

Aktualizacja prognozy skonsolidowanych wyników finansowych na rok 2009

Zgodnie z raportem bieżącym EBI nr 7/2009 z dnia 3 marca 2009 roku Zarząd PRAGMA INKASO S.A. opublikował prognozę finansową Grupy Kapitałowej PRAGMA INKASO S.A. na rok 2009:

- przychody ze sprzedaży brutto – 80.500 tys. zł,
- koszty wierzytelności – 67.000 tys. zł,
- przychody ze sprzedaży netto – 13.500 tys. zł
- zysk netto – 5.000 tys. zł.

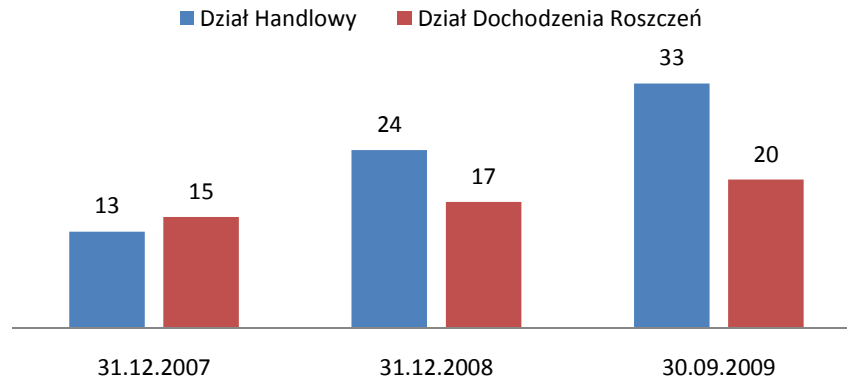
Po III kwartale 2009 r. stan realizacji prognoz wynosi odpowiednio:

- prognozę dotyczącą przychodów ze sprzedaży brutto zrealizowano w 74%,
- prognozę dotyczącą kosztów wierzytelności zrealizowano w 72%,
- prognozę dotyczącą przychodów ze sprzedaży netto zrealizowano w 60%,
- prognozę dotyczącą zysku netto zrealizowano w 53%.

Z zestawienia wynika, iż Grupa odnotowała w raportowanym okresie niższą od zakładanej rentowność. Stosunek **przychody ze sprzedaży netto/przychody ze sprzedaży brutto** w raportowanym okresie wyniósł 14% wobec 17% w analogicznym okresie roku poprzedniego. Oznacza to stosunkowy wzrost kosztów wierzytelności. Wynika to z przyjętej na początku 2009 roku polityki sprzedażowej ograniczającej ryzyko utraty kapitału. Wierzytelności są obecnie mniej płynne niż w latach poprzednich, a ryzyko poniesienia strat podwyższone. Działania handlowe od początku roku skoncentrowane są na pozyskiwaniu zleceń windykacji. W przypadku gdy Grupa oferuje usługę kupna wierzytelności, obwarowuje ofertę zastrzeżeniami zapewniających bezpieczeństwo transakcji w zamian za obniżenie swojego wynagrodzenia. Jednak obecnie priorytetem Grupy jest bezpieczeństwo kapitału.

Niższy poziom dotyczy także stosunku **zysk netto/przychody ze sprzedaży brutto**. W raportowanym okresie wyniósł on 4,4% wobec 6,1% w analogicznym okresie roku poprzedniego. Jest to rezultat wzrostu kosztów działalności operacyjnej w wyniku wdrożenia projektu rozbudowy struktur operacyjnych. Ich wartość wzrosła o 40% w stosunku do 2008 roku. Taki skokowy wzrost jest związany z kosztami zwiększenia zatrudnienia. **Od początku roku zatrudnienie w działach operacyjnych wzrosło o niemal 30% (12 nowych pracowników)**. Strategia PRAGMA INKASO S.A. (opublikowana w raporcie bieżącym EBI nr 6 z dnia 3 marca 2009 r.) zakłada **podwojenie liczebności działów operacyjnych do końca 2010 roku**. Emitent prowadzi rekrutację na szeroką skalę. Działania własne są wspomagane poprzez outsourcing procesów wyspecjalizowanym agencjom pośrednictwa pracy. Dodatkowo Spółka opracowała wewnętrzny projekt rekrutacyjno-szkoleniowy w poszczególnych jednostkach działu handlowego, który pozwala na gruntowne przeszkolenie i wychwycenie osób z umiejętnościami sprzedażowymi, choć bez wcześniejszego doświadczenia w branży. Okres wdrożenia i adaptacji pracownika działu operacyjnego trwa od 6 do 9 miesięcy i dopiero po tym okresie pracownik staje się efektywny i przynosi większe przychody. Koszty realizacji projektu wyniosły na dzień 30.09.2009 r. ok. 600 tys. zł. Koszty te mają charakter inwestycyjny i będą dyskontowane w latach kolejnych. Mimo negatywnego wpływu projektu na osiąganą rentowność i wynik netto, jego realizacja jest konieczna do realizacji strategii, tj. **osiągnięcia pozycji lidera w segmencie wierzytelności komercyjnych z kilkukrotnie większymi zdolnościami operacyjnymi niż obecnie**.

Zatrudnienie w działach operacyjnych



Do obniżenia rentowności działania przyczynił się także czynnik zewnętrzny w postaci **spadku wysokości maksymalnych odsetek umownych o 33%** w stosunku do 30.09.2008 r. (z poziomu 30% do 20% na dzień przekazania raportu). Są one zastrzegane w ugodach podpisywanych z podmiotami dłużnymi. Grupa ponosi także **ponad 7-krotnie wyższe nakłady na działania marketingowe i reklamowe** w porównaniu do roku poprzedniego. Ponoszone nakłady obejmują działania promujące ofertę handlową, a także marketing wizerunkowy utrwalający znajomość marki PRAGMA INKASO.

Biorąc pod uwagę powyższe okoliczności Grupa aktualizuje prognozy finansowe na rok 2009 w sposób następujący:

AKTUALIZACJA PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2009			
	zaktualizowana wartość	stosunek do prognozy pierwotnej	stosunek wobec wartości z 2008 r.
przychody ze sprzedaży brutto	86.000 tys. zł	107%	162%
przychody ze sprzedaży netto	11.500 tys. zł	85%	124%
wynik netto	3.800 tys. zł	76%	117%

Zarząd zachęca wszystkich zainteresowanych do zapoznania się z treścią raportu kwartalnego Emitenta za okres zakończony 30.09.2009 r., gdzie znajdą oni szersze omówienie sytuacji i planów Grupy Kapitałowej PRAGMA INKASO S.A.