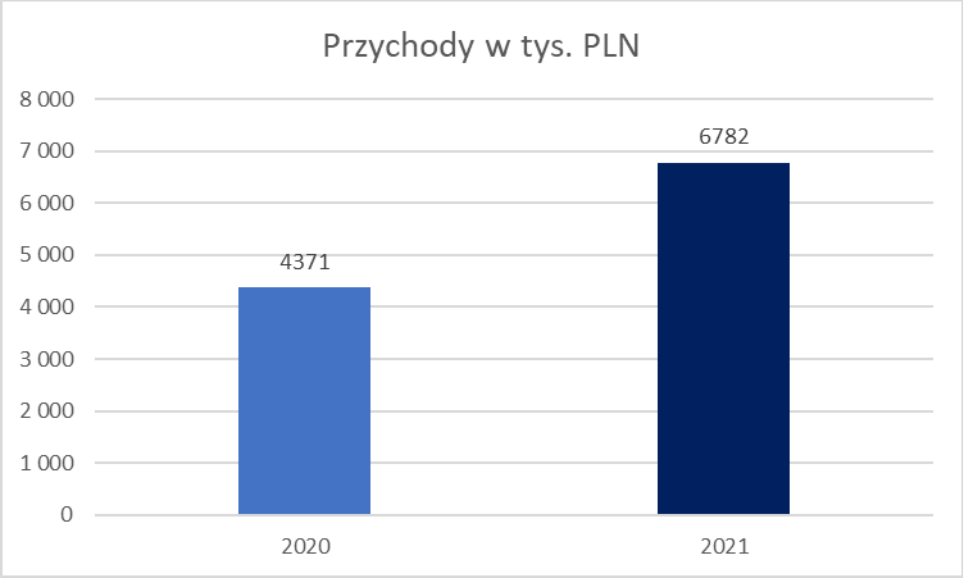
Do najistotniejszych partnerów współpracujących ze Spółką Dominującą, za pośrednictwem podmiotów realizujących zlecania produkcji kontraktowej, należą:

- Bech Packaging Sp. z o.o. – producent i dostawca opakowań z tworzyw sztucznych (butelki) wykorzystywanych przez Spółkę Dominującą.
- Albea Poland Sp. z o.o. – producent i dostawca opakowań z tworzyw sztucznych (tuby) wykorzystywanych przez Spółkę Dominującą.
- Avantgarde SJ – producent opakowań z papieru i tektury wykorzystywanych przez Spółkę Dominującą we wszystkich liniach dermokosmetycznych.
- J.S. Hamilton Poland Ltd. Sp. z o.o. – Spółka świadcząca usługi, w zakresie akredytowanych badań czystości mikrobiologicznej wyrobów gotowych Spółki Dominującej.
- BASF Polska Sp. z o.o., Provital Group Polska, Adara Sp. z o.o., Croda Poland Sp. z o.o., ProTec Ingredia Polska, Barentz Sp. z o.o.– kluczowi dostawcy surowców kosmetycznych wykorzystywanych do produkcji dermokosmetycznej Spółki Dominującej.

Transport większości wyrobów gotowych do magazynu oraz magazynowanie wyrobów gotowych Spółki Dominującej realizowany jest przez spółkę Pharmalink Sp. z o.o., w oparciu o zawartą umowę współpracy. Odbiór produktów z magazynu wyrobów gotowych i ich dostawa do dalszych dystrybutorów odbywa się w większości transportem odbiorcy.

## 1.14. Sprzedaż

W pierwszym półroczu 2021 roku Grupa Kapitałowa PHARMENA osiągnęła przychód w wysokości 6 782 tys. PLN i odnotowała 55% wzrostu sprzedaży w stosunku do tego samego okresu w 2020 roku. Udział sprzedaży krajowej stanowił 87% przychodu całkowitego, a export stanowił 13%. Sprzedaż krajowa wyniosła 5 931 tys. PLN i odnotowała wzrost po pierwszym półroczu 2021r. 78% vs 2020 r.




Na osiągnięty wynik wpływ miały działania strategiczne sprzedażowo-marketingowe zapoczątkowane w 2020r. i kontynuowane w 2021r. zmierzające do rozwoju nowych kanałów dystrybucji i punktów sprzedaży dla nowych produktów i marek dedykowanych do różnych segmentów rynku (co było podyktowane m.in. obowiązującymi w 2020 roku obostrzeniami w tradycyjnych kanałach dystrybucji, zwłaszcza w kanale aptecznym, które znacząco ograniczyły sprzedaż produktów Emitenta na rynku krajowym). W związku z oczekiwaniami kluczowych klientów drogeryjnych, w segmencie pielęgnacji włosów i ciała oraz w oparciu o trendy związane z naturą i dbałością o naszą planetę w pierwszym kwartale 2021 roku została wprowadzona na rynek nowa marka Favorite Nature. W drugim kwartale 2021 roku Spółka powiększyła swoje portfolio produktów w kategorii „Hair Care" o dwie referencje pod marką dermena® oraz wdrożyła

nową markę Novaja posiadającą w ofercie przekrój produktów dedykowanych do wielu segmentów i wszystkich kanałów dystrybucji Spółki.

Pandemia COVID-19 nie miała wpływu na wysokość osiągniętych przychodów w I półroczu 2021 r. Wynikało to z faktu, iż w 2021 nie obowiązywały już obostrzenia dot. handlu. Natomiast Emitent identyfikuje wpływ pandemii COVID-19 na znaczący wzrost kosztów produkcji, co wynika z konieczności zamawiania droższych opakowań (przerwane łańcuchy dostaw z Chin) oraz wzrostu kosztów wytworzenia (na co wpływ ma wysoka inflacja oraz stale rosnące koszty pracy).

Mimo, iż w pierwszym kwartale 2021roku zaobserwowaliśmy migracje klientów z kanału aptecznego do drogeryjnego, Spółka osiągnęła sprzedaż na rynku farmaceutycznym wyższą o 64,2 % w stosunku do analogicznego okresu. Sprzedaż na rynku farmaceutycznym stanowiła 48% przychodu całkowitego. Sprzedaż w kanale drogeryjnym stanowiła 37% i osiągnęła wzrost 105% w stosunku do 2020 roku.

Efektem tych działań był wzrost kluczowych kategorii Spółki Pharmena.

Największy udział w sprzedaży produktów stanowią produkty z kategorii „Hair Care". W I półroczu 2021 roku wynosił on 79,6%. Sprzedaż produktów w tej kategorii była wyższa o 75% w stosunku do tego samego okresu w 2020 roku.

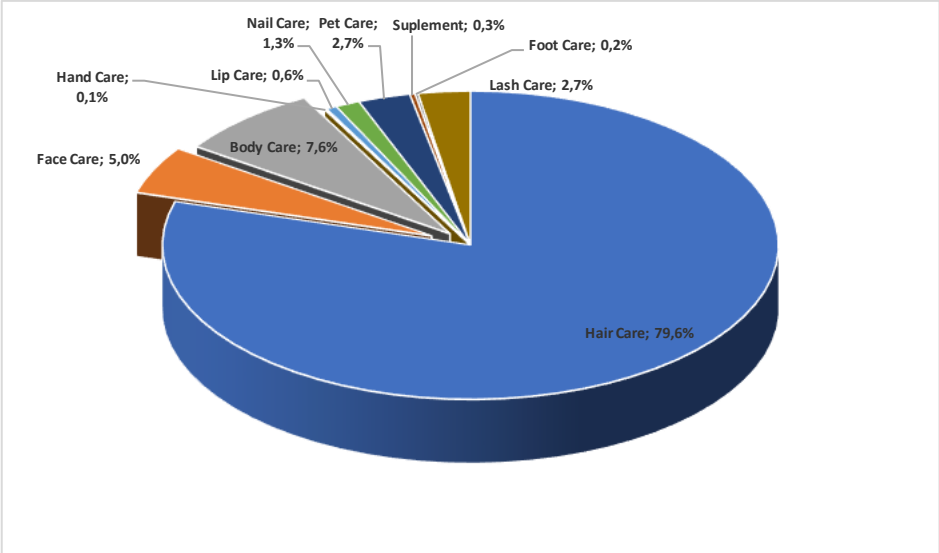
Udział produktów z kategorii „Face Care" stanowił 5% sprzedaży produktów. W tej kategorii sprzedaż była wyższa o 17% w stosunku do roku 2020. Związane to było głównie z wyższą sprzedażą produktów tej kategorii w exporcie.

Udział kategorii „Body Care" w sprzedaży produktów PHARMENA stanowił 7,6% i wzrósł o 33% w stosunku do analogicznego okresu.

Udział pozostałych produktów w sprzedaży stanowił 7,9%.

Export natomiast osiągnął przychód w wysokości 851 tys. PLN i odnotował spadek w pierwszym półroczu o 18% do ubiegłego roku.

Struktura sprzedaży produktów Pharmena w pierwszym półroczu 2021 roku w podziale na kategorie:




Spółka PAHRMENA kontynuuje sprzedaż w kanale e-commerce drogeryjnym i drogeriach tradycyjnych, która stanowiła w pierwszym półroczu 2021 roku 4% udziału w sprzedaży i wzrosła o 244% w stosunku do analogicznego okresu. Wpływ na ten wynik miały kontynuowane działania marketingowe w tym obszarze, które zostały zintensyfikowane jak również wdrożenie marki własnej do kanału drogeryjnego. Działania te stanowią dobry początek do nawiązania współpracy z kluczowymi klientami w kanale e-commerce i czołowych platformach sprzedażowych w Polsce.

Sprzedaż produktów Vetoemvit stanowi 2,7% udziału ogólnej sprzedaży produktów w I półroczu 2021 roku. Jest to marka, dla której prowadzone są działania zmierzające do rozpoczęcia współpracy dystrybucji produktów na rynku detalicznym sieci nowoczesnego kanału zoologicznego oraz rozpoczęcie dystrybucji w kanale zoologicznym e-commerce w rozwiązaniu dropowym.

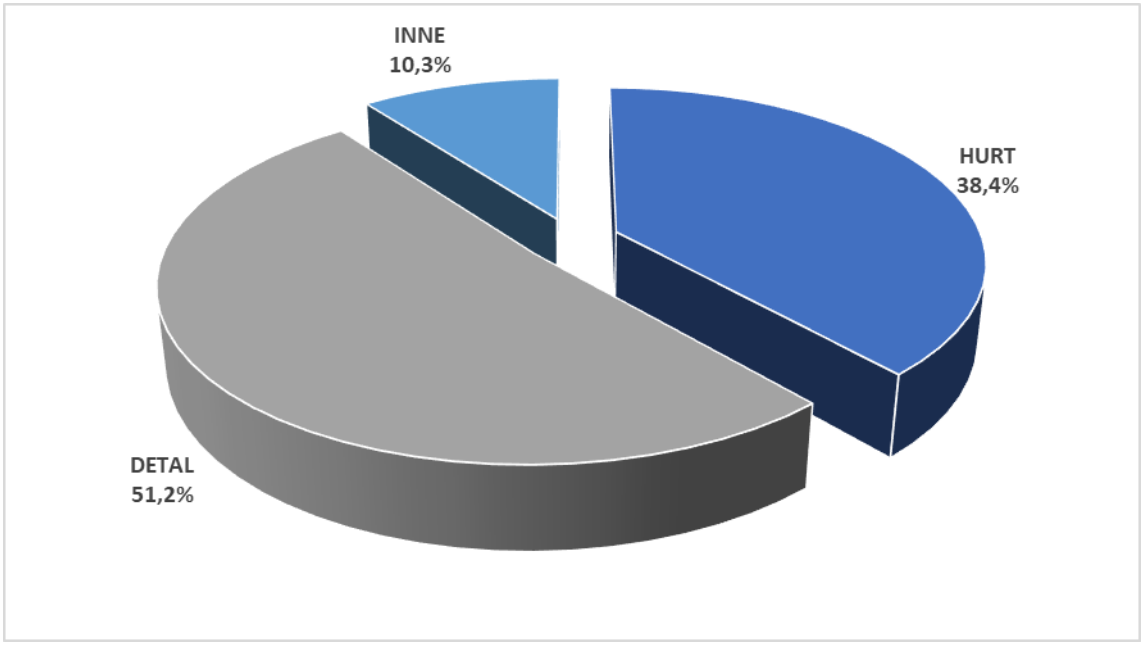
## 1.15. Dystrybucja

W zakresie dystrybucji i logistyki Spółka PHARMENA kontynuuje współpracę z hurtowniami farmaceutycznymi (HURT) i współpracuje również w zakresie umów i zleceń marketingowych określających zasady współpracy w obrębie działań promocyjnych kierowanych do klientów, pozyskiwania nowych rynków zbytu i dystrybucji materiałów reklamowych przez te podmioty. Za pośrednictwem hurtowni farmaceutycznych produkty trafiają bezpośrednio do aptek oraz innych dystrybutorów leków i kosmetyków działających na polskim rynku. Spółka kontynuuje współpracę z hurtowniami farmaceutycznymi: PGF S.A., Neuca S.A., Slawex Sp. z o.o. i Pharmapoint S.A. Na rynku detalicznym PHARMENA współpracuje bezpośrednio między innymi z siecią aptek Dbam o Zdrowie (za

pośrednictwem DOZ SA DIRECT Sp.k.), Super-Pharm oraz z siecią drogerii Rossmann i Natura.
Spółka kontynuuje również współpracę z dystrybutorami drogeryjnymi (HURT-TRADYCJA). Współpraca ta stworzyła możliwość zaoferowania rozwiązań dropowych do odbiorców z kanału e-commerce w kraju, co finalnie wpłynęło na poszerzenie dostępności produktów Spółki wśród konsumentów w Internecie. Dzięki tej współpracy Spółka prowadzi dystrybucję pośrednią do formatów drogerii w kanale tradycyjnym, współpracuje z drogeriami internetowymi oraz platformami sprzedażowymi. Tak jak w poprzednich latach Spółka PHARMENA kontynuuje współpracę bezpośrednio z sieciami aptek i drogerii (DETAL) oraz poszerza grono klientów w tym obszarze. Nadal za pośrednictwem hurtowni farmaceutycznych produkty trafiają bezpośrednio do aptek oraz innych dystrybutorów leków i kosmetyków działających na polskim rynku.
W związku z powyższym, model dystrybucji stał się crosskanałowy, a marki stały się dostępne dla szerokiego grona odbiorców ulokowanych w różnych segmentach rynku.

W zakresie dystrybucji produktów weterynaryjnych w I półroczu 2021 roku Spółka współpracowała z hurtowniami: Weterpol Sp. z o.o., Przedsiębiorstwem Zaopatrzenia Farmaceutyczno-Weterynaryjnego „Centrowet". Sprzedaż produktów weterynaryjnych ujęta została w kategorii „INNE" na poniższym diagramie.

Struktura dystrybucji produktów Spółki w podziale na HURT i DETAL w pierwszym półroczu 2021 roku przedstawia się następująco:



W pierwszym półroczu 2021 roku około 38,4% wszystkich sprzedanych towarów w kraju dystrybuowanych było do aptek za pośrednictwem hurtowni farmaceutycznych (HURT). W analogicznym okresie wskaźnik wykazywał udział 35,4%. Sprzedaż detaliczna (DETAL) do sieci stanowiła w pierwszym półroczu 2021r. 51,2% udziału, gdzie w 2020 r. udział ten stanowił 38,7%. Różnica wynika ze zmiany zachowań konsumenckich spowodowanych wprowadzanymi obostrzeniami. Zmiana ta jest efektem migracji pacjentów do kanału drogeryjnego na co znaczący wpływ miały ograniczenia działalności aptek w części dermokosmetycznej i zmian w obsłudze pacjentów z powodu wprowadzenia obostrzeń podczas pandemii (ograniczenie ilości osób na powierzchni sprzedaży, dodatkowe ścisłe wymogi sanitarne, bezpieczne odstępy, maseczki) oraz zmianą w obsłudze pacjentów spowodowaną pandemią.

Struktura odbiorców powyżej 10% udziału w przychodach ze sprzedaży Spółki w 2021 roku:

| Nazwa podmiotu | Wartość sprzedaży w PLN | Udział | Powiązania kapitałowe |
|---|---|---|---|
| Odbiorca nr 1 | 2 227 454 zł | 32,5% | nie |
| Odbiorca nr 2 | 1 161 625 zł | 16,1% | nie |
| Odbiorca nr 3 | 790 126 zł | 11,7% | nie |
| Odbiorca nr 4 | 506 557 zł | 7,5% | tak |

## 1.16. Marketing

W pierwszym półroczu 2021 roku Spółka Pharmena prowadziła działania marketingowe zmierzające do zwiększenia przychodów ze sprzedaży oferowanych produktów dermokosmetycznych prowadząc akcje promocyjno-reklamowe w punktach sprzedaży w ramach współpracy z aptekami, drogeriami oraz za pośrednictwem dystrybutorów farmaceutycznych i drogeryjnych jak również na intensyfikacji działań w kanale e-commerce.

Strategia marketingowa skupiła się na kontynuacji działań w obszarze konsumenta poprzez wdrożenie narzędzi wsparcia odsprzedażowego, popularyzacji produktów wśród konsumentów, synchronizacji mediów z konkretnymi działaniami sprzedażowymi.

W wyniku trwającej pandemii SARS COVID-19 wsparciem działań marketingowych były także szkolenia w środowisku farmaceutycznym prowadzone zdalnie za pośrednictwem platform internetowych. Dotyczyły one zarówno produktów dermokosmetycznych i molekuły REGEN7, jak i unikalnego składnika 1-MNA oraz nowych produktów.

W pierwszym kwartale 2021 roku działania w punktach sprzedaży skupiły się na ekspozycjach produktów na półce oraz w strefie przykasowej, atrakcyjnych dla konsumenta rabatach oraz komunikacją reklamową w kanale e-commerce jak i w

drukowanych materiałach ofertowych (ulotki, gazetki, plakaty). Działania w kwestii kampanii informacyjno-promocyjnej produktów w środowisku lekarzy były częściowo odmrażane i pozwoliły na odbudowywanie świadomości marki.

W drugim kwartale 2021 roku Spółka kontynuowała działania promocyjno-reklamowe. Rozpoczęto implementację nowych produktów w punktach sprzedaży budując edukację konsumentów, prowadząc działania przy wykorzystaniu dostępnych narzędzi odsprzedażowych, komunikacji reklamowej do konsumenta oraz intensyfikując działań w kanale e-commerce do wzbudzenia zainteresowania i budowania lojalności konsumenckiej.

W pierwszym półroczu działania marketingowe ukierunkowane były na umocnieniu wizerunku marki dermena®. Działania wspierane były odpowiednim przekazem w kanale digital z ekspozycją i komunikacją produktów. W ramach umacniania wizerunku dermokosmetyków, jako produktów innowacyjnych o unikalnym składzie i potwierdzonej skuteczności prowadzono działania PR za pośrednictwem prasy, Internetu. Działania Spółki również skupiły się na przeprowadzeniu kampanii natywnej dla produktów dermena®. Dodatkowo nastąpiła intensyfikacja działań w obszarze promocji marki w Social Mediach poprzez budowanie zasięgów i edukacji obiorcy – konsumenta.

Przeprowadzono kampanie promocyjne: kampania display w Google Display Network, działania reklamowe na You Tube oraz treści sponsorskie w portalach związanych ze zdrowiem i lifestylem. Dla marki dermena® przeprowadzono kampanię influencerską nawiązując współpracę z influencerami o szerokich zasięgach. Działania skupiły się na przypomnieniu stałym konsumentom i informacji do nowych konsumentów, że produkty marki dermena® były jednymi z pierwszych na polskim rynku, które budowały kategorię specjalistyczną segmentu pielęgnacji włosów.

Spółka Pharmena była jednym ze sponsorów gali finałowej konkursu Miss Polonia. Nawiązana została współpraca z laureatką konkursu.

W drugiej połowie 2021 Spółka rozpocznie kampanię wizerunkowo – sprzedażową dla nowych marek.

## 1.17. Działalność badawczo-rozwojowa

Prowadzone w I półroczu 2021 roku prace badawczo-rozwojowe obejmowały trzy obszary zainteresowań:

- opracowanie produktów dermokosmetycznych,
- opracowywanie suplementów diety,
- prowadzenie badań nad zastosowaniem wybranych soli pirydyniowych w medycynie w celu opracowania innowacyjnego leku.

**Dermokosmetyki**

Zgodnie z przyjętą strategią, Spółka Dominująca planuje systematycznie poszerzać asortyment produktów. W I półroczu 2021 prowadzono prace badawczo-rozwojowe nad kolejnymi nowymi produktami Spółki w segmencie ***Hair Care*** oraz ***Skin Care***.

Dział badawczo-rozwojowy Spółki Dominującej prowadził prace nad rozszerzeniem istniejących linii produktów dermokosmetycznych, zlecał badania aplikacyjne celem potwierdzenia skuteczności wprowadzanych produktów oraz zlecał opracowanie technologii ich masowej produkcji. Spółka Dominująca prowadziła prace nad nowymi recepturami 14 produktów, przeprowadziła badania mikrobiologiczne, dermatologiczne, aplikacyjne i aparaturowe 15 produktów z segmentu Hair Care oraz Skin Care. W badaniach powyższych uczestniczyło 760 osób.
Grupa Kapitałowa Spółki Dominującej nie dysponuje własnym zapleczem laboratoryjnym. Dział badawczo-rozwojowy Spółki Dominującej koordynuje realizację prac zleconych.

## Suplementy diety 1-MNA

1-MNA to unikalna, chroniona prawem patentowym cząsteczka posiadająca zdolność do wpływania na biomarkery ryzyka schorzeń układu sercowo-naczyniowego oraz do stymulowania produkcji endogennej naturalnej prostacykliny. Niski poziom prostacykliny w organizmie zwiększa ryzyko wystąpienia miażdżycy. Badania wykazały, iż wraz z wiekiem obniża się fizjologiczna zdolność przekształcania witaminy PP. Dzięki suplementacji diety 1-MNA można wpływać na poziom 1-MNA w organizmie.

W latach poprzednich Spółka Dominująca, w ramach realizacji strategii wprowadzenia do sprzedaży suplementów diety 1-MNA, wprowadziła do sprzedaży w Polsce suplementy dieety w ramach marki parasolowej MENAVITIN.

W I półroczu 2021 r. Spółka Dominująca zakończyła prace nad opracowaniem formulacji kolejnego suplementu diety z linii MENAVITIN – suplementu MENAVITIN CHOLESTEROL.

## Kandydat na lek TRIA-662

Grupa Kapitałowa Emitenta prowadzi prace nad rozwojem innowacyjnego leku TRIA-662 opartego na substancji czynnej 1-MNA za pośrednictwem Spółki Zależnej Cortria Corporation (USA) bądź bezpośrednio. Grupa Kapitałowa Emitenta posiada globalną ochronę patentową na doustne zastosowanie 1-MNA. Koordynatorem procesu jest Emitent albo jego spółka zależna - Cortria Corporation. Emitent i Cortria współpracuje z grupą konsultantów i doradców opracowując strategię prowadzenia badań nad lekiem, a następnie zawiera

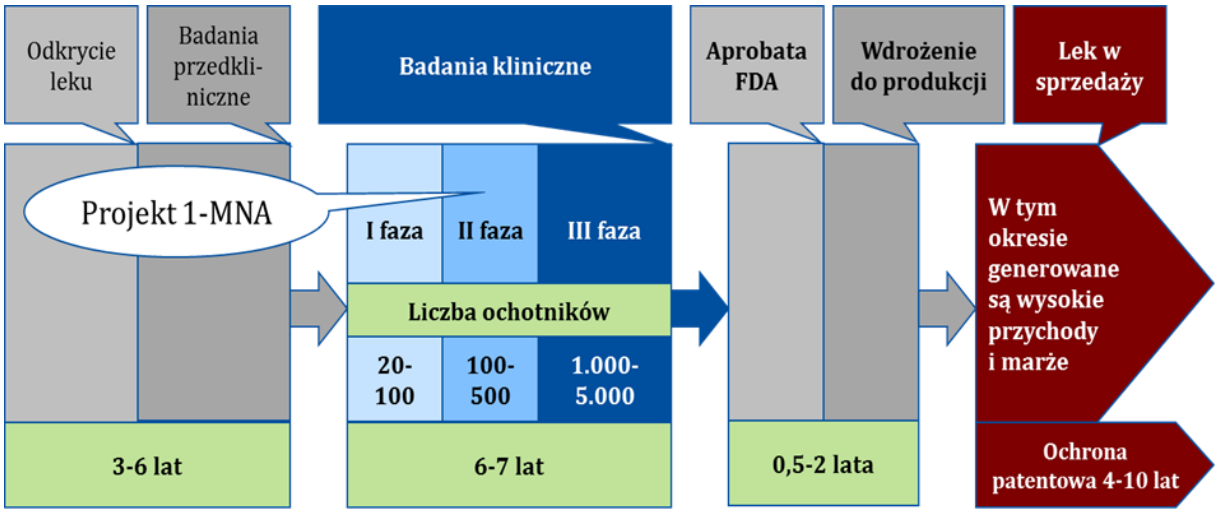
stosowne umowy z instytucjami i klinikami zlecając im wykonanie badań (przedklinicznych oraz klinicznych).

*Proces komercjalizacji leku*

Badania i rozwój nowych produktów leczniczych to długotrwały i złożony proces, wymagający rozbudowanej platformy naukowo-technologicznej oraz znaczących nakładów finansowych. Obarczony jest on również dużym ryzykiem niepowodzenia. Wg PhARMA – Profile 2011 średni okres wdrożenia leku, od rozpoczęcia badań podstawowych do wprowadzenia na pierwszy istotny rynek wynosi 12-14 lat. Zdecydowanie najdłuższym etapem są badania kliniczne, które odpowiadają za połowę (średnio 6-7 lat) powyższego czasu.

Proces badawczo-rozwojowy nowego produktu leczniczego składa się z pięciu głównych etapów: badań podstawowych, badań przedklinicznych, badań klinicznych, procesu rejestracji oraz programu wprowadzania do obrotu.

***Schemat. Proces komercjalizacji leku***




*Źródło: opracowanie na podstawie raportu PhARMA – profile 2011*

Badania podstawowe są pierwszym etapem prac nad stworzeniem nowego leku. Ich celem jest synteza nowych związków chemicznych lub poszukiwanie i izolacja substancji, które mają potencjalne działanie lecznicze. Badania te obejmują ustalanie mechanizmów działania leku.

Wyłonione w czasie badań podstawowych cząsteczki, będące kandydatami na lek są poddawane badaniom przedklinicznym, które przeprowadza się najpierw na komórkach, a następnie na zwierzętach doświadczalnych. Celem badań przedklinicznych jest oszacowanie bezpieczeństwa stosowania badanej substancji u ludzi poprzez określenie: toksyczności ostrej, toksyczności przedłużonej i wpływu na kancerogenezę i układ rozrodczy. Oznaczane jest także mutagenne działanie badanej substancji. Ponadto bada się farmakokinetykę, farmakodynamikę, oraz w razie potrzeby - tolerancję miejscową.

Aby ostatecznie ocenić przydatność nowej substancji w leczeniu danego schorzenia, nieodzowne jest wykonanie szeregu badań klinicznych. Badania kliniczne nowego produktu leczniczego przebiegają w czterech fazach. Każda faza badania ma na celu uzyskanie pewnych informacji. Każda kolejna faza bazuje na informacjach, uzyskanych z pozytywnie zakończonej fazy poprzedniej.

W trakcie I fazy badań klinicznych nowy lek zostaje po raz pierwszy zastosowany u ludzi. Najczęściej są to zdrowi ochotnicy, a pierwsze podanie ma na celu wstępną ocenę bezpieczeństwa stosowania testowanego produktu leczniczego poprzez obserwację ogólnej reakcji ludzkiego organizmu na podawaną substancję. Badania fazy I mają za zadanie uzyskanie danych farmakokinetycznych: absorbcji, dystrybucji, metabolizmu i wydalania badanej substancji. Zwykle w tego typu badaniach lek podawany jest w dawce pojedynczej w kilku stężeniach.

Celem II fazy badań klinicznych jest stwierdzenie czy nowy produkt leczniczy działa u określonej grupy chorych i czy jest bezpieczny. Ten etap rozwoju leku jest również niezwykle istotny, gdyż wówczas po raz pierwszy przyszły lek podawany jest osobom chorym. W fazie II, trwającej zazwyczaj kilka miesięcy ustala się także związek pomiędzy dawką, a efektem działania produktu leczniczego. Przez cały okres trwania fazy II rejestruje się wszelkie działania niepożądane oraz prowadzi się pierwsze badania porównawcze działania nowego produktu leczniczego z działaniem placebo lub leku, standardowo stosowanego w leczeniu danego schorzenia. Aby obiektywnie ocenić działanie nowego produktu, badania te prowadzi się najczęściej metodą podwójnie ślepej próby z losowym doborem uczestników do poszczególnych grup. Dzięki takiemu podejściu eliminuje się wpływ przekonania pacjenta i lekarza odnośnie przewagi jednego preparatu nad drugim. Gdy z oceny danych fazy II odnośnie skuteczności i bezpieczeństwa produktu leczniczego wynika, że stosunek korzyści do ryzyka jest wyraźny, można rozpocząć kolejną fazę badania klinicznego z ostatecznie ustaloną dawką nowego produktu.

Celem III fazy badań klinicznych jest potwierdzenie skuteczności i bezpieczeństwa leku w większej populacji pacjentów. Badań III fazy trwają zazwyczaj od roku do kilku lat, i są prowadzone z udziałem do kilku tysięcy chorych z zachowaniem tych samych kryteriów włączenia i wyłączenia, jakie obowiązywały we wcześniejszych fazach badania klinicznego. W tej fazie badania porównywanie działania badanego leku z placebo, albo z lekiem standardowym. Badania fazy III są podstawą do rejestracji produktu leczniczego (faza III a) oraz służą celom marketingowym (faza III b). Na podstawie wyników fazy: III a oraz III b następuje przygotowanie wniosku o rejestrację nowego produktu leczniczego w celu wprowadzenia go do obrotu. Wszystkie dane uzyskane w czasie badań podstawowych, przedklinicznych oraz klinicznych fazy od I do III są obowiązkowym elementem dokumentacji, wymaganej przez instytucje zajmujące się rejestracją leków. Dokumentacja rejestracyjna może liczyć nawet kilkanaście tysięcy stron. Przed rozpoczęciem procesu badawczo-rozwojowego producent

produktu leczniczego konsultuje z wiodącymi, instytucjami rejestracji leków zakres niezbędnych danych, w tym kryteria włączenia i wyłączenia oraz wskazania, aby zminimalizować ryzyko odrzucenia dokumentacji rejestracyjnej.

Faza IV obejmuje badania wykonywane po rejestracji produktu leczniczego. Celem tych badań jest poszerzenie wiedzy na temat zastosowania leku w zaaprobowanych już wskazaniach. IV faza badań dodatkowo weryfikuje do tej pory uzyskane wyniki, w tym ewentualne pojawienie się wcześniej nie zarejestrowanych działań niepożądanych.

Przedstawiony powyżej proces badawczo-rozwojowy nowego produktu leczniczego przebiega pod kontrolą nadzoru farmaceutycznego.

***Badania w zakresie projektu innowacyjnego leku TRIA-662***

***<u>Badania w zakresie infekcji dróg oddechowych, obejmujących infekcję COVID-19.</u>***

Przeprowadzone przez Grupę Kapitałową Emitenta w latach ubiegłych wykazują, że 1-MNA ma znaczące właściwości przeciwzapalne. Badania kliniczne fazy II w Kanadzie w dyslipidemii, wykazały, że 1-MNA obniżał istotnie statystycznie poziom TNF-alpha. W ocenie Spółki, 1-MNA może być skuteczną terapią w leczeniu pacjentów z infekcjami wirusowymi, w tym COVID-19, ponieważ jego zastosowanie obniża poziom TNF-alpha, a w nawiązaniu do opublikowanych badań może zmniejszać ryzyko ciężkiego przebiegu choroby oraz ryzyko zgonu u pacjentów z koronawirusem.

Niższe poziomy 1-MNA obserwowane w niektórych chorobach dróg oddechowych, w tym w infekcjach wirusowych, mogą sugerować, że 1-MNA odgrywa ważną rolę fizjologiczną w regulacji wrodzonej odpowiedzi immunologicznej a jego brak może skutkować znacznym nasileniem stanu zapalnego i niekorzystnymi rokowaniami klinicznymi.

W oparciu o opracowany w 2020 roku przez Spółką plan badań 1-MNA w infekcjach dróg oddechowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2 oraz podpisaną w październiku 2020r. umowę z Covance Inc. z siedzibą w USA, Spółka w I półroczu 2021 r. przeprowadziła badania przedklinicznych na modelach zwierzęcych, w celu ustalenia efektywnej dawki 1-MNA jako kandydata na lek w infekcji wirusem Sars-Cov-2.

W listopadzie 2020 r. rozpoczęło się pierwsze z trzech badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych w celu ustalenia maksymalnej tolerowanej dawki 1-MNA, kandydata na lek w infekcjach dróg oddechowych.

W styczniu 2021 r. rozpoczęło się drugie z trzech badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych obejmujące ocenę 1-MNA w modelu zapalenia płuc.

W lutym 2021 r. rozpoczęło się ostatnie z trzech badań przedklinicznych obejmujące ocenę 1-MNA w modelu zwłóknienia płuc.

W lutym 2021 r. zakończyło się badanie mające na celu ustalenie maksymalnej tolerowanej dawki 1-MNA, kandydata na lek w infekcjach dróg oddechowych. W przeprowadzonym badaniu wyznaczona została maksymalna tolerowana dawka kandydata na lek 1-MNA w podaniu dotchawiczym. Badania 1-MNA prowadzone w latach ubiegłych przez Emitenta obejmowały doustne podanie preparatu. Obecnie, ze względu na nowe zastosowania kandydata na lek 1-MNA, rekomendowaną formą podania preparatu jest forma wziewna. Z tego też powodu konieczne było przeprowadzenie badań określających maksymalną tolerowaną dawkę, a więc najwyższą dawkę leku, która nie powoduje niedopuszczalnych działań niepożądanych.

W dniu 25 czerwca 2021 r. zakończyły się badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych. Z przeprowadzonych badań wynika przeciwzapalne oraz przeciwzwłóknieniowe działanie 1-MNA. W zwierzęcym modelu zwłóknienia płuc 1-MNA w dawce 50mg/kg redukował zwłóknienie płuc o 28% w porównaniu do placebo, działając efektywniej niż dwa leki referencyjne w tym badaniu, które są obecnie stosowane na rynku tj. nintedanib (17% redukcji) oraz fluticasone (14% redukcji).

Przeprowadzone badania na modelach zwierzęcych miały na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w zwłóknieniu płuc oraz infekcjach wirusowych, w szczególności w infekcjach skutkujących powstaniem zapalenia dróg oddechowych (m.in. infekcja wirusem Sars-CoV-2, grypa, zapalenie płuc, oskrzeli). Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach w powyższych wskazaniach. Badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych zostały przeprowadzone na zlecenie Emitenta przez ośrodek badawczy Labcorp Early Development Laboratories Ltd. (dawniej Covance Inc.) - podmiot specjalizujący się w organizacji procesu badań klinicznych tzw. CRO (Contract Research Organisation) z siedzibą w USA, świadczący usługi niekliniczne, przedkliniczne, kliniczne i komercjalizacyjne dla przemysłu farmaceutycznego i biotechnologicznego.

Spółka zamierza zaprezentować wyniki badań przemysłowi farmaceutycznemu w celu dalszej komercjalizacji 1-MNA jako kandydata na lek w powyższych wskazaniach.

***<u>Badania w niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby NASH oraz tętniczym nadciśnieniu płucnym PAH</u>***

W efekcie podjętej przez Spółkę decyzji o rozszerzeniu i kontynuowaniu badań w dwóch wskazaniach tj. niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby (ang. Non-alcoholic steatohepatitis, NASH) oraz tętniczym nadciśnieniu płucnym (ang. Pulmonary arterial hypertension, PAH), w celu określenia efektywnej dawki leku

pod przyszłe badania kliniczne fazy II w NASH i PAH, Cortria Corporation przeprowadziła w 2020 r badania na modelach zwierzęcych w NASH i PAH.

Po zakończonych badaniach na modelach zwierzęcych, po konsultacji z doradcami w lutym 2020 r. Spółką Dominująca podjęła decyzję, że w pierwszej kolejności przeprowadzone zostaną rozmowy z przemysłem farmaceutycznym w celu komercjalizacji badań leku 1-MNA we wskazaniu niealkoholowe stłuszczeniowe zapalenie wątroby (NASH), a następnie po zakończeniu tych rozmów rozpoczęte zostaną dalsze działania w celu komercjalizacji leku 1-MNA (TRIA-662) we wskazaniu tętnicze nadciśnienie płucne (PAH). Powyższe działania pozwolą w ocenie Zarządu na najbardziej efektywne wykorzystanie potencjału 1-MNA w obu wskazaniach biorąc pod uwagę możliwości organizacyjne i finansowe Grupy Kapitałowej Pharmena.
W I półroczu 2021 r. Spółka kontynuowała proces prezentacji przemysłowi farmaceutycznemu dotychczas uzyskanych wyników badań leku 1-MNA we wskazaniu NASH.

***Badania w zakresie zmniejszania ryzyka wystąpienia zdarzeń sercowo-naczyniowych***

W zakresie zmniejszania ryzyka wystąpienia zdarzeń sercowo-naczyniowych uzyskała pozytywne wyniki II fazy badań klinicznych w latach ubiegłych umożliwiające dalszy rozwój projektu. Pomimo pozytywnych wyników z badań nie udało się dotychczas, na tym etapie rozwoju projektu, znaleźć podmiotu zainteresowanego kilkuset milionową (USD) inwestycją w badania kliniczne III fazy. Spółka nie wyklucza w przyszłości finansowania dodatkowych badań klinicznych II.

## Ochrona własności intelektualnej

Ze względu na fakt, iż działalność operacyjna Grupy Kapitałowej Emitenta jest prowadzona na rynkach wysoce konkurencyjnych, w celu zabezpieczenia swoich interesów Grupa Kapitałowa dokonuje zgłoszeń patentowych, zapewniających Spółce ochronę własności intelektualnej.

PHARMENA S.A. i Spółka zależna CORTRIA Corporation posiadają patenty i zgłoszenia patentowe zapewniające ochronę zastosowań 1-MNA na całym świecie.

W I półroczu 2021 roku Grupa Kapitałowa Emitenta kontynuowała działania w celu uzyskania dodatkowej ochrony na wybrane zastosowania 1-MNA w ramach zgłoszeń patentowych, złożonych w 2017 roku.

W marcu 2021 r. Spółka uzyskała informację, iż Urząd Patentowy Federacji Rosyjskiej udzielił patentu o nr 2744615, obejmującego zastosowania 1-MNA do zapobiegania oraz obniżania ryzyka zdarzeń sercowo-naczyniowych związanych z podwyższonym poziomem CRP. Patent ten zapewnia Spółce ochronę patentową w w/w zakresie na terenie Federacji Rosyjskiej. Jest to pierwszy patent uzyskany w ramach, dokonanych w 2017 roku, zgłoszeń patentowych dotyczących leczenia chorób i zaburzeń związanych z podwyższonym poziomem CRP.

Ponadto, Emitent kontynuowała działania w celu uzyskania dodatkowej ochrony w ramach nowych zgłoszeń patentowych z 2020 r., umożliwiających Emitentowi uzyskanie ochrony patentowej na zastosowanie 1-MNA w leczeniu i suplementacji w nowozdefiniowanych wskazaniach, obejmujących infekcje dróg oddechowych (m.in. grypa, infekcja wirusem Sars-CoV-2, zapalenie płuc, oskrzeli), a także obejmujących choroby alergiczne (m.in. astma).

## 1.18. Zwięzły opis istotnych dokonań lub niepowodzeń emitenta w okresie, którego dotyczy raport, wraz z wykazem najważniejszych zdarzeń dotyczących emitenta

Osiągnięta strata przez Grupę Kapitałową Pharmena w pierwszym półroczu 2021 roku wynikała z trzech czynników:

- poniesionymi kosztami związanymi z przeprowadzonymi badaniami przedklinicznymi kandydata na leku TRIA-662,
- wydatkami ponoszonymi na utrzymanie spółek zależnych Cortria oraz Menavitin,
- kosztami finansowymi.

W ocenie Zarządu Emitenta powyższe nakłady poniesione przez Grupę Kapitałową Emitenta (Menavitin oraz TRIA-662) w przyszłości powinny mieć istotny pozytywny wpływ na przychody i sytuację finansową Grupy Kapitałowej Emitenta, jednakże w I połowie 2021 r. obciążyły wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

## 1.19. Wskazanie czynników i zdarzeń, w tym o nietypowym charakterze, mających istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W okresie objętym niniejszym raportem nie wystąpiły czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe, za wyjątkiem wpływu epidemii COVID-19 na osiągnięte wyniki finansowe, opisanym w punkcie 1.11.

## 1.20. Opis zmian organizacji grupy kapitałowej emitenta, w tym w wyniku połączenia jednostek, uzyskania lub utraty kontroli nad jednostkami zależnymi oraz inwestycjami długoterminowymi, a

**także podziału, restrukturyzacji lub zaniechania działalności oraz wskazanie jednostek podlegających konsolidacji, a w przypadku emitenta będącego jednostką dominującą, który na podstawie obowiązujących go przepisów nie ma obowiązku lub może nie sporządzać skonsolidowanych sprawozdań finansowych – dodatkowo wskazanie przyczyny i podstawy prawnej braku konsolidacji**

Nie dotyczy. W okresie objętym niniejszym raportem nie zaszły żadne zmiany organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta.

## 1.21. Stanowisko zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym w stosunku do wyników prognozowanych

Nie dotyczy. Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych.

## 1.22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby akcji posiadanych przez te podmioty, procentowego udziału tych akcji w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających oraz procentowego udziału tych akcji w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu, a także wskazanie zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego

*Akcjonariusze posiadający ponad 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Pharmena S.A. na dzień 30 czerwca 2021 roku:*

| Nazwa podmiotu | Liczba posiadanych akcji | % w kapitale akcyjnym | Liczba głosów | % udział głosów na WZA |
|---|---|---|---|---|
| Pelion S.A. wraz ze spółkami zależnymi* | 6 842 267 | 61,43% | 6 842 267 | 61,43% |
| Jerzy Gębicki | 683 500 | 6,14% | 683 500 | 6,14% |
| Pozostali Akcjonariusze | 3 611 991 | 32,43% | 3 611 991 | 32,43% |
| **Razem** | **11 137 758** | **100,00%** | **11 137 758** | **100,00%** |

* Łączna liczba akcji: Pelion S.A. 6 294 594 szt. akcji, Polska Grupa Farmaceutyczna S.A. w Łodzi 273 455 szt. akcji i PGF Sp. z o.o. we Wrocławiu 274 218 szt. akcji

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego (raport skonsolidowany za I kwartał 2021r. – opublikowany w dniu 28 maja 2021 r.) do

dnia przekazania niniejszego raportu za I połowę 2021 r. nie doszło do zmian w strukturze własności znacznych pakietów akcji emitenta.

## 1.23. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta na dzień przekazania raportu za I półrocze 2021 r., wraz ze wskazaniem zmian w stanie posiadania, w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, odrębnie dla każdej z tych osób

Dane dotyczące Członków Zarządu (liczba posiadanych akcji Pharmena S.A.):

| Imię i Nazwisko | Stan na dzień 30.06.2021 r. |
|---|---|
| Konrad Palka | 487 881 |
| Marzena Wieczorkowska | 0 |

Dane dotyczące Rady Nadzorczej (liczba posiadanych akcji Pharmena S.A.):

| Imię i Nazwisko | Stan na dzień 30.06.2021 r. |
|---|---|
| Jerzy Gębicki | 683 500 |
| Jacek Szwajcowski | 6 842 267* |
| Zbigniew Molenda | 6 842 267** |
| Jacek Dauenhauer | 3120 |
| Agnieszka Dziki | 0 |
| Anna Janicka | 0 |

*Pan Jacek Szwajcowski nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta. Pan Jacek Szwajcowski jest bezpośrednim i pośrednim akcjonariuszem spółki Pelion S.A. z siedzibą w Łodzi. Pan Jacek Szwajcowski posiada pośrednio (za pośrednictwem Pelion S.A. z siedzibą w Łodzi wraz ze spółkami zależnymi) 6.842.267 akcji i 6.842.267 głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 61,43% kapitału zakładowego Spółki oraz 61,43% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

** Pan Zbigniew Molenda nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta. Pan Zbigniew Molenda jest bezpośrednim i pośrednim akcjonariuszem spółki Pelion S.A. z siedzibą w Łodzi. Pan Zbigniew Molenda posiada pośrednio (za

pośrednictwem Pelion S.A. z siedzibą w Łodzi wraz ze spółkami zależnymi) 6.842.267 akcji i 6.842.267 głosów na Walnym Zgromadzeniu, co stanowi 61,43% kapitału zakładowego Spółki oraz 61,43% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Nie wystąpiły zmiany w stanie posiadania akcji emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące emitenta w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego.

**1.24. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej, ze wskazaniem przedmiotu postępowania, wartości przedmiotu sporu, daty wszczęcia postępowania, stron wszczętego postępowania oraz stanowiska emitenta**

Nie dotyczy. Wobec Grupy Kapitałowej Emitenta nie toczyły się żadne istotne postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego.

**1.25. Informacje o zawarciu przez emitenta lub jednostkę od niego zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe, wraz ze wskazaniem ich wartości, przy czym informacje dotyczące poszczególnych transakcji mogą być zgrupowane według rodzaju, z wyjątkiem przypadku, gdy informacje na temat poszczególnych transakcji są niezbędne do zrozumienia ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta, zawierające w szczególności:**

**a) informację o podmiocie, z którym została zawarta transakcja,**

**b) informację o powiązaniach emitenta lub jednostki od niego zależnej z podmiotem będącym stroną transakcji,**

**c) informację o przedmiocie transakcji,**

**d) istotne warunki transakcji, z uwzględnieniem warunków finansowych oraz wskazaniem określonych przez strony warunków charakterystycznych dla tej umowy, w szczególności odbiegających od warunków powszechnie stosowanych dla danego rodzaju umów,**

**e) innych informacji dotyczących tych transakcji, jeżeli są niezbędne do zrozumienia sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego emitenta,**

**f) wszelkich zmian transakcji z podmiotami powiązanymi, opisanych w ostatnim sprawozdaniu rocznym, które mogły mieć**

**istotny wpływ na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy emitenta**
**– przy czym, jeżeli odpowiednie informacje zostały przedstawione w kwartalnym skróconym sprawozdaniu finansowym, wskazuje się wyłącznie miejsca zamieszczenia tych informacji**

Nie dotyczy. Emitent lub jednostka od niego zależna nie zawierała transakcji z podmiotami powiązanymi, które zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

**1.26. Informacje o udzieleniu przez emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu, jeżeli łączna wartość istniejących poręczeń lub gwarancji jest znacząca, z określeniem:**
**a) nazwy (firmy) podmiotu, któremu zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,**
**b) łącznej kwoty kredytów lub pożyczek, która w całości lub w określonej części została odpowiednio poręczona lub gwarantowana,**
**c) okresu, na jaki zostały udzielone poręczenia lub gwarancje,**
**d) warunków finansowych, na jakich zostały udzielone poręczenia lub gwarancje, ze wskazaniem wynagrodzenia emitenta lub jednostki od niego zależnej za udzielenie poręczeń lub gwarancji,**
**e) charakteru powiązań istniejących pomiędzy emitentem a podmiotem, który zaciągnął kredyty lub pożyczki emitenta lub przez jednostkę od niego zależną poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu**

Nie dotyczy. Emitent lub przez jednostkę od niego zależna nie udzielała poręczeń kredytu lub pożyczki lub udzieleniu gwarancji – łącznie jednemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.

**1.27. Inne informacje, które zdaniem emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta**

Istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez emitenta były osiągane przychody z bieżącej działalności Grupy, tj. ze sprzedaży produktów dermokosmetycznych na rynku krajowym oraz znaczny wzrost kosztów produkcji.

**1.28. Perspektywy rozwoju – rynek zbytu**

Rynek dermokosmetyczny, na którym operuje Spółka charakteryzuje się wysokim potencjałem wzrostu. Wynika to przede wszystkim z rosnącego poziomu dochodów społeczeństwa, jak i z większej świadomości w zakresie stosowania produktów dermokosmetycznych. Nie bez wpływu pozostaje również fakt coraz większego zainteresowania tego typu produktami przez apteki, które dzięki poszerzeniu oferty mogą proponować pacjentowi kompleksową obsługę oraz uzyskiwać dodatkowe źródło dochodu. Dlatego też, Spółka w 2021 roku zamierza kontynuować strategię zwiększenia dostępności produktów poprzez poszerzenie kanałów dystrybucji oraz wprowadzenie do sprzedaży nowych produktów.

Spółka zamierza w 2021 roku kontynuować poszukiwania partnera/partnerów w zakresie dystrybucji produktów oferowanych przez Emitenta lub ich produkcji na podstawie udzielonej przez Pharmena licencji. Emitent posiada również poprzez Spółkę Zależną Cortria Corporation Inc. (Emitent posiada 100% udziałów), prawa do dysponowania know-how w powyższym zakresie na terytorium Stanów Zjednoczonych i Kanady.

W obszarze innowacyjnych suplementów diety Spółka planuje kontynuowanie sprzedaży produktów pod marką MENAVITIN opartych na innowacyjnej cząsteczce 1-MNA. Marka MENAVITIN jest marką parasolową składającą się z produktów combo tj. połączenia cząsteczki 1-MNA z wiodącą molekułą na rynku w danym wskazaniu. Pozwoli to na segmentację klientów na poszczególne grupy docelowe i selektywne dotarcie z ofertą produktową, co obniży koszty wprowadzania produktów na rynek. Głównym kanałem dystrybucji są apteki - zarówno stacjonarne, jak i internetowe.

W najbliższym roku planuje się rozwój portfela produktów poprzez wprowadzenie do sprzedaży kolejnego innowacyjnego produktu w ramach marki parasolowej. Szacuje się, że rynek suplementów diety w Polsce zwiększy swoją wartość w 2023 r. do 3,67 mld PLN (z 2,89 mld PLN w 2017 r.). Potencjalna wartość rynku dla planowanych kategorii suplementów MENAVITIN w 2017 roku wynosiła ok. 490 mln PLN.

Spółka w Europie zamierza sprzedawać produkt pod marką Menavitin głównie w kanale e-commerce. Oczekuje się, że dystrybucja prowadzona w tym modelu będzie bardziej efektywna niż w tradycyjnym kanale dystrybucji. W lipcu 2018 r. została zawiązania spółka celowa Menavitin GmbH w Niemczech, która ma prowadzić sprzedaż innowacyjnych suplementów diety zawierających cząsteczkę 1-MNA na rynkach Niemiec, Austrii i Szwajcarii.

Ponadto, Emitent przeprowadził analizę możliwości wprowadzenia na rynki Chin, Japonii, Indii oraz Australii suplementów diety zawierających 1-MNA. W efekcie przeprowadzonej analizy oraz ze względu na przyjęcie projektu rozporządzenia wykonawczego Komisji Europejskiej w sprawie autoryzacji 1-MNA jako nowego składnika żywności na terenie Unii Europejskiej, Emitent planuje w przyszłości

rozpocząć proces przygotowania dokumentacji zgłoszeniowej i autoryzacji 1-MNA jako nowej żywności na wymienionych powyżej rynkach.

W zakresie prac badawczo-rozwojowych prowadzonych przez Spółkę najistotniejszym elementem są prace związane z badaniami prowadzonymi przez Emitenta nad innowacyjnym lekiem w infekcjach dróg oddechowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2.

W oparciu o opracowany w 2020 r. przez Spółką plan badań 1-MNA w infekcjach dróg oddechowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2 oraz podpisaną w październiku 2020 r. umowę z Covance Inc. z siedzibą w USA, Spółka w I półroczu 2021 r. przeprowadziła badania przedklinicznych na modelach zwierzęcych, w celu ustalenia efektywnej dawki 1-MNA jako kandydata na lek w infekcji wirusem Sars-Cov-2.

W I półroczu 2021 r. Spółka zakończyła badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych. Z przeprowadzonych badań wynika przeciwzapalne oraz przeciwzwłóknieniowe działanie 1-MNA. W zwierzęcym modelu zwłóknienia płuc 1-MNA w dawce 50mg/kg redukował zwłóknienie płuc o 28% w porównaniu do placebo, działając efektywniej niż dwa leki referencyjne w tym badaniu, które są obecnie stosowane na rynku tj. nintedanib (17% redukcji) oraz fluticasone (14% redukcji).

Przeprowadzone badania na modelach zwierzęcych miały na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w zwłóknieniu płuc oraz infekcjach wirusowych, w szczególności w infekcjach skutkujących powstaniem zapalenia dróg oddechowych (m.in. infekcja wirusem Sars-CoV-2, grypa, zapalenie płuc, oskrzeli). Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach w powyższych wskazaniach. Badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych zostały przeprowadzone na zlecenie Emitenta przez ośrodek badawczy Labcorp Early Development Laboratories Ltd. (dawniej Covance Inc.) - podmiot specjalizujący się w organizacji procesu badań klinicznych tzw. CRO (Contract Research Organisation) z siedzibą w USA, świadczący usługi niekliniczne, przedkliniczne, kliniczne i komercjalizacyjne dla przemysłu farmaceutycznego i biotechnologicznego.

Spółka zamierza zaprezentować wyniki badań przemysłowi farmaceutycznemu w celu dalszej komercjalizacji 1-MNA jako kandydata na lek w powyższych wskazaniach.

W zakresie prac badawczo-rozwojowych prowadzonych przez Spółkę w poprzednich latach najistotniejszym elementem były prace związane z badaniami prowadzonymi przez Cortria Corporation nad innowacyjnym lekiem we wskazaniach kardio-metabolicznych(1-MNA). Cortria na podstawie udzielonej przez Pharmenę licencji prowadzi badania w Stanach Zjednoczonych i Kanadzie nad 1-MNA, pochodną witaminy PP o działaniu przeciwzapalnym. Spółka

prowadziła proces prezentacji projektu przemysłowi farmaceutycznemu odnośnie dalszej komercjalizacji innowacyjnego leku 1-MNA.

W wyniku przeprowadzonych rozmów z przemysłem farmaceutycznym oraz w oparciu o uzyskane pozytywne wyniki badań klinicznych II fazy w zakresie działania przeciwzapalnego i wysokiego profilu bezpieczeństwa leku 1-MNA Spółka podjęła decyzję o rozszerzeniu i kontynuowaniu badań w dwóch wskazaniach tj. niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby (ang. Non-alcoholic steatohepatitis, NASH) oraz tętniczym nadciśnieniu płucnym (ang. Pulmonary arterial hypertension, PAH). Niealkoholowe stłuszczeniowe zapalenie wątroby jest jednostką chorobową, dla której nie zarejestrowano jeszcze leku a szacowana światowa wartość rynku do 2025 r. wynosi ok. 35-40 mld USD. Natomiast tętnicze nadciśnienie płucne jest chorobą rzadką, dla której poszukuje się efektywnych terapii, a światowa wartość rynku wynosi ok. 5 mld. USD. W związku z powyższym spodziewane stopy zwrotu z inwestycji w dalsze badania ww. wskazaniach będą najwyższe. Jednocześnie Spółka informuje, że posiada ochronę patentową do 2025/2026 r. na zastosowanie 1-MNA w dwóch powyższych wskazaniach na kluczowych rynkach światowych. Dodatkowo, Spółka może ubiegać się o ochronę wyników badań klinicznych w jednostce chorobowej PAH, która wynosi od 6 do 10 lat w zależności od rynku.

## 1.29. Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej Emitenta

### 1.19.1 Generowanie przez spółki zależne ujemnych wyników finansowych może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Branża biotechnologiczna i farmaceutyczna, w ramach której spółka zależna Emitenta - Cortria Corporation prowadzi działalność podstawową charakteryzuje się bardzo wysokimi nakładami finansowymi na prace badawcze i rozwojowe, co spowodowane jest faktem, iż rozwój działalności oraz poziom generowanych wyników finansowych w tej branży jest w znaczącym stopniu uzależniony od rezultatów prowadzonej działalności badawczej.

Generowanie, obecnie i historycznie, przez Cortria Corporation ujemnych wyników finansowych na działalności (spółka nie osiąga przychodów) ma istotny wpływ na stratę netto na poziomie skonsolidowanego wyniku finansowego Emitenta, gdyż działalność Emitenta na poziomie jednostkowym od początku działalności spółki (z wyjątkiem straty w roku 2017, 2019, 2020) generowała co roku zysk netto.

W ocenie Zarządu Spółki generowanie przez Cortria Corporation ujemnych wyników finansowych ma charakter tymczasowy i zakończy się wraz z procesem komercjalizacji leku 1-MNA.

Jednocześnie w związku z planowanym wprowadzeniem do sprzedaży w Europie suplementów diety, Emitent zamierza zakładać kolejne spółki zależne w celu sprzedaży suplementów diety na wybranych rynkach. Zawiązana w lipcu 2018 r. spółka zależna Menavitin GmbH w Niemczech ma prowadzić sprzedaż innowacyjnych suplementów diety zawierających cząsteczkę 1-MNA na rynkach Niemiec, Austrii i Szwajcarii. Działalność tej spółki jak i kolejnych spółek celowych będzie przejściowo generować wyłącznie koszty związane z uruchomieniem sprzedaży. Może to mieć przejściowy negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Emitenta do czasu, gdy wpływy ze sprzedaży suplementów diety pokryją koszty działalności spółki Menavitin GmbH lub kolejnych spółek zależnych.

### 1.19.2 Komercjalizacja projektu leku 1-MNA może nie zakończyć się sukcesem, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Emitent, za pośrednictwem spółki zależnej - Cortria Corporation, prowadził w Kanadzie badania kliniczne II fazy nad innowacyjnym lekiem przeciwmiażdżycowym opartym o substancję 1-MNA, które miały na celu ustalenie efektywnej dawki leku oraz potwierdzenie braku działań niepożądanych w wyższych dawkach u ludzi. Następnie Emitent przeprowadził proces prezentacji i rozmów z przemysłem farmaceutycznym dot. dalszej komercjalizacji projektu leku 1-MNA w zmniejszaniu ryzyka wystąpienia zdarzeń sercowo-naczyniowych, niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby oraz w tętniczym nadciśnieniu płucnym.

W zakresie zmniejszania ryzyka wystąpienia zdarzeń sercowo-naczyniowych Grupa Emitenta uzyskała pozytywne wyniki II fazy badań klinicznych umożliwiające dalszy rozwój projektu. Niektóre koncerny wskazały, iż mogą być zainteresowane projektem po przeprowadzeniu przez Spółkę dodatkowych badań klinicznych w fazie IIB na pacjentach o podwyższonym poziomie markera zapalenia hs-CRP. Oczekuje się, iż efekty działania leku 1-MNA w przypadku pacjentów o podwyższonym poziomem markera zapalania hs-CRP powinny być wyższe, niż w generycznych terapiach dostępnych obecnie na rynku. Niemniej Spółce, pomimo pozytywnych wyników z badań nie udało się dotychczas, na tym etapie rozwoju projektu, znaleźć podmiotu zainteresowanego inwestycją o szacunkowej wartości kilkuset milionów USD w badania kliniczne III fazy.

Po przeprowadzeniu rozmów z przemysłem farmaceutycznym oraz w oparciu o uzyskane pozytywne wyniki badań klinicznych II fazy w zakresie działania przeciwzapalnego i wysokiego profilu bezpieczeństwa leku 1-MNA Emitent podjął decyzję o rozszerzeniu i kontynuowaniu badań w dwóch wskazaniach tj. niealkoholowym stłuszczeniowym zapaleniu wątroby (ang. Non-alcoholic

steatohepatitis, NASH) oraz tętniczym nadciśnieniu płucnym (ang. Pulmonary arterial hypertension, PAH).

W celu określenia efektywnej dawki leku pod przyszłe badania kliniczne fazy IIB w NASH i PAH, konieczne jest przeprowadzenie badań na modelach zwierzęcych. W związku z tym Grupa Kapitałowa Emitenta zleciła zewnętrznym ośrodkom badawczym przeprowadzenie ww. badań na modelach zwierzęcych oraz przygotowanie protokołów badawczych pod przyszłe badania kliniczne fazy IIB.

W dniu 10 lipca 2019 r. Grupa Kapitałowa Emitenta otrzymała wyniki badania przedklinicznego w modelu zwierzęcym STAMTM we wskazaniu NASH, przeprowadzonym za pośrednictwem spółki zależnej Cortria Corporation z siedzibą w USA. W wyżej wymienionym modelu, otrzymano pozytywny, istotny wpływ na kluczowe parametry rozwoju niealkoholowego stłuszczeniowego zapalenia wątroby. Określono zakres efektywnych dawek leku 1-MNA w badanym modelu pomiędzy 200 mg/kg a 800 mg/kg.

Grupa Kapitałowa Emitenta w dniu 19 grudnia 2019 r. otrzymała wyniki badań przedklinicznych w modelu zwierzęcym we wskazaniu tętnicze nadciśnienie płucne (PAH), przeprowadzonym za pośrednictwem spółki zależnej Cortria Corporation z siedzibą w USA.

W wyżej wymienionym modelu oceniono wpływ 1-MNA na PAH w dawkach pomiędzy 60 mg/kg a 480 mg/kg. Poprawę parametrów hemodynamicznych i przyrost masy ciała zaobserwowano u zwierząt leczonych dawką 60 mg/kg 1-MNA. Wykazano, że 1-MNA w dawce 60 mg/kg:

- 16% redukowało nadciśnienie płucne (mierzone jako skurczowe ciśnienie w tętnicy płucnej PAH),

- 7% zmniejszało przerost prawej komory serca,

- 4% zmniejszało masę płuc,

- 22% zwiększało masę ciała badanych zwierząt.

Powyższe wyniki badań będą przedmiotem analizy w celu ustalenia dalszych działań komercjalizacji 1-MNA we wskazaniu PAH.

W dniu 20 stycznia 2020 r. Grupa Kapitałowa Emitenta rozpoczęła proces prezentacji przemysłowi farmaceutycznemu (tzw. BIG PHARMA) dotychczas uzyskanych wyników badań leku 1-MNA we wskazaniu niealkoholowe stłuszczeniowe zapalenie wątroby (NASH) celem dalszego rozwoju (komercjalizacji) tego projektu z udziałem koncernu farmaceutycznego.

1-MNA w badanym modelu zwierzęcym STAM potwierdził aktywność we wskazaniu NASH oraz w obniżaniu zwłóknienia wątroby. Biorąc pod uwagę, powyższe wyniki oraz wyniki fazy II w dyslipidemii, w zakresie wysokiego bezpieczeństwa oraz istotnie statystycznego wpływu na marker stanu zapalnego TNF-α (obniżanie TNF-α jest istotne dla uzyskania korzyści terapeutycznych w chorobie NASH), 1-MNA jest obiecującym kandydatem na lek we wskazaniu NASH oraz w leczeniu zwłóknienia wątroby.

Zwłóknienie wątroby jest odpowiedzią organizmu na długotrwałe działanie czynnika uszkadzającego wątrobę i występuje one nie tylko w NASH, ale również w przypadku przewlekłego wirusowego zapalenie wątroby typu B i C oraz alkoholowego i toksycznego uszkodzenie wątroby. Nieleczone zwłóknienie wątroby prowadzi do marskości wątroby oraz konieczności przeszczepu uszkodzonego narządu.

W oparciu o uzyskane wyniki Emitent przygotował protokół badawczy pod przyszłe badania kliniczne fazy II we wskazaniu NASH, który będzie prezentowany przemysłowi farmaceutycznemu.

W dniu 14 lutego 2020 r. Grupa Kapitałowa Emitenta poinformowała, iż dokonała analizy projektu innowacyjnego leku 1-MNA dotyczącej możliwości prowadzenia badań klinicznych we wskazaniu niealkoholowe stłuszczeniowe zapalenie wątroby (NASH). Przeprowadzona analiza zidentyfikowała trzy najbardziej istotne kryteria do prowadzenia badań klinicznych we wskazaniu NASH:

1. duża populacja pacjentów

2. duża liczba wyspecjalizowanych klinik, dysponujących wysoce specjalistycznymi technikami obrazowania

3. historycznie wysokie wskaźniki tempa rekrutacji pacjentów do badań

Z względu na powyższe kryteria rekomendowane jest prowadzenie badań w USA, gdyż kliniki w USA dysponują największą bazą potencjalnych pacjentów oraz posiadają niezbędny wysoce specjalistyczny sprzęt badawczy. Przeprowadzenie badań w USA będzie zatem szybsze niż w innym kraju bądź krajach. Ponadto, jest to jeden z kluczowych rynków dla przemysłu farmaceutycznego, więc przeprowadzenie badań na tym rynku będzie dodatkowym atutem w rozmowach w sprawie komercjalizacji tego projektu.

W związku z koniecznością sfinansowania kosztów przygotowania dokumentacji zgłoszeniowej, kosztów usług doradczych w tym zakresie oraz kosztów organizacji spotkania z przedstawicielami FDA Emitent zawarł umowy pożyczek na łączną kwotę 1 mln zł. z niżej wymienionymi akcjonariuszami:

- Pelion Spółka Akcyjna: kwota 850 000 zł

- Jerzy Gębicki: kwota 85 000 zł

- Konrad Palka: kwota 65 000 zł.

Wyżej wymienione pożyczki zostały zawarte w oparciu o oprocentowanie stałe. Pożyczki są niezabezpieczone. Powyższe umowy zostały zawarte na warunkach rynkowych. Środki z powyższych pożyczek zostaną przeznaczone na przygotowanie dokumentacji zgłoszeniowej kosztów usług doradczych oraz zorganizowanie spotkania z przedstawicielami FDA.

Emitent prowadzi proces prezentacji przemysłowi farmaceutycznemu wyników badań leku 1-MNA we wskazaniu NASH celem dalszego rozwoju (komercjalizacji) tego projektu z udziałem przemysłu farmaceutycznego.

W związku z powyższym istnieje ryzyko, iż proces rozwój z przemysłem farmaceutycznym nie zakończy się sukcesem, co nie pozwoli na dalszą komercjalizację projektu leku 1-MNA. Powyższe może negatywnie wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej.

W oparciu o opracowany w 2020 r. przez Spółką plan badań 1-MNA w infekcjach dróg oddechowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2 oraz podpisaną w październiku 2020 r. umowę z Covance Inc. z siedzibą w USA, Spółka w I półroczu 2021 r. przeprowadziła badania przedklinicznych na modelach zwierzęcych, w celu ustalenia efektywnej dawki 1-MNA jako kandydata na lek w infekcji wirusem Sars-Cov-2.

W listopadzie 2020 r. rozpoczęło się pierwsze z trzech badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych w celu ustalenia maksymalnej tolerowanej dawki 1-MNA, kandydata na lek w infekcjach dróg oddechowych.

W styczniu 2021 r. rozpoczęło się drugie z trzech badań przedklinicznych na modelach zwierzęcych obejmujące ocenę 1-MNA w modelu zapalenia płuc.

W lutym 2021 r. rozpoczęło się ostatnie z trzech badań przedklinicznych obejmujące ocenę 1-MNA w modelu zwłóknienia płuc.

W lutym 2021 r. zakończyło się badanie mające na celu ustalenie maksymalnej tolerowanej dawki 1-MNA, kandydata na lek w infekcjach dróg oddechowych. W przeprowadzonym badaniu wyznaczona została maksymalna tolerowana dawka kandydata na lek 1-MNA w podaniu dotchawiczym. Badania 1-MNA prowadzone w latach ubiegłych przez Emitenta obejmowały doustne podanie preparatu. Obecnie, ze względu na nowe zastosowania kandydata na lek 1-MNA, rekomendowaną formą podania preparatu jest forma wziewna. Z tego też powodu konieczne było przeprowadzenie badań określających maksymalną tolerowaną dawkę, a więc najwyższą dawkę leku, która nie powoduje niedopuszczalnych działań niepożądanych.

W dniu 25 czerwca 2021 r. zakończyły się badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych. Z przeprowadzonych badań wynika przeciwzapalne oraz przeciwzwłóknieniowe działanie 1-MNA. W zwierzęcym modelu zwłóknienia płuc

1-MNA w dawce 50mg/kg redukował zwłóknienie płuc o 28% w porównaniu do placebo, działając efektywniej niż dwa leki referencyjne w tym badaniu, które są obecnie stosowane na rynku tj. nintedanib (17% redukcji) oraz fluticasone (14% redukcji).

Przeprowadzone badania na modelach zwierzęcych miały na celu ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek w zwłóknieniu płuc oraz infekcjach wirusowych, w szczególności w infekcjach skutkujących powstaniem zapalenia dróg oddechowych (m.in. infekcja wirusem Sars-CoV-2, grypa, zapalenie płuc, oskrzeli). Ustalenie efektywnej dawki kandydata na lek 1-MNA jest niezbędne do przeprowadzenia badań klinicznych na ludziach w powyższych wskazaniach. Badania przedkliniczne na modelach zwierzęcych zostały przeprowadzone na zlecenie Emitenta przez ośrodek badawczy Labcorp Early Development Laboratories Ltd. (dawniej Covance Inc.) - podmiot specjalizujący się w organizacji procesu badań klinicznych tzw. CRO (Contract Research Organisation) z siedzibą w USA, świadczący usługi niekliniczne, przedkliniczne, kliniczne i komercjalizacyjne dla przemysłu farmaceutycznego i biotechnologicznego.

Spółka zamierza zaprezentować wyniki badań przemysłowi farmaceutycznemu w celu dalszej komercjalizacji 1-MNA jako kandydata na lek w powyższych wskazaniach.

W związku z powyższym istnieje ryzyko, iż proces rozwój z przemysłem farmaceutycznym nie zakończy się sukcesem, co nie pozwoli na dalszą komercjalizację projektu leku 1-MNA. Powyższe może negatywnie wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta i jego Grupy Kapitałowej.

### 1.19.3 Utrata kadry menadżerskiej przez Grupę Kapitałową Emitenta może mieć negatywny wpływ na działalność Grupy Emitenta

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta opiera się o szereg umów outsourcingowych przekazujących operacyjne działania partnerom biznesowym pozostawiając w rękach pracowników Spółki zarządzanie i nadzorowanie łańcuchem dostaw, procesem produkcji i sprzedaży produktów firmy oraz zarządzania działalnością badawczo – rozwojową. Odejście kluczowych pracowników może jednakże zakłócić działalność Grupy Emitenta w sposób przejściowy lub trwały. Ryzyko to jest w istotny sposób zminimalizowane poprzez outsourcing większości procesów biznesowych poza Grupę Kapitałową Emitenta. Ponadto zwraca się uwagę, że Prezes Spółki jest jednocześnie znaczącym akcjonariuszem Emitenta.

### 1.19.4 Brak doświadczenia w prowadzeniu procesu badawczego i komercjalizacji leku recepturowego może spowodować, iż komercjalizacja leku 1-MNA nie dojdzie do skutku

Proces komercjalizacji leku do etapu ostatecznej rejestracji i wprowadzenia leku do obrotu nie był wcześniej przeprowadzany przez Spółkę. Emitent nie posiada doświadczenia w zakresie przeprowadzenia pełnego procesu komercjalizowania leków recepturowych. W związku z tym Emitent identyfikuje ryzyko związane z brakiem doświadczenia w przeprowadzaniu procesu komercjalizacji leku. Spółka w celu minimalizacji tego typu ryzyka powołała Radę Doradztwa Strategicznego, która pełni funkcje doradcze i konsultacyjne przy opracowaniu innowacyjnego leku przeciwmiażdżycowego. W skład Rady wchodzą wybitni specjaliści z zakresu ochrony zdrowia, w tym dr Eugenio A. Cefali, który jest znanym ekspertem w dziedzinie farmaceutycznego rozwoju niacyny, biodostępności i farmakokinetyki, posiadający kilka patentów w tej dziedzinie. Intencją Spółki jest, po przeprowadzeniu II fazy badań klinicznych ("Proof of Concept"), sprzedaż praw do leku i dokończenie komercjalizacji przez światowego producenta leków.

### 1.19.5 Grupa Kapitałowa Emitenta może nie zrealizować zakładanej strategii rozwoju, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Wpływ na realizację strategii Grupy Kapitałowej Emitenta mogą mieć nieprzewidziane czynniki zewnętrzne, których wystąpienie może negatywnie oddziaływać na możliwość realizacji założonych celów strategicznych. Przyszłe wyniki finansowe Grupy Emitenta zależą bezpośrednio od skutecznej realizacji strategii i przyjętych założeń. Nie można wykluczyć, że przyjęta strategia rozwoju okaże się błędna lub nie zostanie należycie wdrożona, co doprowadzi do osiągnięcia gorszych od zakładanych efektów. W celu minimalizacji niniejszego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco analizuje wszystkie czynniki zewnętrzne i wewnętrzne mogące mieć istotny wpływ na jej działalność oraz monitoruje efekty wdrażanej strategii rozwoju. W opinii Zarządu Emitenta na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności nie ma podstaw do stwierdzenia, że podejmowane działania nie przyniosą zamierzonych efektów.

### 1.19.6 Brak wprowadzenia z sukcesem do sprzedaży suplementów diety na rynki w Polsce i Europie może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Grupa Kapitałowa Emitenta planuje budowę w Polsce silnej marki o nazwie MENAVITIN dla suplementów diety opartych na innowacyjnej cząsteczce 1-MNA. Grupa Kapitałowa Emitenta planuje także wprowadzać do sprzedaży w Europie suplementy diety oparte o innowacyjną cząsteczkę 1-MNA pod własną marką MENAVITIN oraz w ramach współpracy tzw. white label (sprzedaż suplementów pod marką partnera handlowego). Sprzedaż produktów odbywać się będzie za pośrednictwem spółek zależnych zakładanych w danej części Europy.

Szacuje się, że koszty realizacji strategii wprowadzenia suplementów diety opartych na innowacyjnej cząsteczce 1-MNA do sprzedaży w Polsce i Europie wyniosą kilkanaście milionów złotych. Emitent sfinansował powyższe wydatki ze środków ze środków pozyskanych z emisji akcji serii E.

W związku z powyższych istnieje ryzyko, iż proces wprowadzenia do sprzedaży w Polsce i Europie suplementów diety nie zakończy się sukcesem albo przyniesie efekty gorsze od zakładanych. Biorąc pod uwagę fakt, iż realizacja strategii będzie się związać z istotnymi z punktu widzenia Grupy Kapitałowej Emitenta nakładami, to ziszczenie się powyższego ryzyka spowoduje istotne negatywne skutki finansowe dla Grupy Kapitałowej Emitenta i będzie miało negatywny wpływ na jej sytuację ekonomiczną i pozycję konkurencyjną, przy czym nie powinno powodować utraty możliwości kontytuowania działalności ze względu na fakt, iż Emitent osiąga od ponad 15 lat przychody ze sprzedaży dermokosmetyków, które są niezależne od planowego wprowadzenia na rynek suplementów diety. W opinii Zarządu Emitenta na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności nie ma podstaw do stwierdzenia, że planowane wdrożenie do sprzedaży suplementów diety nie przyniesie zamierzonych efektów.

### 1.19.7 Niewłaściwy dobór zewnętrznych doradców i ośrodków badawczych może mieć negatywny wpływ na działalność badawczo-rozwojową Grupy Kapitałowej Emitenta

Grupa Kapitałowa Emitenta w zakresie działalności badawczo – rozwojowej jest w różnym stopniu zależna od usług świadczonych przez zewnętrzne podmioty doradcze oraz ośrodki badawcze prowadzące badania na zlecenie Emitenta lub spółki zależnej Cortria Corporation. W szczególności planowany zakres i sposób przeprowadzenia dalszych badań klinicznych będzie ustalany przy uwzględnieniu opinii firm doradczych. W związku z tym istnieje ryzyko braku właściwego doboru zewnętrznych doradców i ośrodków badawczych, co może skutkować złożeniem przez Grupę Emitenta niekompletnego wniosku o dopuszczenie do przeprowadzenia badań. Proces rozpoczęcia badań może zostać opóźniony lub termin zakończenia badań może się wydłużyć ze względu na ryzyko: niewłaściwego przygotowania lub przeprowadzenia badań, pozyskania ochotników do badań, bądź konieczności wykonania dodatkowych badań. Grupa Kapitałowa Emitenta ogranicza to ryzyko poprzez współpracę z wiodącymi firmami doradczymi i ośrodkami badawczymi, o uznanej renomie w przemyśle farmaceutycznym. Na sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.8 Ochrona patentowa własności intelektualnej może być niewystarczająca a wykorzystanie przez osoby nieuprawnione informacji poufnych

dotyczących działalności Grupy Emitenta może naruszać interesy Emitenta

Działalność operacyjna Grupy Kapitałowej jest prowadzona na rynkach wysoce konkurencyjnych, w związku z czym w celu zabezpieczenia swoich interesów Emitent i jego podmiot zależny dokonują zgłoszeń patentowych, zapewniających Grupie Kapitałowej ochronę własności intelektualnej. Emitent i spółka od niego zależna uzależnieni są od praw do patentów, których są właścicielami.

Zarząd Spółki nie może przewidzieć stopnia przestrzegania przez pozostałych uczestników obrotu gospodarczego ochrony patentowej, wartości intelektualnych i tajemnicy handlowej posiadanej przez Emitenta i jego spółkę zależną. Ryzyko związane z ochroną patentową może obejmować sytuację, w której zgłoszenie patentowe może zostać odrzucone, uzyskany patent nie będzie obejmował pełnego zakresu zgłoszenia patentowego lub nie w pełnym zakresie będzie ochraniać produkt lub technologie. Ponadto może nastąpić próba naruszenia czy obejścia praw patentowych (wykorzystania nieszczelności ochrony prawnej) lub próba unieważnienia patentu przez podmiot trzeci lub zgłoszenia patentowego „blokującego", którego zakres może uniemożliwić wykorzystanie opatentowanego produktu lub technologii w danym kraju. Nie można wykluczyć ryzyka niepełnego egzekwowania ochrony patentowej w niektórych państwach, w których Grupa Kapitałowa Emitenta złożyła zgłoszenia patentowe lub uzyskała patenty. W celu ograniczenia ryzyka ochrony patentowej Grupa Kapitałowa Emitenta współpracuje z wiodącymi rzecznikami patentowymi, mającymi doświadczenie w rejestracji patentów w wybranych państwach oraz korzysta z usług doradczych wiodących kancelarii prawnych. W zakresie ochrony pozostałych wartości intelektualnych i tajemnicy handlowej Grupa Kapitałowa Emitenta jest stroną umów o zachowanie poufności i stosuje wysokie standardy ochrony informacji poufnych. Pomimo tego występuje ryzyko ujawnienia i wykorzystania bądź niedołożenia należytej ostrożności przy wykorzystywaniu informacji poufnych przez pracowników Grupy Kapitałowej Emitenta, kontrahentów, doradców, podwykonawców, licencjobiorców lub podmiotów zainteresowanych nabyciem posiadanej przez Grupę Kapitałową Emitenta własności intelektualnej. Grupa Kapitałowa Emitenta może być także stroną postępowania w sprawie naruszenia praw patentowych lub ujawnienia bądź wykorzystania informacji poufnych w różnych jurysdykcjach prawnych. Grupa Kapitałowa Emitenta może być zarówno powodem, jak pozwanym w takich procesach, które są czasochłonne i kosztowe. Czas, przebieg i wynik powyższych postępowań jest trudny do oszacowania. Nie można wykluczyć, że produkty i technologie Grupy Kapitałowej Emitenta mogą naruszyć prawa podmiotu trzeciego, co może skutkować modyfikacją albo zaniechaniem wytwarzania produktu lub wykorzystywania technologii bądź koniecznością wypłaty odszkodowania. Powyższe może wpłynąć na sytuację finansową i ekonomiczną Grupy Kapitałowej Emitenta w sposób trwały lub przejściowy. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.9 Nieefektywny outsourcing procesów związanych z działalnością produkcyjną może mieć negatywny wpływ na proces produkcji

Grupa Kapitałowa Emitenta nie prowadzi bezpośrednio działalności produkcyjnej, opierając swój model biznesowy o zatrudnianie wyspecjalizowanych podwykonawców, we własnym zakresie koordynując i nadzorując łańcuch dostaw, proces produkcji i sprzedaży wyrobów gotowych. Zaletą outsourcingu procesów związanych z działalnością produkcyjną jest utrzymanie niskich kosztów stałych w relacji do wzrostu skali działalności. Z drugiej strony istnieje ryzyko związane z zakłóceniem (ograniczeniem skali) procesu produkcji i realizacji dostaw przez podwykonawców wywołane ryzykiem specyficznym dla prowadzonej przez nich działalności, co w sposób przejściowy może wpłynąć na ciągłość dostaw oraz przyszłe wyniki finansowe. Ryzyko nieefektywnego outsourcingu procesów związanych z działalnością produkcyjną jest ograniczone poprzez utrzymywanie odpowiedniego zapasu komponentów (posiadane przez Emitenta stany magazynowe substancji czynnej 1-MNA jako półproduktu do produkcji dermokosmetyków i suplementów diety zabezpieczają bieżącą działalność Spółki na ponad 3 lata) i wyrobów gotowych przez Grupę Emitenta oraz przez dywersyfikację źródeł dostaw. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.10 Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców, które może skutkować brakiem możliwości znalezienia alternatywnego podwykonawcy w procesie produkcji dermokosmetyków, co może mieć negatywny wpływ na proces produkcji

Bieżąca działalność operacyjna Grupy Kapitałowej Emitenta oparta jest o współpracę z podmiotami zewnętrznymi. W szczególności produkcja substancji czynnych, surowców kosmetycznych oraz wytwarzanie i konfekcjonowanie produktów gotowych Spółki jest ściśle regulowana przepisami prawa. W dniu 11 lipca 2013 roku weszło w życie Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady, które nakłada na producentów obowiązek dostosowania zasad produkcji do nowych regulacji prawnych. Wiąże się to z koniecznością wdrożenia wszelkich zasad Dobrych Praktyk Produkcyjnych GMP dla produktów kosmetycznych. Proces przeniesienia technologii wytwarzania produktów kosmetycznych do nowego miejsca wytwarzania także wiąże się z koniecznością przeprowadzenia czasochłonnych prób i testów. Nagła i nieprzewidywalna konieczność zlecenia procesu produkcji u alternatywnego dostawcy substancji czynnej lub podwykonawcy wytwarzającego produkty dermokosmetyczne może mieć wpływ na przyszłe wyniki finansowe w sposób przejściowy lub trwały. Należy wskazać, że trzech wiodących dostawców odpowiadało za ponad 90% dostaw w I półroczu 2021 r., co skutkuje silnym uzależnieniem od tych dostawców. Powyższe ryzyko

jest ograniczane ze względu na fakt, iż w Polsce działa ponad 100 producentów kosmetyków a długi okres wypowiedzenia umów z obecnymi dostawcami w ocenie Zarządu Emitenta umożliwia znalezienie nowego dostawcy/dostawców w terminie zapewniającym ciągłość produkcji dermokosmetyków. W tym celu Grupa Emitenta prowadzi stały nadzór nad swoimi podwykonawcami oraz trwały proces monitorowania rynku w zakresie potencjalnych alternatywnych dostawców produktów i usług niezbędnych do realizacji procesu produkcji dermokosmetyków. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.11 Wystąpienie efektów ubocznych produktów Grupy Kapitałowej Emitenta może skutkować wycofaniem oferowanych produktów lub roszczeniami klientów

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta koncentruje się na zastosowaniu innowacyjnej cząsteczki 1-MNA na potrzeby przemysłu kosmetycznego i farmaceutycznego. W związku z charakterem prowadzonej działalności, niektóre produkty Grupy Emitenta dopuszczone lub mogące być w przyszłości dopuszczone do obrotu mogą spowodować występowanie nieprzewidzianych skutków ubocznych. W razie stwierdzenia działania ubocznego produktu leczniczego, zagrażającego życiu lub zdrowiu ludzkiemu Grupa Kapitałowa Emitenta może zostać pociągnięta do odpowiedzialności wskutek ewentualnego uszczerbku na zdrowiu osób, u których ujawniły się skutki uboczne. W związku z powyższym istnieje ryzyko, że w przyszłości niektóre produkty oferowane przez Grupę Emitenta mogą zostać wycofane z obrotu lub przyczynić się do wypłaty odszkodowań przez Spółkę. Powyższe może wpłynąć niekorzystnie na osiągane przez Grupę Kapitałową Emitenta wyniki finansowe i działalność operacyjną Spółki.

Grupa Emitenta zabezpiecza się przed tym ryzykiem poprzez przeprowadzanie odpowiednich badań na produktach, uzyskuje niezbędne pozwolenia, które są dowodem na to, iż produkty wytwarzane przez Grupę Emitenta z dniem dopuszczenia do obrotu spełniają wymagania dotyczące bezpieczeństwa ich stosowania.

Należy wskazać, iż wprowadzone do sprzedaży dermokosmetyki oparte na cząsteczce 1-MNA oraz przeprowadzone badania kliniczne nad innowacyjnych lekiem przeciwmiażdżycowym 1-MNA nie wykazały istotnych efektów ubocznych.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.12 Brak utrzymania standardów jakości produktów może skutkować utratą zaufania przez klientów i spadkiem przychodów ze sprzedaży

W działalności Grupy Kapitałowej Emitenta niezwykle istotnym czynnikiem warunkującym osiągnięcie sukcesu ekonomicznego oraz badawczego jest utrzymanie odpowiednich standardów jakości wytwarzanych produktów. Na powyższe składa się między innymi prowadzenie, przez producentów kontraktów, produkcji zgodnie z GMP w kontrolowanych warunkach wytwarzania oraz przy wykorzystaniu najwyższej jakości materiałów i półproduktów. W przypadku nie utrzymania wysokich standardów jakościowych produktów Grupy Kapitałowej Emitenta, istnieje ryzyko, iż zaufanie do produktów zostanie zmniejszone co może mieć istotny wpływ na osiągane w przyszłości wyniki finansowe ze sprzedaży produktów.

Grupa Kapitałowa Emitenta poddaje każdą partię produkcyjną, wytworzoną u producentów kontraktowych, szczegółowym badaniom na zgodność ze specyfikacją określającą standard jakościowy produktów, obejmujący kryteria chemicznej i mikrobiologicznej czystości gotowego wyrobu. Dodatkowe badania mikrobiologiczne prowadzone są w akredytowanym laboratorium zewnętrznym, niezależnym od producentów kontraktowych.

Ponadto Emitent zawiera polisy ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej za szkody związane z prowadzoną działalnością gospodarczą oraz za szkody powstałe po wykonaniu produktu a wynikłe z jego wadliwego wykonania

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności, Emitent informuje, iż nie wystąpiło przedmiotowe ryzyko.

### 1.19.13 Ryzyko związane z uzależnieniem od odbiorców, co może mieć negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

W I połowie 2021 roku czterech wiodących odbiorców odpowiadało za 67,80% przychodów ze sprzedaży Grupy. W związku z powyższym istnieje ryzyko związane z koncentracją sprzedaży polegające na uzależnieniu większości przychodów od kilku wiodących odbiorców, co może negatywnie wpływać na osiągane przychody i marże ze sprzedaży oraz możliwość realizacji przyjętej przez Grupę Kapitałową Emitenta strategii rozwoju w przyszłości. Grupa stara się zmniejszyć ryzyko koncentracji sprzedaży poprzez dywersyfikację kanałów dystrybucji, w tym eksport produktów.

### 1.19.14 Brak zdolności do wypłaty dywidendy

Zdolność do wypłat dywidendy jest uzależniona od faktycznej realizacji przez Grupę Kapitałową Emitenta strategii rozwoju, i od wygenerowanego w konsekwencji zysku netto, który może zostać przeznaczony na wypłatę dywidendy. Istnieje ryzyko nieosiągnięcia w całości lub części zakładanych celów strategicznych, co może opóźnić uzyskanie przez Grupę Emitenta nadwyżki

finansowej, ograniczając tym samym zdolność Emitenta do wypłaty dywidendy. Ponadto wypłata dywidendy jest uzależniona od podjęcia przez Walne Zgromadzenie odpowiedniej uchwały, co następuje po przeanalizowaniu szeregu czynników, w tym wysokości zysku Emitenta, jego sytuacji finansowej oraz bieżących i przewidywanych potrzeb finansowych. Nie ma gwarancji, iż Walne Zgromadzenie podejmie odpowiednią uchwałę, pozwalającą na wypłatę dywidendy. W wyniku tego akcjonariusze mogą nie otrzymać dywidendy w oczekiwanej przez nich wysokości. Dodatkowo, zdolność Emitenta do wypłaty dywidendy w przyszłości jest uzależniona od poziomu ewentualnych wpływów, jakie Emitent otrzyma od spółek zależnych.

### 1.19.15 Posiadanie przez członków organów Emitenta akcji Spółki, jak również powiązanie niektórych członków organów Emitenta z akcjonariuszami Emitenta lub innymi spółkami, a także autorstwo wynalazków, do których Emitent posiada patenty, może doprowadzić do konfliktu interesów i niekorzystnie wpłynąć na Grupę Emitenta

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania z działalności Prezes Zarządu Pan Konrad Palka jest znacznym akcjonariuszem Emitenta oraz zięciem Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pana Jerzego Gębickiego, Członek Rady Nadzorczej Pan Jacek Szwajcowski jest powiązany ze znacznym akcjonariuszem Emitenta – Pelion S.A., i za pośrednictwem tej spółki kontroluje Emitenta, Członek Rady Nadzorczej Pan Jerzy Gębicki jest znacznym akcjonariuszem Emitenta i teściem Prezesa Zarządu Pana Konrada Palki. Ponadto Prezes Zarządu Pan Konrad Palka jest jednocześnie Prezesem Zarządu i Dyrektorem Generalnym spółki zależnej Emitenta - Cortria Corporation oraz członkiem Rady Doradczej spółki zależnej Menavitin GmbH. Członkowie Rady Nadzorczej Pan Jerzy Gębicki, Pan Jacek Szwajcowski, Pan Jacek Dauenhauer i Pan Zbigniew Molenda poza pełnieniem funkcji w organach Emitenta wchodzą w skład organów innych spółek nienależących do Grupy Emitenta. Członkowie Zarządu Emitenta otrzymują wynagrodzenie z tytułu zatrudnienia na podstawie umowy o pracę w Spółce. Dodatkowo Członek Rady Nadzorczej Pan Jerzy Gębicki otrzymuje od Spółki wynagrodzenie z tytułu autorstwa wynalazków, do których Emitent posiada patenty. Istnieje zatem ryzyko związane z wywieraniem przez akcjonariuszy w związku z powyższymi powiązaniami wpływu na działalność Grupy Emitenta oraz występowania potencjalnego konfliktu interesu pomiędzy obowiązkiem członków organów Emitenta do działania w interesie Emitenta lub zachowania niezależności, a obowiązkami ww. osób do działania w interesie powyżej wskazanych akcjonariuszy/innych spółek należących do Grupy Emitenta lub osobistymi interesami tych osób. Istnieje ryzyko, że w przypadku zaistnienia konfliktu interesów zostanie on rozstrzygnięty na niekorzyść Emitenta.

### 1.19.16 Transakcje z podmiotami powiązanymi realizowane przez Emitenta oraz pozostałe spółki z Grupy Emitenta między sobą oraz z akcjonariuszami Spółki lub ich podmiotami powiązanymi mogą być poddane kontroli przez organy podatkowe lub skarbowe

Transakcje z podmiotami powiązanymi realizowane przez Emitenta oraz pozostałe spółki z Grupy Emitenta między sobą oraz z akcjonariuszami Spółki lub ich podmiotami powiązanymi mogą być poddane kontroli przez organy podatkowe lub skarbowe W toku prowadzonej działalności Emitent, inne podmioty z Grupy Emitenta oraz podmioty powiązane dokonują bądź mogą dokonywać pomiędzy sobą transakcji gospodarczych, które umożliwiają efektywne prowadzenie ich działalności gospodarczej. Z uwagi na szczególne przepisy podatkowe, dotyczące niezbędnych warunków transakcji, zawieranych przez podmioty powiązane, w tym w odniesieniu do stosowanych w tych transakcjach cen („ceny transferowe") oraz innych istotnych warunków, jak również wymogów dokumentacyjnych, odnoszących się do takich transakcji, a także z uwagi na rosnącą świadomość organów podatkowych w zakresie problematyki cen transferowych i warunków transakcji pomiędzy podmiotami powiązanymi, nie można wykluczyć, iż Emitent może być w przyszłości przedmiotem kontroli lub czynności sprawdzających podejmowanych przez organy podatkowe w powyższym zakresie. Co do zasady, ceny lub wysokość wynagrodzenia ustalane w każdej transakcji pomiędzy podmiotami powiązanymi Emitenta, a Emitentem powinny odzwierciedlać wartość rynkową danego przedmiotu transakcji. W przypadku różnic pomiędzy wartością rynkową, a ustaloną w danej czynności wartością transakcyjną istnieje ryzyko podjęcia przez organy podatkowe działań zmierzających do ustalenia ceny lub wartości, właściwej w ocenie organu.

Ewentualne zakwestionowanie przez organy podatkowe warunków transakcji realizowanych z udziałem podmiotów powiązanych, w tym ich warunków cenowych, terminów płatności, celowości lub innych istotnych warunków takich transakcji, jest możliwe w przypadku, gdyby Emitent lub podmioty powiązane z Emitentem nie były w stanie udokumentować zasadności i sposobu kalkulacji cen przyjętych w danej transakcji, lub sposobu wyceny przedmiotu transakcji, wysokości ponoszonych wydatków, faktu realizacji poszczególnych świadczeń i ich zakresu, lub przedstawić stosownej dokumentacji cen transakcyjnych w zakresie wymaganym przepisami prawa podatkowego (w szczególności art. 11a i następne Ustawy o Podatku Dochodowym od Osób Prawnych).

W konsekwencji może to narazić Emitenta lub podmioty powiązane Emitenta na szacowanie poziomu deklarowanych przychodów i kosztów podatkowych przez organy podatkowe, co w przypadku podwyższenia przez organ poziomu deklarowanych przychodów lub zakwestionowania określonych kosztów może mieć negatywny wpływ na sytuację finansową i wyniki Emitenta oraz Grupy Emitenta. Może mieć to również wpływ na inne rozliczenia podatkowe (np. podatek od czynności cywilnoprawnych lub podatek od towarów i usług).

## 1.20 Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Grupy Kapitałowej Emitenta

### 1.20.1 Wpływ pandemii COVID-19 na wyniki finansowane Grupy Kapitałowej Emitenta

Pandemia COVID-19 nie miała wpływu na wysokość osiągniętych przychodów w I półroczu 2021 r. Wynikało to z faktu, iż w 2021 nie obowiązywały już obostrzenia dot. handlu. Natomiast Emitent identyfikuje wpływ pandemii COVID-19 na znaczący wzrost kosztów produkcji, co wynika z konieczności zamawiania droższych opakowań (przerwane łańcuchy dostaw z Chin) oraz wzrostu kosztów wytworzenia (na co wpływ ma wysoka inflacja oraz stale rosnące koszty pracy).

Z uwagi na sytuację panującą na rynku, Spółka PAHRMENA w 2020 r. rozpoczęła sprzedaż w kanale drogeryjnym e-commerce Zaplanowane działania w tym kanale w drugim półroczu 2020 i I połowie 2021 przyniosły wzrost przychodów ze sprzedaży z uwagi na wdrożenie wielu nowoczesnych narzędzi sprzedażowych oraz nowej promocji produktów w internecie i czołowych platformach sprzedażowych w Polsce, co powinno ograniczyć ryzyko związane z wpływem COVID-19 na wyniki finansowe na poziomie krajowym. Jednakże nie można wykluczyć nowych obostrzeń i ograniczeń związanych z pandemia COVID-19, które mogą wpływać nie tylko na spadek sprzedaży ale także na wzrost kosztów produkcji, co może zmniejszyć rentowność sprzedaży.

### 1.20.2 Niekorzystna zmiana kursów walutowych może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

W I połowie 2021 r. Emitent zrealizował 13% sprzedaży na rynkach eksportowych, która jest rozliczana w walutach obcych.

Ponadto Grupa Kapitałowa Emitenta kontynuuje wprowadzenie suplementów diety do sprzedaży na rynkach krajów Unii Europejskiej (sprzedaż będzie się odbywać za pośrednictwem spółek celowych zakładanych w szczególnych krajach UE). Z tego względu wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta mogą być w przyszłości w znaczącym stopniu uzależnione od kształtowania się kursów walutowych pomiędzy złotym polskim, a walutami krajów, do których Grupa będzie eksportować swoje produkty lub otrzymywał wynagrodzenie z tytułu udzielonych licencji lub sprzedaży wartości intelektualnej. W celu ograniczenia wpływu tego ryzyka Emitent rozważy zastosowanie walutowych transakcji zabezpieczających w przypadku wystąpienia znaczącego udziału przychodów w walutach innych, niż złoty polski. Emitent obecnie nie ponosi istotnych wartości kosztów produkcji w walutach obcych.

Spółka opracowała także plan badań 1-MNA w infekcjach wirusowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2. Plan obejmuje rozwój projektu w zakresie badań przedklinicznych oraz badań klinicznych na ludziach (faza I i II). Plan został opracowany we współpracy z wiodącym amerykańskim podmiotem specjalizującym się w organizacji procesu badań klinicznych tzw. CRO (Contract Research Organisation). W przypadku przeprowadzenia tych badań wydatki na badania będą ponoszone w walutach obcych.

W celu ograniczenia wpływu ryzyka kursów walutowych Emitent rozważy zastosowanie walutowych transakcji zabezpieczających.

W celu ograniczenia wpływu tego ryzyka Emitent rozważy zastosowanie walutowych transakcji zabezpieczających.

### 1.20.3 Wzrost stóp procentowych może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Emitent jest obecnie stroną jednej umowy kredytowej (kredyt odnawialny) o łącznej wartości zobowiązań do 2,0 mln zł, umowy pożyczki z Pelion S.A. na kwotę 0,85 mln zł oraz umów pożyczek z członkami kluczowej kadry zarządzającej i nadzorującej na łączną kwotę 0,15 mln zł opartych o zmienną stopę procentową, ale w niedalekiej przyszłości nie wyklucza zwiększenia wysokości zadłużenia oprocentowanego w celu sfinansowania dalszego rozwoju Grupy Kapitałowej Emitenta. Wzrost stóp procentowych może zatem spowodować wzrost kosztów finansowych Grupy Emitenta i tym samym wpłynąć negatywnie na wyniki finansowe Grupy Emitenta.

Emitent także zawarł z PFR S.A. umowę pożyczki płynnościowej w kwocie 4.55 mln zł w oparciu o stałe oprocentowane, które ulega zwiększeniu w kolejnych latach spłaty pożyczki. W związku z tym istnieje ryzyko, iż w przypadku wzrostu oprocentowania pozostałych kredytów i pożyczek opartych o zmienną stopę procentową może nastąpić istotny wzrost kosztów finansowych Grupy Emitenta i tym samym wpłynąć negatywnie na wyniki finansowe Grupy Emitenta.

### 1.20.4 Wzrost działalności firm konkurencyjnych może niekorzystnie wpłynąć na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta

Rynek dermokosmetyków, suplementów diety i leków, na którym operuje Grupa Kapitałowa Emitenta charakteryzuje się z jednej strony wysokim potencjałem wzrostu, a jednocześnie stosunkowo wysokimi marżami. Z tego powodu budzi zainteresowanie wielu potencjalnych konkurentów. Pomimo faktu, że działalność zarówno w zakresie dermokosmetyków, jak i leków posiada znaczącą barierę wejścia i ze względu na ochronę patentową dla innowacyjnych produktów to ze względów wymienionych na wstępie istnieje ryzyko wzrostu konkurencji lub wystąpienia zmian technologicznych lub osiągnięć cywilizacyjnych. Sytuacja wzmożonej konkurencji, w tym opatentowanie i wprowadzenie na rynek

dermokosmetyków, suplementów diety lub leków o podobnym działaniu, lecz bazujących na innej substancji czynnej, niż posiadana przez Grupę Emitenta może negatywnie wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta.

### 1.20.5 Niekorzystna zmiana sytuacji makroekonomicznej może negatywnie wpłynąć na działalność Grupy Kapitałowej Emitenta

Sytuacja makroekonomiczna (będąca poza kontrolą Grupy Kapitałowej Emitenta) zarówno w Polsce na rynkach krajów europejskich lub na całym świecie ma wpływ na wyniki finansowe Grupy Emitenta. Spadek lub zatrzymanie wzrostu produktu krajowego brutto, pogorszenie sytuacji budżetowej, wzrost inflacji i bezrobocia, spadek poziom wydatków budżetowych i prywatnych w dziedzinie ochrony zdrowia, zmiana polityki monetarnej i podatkowej państwa, ogólne pogorszenie koniunktury gospodarczej na świecie czy zmiany preferencji konsumentów (klientów docelowych) mogą negatywnie oddziaływać na popyt na obecne i przyszłe produkty Grupy Emitenta, a także na tempo rozwoju obecnych i przyszłych krajowych i eksportowych rynków na których Grupa oferuje lub zamierza oferować swoje produkty. We wszystkich wskazanych przypadkach niekorzystne otoczenie makroekonomiczne może mieć wpływ na pogorszenie wyników finansowych, pozycji rynkowej lub perspektyw rozwoju Grupy Kapitałowej Emitenta.

### 1.20.6 Otoczenie prawne, w tym w zakresie prawa podatkowego, może negatywnie oddziaływać na Emitenta lub Grupę Emitenta

Charakteryzujące polski system prawny częste zmiany przepisów mogą rodzić dla Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta potencjalne ryzyko, iż przewidywania Zarządu w zakresie prowadzonej działalności gospodarczej staną się nieaktualne, a jej kondycja finansowa ulegnie pogorszeniu.

Regulacjami, których zmiany w największym stopniu oddziałują na funkcjonowanie Spółki i Grupy Emitenta, są w szczególności przepisy Prawa Farmaceutycznego, Ustawy o Kosmetykach, prawa podatkowego i prawa własności intelektualnej.

Zmiany w powyższych regulacjach mogą prowadzić do istotnej zmiany otoczenia prawnego Spółki i Grupy Emitenta oraz wpłynąć na jej wyniki finansowe, np. poprzez zwiększenie kosztów działalności (w drodze bezpośredniego wzrostu obciążeń podatkowych czy też dodatkowych wydatków na wypełnienie nowych obowiązków prawnych i administracyjnych), wydłużenie procesów wytwórczych i inwestycyjnych, nałożenie na Spółkę lub spółki z Grupy Emitenta kar administracyjnych i obciążeń podatkowych związanych z nieprawidłowym, zdaniem organów administracji publicznej, stosowaniem przepisów prawa.

Istotnym czynnikiem, który może wpłynąć na perspektywy rozwoju, osiągane wyniki i sytuację finansową Spółki i Grupy Emitenta są także rozbieżności w interpretacji przepisów obowiązującego w Polsce i Unii Europejskiej porządku prawnego. Niejednolitość wykładni przepisów dokonywanych przez krajowe sądy oraz organy administracji publicznej, a także przez sądy wspólnotowe może prowadzić do skutków oddziałujących pośrednio i bezpośrednio na Spółkę i Grupę Emitenta.

Grupa Emitenta prowadzi swoją działalność w sferze szczegółowych regulacji prawnych, w dużej mierze dotyczących legislacji w obszarze ochrony zdrowia. Komisja Europejska działa zgodnie z tzw. procedurą scentralizowaną, co oznacza, że podejmuje decyzję o dopuszczeniu, stanowiącą podstawę prawną obrotu na obszarze wszystkich państw członkowskich Unii Europejskiej. Nie można wykluczyć, że ewentualna zmiana tej regulacji w przyszłości wpłynie niekorzystnie na możliwość dopuszczenia do obrotu leku, nad którym Grupa Emitenta prowadzi badania. Dodatkowo szereg procedur związanych z działalnością Grupy Emitenta musi spełniać wymagania certyfikatów oraz dyrektyw unijnych. Istnieje ryzyko niekorzystnych zmian tych przepisów lub ich interpretacji w przyszłości. Spółka zakłada, że opracowane przez nią leki będą rejestrowane również na rynkach poza Unią Europejską. Oznacza to wystąpienie podobnych jak wyżej ryzyk związanych z dopuszczeniem do obrotu w innych krajach.

Nie można także wykluczyć, iż z powodu pandemii COVID-19 nie została wprowadzone na poziomie krajowym bądź Unii Europejskiej regulacje prawne, które mogą mieć niekorzystny wpływ na możliwość prowadzenia działalności przez Grupę Kapitałową Emitenta.

Opisane powyżej czynniki mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność, wyniki finansowe lub perspektywy Grupy Emitenta.

### 1.20.7 Niejasna interpretacja przepisów prawa polskiego lub zmiana przepisów mogą niekorzystnie wpłynąć na Emitenta lub Grupę Emitenta

Ryzyko to wiąże się z możliwymi zmianami przepisów prawa krajowego lub wspólnotowego, mających zastosowanie w działalności prowadzonej przez Spółkę i spółki z Grupy Emitenta, a przez to mogącymi wpływać na jej sytuację.

Wskazane ryzyko może dotyczyć m.in. zmian w prawie pracy i ubezpieczeń społecznych, dotyczących np. czasu pracy, zasad nawiązywania i rozwiązywania stosunku pracy, nałożenia na pracodawców dodatkowych obciążeń lub wprowadzenia nowych uprawnień dla pracowników, co może nie tylko generować dodatkowe koszty po stronie pracodawców, ale też wymagać odpowiednich zmian w zakresie organizacji.

Istotne znaczenie mogą mieć także ewentualne zmiany w prawie podatkowym lub kierunkach jego interpretowania, co może przełożyć się na wzrost obciążeń

podatkowych, np. w wyniku zmian dotyczących ujmowania przychodów lub kosztów ich uzyskania, zmian stawek podatkowych, zmian w zakresie zwolnień, ulg etc. Wskazane okoliczności mogą bezpośrednio wpływać na wyniki finansowe przedsiębiorstw.

Ze względu na charakter działalności Grupy Emitenta, istotne mogą okazać się także ewentualne zmiany w przepisach dotyczących ochrony środowiska oraz wytwarzania substancji chemicznych i wprowadzania ich do obrotu. Zmiany w powyższym zakresie, polegające np. na zaostrzeniu warunków wydawania niezbędnych pozwoleń, nałożeniu na przedsiębiorców nowych obowiązków, w szczególności o charakterze rejestracyjnym czy finansowym, mogą wpłynąć na zwiększenie obciążeń organizacyjnych i kosztowych, jak również mogą wymagać dostosowania działalności Grupy Emitenta do zmienionych wymogów, co może wymagać poniesienia nakładów finansowych na inwestycje w przedmiotowym zakresie.

### 1.20.8 Zmiany przepisów prawa podatkowego właściwych dla działalności Emitenta lub ich interpretacji, a także zmiany indywidualnych interpretacji przepisów prawa podatkowego mogą niekorzystnie wpłynąć na Emitenta lub Grupę Emitenta

Jednym z głównych elementów wpływających na decyzje przedsiębiorców jest polskie prawo podatkowe, które charakteryzuje się częstymi zmianami i brakiem precyzyjności tworzących je przepisów, które często nie posiadają jednolitej wykładni. Zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe dotyczące kwestii podatkowych oparte na niejednoznacznych regulacjach prawnych przekładają się na wzrost ryzyka działalności gospodarczej w Polsce w porównaniu ze stabilniejszymi systemami podatkowymi krajów o dojrzałych gospodarkach. Ta niekorzystna sytuacja ulega jednak poprawie od 2004 r., kiedy wraz ze wstąpieniem w struktury Unii Europejskiej, polskie prawo, w tym również prawo podatkowe, musiało zostać dostosowane do regulacji obowiązujących w Unii Europejskiej, co miało pozytywne przełożenie na polską gospodarkę. W najbliższych latach należy oczekiwać postępującego procesu ujednolicania przepisów podatkowych determinującego ich jednoznaczną interpretację przez przedsiębiorstwa i organy skarbowe. Obok wysokości obciążeń fiskalnych ważnym elementem systemu podatkowego jest okres, po jakim zachodzi przedawnienie zobowiązania podatkowego. Ma on związek z możliwością weryfikacji poprawności naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres, a w przypadku naruszeń wpływa na możliwość stwierdzenia natychmiastowej wykonalności decyzji organów podatkowych. Obecnie organy skarbowe mogą kontrolować deklaracje podatkowe przez okres pięciu lat od końca roku, w którym minął termin płatności podatku.

Sytuacja, w której organy podatkowe przyjmą odmienną podstawę prawną, niż nakazuje interpretacja przepisów podatkowych założona przez Spółkę lub spółki z

Grupy Emitenta, może negatywnie wpłynąć na jej sytuację podatkową, a co za tym idzie, na jej działalność, wyniki finansowe lub perspektywy Grupy Emitenta.

## 1.21 Wskazanie czynników, które w ocenie Grupy będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej pozostałych sześciu miesięcy roku obrotowego

Głównym czynnikiem, który w ocenie Grupy będzie mieć wpływ na wyniki w perspektywie co najmniej pozostałych sześciu miesięcy roku obrotowego, będzie osiąganie przychodów z bieżącej działalności Grupy, tj. ze sprzedaży produktów dermokosmetycznych na rynku krajowym, przychodów z wprowadzanych do sprzedaży innowacyjnych suplementów diety pod marką Menavitin zawierających 1-MNA oraz wyniki rozmów z przemysłem farmaceutycznym dotyczące dalszej komercjalizacji kandydata na lek 1-MNA w infekcjach dróg oddechowych, w tym infekcji wirusem Sars-Cov-2.

## 1.22 W przypadku emitenta będącego alternatywną spółką inwestycyjną – także zestawienie lokat oraz zestawienie informacji dodatkowych o alternatywnej spółce inwestycyjnej, w zakresie odpowiadającym wymogom określonym w rozporządzeniu w sprawie zakresu informacji wykazywanych w sprawozdaniu finansowym alternatywnych spółek inwestycyjnych, jeżeli nie zostały zamieszczone w kwartalnym skróconym sprawozdaniu finansowym

Nie dotyczy. Emitent nie jest alternatywną spółką inwestycyjną.

Prezes Zarządu

Konrad Palka

Elektronicznie podpisany przez Konrad Palka
Data: 2021.08.27 10:36:12 +02'00'

Wiceprezes Zarządu

Marzena Ewa Wieczorkowska

Elektronicznie podpisany przez Marzena Ewa Wieczorkowska
Data: 2021.08.27 11:14:25 +02'00'