

## **Piotr Żabski**

Piotr Żabski jest absolwentem zarządzania i finansów na Wydziale Informatyki i Zarządzania Politechniki Wrocławskiej. Uzyskał tytuł Mastere w Ecole Nationale Supérieure des Mines de ST. Etienne, Executive in Strategy and Innovation w MIT oraz ukończył promocję zdrowia na wrocławskiej Akademii Wychowania Fizycznego.

Jest doświadczonym i zaangażowanym menedżerem z blisko 30-letnim stażem w sektorze bankowym. Pełnił m.in. funkcję Wiceprezesa Zarządu Santander Consumer Banku odpowiedzialnego za strategię i innowacje, rozwój IT, cyberbezpieczeństwo, sprzedaż kredytów detalicznych i marketing, windykację, transformację Agile, PMO, obszar prawny i Compliance, rozwój HR oraz administrację. Wcześniej przez 11 lat pracował w Lukas Banku, gdzie pełnił m.in. funkcję Dyrektora Departamentu Kluczowych Klientów oraz Dyrektora Sprzedaży, a także Dyrektora Zrządzającego linią Consumer Finance.

## **Jacek Iljin**

Jacek Iljin ukończył studia na Wydziale Ekonomiczno-Socjologicznym Uniwersytetu Łódzkiego na kierunku finanse i bankowość. Kontynuował naukę na studiach podyplomowych, uzyskując tytuł EMBA od Uniwersytetu Łódzkiego, Towson University i University of Baltimore. Umiejętności menedżerskie rozwijał również na programach HPL i Advanced HPL w International Institute for Management Development (IMD) w Szwajcarii.

Ma bogate doświadczenie w bankowości, przede wszystkim detalicznej. W 2002 r. dołączył do mBanku. Współkształtował rozwój instytucji od nowatorskiego start-upu, powstałego pod skrzydłami ówczesnego BRE Banku, do pozycji jednego z największych banków detalicznych w Polsce, prowadzącego również działalność na rynkach zagranicznych w Czechach i na Słowacji.

Jacek Iljin jest doświadczonym menedżerem. W trakcie kariery w mBanku pełnił różne funkcje nadzorcze w spółkach grupy mBanku oraz zarządcze w obszarze strategii, marketingu, zarządzania produktami, sprzedaży i marketingu bezpośredniego oraz rozwoju modelu dystrybucji. Ostatnio jako Dyrektor Zarządzający mBanku ds. Sprzedaży i Procesów Biznesowych Bankowości Detalicznej skupiał się na wzroście biznesu, transformacji cyfrowej i budowaniu modelu dystrybucji łączącego silne strony kanałów cyfrowych oraz najcenniejszych dla każdego banku ludzi.

## **Zdzisław Wojtera**

Zdzisław Wojtera jest absolwentem cybernetyki i informatyki na Wydziale Ekonomiczno-Socjologicznym Uniwersytetu Łódzkiego oraz studiów podyplomowych Banking and Regional Economy na Radboud University w Holandii. Ukończył program dla wyższej kadry menedżerskiej Advanced Management Program na IESE Business School, specjalistyczny program finansowy Corporate Financial Strategy na INSEAD oraz Data Science na Massachusetts Institute of Technology (MIT).

Od ponad 30 lat związany z sektorem finansowym. Pracował w zarządach banków i spółek bankowych oraz radach nadzorczych specjalizując się w zarządzaniu finansami. Uczestniczył w transformacji sektora finansowego od początku zmian systemowych do teraźniejszości, czyli od momentu wydzielenia banków komercyjnych z NBP, aż po rozwój bankowości internetowej i platform mobilnych. W latach 90., w ramach pracy w Powszechnym Banku Gospodarczym SA, był odpowiedzialny za restrukturyzację wielu przedsiębiorstw i spółek finansowych, które miały problemy z dostosowaniem modelu biznesowego do wymogów gospodarki wolnorynkowej. W ramach struktur banku PBG SA, jako wiceprezes zarządu, rozwijał spółkę PBG Leasing, a następnie na zlecenie PKO BP zakładał firmę leasingową PKO Leasing, dzisiaj największą firmę leasingową w kraju. W latach 2002-2005 był wiceprezesem zarządu Banku Poczтового, gdzie odpowiadał za finanse, restrukturyzację oraz wdrożenie nowego systemu informatycznego dla bankowości transakcyjnej.

Od 2005 r. związany z mBankiem, w którym pełnił rolę dyrektora nadzorującego obszar finansów, a ostatnio był odpowiedzialny za budowę i rozwój nowoczesnego systemu informacji zarządczej. Wykorzystuje najnowszą wiedzę i technologie, aby tworzyć nowoczesne finanse zorientowane na przyszłość, wspierające wdrażanie strategii biznesowej i korzystające z osiągnięć AI/ML.

### **Wojciech Przybył**

Wojciech Przybył jest absolwentem Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Wrocławskiego oraz MBA The Nottingham Trent University Wielkopolskiej Szkoły Biznesu.

Większość ponad 20-letniej kariery zawodowej związany z branżą finansową i obszarami nowych technologii.

Od 22 lat związany zawodowo z Grupą Credit Agricole. Kariere rozpoczął w EFL SA od stanowisk menedżerskich związanych z obsługą klienta, najpierw jako Zastępca Dyrektora Departamentu Obsługi Klienta, a później jako Dyrektor, aktywnie uczestnicząc w projektach centralizacji i budowy jakości w obszarze obsługi posprzedażowej. W 2009 r. zbudował od podstaw nowy podmiot w grupie odpowiedzialny za aktywność w obszarze biznesu ubezpieczeniowego oraz pożyczki leasingowej - EFL Finance SA. W 2018 r. odpowiedzialny za budowę obszaru innowacji dla Grupy EFL. Od 2020 r. jest członkiem zarządu EFL odpowiedzialnym za obszary marketingu, ESG, ubezpieczeń i innowacji, kluczowych dla strategicznego rozwoju grupy EFL.

Jest autorem oraz promotorem szeregu projektów z zakresu cyfryzacji oraz rozwiązań umożliwiających zdalne zawieranie umów leasingowych.

### **Marcin Ciszewski**

Marcin Ciszewski ukończył finanse i bankowość na Akademii Ekonomicznej w Krakowie oraz studia podyplomowe z zarządzania ryzykiem w instytucjach finansowych w Szkole Głównej Handlowej. Dodatkowo ukończył kurs Strategic Leadership Academy w ICAN Institute.

Marcin Ciszewski jest menedżerem z ponad 20-letnim doświadczeniem w obszarze finansów i zarządzania ryzykiem.

Aktualnie pełni funkcję Wiceprezesa Ultimo TFI SA jako członek zarządu nadzorujący system zarządzania ryzykiem. Przez ponad 18 lat był związany z Euro Bank SA, gdzie przez 9 lat pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu, w tym przez dwa i pół roku jako Chief Risk Officer. Wcześniej jako CFO i Dyrektor Departamentu Controllingu. Dodatkowo zdobywał doświadczenie w Volkswagen Bank Polska SA i Lukas Bank SA.