

SKONSOLIDOWANY  
RAPORT KWARTALNY

---

ZA II KWARTAŁ 2017

**1.**  
**Grupa Internity S.A. – jednostki wchodzące w skład Grupy**

---

**2.**  
**Internity S.A. – jednostka dominująca**

---

- a) Dane
- b) Zarząd Spółki
- c) Rada Nadzorcza
- d) Akcjonariat Spółki
- e) Opis działalności

**3.**  
**Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją**

---

**4.**  
**Dane finansowe**

---

**5.**  
**Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań i niepowodzeń**

---

**6.**  
**Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu**

---

- a) Okres objęty raportem
- b) Format sporządzania sprawozdań finansowych
- c) Podstawowe zasady wyceny aktywów i pasywów

**7.**  
**Informacja dotycząca liczby zatrudnionych osób**

---

**8.**  
**Czynniki ryzyka**

---

**9.**  
**Informacja zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju działalności**

---



## Grupa Internity S.A. – jednostki wchodzące w skład Grupy

---

### **JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM**

---

Jednostką dominującą, sporządzającą skonsolidowane sprawozdanie finansowe, jest Internity Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie.

W dniu 20 lutego 2017 roku nastąpiło połączenie Internity SA ze spółką zależną Internity Polska Sp. z o.o.. Połączenie zostało rozliczone metodą łączenia udziałów.

Pozostałe spółki wchodzące w skład Grupy Internity:

---

- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Łodzi
- Internity Łódź z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Łodzi
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- myhome.pl spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie (poprzednia nazwa DomowyEkspert.pl sp. z o.o)

## Internity S.A.

---

### DANE

---

Internity S.A. z siedzibą w Warszawie, 00-845 Warszawa, ul. Łucka 2/4/6 lokal 6, Sąd Rejonowy dla M.St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
KRS 0000307937

NIP: 527-23-97-617

Regon: 015447488

Wysokość kapitału zakładowego: 833.000 PLN

Kapitał zakładowy wpłacony: 833.000 PLN

### ZARZĄD SPÓŁKI:

---

Piotr Grupiński – Prezes Zarządu

Piotr Koziński – Wiceprezes Zarządu

### RADA NADZORCZA

---

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków, w tym Przewodniczącego i Wiceprzewodniczącego. Dwóch spośród członków Rady Nadzorczej powinno być osobami niezależnymi od Spółki. Kadencja Rady Nadzorczej trwa trzy lata, z wyjątkiem pierwszej, której kadencja trwa jeden rok. Radę Nadzorczą powołuje się na okres wspólnej kadencji. Mandat członka Rady Nadzorczej powołanego przed upływem danej kadencji Rady Nadzorczej wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień publikacji raportu wchodzi:

Katarzyna Jasińska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Paweł Koziński – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Bartosz Andrzej Hamera

Hubert Bojdo

Andrzej Ziemiński

## Internity S.A. – Akcjonariat Spółki

Akcjonariat Spółki na dzień sporządzenia raportu kwartalnego  
(dane na podstawie zgłoszeń na walne zgromadzenia akcjonariuszy oraz otrzymanych zawiadomień)

	LICZBA AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE / GŁOSACH	
BATNA TRADING	1 854 510	22,26%	ZWZ 21.06.2017
PMJ PROPERTIES GRUPIŃSKI SPÓŁKA JAWNA	1 514 210	18,18%	ZWZ 21.06.2017
IMPERA CAPITAL S.A.	1 049 360	12,60%	ZWZ 21.06.2017
KOZIŃSKI PIOTR	1 010 400	12,13%	ZWZ 21.06.2017
RUBICON PARTNERS S.A.	774 520	9,30%	ZWZ 27.06.2013
GRUPIŃSKI PIOTR	660 060	7,92%	ZWZ 21.06.2017
Karol Borkowski, Monika Borkowska, Filip Borkowski (działający w ramach porozumienia)	463 612	5,57%	Zawiadomienie 30.11.2015
	<b>7 326 672</b>	<b>87,96%</b>	
POZOSTALI AKCJONARIUSZE	1 003 328	12,04%	
	<b>8 330 000</b>	<b>100%</b>	

## OPIS DZIAŁALNOŚCI

---

Do głównej działalności Spółki należy prowadzenie detalicznej i hurtowej sprzedaży płytek ceramicznych, artykułów sanitarnych i grzewczych jak również świadczenie usług w zakresie wykończenia budynków i lokali w systemie „pod klucz”, od etapu projektowania, przez dostawę wszystkich produktów, aż po prowadzenie prac wykończeniowych. Przedmiotem działalności Spółki są wszystkie działalności wskazane w Art. 4 Statutu Spółki.

Internity S.A. prowadzi sprzedaż hurtową i detaliczną następujących produktów:

- ceramika łazienkowa
- wanny – hydromasaże – kabiny
- armatura i dodatki łazienkowe
- płytki ceramiczne, mozaiki szklane, kamienie naturalne
- elementy systemów grzewczych
- systemy instalacyjne
- artykuły oświetleniowe
- pozostałe produkty wyposażenia wnętrz

Internity S.A. wykonuje dla deweloperów i klientów detalicznych mieszkania w systemie pod klucz – od etapu projektowania przez dostawę wszystkich produktów aż po prowadzenie prac wykończeniowych. W ofercie usług dla deweloperów jest także komponowanie standardów wykończania mieszkań wraz ze szczegółową oceną i przybliżonymi warunkami zakupowymi na proponowane produkty i usługi.

Spółka prowadzi działalność w ramach rynku budowlanego i zajmuje się sprzedażą produktów z branży sanitarnej, grzewczej i płytkowej. Koncepcja sprzedaży oparta jest na doradztwie architektów i projektantów wnętrz, obsłudze rynku inwestycyjnego i deweloperskiego jak również hotelowego i biurowego. Koncentracja działań występuje jednak na rynku detalicznym i deweloperskim, którym służą punkty sprzedaży i merytoryczne wsparcie doradców handlowych.

Spółka skupia swoje działania na sprzedaży produktów z wyższego segmentu cenowego i luksusowego skierowanych do 25 - 30 % ogółu klientów. W ramach usług wykonawczych proponuje usługę wykończenia mieszkań w standardzie pod klucz.





## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

Niniejszy skonsolidowany raport kwartalny został sporządzony w oparciu o dane finansowe następujących spółek zależnych bezpośrednio lub pośrednio od Internity SA:

- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Łodzi
- Internity Łódź z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Łodzi
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie (spółka działała do 20 lutego 2017; 20 lutego 2017 przejęta przez Internity SA)
- myhome.pl spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE PRODESIGNE SP. Z .O.O.**

**NAZWA:**

Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Prodesigne Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3; 01-796 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000284443

**NIP:** 123-112-38-26

**REGON:** 141098076

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 70% udziałów w kapitale zakładowym Prodesigne Sp. z o.o. oraz 70% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Prodesigne Sp. z o.o., będąc komplementariuszem, posiada 0,6 % udziałów w kapitale Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników oraz 1% udział w zysku/stracie.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Prodesigne sp. z o.o. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE PRODESIGNE SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP.K.**

**NAZWA:**

Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa  
(Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3; 01-976 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000264640

**NIP:** 676-23-31-709

**REGON:** 120335609

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego oraz grzejnego, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 97,4 % udziałów w kapitale zakładowym Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 69,5% głosów na zgromadzeniu wspólników oraz 69,5% udział w zysku/stracie. Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Prodesigne Sp. z o.o.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE INTERNITY ŁÓDŹ SP. Z O.O.**

**NAZWA:**

Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Internity Łódź Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Łódź  
ul. Wróblewskiego 19A; 90-344 Łódź

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000350717

**NIP:** 728-27-433-64

**REGON:** 100848879

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 98% udziałów w kapitale zakładowym Internity Łódź Sp. z o.o. oraz 98% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Internity Łódź Sp. z o.o., będąc komplementariuszem, posiada 0,07% udziałów w kapitale Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników oraz 1% udział w zysku/stracie.

Spółka została utworzona 08.02.2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Internity Łódź Sp. z o.o. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE INTERNITY ŁÓDŹ SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP. K.**

**NAZWA:**

Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka komandytowa  
(Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp.K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Łódź  
ul. Wróblewskiego 19A; 90-344 Łódź

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieścia w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000350975

**NIP:** 7282743401

**REGON:** 100850617

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego, grzewczego oraz oświetlenia, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 99,6 % udziałów w kapitale zakładowym Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 69,3% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Internity Łódź Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Spółka Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE DIGITAL INTERIORS SP. Z O.O.**

**NAZWA:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Digital Interiors Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000352949

**NIP:** 5213564114

**REGON:** 142346116

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych oraz wyposażenia sanitarnego. W praktyce spółka dokonała inwestycji kapitałowej w spółce osobowej, która prowadzi działalność w zakresie sprzedaży hurtowej i detalicznej materiałów budowlanych i wykończeniowych.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, będąc komplementariuszem, posiada 0,03% udziałów w kapitale Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K. oraz 1% głosów na zgromadzeniu wspólników oraz 1% udział w zysku/stracie.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE DIGITAL INTERIORS SPÓŁKA Z OGRANICZONA ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ SP. K.**

**NAZWA:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa  
(Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Sp. K.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy  
Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000353118

**NIP:** 5213563988

**REGON:** 142346145

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż wykończeniowych materiałów budowlanych, wyposażenia sanitarnego, grzewczego oraz oświetlenia, a także projektowanie i wykonawstwo w zakresie wykańczania wnętrz.

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY S.A. posiada bezpośrednio 99,6 % udziałów w kapitale zakładowym Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa oraz 89% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Dodatkowo, jak opisano powyżej, INTERNITY posiada udziały poprzez swoją Spółkę zależną Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.

Spółka została utworzona w 2010 roku przez obecnych udziałowców.

**METODA KONSOLIDACJI:**

Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa konsolidowana jest metodą pełną.

## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE INTERNITY POLSKA SP. Z .O.O. (spółka przejęta 20 lutego 2017 przez INTERNITY SA i następnie wykreślona z KRS)**

**NAZWA:**

Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(Internity Polska Sp. z o.o.)

**SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Łucka 2/4/6 , 00 – 845 Warszawa

**SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M.ST. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000374621

**NIP:** 586- 22- 62- 953

**REGON:** 221152799

**PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest pozostała działalność profesjonalna oraz działalność związana z administracyjną obsługą biura i pozostała działalność wspomagająca prowadzenie działalności gospodarczej. Spółka zajmuje się świadczeniem usług typu back-office dla spółek z Grupy (m.in. m.in. księgowość, marketing wraz ze znakiem towarowym, usługi informatyczne).

**STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym Internity Polska Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.  
Spółka została nabyta we wrześniu 2011 roku.

**INFORMACJA O POŁĄCZENIU :**

W dniu 20 lutego 2017 roku nastąpiło połączenie Internity SA ze spółką zależną Internity Polska Sp. z o.o.. Połączenie zostało rozliczone metodą łączenia udziałów. Dane sprawozdawcze Internity SA są wynikiem sumowania danych obydwu spółek za dany okres.



## Grupa – opis pozostałych jednostek objętych konsolidacją

---

### **DANE MYHOME.PL SP. Z .O.O.**

#### **NAZWA:**

myhome.pl Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością  
(myhome.pl Sp. z o.o.)  
(poprzednia nazwa DomowyEkspert.pl Sp. z o.o.)

#### **SIEDZIBA I ADRES:**

Warszawa  
ul. Duchnicka 3 , 01- 796 Warszawa

#### **SĄD REJESTROWY:**

Sąd Rejonowy dla M.ST. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego;  
KRS: 0000342222

**NIP:** 5252601291

**REGON:** 142123103

#### **PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI:**

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki zgodnie z PKD jest przetwarzanie danych, zarządzanie stronami internetowymi (hosting) oraz i podobna działalność.

Spółka została utworzona w 2009 roku, ale nie rozpoczęła prowadzenia działalności. Spółka rozpoczęła działalność od lipca 2014 roku.

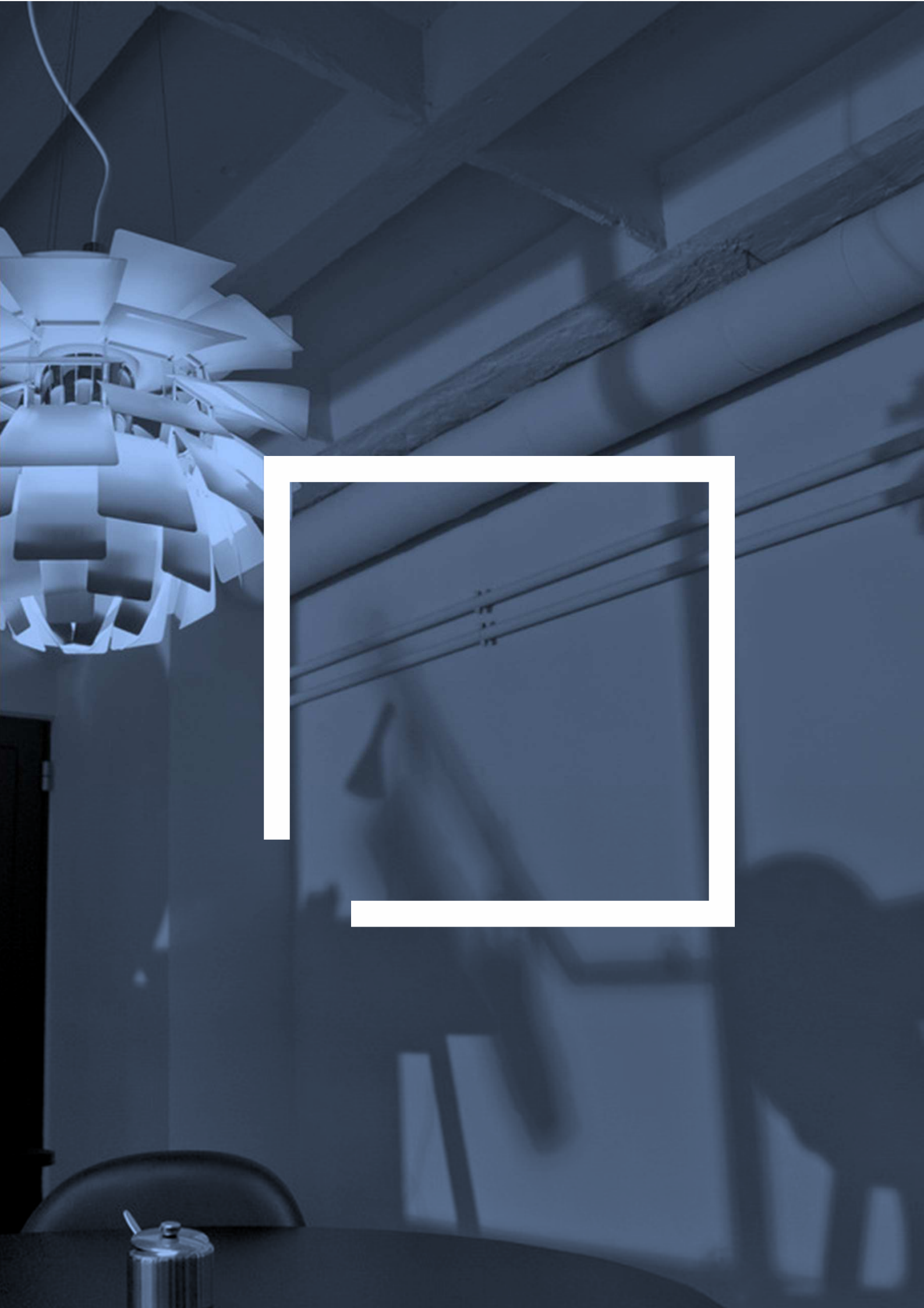
#### **STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA:**

INTERNITY SA posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym myhome.pl Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz 100% głosów na zgromadzeniu wspólników.

Spółka została utworzona w październiku 2009 roku.

#### **METODA KONSOLIDACJI:**

myhome.pl Spółka z ograniczona odpowiedzialnością konsolidowana jest metodą pełną.



## Dane finansowe – wybrane dane finansowe

Dane w PLN	DANE NA 30.06.2016	DANE NA 30.06.2017
KAPITAŁ WŁASNY	14 923 422	15 916 114
NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE	-	-
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	6 713 115	7 837 550
ŚRODKI PIENIEŻNE I INNE INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE	2 415 448	2 953 140
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	2 185 383	1 866 401
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	18 762 256	22 429 590
	DANE ZA II KWARTAŁ 2016	DANE ZA II KWARTAŁ 2017
AMORTYZACJA	436 118	339 805
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	25 102 373	27 414 042
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	-39 716	1 049 221
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	254 633	1 030 333
ZYSK/STRATA BRUTTO	114 650	699 028
ZYSK/STRATA NETTO	91 634	361 212
	DANE ZA OKRES 1.01-30.06. 2016	DANE ZA OKRES 1.01- 30.06.2017
AMORTYZACJA	916 395	699 510
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	47 283 886	53 596 897
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	-499 742	1 142 306
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	-27 539	1 240 170
ZYSK BRUTTO	-286 716	952 482
ZYSK NETTO	-339 216	344 308

## Dane finansowe – Bilans (skr6cony) w PLN

Lp.	Pozycja	30.06.2016	30.06.2017
<b>A.</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>13 375 949</b>	<b>14 394 713</b>
<b>I.</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>625 163</b>	<b>1 663 102</b>
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0	0
2.	Wartość firmy	0	0
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	576 723	1 566 218
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	48 440	96 884
<b>II.</b>	<b>Wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
1.	Wartość firmy - jednostki zależne	0	0
2.	Wartość firmy - jednostki współzależne	0	0
3.	Wartość firmy- jednostki stowarzyszone	0	0
<b>III.</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>1 507 501</b>	<b>1 435 401</b>
1.	Środki trwałe	1 088 405	1 392 124
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	0	0
b)	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	248 393	198 115
c)	urządzenia techniczne i maszyny	76 073	51 252
d)	środki transportu	262 540	508 630
e)	inne środki trwałe	501 399	634 127
2.	Środki trwałe w budowie	419 096	43 277
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0	0
<b>IV.</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
1.	Od jednostek powiązanych	0	0
2.	Od pozostałych jednostek	0	0
<b>V.</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>11 071 872</b>	<b>11 099 362</b>
1.	Nieruchomości	11 071 872	11 099 362
2.	Wartości niematerialne i prawne	0	0
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	0	0
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0	0
<b>VI.</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>171 413</b>	<b>196 849</b>
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	171 413	196 849
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0	0
<b>B.</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>24 258 703</b>	<b>27 560 902</b>
<b>I.</b>	<b>Zapasy</b>	<b>13 231 093</b>	<b>15 819 167</b>
1.	Materiały	0	0
2.	Półprodukty i produkty w toku	131 929	541 396
3.	Produkty gotowe	0	0
4.	Towary	12 871 649	15 042 195
5.	Zaliczki na dostawy	227 515	235 576
<b>II.</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>6 713 269</b>	<b>7 837 550</b>
<b>1. Należności od jednostek powiązanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0	0
b)	inne	0	0
2.	Należności od pozostałych jednostek	6 713 269	7 837 550
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	5 222 359	6 680 774
- do 12 miesięcy	5 222 359	6 680 774	
- powyżej 12 miesięcy	0	0	
b)	z tytułu podatków, dotacji, cel, ubezpieczeń społecznych i z drowotnych oraz innych świadczeń	947 575	514 209
c)	inne	543 335	642 566
d)	dochodzone na drodze sądowej	0	0
<b>III.</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>2 527 637</b>	<b>3 629 271</b>
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	2 527 637	3 629 271
a)	w jednostkach zależnych i niebędących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	0	0
b)	w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	0	0
c)	w pozostałych jednostkach	112 189	676 132
- udzielone pożyczki	112 189	17 189	
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0	0	
d)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 415 448	2 953 140
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	2 415 448	2 953 140	
- inne środki pieniężne	0	0	
- inne aktywa pieniężne	0	0	
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0	0
<b>IV.</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>1 786 703</b>	<b>274 914</b>
<b>C.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>D.</b>	<b>Udziały (akcje) własne</b>	<b>0</b>	<b>129 691</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>37 634 652</b>	<b>42 085 307</b>

## Dane finansowe – Bilans (skrócony) w PLN

Lp.	Pozycja	30.06.2016	30.06.2017
<b>A.</b>	<b>KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY</b>	<b>14 923 422</b>	<b>15 916 114</b>
<i>I.</i>	<i>Kapitał (fundusz) podstawowy</i>	833 000	833 000
<i>II.</i>	<i>Kapitał (fundusz) zapasowy</i>	15 052 581	14 241 232
<i>III.</i>	<i>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny</i>	0	0
<i>IV.</i>	<i>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe</i>	0	558 096
<i>V.</i>	<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	0	0
<i>VI.</i>	<i>Zysk (strata) z lat ubiegłych</i>	-622 943	-60 522
<i>VII.</i>	<i>Zysk (strata) netto</i>	-339 216	344 308
<i>VIII.</i>	<i>Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego(-)</i>	0	0
<b>B.</b>	<b>Kapitał mniejszości</b>	<b>391 123</b>	<b>876 934</b>
<b>C.</b>	<b>Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<i>I.</i>	<i>Ujemna wartość firmy - jednostki zależne</i>	0	0
<i>II.</i>	<i>Ujemna wartość firmy - jednostki współzależne</i>	0	0
<i>III.</i>	<i>Ujemna wartość firmy - jednostki stowarzyszone</i>	0	0
<b>D.</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>22 320 108</b>	<b>25 292 259</b>
<b>I.</b>	<b>Rezerwy na zobowiązania</b>	<b>1 011 978</b>	<b>989 037</b>
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 011 978	989 037
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0	0
3.	Pozostałe rezerwy	0	0
<b>II.</b>	<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>2 185 383</b>	<b>1 866 401</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	2 185 383	1 866 401
a)	kredyty i pożyczki	2 085 508	1 654 295
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
c)	inne zobowiązania finansowe	99 875	212 106
d)	inne	0	0
<b>III.</b>	<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>18 762 256</b>	<b>22 429 590</b>
1.	Wobec jednostek powiązanych	0	0
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	0	0
b)	inne	0	0
2.	Wobec pozostałych jednostek	18 762 256	22 429 590
a)	kredyty i pożyczki	4 052 517	5 516 526
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0	0
c)	inne zobowiązania finansowe	92 182	221 569
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	9 855 219	10 282 361
-	do 12 miesięcy	9 855 219	10 282 361
-	powyżej 12 miesięcy	0	0
e)	zaliczki otrzymane na dostawy	3 201 088	4 524 360
f)	zobowiązania wekslowe	0	0
g)	z tytułu podatków, cer, ubezpieczeń i innych świadczeń	930 768	1 245 862
h)	z tytułu wynagrodzeń	15 020	8 568
i)	inne	615 463	630 343
3.	Fundusze specjalne	0	0
<b>IV.</b>	<b>Rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>360 491</b>	<b>7 232</b>
1.	Ujemna wartość firmy	0	0
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	360 491	7 232
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>37 634 652</b>	<b>42 085 307</b>

## Dane finansowe – Rachunek zysków i strat (skrócony) w PLN

Lp.	Wyszczególnienie	01.04.-30.04.2016	1.04.-30.06.2017	01.01 - 30.06.2016	01.01. - 30.06.2017
<b>A.</b>	<b>Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>25 102 373</b>	<b>27 414 042</b>	<b>47 283 886</b>	<b>53 596 897</b>
I.	Przychody netto ze sprzedaży usług	5 258 434	6 858 786	10 761 241	15 214 878
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększ. - wart.	0	0	0	0
III.	Koszty wytworz.świad. na wł. potrzebyjedn.	0	0	0	0
IV.	Przych. netto ze sprzedaży towarów i mat.	19 843 939	20 555 257	36 522 644	38 382 019
<b>B.</b>	<b>Koszty działalności operacyjnej, w tym:</b>	<b>25 142 088</b>	<b>26 364 821</b>	<b>47 783 627</b>	<b>52 454 590</b>
I.	Amortyzacja	436 118	339 805	916 395	699 510
II.	Zużycie materiałów i energii	274 342	326 772	602 715	629 077
III.	Usługi obce	3 812 062	4 178 036	6 972 359	8 459 814
IV.	Podatki i opłaty	25 728	25 279	47 842	47 433
V.	Wynagrodzenia	1 129 436	1 132 462	2 248 109	2 318 062
VI.	Ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia	163 133	169 082	321 767	356 172
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	153 537	131 382	293 391	273 154
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	19 147 733	20 062 003	36 381 049	39 671 369
<b>C.</b>	<b>Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>-39 716</b>	<b>1 049 221</b>	<b>-499 742</b>	<b>1 142 306</b>
<b>D.</b>	<b>Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>458 508</b>	<b>99 714</b>	<b>698 573</b>	<b>271 972</b>
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	102 797	19 000	158 126	51 106
II.	Dotacje	170 103	2 446	285 344	91 429
III.	Aktualizacje wartości aktywów niefinansowych				
IV.	Inne przychody operacyjne	185 609	78 268	255 103	129 436
<b>E.</b>	<b>Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>164 160</b>	<b>118 602</b>	<b>226 370</b>	<b>174 108</b>
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0	0	0	0
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0	0	0	0
III.	Inne koszty operacyjne	164 160	118 602	226 370	174 108
<b>F.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)</b>	<b>254 633</b>	<b>1 030 333</b>	<b>-27 539</b>	<b>1 240 170</b>
<b>G.</b>	<b>Przychody finansowe</b>	<b>139 220</b>	<b>55 713</b>	<b>172 140</b>	<b>233 208</b>
I.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0	0	0	0
II.	Odsetki, w tym:	18 488	997	19 173	2 229
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0	0	0	0
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0	0	0	0
V.	Inne	120 731	54 716	152 967	230 980
<b>H.</b>	<b>Koszty finansowe</b>	<b>279 202</b>	<b>387 018</b>	<b>431 317</b>	<b>520 896</b>
I.	Odsetki, w tym:	52 322	47 829	106 358	97 164
	- dla jednostek powiązanych	0	0	0	0
II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym	0	42 970	0	95 562
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0	241 950	0	241 950
IV.	Inne	226 880	54 269	324 959	86 220
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>J.</b>	<b>Zysk (strata) z działalności gospodarczej (F+G-H+I)</b>	<b>114 650</b>	<b>699 028</b>	<b>-286 716</b>	<b>952 482</b>
<b>K.</b>	<b>Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I.-M.II.)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
I.	Zyski nadzwyczajne	0	0	0	0
II.	Straty nadzwyczajne	0	0	0	0
<b>K.</b>	<b>Odpis wartości firmy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>L.</b>	<b>Odpis ujemnej wartości firmy</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>M.</b>	<b>Zysk (strata) w jednostkach podporządkowanych wycenianych metodą praw własności</b>				
<b>N.</b>	<b>Zysk (strata) brutto ( J+/-K-L+M+/-M )</b>	<b>114 650</b>	<b>699 028</b>	<b>-286 716</b>	<b>952 482</b>
<b>O.</b>	<b>Podatek dochodowy</b>	<b>20 533</b>	<b>258 355</b>	<b>-20 725</b>	<b>347 329</b>
<b>P.</b>	<b>Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>R.</b>	<b>Zyski (straty) mniejszości</b>	<b>2 484</b>	<b>79 460</b>	<b>73 226</b>	<b>260 846</b>
<b>S.</b>	<b>Zysk (strata) netto ( N-O-P+/-R)</b>	<b>91 634</b>	<b>361 212</b>	<b>-339 216</b>	<b>344 308</b>

## Dane finansowe – Zestawienie zmian w kapitale własnym (skrócone) w PLN

	Wyszczególnienie	1.01-30.06.2016	1.01-30.06.2017
<b>I.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>15 845 738</b>	<b>16 895 005</b>
	- korekty błędów podstawowych	-	-
<b>I.a</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>15 845 738</b>	<b>16 895 005</b>
<b>1.</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-
<b>1.2</b>	<b>Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>833 000</b>	<b>833 000</b>
<b>2.</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
2.1	Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-
<b>2.2</b>	<b>Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>3.</b>	<b>Akcje własne na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
a)	zwiększenie	-	-
b)	zmniejszenie	-	-
<b>3.1</b>	<b>Akcje własne na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>4.</b>	<b>Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>15 262 595</b>	<b>15 052 581</b>
4.1	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	- 210 013	- 261 349
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	- 210 013	- 261 349
	- wypłata dywidendy	- 210 013	- 261 349
<b>4.2</b>	<b>Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu, w tym:</b>	<b>15 052 581</b>	<b>14 791 232</b>
	<b>Kapitał pokrywający akcje własne</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>5.</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
5.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-
<b>5.2</b>	<b>Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>6.</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	8 096
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	8 096
	- pokrycia ceny nabycia akcji własnych (art.362 Ksh)	-	-
	- podział wyniku	-	8 096
	- niezarejestrowane podwyższenie kapitału	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-
<b>6.2</b>	<b>Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu</b>	<b>-</b>	<b>8 096</b>
<b>7.</b>	<b>Różnice kursowe z przeliczenia</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>8.1</b>	<b>Zysk / strata z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>- 1 371 138</b>	<b>- 622 943</b>
	- korekty błędów podstawowych	-	-
<b>8.2</b>	<b>Zysk / strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach</b>	<b>- 1 371 138</b>	<b>- 622 943</b>
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	748 194	562 421
	- wypłata dywidendy	- 373 087	- 321 751
	- podziału Zysk / straty z lat ubiegłych	1 121 281	884 172
<b>8.3</b>	<b>Zysk / strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>- 622 943</b>	<b>- 60 522</b>
<b>9.</b>	<b>Zysk / Strata za rok obrotowy</b>	<b>- 339 216</b>	<b>344 308</b>
a)	Zysk netto	91 634	344 308
b)	Strata netto	- 430 850	-
c)	Odpisy z zysku	-	-
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>14 923 422</b>	<b>15 916 114</b>
	<b>Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych</b>		
a)	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych na początek okresu	317 897	616 088
b)	udział mniejszości w zysku	73 226	260 846
c)	inne zmiany kapitału mniejszości (podział zysku z lat ubiegłych)	-	-
d)	zmniejszenia kapitału mniejszości	-	-
e)	Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych na koniec okresu	391 123	876 934
<b>III.</b>	<b>Kapitały (BZ)</b>	<b>15 314 545</b>	<b>16 793 047</b>

## Dane finansowe – Rachunek przepływów pieniężnych (skrócony) w PLN

Wyszczególnienie	1.04.-30.06.2016	1.01.-30.06.2016	1.04.-30.06.2017	1.01.-30.06.2017
<b>Przeplwy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
<b>Zysk / Strata netto</b>	91 634	339 216	361 212	344 308
<b>Korekty razem</b>	897 720	1 316 593	1 017 647	988 306
Zysk (strata) udziałowców mniejszościowych	2 484	73 226	79 460	260 846
Amortyzacja	436 118	916 395	339 805	699 510
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	106 148	171 992	447	144 759
Odsutki i udziały w zyskach (dywidendy)	33 834	87 185	46 831	94 935
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 102 797	- 158 126	265 920	286 406
Zmiana stanu rezerw	- 57 929	- 188 106	72 133	- 287 119
Zmiana stanu zapasów	22 586	2 003 268	730 641	2 888 953
Zmiana stanu należności	424 226	464 519	964 947	1 200 698
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	83 645	2 026 234	205 236	4 105 495
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	- 23 899	- 58 081	79 866	63 036
Inne korekty	- 26 697	- 15 376	393	393
<b>Przeplwy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I-II)</b>	<b>989 353</b>	<b>977 376</b>	<b>656 435</b>	<b>1 332 613</b>
<b>Przeplwy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
<b>Wpływy</b>	<b>703 297</b>	<b>908 427</b>	<b>224 330</b>	<b>511 040</b>
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	192 797	390 927	19 000	52 803
Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
Z aktywów finansowych, w tym:	-	-	205 330	458 238
w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi i jednostkach współzależnych	-	-	-	-
w pozostałych jednostkach:	-	-	205 330	458 238
- zbycie aktywów finansowych	-	-	205 330	387 738
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	- 7 000	-	-	70 500
Inne wpływy inwestycyjne	517 500	517 500	-	-
<b>Wydatki</b>	<b>243 115</b>	<b>1 100 941</b>	<b>465 122</b>	<b>1 609 549</b>
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	243 115	523 752	119 809	197 867
Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	27 490
Na aktywa finansowe, w tym:	-	577 189	345 313	1 384 192
w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi i jednostkach współzależnych	-	-	-	-
w pozostałych jednostkach:	-	577 189	345 313	1 384 192
- nabycie aktywów finansowych	-	-	345 313	1 384 192
- udzielone pożyczki krótko- i długoterminowe	-	577 189	-	-
Dywidendy i inne udziały w zyskach wypłacone udziałowcom (akcjonariuszom) mniejszościowym	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
<b>Przeplwy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-III)</b>	<b>460 182</b>	<b>192 514</b>	<b>240 792</b>	<b>1 098 509</b>
<b>Przeplwy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
<b>Wpływy</b>	<b>231 633</b>	<b>970 427</b>	<b>769 719</b>	<b>770 951</b>
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
Kredyty i pożyczki	250 121	951 254	623 963	623 963
Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
Inne wpływy finansowe	18 488	19 173	145 757	146 988
<b>Wydatki</b>	<b>276 974</b>	<b>573 931</b>	<b>111 660</b>	<b>556 875</b>
Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	129 691
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
Spłaty kredytów i pożyczek	102 562	205 124	115 303	260 276
Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	16 634	90 457	34 821	60 564
Odsutki	52 322	106 358	47 829	106 343
Inne wydatki finansowe	105 456	171 992	144 313	-
<b>Przeplwy pieniężne netto z działalności finansowej (I-IV)</b>	<b>508 608</b>	<b>396 496</b>	<b>658 059</b>	<b>214 076</b>
<b>Przeplwy pieniężne netto razem</b>	<b>940 927</b>	<b>1 181 358</b>	<b>239 167</b>	<b>448 181</b>
<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>940 927</b>	<b>1 181 358</b>	<b>239 167</b>	<b>448 181</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-	-	-	-
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>1 474 521</b>	<b>1 234 090</b>	<b>3 192 307</b>	<b>2 504 959</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F+D), w tym</b>	<b>2 415 448</b>	<b>2 415 448</b>	<b>2 953 140</b>	<b>2 953 140</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	-	-	-	-



## Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań i niepowodzeń

---

Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Grupy Internity SA, w okresie którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki

**WYNIKI** Przychody za II kwartał 2017 roku wyniosły 27 414 tys. złotych i były wyższe o ok. 9 % w stosunku do przychodów za analogiczny kwartał 2016. Za drugi kwartał 2017 roku Grupa odnotowała zysk netto w wysokości 361 tys. złotych. EBIDTA za okres 6 miesięcy 2017 roku wyniosła ponad 1,7 mln złotych.

**POŁĄCZENIE Z INTERNITY POLSKA SP. z o.o.** W dniu 20 lutego 2017 roku nastąpiło połączenie Internity SA ze spółką zależną Internity Polska Sp. z o.o.. Połączenie zostało rozliczone metodą łączenia udziałów (zgodnie z art. 44a ust 2 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości DZ. U. 1994 Nr 121 Poz. 591).

Połączenie przeprowadzone zostało w celu wzmocnienia pozycji rynkowej, optymalizacji kosztów prowadzenia działalności gospodarczej, restrukturyzacji i uzyskania efektywnego zarządzania działalnością poprzez optymalne wykorzystanie zasobów łączących się spółek.

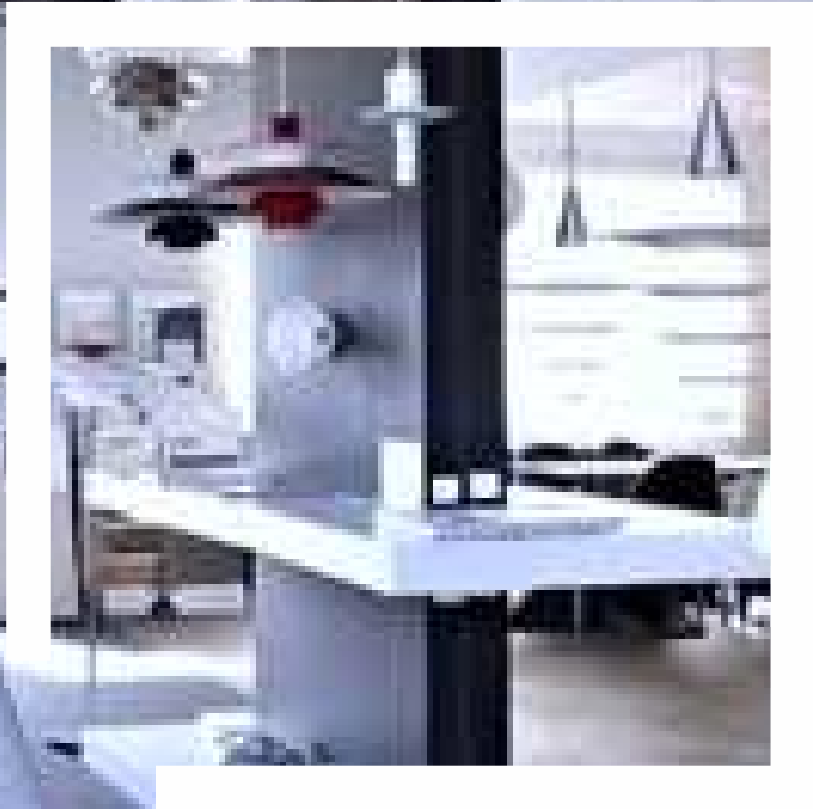
**STRATEGIA** Spółka oraz podmioty z Grupy (Prodesigne, Internity Łódź,) oferują pełne portfolio produktów do wyposażenia wnętrz w obrębie prac remontowych i wykończeniowych. Znacząco zwiększony został dział oświetleniowy oraz podłóg drewnianych. W tych dwóch działach wprowadzone zostały także marki własne, na których spółka spodziewa się wzrostu marż w nadchodzących kwartałach. Działania Zarządu Grupy Internity są skierowane na realizowanie długoterminowej strategii związanej z budowaniem marki IH Internity Home w obrębie produktów premium i luksusowych w branży Dom i Ogród, a także długoterminowych przewag, crosssellingu, digitalizacji oferty. Docelowo chcemy być omnichannel'owym dostawcą pełnych rozwiązań w zakresie wyposażenia i dekoracji wnętrz w branży Dom i Ogród. Stawiamy na jakość w logistyce (rozbudowa systemów komputerowych i kompetencji naszego zespołu), sprzedaży przez telefon i obsłudze klienta (stały wzrost naszego call center) a także jakość naszych sklepów offline'owych.

**MYHOME.PL** Po udanym trzecim kwartale, wyniki w czwartym kwartale 2016 były niezadowalające, pomimo wzrostu wejść do serwisu powyżej 0,7 mln miesięcznie. W związku z tym podjęto działania mające na celu przebudowę serwisu i zmianę sposobu monetyzacji. Z uwagi na to, że działania te nie przynoszą spodziewanych efektów, zarząd przeprowadza przekształcenie serwisu w serwis wspomagający działania sprzedażowe IH (Internity Home), w tym połączanie spółki z Internity SA. Koszty działania serwisu i spółki myhome w pierwszym półroczu 2017 roku wyniosły 500 tys. złotych.

**IN360.PL** Spółka z grupy Internity - Digital Interiors operator sklepu internetowego in360.pl stale zwiększa sprzedaż - w II kwartale 2017 roku Spółka osiągnęła przychody 4,06 MLN PLN co stanowi ok. 40% wzrost w porównaniu do drugiego kwartału 2016. Przewymiarowana baza kosztowa zespołu pozwala oczekiwać wzrost w całym roku.

**NIERUCHOMOŚCI** Grupa Internity jest dodatkowo właścicielem nieruchomości nie wykorzystywanych w podstawowej działalności o łącznej wartości księgowej prawie 11MLN PLN. Spółka dokonała nowego podziału jednej z nich (18 ha ziemi 30 km od Warszawy), który został zatwierdzony na początku kwietnia 2017 roku. Zatwierdzenie podziału na działki o wielkości około 1000 m2 pozwoli rozpocząć proces przygotowania ich do sprzedaży. Koszty związane z utrzymaniem tych nieruchomości oraz przygotowaniem ich do sprzedaży obciążają wynik Spółki.

Spółka nie publikowała prognoz finansowych dotyczących okresu objętego niniejszym raportem kwartalnym.



## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### OKRES OBJĘTY RAPORTEM KWARTALNYM

---

Niniejsze skrócone sprawozdanie sporządzone zostało na dzień 30 czerwca 2017 roku i obejmuje drugi kwartał roku obrotowego od dnia 1 kwietnia 2017 do dnia 30 czerwca 2017 roku.

W dniu 20 lutego 2017 roku nastąpiło połączenie Internity SA ze spółką zależną Internity Polska Sp. z o.o.. Połączenie zostało rozliczone metodą łączenia udziałów (zgodnie z art. 44a ust 2 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości DZ. U. 1994 Nr 121 Poz. 591).

Dane porównywalne prezentowane są za drugi kwartał 2016 roku.

Kursy walut zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania:

Pozycje aktywów i pasywów Spółki, wyrażone w walutach obcych (EUR) zostały wykazane w Sprawozdaniu przy zastosowaniu średnich kursów Narodowego Banku Polskiego:

- na dzień 30.06.2017 roku: kurs EUR – 4,2265 PLN
- na dzień 30.06.2016 roku: kurs EUR – 4,4255 PLN

### FORMAT SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Polskimi Standardami Rachunkowości, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki nie był świadomy istnienia jakichkolwiek okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania przez nią działalności w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres minimum 12 miesięcy od dnia bilansowego.

W dniu 23 czerwca 2015 roku, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o zaprzestaniu stosowania Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i wprowadzenie do stosowania w Spółce przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Spółki oraz sprawozdań finansowych skonsolidowanych Polskich Standardów Rachunkowości począwszy od sprawozdań finansowych za rok obrotowy rozpoczynający się w dniu 1 stycznia 2015 roku. Zmiana ta wynikała z powodu ustania okoliczności, o których mowa w art. 45 ust. 1a i ust. 1b Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### PODSTAWOWE ZASADY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości. Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z konwencją kosztu historycznego.

### WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE

---

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe).

Stawki amortyzacyjne stosowane dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie komputerowe: 25%-50%

Pozostałe: 20%

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu przyjęcia ich do używania.

### ŚRODKI TRWAŁE

---

Środki trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe) oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów aktualizujących wartość środków trwałych z tytułu trwałej utraty wartości, w celu doprowadzenia wartości księgowej netto aktualizowanych środków trwałych do ich cen sprzedaży netto, dokonuje się z chwilą zaistnienia przyczyny uzasadniającej dokonanie takiego odpisu.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową według stawek określonych na podstawie okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Stawki amortyzacji dla środków trwałych są następujące:

Budynki i lokale: 2,5-10%

Urządzenie techniczne i maszyny: 20-30%

Środki transportu: 14-40%

Inne środki trwałe: 20%

Środki trwałe o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie przyjęcia ich do używania.

Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

W pozycji środki trwałe w budowie wykazywane są środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego. Środki trwałe w budowie wykazywane według ogółu wielkości kosztów związanych bezpośrednio z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przekazania ich do użytkowania.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### **INWESTYCJE DŁUGOTERMINOWE**

---

Inwestycje długoterminowe wyceniane są według wartości godziwej.

### **DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE**

---

Długoterminowe aktywa finansowe (akcje i udziały w podmiotach powiązanych) wyceniane są według metody praw własności.

### **ZAPASY**

---

Towary wyceniane są według cen nabycia netto pomniejszonych o uzyskane rabaty, bonifikaty i upusty, nie przekraczających cen sprzedaży netto. Rozchód towarów w magazynie wyceniany jest w oparciu o zasadę FIFO (pierwsze przyszło - pierwsze wyszło).

### **NALEŻNOŚCI**

---

Należności wykazywane są w kwotach wymagalnych do zapłaty, przy zastosowaniu zasady ostrożności wyceny.

Wartość należności aktualizowana jest o odpisy aktualizacyjne tworzone w oparciu o analizę ścisłości należności od poszczególnych dłużników oraz przy uwzględnieniu stopnia prawdopodobieństwa ich zapłaty.

### **ŚRODKI PIENIĘŻNE**

---

Środki pieniężne w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej. Środki pieniężne w walutach obcych (w kasie i na rachunkach bankowych) wycenia się na dzień bilansowy przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez NBP. Różnice kursowe zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych.

### **KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE**

---

Rozliczenia międzyokresowe czynne wykazane zostały w wysokości faktycznie poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### KAPITAŁY

---

Kapitały własne wykazywane są w wartości nominalnej z podziałem na ich rodzaje. Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

### ZOBOWIĄZANIA

---

Zobowiązania wykazane są w kwocie wymagającej zapłaty.

### PRZYCHODY I ZYSKI

---

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które wpływają na wzrost kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wartość przychodów ustala się według zasady memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe przychody operacyjne rozumie się przychody niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, przychody z tytułu wynajmu/podnajmu nieruchomości, skonta operacyjne, rozwiązanie rezerw, odpisów aktualizujących, odszkodowania i inne podobne pozycje.

Przychody finansowe obejmują odsetki za zwłokę w zapłacie należności, odsetki od środków na rachunkach bankowych, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

### KOSZTY I STRATY

---

Przez koszty i straty Spółka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadza do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty ewidencjonowane są zgodnie z zasadą memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe koszty operacyjne rozumie się koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, w tym tworzenie rezerw i odpisów aktualizujących.

Koszty finansowe obejmują odsetki od zobowiązań handlowych, odsetki od zaciągniętych kredytów, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### TRANSAKcje W WALUTACH OBCYCH

---

Transakcje przeprowadzane w walucie obcej są księgowane po przeliczeniu na walutę polską po kursie kupna lub sprzedaży Banku, z którego usług korzysta Spółka z dnia przeprowadzenia transakcji, w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań.

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych.

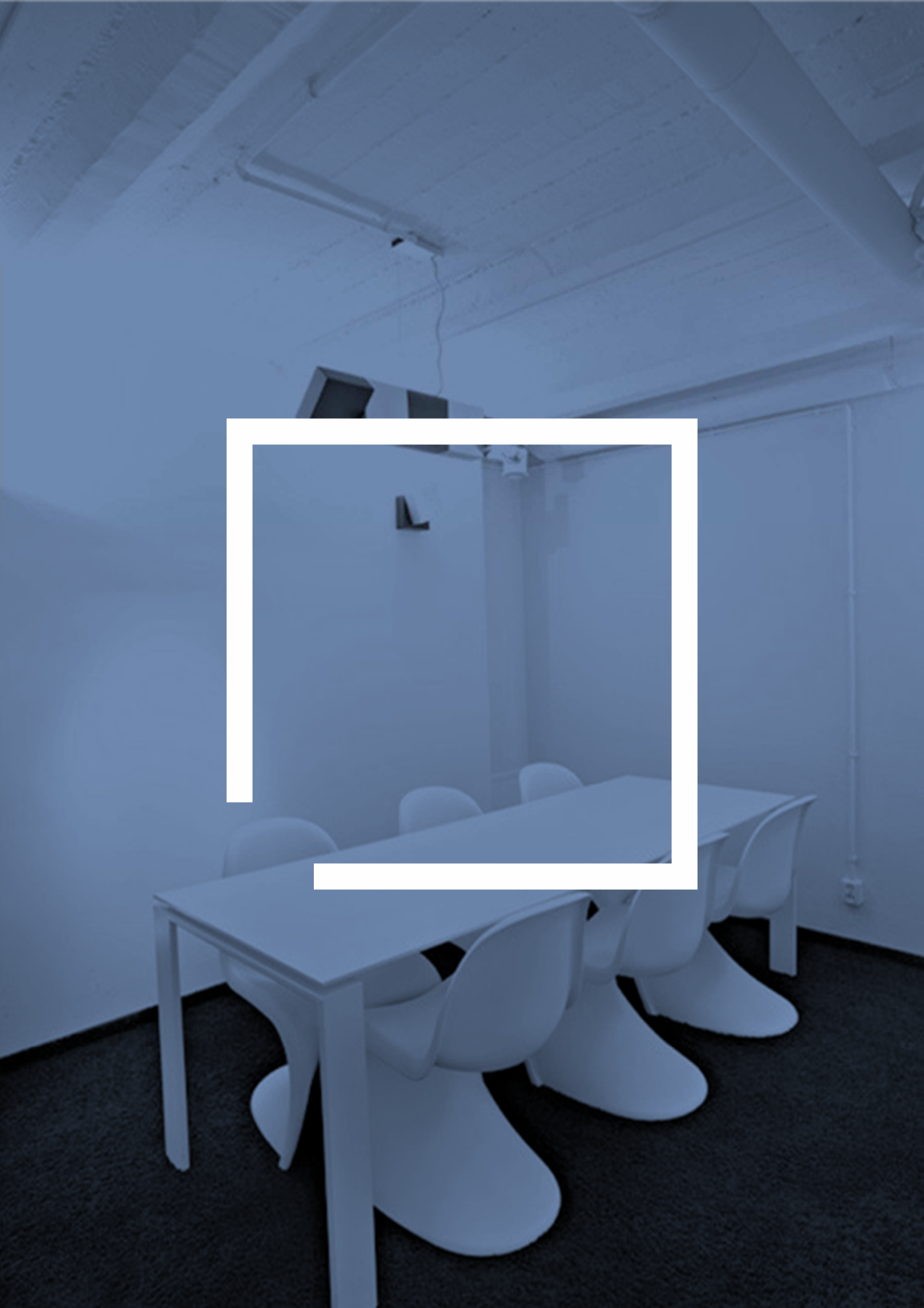
### OPODATKOWANIE

---

Bieżące zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych są naliczane zgodnie z polskimi przepisami podatkowymi.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności. Natomiast rezerwę tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, czyli różnic powodujących zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłości. Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego, obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego. Wyżej wymieniona rezerwa i aktywa wykazywane są w bilansie oddzielnie. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną.





## Informacja dotyczące liczby zatrudnionych osób

---

Informacja o licznie osób zatrudnionych przez Grupę (w przeliczeniu na pełne etaty):

Na dzień 30.06.2017 roku – 70 osób

Na dzień 30.06.2016 roku – 70 osób

## Czynniki ryzyka

---

*Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy*

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z CZYNNIKAMI LOSOWYMI**

---

Majątek jaki posiada Spółka oraz spółki z Grupy, w tym zapasy narażone są na zniszczenie wskutek kataklizmów oraz innych czynników losowych. Grupa w znacznym stopniu ogranicza to ryzyko zawierając ubezpieczenia majątkowe od wypadków losowych, jak też instalując w zajmowanych nieruchomościach profesjonalne systemy alarmowe.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH ODBIORCÓW**

---

Grupa odbiorców produktów i usług, oferowanych przez spółki z Grupy jest bardzo rozproszona, co wynika z prowadzenia przez Grupę w przeważającej mierze sprzedaży detalicznej oraz sprzedaży hurtowej do mniejszych firm. Najwięksi odbiorcy to głównie spółki zależne od Internity SA. W konsekwencji ryzyko uzależnienie od Odbiorców jest niskie, choć może się zdarzyć, iż jedna duża transakcja taka jak projekt inwestycyjny – biurowiec, hotel może stanowić zasadniczą wartość obrotów Spółki w danym roku czy okresie.

### **RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH MENEDŻERÓW**

---

Działalność gospodarcza i pozycja rynkowa Spółki uzależnione są od wykształcenia, doświadczenia zawodowego i kompetencji kadry menedżerskiej. Utrata tych osób lub rozpoczęcie przez nie działalności konkurencyjnej mogłaby być istotnym ryzykiem dla działalności Spółki. Ewentualna utrata kluczowej kadry menedżerskiej mogłaby mieć negatywny wpływ na jej sytuację majątkową i finansową.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z NIEPRZEDŁUŻENIEM ZAWARTYCH UMÓW NAJMU**

---

Spółka oraz spółki z Grupy jest stroną kilku umów najmu powierzchni handlowych i magazynowych. W większości są to umowy kilkuletnie, zawarte na czas określony. Z uwagi na charakter prowadzonej działalności w lokalach tych dokonywane są istotne inwestycje. Większość ponoszonych kosztów nie może zostać odzyskana w przypadku braku przedłużenia umowy. W konsekwencji część poniesionych nakładów na obce środki trwałe może stać się stratą w roku, w którym umowa nie zostanie przedłużona. Dodatkowo sama zmiana lokalizacji może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży i wyników finansowych.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD DOSTAWCÓW PROGRAMÓW INFORMATYCZNYCH**

---

Spółka oraz spółki z Grupy wykorzystują w swojej działalności kilka systemów informatycznych. Istnieje ryzyko nieprzedłużenia umów z dostawcami tego oprogramowania (licencji) lub z dostawcami odpowiedzialnymi za utrzymanie i rozwój tych systemów, a tym samym znaczącej dezorganizacji procesów organizacyjnych i obniżenia jego wyników finansowych.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z NIEŚCIAGALNOŚCIĄ NALEŻNOŚCI OD ODBIORCÓW**

---

Działalność Spółki charakteryzuje umiarkowany poziom ryzyka związany z nieściągalnością należności od kontrahentów. Spółka ogranicza to ryzyko poprzez ubezpieczenie większości należności od kontrahentów. W konsekwencji ryzyko nieściągnięcia należności ograniczone jest w takich sytuacjach do tzw. udziału własnego wynikającego z umowy ubezpieczenia, co w praktyce oznacza stratę do poziomu 25% wartości takiej należności. Istnieje jednak pewna grupa klientów, którzy korzystają z odroczonej terminowości płatności i nie są objęci ubezpieczeniem należności. Ewentualny wzrost niespłaconych należności może spowodować pogorszenie wyników finansowych Internity SA oraz negatywnie oddziaływać na jej płynność finansową.

Spółka w swojej działalności realizuje także dostawy produktów na duże projekty inwestycyjne, których jednostkowa wartość przekracza często 200.000 zł. Niespłacenie tego rodzaju należności w terminie, mimo jej ubezpieczenia, może spowodować zachwianie płynności finansowej Internity SA, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik. Dodatkowo Spółka jest ubezpieczana do pewnego poziomu wartości odszkodowań, który jest zależny od trzydziestokrotności wartości płaconej składki ubezpieczeniowej. Jeżeli odszkodowanie w danych okresie przekroczy tę kwotę, to dalsze odszkodowania nie będą Spółce należne, a tym samym Spółka poniesie stratę finansową.

Wysoki poziom wypłaconych odszkodowań w danym roku finansowym może mieć negatywny wpływ na wysokość składki w kolejnym roku, co może mieć negatywny wpływ na wyniki Spółki lub zwiększenie ryzyka nieściągalności należności.

Istotny poziom ryzyka niespłacenia zobowiązań przez klientów związany jest z prowadzeniem prac budowlano-wykończeniowych, co jest związane z wysokim skomplikowaniem procesów, trudnością w pozyskaniu i utrzymaniu pracowników, a także z faktem braku profesjonalnej wiedzy na temat oceny jakości wykonawstwa po stronie klientów.

Spółka prowadzi sprzedaż do podmiotów powiązanych, a należności Spółki od tych podmiotów nie są objęte ubezpieczeniem. W przypadku trudności ze ściągalnością ww. należności może zostać istotnie zagrożone zachowanie płynności finansowej Spółki, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO UTRATY I TRUDNOŚCI W POZYSKANIU NOWYCH PRACOWNIKÓW**

---

Sukces sprzedaży firm działających w tym samym segmencie co Spółka bardzo często uwarunkowany jest wartością dodaną jaką te firmy oferują klientowi. W przypadku Spółki i jego spółek zależnych taką wartością dodaną jest bardzo dobra jakość obsługi, bogata oferta towarów oraz salony sprzedaży urządzone w sposób przyjazny klientowi.

Z usług Spółki korzystają w dużej mierze architekci i projektanci wnętrz, którzy stawiają w tym zakresie bardzo wysokie wymagania. Powoduje to konieczność zatrudnienia przez Spółkę i jej spółki zależne odpowiednio wykwalifikowanych pracowników.

Spółka prowadzi stałą i aktywną politykę w zakresie pozyskiwania nowych pracowników i współpracowników oraz utrzymania i rozwoju aktualnej kadry. Działania te wynikają z dbałości o zapewnienie wystarczającej pod względem kwalifikacji i liczebności kadry pracowniczej, która jest jednym z podstawowych czynników niezbędnych do dynamicznego rozwoju działalności Spółki.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH DOSTAWCÓW**

---

Spółka kupuje od niektórych dostawców ponad 10% własnych zakupów (w danej kategorii produktów) w związku z tym narażona jest na ryzyko związane z uzależnieniem, a tym samym może to mieć negatywny wpływ na poziom realizowanych marż oraz potencjalnie może w przypadku zmiany polityki sprzedaży lub innych czynników po stronie tych dostawców wpłynąć na spadek sprzedaży i rentowność Spółki. Spółka współpracuje także z około 80 innymi dostawcami. Pomimo dość dużej koncentracji kilku producentów w grupie dostawców Spółki, ryzyko to jest częściowo ograniczone silną pozycją Spółki w niszy rynku, w którym działa, choć nie można go wykluczyć.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z KARAMI ZA NIEWYKONANIE LUB NIETERMINOWE WYKONANIE ZLECEŃ**

---

Spółka z uwagi na prowadzenie działalności w zakresie prac budowlano-wykończeniowych narażony jest na wystąpienie kar z tytułu niewykonania lub nieterminowego wykonania zleceń. Ryzyko to związane jest z błędami popełnionymi przez pracowników lub współpracowników Spółki, a także z trudnościami związanymi z pozyskaniem nowych wykwalifikowanych pracowników.

W odniesieniu do dostaw towarów, w szczególności na rynku biznesowym, tj. na rzecz deweloperów oraz wykonawców, Spółka w sytuacji opóźnień dostaw, w tym głównie spowodowanych przez producenta, może zostać pociągnięta do odpowiedzialności z tytułu strat poniesionych przez odbiorców Spółki. Straty te mogą być w wielu przypadkach znacznie wyższe niż wartość samych dostarczanych towarów, a nie w każdej sytuacji będą mogły być transferowane na producenta.

Niewykonanie bądź nieterminowe wykonanie prac budowlano-wykończeniowych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na renomę i wyniki finansowe Spółki.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UTRZYMANIEM ZAPASÓW**

---

Obszar działalności Grupy wymusza utrzymywanie pewnej ilości zapasów towaru w celu zapewnienia odbiorcom krótkich terminów dostaw. Tym samym działalność ta narażona jest na niebezpieczeństwo podjęcia niewłaściwej decyzji zakupowej, tzn. wprowadzenia na stany magazynowe towarów trudnych do sprzedania.

Na omawiane ryzyko może mieć także wpływ zagrożenie utraty wartości zapasów, które ulegają przeterminowaniu. Ten drugi rodzaj ryzyka nie może mieć jednak dużego wpływu na wyniki finansowe Grupy ponieważ około 95% oferowanego asortymentu stanowią artykuły nie ulegające przeterminowaniu. Innym rodzajem ryzyka związanym z utrzymywaniem zapasów jest także możliwość wycofania części artykułów z produkcji przez ich producentów (także z katalogów – co ogranicza możliwość ich prezentowania i sprzedawania), mogąca spowodować konieczność sprzedaży części asortymentu poniżej kosztu zakupu. Część zamówień jest realizowana pod konkretne zamówienia klientów indywidualnych. Brak odbioru takich produktów, o ile należą do kategorii produktów trudno zbywalnych może powodować stratę z uwagi na brak możliwości sprzedania tego produktu innemu klientowi, co powoduje konieczność sprzedaży znacząco poniżej kosztu zakupu.

### **RYZIKO SEZONOWOŚCI PRZYCHODÓW**

---

Poziom sprzedaży towarów kompleksowego wyposażenia łazienek podlega wahaniom sezonowym i jest pochodną postępów prac budowlanych, które uzależnione są od panujących warunków pogodowych. Wartość przychodów ze sprzedaży jest najwyższa w okresie wiosenno-letnim, a także we wczesnych miesiącach jesiennych, ponieważ prace budowlane, remontowe i konserwatorskie oraz odnawianie obiektów budowlanych często odbywają się w okresach korzystnych warunków pogodowych oraz w okresach urlopowych. Istnieje ponadto ryzyko, iż zwiększona sprzedaż w II i III kwartale roku może spowodować trudności związane z zapewnieniem odpowiedniej powierzchni magazynowej, obsługą logistyczną sprzedaży oraz zwiększonym zapotrzebowaniem na kapitał obrotowy w tym okresie.

Zmniejszeniu negatywnego wpływu powyższego ryzyka na sytuację finansową Grupy może służyć dywersyfikacja działalności, dostosowanie wolumenu zamówień u producentów do popytu oraz utrzymywanie odpowiednich stanów magazynowych.

W opinii Zarządu Spółki ocena poziomu przychodów ze sprzedaży powinna być dokonywana w oparciu o wyniki całego roku.

### **RYZIKO ZADŁUŻENIA**

---

Spółka w ramach prowadzonej działalności korzysta z kapitałów obcych. Działalność Spółki uzależniona jest od finansowania przez instytucje kredytujące oraz kredyty kupieckie. Ryzyko to może mieć jednak znaczący wpływ na wynik finansowy Spółki w przypadku obniżenia oceny wypłacalności Spółki przez firmy ubezpieczające obrót dostawców oraz instytucje kredytujące.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZMIAN TENDENCJI RYNKOWYCH**

---

Rynek materiałów budowlanych i wyposażenia wnętrz charakteryzuje się występowaniem zmiennych trendów mody w zakresie wzornictwa, co powoduje konieczność podążania przez producentów i dystrybutorów za zmiennymi preferencjami nabywców. Zmiany wzornictwa dotyczą również rozwiązań proponowanych przez architektów i projektantów. Możliwe niedopasowanie oferowanego asortymentu do oczekiwań klientów stwarza ryzyko powstania nadmiernych zapasów lub też konieczności ich sprzedaży po niższych cenach, często poniżej kosztów zakupu. Ryzyko niedopasowania asortymentu do gustów nabywców rośnie wraz z poszerzaniem oferty o nowe wzory.

Wyniki finansowe Grupy uzależnione są między innymi od jej zdolności do szybkiego i efektywnego reagowania na zmieniające się oczekiwania klientów. Grupa na bieżąco monitoruje trendy rynkowe oraz dostosowuje swój portfel towarów do zmian preferencji klientów. Niewłaściwa identyfikacja lub nieefektywna reakcja na zmiany preferencji klientów może mieć negatywny wpływ na kondycję finansową.

*Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Grupy*

### **RYZIKO KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ W POLSCE**

---

Sytuacja makroekonomiczna w Polsce ma znaczący wpływ na rynek dóbr konsumpcyjnych i jest silnie związana z popytem na usługi oferowane przez Grupę. Pogarszanie koniunktury, które obserwujemy w gospodarce sprzyja zmniejszeniu popytu na usługi i towary oferowane przez Grupę. Zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Grupy. Spowolnienie rozwoju gospodarczego Polski w przyszłości, czego nie można wykluczyć, mogłoby ograniczyć perspektywy rozwoju Grupy, a także obniżyć wartość oczekiwanych wyników finansowych.

### **RYZIKO POGARSZAJĄCEJ SIĘ SYTUACJI NA RYNKU BUDOWLANYM W POLSCE**

---

Spółka prowadzi działalność w ramach szerokorozumianego rynku budownictwa mieszkaniowego oraz usługowego w Polsce (nie prowadzi działalności w ramach inwestycji infrastrukturalnych). Spółka działa w segmencie dóbr luksusowych i premium, który charakteryzuje się mniejszą korelacją z trendami rynkowymi. Niemniej jednak, pogorszenie się sytuacji na tym rynku, prowadzi do zmniejszenia popytu na towary i usługi Spółki, co w efekcie może mieć negatywny wpływ na działalność operacyjną oraz sytuację finansową Spółki, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE ZE STRUKTURĄ AKCJONARIATU**

---

W chwili obecnej 60,49 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki należy w sposób bezpośredni i pośredni do Członków Zarządu: Pana Piotra Grupińskiego – Prezesa Zarządu i Pana Piotra Kozińskiego – Wiceprezesa Zarządu. W efekcie decydujący wpływ na działalność Spółki i realizację przez niego strategii rozwoju mają Członkowie Zarządu. Należy jednakże podkreślić, iż zamiarem głównych akcjonariuszy Spółki jest dążenie do zachowania dotychczasowego dynamicznego jej wzrostu. Osiągnięta przez Spółkę pozycja rynkowa, potwierdzona skuteczną aktywnością zarządzania Pana Piotra Grupińskiego i Pana Piotra Kozińskiego, wskazuje na możliwość sprawnego, operacyjnego funkcjonowania Spółki także w przyszłości.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z POSTANOWIENIAMI STATUTU**

---

W Statucie Spółki w art. 12 ust. 2 obowiązuje postanowienie, iż od chwili dopuszczenia akcji Spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect prawo do powoływania i odwoływania Członków Rady Nadzorczej Emitenta przysługuje następującym akcjonariuszom: Batna Trading Limited (tak długo jak spółka ta będzie akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu) – 1 członka, PMJ Properties Grupiński spółka jawna (tak długo jak spółka ta lub jej następcy prawni będą akcjonariuszami Spółki posiadającymi akcje uprawniające do wykonywania 10% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 2 członków oraz Piotrowi Kozińskiemu (tak długo jak będzie on akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające go do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 1 członka. Ostatniego Członka Rady Nadzorczej przy pięcioosobowym składzie Rady ma prawo powołać i odwołać Walne Zgromadzenie, na którym Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna i Pan Piotr Koziński nie są uprawnieni do głosowania nad stosownymi uchwałami dotyczącymi powoływania i odwoływania takiego Członka. Jednak Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Grupiński mają prawo głosu nad uchwałami o powołaniu Członka Rady Nadzorczej, jeżeli Walne Zgromadzenie, działając zgodnie z poprzednim zdaniem, nie dokona wyboru Członka Rady Nadzorczej. Ponadto Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Koziński mają prawo głosu nad uchwałami o odwołaniu Członka Rady Nadzorczej powołanego przez Walne Zgromadzenie, jeżeli zostanie udowodnione i potwierdzone uchwałą Rady Nadzorczej, że dany Członek nie spełnia kryteriów, o których mowa w art.11 ust.1 Statutu.

Wobec powyższego istnieje ryzyko oddziaływania w/w wskazanych akcjonariuszy na funkcjonowanie organu nadzoru, a tym samym możliwość wystąpienia co najmniej potencjalnego konfliktu interesów związanych z prawidłowym sprawowaniem nadzoru nad działaniem Zarządu, w skład którego wchodzi osoba, którym przysługuje prawo wyboru Członków Rady Nadzorczej.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZYO KONKURENCJI**

---

Produkty oferowane przez Grupę są szeroko dystrybuowane na rynku przez ich producentów. Konkurentami Internity są sieci zagraniczne, których działania handlowe nastawione są na instalatorów, jako grupę docelową, oraz lokalnie działające hurtownie i sklepy detaliczne.

Z uwagi na fakt, iż rynek, na którym Grupa prowadzi działalność, charakteryzuje się niskimi barierami wejścia, szeroka dostępność tych samych produktów może mieć wpływ na zmniejszanie marż realizowanych przez Grupę. Omawiane ryzyko w odniesieniu do kwestii konkurencyjności Internity jest mniejsze w jednym z segmentów - niszowego docelowego klienta, jakim są architekci i projektanci wnętrz. Grupa planuje poszerzać zakres oferowanych, tej grupie docelowej, produktów i usług, co ogranicza ryzyko związane z konkurencyjnością.

Ponadto sprzedaż produktów, które Grupa ma w swojej ofercie realizowana jest przez konkurentów w kanale internetowym w niższych cenach. Powoduje to porównywalność cen oraz kompresowanie się marż. W dłuższym czasie marże Grupy będą z tego powodu ulegać zmniejszaniu. Grupa rozpoczęła sprzedaż w kanale internetowym (przez spółkę zależną), może to w niektórych sytuacjach prowadzić do zmniejszenia sprzedaży w tradycyjnych kanałach i obniżenia marż Grupy.

### **RYZYO ZMIAN PRZEPISÓW PRAWA**

---

Uregulowania prawne w Polsce charakteryzują się dużą i częstą zmianą. Przepisy dotyczące prowadzenia przez Grupę działalności gospodarczej, które są często nowelizowane, to przede wszystkim Kodeks Spółek Handlowych, Ustawa o rachunkowości, Ustawa o podatku od towarów i usług, Ustawa o systemie ubezpieczeń społecznych i ustawy z nią powiązane oraz Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych. Istnieją przypadki, że wymienione ustawy nie posiadają jednoznacznej interpretacji, z czego wynika dodatkowe ryzyko negatywnego wpływu na działalność i plany rozwojowe Spółki w momencie odmiennej interpretacji wybranych przepisów przez Spółkę i organy podatkowe. Konieczność poniesienia nieplanowanych wydatków może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową i perspektywę rozwoju.



## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z PRZEPISAMI PODATKOWYMI**

---

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podejmowanych przez Grupę decyzji biznesowych. Dodatkowo, istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na obniżenie wartości aktywów oraz pogorszenie wyników finansowych Grupy.

### **RYZIKO KURSOWE**

---

Działalność spółek z Grupy opiera się w dużej mierze na transakcjach importowych. Stąd, w toku prowadzenia operacji finansowych, występują dodatnie lub ujemne różnice kursowe. Istnieje zatem ryzyko związane z wahaniami kursów walut.

Ryzyko to należy rozważyć w dwóch aspektach. Po pierwsze jako ryzyko związane z ewentualnymi stratami czy zyskami z tytułu różnic kursowych. Po drugie, w szerszym ujęciu, jako ryzyko utraty konkurencyjności towarów sprzedawanych przez Grupę. W przypadku kontynuowania trendu osłabiania polskiej waluty na rynku walutowym, istnieje ryzyko, że towary oferowane przez Grupę będą droższe, w związku z tym mniej konkurencyjne, co może negatywnie wpłynąć na możliwości sprzedażowe.

## Informacja Zarządu na temat aktywności spółki w obszarze rozwoju działalności

---

### **Informacja Zarządu na temat aktywności jaką w okresie objętym raportem Grupa podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzanie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie**

---

Spółka oraz spółki z Grupy prowadzi prace związane z internetową obsługą klientów.

Grupa nie prowadziła w okresie objętym niniejszym raportem działań w obszarze badań i rozwoju.



---

Piotr Krzysztof Grupiński  
**Prezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**



---

Piotr Robert Koziński  
**Wiceprezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**

Warszawa, 14 sierpnia 2017 roku