

**SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI**  
**REVITUM S.A.**  
**za okres od 1 stycznia 2017 r. do 31 grudnia 2017 r.**

Warszawa, dnia 26 marca 2018 r.

## **SPIS TREŚCI**

PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE.....	3
<b>1.1. DANE SPÓŁKI</b> .....	3
<b>1.2. ZARZĄD</b> .....	3
<b>1.3. RADA NADZORCZA</b> .....	3
<b>1.4. AKCJONARIAT</b> .....	4
1.5. PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI .....	4
2. <b>DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI W 2017 R.</b> .....	4
3. <b>WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU BILANSOWYM MAJĄCE ISTOTNY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI.</b> .....	5
4. <b>WYBRANE DANE FINANSOWE</b> .....	5
5. <b>KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE</b> .....	7
6. <b>AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI</b> .....	9
7. <b>PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI W 2018 R.</b> .....	9
8. <b>CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ ORAZ OTOCZENIEM, W JAKIM PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ</b> .....	10

## **PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE**

### **1.1. Dane Spółki**

Firma:	Revitum S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Warszawa
Adres:	ul. Alfreda Nobla 9 lok.1 03-930 Warszawa
Tel./ fax:	+ 48 508426375
Internet:	
E-mail:	<a href="mailto:biuro@perot.pl">biuro@perot.pl</a> (adres tymczasowy)
KRS:	0000416933
REGON:	141423211
NIP:	5252428042

### **1.2. Zarząd**

Zarząd Spółki zobowiązany jest do reprezentowania Spółki w sądzie i poza nim. Zarząd kieruje bieżącą działalnością Spółki, a do zakresu jego działalności należą wszystkie sprawy, które mocą Kodeksu spółek handlowych lub Statutu nie zostały zastrzeżone do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia.

Na dzień sporządzenia sprawozdania skład zarządu jest następujący:

- Grzegorz Władysław Konrad – Członek Rady Nadzorczej oddelegowany do pełnienia funkcji Członka Zarządu

W 2017 roku w skład Zarządu Revitum S.A. wchodził:

- Maria Biernacik – Bańkowska – Prezes Zarządu

### **1.3. Rada Nadzorcza**

Skład Rady Nadzorczej w roku 2017 zmienił się. Na początku roku w skład Rady Nadzorczej wchodziły następujące osoby:

1. Kaya Katarzyna Stefaniak - Przewodnicząca Rady Nadzorczej
2. Rafał Tomasz Markiewicz - Członek Rady Nadzorczej,
3. Anna Skowrońska - Członek Rady Nadzorczej,
4. Andrzej Czapski - Członek Rady Nadzorczej,
5. Waldemar Sałata - Członek Rady Nadzorczej,
6. Bogdan Jan Paszkowski. - Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 5 czerwca 2017 roku Walne Zgromadzenie odwołało ze składu Rady nadzorczej następujące osoby:

1. Kaya Katarzyna Stefaniak - Przewodnicząca Rady Nadzorczej,
2. Anna Skowrońska - Członek Rady Nadzorczej,

na ich miejsce zostały powołane następujące osoby:

1. Anna Błachuciak – Przewodniczący Rady Nadzorczej
2. Tomasz Dziobiak – Członek Rady Nadzorczej

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

1. Maciej Twaróg – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
2. Bogdan Jan Paszkowski. - Członek Rady Nadzorczej,
3. Grzegorz Władysław Konrad - Członek Rady Nadzorczej,
4. Mariusz Matusiak – Członek Rady Nadzorczej

#### 1.4. Akcjonariat

Struktura akcjonariatu Emitenta na dzień sporządzenia niniejszego raportu przedstawia się następująco:

Lp.	Imię i nazwisko akcjonariusza	Seria akcji	Liczba akcji (w szt.)	Udział w kapitale zakładowym (w proc.)	Udział w głosach (w proc.)
1.	ERNE VENTURES S.A.	A*	356.000	46,06	37,44
		B	239.845		
2.	Gelatiarno Holdings Limited	A*	298.000	26,52	40,28
		B	45.000		
3.	Pozostali	B,C	354.655	27,42	22,28
<b>Razem</b>			<b>1.293.500</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

\* Akcje serii A są akcjami imiennymi uprzywilejowanymi w zakresie prawa głosu w ten sposób, że na każdą akcję przysługuje prawo dwóch głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta.

#### 1.5. Przedmiot działalności Spółki

Od 2008 r. REVITUM S.A. prowadziła działalność polegającą na oferowaniu klientom usługi wykonywania testów diagnostycznych organizmu oraz sprzedaży suplementów diety.

Zarząd Spółki na przełomie lutego oraz marca 2018 r. podjął czynności zmierzające do zmiany przedmiotu działalności spółki. Stosowane zmiany Statutu Emitenta w przedmiocie prowadzonej działalności mają zostać przyjęte na najbliższym Walnym Zgromadzeniu, podobnie jak zmiana firmy Spółki.

Od dnia 5 września 2012 roku akcje Emitenta są notowane na rynku NewConnect.

## 2. DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI W 2017 R.

W 2017 r. Zarząd Emitenta prowadził działania mające reorganizację Spółki celem poprawy efektywności i wyników finansowych Emitenta. W ramach tych działań Emitent m.in. zrezygnował z

reklamy w Google Adwords ze względu na zbyt duże koszty w stosunku do uzyskiwanych efektów oraz rozpoczął inne, bardziej efektywne działania marketingowe. Emitent modyfikował jednocześnie ofertę dla klientów.

Podjęte działania nie przyniosły jednak spodziewanych rezultatów, co doprowadziło do podjęcia na początku marca 2018 roku decyzji o zaprzestaniu prowadzenia dotychczasowej działalności, o czym Emitent poinformował w raporcie bieżącym ESPI nr 13/2018 z dnia 5 marca 2018 roku.

### **3. WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO DNIU BILANSOWYM MAJĄCE ISTOTNY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI.**

W lutym 2018 rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki złożyła pani Maria Biernacik-Bańkowska, co nastąpiło równocześnie ze zbyciem posiadanego przez nią pakietu akcji Emitenta. W efekcie tych zdarzeń nastąpiła istotna zmiana w akcjonariacie Emitenta.

W dniu 21 lutego 2018 r. Rada Nadzorcza Spółki oddelegowała do pełnienia funkcji Członka Zarządu Emitenta pana Grzegorza Konrada.

Po zapoznaniu się z sytuacją Emitenta, w tym z jego wynikami finansowymi, nowy Zarząd Emitenta podjął decyzję o zaprzestaniu prowadzenia dotychczasowej działalności oraz o rozpoczęciu intensywnych działań mających na celu wypracowanie nowej strategii działalności Spółki, o czym Emitent poinformował w raporcie bieżącym ESPI nr 13/2018 z dnia 5 marca 2018 roku.

### **4. WYBRANE DANE FINANSOWE**

Pozycje bilansu przeliczono według kursów średnich euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski, obowiązujący na dany dzień bilansowy.

<b>Wyszczególnienie</b>	<b>Kurs euro średni na dzień bilansowy 31 grudnia</b>
<b>2016 r.</b>	4,3757
<b>2017 r.</b>	4,2447

Poniżej przedstawione zostały wybrane informacje finansowe zawierające podstawowe dane wartościowe podsumowujące sytuację finansową Emitenta na koniec 2017 r.

Tabela poniżej przedstawia wybrane dane finansowe Spółki za 2017 r. oraz dane porównawcze za 2016 r.

Kategoria	2016	2016	2017	2017
	(PLN)	(EURO)	(PLN)	(EURO)
Przychody netto ze sprzedaży	4 784 521,03	1 093 429,86	2 171 637,06	511 611,44
Amortyzacja	107 649,42	24 601,65	67 746,66	15 960,29
Zysk/Strata ze sprzedaży	-432 854,48	-98 922,34	-654 365,74	-
Zysk/Strata na działalności operacyjnej	-508 993,20	-116 322,69	-713 961,30	-168 200,65
Zysk/Strata brutto	-508 705,86	-116 257,02	-739 168,69	-
Zysk/Strata netto	-417 051,86	-95 310,89	-843 516,69	-198 722,33

Tabela poniżej przedstawia wybrane dane bilansowe Spółki na koniec 2017 r. oraz porównawcze dane na koniec 2016 r

Kategoria	31.12.2016	31.12.2016	31.12.2017	31.12.2017
	(PLN)	(EURO)	(PLN)	(EURO)
Należności długoterminowe	44 590,89	10 190,57	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	124 553,72	28 464,87	116 573,41	27 463,29
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	221 870,20	50 705,08	7 855,69	1 850,71
Kapitał własny	572 973,99	130 944,53	-270 542,70	-
Zobowiązania długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
Zobowiązania krótkoterminowe	213 002,16	48 678,42	363 316,99	85 593,09

## 5. KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Na dzień 31 grudnia 2017 r. wartość majątku Spółki oraz jego wpływów zmniejszyła się w porównaniu do poprzedniego roku. Pomimo podejmowanych działań w kierunku zwiększenia przychodów ze sprzedaży w roku 2017 nie udało się poprawić wyników finansowych Spółki. Nastąpił dalszy spadek sprzedaży. Przychody wynosiły **2 171 637,06 PLN** i były niższe niż przychody z roku 2016., Strata netto wyniosła **-843 516,69 PLN** i powiększyła się w porównaniu do 2016 r .

Znaczącym czynnikiem okazała się kosztowna reklama w Google. Pomimo dużych nakładów nie funkcjonowała dobrze i nie przyniosła spodziewanych efektów. Ponieważ stała się droższa i mimo wydania kilkuset tysięcy złotych w ostatnim roku nie przełożyła się na wzrost sprzedaży Zarząd podjął decyzję o jej zakończeniu.

W związku z wystąpieniem przesłanek z art. 397 Kodeksu Spółek Handlowych, konieczne jest podjęcie uchwały co do dalszego istnienia Spółki.

Zarząd planuje pokryć stratę zyskami uzyskanymi w latach następnych.

### 5.1. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji jednostki , wraz z ich oceną.

Wskaźniki finansowe i niefinansowe za 2017 rok w porównaniu do roku 2016.

<b>Wskaźniki rentowności</b>				
<b>Nazwa wskaźnika</b>	<b>Formuła obliczeniowa</b>	<b>Wartość pożądana</b>	<b>31.12.2017</b>	<b>31.12.2016</b>
Zyskowość sprzedaży	zysk ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży	max	-30,1%	-9,0%
Rentowność sprzedaży brutto	zysk brutto/przychody netto ze sprzedaży	max	-34,0%	-10,6%
Rentowność sprzedaży netto	zysk netto/ przychody netto ze sprzedaży	max	-38,8%	-8,7%
Rentowność kapitału własnego	zysk netto /kapitał własny bez wyniku finansowego bieżącego roku	max	-147,2%	-42,1%
Rentowność aktywów	zysk netto / aktywa ogółem	max	-477,8%	-51,4%
<b>Wskaźniki sprawności wykorzystania zasobów</b>				

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2017	31.12.2016
Wskaźnik rotacji majątku	przychody netto ze sprzedaży/aktywa ogółem	max	12,3	5,9
Wskaźnik obrotu rzeczowych aktywów trwałych	przychody netto ze sprzedaży/aktywa trwałe	max	254,9	17,8
Wskaźnik rotacji należności w dniach	(należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)*360	min	10	9
Wskaźnik rotacji zapasów w dniach	(zapasy/koszty działalności operacyjnej)*360	min	4	13
Wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach	(zobowiązania z tytułu dostaw i usług/koszty własne sprzedaży)*360	min	45	14
<b>Wskaźniki zadłużenia/finansowania</b>				
Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2017	31.12.2016
Współczynnik zadłużenia	kapitał obcy / kapitały ogółem	0,3 - 0,5	2,5	0,3
Pokrycie zadłużenia kapitałem własnym	kapitał własny/ zobowiązania wraz z rezerwami	>1	-0,6	2,4
Stopień pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	kapitał własny/aktywa trwałe	>1	-31,8	2,1
Trwałość struktury finansowania	kapitał własny/pasywa ogółem	max	-1,5	0,7
<b>Wskaźniki płynności finansowej</b>				
Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	31.12.2017	31.12.2016
Wskaźnik płynności szybkiej	(inwestycje krótkoterminowe + należności krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe	0,8 - 1,2	0,3	1,6
Wskaźnik płynności bieżącej	(aktywa obrotowe - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe	1,5 - 2,0	0,4	2,5
Pokrycie zobowiązań należnościami	należności handlowe/ zobowiązania handlowe	>1	0,2	0,7
Kapitał obrotowy netto (w tys. zł.)	aktywa obrotowe – zobowiązania bieżące	-	-195	329
Udział kapitału pracującego w całości aktywów	kapitał obrotowy/ aktywa ogółem	max	-110,6%	40,6%



Na dzień 31 grudnia 2017 roku większość kluczowych wskaźników finansowych i niefinansowe uległa pogorszeniu. Nie udało się osiągnąć poprawy rentowności pomimo lepszego wykorzystania zapasów. W ocenie zarządu konieczne będzie dokapitalizowanie spółki w celu dalszego kontynuowania działalności, oraz zmiana przedmiotu działalności na bardziej efektywny.

## **6. AKTUALNA I PRZEWIDYWANA SYTUACJA FINANSOWA SPÓŁKI**

Sytuacja finansowa Spółki na dzień sporządzenia niniejszego raportu jest trudna. Uzyskane wyniki finansowe skutkują koniecznością podjęcia przez Walne Zgromadzenie uchwały o dalszym istnieniu Spółki na podstawie przepisu art. 397 k.s.h. Wyniki te spowodowały także podjęcie decyzji o zaprzestaniu prowadzenia dotychczasowej działalności.

Dalsze funkcjonowanie Spółki wymaga jej dokapitalizowania, oraz przyjęcia i skutecznego wdrożenia nowego modelu działalności. Zarząd czyni aktywne starania w tym kierunku, o czym świadczy m.in. uzyskanie Deklaracji Wsparcia od ERNE VENTURES S.A., o czym Emitent poinformował raportem bieżącym ESPI nr 18/2018 z dnia 20 marca 2018 roku. Zarząd zakłada zakończenie prac nad przyjęciem i wdrożeniem nowego modelu działalności Spółki w najbliższym możliwym terminie.

## **7. PRZEWIDYWANY ROZWÓJ SPÓŁKI W 2018 R.**

Dalsze funkcjonowanie Spółki wymaga jej dokapitalizowania, oraz przyjęcia i skutecznego wdrożenia nowego modelu działalności. Zarząd czyni aktywne starania w tym kierunku, o czym świadczy m.in. uzyskanie Deklaracji Wsparcia od ERNE VENTURES S.A. Zarząd zakłada zakończenie prac nad przyjęciem i wdrożeniem nowego modelu działalności Spółki w najbliższym możliwym terminie.

Zarząd wskazuje, że jednym z intensywnie rozważanych pomysłów na przyszłą działalność Emitenta jest uruchomienie giełdy kryptowalut, o czym Emitent informował w raporcie bieżącym ESPI nr 13/2018 z dnia 5 marca 2018 roku. Ostateczna decyzja w tym zakresie wymaga jednak zakończenia analizy ryzyk prawnych związanych z ewentualnym prowadzeniem giełdy kryptowalut, a także dokonaniem analizy wykonalności i opłacalności alternatywnych strategii działalności, możliwych do wdrożenia przez Emitenta. Zarząd Emitenta prowadzi obecnie intensywne prace w tym zakresie.

Wobec powyższego w ocenie Zarządu jest możliwe dalsze prowadzenie działalności przez Spółkę.

Na najbliższym walnym zgromadzeniu spółki zarząd będzie rekomendował podjęcie uchwał zgodnie z Deklaracją Wsparcia uzyskaną od głównego akcjonariusza, to jest:

- 1/ w związku ze spełnieniem się przesłanki o której mowa w art. 397 k.s.h., na najbliższym Walnym Zgromadzeniu Revitum S.A. Akcjonariusz odda głos ze wszystkich posiadanych akcji za przyjęciem uchwały o dalszym istnieniu Revitum S.A.;*
- 2/ Akcjonariusz odda głos ze wszystkich posiadanych akcji za przyjęciem uchwały w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Revitum S.A. i deklaruje objęcie akcji nowej emisji Revitum*

*S.A. w zamian za wkład pieniężny, wpłacony poprzez dokonanie przelewu na rachunek bankowy Revitum S.A., w wysokości nie niższej niż 500.000 zł (pięćset tysięcy złotych);*

*3/ Akcjonariusz jest gotowy do niezwłocznego udzielenia Revitum S.A. niezabezpieczonej pożyczki na pokrycie bieżących zobowiązań;*

*4/ Akcjonariusz jest gotowy wspierać Zarząd Revitum S.A. w działaniach mających na celu podjęcie decyzji o przyjęciu nowej strategii działalności zakładającej uruchomienie giełdy kryptowalut i uczestniczyć w finansowaniu realizacji tego przedsięwzięcia.*

Jednocześnie zgodnie z umową nabycia akcji Revitum S.A. przez Erne Venture S.A. z dnia 6 lutego 2018 r. od Pani Marii Biernacik-Bańkowskiej zostanie zgłoszona uchwała o zmianie firmy Emitenta.

## **8. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ ORAZ OTOCZENIEM, W JAKIM PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ**

Poniższy spis czynników nie ma charakteru zamkniętego, obejmując najważniejsze czynniki, które według najlepszej wiedzy Emitenta należy uwzględnić przy podejmowaniu decyzji inwestycyjnej. Opisane ryzyka wraz z pozostałymi czynnikami, które ze względu na znacznie mniejsze prawdopodobieństwo oraz złożoność działalności gospodarczej Emitenta nie zostały opisane, mogą w skrajnych sytuacjach skutkować niezrealizowaniem założonych przez inwestora celów inwestycyjnych lub nawet utratą części zainwestowanego kapitału.

### **Czynniki ryzyka związane z działalnością Emitenta**

#### Ryzyko niepowodzenia strategii rozwoju Emitenta

Emitent narażony jest na ryzyko związane z nietrafnością przyjętych założeń strategicznych dotyczących m.in. rozwijanych usług i produktów oraz przyszłego zapotrzebowania na nie. Powyższe wpływa także na ryzyko niezrealizowania możliwych do osiągnięcia przychodów i wyników finansowych. Emitent minimalizuje to ryzyko poprzez dokonywanie analiz rynkowych, dobór fachowej kadry i przede wszystkim, współpracę z głównym Akcjonariuszem ERNE VENTURES S.A.

#### Ryzyko niezrealizowania zakładanych prognoz finansowych

W przypadku gdyby Emitent sporządził prognozy wyników finansowych Emitent założy, iż oprócz zdarzeń związanych z typową działalnością Emitenta, żadne inne nadzwyczajne wydarzenia nie będą miały wpływu na osiągnięte wyniki finansowe. Istnieje jednak ryzyko, że w przypadku nieprzewidzianych czynników oraz innych znaczących zmian w otoczeniu gospodarczym Emitenta, nie będzie możliwe zrealizowanie prognoz wyników finansowych lub mogą one ulec zmianie.

#### Ryzyko utraty płynności (niedostateczna dokapitalizowanie)

Realizacja celów operacyjnych i strategicznych wymaga dużej dyscypliny w zarządzaniu płynnością finansową przedsiębiorstwa oraz kapitału. Realizowanie przyszłych elementów strategii Emitenta

takich jak uruchomienie giełdy kryptowalut, wymagają zaangażowania finansowego oraz dokapitalizowania w zakresie którego zobowiązał się akcjonariusz Erne Ventures S.A. W związku z tym, w przypadku nadmiernego zaangażowania w zbyt wiele projektów lub niewystarczającego stopnia dokapitalizowania Emitenta, tak z źródeł zewnętrznych jaki i od akcjonariuszy, istnieje ryzyko wystąpienia problemów z bieżącą płynnością, która mogłaby wpłynąć na wywiązywanie się Emitenta z zobowiązań finansowych, jak i samego podjęcia niektórych z projektów wskazanych w strategii Emitenta. Emitent zapobiega wystąpieniu tego ryzyka przez wdrożenie odpowiednich metod planowania prac i sposobu zabezpieczenia bieżącego finansowania swojej działalności z uwzględnieniem okresowych zmian w wysokości przychodów jak i rozmów z podmiotami mogącymi dokapitalizować Spółkę.

#### Potencjalne ryzyko obrotu tzw. „kryptowalutami”

W przypadku podjęcia przez Spółkę działalności w zakresie obrotu kryptowalutami tj. uruchomienia giełdy kryptowalut, wiąże się ona z ryzykiem, które co do zasady nie występuje w przypadku handlu oficjalnymi walutami czy towarami lub usługami. W przeciwieństwie do większości walut, których wartość jest kontrolowana przez podmioty międzynarodowe w tym również państwa, bądź też znajduje swoje oparcie w surowcach, ich wartość oparta jest na rozwoju technologii oraz zaufaniu. Kryptowaluty nie posiadają scentralizowanego emitenta ani instytucji kontrolującej jej obrót. Wartość jednostek określana jest wyłącznie poprzez wolnorynkowe mechanizmy popytu i podaży w serwisach wymiany, takich jak giełdy. Kryptowaluty nie stanowią autonomicznego świadczenia. Jediną funkcją jednostek jest rola tzw. „środka płatniczego”.

Ze względu na podstawy funkcjonowania systemu obrotu tzw. „kryptowalutami” jest on podatny na wahania poziomu zaufania uczestników obrotu, który wpływa bezpośrednio na poziom popytu lub podaży. Na poziom zaufania do kryptowalut mogą wpływać zarówno czynniki czysto ekonomiczne, jak i poza ekonomiczne, w tym technologiczne.

#### **Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Emitent prowadzi działalność**

##### Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Sytuacja gospodarcza w Polsce ma znaczący wpływ na wyniki finansowe osiągnięte przez Emitenta. Ewentualne zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Emitenta. W przypadku pogorszenia się koniunktury gospodarczej w Polsce ze względu na czynniki zarówno wewnętrzne, jak również zewnętrzne, może nastąpić pogorszenie wyników i sytuacji finansowej Emitenta, co może mieć negatywny wpływ na wyniki osiągnięte przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje sytuację gospodarczą w Polsce z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

#### Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Emitenta celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Emitenta. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu; decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej, wpływające na podaż pieniądza, wysokości stóp procentowych i kursów walutowych; podatki; wysokość PKB; poziom inflacji; wielkość deficytu budżetowego i zadłużenia zagranicznego; stopę bezrobocia, strukturę dochodów ludności itd. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób niekorzystnie wpłynąć na działalność i wyniki ekonomiczne osiągnięte przez Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany w opisanym wyżej obszarze, z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowując strategię Emitenta do występujących zmian.

#### Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, a także często niska jakość prac legislacyjnych, istotnym ryzykiem dla dynamiki i rozwoju działalności Emitenta mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa handlowego, podatkowego oraz związanego z kryptowalutami, w tym w zakresie regulacji rynku. Skutkiem wyżej wymienionych, niekorzystnych zmian może być ograniczenie dynamiki działań oraz pogorszenie się kondycji finansowej Emitenta a tym samym spadek wartości aktywów Emitenta. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

#### Ryzyko niekorzystnych zmian przepisów podatkowych

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego, spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podatkowych podejmowanych przez Emitenta decyzji biznesowych. Dodatkowo istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na pogorszenie wyników finansowych Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych z punktu widzenia Emitenta przepisów podatkowych i sposobu ich interpretacji, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać strategię Emitenta do występujących zmian.

#### Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub nadzwyczajne działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian w koniunkturze gospodarczej, co może negatywnie wpłynąć na działalność Emitenta. Zarząd Emitenta na bieżąco monitoruje występujące czynniki ryzyka dla nieprzerwanej i niezakłóconej działalności Emitenta, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem reagować na dostrzegane czynniki ryzyka.

## **9. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI REALIZACJI PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH NA DANY ROK OBROTOWY**

Emitent nie publikował prognoz finansowych na rok 2017.

## **10. INFORMACJE DODADTKOWE**

### **10.1. Akcje własne, Instrumenty finansowe**

Spółka w okresie od 1 stycznia 2017 r. do 31 grudnia 2017 r. nie nabywała oraz nie zbywała akcji własnych.

Uchwała nr 10 w sprawie upoważnienia Zarządu Spółki do nabycia akcji własnych Spółki (umorzenie lub dalsza sprzedaż) z dnia 15 czerwca 2015 roku nie została wykonana. Zarząd nie planuje skorzystać z tego upoważnienia w 2018 r.

W okresie od 1 stycznia 2017 r. do 31 grudnia 2017 r. Spółka nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń oraz nie wykorzystywała instrumentów finansowych.

### **10.2. Filie, Zatrudnienie**

Obszarem działania Emitenta jest cała Polska. Na dzień 31 grudnia 2017 r. Emitent posiadał 19 placówek na terenie całego kraju, w których przyjmowani byli klienci. Na dzień sporządzenia niniejszego raportu, w związku z podjęciem decyzji o zaprzestaniu prowadzenia dotychczasowej działalności, Emitent nie posiada żadnej placówki w której obsługiwani są klienci.

Na dzień 31 grudnia 2017 r. Emitent zatrudniał 7 osób. Na dzień sporządzenia niniejszego raportu Emitent zatrudnia 1 osobę przebywającą na urlopie macierzyńskim

### **10.3. Osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju**

W roku obrotowym od 1 stycznia 2017 r. do 31 grudnia 2017 r. Spółka nie ponosiła nakładów na badania i rozwój oraz nie odnotowała osiągnięć w obszarze R&D.

### **10.4. Wpływ działalności przedsiębiorstwa na środowisko naturalne**

Działalność Spółki w 2017 r. oraz do dnia sporządzania niniejszego sprawozdania z działalności nie wywierała istotnego wpływu na środowisko naturalne.

Grzegorz Konrad

-----  
Członek Zarządu

Warszawa, dnia 26 marca 2018 r.