

Szanowni Państwo,  
Drodzy Akcjonariusze

prezentujemy Państwu rozszerzony skonsolidowany raport półroczny za pierwsze półrocze 2017 r.

Z przyjemnością informujemy, że 17 sierpnia 2017 r., czyli już po dniu bilansowym, Spółka z sukcesem zakończyła trwające od listopada 2016 r. negocjacje dotyczące zawarcia transakcji sprzedaży technologii zamkniętego systemu do czyszczenia rurek intubacyjnych (*ang. closed suction catheter airway maintenance system*) („CSS”). Umowa sprzedaży opiewa na łączną wartość 10,5 mln EUR i zakłada spływ płatności w transzach. Aktualnie oczekujemy na wyrażenie przez Akcjonariuszy zgody na przeprowadzenie transakcji. Spodziewamy się, że pierwsza, największa transza, zasili konto Spółki na przełomie września i października br.

Omawiana transakcja to duży sukces Airway Medix – jest to bowiem pierwsza z komercjalizowanych technologii sprzedana do dużego podmiotu branżowego w USA.

Wpływ pierwszej transzy płatności pozwoli Spółce na spłacenie zobowiązań oraz zabezpieczenie finansowe dalszej działalności, w szczególności na monetyzację kolejnych dwóch urządzeń w portfolio Spółki. Uważamy, że każda firma, zajmująca się rozwojem innowacyjnych urządzeń medycznych chciałaby mieć tak duży komfort działania.

Podpisanie umowy sprzedaży technologii CSS wpłynęło również na poprawę rozpoznawalności oraz postrzeganie Spółki i jego zespołu w branży. Dzięki nawiązaniu współpracy z globalnym liderem branży medycznej jesteśmy aktualnie postrzegani jako poważny partner, który oferuje produkty rozwiązujące realne problemy pacjentów, rozwiązania pożądane przez lekarzy i innych użytkowników sprzętu na oddziałach OIOM oraz anestezjologii. Już teraz widzimy, że poprawa branżowego wizerunku Spółki zwiększa zainteresowanie pozostałymi technologiami znajdującymi się w jej portfolio. Co równie ważne, z operacyjnego punktu widzenia, nasze zrozumienie specyfiki działania firm, które są naszymi potencjalnymi kupującymi jest po tej transakcji i negocjacjach dużo lepsze. Mamy znacznie większą wiedzę jakie elementy budują wartość transakcji, co jest kluczowe dla partnera a co mniej istotne.

Należy podkreślić, że transakcja sprzedaży CSS zbiegła się w czasie z rozpoczęciem rozmów dotyczących strategicznej współpracy dla dwóch kolejnych technologii – systemu do czyszczenia jamy ustnej (*ang. oral care*) („OC”) oraz systemu do regulacji i utrzymywania ciśnienia w mankiecie rurki intubacyjnej (*ang. cuff pressure regulator*) („CPR”).

Kluczowa część prac rozwojowych dla produktu OC została zakończona w czerwcu br. W najbliższych tygodniach rozpoczynamy badania kliniczne z użyciem pierwszych egzemplarzy fabrycznie wyprodukowanego urządzenia. Badania te mają charakter marketingowy i służą podniesieniu wartości planowanej transakcji. Testy prowadzone będą w okresie od września br. do stycznia przyszłego roku w Stanach Zjednoczonych, Izraelu oraz na terenie Unii Europejskiej. Produkt ten jest już dopuszczony do sprzedaży na rynku europejskim oraz amerykańskim.

W okresie I półrocza 2017 r. prowadziliśmy także intensywne prace inżynierskie nad finalną wersją urządzenia CPR. Badania kliniczne rozpoczną się w tym samym terminie, co dla OC. Ze względu na inną procedurę rejestracyjną dla tego produktu spodziewamy się, że dopuszczenie do sprzedaży CPR na rynku amerykańskim powinno mieć miejsce w połowie przyszłego roku.

Wzmocniliśmy także Rade Naukową Airway Medix, której opinie są kluczowe dla potencjalnych partnerów. Możemy poszczycić się takimi naukowcami jak Dr Lorenzo Berra oraz Dr John Thomas z Massachusetts General Hospital w Bostonie, USA (Harvard), czy też dr Ducan Wyncoll z London Bridge Hospital w Wielkiej Brytanii. Niniejsi lekarze i ośrodki, w których pracują są rozpoznawane i cenione w środowisku branżowym oraz klinicznym. Pozytywna opinia uznanych autorytetów medycznych jest kluczowa dla zbudowania wartości sprzedawanych technologii.

Równolegle do prowadzonych prac związanych z rozwojem technologii, oba produkty na nich oparte – OC i CPR – prezentowane są potencjalnym partnerom branżowym, którzy wyrazili wstępne zainteresowanie rozwijanymi przez Airway Medix technologiami. Ostatnie miesiące 2017 r. będą dla nas bardzo pracowite i bogate w spotkania biznesowe; zaplanowaliśmy udział w czterech największych wydarzeniach branżowych, na których spotkamy się z zainteresowanymi podmiotami. Już we wrześniu br. obecni będziemy na kongresie European Society of Intensive Care Medicine w Wiedniu, w październiku i listopadzie zaprezentujemy się w Indianapolis (kongres American Association for Respiratory Care) oraz w Las Vegas na kongresie Advanced Critical Care and Emergency Nursing.

## Airway Medix S.A.

ul. Słomińskiego 15 lok. 509, 00-195 Warsaw, Poland, tel. +48 22 490 94 01 fax. +48 22 490 94 02  
Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawa, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
KRS: 0000477329 NIP: 525 256 82 05 REGON: 146885502

W pierwszych dniach lutego 2018 r. uczestniczyć będziemy w targach Medical Design & Manufacturing West w USA.

Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, spodziewamy się spieniężenia kolejnych dwóch urządzeń w okresie 12 – 24 miesięcy.

Zespół AWM jest zmotywowany podpisaną umową sprzedaży CSS i dołoży wszelkich starań, by wykorzystując doświadczenia zebrane przy komercjalizacji pierwszej technologii, możliwie szybko doprowadzić do monetyzacji kolejnych urządzeń, które obecnie wchodzi w etap marketingowych badań klinicznych.

Dziękujemy naszym Akcjonariuszom i Partnerom za dotychczasowe zaufanie. Będziemy na bieżąco informować Państwa o istotnych postępach w komercjalizacji naszych produktów i spodziewanej współpracy z największymi światowymi firmami z branży.

Z poważaniem,

Marek Orłowski  
Prezes Zarządu

Anna Aranowska – Bablok  
Członek Zarządu

*Airway Medix S.A. koncentruje swoją działalność na pracach badawczo-rozwojowych i komercjalizacji urządzeń, których użycie obniża ryzyko powikłań oraz skraca czas pobytu pacjentów w szpitalu – co w konsekwencji prowadzi do poprawy kondycji finansowej jednostek szpitalnych.*

*Urządzenia rozwijane przez Airway Medix S.A. przeznaczone są dla pacjentów wentylowanych mechanicznie na Oddziałach Anestezjologicznych i Intensywnej Terapii. Nasze produkty, dzięki zastosowaniu innowacyjnych, opatentowanych globalnie technologii, chronią pacjentów przed zachorowaniem na odrespiratorowe zapalenie płuc (ang. ventilation associated pneumonia - VAP), schorzenie, które jest uważane za jedno z najczęstszych, najpoważniejszych i najbardziej kosztownych powikłań u pacjentów intubowanych.*