

# CURRICULUM VITAE

Imię :	Dariusz
Nazwisko :	Mańko
Data urodzenia:	
Miejsce urodzenia :	
Stosunek do służby wojskowej :	
Adres zamieszkania :	
Telefon :	

<i>Wykształcenie</i>	Wyższe techniczne – Akademia Rolnicza w Poznaniu, Wydział Techniki Rolniczej i Leśnej – specjalizacja - konstruktor maszyn i urządzeń przemysłu leśnego
<i>Wykształcenie uzupełniające</i>	Studia Podyplomowe na Akademii Ekonomicznej w Katowicach w zakresie Zarządzanie Finansami Przedsiębiorstw
<i>Odbyte kursy i szkolenia</i>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Szkolenie dla przedsiębiorstw - ISO Swedish Management Group – „Efektywne zarządzanie potencjałem ludzkim”.</li> <li>• Szkolenie dla kadry zarządzającej w dziedzinie marketingu: „Planowanie marketingowe w przedsiębiorstwie” organizator ERNST&amp;YOUNG SA</li> <li>• Szkolenie dla kadry zarządzającej w Tibshelf – Anglia „Pozycjonowanie firmy na rynku - tworzenie wizerunku”</li> <li>• Szkolenie językowe - opcja biznesu - Richard Language College - Anglia</li> <li>• Trening Menedżerski - „Rozwijanie umiejętności efektywnego zarządzania i negocjacji” - prof. dr hab. Zbigniew Nęcki</li> <li>• Techniki sprzedaży i negocjacji z kontrahentami krajowymi i zagranicznymi</li> <li>• Thomas International – Personal Profile Analysis and the Human Job Analysis psychometric instruments and to apply the Personal Profile Analysis Pshycometric Inventory in respect of the Recruitment, Redeployment, Couselling, Promotion, Team Building, Motivation, Selection, Management Development, Training and Coaching of Personnel in any working environment.</li> </ul>

<p><i>Przebieg zawodowej pracy</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 02.11.1993 - 30.06.1995 - pracownik handlowy Działu Marketingu SAPA Poland Sp. z o.o.</li> <li>• 01.07.1995 - 08.09.1996 - Kierownik Działu Marketingu SAPA Poland Sp. z o.o.</li> <li>• 17.09.1996 - 15.01.1999 - Dyrektor Zakładu Prasowni w Zakładach Metali Lekkich „Kęty” (obecnie Grupa Kęty SA)</li> <li>• 15.01.1999 – Prezes Zarządu Metalplast-Bielsko S.A.</li> <li>• 01.10.2000 – Członek Zarządu Grupy Kęty S.A.</li> <li>• 28.04.2005 – p.o. Prezesa Zarządu Grupy Kęty S.A.</li> <li>• 03.08.2006 Prezes Zarządu Grupy Kęty S.A.</li> </ul>
<p><i>Podstawowe obowiązki na obecnie zajmowanym stanowisku</i></p>	<p><b>Zadania strategiczne:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• zarządzanie strategiczne grupą przedsiębiorstw,</li> <li>• opracowanie grupowych planów inwestycyjnych,</li> <li>• zarządzanie relacjami na zewnątrz Grupy w celu rozwinięcia i utrzymania wysokiego poziomu współpracy z firmami, organizacjami rządowymi, bankami i innymi instytucjami,</li> <li>• ustalanie i zatwierdzanie grupowej polityki finansów, produkcji oraz sprzedaży.</li> <li>• rozpoznawanie nowych możliwości rynkowych,</li> <li>• weryfikacja celów i planów w zależności od aktualnej kondycji grupy</li> </ul> <p><b>Zadania operacyjne</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• koordynacja działalności wszystkich spółek zależnych wchodzących w skład Grupy</li> <li>• prowadzenie zestawień danych dotyczących rynku i trendów na nim panujących</li> <li>• nadzór nad projektami inwestycyjnymi</li> <li>• ustalanie ogólnych wytycznych dotyczących jakości i kontroli kosztów</li> <li>• nadzór nad organizacją zarządzaniem Grupą Kapitałową, obrotem papierami wartościowymi, organizacją WZA, kontaktami z mediami</li> <li>• nadzór nad działalnością administracyjną Grupy</li> <li>• nadzór nad zarządzaniem zasobami ludzkimi</li> <li>• nadzór nad zapewnieniem jakości i ochroną środowiska naturalnego, bezpieczeństwa i higieny pracy oraz zabezpieczenia przeciwpożarowego.</li> </ul>

<p><i>Osiągnięcia w trakcie pracy zawodowej na aktualnie zajmowanym stanowisku</i></p>	<p><b>Na stanowisku Prezesa Zarządu Metalplast-Bielsko - od 1999 r.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• podwojenie sprzedaży produktów i usług z 84,5 do 176 mln zł.</li> <li>• stworzenie sieci sprawnie funkcjonujących spółek zależnych i firm partnerskich (Rosja, Ukraina, Węgry, Rumunia, Niemcy). Efekt - wzrost eksportu w latach 1999-2004 z 2 mln do 27 mln zł.</li> <li>• Przejęcie konkurencyjnej firmy Interbell z Lublina o rocznych obrotach 23,5 mln zł i zatrudniającej 300 pracowników. Sprawna restrukturyzacja firmy, przejęcie aktywów i włączenie ich do Metalplast-Bielsko. Efekt – zwiększenie udziałów w rynku stolarki aluminiowej z 22 do ponad 30 %.</li> <li>• wypromowanie w kraju i za granicą marki Metalplast-Bielsko jako firmy produkującej nowoczesne architektoniczne systemy aluminiowe dla budownictwa. Obecnie Metalplast-Bielsko to jedna z najbardziej rozpoznawalnych marek w budownictwie porównywalna z takimi firmami, jak: ATLAS czy FAKRO.</li> <li>• osiągnięcie przez Metalplast-Bielsko pozycji lidera na polskim rynku systemów aluminiowych i dążenie do zdobycia roli wiodącego dystrybutora systemów aluminiowych w Europie Środkowo-Wschodniej.</li> <li>• doprowadzenie do podpisania największego w historii spółki kontraktu na dostawę i montaż elewacji dla międzynarodowego portu lotniczego Warszawa-Okęcie. Wartość kontraktu - ok. 35 mln zł.</li> </ul> <p><b>Na stanowisku Członka Zarządu i Zastępcy Dyrektora Generalnego Grupy Kęty SA.</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Współtworzenie kolejnych strategii Spółki na lata 1999-2001 i 2002-2004 oraz ich realizacja, która doprowadziła do zwiększania sprzedaży i dynamicznego wzrostu zysku netto z 21,5 mln zł w 2000 roku do 90,8 mln zł w 2004 roku.</li> <li>• Efektywne zarządzanie dwoma z trzech z podstawowych biznesów, tj. Segmentem Wyrobów Wyciskanych i Segmentem Systemów Aluminiowych, których sprzedaż wzrosła w latach 2000 –2004 odpowiednio z 230 do 344 mln zł i 84 do 176 mln zł.</li> <li>• Współtworzenie wizerunku Grupy Kęty jako jednej z najbardziej dynamicznie rozwijających się firm produkcyjnych w branży aluminiowej, wielokrotnie nagradzanej prestiżowymi nagrodami. m.in. tytułem Giełdowa Spółka Roku 2003 czy Lider Polskiego Biznesu.</li> <li>• Opracowanie koncepcji i rozpoczęcie pierwszej w historii Grupy Kęty inwestycji od podstaw na terenie obcego kraju - Alupol Ukraina</li> </ul>
----------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<p><b>Na stanowisku Dyrektora Zakładu Prasowni ZML Kęty S.A. 1996-1999</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Pełna restrukturyzacja zakładu: <ul style="list-style-type: none"> <li>- stworzenie nowoczesnie funkcjonującego działu handlowego.</li> <li>- wprowadzenie zasad kultury organizacyjnej, co pozwoliło oprzeć się konkurencji zachodnich korporacji rozpoczynających produkcję w Polsce - SAPA Poland i Hydro Aluminium.</li> <li>- zwiększenie wartości sprzedaży Zakładu Prasowni ze 146 do 233 mln zł i zysku ze sprzedaży z 23,8 mln zł do 32,8 mln w okresie 1996-1999.</li> </ul> </li> </ul>
<p><i>Pozostałe doświadczenia zawodowe</i></p>	<p><b>Uczestnictwo w radach nadzorczych spółek:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Członek Rady Nadzorczej Elektrobudowa SA 2002-2003</li> <li>• Przewodniczący Rady Nadzorczej Elektrobudowa SA od czerwca 2004 - nadal</li> <li>• Przewodniczący Rady Nadzorczej ZRE Metalplast od sierpnia 1999 – nadal</li> <li>• Członek Rady Nadzorczej Alupol Sp. z o.o.</li> <li>• Przewodniczący Rady Nadzorczej Aluprof S.A. – od wrzesień 2005 - nadal</li> <li>• Przewodniczący Rady Nadzorczej Alupol Packaging S.A. – od czerwiec 2010 – nadal</li> </ul>
<p><i>Umiejętności dodatkowe</i></p>	<p>Cechy osobowe: naturalne zdolności przywódcze, wysoko rozwinięte umiejętności menedżerskie.</p>
<p><i>Znajomość języków obcych</i></p>	<p>język angielski i rosyjski</p>