

RAPORT OKRESOWY IV KWARTAŁ 2016

Wrocław, dnia 13.02.2017

1. LIST PRZEWODNI ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Państwo,

Zapraszamy do zapoznania się z podsumowaniem działalności PiLab w IVQ 2016 roku. Ostatnie trzy miesiące zamkniętego już roku zapisały się w historii PiLab jako okres zaawansowanych działań sprzedażowych i wdrożeniowych, licznych projektów realizowanych równolegle stanowiących wynik pracy u podstaw nad budowaniem lejka sprzedażowego i pozyskiwaniem pilotażowych wdrożeń o charakterze komercyjnym.

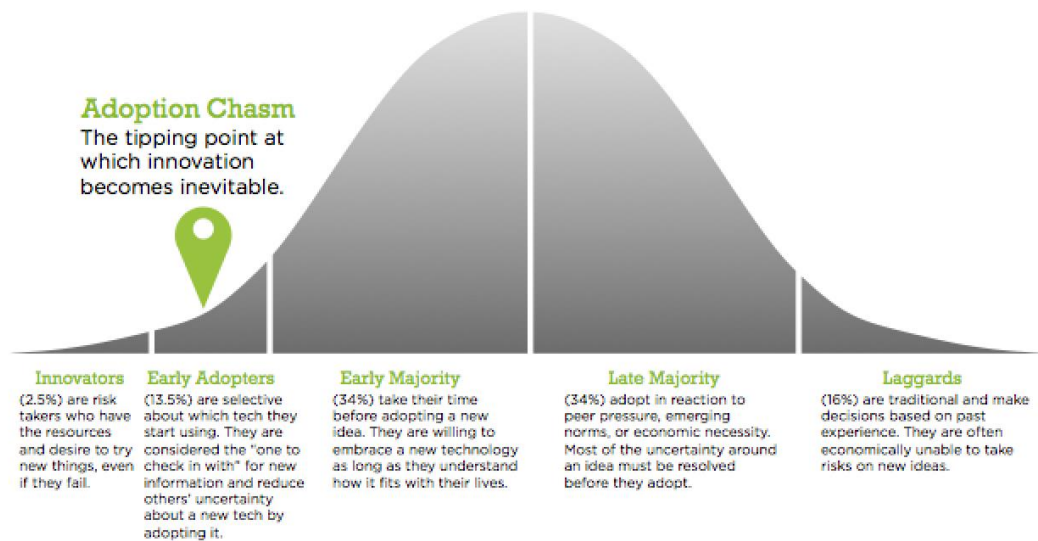
W liście przewodnim do raportu w IQ2016 informowaliśmy o wprowadzeniu specjalnej oferty biznesowej, która w ciągu kolejnych kwartałów przyczynić się miała do skrócenia czasu uruchomienia platformy DataWalk w środowisku pierwszych klientów w wybranych sektorach, tzw. trend-setterów. Dzięki takiemu podejściu w 12 miesięcy udało się nam zrealizować ciekawe projekty w dwóch, nowych dla Spółki sektorach: ubezpieczeniowym i administracji publicznej na poziomie centralnym.

Dla przykładu, rozpoczęte pod koniec 2015 roku, trwające 6 miesięcy intensywne rozmowy z jednym z największych towarzystw ubezpieczeniowych w Polsce doprowadziły do rozpoczęcia w trybie przyspieszonym wdrożenia pilotażowego - był to przełomowy krok dla pozycjonowania rozwiązań PiLab w tym sektorze. Efekty projektu w zakresie detekcji defraudacji, który trwał 10 dni roboczych, weryfikowane były w terenie przez kolejne 3 miesiące i zakończyły się bardzo ciekawym business case.

Osiągnięte rezultaty były na tyle spektakularne, że 4 kolejne towarzystwa ubezpieczeniowe podjęły z nami współpracę przy projektach pilotażowych, z czego jeden został zakończony, dwa kolejne są w trakcie realizacji, a ostatni rozpocznie się w najbliższym czasie. Wspomniany wyżej, zrealizowany już projekt zakończył się również w 10 dni roboczych, udało się wytypować i co ważniejsze zweryfikować tzw. szkody wątpliwe w kwocie ok. 1 mln zł, mimo zawężenia liczby weryfikowanych szkód do około 5% topowych wskazań systemu DataWalk.

W sektorze ubezpieczeń jesteśmy obecnie w procesie zakupowym w ramach tzw. przyspieszonej procedury. Podejmujemy wszelkie starania, by mimo wyzwań o charakterze budżetowym, organizacyjnym, kulturowym, infrastrukturalnym i koniecznych zmianach harmonogramu prac departamentów IT klientów, skonwertować w/w efekty na pierwsze wdrożenia produkcyjne. Należy nadmienić, iż w przeciwieństwie do pierwszych pilotaży, trzy z opisywanych powyżej projektów proof-of-concept mają charakter komercyjny. Podsumowując, obraz rynku ubezpieczeniowego na przykładzie jego liderów wygląda bardzo obiecująco. Otwarcie kolejnych instytucji finansowych na rozwiązania PiLab, chęć procedowania współpracy w trybie przyspieszonym, pięć kwartałów pracy i nauki przeplatane licznymi sukcesami oraz wspólnymi staraniami o rozpoczęcie wdrożeń produkcyjnych potwierdzają wnoszoną przez nas wartość do biznesu klientów.

Analogicznie, patrząc na naszą historię współpracy z sektorami bankowym i administracji publicznej, mamy podstawy zakładać, że pierwszych 1-3 klientów klasy enterprise w nowym obszarze pozyskuje się w czasie 1,5-2 lat. Innowatorzy stanowią zgodnie z krzywą adopcji technologii (wykres poniżej) tylko kilka/kilkanaście procent rynku, przy czym konwersja projektów pilotażowych na produkcyjny system DataWalk w tej grupie klientów powodować będzie odblokowanie znacznie większej części rynku, gdzie przewidujemy również cykle sprzedażowe liczone w 4-8 kwartałach, uzależnione m.in. od czynników synchronizacji z cyklem budżetowym klienta oraz jego wewnętrznymi planami rozwoju systemów informatycznych.



Źródło: Kayfabe.com

Na przykładach kolejności etapów i czasu trwania procesów wprowadzania nowego produktu na rynek, warto odnieść się do oczekiwań i progresu prac w USA. Jesteśmy w tej chwili na etapie weryfikacji kilku najciekawszych zastosowań naszej technologii w Ameryce, co jest etapem analogicznym do działań firmy w Polsce w 2014 roku. Warto nadmienić, iż efekty uzyskiwane w Polsce i świadomość obszarów zastosowania platformy DataWalk są zarówno pod baczną obserwacją potencjalnych klientów za Oceanem, jak i inspirują dla nas samych do rozpoczęcia rozmów z nowymi podmiotami. Nadto realizowane w kraju projekty na rzecz instytucji finansowych wchodzących w skład międzynarodowych grup kapitałowych będą stanowiły istotne referencje i benchmark.

Posługując się analogią koła zamachowego, w pierwsze 9 miesięcy 2016 roku zespół PiLab wykonywał tytaniczny wysiłek, wprowadzając do wybranych sektorów rynkowych nowe rozwiązanie, które kwestionuje dotychczasowe praktyki oraz uwypukla nieefektywność w rozwiązywaniu problemów na styku potrzeb biznesowych i analitycznych w dużych instytucjach. Obserwowaliśmy efekty tej pracy w statystyce lejka sprzedażowego, efektach u klientów i entuzjazzmu, z jakim spotykała się nasza technologia. Gdy owe 'koło zamachowe' drgnęło na przełomie trzeciego i czwartego kwartału, to jego energia wyzwoliła swoistą klęskę urodzaju. Uwzględniając długości cykli sprzedażowych i liczne ryzyka na drodze zakupowej, na które nie mamy wpływu, przed nami kolejne okresy inwestycji znacznych pokładów energii, by 'koło zamachowe' jeszcze bardziej przyspieszyło. Przykładem jednego z podjętych działań jest inicjatywa Ministerstwa Rozwoju, w której PiLab otworzył cykl spotkań: [Polskie technologie dla polskich czempionów i administracji](#).

W wyniku przeskalowanych operacji [pilnie poszukujemy](#) 1 lub 2 handlowców doświadczonej w obszarach systemów analitycznych i technologii big data, jak również 1 specjalistę tzw. field architecta, który zajmie się planowaniem architektury wdrożeń w Polsce i przede wszystkim podsumowywaniem efektów już uzyskiwanych produkcyjnie, budowaniem i opisywaniem business-case wypracowanych z klientami oraz współpracą z CTO PiLab w zakresie planowania rozwoju technologii.


Każdą z rekrutacji prowadzimy z wyjątkową uwagą, wg dotychczas wypracowanej metodologii – siłą zespołu PiLab jest dobór tylko najlepszych specjalistów z rynku i mimo liczego grona zainteresowanych pracą kandydatów, selekcjonujemy tylko topowe talenty gotowe na wspólną, wieloletnią przygodę.

W aspekcie finansowym, Spółka posiada środki zabezpieczające działalność na cały 2017 rok i część kolejnego okresu. Ponadto przewidujemy, iż finansowy bufor bezpieczeństwa może ulec zwiększeniu w związku z rosnącą sprzedażą w Polsce.

Podsumowując, dziękujemy za okazane zaufanie i prosimy o dalsze wsparcie. Zachęcamy do obserwacji komunikatów giełdowych, liczymy iż efekty naszej pracy będą miały bardzo wymierny efekt ilustrowany prestiżowymi markami w naszym portfolio klientów-trendsetterów.

Prosimy również o rekomendacje utalentowanych i doświadczonych osób, kandydatów do działu handlowego i na pozycję field architect na adres email: praca@pilab.pl.

Z wyrazami szacunku,



Paweł Wieczyński

Prezes Zarządu PiLab SA

2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Podstawowe informacje o Emitencie

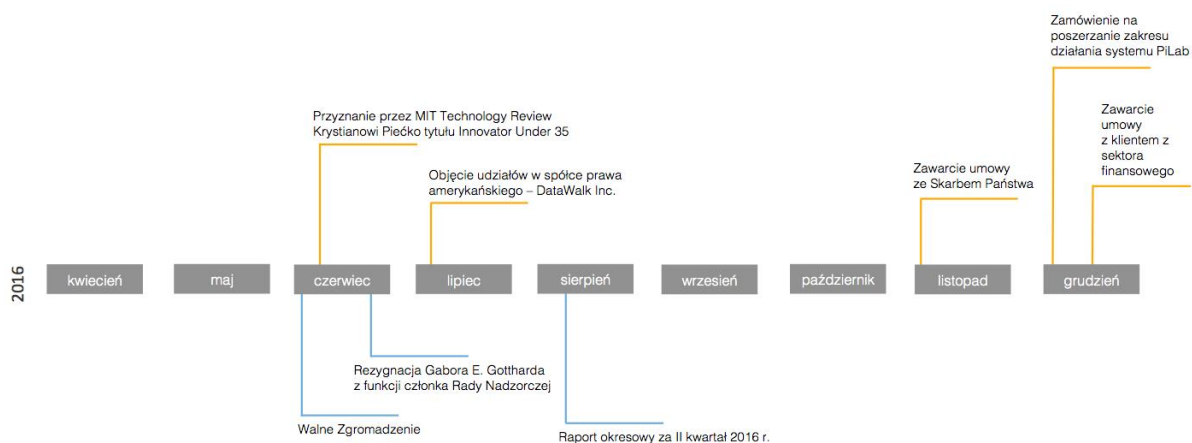
FIRMA:	PiLab SA
Forma Prawna:	Spółka Akcyjna
Adres rejestrowy:	ul. Rzeźnicza 32-33, 50-130 Wrocław
Telefon:	+48 71 707 21 74
Fax:	+48 71 707 22 73
Adres E-mail:	biuro@pilab.pl
Adres www:	www.pilab.pl
NIP:	894-303-43-18
REGON:	21737247
KRS:	0000405409

Źródło: Emitent

Podstawowe informacje o DataWalk Inc. (Spółka zależna od Emitenta)

FIRMA:	DataWalk Inc.
Adres rejestrowy:	1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801
Adres E-mail:	info@datawalk.com
Adres www:	www.datawalk.com

3. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA DOTYCZĄCE EMITENTA NA OSI CZASU



Źródło: Emitent

4. WYKAZ RAPORTÓW BIEŻĄCYCH EMITENTA PRZEKAZANYCH W TRAKCIE RAPORTOWANEGO OKRESU ORAZ DO CZASU PUBLIKACJI RAPORTU OKRESOWEGO

Data publikacji	Typ raportu	Nr raportu	TYTUŁ RAPORTU
2017.01.27	EBI bieżący	1/2017	Harmonogram publikacji raportów okresowych w 2017 r.
2016.12.23	ESPI bieżący	7/2016	Zawarcie umowy z klientem z sektora finansowego.
2016.12.08	ESPI bieżący	6/2016	Otrzymanie zamówienia na poszerzenie zakresu działania systemu PiLab
2016.11.25	ESPI bieżący	5/2016	Zawarcie umowy ze Skarbem Państwa

Źródło: Emitent

5. POZOSTAŁE PUBLIKACJE NA TEMAT EMITENTA

- [Big Data Congress | Krystian Piećko prelegentem FINTECH DIGITAL CONGRESS panel: Rewolucja analizy danych – smart analytics](#)
- [Forbes.pl | Technologie - Cyfrowe śmietniska. Tracimy kontrolę nad danymi, które generujemy](#)
- [Ministerstwo Rozwoju | Raport - Perspektywy rozwoju polskiej branży ICT do roku 2025](#)

6. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

Lp.	AKTYWA	IVQ 2016	IVQ 2015
A	Aktywa trwałe	2 085 160,20	860 763,28
I.	Wartości niematerialne i prawne	1 514 153,83	669 678,45
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	166 075,55	167 111,83
III.	Należności długoterminowe	-	-
IV.	Inwestycje długoterminowe	404 930,82	-
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	-	23 973,00
B	Aktywa obrotowe	15 314 911,58	23 671 943,28
I.	Zapasy	-	-
II.	Należności krótkoterminowe	2 478 022,01	1 472 145,23
III.	Inwestycje krótkoterminowe	12 725 074,08	22 172 036,92
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	111 815,49	27 761,13
	SUMA AKTYWÓW	17 400 071,78	24 532 706,56

Lp.	PASYWA	IVQ 2016	IVQ 2015
A	Kapitał (fundusz) własny	16 514 047,76	23 749 823,04
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	300 550,00	300 550,00
II.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	-	-
III.	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	-	-
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	32 988 203,98	32 988 203,98
V.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	-	-
VI.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	-	-
VII.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-9 538 930,94	-2 957 147,71
VIII.	Zysk (strata) netto	-7 235 775,28	-6 581 783,23
IX.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	-	-
B	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	886 024,02	782 883,52
I.	Rezerwy na zobowiązania	-	23 772,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	18 867,66	20 479,78
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	867 156,36	738 631,74
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	-	-
	SUMA PASYWÓW	17 400 071,78	24 532 706,56

Źródło: Emitent

Rachunek zysków i strat Emitenta (wariant porównawczy)

Lp.	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	IVQ2016	IVQ2015	I-IVQ2016	I-IVQ2015
A	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	1 004 234,51	428 152,34	1 746 882,92	1 118 259,87
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	1 004 234,51	428 152,34	1 746 882,92	1 118 259,87
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie)	-	-	-	-
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-	-	-
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	-	-	-	-
B	Koszty działalności operacyjnej	2 951 767,50	2 550 684,23	9 187 175,47	7 792 647,72
I.	Amortyzacja	49 646,61	31 479,21	192 009,56	226 893,88
II.	Zużycie materiałów i energii	42 831,82	175 486,18	216 288,85	390 569,57
III.	Usługi obce	2 039 316,29	1 522 715,67	5 793 753,00	4 511 721,92
IV.	Podatki i opłaty, w tym:	8 828,97	98,00	28 824,99	13 708,41
V.	Wynagrodzenia	593 666,34	524 561,37	2 330 736,53	1 768 531,90
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	102 466,29	73 799,56	328 071,20	258 747,14
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	115 011,18	222 544,24	297 491,34	622 474,90
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-	-	-	-
C	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-1 947 532,99	-2 122 531,89	-7 440 292,55	-6 674 387,85
D	Pozostałe przychody operacyjne	25 203,25	1 215,90	48 028,62	63 042,81
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	25 203,25	1 211,37	25 203,25	1 617,87
II.	Dotacje	-	-	22 400,00	60 486,74
III.	Inne przychody operacyjne	-	4,53	425,37	938,20
E	Pozostałe koszty operacyjne	6 368,02	6 377,57	53 046,25	86 775,39
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
III.	Inne koszty operacyjne	6 368,02	6 377,57	53 046,25	86 775,39
F	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-1 928 697,76	-2 127 693,56	-7 445 310,18	-6 698 120,43
G	Przychody finansowe	45 636,96	134 519,80	274 814,43	145 825,50
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	-	-	-	-
II.	Odsetki, w tym:	35 325,31	132 223,47	223 902,01	140 693,44
III.	Zysk ze zbycia inwestycji	-	-	605,48	-
IV.	Aktualizacja wartości inwestycji	-	519,73	50 306,94	519,73
V.	Inne	10 311,65	1 776,60	-	4 612,33
H	Koszty finansowe	262,51	2 723,48	54 578,53	16 412,30
I.	Odsetki, w tym:	-	2 723,48	15 010,05	16 409,35
II.	Strata ze zbycia inwestycji	-	-	-	-
III.	Aktualizacja wartości inwestycji	262,51	-	-	-
IV.	Inne	-	-	39 568,48	2,95
I.	Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H)	-1 883 323,31	-1 995 897,24	-7 225 074,28	-6 568 707,23
J	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (J.I.-J.II.)	-	-	-	-

I.	Zyski nadzwyczajne	-	-	-	-
II.	Straty nadzwyczajne	-	-	-	-
K	Zysk (strata) brutto (I±J)	-1 883 323,31	-1 995 897,24	-7 225 074,28	-6 568 707,23
L	Podatek dochodowy	-	-10 701,00	10 701,00	13 076,00
M	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
N	Zysk (strata) netto (K-L-M)	-1 883 323,31	-1 985 196,24	-7 235 775,28	-6 581 783,23

Źródło: Emitent

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta (metoda pośrednia)

Lp.	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	IVQ2016	IVQ2015	I-IVQ2016	I-IVQ2015
A.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-1 883 323,31	-1 985 196,24	-7 235 775,28	-6 581 783,23
II.	Korekty razem	252 276,41	69 128,09	-769 366,92	-109 785,59
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-1 631 046,90	-1 916 068,15	-8 005 142,20	-6 691 568,82
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	25 203,25	1 617,87	175 203,25	1 617,87
II.	Wydatki	622 628,22	475 736,18	3 964 729,48	576 018,93
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-597 424,97	-474 118,31	-3 789 526,23	-574 401,06
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	-	-	436,23	26 988 573,00
II.	Wydatki	13 946,92	27 876,54	53 643,06	77 412,71
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-13 946,92	-27 876,54	-53 206,83	26 911 160,29
D.	Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-2 242 418,79	-2 418 063,00	-11 847 875,26	19 645 190,41
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-2 242 418,79	-2 418 063,00	-11 847 875,26	19 645 190,41
F.	Środki pieniężne na początek okresu	12 366 060,72	24 389 580,19	21 971 517,19	2 326 326,78
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym:	10 123 641,93	21 971 517,19	10 123 641,93	21 971 517,19

Źródło: Emitent

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Lp.	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE (FUNDUSZU) WŁASNYM	IVQ2016	IVQ2015	I-IVQ2016	I-IVQ2015
I.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	18 397 371,07	25 747 019,28	23 749 823,04	3 343 033,27
I.a.	Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	18 397 371,07	25 747 019,28	23 749 823,04	3 343 033,27
II.	Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	16 514 047,76	23 749 823,04	16 514 047,76	23 749 823,04
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	16 514 047,76	23 749 823,04	16 514 047,76	23 749 823,04

Źródło: Emitent

7. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Przy sporządzaniu niniejszego raportu kwartalnego przyjęto następujące regulacje prawne:

- Załącznik nr 3 Regulaminu ASO „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect (według stanu prawnego na dzień 8 sierpnia 2016 r.);
- Ustawa o rachunkowości;
- Krajowe Standardy Rachunkowości;
- Zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

W okresach za, które prezentowane są wyniki finansowe Emitenta nie wprowadzono, żadnych zmian w stosowanych zasadach (polityki) rachunkowości.

Poniżej wskazano przyjęte i obowiązujące zasady (polityki) rachunkowości Spółki.

Omówienie przyjętych zasad (polityki) rachunkowości.

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z przepisami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami, zwaną dalej Ustawą, która określa między innymi zasady rachunkowości dla jednostek mających siedzibę lub miejsce sprawowania zarządu na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Stosowane metody wyceny aktywów i pasywów

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
 - dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
 - ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatkowo lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Instrumenty finansowe

Klasyfikacja instrumentów finansowych

Instrumenty finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii:

- aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności;
- pożyczki i należności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Klasyfikacja opiera się na analizie charakterystyki oraz celu nabycia inwestycji. Klasyfikacji dokonuje się na moment początkowego ujęcia aktywów i zobowiązań finansowych.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych, który spełnia jeden z poniższych warunków:

- został nabyty lub powstał głównie w celu odsprzedaży w krótkim terminie (jeżeli oczekuje się jego realizacji w ciągu 12 miesięcy);
- stanowi część portfela określonych instrumentów finansowych, które są zarządzane łącznie, i dla których istnieje potwierdzenie uzyskiwania krótkoterminowych zysków w przyszłości; lub
- jest instrumentem pochodnym, o ile nie zostały spełnione wymagania dotyczące zastosowania rachunkowości zabezpieczeń.

Sprzedaż papierów wartościowych następuje wg zasady FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- stałych lub możliwych do określenia płatnościach;
- ustalonym terminie zapadalności;

- który jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności; gdzie:
 - brak zamiaru występuje wtedy gdy jednostka:
 - zamierza utrzymać składnik aktywów finansowych przez czas nieokreślony;
 - jest gotowa dokonać sprzedaży (zmiana warunków rynkowych, potrzeby płynnościowe, alternatywne inwestycje itd.);
 - emitent posiada prawo do rozliczenia w kwocie znacznie niższej od jego zamortyzowanego kosztu;
 - brak możliwości występuje wtedy gdy jednostka:
 - nie posiada dostępnych środków finansowych, które pozwalałyby na finansowanie inwestycji do upływu terminu zapadalności;
 - podlega ograniczeniom wynikającym z przepisów prawa lub innego typu, które mogą udaremnić jej zamiar utrzymania składnika aktywów finansowych do terminu zapadalności;
- inny niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik spełniający definicję pożyczek i należności.

Pożyczki i należności

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się składnik aktywów finansowych:

- nie będący instrumentem pochodnym;
- określonych lub możliwych do określenia płatnościach;
- nienotowany na aktywnym rynku;
- inne niż:
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe przeznaczone do obrotu;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - składnik zakwalifikowany jako aktywa finansowe dostępne do sprzedaży;
 - aktywa finansowe, których posiadacz może nie odzyskać zasadniczo pełnej kwoty inwestycji początkowej z innego powodu niż pogorszenie obsługi kredytu, które kwalifikuje się jako dostępne do sprzedaży.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez jednostkę celem nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

Do tej kategorii rachunkowości nie zalicza się należności z tytułu dostaw towarów i usług, ponieważ nie powstały na skutek przekazania drugiej stronie umowy środków pieniężnych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Do tej kategorii instrumentów finansowych zalicza się aktywa finansowe, które nie są instrumentami pochodnymi oraz:

- zostały jako takie zakwalifikowane (zazwyczaj na moment początkowego ujęcia); lub
- nie kwalifikują się do pozostałych kategorii.

Przy wycenie rozchodu instrumentów finansowych dostępnych do sprzedaży stosuje się metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”. Wynik na sprzedaży jest sumą sprzedaży pomniejszoną o koszt własny sprzedaży wg opisanej zasady.

Zasady wyceny i prezentacji w sprawozdaniu finansowym instrumentów finansowych

Grupa aktywów finansowych	Zasady wyceny	Zasady ujęcia w sprawozdaniu finansowym
Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu	<p>Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej.</p> <p>Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.</p>	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Aktywa finansowe utrzymywane do terminu zapadalności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Pożyczki i należności	Według skorygowanej ceny nabycia przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej (IRR).	Różnice z wyceny koryguje wartość wycenianego składnika aktywów oraz jest ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.
Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	<p>Aktywa finansowe notowane na aktywnym rynku – według bieżącej ceny rynkowej.</p> <p>Aktywa finansowe nienotowane na aktywnym rynku - według ceny nabycia skorygowanej o trwałą utratę wartości, o ile istnieją przesłanki wskazujące, iż wycena ta nie różniłaby się istotnie od wyceny w wartości godziwej.</p>	Różnica z wyceny ujmowana w wyniku finansowym bieżącego okresu sprawozdawczego w pozycji przychody bądź koszty finansowe.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy potwierdzoną postanowieniem ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych art. 16d, wartości niematerialne i prawne o wartości do 3 500 zł, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużyciu materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Wartość firmy

W wyniku aportu przedsiębiorstwa „PILAB Zaawansowane technologie i Szkolenia informatyczne Krystian Piećko” (akt notarialny z 18.10.2011r. Rep. A nr 12309/2011) powstała dodatnia wartość firmy. Dominującą wartością wniesionego przedsiębiorstwa były innowacyjne techniki i algorytmy do obsługi i zarządzania danymi, które charakteryzują się ogromną niezależnością od zastosowanych technologii informatycznych. Techniki te korzystają z podstawowych założeń układu danych i nie ulegną dewaluacji z upływem czasu i rozwojem technik informatycznych. W przypadku utworzenia nowych standardów danych, które mogą zmienić technologie zapisu i przechowywania, same algorytmy ulegną tylko częściowej modyfikacji lub rozwinięciu pozostawiając trzon rozwiązania nienaruszony.

W związku z powyższym, zgodnie z postanowieniami art. 44b ust 10 Ustawy Zarząd Spółki podjął decyzję o wydłużeniu okresu amortyzacji dodatniej wartości firmy do 20 lat. Przyjęty okres amortyzacji wartości firmy

uzasadniony jest wysokim prawdopodobieństwem wykorzystywania przedsiębiorstwa stanowiącego przedmiot aportu przez tak długi okres oraz zwiększeniem oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia, przy czym środki trwałe o wartości do 3 500, traktowane jako niskocenne składniki majątku, zalicza się do materiałów i księguje bezpośrednio w zużyciu materiałów z pominięciem ewidencji bilansowej, zgodnie z art. 32 ust. 6 Ustawy. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Wyroby gotowe

Wytwarzane przez Spółkę programy komputerowe przeznaczone do wielokrotnej sprzedaży stanowią wyroby gotowe. Wycena następuje w oparciu o postanowienia art. 34 ust. 3 Ustawy, tj. w okresie przynoszenia przez nie korzyści ekonomicznych, nie dłuższym niż 5 lat, w wysokości nadwyżki kosztów ich wytworzenia nad przychodami według cen sprzedaży netto, uzyskanymi ze sprzedaży tych produktów w ciągu tego okresu. Nieodpisane po upływie tego okresu koszty wytworzenia zwiększają pozostałe koszty operacyjne.

Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania. Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osobami, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów emisji.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług związanych z oprogramowaniem i doradztwem w zakresie informatyki jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Zyski i straty nadzwyczajne

Przez straty i zyski nadzwyczajne rozumie się straty i zyski powstające na skutek zdarzeń trudnych do przewidzenia, poza działalnością operacyjną Spółki i niezwiązane z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia.

Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

Pomiar wyniku finansowego

Rachunek wyników sporządzony został w wariantcie porównawczym.

Sposób sporządzania sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe obejmuje wprowadzenie, bilans, rachunek zysków i strat w wersji porównawczej, dodatkowe informacje i objaśnienia, zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych sporządzony metodą pośrednią.

8. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

W czwartym kwartale 2016 r. PiLab SA wygenerował przychody netto ze sprzedaży na poziomie 1.004.234,51 zł, podczas gdy przychody ze sprzedaży netto w analogicznym okresie 2015 roku wyniosły 428.152,34 zł. Tym samym przychody Emitenta za IV kwartał wzrosły o 134,6% r/r. W raportowanym okresie Spółka poniosła stratę netto w wysokości 1.883.323,31 zł, przy stracie 1.985.196,24 zł w analogicznym okresie 2015 r.

Wykazana strata w znaczącej mierze wynika z nakładów inwestycyjnych poniesionych przez Spółkę w celu realizacji założonej strategii rozwoju. Emitent jest high-techową firmą o modelu dostawcy produktów (vendor), który to model w sektorze enterprise IT (duże korporacje) wymaga intensywnych inwestycji przez pierwsze lata rozwoju.

W ujęciu narastającym, od 1 stycznia do 31 grudnia 2016 r. odnotowano przychody netto w kwocie 1.746.882,92 zł wynik wyższy o 56,2% r/r od osiągniętego w analogicznym okresie w roku ubiegłym. Ponadto Spółka wykazała w ujęciu całego 2016 r. stratę netto na poziomie 7.235.775,28 zł, a więc wyższą od 6.581.783,23 zł straty netto w 2015 r.

9. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIETLE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Spółka nie publikowała prognoz wyników finansowych na 2016 rok.

10. W PRZYPADKU GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13a) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

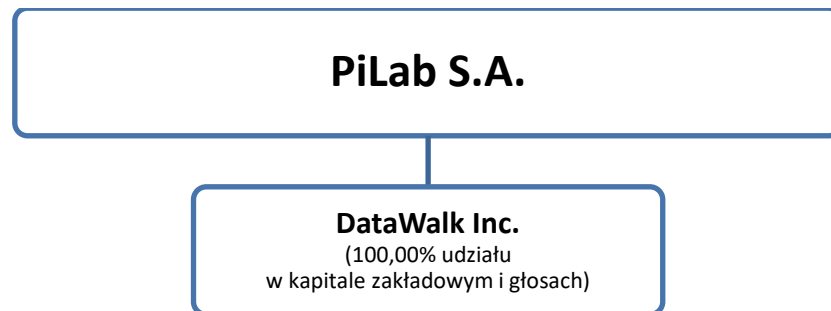
11. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

Obszary rozwoju technologii koncentrowały się na zidentyfikowaniu i wykorzystaniu przewag silnika systemu do uzyskania funkcjonalności przekładających się na korzyść biznesową dla zastosowań DataWalk. Przykłady takich funkcjonalności to: łączenie dużych wolumenów danych w edytowalnym interaktywnie modelu danowym, czy też integracja dwustronna z dowolnymi systemami.

12. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień 31.12.2016 r. Emitent posiadał 100,00% udziałów w kapitale zakładowym DataWalk Inc., spółce prawa amerykańskiego z siedzibą statutową w Wilmington w stanie Delaware.

Podmioty zależne od Emitenta



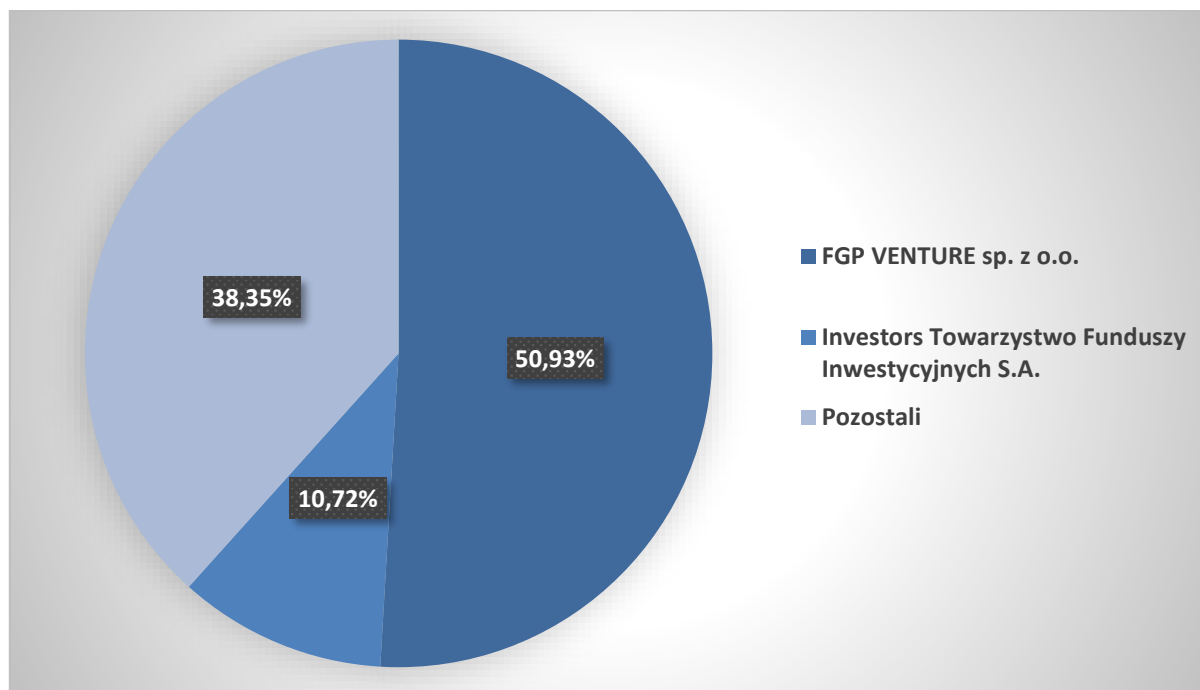
Źródło: Emitent

Wyniki finansowe jednostki zależnej DataWalk Inc. w okresie objętym niniejszym raportem kwartalnym nie podlegały konsolidacji z uwagi na spełnienie warunków wynikających z art. 58 ust. 1 Ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz.U. 1994 nr 121 poz. 591 z późn. zm.), tj. z uwagi na nieistotności danych tej jednostki dla realizacji obowiązku określonego w art. 4. ust. 1 Ustawy o rachunkowości.

13. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYŃ NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień 31.12.2016 Emitent nie sporządzał skonsolidowanych sprawozdań finansowych z uwagi na spełnienie warunków wynikających z art. 58 ust. 1 Ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz.U. 1994 nr 121 poz. 591 z późn. zm.).

14. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU



* w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO
Źródło: Emitent

Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
FGP Venture sp. z o.o.	1.175.000	1.900.000	39,09%	50,93%
Investors Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A.	400.000	400.000	13,31%	10,72%
Pozostali*	1.430.500	1.430.500	47,60%	38,35%
Suma	3.005.500	3.730.500	100,00%	100,00%

Źródło: Emitent

* w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

15. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu kwartalnego Emitent zatrudniał 57 osób (w przeliczeniu na pełne etaty).