



# VIGO Photonics S.A.

## RAPORT PÓŁROCZNY

za okres od 1 stycznia 2023 r. do 30 czerwca 2023 r.  
zawierający śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie  
finansowe spółki VIGO Photonics sporządzone zgodnie z MSSF

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

**Spis treści**

<b>SPIS TREŚCI</b> .....	<b>2</b>
<b>1 WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE</b> .....	<b>4</b>
<b>2 WPROWADZENIE DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b> .....	<b>5</b>
2.1 OPIS DZIAŁALNOŚCI VIGO PHOTONICS S.A. ....	5
2.2 DZIAŁALNOŚĆ W SPECJALNEJ STREFIE EKONOMICZNEJ (DALEJ JAKO „SSE”) – ZWOLNIENIE PODATKOWE .....	5
2.3 DANE TELEADRESOWE.....	6
2.4 OPIS GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS.....	6
2.5 WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ .....	7
2.6 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW .....	7
2.7 STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. ....	7
2.8 WŁADZE SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. ....	7
2.9 STAN POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE VIGO PHOTONICS S.A.....	7
2.10 PREZENTOWANE OKRESY .....	8
2.11 FIRMA AUDYTORSKA .....	8
2.12 ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ.....	8
2.13 PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	10
2.14 ISTOTNE POLITYKI RACHUNKOWOŚCI .....	10
2.15 DATA ZATWIERDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	16
2.16 ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ .....	16
2.17 WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI .....	17
2.18 PROFESJONALNY OSĄD .....	17
2.19 NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW .....	17
2.20 OPIS NIETYPOWYCH POZYCJI.....	19
2.21 INFORMACJE O ISTOTNYCH ZMIANACH WIELKOŚCI SZACUNKOWYCH.....	19
2.22 KURSY WYMIANY ŻŁOTEGO .....	19
<b>3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b> .....	<b>20</b>
<b>4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO</b> .....	<b>24</b>
4.1 AKTYWA .....	24
4.1.1 Aktywa trwałe.....	24
4.1.2 Wartości niematerialne.....	24
4.1.3 Leasing finansowy.....	25
4.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe.....	26
4.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w sprawozdaniu finansowym .....	27
4.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe .....	28
4.1.7 Aktywa obrotowe.....	29
4.1.8 Odroczone podatek dochodowy.....	34
4.2 PASYWA.....	36
4.2.1 Rezerwy.....	36
4.2.2 Zobowiązania .....	38
4.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:.....	41
4.3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW .....	42
4.3.1 Struktura przychodów .....	42
4.3.2 Segmenty operacyjne.....	42
4.3.3 Koszty.....	44
4.4 ODPISY AKTUALIZUJĄCE .....	45
4.5 ROZLICZENIA Z TYTUŁU SPRAW SĄDOWYCH.....	45
4.6 KOREKTY BŁĘDÓW POPRZEDNICH OKRESÓW .....	45
4.7 ZMIANY SYTUACJI GOSPODARCZEJ I WARUNKÓW PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI .....	45
4.8 SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI .....	45
4.9 EMISJA, WYKUP I SPŁATA NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.....	45

4.10	TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	45
4.11	ZMIANY W KLASYFIKACJI AKTYWÓW FINANSOWYCH .....	45
4.12	WYPŁACONA I ZADEKLAROWANA DYWIDENDA .....	46
4.13	ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI .....	46
4.14	ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE I AKTYWA WARUNKOWE .....	46
4.15	ZDARZENIA PO DACIE BILANSU .....	46
<b>5</b>	<b>SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI .....</b>	<b>47</b>
5.1	PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI VIGO PHOTONICS S.A. W I PÓŁROCZU 2023 ROKU .....	47
5.1.1	<i>Przychody ze sprzedaży</i> .....	47
5.1.2	<i>Koszty podstawowej działalności operacyjnej</i> .....	48
5.1.3	<i>Wynik finansowy</i> .....	49
5.2	WYDARZENIA ZWIĄZANE ZE SPÓŁKĄ .....	50
5.3	REALIZACJA PROJEKTÓW BADAWCZYCH I ROZWOJOWYCH .....	51
5.4	CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI W II PÓŁROCZU 2023 R. ORAZ W KOLEJNYCH OKRESACH .....	57
5.5	OPIS PODSTAWOWYCH ZAGROZEŃ I RYZYK DLA SPÓŁKI .....	58
5.5.1	<i>Czynniki biznesowe i operacyjne</i> .....	58
5.5.2	<i>Ryzyka technologiczne</i> .....	60
5.5.3	<i>Ryzyka finansowe</i> .....	61
5.6	STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI VIGO PHOTONICS S.A. ....	62
5.7	INNE ISTOTNE INFORMACJE .....	62
<b>6</b>	<b>OŚWIADCZENIA ZARZĄDU .....</b>	<b>64</b>

**1 Wybrane jednostkowe dane finansowe**

Wybrane jednostkowe dane finansowe	tys. PLN		tys. EUR	
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów</b>				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	35 437	32 035	7 682	6 900
Koszt własny sprzedaży	17 513	13 154	3 796	2 810
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	7 569	5 333	1 641	1 139
Zysk (strata) brutto	8 302	4 822	1 800	1 030
Zysk (strata) netto	7 481	8 282	1 622	1 769
Liczba akcji w sztukach	729 000	729 000	729 000	729 000
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	10,26	11,36	2,22	2,43
<b>Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych</b>				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	10 517	9 219	2 280	1 986
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-7 778	-18 502	-1 686	-3 985
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 072	7 533	-232	1 622

Wybrane jednostkowe dane finansowe	tys. PLN			tys. EUR		
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Aktywa trwałe	232 299	222 036	206 748	52 198	47 343	44 171
Aktywa obrotowe	38 388	38 715	33 823	8 626	8 255	7 226
Kapitał własny	153 065	145 578	142 150	34 394	31 041	30 370
Zobowiązania długoterminowe	82 250	81 773	61 145	19 156	17 436	13 063
Zobowiązania krótkoterminowe	32 372	33 399	37 276	7 274	7 121	7 964
Wartość księgowa na jedną akcję (kapitał własny / ilość akcji)	209,97	199,70	194,99	47,18	42,58	41,66

## 2 Wprowadzenie do jednostkowego sprawozdania finansowego

### 2.1 Opis działalności VIGO Photonics S.A.

VIGO Photonics S.A. („Spółka”) jest technologiczną spółką produkcyjną, specjalizującą się w wytwarzaniu materiałów i przyrządów półprzewodnikowych do zastosowań fotonicznych i mikroelektronicznych. VIGO Photonics jest liderem na światowym rynku fotonowych detektorów średniej podczerwieni. Wszystkie produkty oparte są na własnej, unikalnej technologii. Spółka dostarcza gotowe oraz niestandardowe rozwiązania, które pozwalają na tworzenie produktów dedykowanych pod aplikację klienta.

Spółka posiada kompletną linię produkcyjną przyrządów półprzewodnikowych o wysokiej przepustowości – od epitaksji materiałów ze złożonych półprzewodników z grup II-VI (tellur, kadm, rtęć) oraz grup III-V układu okresowego pierwiastków (ind, arsen, gal, antymon), poprzez produkcję chipów detektorów oraz laserów, aż po ich mikromontaż oraz integrację z elektroniką. Spółka dysponuje również własnymi nowoczesnymi laboratoriami pomiarowymi, umożliwiającymi szybkie i dokładne pomiary produktów i półproduktów na każdym etapie produkcji.

Detektory produkowane obecnie przez Spółkę znajdują zastosowanie w największych na świecie ośrodkach badawczych oraz przy tworzeniu zaawansowanych urządzeń technicznych, w takich aplikacjach jak:

- bezpieczeństwo ruchu kolejowego (systemy wykrywania awarii w układach jezdnych kolei dużych prędkości oraz systemy wykrywania pożarów),
- ochrona środowiska (pomiary zagrożenia środowiska szkodliwymi substancjami chemicznymi, monitoring emisji substancji niebezpiecznych do powietrza, monitoring jakości powietrza),
- zastosowania przemysłowe (skanery przemysłowe do badania rozkładu temperatury, urządzenia automatyki przemysłowej),
- zastosowania militarne (systemy naprowadzania pocisków, ostrzegacze przed namierzaniem pojazdów przy pomocy wiązki laserowej),
- bezpieczeństwo (wykrywanie substancji wybuchowych i niebezpiecznych, systemy prewencji przed działalnością terrorystyczną, systemy kontroli zawartości bagażu pasażerów),
- badania i nauka (pomiary parametrów wysokotemperaturowej plazmy w badaniach nad syntezą termojądrową, pomiary ultrakrótkich impulsów promieniowania podczerwonego emitowanego przez lasery i synchrotrony, spektrometry do pomiaru skrajnie niskich stężeń substancji),
- przemysł kosmiczny (łączność laserową w otwartej przestrzeni kosmicznej, urządzenia pomiarowe do zastosowań kosmicznych).

Wychodząc naprzeciw dynamicznemu rozwojowi rynku fotoniki, VIGO Photonics włączyło do swojej oferty epitaksjalne warstwy półprzewodnikowe. Tworzone w VIGO Photonics warstwy epitaksjalne bazujące na fosforu indu i arsenku galu są podstawą do produkcji m.in. kantowych laserów kaskadowych, laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL), oraz innych źródeł promieniowania podczerwonego, jak i komponentów mikroelektronicznych ( tranzystory, diody).

Spółka kładzie duży nacisk na badania i rozwój nowych produktów, dzięki czemu nieprzerwanie od lat 90. XX wieku utrzymuje wysoką konkurencyjność i jakość oferowanych produktów. Potwierdzeniem zaawansowania technologicznego spółki VIGO Photonics S.A i jakości jej wyrobów, oraz jej pozycji na światowym rynku jest zastosowanie detektorów podczerwieni produkcji VIGO w łażyku marsjańskim Curiosity, który 6 sierpnia 2012 r. wylądował na Czerwonej Planecie w ramach programu NASA a następnie wykrycia śladów metanu na Marsie w grudniu 2014 r. za pomocą tych detektorów. Detektory Spółki zostały również wykorzystane przez Europejską Agencję Kosmiczną w ramach misji Exomars. W październiku 2016 r. przeprowadzono lądowanie na Marsie modułu lądownika Schiaparelli, wyposażonego w detektory VIGO Photonics.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna w Ożarowie Mazowieckim powstała w dniu 20 lutego 2002 r. z przekształcenia spółki pod firmą VIGO Photonics Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie pod numerem KRS nr 0000110129.

VIGO Photonics Spółka Akcyjna zawiązana została aktem notarialnym Rep. 1459/2002 z dnia 20 lutego 2002 r. w Kancelarii Notarialnej Krzysztof Łaski – Notariusz w Warszawie i wpisana została do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców dnia 21 maja 2002 r. pod numerem KRS: 0000113394. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest produkcja elementów elektronicznych (PKD 2611Z).

### 2.2 Działalność w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (dalej jako „SSE”) – zwolnienie podatkowe

Spółka na podstawie otrzymanego zezwolenia nr 116/ARP S.A./2005 wydanego dnia 9 listopada 2005 od dnia 01-03-2008 swą działalność gospodarczą prowadzi na terenie Tarnobrzесьkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN w Ożarowie Mazowieckim i na tej podstawie ma prawo do zwolnienia z PDOP z tyt. poniesionych nakładów inwestycyjnych

na terenie Strefy. Spółka spełniła wszystkie zawarte w zezwoleniu warunki, aby móc korzystać ze zwolnienia podatkowego. Dochód uzyskany z działalności gospodarczej objętej zezwoleniem na terenie strefy ekonomicznej zwolniony jest na podstawie Art. 17, ust. 1, pkt 34 Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Wielkość uzyskanej pomocy dla Emitenta wynosi 65% zdyskontowanych, poniesionych w okresie obowiązywania zezwolenia nakładów inwestycyjnych na środki trwałe i zakupione wartości niematerialne i prawne. Pomoc ta pomniejszana jest o wszelkie zdyskontowane dofinansowania ze środków publicznych uzyskanych do zakupu środków trwałych.

Spółka na terenie Tarnobrzskiej SSE, jak wskazuje zezwolenie, prowadzi następującą działalność produkcyjną, handlową oraz usługową w zakresie wyrobów i usług wytworzonych na terenie strefy, określonych w następujących pozycjach ówczesnej Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług Głównego Urzędu Statystycznego:

- a. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 32,  
Klasa 32.10 – Lampy elektronowe i pozostałe elementy elektroniczne,
- b. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 33,  
Klasa 33,20 – Instrumenty i przyrządy pomiarowe, kontrolne, nawigacyjne i podobne instrumenty i przyrządy,  
Klasa 33.30 – Instrumenty optyczne i sprzęt fotograficzny,
- c. Sekcja K, Dział 73,  
Klasa 73.10 – Usługi badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk przyrodniczych i technicznych.

### 2.3 Dane teleadresowe

Nazwa (firma):	VIGO Photonics Spółka Akcyjna
Siedziba:	Ożarów Mazowiecki
Adres:	ul. Poznańska 129/133, 05 - 850 Ożarów Mazowiecki
NIP:	527-020-73-40
REGON:	010265179
Numery telekomunikacyjne:	tel. (+48 22) 733 54 00 faks (+48 22) 733 54 26
Adres poczty elektronicznej:	<a href="mailto:info@vigo.com.pl">info@vigo.com.pl</a>
Adres strony internetowej:	<a href="http://www.vigo.com.pl">www.vigo.com.pl</a>

### 2.4 Opis Grupy Kapitałowej VIGO Photonics

W skład grupy kapitałowej Spółki wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 64 tys. zł. Obecnie spółka ta jest w trakcie likwidacji.
- VIGO Photonics Inc – spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 484 tys. zł.
- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień 30 czerwca 2023 r. Spółka posiadała 44,2% udziałów w VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. o wartości 9 765 tys. zł.

Decyzje dotyczące istotnych działań Spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostkami, w które dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką. W ocenie Zarządu Spółki na dzień 19 września 2023 r. nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad VIGO Ventures ASI Sp. z o.o.

Dane z zestawienia obrotów i sald spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. na dzień 30.06.2023 przedstawiają się następująco (w tys. zł.):

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
29 441	6 207	23 975	-741	29 661	24 261	5 400	221	189

## 2.5 Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej

W badanym okresie sprawozdawczym w Spółce nie zaszły zmiany w strukturze.

## 2.6 Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Spółka nie publikowała prognoz wyników.

## 2.7 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu Spółki na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2023 roku (19 września 2023 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	104 000	14,27	104 000	14,27
Józef Piotrowski	86 650	11,89	86 650	11,89
Investors TFI	47 038	6,45	47 038	6,45
PTE Allianz Polska S.A.	39 071	5,36	39 071	5,36
Janusz Kubrak	48 100	6,60	48 100	6,60
Mirosław Grudzień	37 200	5,10	37 200	5,10
Pozostali	366 941	50,33	366 941	50,33
	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>

## 2.8 Władze spółki VIGO Photonics S.A.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 r. w skład Zarządu Spółki wchodzi:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu,
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu,
- Marcin Szrom – Członek Zarządu.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2023 r. w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Marek Wiechno - Przewodniczący Rady Nadzorczej (uchwała Rady Nadzorczej z dnia 12 maja 2023),
- Zbigniew Więclaw - Członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Nadolski - Członek Rady Nadzorczej,
- Krzysztof Kaczmarczyk - Członek Rady Nadzorczej,
- Mirosław Grudzień - Członek Rady Nadzorczej,
- Krzysztof Dziewicki - Członek Rady Nadzorczej (powołanie w dniu 29 czerwca 2023)

W skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej wchodzi:

- Zbigniew Więclaw – Przewodniczący Komitetu Audytu (uchwała Rady Nadzorczej z dnia 19 maja 2023),
- Marek Wiechno – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

## 2.9 Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące VIGO Photonics S.A.

Na dzień 19 września 2023 r. członkowie Zarządu posiadali następujące akcje Spółki:

- Adam Piotrowski posiadał 660 akcji (wartość nominalna akcji 660 zł);
- Łukasz Piekarski posiadał 485 akcji (wartość nominalna akcji 485 zł).

Na dzień 19 września 2023 roku członkowie Rady Nadzorczej Spółki posiadali następujące akcje Spółki:

- Mirosław Grudzień posiadał 37 200 akcji (wartość nominalna akcji 37 200 zł);
- Zbigniew Więclaw posiadał 12 000 akcji (wartość nominalna akcji 12 000 zł);
- Krzysztof Dziewicki posiadał 1 274 akcje (wartość nominalna akcji 1 274 zł).

## 2.10 Prezentowane okresy

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej zawiera dane za okres od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2022 roku dla śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z sytuacji finansowej, za okres od 1 stycznia 2022 roku do 30 czerwca 2022 roku dla śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z całkowitych dochodów, śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skróconego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

## 2.11 Firma audytorska

Rada Nadzorcza Spółki, w dniu 17 września 2020 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2021, 2022 i 2023. Wybraną do pełnienia tej funkcji została spółka Mazars Audit Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością siedzibą w Warszawie, adres: 00-549 Warszawa, ul. Piękna 18, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 186. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 15 marca 2021 r. Spółka zawarła umowę z Mazars Audit Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat, która została zmieniona Aneksem nr 1 z dnia 28 lutego 2022 r. Zmiana polegała na dopisaniu w przedmiocie umowy przeprowadzenia przeglądów i badań skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

Wynagrodzenie Mazars Audit Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2021 – 37 000,00 zł, za rok 2022 – 28 000,00 zł i za rok 2023 – 28 000,00 zł;
- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2022 – 10 000,00 zł i za rok 2023 – 10 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2021 – 15 000,00 zł, na dzień 30.06.2022 – 16 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 16 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2022 – 6 000,00 zł i na dzień 30.06.2023 – 8 000,00 zł.

## 2.12 Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Spółkę działalność, w zakresie stosowanych przez nią zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radą Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

### **STANDARDY I INTERPRETACJE PRZYJĘTE W ROKU 2023 ORAZ NIEOBOWIĄZUJĄCE NA DZIEŃ BILANSOWY**

#### **1. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały zastosowane w roku obrotowym 2023**

Następujące zmiany do istniejących standardów wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej (UE) zostały po raz pierwszy zastosowane w sprawozdaniu finansowym Spółki za 2023 rok:

**MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”** z późniejszymi zmianami do MSSF 17 opublikowanymi przez RMSR 25 czerwca 2020 roku - zatwierdzone w UE w dniu 19 listopada 2021 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe: – zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 po raz pierwszy – dane porównawcze”**, zatwierdzone w UE w dniu 8 września 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),



**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** – Ujawnienia na temat istotnych zasad rachunkowości zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”** – Definicja wartości szacunkowych zatwierdzone w UE w dniu 2 marca 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”** - Podatek odroczony dotyczący aktywów i zobowiązań z pojedynczej transakcji zatwierdzone w UE w dniu 11 sierpnia 2022 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później).

Wyżej wymienione zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki za 2023 rok.

## **2. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE**

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów oraz zmian do standardów, które nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE:

**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”** – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”**: Zobowiązania długoterminowe z kowenantami (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych”**: Brak wymienności walut (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później),

**Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” oraz MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”**: Umowy finansowania dostawców (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),

**Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy”**: Międzynarodowa Reforma Podatkowa – Modelowe Zasady Drugiego Filaru (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

**Zmiany do MSSF 16 „Leasing”** – Zobowiązanie z tytułu leasingu w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później).

Według szacunków Spółki wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę.

Dane zawarte w raporcie zostały sporządzone z zastosowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy.

Przyjęte rozwiązania w zakresie ewidencji księgowej oraz sposobu grupowania informacji zostały podporządkowane potrzebom zarządzania i kontroli wewnętrznej. Uwzględniają one również wymagania określone przepisami ustawy oraz potrzeby statystyki państwowej.

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie z jednostkowym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2022 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji 17 kwietnia 2023 r.

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy 2023 r., zakończonych 30 czerwca 2023 roku, zostało w dniu 19 września 2023 r. zatwierdzone do publikacji przez Zarząd.

Śródroczny jednostkowy wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

### 2.13 Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymaganiami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 "Śródroczna sprawozdawczość finansowa" zatwierdzonego przez UE ("MSR 34").

Niniejsze śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi. Raport z przeglądu publikowany jest wraz z niniejszym sprawozdaniem.

### 2.14 Istotne polityki rachunkowości

#### Wartości niematerialne oraz nakłady na prace rozwojowe

Wartości niematerialne są ujmowane w księgach Spółki w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Spółka nie dokonuje wyceny prac rozwojowych w wartości godziwej, ze względu na brak aktywnego rynku dla unikalnych zakończonych prac rozwojowych. Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Spółka dzieli wartości niematerialne na następujące grupy:

- skapitalizowane prace rozwojowe,
- inne wartości niematerialne.

Prace rozwojowe są kapitalizowane tylko wtedy, gdy spełniają łącznie wszystkie poniższe kryteria:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawały się do użytkowania lub sprzedaży,
- Spółka ma zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- Spółka jest w stanie ustalić sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

W przypadku braku możliwości oddzielenia wartości nakładów poniesionych na prace badawcze od nakładów na prace rozwojowe, prace rozwojowe są odpisywane w całości w koszty.

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

W skład innych wartości niematerialnych wchodzi w szczególności nabyte oprogramowanie i licencje. W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania Spółka nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych, a dokonuje jedynie regularnie testów na utratę wartości tych składników aktywów.

Dla wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania Spółka stosuje następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
skapitalizowane prace rozwojowe	3 -5 lat

Grupa	Okres amortyzacji
inne wartości niematerialne	3 lata

W uzasadnionych przypadkach na podstawie decyzji Zarządu, popartych prognozami wykorzystania technologii, okres amortyzacji skapitalizowanych prac rozwojowych może zostać wydłużony powyżej 5 lat.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Spółka rozpoznaje prawo do użytkowania gruntów zgodnie z MSSF 16 jako leasing.

#### Środki trwałe

Środki trwałe są ujmowane w księgach Spółki według ceny nabycia lub koszcie wytworzenia.

Na rzeczowe aktywa trwałe składają się środki trwałe i środki trwałe w budowie. Do środków trwałych zaliczane są aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Spółka wyróżnia następujące grupy środków trwałych:

- budynki,
- urządzenia techniczne i maszyny,
- środki transportu,
- meble i wyposażenie.

Wszystkie grupy środków trwałych są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia a po początkowym ujęciu pomniejszonych o odpisy umorzeniowe i odpisy z tytułu utraty wartości. pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne. Spółka nie dokonuje przeszacowań żadnej z grup środków trwałych.

Spółka dla wszystkich grup środków trwałych stosuje amortyzację liniową.

Dla poszczególnych grup środków trwałych stosowane są następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
Budynki	40 lat
urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	
sprzęt laboratoryjny	20 lat
pozostałe urządzenia techniczne	10 lat
sprzęt komputerowy	5 lat
środki transportu	5 lat
meble i wyposażenie	10 lat

Zgodnie z postanowieniami MSR 16 Spółka okresowo, nie rzadziej niż na dzień bilansowy, weryfikuje przyjęte stawki amortyzacyjne, analizując czy odpowiadają one okresom ekonomicznej użyteczności posiadanych środków trwałych.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z całkowitych dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś koszty będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są wyceniane zgodnie z postanowieniami MSSF 5, tj. w wartości niższej spośród wartości bilansowej netto środka trwałego oraz jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, oraz są osobno prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

#### Inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych

Na podstawie MSR 27 przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych jednostka ujmuje inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych według kosztu.

#### Zapasy

Zapasy są ujmowane w księgach Spółki w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Zapasy to aktywa przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Spółka w tej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej wyróżnia następujące grupy: materiały, półprodukty i produkcja w toku, produkty gotowe, towary, zaliczki na poczet dostaw.

Spółka ujmuje towary i materiały w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia nie wyższych od możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Spółka do wyceny rozchodu zapasów stosuje metodę FIFO.

W sytuacji, kiedy cena nabycia lub koszt wytworzenia ujęte w księgach przekraczają możliwą do uzyskania cenę sprzedaży, Spółka dokonuje odpisów aktualizujących ich wartość. Ponadto Spółka dokonuje okresowej oceny zapasów pod kątem ich dalszej przydatności i dokonuje odpisów aktualizujących bazując na terminie ich zalegania na magazynie. Dokonywane odpisy aktualizujące obciążają koszty okresu i są ujmowane w innych kosztach operacyjnych.

Spółka każdorazowo ocenia i dokonuje odpisu aktualizacyjnego na pozycje, które wie, że utraciły wartość i będą nieprzydatne w dalszym toku funkcjonowania Spółki.

#### Udzielone pożyczki i inne należności

Spółka wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Spółka dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Spółka stosuje następującą metodologię wyliczenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania:

Dla obliczenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania, dzieli się salda na jednorodne grupy na bazie podobieństwa ryzyka kredytowego oraz zachowania klientów w przeszłości. W Spółce występuje jedna jednorodna grupa: należności od klientów

Dla powyższej grupy przeprowadza się analizę w następujących krokach:

- Krok 1: zdefiniuje się okresy historyczne, za które zostaje przeprowadzona analiza wielkości odpisów na nieściągnięte należności oraz na przedziały wiekowe. Spółka zdecydowała, iż analiza nieściągalności przeprowadzana będzie za ostatnie 3 lata w celu ustalenia ogólnego wskaźnika niewypełnienia zobowiązania. Ustalono, że współczynnik niespłacalności zostanie ustalony dla przedziałów wiekowych: (1) nieprzeteterminowane; (2) do 30 dni; (3) od 31-90 dni; (4) od 91-180 dni; (5) od 181-365 dni i (6) powyżej 365 dni.
- Krok 2: Wylicza się profil spłaty należności od klientów korporacyjnych w ostatnich trzech latach obrotowych. Następnie dla ustalenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania w danym przedziale dokonuje się porównania salda spisanych należności do salda nieprzeteterminowanych należności.
- Krok 3: Dokonuje się analizy prawdopodobnego wpływu przyszłych czynników na wielkość strat kredytowych.
- Krok 4: Wylicza się odpis z tytułu utraty wartości przy wykorzystaniu wskaźnika ustalonego w Kroku 3.

#### Inne aktywa finansowe

Na dzień bilansowy Spółka posiada inne aktywa finansowe, kwalifikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

#### Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według zamortyzowanego kosztu.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z lokat bankowych o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane jako działalność lokacyjna.

#### Kapitał własny

**Kapitał zakładowy.** To kapitał wniesiony przez akcjonariuszy, który jest wykazywany według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z aktem założycielskim Spółki oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

**Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej.** W tej pozycji Spółka wykazuje kwotę nadwyżki przychodów ze sprzedaży akcji ponad ich wartość nominalną (agio).

**Kapitał z aktualizacji wyceny.** W tej pozycji Spółka wykazuje m.in. wartość kapitałów wynikającą z dokonanych wycen, które są wykazywane w innych całkowitych dochodach oraz zyski i straty aktuarialne, prezentowane zgodnie z postanowieniami MSR 19.

**Pozostałe kapitały.** W tej pozycji Spółka prezentuje skumulowane wyniki z lat ubiegłych, niepodzielony wynik finansowy. Spółka wykazuje w pozostałych kapitałach kapitał tworzony zgodnie z postanowieniami art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych.

**Wynik finansowy bieżącego okresu.** W tej pozycji Spółka prezentuje wynik bieżącego roku obrotowego.

#### Rezerwy

Rezerwy są zobowiązaniem, którego kwota lub termin zapłaty są niepewne. Spółka tworzy rezerwy, kiedy ciąży na niej obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia obowiązku oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Spółka dokonuje weryfikacji stanu rezerw na koniec każdego okresu sprawozdawczego pod kątem spełniania powyższych warunków oraz tworzenia najbardziej właściwego szacunku co do wysokości kwoty rezerwy. Spółka dyskontuje rezerwy, jeśli skutek tego działania jest istotny.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia jednostkowego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności.

#### Aktywa i zobowiązania finansowe

W Spółce w momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe klasyfikowane są:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: składniki utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie ich w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, ich warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału.

Do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu Spółka kwalifikuje należności handlowe z odpisem aktualizującym zgodnym z modelem oczekiwanych strat kredytowych, środki pieniężne zgromadzone na rachunkach bankowych i w kasie, inne aktywa finansowe. Zyski i straty z wyceny aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu.

Do aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowanych w wyniku finansowym bieżącego okresu Spółka zalicza instrumenty pochodne typu forward. Do aktywów wycenianych w wartości godziwej Spółka również zalicza inwestycje w fundusze inwestycyjne.

Spółka wyksięgowuje składnik aktywów wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Jednostka nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Jednostka zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych. W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe klasyfikowane są do jednej z dwóch kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej.

Do zobowiązań finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Spółka kwalifikuje zobowiązania handlowe i kredyty bankowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Zamortyzowany koszt to kwota, w jakiej zobowiązanie finansowe wycenia się w momencie początkowego ujęcia, pomniejszona o spłaty kapitału oraz powiększona lub pomniejszona o ustaloną z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej skumulowaną amortyzację wszelkich różnic pomiędzy wartością początkową a wartością w terminie wymagalności.

Wyliczenie efektywnej stopy procentowej obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje i punkty stanowiące integralną część efektywnej stopy procentowej, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta.

Spółka wyśięgowuje zobowiązania finansowe wyłącznie wtedy, gdy odpowiednie zobowiązania Jednostki zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

#### Odroczony podatek dochodowy

Spółka, jako spółka akcyjna, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik Spółki jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Spółka rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- a. występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- b. następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- c. Spółka przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Spółka ujmuje w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

#### Świadczenia pracownicze

W Spółce funkcjonują następujące świadczenia pracownicze:

- bieżące, tj. płace, doroczny urlop, zwolnienia chorobowe, premie, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych,
- odprawy emerytalne.

Koszty świadczeń pracowniczych Spółka ujmuje w okresie, w którym dany pracownik pracuje na rzecz Spółki, a nie wtedy, gdy świadczenie jest wypłacane lub należne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (tj. takie, których rozliczenia oczekuje się w całości w ciągu 12 miesięcy po okresie rocznym, w którym dana usługa została wykonana) ujmuje się jako koszty okresu, w którym pracownik świadczy pracę. Niezapłacone zobowiązania z tytułu świadczeń wycenia się w wartości niezdyskontowanej.

Premie ujmuje się jedynie wtedy, gdy Spółka ma wiążące prawnie lub zwyczajowo oczekiwane zobowiązanie do ich wypłaty i można wiarygodnie oszacować ich koszt.

Aktywa funduszu socjalnego nie spełniają definicji aktywów zawartej w Założeniach koncepcyjnych MSSF, ponieważ nie są kontrolowane, a jedynie administrowane przez Spółkę, natomiast decyzje w sprawie sposobu ich wykorzystywania podejmuje zakładowa komisja socjalna.

Pełne wyłączenie funduszu będzie możliwe jedynie, gdy wartość jego aktywów będzie identyczna z wartością odpisów i zwiększeń. W sprawozdaniu finansowym zostaną skompensowane aktywa i zobowiązania funduszu oraz pokazana zostanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nadwyżka - najczęściej jako elementu zobowiązań pracowniczych. Jednocześnie w informacji dodatkowej zawarta zostanie szersza informacja na temat ZFŚS.

#### Otrzymane dotacje

Dotacji rządowej nie ujmuje się aż do momentu, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz, że dotacja zostanie otrzymana.

Spółka dla celów rozliczenia dotacji stosuje opisaną w MSR 20 metodę przychodów, zgodnie z którą dotacje zalicza się do przychodu na przestrzeni jednego lub większej ilości okresów. Dotacje ujmuje się w systematyczny sposób jako przychód w poszczególnych okresach, aby zapewnić ich współmierność z odnośnymi kosztami, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować.

W przypadku dotacji do aktywów, Spółka rozlicza dofinansowanie przez przychody przyszłych okresów poprzez okres amortyzacji składnika objętego dotacją.

Przychody z tytułu dotacji Spółka ujmuje w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.

#### Przychody przyszłych okresów

Spółka, oprócz rozliczanych dotacji i ulgi inwestycyjnej dotyczącej działalności strefowej opisanych w innych sekcjach, ujmuje w przychodach przyszłych okresów kwoty przychodów niezafakturowanych, w stosunku do których nie zostały jeszcze spełnione warunki ujęcia tych przychodów bo stanowią one zobowiązania z tytułu umów. Spółka nie wyodrębniła pozycji zobowiązania z tyt. umowy ze względu na nieistotną wartość przedpłat.

#### Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową Spółki:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej Spółki),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Spółce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Zarząd Spółki zdecydował o wyodrębnieniu segmentów w oparciu o kryterium zróżnicowanych produktów i usług.

W Spółce wyodrębniono dwa segmenty operacyjne spełniające wymogi opisane w MSSF 8. Są to segmenty:

- segment modułów detekcyjnych
- segment materiałów półprzewodnikowych.

Raporty wewnętrzne o wynikach segmentów sporządza się w okresach miesięcznych w wersji skróconej, natomiast w okresach kwartalnych w rozszerzonym zakresie. Organem dokonującym regularnych przeglądów wewnętrznych raportów finansowych dla celów podejmowania głównych decyzji inwestycyjnych jest Zarząd Spółki, który odpowiada za alokację zasobów.

#### Uznawanie przychodów

Głównym przedmiotem działalności Spółki jest działalność polegająca na produkcji i sprzedaży detektorów i materiałów półprzewodnikowych. Przez przychody rozumie się wpływy korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałe w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej Spółki, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikającego z wpłat udziałowców.

Spółka rozpoznaje przychody zgodnie z MSSF 15.

Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Przy czym przeniesienie kontroli zgodnie z MSSF 15 może nastąpić w określonym momencie bądź na przestrzeni czasu np. w sytuacji realizacji usług.

W tym drugim przypadku musi być spełnione jedno z trzech kryteriów:

1. nabywca równocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści dostarczane w miarę realizacji zobowiązań do wykonania świadczeń,
2. tworzony lub ulepszany składnik aktywów jest kontrolowany przez nabywcę w miarę postępu prac,
3. działania jednostki nie powodują wytworzenia składnika aktywów, który mógłby być wykorzystany przez nią alternatywnie oraz ma ona możliwe do wyegzekwowania prawo zapłaty za wykonane do tej pory świadczenia.

Jeśli żaden z trzech wymienionych warunków nie jest spełniony, to przeniesienie kontroli następuje w określonym momencie. W takim przypadku można posłużyć się następującymi kryteriami:

1. jednostka obecnie ma prawo do zapłaty za składnik aktywów
2. nabywca posiada tytuł prawy do składnika aktywów
3. na nabywcę przeszły znaczące ryzyka i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów
4. nabywca zaakceptował składnik aktywów.

Spółka na podstawie poniższego 5-cio elementowego procesu rozpoznawania przychodu ustala, czy przychody należy rozkładać w czasie, czy też ujmować je jednorazowo w określonym momencie.

Etap 1: Identyfikacja umów z klientami.

Jednostka może ująć przychody, jeżeli sprzedaż została ujęta w formie umowy. Umowa może mieć charakter pisemny, ustny lub może wynikać z zachowania stron, które ujawnia ich wolę w sposób dostateczny. Przy określeniu, czy umowa z klientem

została zawarta, istotne mogą okazać się warunki jej rozwiązania. Znaczenie może mieć również zawieranie umów równocześnie lub w powiązaniu z innymi umowami.

Etap 2: Identyfikacja obowiązków, które jednostka musi wykonać zgodnie z postanowieniami umowy.

Przychody związane są z wypełnieniem obietnicy przekazania klientowi dóbr lub usług będących przedmiotem sprzedaży, spełniające łącznie następujące warunki (§ 22 MSSF 15):

- 1) klient może odnieść z nich korzyści niezależnie lub w połączeniu z innymi dostępnymi dla klienta zasobami (tj. dobra lub usługi można wydzielić),
- 2) przyrzeczenie jednostki dotyczące przeniesienia dóbr lub usług na klienta można wyodrębnić spośród innych przyrzeczeń zawartych w umowie (tj. wyróżnia się ono w treści umowy). Przykład: jednostka powinna ująć osobno obowiązki z tytułu dostawy produktów oraz świadczonej usługi, jeżeli sprzedając produkty, zapewnia klientom fakultatywną usługę serwisowania na podstawie udzielonej gwarancji.

Etap 3: Ustalenie ceny transakcji w kwocie wynagrodzenia, do której jednostka oczekuje, że ma tytuł.

W zależności od charakteru umowy sprzedaży wynagrodzenie może być kwotą stałą lub (jeżeli zależy od wystąpienia przyszłego zdarzenia) kwotą zmienną, zależną od rabatów, upustów cenowych, refundacji, zachęt, premii za wyniki itp.

Etap 4: Przyporządkowanie ceny transakcji do poszczególnych obowiązków.

Jeżeli umowa zawiera odrębne obowiązki do wypełnienia (zidentyfikowane w etapie 2), cena transakcji powinna zostać do nich odpowiednio przypisana. Najlepszą podstawą do ustalenia ceny indywidualnej jest cena, za jaką jednostka może oddzielnie sprzedać dane dobro lub usługę.

Etap 5: Ujęcie przychodów w chwili wypełnienia obowiązku przez jednostkę.

Określone w umowie obowiązki są wypełnione, gdy jednostka dokonuje transferu obiecanych dóbr lub usług na klienta, tj. kiedy klient uzyskuje nad nimi kontrolę. Kwotą przychodów jest kwota wynagrodzenia przypisana do wypełnionego obowiązku. Obowiązek ten może być zaspokojony w określonym momencie (typowo przy dostawie dóbr) lub w pewnym przedziale czasowym (typowo przy świadczeniu usług). W tym drugim przypadku jednostka powinna wybrać odpowiednią metodę pomiaru postępu wypełnienia obowiązku.

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2010 w odniesieniu do tych transakcji gdzie ocenione, że przychód ujmowany jest w punkcie czasu. Główną zasadą stosowaną przez VIGO jest reguła EXW, co oznacza, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Istotne warunki płatności:

- płatność zazwyczaj staje się należna w momencie przekazania ryzyka na odbiorcę, standardowe terminy płatności wynoszą 30 dni.
- umowy nie zawierają istotnego elementu finansowania,
- kwota wynagrodzenia nie jest zmienna w związku z tym wartość szacunkowa wynagrodzenia zmiennego nie podlega zwykle ograniczeniom,

udzielana jest gwarancja handlowa na okres jednego roku, która nie odbiega od standardowych warunków odpowiedzialności z produkty.

Spółka ujmuje przychody z tytułu świadczenia usług zgodnie z metodą obmiaru wykonanych prac, na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji na koniec okresu sprawozdawczego. Zgodnie z tym podejściem przychód ujmowany jest w tych okresach, w których odbywa się świadczenie usług. Stopień zaawansowania wyznaczany jest na podstawie rzeczywistego wykonania prac w oparciu o ustalone harmonogramy. Wyceniane są odpowiednio koszty i przychody związane z umową.

## 2.15 Data zatwierdzenia śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd Spółki w dniu 19 września 2023 r.

## 2.16 Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę ogólną sytuację ekonomiczną i prawną Spółki, w tym znany ekonomiczny i społeczny efekt epidemii COVID-19, jak również zidentyfikowane ryzyka wywołane wojną w Ukrainie, na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie stwierdzono istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.



Spółka zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki.

#### 2.17 Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną Spółki i walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zaprezentowano w zaokrągleniu do tysięcy złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach podano inaczej.

Ze względu na prezentację kwot w sprawozdaniu finansowym w zaokrągleniu do tysięcy złotych w raporcie mogą pojawiać się różnice +/- 1.

#### 2.18 Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

##### Odpis na przeterminowane należności

Spółka wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Stan odpisów należności przeterminowanych na dzień 30 czerwca 2023 wynosił 48 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 80 tys. zł.

Stan odpisów udzielonych pożyczek na dzień 30 czerwca 20232 wynosił 1 182 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 1 256 tys. zł.

Spółka dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

##### Odpis aktualizacyjny na środki pieniężne

Spółka przeprowadziła szacunek odpisów na środki pieniężne w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w okresie umownym, który jest krótszy niż 3 miesiące, ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków, w których utrzymywane są środki pieniężne oraz publicznie dostępne informacje agencji ratingowych dotyczące prawdopodobieństwa niewypłacalności. Odstąpiono od tworzenia odpisu ze względu na nieistotność.

Odpisy z tytułu utraty wartości ustalono indywidualnie dla każdego salda dotyczącego danej instytucji finansowej. Do oceny ryzyka kredytowego użyto zewnętrzne ratingi banków. Spółka korzysta z usług dwóch banków: ING Bank Śląski SA. i mBank S.A. Analiza wykazała, iż w związku z pozytywną oceną ratingową banków środki pieniężne mają niskie ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy w związku z tym kwota korekty byłaby nieistotna.

##### Odpis aktualizujący wartość zapasów w magazynie

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje analizy wiekowania zapasów znajdujących się w magazynach towarów oraz dokonuje indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy i na tej podstawie podejmuje decyzję o utworzeniu odpisu aktualizacyjnego.

Stan odpisów zapasów zalegających na magazynach na dzień 30 czerwca 2023 wynosił 1 305 tys. zł., a na koniec roku 2022 wartość ta wynosiła 1 011 tys. zł.

Spółka dopuszcza do sprzedaży wyroby gotowe, wcześniej utrzymywane jedynie jako produkty zamienne na wypadek opóźnień w procesie produkcyjnym.

Kierownictwo uznało, że w związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnym roku obrotowym.

#### 2.19 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

##### Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów.

#### Wycena rezerw

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Stopa dyskontowa, stopa wzrostu wynagrodzeń oraz wskaźnik rotacji są kluczowymi założeniami aktuarialnymi mającymi wpływ na stan rezerw na świadczenia pracownicze. Wybór stopy dyskontowej jest związany z bieżącą sytuacją na rynku obligacji skarbowych, natomiast wybór planowanych wzrostów wynagrodzeń jest odzwierciedleniem strategii Spółki w zakresie kształtowania polityki płacowej w przyszłości. Dodatkowo na stan rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych ma wpływ wskaźnik rotacji pracowników zależący od historycznej rotacji pracowników Spółki.

Zgodnie z MSR 19 Spółka ujawnia analizę wrażliwości dla każdego istotnego założenia aktuarialnego na koniec okresu sprawozdawczego, pokazującą, jaki wpływ na zobowiązanie miałyby zmiany odpowiednich założeń aktuarialnych.

W związku z powyższym dokonano analizy wrażliwości dla następujących założeń:

- zmiana stopy dyskontowej  $\pm 0,5$  p.p,
- zmiana stopy wzrostu przyszłych wynagrodzeń  $\pm 0,5$  p.p,
- zmiana wskaźnika rotacji pracowników  $\pm 0,5$  p.p.

Analiza wrażliwości została przeprowadzona, przy założeniu, że wszystkie inne założenia aktuarialne pozostają niezmiennione. Wyniki przeprowadzonych kalkulacji kształtują się następująco:

Pozycja (w tys. zł)	Wartość bilansowa	Analiza wrażliwości					
		Stopa dyskontowa		Stopa wzrostu wynagrodzeń		Wskaźnik rotacji	
		- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%
Odprawy emerytalne	172	185	160	160	185	180	164
Odprawy rentowe	33	34	31	32	34	34	31
Niewykorzystane urlopy	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422	2 422
<b>Razem</b>	<b>2 626</b>	<b>2 641</b>	<b>2 613</b>	<b>2 612</b>	<b>2 641</b>	<b>2 636</b>	<b>2 617</b>

#### Rezerwy z tytułu przyszłych reklamacji

W danym okresie obrotowym na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa Spółki kwota rezerwy kształtuje się na poziomie 573 tys. zł i 0,85% przychodów ze sprzedaży za okres ostatnich dwunastu miesięcy. Gdyby poziom ten był o 0,5 p.p. wyższy niż oszacowania Spółki, to kwota rezerwy uległaby zwiększeniu do 910 tys. zł.

#### Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego

Spółka, jako spółka akcyjna, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik Spółki jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Spółka rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- Spółka przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Spółka ujmuje w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

#### Wartość godziwa instrumentów pochodnych i pozostałych instrumentów finansowych

Wartość godziwa instrumentów finansowych oparta jest na podstawie otrzymanych od instytucji finansowych wycen tych instrumentów na dzień bilansowy. Pozostałe instrumenty finansowe nie są wyceniane do wartości godziwej ze względu na to, że przyjmuje się że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej.

#### Ujmowanie przychodów

Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Spółka, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym VIGO stoi na stanowisku, że kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa Spółki w organizowaniu transportu.

#### Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

#### 2.20 Opis nietypowych pozycji

W pierwszym półroczu 2023 r. Spółka poniosła nakłady na modernizację obecnie funkcjonującej hali produkcyjnej i zakupiła nowe maszyny i urządzenia techniczne na łączną wartość ponad 6,1 mln zł.

#### 2.21 Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

W pierwszym półroczu 2023 r. nie wystąpiły żadne istotne zmiany wielkości szacunkowych.

#### 2.22 Kursy wymiany złotego

W okresie objętym sprawozdaniem zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR:

Lp.	Treść	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 31.12.2022	01.01.2022 - 30.06.2022
1.	Średni kurs na koniec okresu	4,4503	4,6899	4,6806
2.	Średni kurs okresu	4,6130	4,6907	4,6427

Kurs średni okresu obliczono jako średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie na podstawie informacji publikowanych przez Narodowy Bank Polski.

Dla pozycji bilansu oraz rachunku zysków i strat wyrażonych w walutach obcych przyjęto następujące kursy wymiany do ich wyceny:

Rodzaj waluty	Wartość kursu	Nr Tabeli	Data
EUR	4,4503	121/A/NBP/2023	30.06.2023
USD	4,1066	121/A/NBP/2023	30.06.2023

### 3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

#### ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ<sup>1</sup>

	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022
<b>AKTYWA</b>		
<b>Aktywa trwałe</b>	<b>232 299</b>	<b>222 036</b>
Rzeczowe aktywa trwałe	115 790	113 502
Wartości niematerialne	16 644	19 432
Prawo do użytkowania	3 738	3 758
Nakłady na projekty rozwojowe	64 595	53 444
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	21 240	22 012
Inwestycje w jednostkach wspólnie kontrolowanych	10 270	9 888
Rozliczenia międzyokresowe	22	
<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>38 388</b>	<b>38 715</b>
Zapasy	15 100	14 584
Należności handlowe	13 310	15 033
Pozostałe należności	1 129	2 226
Pozostałe należności finansowe	4 285	3 575
Rozliczenia międzyokresowe	603	1 068
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 961	2 229
<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>270 687</b>	<b>260 750</b>
	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022
<b>PASYWA</b>		
<b>Kapitał własny</b>	<b>153 065</b>	<b>145 578</b>
Kapitał zakładowy	729	729
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	8 865	8 865
Kapitał z aktualizacji wyceny	105	99
Pozostałe kapitały	135 885	124 148
Wynik finansowy bieżącego okresu	7 481	11 737
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>	<b>85 250</b>	<b>81 773</b>
Kredyty i pożyczki	25 734	28 057
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	58 653	52 854
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	204	184
Zobowiązania z tytułu leasingu	658	678
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>	<b>32 372</b>	<b>33 399</b>
Kredyty i pożyczki	21 579	21 300
Zobowiązania handlowe i inne	2 138	4 239
Pozostałe zobowiązania	1 390	1 250
Zobowiązania z tytułu leasingu	13	46
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 080	2 611
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	2 422	1 953
Pozostałe rezerwy	1 750	2 000
<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>270 687</b>	<b>260 750</b>

<sup>1</sup> Noty dotyczące śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego znajdują się w punkcie 6 niniejszego raportu

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW**

	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	<b>35 437</b>	<b>32 035</b>
Przychody ze sprzedaży produktów	34 034	30 368
Przychody ze sprzedaży usług	1 355	1 667
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	47	
<b>Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów</b>	<b>17 512</b>	<b>13 154</b>
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	17 512	13 154
<b>Zysk (strata) brutto na sprzedaży</b>	<b>17 924</b>	<b>18 882</b>
Koszty sprzedaży	3 929	4 333
Koszty ogólnego zarządu	8 998	11 748
Pozostałe przychody operacyjne	3 885	4 016
Pozostałe koszty operacyjne	1 313	1 482
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>	<b>7 569</b>	<b>5 333</b>
Przychody finansowe	1 969	
Koszty finansowe	1 236	511
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>	<b>8 302</b>	<b>4 822</b>
Podatek dochodowy	821	-3 460
<b>Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej</b>	<b>7 481</b>	<b>8 282</b>
<b>Zysk (strata) netto</b>	<b>7 481</b>	<b>8 282</b>
Składniki innych całkowitych dochodów:	6	102
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	6	102
<b>Suma dochodów całkowitych</b>	<b>7 487</b>	<b>8 384</b>
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)</b>	<b>10,26</b>	<b>11,36</b>
Podstawowy za okres obrotowy	10,26	11,36
Rozwodniony za okres obrotowy	10,26	11,36
<b>Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł)</b>	<b>10,26</b>	<b>11,36</b>
Podstawowy za okres obrotowy	10,26	11,36
Rozwodniony za okres obrotowy	10,26	11,36

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH**

	Za okres:	
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 30.06.2022
<b>DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA</b>		
<b>Zysk / Strata brutto</b>	<b>8 302</b>	<b>4 822</b>
<b>Podatek dochodowy</b>	<b>821</b>	<b>-3 460</b>
<b>Zysk / Strata netto</b>	<b>7 481</b>	<b>8 282</b>
<b>Korekty razem:</b>	<b>2 265</b>	<b>4 419</b>
Amortyzacja	5 757	5 027
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-2 042	581
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 058	517
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-4	-27
Zmiana stanu rezerw	245	983
Zmiana stanu zapasów	-516	-2 650
Zmiana stanu należności	2 820	3 167
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-1 920	459
Zmiana stanu przedpłat		-324
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	-3 596	-3 540
Inne korekty	462	226
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>10 566</b>	<b>9 241</b>
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	<b>-49</b>	
<b>A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej</b>	<b>10 517</b>	<b>9 241</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>9 874</b>	<b>9 656</b>
Otrzymane dofinansowania	9 865	9 556
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	9	101
<b>Wydatki</b>	<b>-17 651</b>	<b>-28 158</b>
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-6 099	-14 067
Wydatki na nabycie udziałów	-440	-225
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-10 402	-11 654
Udzielone pożyczki	-710	-2 213
<b>B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>-7 778</b>	<b>-18 502</b>
<b>DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA</b>		
<b>Wpływy</b>	<b>5 721</b>	<b>12 559</b>
Kredyty i pożyczki	5 721	12 559
<b>Wydatki</b>	<b>-6 838</b>	<b>-5 026</b>
Spłaty kredytów i pożyczek	-5 728	-4 430
Odsetki	-1 058	-551
Opłaty z tytułu leasingu	-6	-46
<b>C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej</b>	<b>-1 071</b>	<b>7 533</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem</b>	<b>1 668</b>	<b>-1 729</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych</b>	<b>1 732</b>	<b>-1 801</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	64	72
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>2 229</b>	<b>5 658</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>3 961</b>	<b>3 858</b>

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM**

	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitał z aktualizacji wyceny	Pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny ogółem
<b>Sześć miesięcy zakończone w dniu 30 czerwca 2023 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2023 r.	729	8 865	99	124 148	11 737	145 578
Wynik finansowy okresu					7 481	7 481
Rozliczenie wyniku finansowego za 2022				11 737	-11 737	
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			6			6
Kapitał własny na dzień 30.06.2023 r.	729	8 865	105	135 885	7 481	153 065
<b>Dwanaście miesięcy zakończonych w dniu 31 grudnia 2022 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r.	729	8 865	-24	91 148	33 047	133 765
Wynik finansowy okresu					11 737	11 737
Rozliczenie wyniku finansowego za 2021				32 348	-32 348	
Podwyższenie warunkowe kapitału				-47		-47
Korekty błędów lat poprzednich				699	-699	
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			123			123
Kapitał własny na dzień 31.12.2022 r.	729	8 865	99	124 148	11 737	145 578
<b>Sześć miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2022 roku</b>						
Kapitał własny na dzień 01.01.2022 r.	729	8 865	-24	124 195		133 765
Wynik finansowy okresu					8 282	8 282
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			102			102
Kapitał własny na dzień 30.06.2022 r.	729	8 865	78	124 195	8 282	142 150

#### 4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

##### 4.1 Aktywa

##### 4.1.1 Aktywa trwałe

##### Istotne transakcje nabycia i sprzedaży aktywów trwałych

W I półroczu 2023 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz na środki trwałe i środki trwałe w budowie w kwocie 6,1 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 10,4 mln zł. W analogicznym okresie 2022 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz środki trwałe w budowie w kwocie 14,3 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 11,4 mln zł.

Spółka w I półroczu 2023 r. poniosła również nakłady na nabycie udziałów w spółce VIGO VENTURES ASI na kwotę 0,44 mln zł.

##### 4.1.2 Wartości niematerialne

##### Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r. w jednostkowym sprawozdaniu finansowym.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>26 333</b>	<b>2 603</b>	<b>28 937</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
Zmniejszenia, z tytułu:	818		818
- likwidacji	818		818
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023</b>	<b>25 515</b>	<b>2 603</b>	<b>28 119</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>7 385</b>	<b>2 120</b>	<b>9 505</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
- amortyzacji	2 515	273	2 788
Zmniejszenia, z tytułu:			
- likwidacji	818		818
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2023</b>	<b>9 082</b>	<b>2 393</b>	<b>11 474</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023</b>	<b>16 433</b>	<b>210</b>	<b>16 644</b>

##### Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>15 480</b>	<b>2 603</b>	<b>18 084</b>
Zwiększenia, z tytułu:			
- nabycia	5 091		5 091
- przyjęte zakończone prace rozwojowe	5 091		5 091



	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Zmniejszenia, z tytułu:	695		695
- likwidacji	695		695
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022</b>	<b>19 876</b>	<b>2 603</b>	<b>22 480</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>6 015</b>	<b>1 571</b>	<b>7 586</b>
Zwiększenia, z tytułu:	1 514	275	1 789
- amortyzacji	1 514	275	1 789
Zmniejszenia, z tytułu:	695		695
- likwidacji	695		695
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2022</b>	<b>6 834</b>	<b>1 846</b>	<b>8 679</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022</b>	<b>13 042</b>	<b>757</b>	<b>13 800</b>

#### Wartość i powierzchnia gruntów użytkowanych wieczystie

Adres nieruchomości	Nr księgi wieczystej lub zbiorów dokumentów	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 30.06.2023	Wartość na 30.06.2023 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 31.12.2022	Wartość na 31.12.2022 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m <sup>2</sup> ) na 30.06.2022	Wartość na 30.06.2022 (w tys. zł)
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00087633/6	1 302	363	1 302	363	1 302	363
	WA1P/00082343/1	2 750	252	2 750	252	2 750	252
	WA1P/00083348/3	4 928	2 435	4 928	2 435	4 928	2 435
	WA1P/00104889/1	1 694	45	1 694	45	1 694	45
	<b>Ogółem</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>	<b>10 674</b>	<b>3 095</b>

Adres dla powyższych gruntów to: 05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133

#### 4.1.3 Leasing finansowy

	Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe	
	Stan na 30.06.2023	Stan na 31.12.2022
Prawo do użytkowania	3 849	3 854
Zobowiązanie z tytułu leasingu	670	846
Koszty finansowe leasingu	6	10
Koszty amortyzacji	57	39
Stopa dyskontowa	5,88%	5,88%
Przepływy z tytułu leasingu:		
część główna zobowiązania	22	45
płatność odsetek	4	6

## 4.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r. jednostkowym sprawozdaniu finansowym.**

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>45 817</b>	<b>45 367</b>	<b>2 079</b>	<b>28 285</b>	<b>21 675</b>	<b>143 222</b>
Zwiększenia, z tytułu:		<b>2 826</b>		<b>5 016</b>	<b>5 858</b>	<b>13 700</b>
- nabycia		151		3		154
- rozliczenie środków trwałych w budowie		2 675		5 013	5 858	13 546
- podwyższenie wartości						
- dostawa w drodze						
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>321</b>			<b>7 688</b>	<b>8 009</b>
- likwidacji		321				321
- przyjęcia na stan środków trwałych					7 688	7 688
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023</b>	<b>45 817</b>	<b>47 872</b>	<b>2 079</b>	<b>33 301</b>	<b>19 845</b>	<b>148 914</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>5 456</b>	<b>16 159</b>	<b>535</b>	<b>7 570</b>		<b>29 720</b>
Zwiększenia, z tytułu:	<b>610</b>	<b>1 730</b>	<b>200</b>	<b>1 179</b>		<b>3 719</b>
- amortyzacji	610	1 730	200	1 179		3 719
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>131</b>		<b>184</b>		<b>315</b>
- likwidacji		131		184		315
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2023</b>	<b>6 067</b>	<b>17 758</b>	<b>734</b>	<b>8 565</b>		<b>33 124</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023</b>	<b>39 750</b>	<b>30 114</b>	<b>1 345</b>	<b>24 736</b>	<b>19 845</b>	<b>115 790</b>

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2022 r.**

<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>37 584</b>	<b>35 438</b>	<b>935</b>	<b>16 332</b>	<b>32 368</b>	<b>122 657</b>
Zwiększenia, z tytułu:	8 233	10 091	1 704	12 014	18 464	50 506
- nabycia środków trwałych	8 233	10 091	1 704	545		20 573
- rozliczenie środków trwałych w budowie				11 469	18 464	29 933
Zmniejszenia, z tytułu:		163	559	61	29 157	29 940
- likwidacji		163	559	61		783
- przyjęcie na stan środków trwałych					29 157	29 157
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2022</b>	<b>45 817</b>	<b>45 367</b>	<b>2 079</b>	<b>28 285</b>	<b>21 675</b>	<b>143 222</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>4 290</b>	<b>12 816</b>	<b>782</b>	<b>5 550</b>		<b>23 438</b>
Zwiększenia, z tytułu:	1 166	3 481	312	2 075		7 034
- amortyzacji	1 166	3 481	312	2 075		7 034
Zmniejszenia, z tytułu:		138	559	55		752

<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>37 584</b>	<b>35 438</b>	<b>935</b>	<b>16 332</b>	<b>32 368</b>	<b>122 657</b>
- likwidacji		138	559	55		752
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2022</b>	<b>5 456</b>	<b>16 159</b>	<b>535</b>	<b>7 570</b>		<b>29 720</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2022</b>	<b>40 360</b>	<b>29 207</b>	<b>1 545</b>	<b>20 714</b>	<b>21 675</b>	<b>113 502</b>

**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2022 r.**

	<b>Budynki i budowle</b>	<b>Maszyny i urządzenia</b>	<b>Środki transportu</b>	<b>Pozostałe środki trwałe</b>	<b>Środki trwałe w budowie</b>	<b>Razem</b>
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022</b>	<b>37 584</b>	<b>35 438</b>	<b>935</b>	<b>16 332</b>	<b>32 369</b>	<b>122 657</b>
Zwiększenia, z tytułu:	<b>8 188</b>	<b>9 002</b>	<b>1 704</b>	<b>11 325</b>	<b>8 220</b>	<b>38 438</b>
- nabycia		81	1 651	275	8 176	10 183
- rozliczenie środków trwałych w budowie	8 042	8 921	53	11 050		28 066
- podwyższenie wartości	100					100
- przekwalifikowanie z WN	45					45
- dostawa w drodze					44	44
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>122</b>	<b>229</b>	<b>61</b>	<b>28 066</b>	<b>28 478</b>
- likwidacji		122	229	61		412
- przyjęcia na stan środków trwałych					28 066	28 066
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2022</b>	<b>45 772</b>	<b>44 318</b>	<b>2 410</b>	<b>27 595</b>	<b>12 522</b>	<b>132 617</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2022</b>	<b>4 290</b>	<b>12 816</b>	<b>782</b>	<b>5 550</b>		<b>23 438</b>
Zwiększenia, z tytułu:	<b>549</b>	<b>1 662</b>	<b>112</b>	<b>930</b>		<b>3 253</b>
- amortyzacji	549	1 662	112	930		3 253
Zmniejszenia, z tytułu:		<b>117</b>	<b>229</b>	<b>55</b>		<b>401</b>
- likwidacji		117	229	55		401
<b>Umorzenie na dzień 30.06.2022</b>	<b>4 839</b>	<b>14 361</b>	<b>665</b>	<b>6 425</b>		<b>26 290</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2022</b>	<b>40 933</b>	<b>29 957</b>	<b>1 745</b>	<b>21 170</b>	<b>12 522</b>	<b>106 327</b>

**4.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w sprawozdaniu finansowym**

Spółka VIGO VENTURES ASI na dzień 30.06.2023 została ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym	Wartość udziałów wg ceny nabycia (w tys. zł)		Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów (w tys. zł)		Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów
	Stan na dzień 30.06.2023	Stan na dzień 30.06.2022		Stan na dzień 30.06.2023	Stan na dzień 30.06.2022		
VIGO VENTURES ASI	9 765	50	2 966	6 799	50	44,2%	44,2%

## 4.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe

Spółka prowadzi prace rozwojowe w szeregu projektów, w tym dofinansowywanych ze źródeł budżetu państwa i ze środków unijnych. Zestawienie poniesionych nakładów w jednostkowym sprawozdaniu finansowym przedstawia poniższa tabela:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
MIRPHAB			2 243
TRANSFER			1 247
BON NA INNOWACJE PIAP			648
BON NA INNOWACJE WAT			385
Nowy zakład produkcyjny			704
Tani moduł detekcyjny			523
Poprawa jakości produkcji			31
Detektory wieloelementowe			1 126
Processing 2.0			1 034
Sensory-Przemysł 4.0	15 202	15 202	14 155
Struktury epitaksjalne i VCSEL	10 634	10 429	9 048
DEMETER	4 471	4 471	4 471
Car2Tera	85	77	74
WidePower			618
WikiNet	537	533	400
TRAVEL	379	373	341
TRIAGE	1 436	1 365	1 133
MCT+			415
MIRPIC	6 005	4 874	3 181
Matryce	8 471	6 354	3 362
PEMIR	857	822	604
InGaAs With Asic	9 996	6 829	4 110
AI PRISM	187	40	
CHIPY	101	96	
DETEKTORY CHŁODZONE CIEKŁYM AZOTEM	12	26	
DETEKTORY LN2	496		
DETEKTORY TOXX LWIR	224	63	
DETEKTORY TOXX MWIR	718	444	
KWALIFIKACJA NOWYCH DOSTAWCÓW	201	125	
VIGO PRODUCTION SUPERVISION	89		
MODUŁY DEDYKOWANE	61	37	
NDIR	152	72	
PHOTOGENIC	1 210	263	
SMD	188	82	
SOMBRERO	354	125	6
TMD	578	398	
TOP20	875	344	
IBAIA	237		
OPMMEG	618		
MINIBOT	469		
LWIRPSBDA	13		
BROMEDIR	93		
<b>Nakłady na prace rozwojowe, w tym:</b>	<b>64 595</b>	<b>53 444</b>	<b>49 940</b>
<b>długoterminowe</b>	<b>64 595</b>	<b>53 444</b>	<b>49 940</b>
<b>krótkoterminowe</b>			

Szczegółowy opis prowadzonych prac rozwojowych znajduje się w punkcie 5.3 Raportu.

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Ubezpieczenia majątkowe	100	242	14
Prenumeraty, opłaty		571	233
Faktury do rozliczenia w nowym okresie	346	47	12
Składki członkowskie	6	7	6
Faktury zaliczkowe	75	105	120
Podatek od nieruchomości	97		88
Pozostałe		95	
<b>Czynne rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>624</b>	<b>1 068</b>	<b>472</b>
długoterminowe	22		
krótkoterminowe	602	1 068	472

#### 4.1.7 Aktywa obrotowe

##### Zapasy

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Materiały na potrzeby produkcji	7 592	9 644	4 829
Dostawa w drodze	214	131	319
Półprodukty i produkcja w toku	1 869	1 015	1 776
Produkty gotowe	6 731	4 804	3 501
<b>Zapasy brutto</b>	<b>16 405</b>	<b>15 594</b>	<b>10 425</b>
Odpis aktualizujący wartość zapasów	1 305	1 011	876
<b>Zapasy netto</b>	<b>15 100</b>	<b>14 584</b>	<b>9 549</b>

##### Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2023 (jednostkowe sprawozdanie)

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	2 842	3 620	423	185	522	7 592
Materiały (odpisy)			211	139	522	872
<b>Materiały netto</b>	<b>2 842</b>	<b>3 620</b>	<b>212</b>	<b>46</b>	<b>0</b>	<b>6 720</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	1 281	479	29	24	56	1 869
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			15	18	56	89
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>1 281</b>	<b>479</b>	<b>14</b>	<b>6</b>	<b>0</b>	<b>1 780</b>
Produkty gotowe (brutto)	1 043	253	186	84	188	1 754
Produkty gotowe (odpisy)			93	63	188	344
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 959	717	529	239	533	4 977
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>4 002</b>	<b>970</b>	<b>622</b>	<b>260</b>	<b>533</b>	<b>6 387</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>214</b>					<b>214</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>8 339</b>	<b>5 069</b>	<b>848</b>	<b>312</b>	<b>533</b>	<b>15 100</b>

##### Analiza wiekowa zapasów na dzień 31.12.2022 (jednostkowe sprawozdanie)

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	7 915	885	241	109	494	9 644
Materiały (odpisy)			121	82	494	697

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
<b>Materiały netto</b>	<b>7 915</b>	<b>885</b>	<b>121</b>	<b>27</b>		<b>8 948</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	872	47	41	20	35	1 015
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			21	15	35	70
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>872</b>	<b>47</b>	<b>21</b>	<b>5</b>		<b>945</b>
Produkty gotowe (brutto)	980	246	129	83	117	1 555
Produkty gotowe (odpisy)			65	62	117	244
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 048	514	270	173	245	3 249
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>3 028</b>	<b>760</b>	<b>334</b>	<b>193</b>	<b>245</b>	<b>4 560</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>131</b>					<b>131</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>11 946</b>	<b>1 692</b>	<b>476</b>	<b>225</b>	<b>245</b>	<b>14 584</b>

**Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2022 (jednostkowe sprawozdanie)**

	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	3 396	502	256	184	491	4 829
Materiały (odpisy)			32	138	491	660
<b>Materiały netto</b>	<b>3 396</b>	<b>502</b>	<b>224</b>	<b>46</b>	<b>0</b>	<b>4 169</b>
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	1 545	148	34	12	36	1 776
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			5	9	34	48
<b>Półprodukty i produkcja w toku (netto)</b>	<b>1 545</b>	<b>148</b>	<b>29</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>1 728</b>
Produkty gotowe (brutto)	560	221	105	74	78	1 038
Produkty gotowe (odpisy)			38	55	74	168
Odchylenia od cen ewidencyjnych	1 331	524	248	175	185	2 463
<b>Produkty gotowe (netto)</b>	<b>1 892</b>	<b>745</b>	<b>315</b>	<b>193</b>	<b>188</b>	<b>3 334</b>
<b>Zaliczki na dostawy (netto)</b>	<b>319</b>					<b>319</b>
<b>Zapasy razem</b>	<b>7 152</b>	<b>1 396</b>	<b>569</b>	<b>242</b>	<b>191</b>	<b>9 549</b>

**Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy (jednostkowe sprawozdanie)**

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2023 roku</b>	<b>697</b>	<b>70</b>	<b>244</b>	<b>1 011</b>
Zwiększenia w tym:	<b>176</b>	<b>18</b>	<b>100</b>	<b>295</b>
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	176	18	100	295
<b>Stan na dzień 30.06.2023</b>	<b>873</b>	<b>88</b>	<b>344</b>	<b>1 305</b>

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2022 roku</b>	<b>417</b>	<b>20</b>		<b>437</b>
Zwiększenia w tym:	<b>280</b>	<b>50</b>	<b>244</b>	<b>574</b>
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	280	50	244	574
<b>Stan na dzień 31.12.2022 roku</b>	<b>697</b>	<b>70</b>	<b>244</b>	<b>1 011</b>

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
<b>Stan na dzień 01.01.2022 roku</b>	<b>417</b>	<b>20</b>		<b>437</b>
Zwiększenia w tym:	244	28	168	439
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	244	28	168	439
<b>Stan na dzień 30.06.2022</b>	<b>660</b>	<b>48</b>	<b>168</b>	<b>876</b>

Materiały znajdujące się w magazynie stanowią zapas dla zabezpieczenia procesów technologicznych i będą wykorzystane w następnym okresie obrotowym. Utrzymywanie elementów na magazynach materiałowych spowodowane jest:

- utrzymywaniem elementów wycofanych z produkcji przez dostawców do celów realizacji serwisu,
- utrzymywaniem elementów używanych do zamówień, które pojawiają się sporadycznie, ale w dużych ilościach,
- elementami, które używane są do rzadko pojawiających się zamówień o specjalnych parametrach.

Produkty gotowe utrzymywane na magazynie powyżej 365 dni to produkty wytworzone w nadwyżkach w trakcie minimalnej serii procesu technologicznego, które mogą w przyszłości być sprzedane, jeżeli będzie na nie indywidualne zapotrzebowanie.

W związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji część utrzymywanych zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnych latach.

Utrzymywanie gotowych produktów na magazynie spowodowane jest:

- posiadaniem zapasów magazynowych do zamówień produkcyjnych wysokoseryjnych,
- posiadaniem na magazynie pojedynczych detektorów wyprodukowanych nadmiarowo w ramach pojedynczych zamówień o bardzo specyficznych parametrach, gdzie powtórzenie tak specjalnych parametrów zdarza się w odstępach kilkunastomiesięcznych,
- wyprodukowaniem w ramach obniżania ceny dla klienta produktów w większych partiach, gdzie część partii jest sprzedawana od ręki, a pozostałe w ciągu następnych kilku miesięcy.

### Należności w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

Wysokość należności wynika ze standardowych warunków płatności udzielanych klientom przez Spółkę. W ocenie Zarządu Spółki nie ma znaczącego ryzyka nieotrzymania płatności wynikających z ww. należności. Kwota należności na koniec czerwca 2023 r. jest mniejsza o 0,3 mln zł w stosunku do tej z 31 grudnia 2022.

Dla należności handlowych, (za wyjątkiem tych które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane), przeprowadzono analizę portfelową i zastosowano uproszczoną matrycę odpisów w poszczególnych przedziałach wiekowych na podstawie oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności. Analizy dokonano dla należności od klientów korporacyjnych w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2020-2022.

W rezultacie dla należności handlowych, które są przeterminowane poniżej 90 dni, odpis wynosi 9 tys. zł, a dla należności przeterminowanych powyżej 90 dni wynosi 15 tys. zł.

Należności od klientów korporacyjnych	Razem	Nieprzeterminowane	Bieżące 1-30 dni	31-90 dni	91-180 dni	181-365 dni	Powyżej 365 dni
Saldo należności na dzień 30.06.2023 (1)	<b>13 358</b>	<b>11 627</b>	<b>511</b>	<b>994</b>	<b>42</b>	<b>132</b>	<b>52</b>
Wskaźnik niewypełnienia zobowiązania (2)		0,03%	0,27%	0,88%	2,10%	10,48%	33,33%
Oczekiwana strata kredytowa (1)*(2)	48	3	2	9	1	14	18
Odpisy aktualizujące razem	<b>48</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>14</b>	<b>18</b>

**Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu</b>	<b>80</b>	<b>40</b>	<b>40</b>
<b>Zwiększenia, w tym:</b>		<b>222</b>	<b>32</b>
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne		195	32
- spisanie należności nieściągalnych		27	
<b>Zmniejszenia w tym:</b>	<b>32</b>	<b>181</b>	<b>48</b>
- wykorzystanie odpisów aktualizujących	32	181	48
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu</b>	<b>48</b>	<b>80</b>	<b>24</b>

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Należności handlowe brutto</b>	<b>13 358</b>	<b>15 113</b>	<b>14 826</b>
- od jednostek powiązanych	381	1 716	1 357
- od pozostałych jednostek	12 978	13 397	13 469
Odpisy aktualizujące	48	80	24
<b>Należności handlowe netto</b>	<b>13 310</b>	<b>15 033</b>	<b>14 802</b>

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Pozostałe należności, w tym:</b>			
- z tytułu podatków	1 059	2 132	2 011
- inne	70	94	43
<b>Pozostałe należności brutto/netto</b>	<b>1 129</b>	<b>2 226</b>	<b>2 054</b>
<b>Pozostałe należności finansowe brutto</b>	<b>4 720</b>	<b>4 062</b>	<b>3 699</b>
- udzielone pożyczki	4 720	4 062	3 699
<b>Odpisy aktualizujące</b>	<b>435</b>	<b>487</b>	<b>612</b>
<b>Pozostałe należności finansowe netto</b>	<b>4 285</b>	<b>3 575</b>	<b>3 087</b>
<b>Razem należności krótkoterminowe netto</b>	<b>18 724</b>	<b>20 834</b>	<b>19 943</b>

**Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>w walucie polskiej</b>	<b>603</b>	<b>982</b>	<b>938</b>
<b>w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł.)</b>	<b>18 542</b>	<b>19 854</b>	<b>19 005</b>
EUR	2 241	2 452	2 454
<b>po przeliczeniu na zł</b>	<b>9 971</b>	<b>11 499</b>	<b>11 486</b>
USD	2 087	2 009	1 677
<b>po przeliczeniu na zł</b>	<b>8 570</b>	<b>8 355</b>	<b>7 519</b>
<b>Należności krótkoterminowe razem</b>	<b>19 144</b>	<b>20 834</b>	<b>19 943</b>



**Struktura należności**

	Razem	Nieprzeterminowane	Przeterminowanie w dniach				
			do 1 miesiąca	do 3 miesięcy	do 6 miesięcy	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
<b>Stan na dzień 30.06.2023</b>	<b>18 724</b>	<b>16 993</b>	<b>511</b>	<b>994</b>	<b>42</b>	<b>132</b>	<b>52</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	13 358	11 627	511	994	42	132	52
Odpisy aktualizujące	48	48					
Pozostałe należności	5 414	5 414					
<b>Stan na dzień 31.12.2022</b>	<b>20 834</b>	<b>18 205</b>	<b>1 622</b>	<b>476</b>	<b>430</b>	<b>91</b>	<b>12</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	15 114	12 483	1 622	476	430	91	12
Odpisy aktualizujące	80	80					
Pozostałe należności	6 289	6 289					
Odpisy aktualizujące	487	487					
<b>Stan na dzień 30.06.2022</b>	<b>19 943</b>	<b>18 636</b>	<b>494</b>	<b>284</b>	<b>506</b>	<b>1</b>	<b>23</b>
Należności z tytułu dostaw i usług	14 826	13 499	496	287	514	1	29
Odpisy aktualizujące	24	4	2	3	8		6
Pozostałe należności	5 141	5 141					

**Środki pieniężne w jednostkowym sprawozdaniu finansowym**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Środki pieniężne kasie i na rachunkach bankowych:</b>			
bank PLN	2 650	1 816	3 187
bank EURO	141	39	125
w przeliczeniu na zł	628	184	586
bank USD	166	52	19
w przeliczeniu na zł	683	229	85
<b>Razem</b>	<b>3 961</b>	<b>2 229</b>	<b>3 858</b>

Przyczyną różnicy pomiędzy zmianą stanu pozycji środków pieniężnych w skróconym śródrocznym sprawozdaniu z sytuacji finansowej, a zmianą tej pozycji wykazanej w skróconym śródrocznym rachunku przepływów pieniężnych są ujemne różnice kursowe – jako strata z tytułu różnic kursowych w kwocie 64 tys. zł. z wyceny bilansowej na 30.06.2023 r.

**Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania:**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Środki pieniężne otrzymane na realizację prac rozwojowych</b>	<b>531</b>	<b>1 116</b>	<b>3 394</b>

**Środki pieniężne do dyspozycji jednostki, nie wykazane w pozycji bilansowej**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Środki pieniężne ZFŚS	275	85	414

**Instrumenty finansowe w jednostkowym sprawozdaniu finansowym**

Aktywa finansowe (jednostkowe sprawozdanie)	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2022	31.12.2022	30.06.2022	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	18 724	21 322	17 889	18 724/ *	21 322/ *	17 889/ *	AZK
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 961	2 229	3 858	3 961/ *	2 229/ *	3 858/ *	AZK

\*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

Zobowiązania finansowe (jednostkowe sprawozdanie)	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022	
<b>Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym:</b>	<b>47 314</b>	<b>49 358</b>	<b>42 469</b>	<b>47 314*</b>	<b>49 358*</b>	<b>42 469*</b>	
- pozostałe - krótkoterminowe	21 579	24 025	22 944	21 579/ *	24 025*	22 944*	zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- pozostałe - długoterminowe	25 734	25 333	19 526	25 734/ *	25 333*	19 526*	
<b>Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania</b>	<b>3 528</b>	<b>5 536</b>	<b>6 382</b>	<b>3 528/ *</b>	<b>5 536*</b>	<b>6 382*</b>	

\*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

W trakcie dwóch kwartałów 2023 roku Spółka, w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego, nie zaobserwowała istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych w wyniku zmiany stóp procentowych oraz utraty płynności finansowej.

Spółka ocenia, iż ryzyko związane z należnościami handlowymi jest ograniczone z uwagi na fakt, że dokonuje transakcji wyłącznie z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności. Ponadto, Spółka w sposób ciągły monitoruje zaległości kontrahentów w regulowaniu płatności.

Spółka ocenia, iż ryzyko związane z regulowaniem zobowiązań handlowych jest ograniczone z uwagi na fakt, iż w sposób ciągły prowadzi analizę wpływów i wydatków - z wyprzedzeniem zna kwoty wymaganych zobowiązań do uregulowania. Ponadto w ocenie Zarządu Spółka posiada bardzo wysoką zdolność kredytową, co sprawia, iż Spółka może pozyskać dodatkowe finansowanie dłużne, zgodnie z planem strategicznym.

#### 4.1.8 Odroczony podatek dochodowy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową jednostka ustala aktywa lub rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, którego jest podatnikiem. Na dzień 30 czerwca 2023 roku w spółce wykorzystano aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 772 tys. zł utworzone w związku z premią inwestycyjną w TSSE i innymi przejściowymi różnicami.

Podatek dochodowy wykazany w SzCD (w tys. zł)	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 30.06.2022
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>	<b>49</b>	<b>21</b>
Dotyczący roku obrotowego	49	21
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>	<b>772</b>	<b>-2 990</b>
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	772	-2 990
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w SzCD</b>	<b>772</b>	<b>-2 990</b>

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

W tys. zł	01.01.2023 - 30.06.2023	01.01.2022 - 31.12.2022
-----------	----------------------------	----------------------------

<b>Saldo na początek okresu</b>		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+22 792	+22 840
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-782	-455
Podatek odroczony netto na początek okresu	+22 012	+22 385
<b>Zmiana stanu w okresie wpływająca na:</b>	-772	-383
Wynik (+/-)	-772	-383
Podatek odroczony netto na koniec okresu, w tym	+21 240	+22 002
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<b>+22 268</b>	<b>+22 792</b>
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	<b>-1 028</b>	<b>-782</b>

**Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023**

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	1 011	+294	1 305
Należności z tytułu dostaw i usług	80	-32	48
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 256	-75	1 182
<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 512	+209	3 721
Pozostałe rezerwy	584	-11	573
Inne zobowiązania	33	+2	35
<b>Razem</b>	<b>6 475</b>	<b>387</b>	<b>6 862</b>

**Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023**

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	4 693	+718	5 410
<b>Razem</b>	<b>4 693</b>	<b>+718</b>	<b>5 410</b>
<b>Stawka podatku</b>		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 238		
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-892		
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>-772</b>	
Ulga inwestycyjna w TSSE	<b>21 664</b>	<b>-625</b>	<b>21 039</b>
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 012</b>		<b>21 240</b>

**Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2022**

Tytuły różnic przejściowych stan na 31.12.2022	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	436	+574	1 011
Należności z tytułu dostaw i usług	40	+40	80
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 042	+214	1 256
<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	4 175	-663	3 512
Pozostałe rezerwy	608	-24	584
Inne zobowiązania	465	-432	33
<b>Razem</b>	<b>6 766</b>	<b>-291</b>	<b>6 475</b>

**Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2022**

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	2 918	1 774	4 693
<b>Razem</b>	<b>2 918</b>	<b>1 774</b>	<b>4 693</b>
<b>Stawka podatku</b>		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 286	-48	1 238
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-554	-338	-892
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>-383</b>	
Ulga inwestycyjna w TSSE	<b>21 664</b>		<b>21 664</b>
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 395</b>		<b>22 012</b>

**Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022**

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
<b>Aktywa</b>			
Zapasy	436	+439	876
Należności z tytułu dostaw i usług	40	-16	24
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 042	-49	993
<b>Zobowiązania</b>			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	4 175	+280	4 456
Pozostałe rezerwy	608	+702	1 310
Inne zobowiązania	465	-389	75
<b>Razem</b>	<b>6 766</b>	<b>967</b>	<b>7 734</b>

**Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2022**

<b>Aktywa</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	2 918	+603	3 521
<b>Razem</b>	<b>2 918</b>	<b>603</b>	<b>3 521</b>
<b>Stawka podatku</b>		<b>19%</b>	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	22 950	+3 595	26 546
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-554	-115	-669
Zmiana stanu podatku odroczonego		<b>+3 482</b>	
<b>Podatek odroczony w SzCD</b>	<b>22 395</b>	<b>+3 482</b>	<b>25 877</b>

## 4.2 Pasywa

## 4.2.1 Rezerwy

**Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	205	187	186

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	2 422	1 950	2 446
<b>Razem, w tym:</b>	<b>2 627</b>	<b>2 138</b>	<b>2 632</b>
- długoterminowe	202	184	153
- krótkoterminowe	2 425	1 953	2 478

#### Zmiana stanu rezerw na świadczenia emerytalne i podobne

	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>187</b>	<b>1 950</b>
Utworzenie rezerwy	23	472
Rozwiązanie rezerwy	5	
<b>Stan na 30.06.2023, w tym:</b>	<b>205</b>	<b>2 422</b>
- długoterminowe	202	
- krótkoterminowe	3	2 422
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>272</b>	<b>1 671</b>
Utworzenie rezerwy		280
Rozwiązanie rezerwy	84	
<b>Stan na 31.12.2022, w tym:</b>	<b>187</b>	<b>1 950</b>
- długoterminowe	184	
- krótkoterminowe	3	1 950
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>272</b>	<b>1 671</b>
Utworzenie rezerwy		775
Rozwiązanie rezerwy	86	
<b>Stan na 30.06.2022, w tym:</b>	<b>186</b>	<b>2 446</b>
- długoterminowe	153	
- krótkoterminowe	32	2 446

#### Pozostałe rezerwy (sprawozdanie jednostkowe)

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
Rezerwa na wynagrodzenia	1 149	1 375	1 825
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	573	584	603
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	24	38	16
Rezerwa na przyszłe prawdopodobne zobowiązania	5	3	691
<b>Razem, w tym:</b>	<b>1 751</b>	<b>2 000</b>	<b>3 134</b>
- krótkoterminowe	1 751	2 000	3 134

#### Zmiana stanu pozostałych rezerw

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>584</b>	<b>1 416</b>	<b>2 000</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	141	2 167	2 308
Rozwiązane	152	2 405	2 557
<b>Stan na 30.06.2023, w tym:</b>	<b>573</b>	<b>1 178</b>	<b>1 751</b>
- krótkoterminowe	573	1 178	1 751
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>607</b>	<b>2 336</b>	<b>2 943</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	20		20
Rozwiązane	44	919	962
<b>Stan na 31.12.2022, w tym:</b>	<b>584</b>	<b>1 416</b>	<b>2 000</b>
- krótkoterminowe	584	1 416	2 000

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
<b>Stan na 01.01.2022</b>	<b>607</b>	<b>2 336</b>	<b>2 943</b>
Utworzone w ciągu roku obrotowego	20	3 936	3 956
Rozwiązane	24	3 741	3 765
<b>Stan na 30.06.2022, w tym:</b>	<b>603</b>	<b>2 531</b>	<b>3 134</b>
- krótkoterminowe	603	2 531	3 134

#### Rezerwa na premie dla pracowników

Spółka zarachowała rezerwy na wynagrodzenia w związku z wyrównaniem premii za II kwartał 2023 r. przysługującej pracownikom zgodnie z regulaminem wynagradzania, płatną do końca miesiąca następującego po kwartale, za który premia jest rozliczana w kwocie 900 tys. zł.

#### Rezerwa na premie dla Zarządu za zrealizowane wyniki danego roku

Zarachowano również rezerwę na poczet premii dla Zarządu w kwocie 249 tys. zł przysługującej za I-wsze półrocze 2023, która zostanie wypłacona po akceptacji sprawozdania finansowego za 2023 przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy.

#### Rezerwa na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych

Spółka tworzy rezerwę na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych oraz zwrotów produktów sprzedanych w ciągu ostatnich 3 lat obrotowych w oparciu o poziom napraw gwarancyjnych oraz zwrotów odnotowanych w latach ubiegłych. Przewiduje się, że większość tych kosztów zostanie poniesiona w następnym roku obrotowym, a ich całość w ciągu 3 lat od dnia bilansowego. Założenia zastosowane do obliczenia rezerwy na naprawy gwarancyjne i zwroty oparte zostały na bieżących poziomach sprzedaży i aktualnych dostępnych informacjach na temat zwrotów i jedno rocznym okresie gwarancyjnym na wszystkie sprzedane produkty.

#### Rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe

Spółka w przedstawianym okresie zarachowała w koszty ogólnozakładowe rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe w wysokości 488 tys. zł.

#### 4.2.2 Zobowiązania

Stan kredytów do spłacenia na dzień 30 czerwca 2023 r. prezentuje poniższa tabela.

#### Kredyty, stan na dzień 30.06.2023

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	1 390 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 413 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 375 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	4 591 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	1 858 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

#### Kredyty, stan na dzień 31.12.2022

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	1 831 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 670 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 625 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	3 347 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	2 050 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

**Kredyty, stan na dzień 30.06.2022**

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	2 271 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 927 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 875 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	6 000 PLN	3 687 PLN	WIBOR 1M + marża	30.09.2022
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 950 EUR	589 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	2 500 EUR	1 618 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.03.2023

Zabezpieczenia do powyższych otrzymanych kredytów opisano w punkcie 4.2.9 w Raporcie Rocznym za 2022 r.

Poniżej wyszczególniono warunki w aktywnych umowach kredytowych, które na dzień 30.06.2023 zostały naruszone:

1. począwszy od pełnego miesiąca kalendarzowego następującego po dniu podpisania aneksu do Umowy minimalne wpływy na wszystkich rachunkach bankowych w walucie EUR prowadzonych na rzecz Klienta przez Bank, z wyłączeniem rachunku funduszu socjalnego (o ile posiada) oraz z wyłączeniem przelewów i przewalutowań pomiędzy rachunkami własnymi Klienta, storn, wpływów z tytułu wykupu wierzytelności i uruchomień kredytów będą nie mniejsze niż 1 600 000,00 EUR w każdym miesiącu kalendarzowym. Bank będzie weryfikował spełnienie tego warunku w okresach kwartalnych począwszy od 01.01.2023r.
2. utrzymywania w całym Okresie Kredytowania: wskaźnika DSCR jako stosunek FCF liczonego jako poziom EBITDA pomniejszony o CIT, Wydatki Inwestycyjne Netto, zmiany Netto w Kapitale Obrotowym, Dywidendę i inne wypłaty do właścicieli, Udzielone Pożyczki Netto oraz powiększony o Środki Pieniężne na Początek Okresu do sumy łącznej kwoty rat kapitałowych płatnych w okresie poprzednich 12 miesięcy (bądź krótszego, jeśli dane z ostatnich 12 miesięcy nie będą dostępne) i poziomu odsetek obliczanych na bazie ostatnich 12 miesięcy (bądź krótszego, jeśli dane z ostatnich 12 miesięcy nie będą dostępne) na poziomie niemniejszym niż 1,2.

**Struktura zapadalności kredytów i pożyczek (sprawozdanie jednostkowe)**

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
	PLN	PLN	PLN
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	21 579	21 300	19 574
Kredyty i pożyczki długoterminowe	25 734	28 057	22 896
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	20 750	25 129	22 896
- płatne powyżej 3 lat	4 985	2 928	
	<b>47 314</b>	<b>49 358</b>	<b>42 472</b>

**Kredyty struktura walutowa (sprawozdanie jednostkowe)**

	Stan na dzień:		Stan na dzień:		Stan na dzień:	
	30.06.2023		31.12.2022		30.06.2022	
	Waluta	PLN	Waluta	PLN	Waluta	PLN
PLN		13		8		3 689
EUR	10 627	47 301	10 523	49 350	8 280	38 783
		<b>47 314</b>		<b>49 358</b>		<b>42 469</b>

**Tabela ruchów kredytów (w tys. zł/eur) (sprawozdanie jednostkowe)**

Kwota kredytu	Stan na 01.01.2023	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2023
5 800 EUR	8 585	-/-2 044	+132/-132	+175/-529	6 186
3 600 EUR	7 832	-/-1 186	+130/-130	+81/-439	6 288
2 000 EUR	7 621	-/-1 153	+144/-144	+17/-364	6 119
5 950 EUR	15 698	+5 709/-	+357/-357	+1/-976	20 431
5 500 EUR	9 614	+8 270/-9 614	+111/-111	-/-	8 270
w rachunku bieżącym	7	+98/-84	-/-	-/-	20
<b>Razem</b>	<b>49 357</b>	<b>+14 075/-14 082</b>	<b>+874/-874</b>	<b>+273/-2 310</b>	<b>47 314</b>

Kwota kredytu	Stan na 01.01.2022	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 31.12.2022
5 800 EUR	12 472	-/-4 124	+135/-135	+349/-111	8 585
3 600 EUR	10 046	-/-2 410	+118/-118	+201/-6	7 832
2 000 EUR	6 993	+2 186/-1 765	+143/-143	+210/-3	7 621
6 000 PLN	4 270	-/-4 270	+128/-128	-/-	
5 950 EUR		+15 892/-	+129/-129	+6/-200	15 698
5 500 EUR		+9 614/-	+101/-101	-/-	9 614
w rachunku bieżącym	29	+7/-29			7
<b>Razem</b>	<b>33 810</b>	<b>+27 699/-12 598</b>	<b>+754/-754</b>	<b>+766/-320</b>	<b>49 357</b>

Kwota kredytu	Stan na 01.01.2022	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2022
5 800 EUR	12 472	-/-2 046	+58/-59	+204/-	10 630
3 600 EUR	10 046	-/-1 192	+48/-48	+166/-	9 020
2 000 EUR	6 993	+2 186/-580	+54/-54	+182/-4	8 776
6 000 PLN	4 270	-/-583	+86/-86		3 687
Karty kredytowe	29	+26/-29			26
5 950 EUR		+2 772/-		+/-17	2 775
2 500 EUR		+7 576/-			7 575
<b>Razem</b>	<b>33 810</b>	<b>+12 559/-4 423</b>	<b>+247/-248</b>	<b>+551/-21</b>	<b>42 469</b>



### Inne zobowiązania długoterminowe

Spółka posiada długoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 670 tys. zł (rok 2022 640 tys. zł).

### Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

W pierwszym półroczu 2023 Spółka udzieliła pożyczek podmiotom powiązanim w wysokości 897 tys. zł. Członkom Zarządu i Rady Nadzorczej spółka nie udzieliła pożyczek, poręczeń czy gwarancji.

#### 4.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2023	31.12.2022	30.06.2022
<b>Dotacje do środków trwałych</b>	<b>10 484</b>	<b>10 939</b>	<b>7 892</b>
<b>Przychody przyszłych okresów (środki otrzymane na realizację prac rozwojowych)</b>	<b>51 238</b>	<b>44 468</b>	<b>35 205</b>
NARAŻENIA	938	1 250	1 563
PETRA	0		55
LASERY	0		2
PLAISIR	0		37
MIREGAS	243	325	406
CHEQUERS	947	1 151	1 354
MIRPHAB	1 370	1 523	1 257
WATERSPY	984	1 158	1 332
INDIIS	257	330	403
AQUARIUS	1 142	1 343	1 545
ACCORDS	344	407	469
TRANSFER	663	737	737
SENSORY DLA PRZEMYSŁU 4.0 I IOT	9 471	9 475	9 713
STRUKTURY EPITAKSJALNE I VCSEL	7 435	7 458	7 622
BON NA INNOWACJE	306	340	340
TRAVEL	221	164	113
PEMIR	661	648	488
WidePOWER	305	351	366
WikiNet	399	400	154
WAT BON NA INNOWACJE	286	327	327
MIRPIC	4 581	3 860	2 301
TRIAGE	906	638	750
DEMETER	2 539	2 539	2 539
CAR2TERA	25	26	27
MATRYCE	3 492	2 068	1 164
INGAAS WITH ASIC	3 977	2 751	144
AI PRISM	553	353	
PHOTOGENIC	4 546	4 846	
IBAIA	723		
OPMEG	1 636		
MINIBOT	1 458		
BROMEDIR	831		
LWIRPSBDA	-2		
<b>Otrzymane w darowiźnie środki trwałe</b>	<b>12</b>	<b>18</b>	<b>25</b>
<b>Przedpłaty otrzymane na realizację przyszłych zobowiązań</b>	<b>0</b>	<b>40</b>	
<b>Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:</b>	<b>61 734</b>	<b>55 465</b>	<b>43 122</b>
Długoterminowe	58 654	52 854	40 826
Krótkoterminowe	3 080	2 611	2 296

#### 4.3 Śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

##### 4.3.1 Struktura przychodów

##### Struktura przychodów w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

	Za okres:		Za okres:	
	od 01.01.2023 do 30.06.2023		od 01.01.2022 do 31.12.2022	
<b>Działalność kontynuowana</b>	<b>41 290</b>		<b>77 249</b>	
Sprzedaż towarów i materiałów	47		381	
Sprzedaż produktów, w tym:	34 034		64 250	
- Segment modułów detekcyjnych	31 721		62 869	
- Segment materiałów półprzewodnikowych	2 314		1 380	
Sprzedaż usług, w tym:	1 355		3 980	
- Segment modułów detekcyjnych	928		2 710	
- Segment materiałów półprzewodnikowych	427		1 271	
<b>SUMA przychodów ze sprzedaży</b>	<b>35 437</b>		<b>68 611</b>	
Pozostałe przychody operacyjne	3 885		8 270	
Przychody finansowe	1 969		368	
<b>SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej</b>	<b>41 290</b>		<b>77 249</b>	
<b>SUMA przychodów ogółem</b>	<b>41 290</b>		<b>77 249</b>	

Spółka ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, Spółka, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa Spółki w organizowaniu transportu.

	Za okres:		Za okres:		Za okres:	
	Od 01.01.2023 do 30.06.2023		Od 01.01.2022 do 31.12.2022		Od 01.01.2022 do 30.06.2022	
	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %
<b>Kraj</b>	<b>3 167</b>	<b>9</b>	<b>4 167</b>	<b>6</b>	<b>1 599</b>	<b>5</b>
<b>Eksport, z tego:</b>	32 270	91	64 444	94	<b>30 437</b>	<b>95</b>
Unia Europejska	18 366	52	38 699	56	20 360	64
Kraje trzecie	13 904	39	25 745	38	10 076	31
<b>Razem</b>	<b>35 437</b>	<b>100</b>	<b>68 611</b>	<b>100</b>	<b>32 035</b>	<b>100</b>

##### 4.3.2 Segmenty operacyjne

##### Segmenty operacyjne w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
	w tym:	35 929	3 392	39 322
<b>Przychody segmentu</b>	Przychody ze sprzedaży	32 695	2 741	35 437
	Pozostałe przychody operacyjne	3 234	651	3 885

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Koszty segmentu</b>	w tym:	29 584	2 168	31 752
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	16 013	1 500	17 512
	Koszty sprzedaży	3 623	306	3 929
	Koszty ogólnego zarządu	8 635	362	8 998
	Pozostałe koszty operacyjne	1 313	0	1 313
<b>Zysk/ (strata) segmentu</b>		6 345	1 224	7 569
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		6 345	1 224	927
Koszty z tytułu odsetek		716	211	927
Istotne pozycje przychodów		538	1 431	1 969
Istotne pozycje kosztów ujawnione		310		310
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>		5 857	2 444	8 302
Podatek dochodowy		821		821
<b>Zysk/ (strata) netto</b>		5 036	2 444	7 481
<b>Aktywa ogółem</b>		214 296	56 383	270 679
Aktywa segmentu		214 296	56 383	270 679
<b>Zobowiązania ogółem</b>		71 513	46 100	117 614
Zobowiązania segmentu		71 513	46 100	117 614
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>				
Nakłady inwestycyjne				
- rzeczowe aktywa trwałe		76 761	39 029	115 790
- wartości niematerialne		14 940	1 704	16 644
Amortyzacja		5 360	377	5 737

Rodzaj asortymentu 01.01.2022 – 30.06.2022		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Przychody segmentu</b>	w tym:	33 977	2 073	36 050
	Przychody ze sprzedaży	30 186	1 850	32 035
	Pozostałe przychody operacyjne	3 791	223	4 014
<b>Koszty segmentu</b>	w tym:	28 787	1 932	30 719
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	12 257	896	13 153
	Koszty sprzedaży	4 248	85	4 333
	Koszty ogólnego zarządu	11 344	404	11 748
	Pozostałe koszty operacyjne	937	548	1 484
<b>Zysk/ (strata) segmentu</b>		5 192	141	5 333
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		5 192	141	5 333
Koszty z tytułu odsetek		34	136	170

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Istotne pozycje przychodów				
Istotne pozycje kosztów ujawnione		280	61	341
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>		4 878	-56	4 822
Podatek dochodowy		-3 460	0	-3 460
<b>Zysk/ (strata) netto</b>		8 338	-56	8 282
<b>Aktywa ogółem</b>		198 644	41 926	240 571
Aktywa segmentu		198 644	41 926	240 571
<b>Zobowiązania ogółem</b>		74 698	23 723	98 421
Zobowiązania segmentu		74 698	23 723	98 421
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>				
Nakłady inwestycyjne		91 660	28 466	120 127
- rzeczowe aktywa trwałe		79 577	26 750	106 327
- wartości niematerialne		12 083	1 717	13 800
Amortyzacja		3 998	103	4 101
Rodzaj asortymentu 01.01.2022 - 31.12.2022		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
<b>Przychody segmentu</b>	w tym:	72 231	4 650	76 881
	Przychody ze sprzedaży	64 462	4 149	68 611
	Pozostałe przychody operacyjne	7 769	502	8 270
	w tym:	59 205	4 513	63 718
<b>Koszty segmentu</b>	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	30 417	3 060	33 477
	Koszty sprzedaży	7 713	85	7 798
	Koszty ogólnego zarządu	18 891	659	19 550
	Pozostałe koszty operacyjne	2 185	708	2 893
<b>Zysk/ (strata) netto</b>		13 025	137	13 163
Koszty z tytułu odsetek		907	320	1 227
Istotne pozycje przychodów		226	142	368
Istotne pozycje kosztów		103		103
<b>Zysk/(strata) przed opodatkowaniem</b>		12 242	-40	12 201
Podatek dochodowy		-465		-465
<b>Zysk/(strata) netto</b>		11 777	-40	11 737
<b>Aktywa ogółem</b>		209 852	50 898	260 750
Aktywa segmentu		209 852	50 898	260 750
<b>Zobowiązania ogółem</b>		76 208	38 963	115 171
Zobowiązania segmentu		76 208	38 963	115 171
<b>Pozostałe informacje dotyczące segmentu</b>				
Nakłady inwestycyjne		94 944	37 990	132 934
- rzeczowe aktywa trwałe		77 216	36 286	113 502
- wartości niematerialne		17 728	1 704	19 432
Amortyzacja		9 025	325	9 349

#### 4.3.3 Koszty

#### Koszty rodzajowe w jednostkowym sprawozdaniu finansowym

	Za okres:	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2022 do 31.12.2022	od 01.01.2022 do 30.06.2022
Amortyzacja	5 737	9 349	4 101
Zużycie materiałów i energii	8 748	16 852	7 815
Usługi obce	5 306	9 599	5 217
Podatki i opłaty	119	349	168
Wynagrodzenia	11 464	22 103	10 986
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	2 424	4 752	2 776
Pozostałe koszty rodzajowe	414	1 009	615
<b>Koszty według rodzajów ogółem, w tym:</b>	<b>34 213</b>	<b>64 014</b>	<b>31 678</b>
Zmiana stanu produktów	-3 774	-3 189	-2 443
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-3 929	-7 798	-4 333
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-8 998	-19 550	-11 748
<b>Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług</b>	<b>17 512</b>	<b>33 477</b>	<b>13 154</b>

#### 4.4 Odpisy aktualizujące

Odpisy aktualizujące zostały szczegółowo przedstawione w punkcie 4.1.7 niniejszego raportu.

#### 4.5 Rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Nie dokonano żadnych rozliczeń z tytułu spraw sądowych. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka nie była uczestnikiem żadnych istotnych spraw sądowych.

#### 4.6 Korekty błędów poprzednich okresów

W badanym okresie Spółka nie dokonywała korekt sprawozdania finansowego za lata poprzednie.

#### 4.7 Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności

Nie nastąpiła zmiana sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności mająca wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych Spółki.

#### 4.8 Sezonowość i cykliczność działalności Spółki

Spółka w dotychczasowej działalności nie odnotowała w wynikach sprzedaży wystąpienia zjawiska sezonowości lub cykliczności.

#### 4.9 Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie nie miała miejsca emisja, wykup czy spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

#### 4.10 Transakcje z podmiotami powiązanymi

W badanym okresie Spółka udzieliła jednostkom powiązanym pożyczek w wysokości 857 tys. zł.

Transakcje handlowe z VIGO Photonics USA:

- Sprzedaż wyrobów na kwotę 633 tys. zł.
- W koszty bieżącego okresu zarachowano prowizję handlową od sprzedaży zgodnie z umową na kwotę 1 287 tys. zł.

#### 4.11 Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych

Spółka w okresie od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku nie dokonała zmiany w kwalifikacji aktywów finansowych.

#### 4.12 Wyłacona i zadeklarowana dywidenda

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki dnia 13 czerwca 2023 Uchwałą nr 10/13/06/2023 zdecydowało o niewypłaconiu dywidendy i przeznaczeniu całego zysku za rok obrotowy 2022 na kapitał zapasowy Spółki.

#### 4.13 Zmiana zasad rachunkowości

W okresie od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku Spółka nie dokonała zmian w polityce rachunkowości.

#### 4.14 Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Spółka nie posiada aktywów warunkowych. Oprócz zobowiązań warunkowych szczegółowo opisanych w Raporcie Rocznym za 2022 r. pkt 4.2.13 dodatkowym zobowiązaniem warunkowym jest weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie POLTAJ10/2022/37/LWIRPSBDA/2023 z dnia 14.06.2023 r.

#### 4.15 Zdarzenia po dacie bilansu

- W dniu 31 lipca 2023 r. pomiędzy VIGO Photonics a spółką z Grupy kapitałowej Caterpillar Company Inc. zawarta została umowa kupna – sprzedaży o wartości 3 672 250,00 euro tj. 16 252 277 zł według średniego kursu ogłoszonego przez NBP w dniu poprzedzającym dzień zawarcia umowy. Przedmiotem umowy jest sprzedaż przez Spółkę detektorów podcierwieni w okresie do 30 maja 2025 r., z możliwością przesunięcia terminu dostawy najpóźniej do 30 sierpnia 2025 r. Wartość zawartej umowy przekracza 10% kapitałów własnych Spółki i tym samym stanowi kryterium uznania jej za umowę znaczącą. Umowa nie zawiera zapisów dotyczących kar umownych oraz nie zastrzega warunków lub terminów rozwiązyjących i zawieszających. W umowie strony zawarły zapisy dotyczące możliwości odstąpienia od umowy lub zawieszeniu realizacji dostaw. Kontrahent ma prawo do rozwiązania umowy w przypadku niedotrzymania określonych parametrów jakościowych lub znacznych opóźnień dostawy. Spółka ma prawo do odstąpienia od umowy w przypadku braku płatności ze strony Kontrahenta powyżej przyjętego w umowie limitu. Pozostałe ustalenia nie odbiegają od powszechnie obowiązujących warunków rynkowych.
- W dniu 29 sierpnia 2023 r. VIGO Photonics zawarła z podmiotem z grupy Polskiej Grupy Zbrojeniowej S.A. (dalej jako „Zamawiający”) aneks do umowy z dnia 16 października 2017 r. (dalej jako: „Umowa”). Przedmiotem Umowy jest dostarczenie Zamawiającemu przez Emitenta detektorów w ilościach określonych każdorazowo przez Zamawiającego w zamówieniach. Zamawiający zadeklarował w okresie obowiązywania umowy zakup wolumenu detektorów o wartości (przy uwzględnieniu aktualnie obowiązującej ceny) 15.750.000,00 zł (piętnaście milionów siedemset pięćdziesiąt tysięcy zł). Dostarczone detektory są jednym z najbardziej istotnych komponentów opracowanego przez polskie podmioty systemu tłumienia wybuchu i gaszenia pożaru w czołgach, wozach bojowych oraz innych pojazdach o przeznaczeniu zarówno wojskowym jak i cywilnym. Umowa została zawarta na czas określony do dnia 31 grudnia 2035 r. Biorąc pod uwagę aktualne warunki rynkowe, stopień rozwoju technologicznego oraz biznesowego stron oraz możliwości produkcyjne Emitenta, jakie mogą wystąpić przed końcem 2035 r., każda ze stron ma prawo do wystąpienia o zmianę postanowień treści Umowy i okresu jej obowiązywania. Począwszy od 2025 r. z dniem 1 stycznia każdego kolejnego roku obowiązywania Umowy automatycznie dojdzie do podwyższenia wysokości ceny za detektory poprzez jej waloryzację o opublikowany przez GUS średnioroczny wskaźnik inflacji za okres roku kalendarzowego poprzedzającego rok, w którym następuje zmiana cen. Spółka udzieliła Zamawiającemu gwarancji jakości na detektory na 24 miesiące liczone od dnia montażu na urządzeniu docelowym, jednak nie dłużej niż na 30 miesięcy od daty podpisania protokołu przekazania-odbioru. Umowa nie zawiera postanowień dotyczących kar umownych ani nie zastrzega warunków lub terminów rozwiązyjących i zawieszających. Pozostałe warunki Umowy nie odbiegają od warunków rynkowych dla umów podobnego rodzaju. Umowa ma charakter umowy znaczącej ze względu na jej wartość.

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

Marcin Szrom  
Członek Zarządu

Sylvia Wiśniewska-Filipiak  
Główna Księgowa

## 5 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

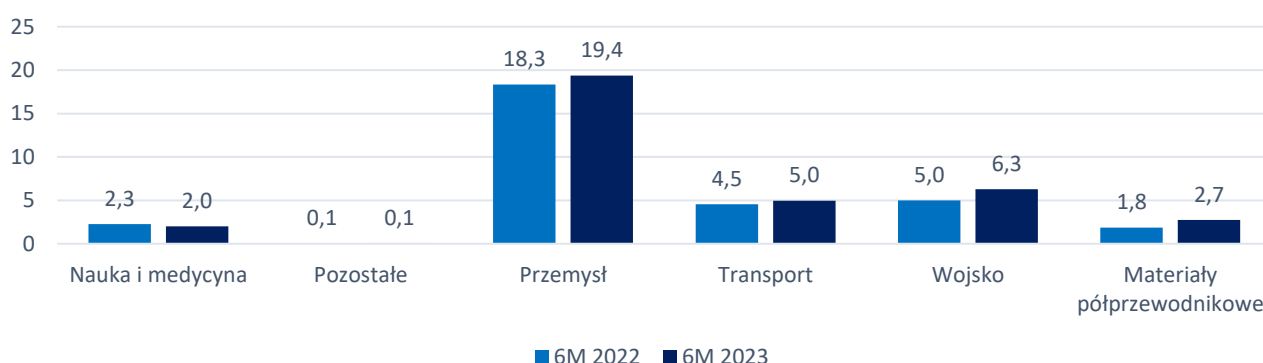
### 5.1 Podsumowanie działalności VIGO Photonics S.A. w I półroczu 2023 roku

#### 5.1.1 Przychody ze sprzedaży

Spółka osiągnęła 35,4 mln zł jednostkowych przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2023 r., o 10,6% więcej r/r. (w tym: sprzedaż materiałów półprzewodnikowych wyniosła 2,7 mln zł, czyli o 48,2% więcej r/r).

Spółka zanotowała największy wzrost w segmencie wojskowym o 26,1% r/r, w segmencie przemysłowym o 5,5% r/r oraz w segmencie transportowym – o ponad 19,6% r/r.

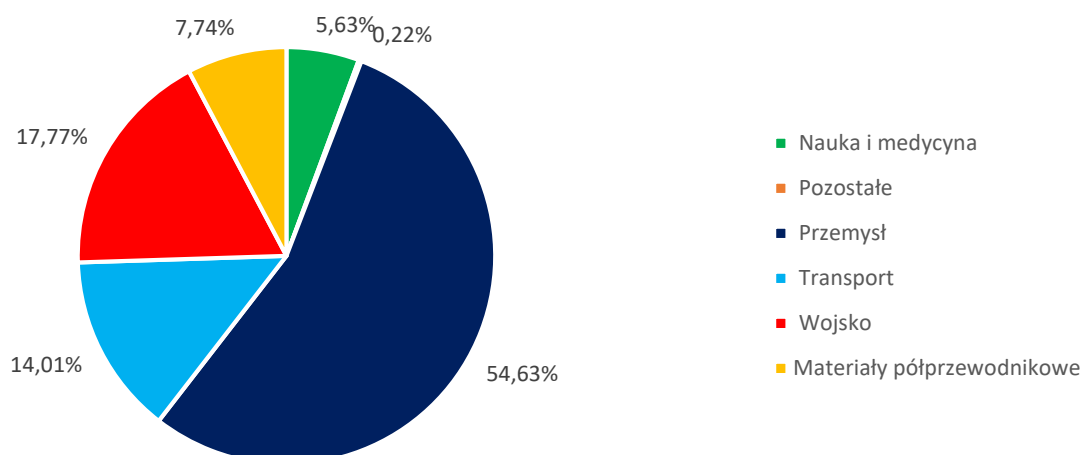
Wykres 1. Łączna sprzedaż w I półroczu 2023 r. i 2022 r. wg aplikacji [mln zł]



Wpływ na wyniki w I połowie 2023 r. miały następujące czynniki:

- Rosnące przychody w segmencie przemysłowym – wzrost sprzedaży o 26,1% r/r wskazuje na stałe, silne trendy popytowe w szeroko pojętym segmencie przemysłowym, w tym zwłaszcza na detektory do zastosowań w przemysłowych analizatorach gazów oraz wykorzystywanych w przemyśle półprzewodnikowym.
- Wzrost przychodów w segmencie transportowym spowodowany był m.in. zwiększającymi się zamówieniami z rynku chińskiego.
- Wzrost przychodów w segmencie wojskowym spowodowany był większym popytem na produkty Spółki związane ze wzrostem wydatków zbrojeniowych w Polsce oraz innych krajach europejskich.

Wykres 2 Łączna sprzedaż w I półroczu 2023 r. wg aplikacji [%]



Do końca II kwartału 2023 r. stan realizacji znaczących umów i zamówień kształtował się następująco:

- umowa ze spółką z grupy Caterpillar z dnia 31 lipca 2023 r. o wartości 3,7 mln euro (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 30/2023 z 31 lipca 2023 r.) została zrealizowana w 24 %,
- umowa ze spółką niemiecką z dnia 4 maja 2023 r. o wartości 2,9 mln euro (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 12/2023 z 4 maja 2023 r.) została zrealizowana w 17 %.

### 5.1.2 Koszty podstawowej działalności operacyjnej

Jednostkowy koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług osiągnął poziom 17,5 mln zł i jest on o 33,1% wyższy niż w analogicznym okresie 2022 r., co związane jest głównie z:

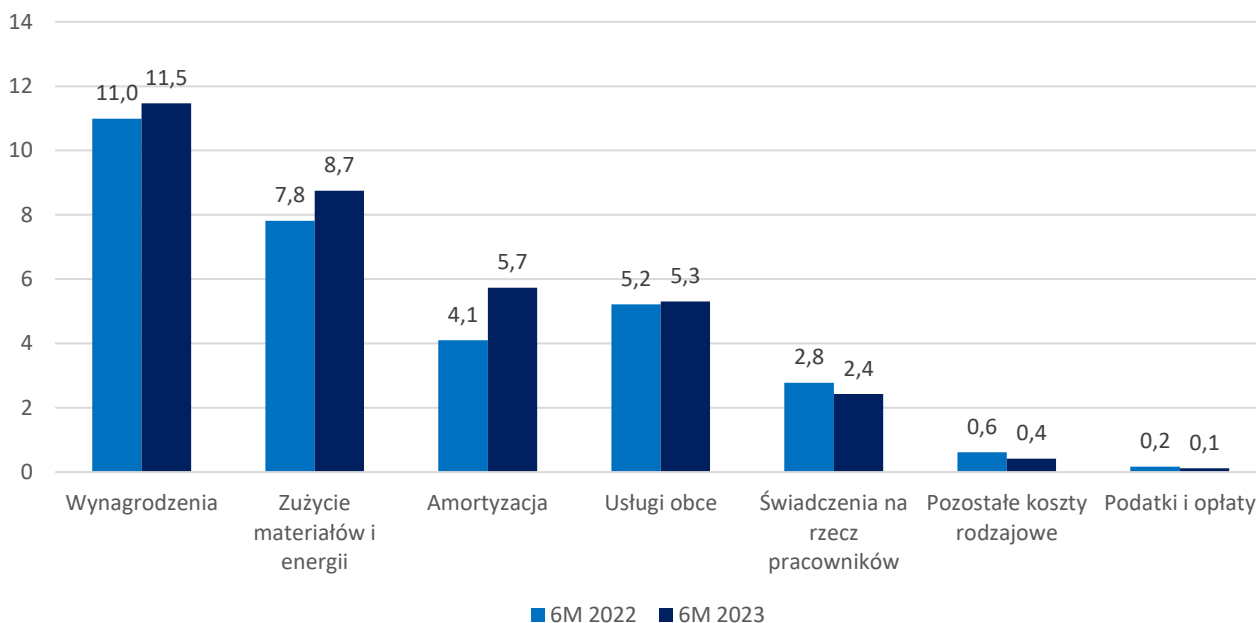
- wzrostem wolumenu produkcji i sprzedaży;
- wzrostem kosztów amortyzacji, spowodowanym zakupem nowych środków trwałych oraz przyjęciem nowych WNIP (technologii);
- wzrostem kosztów zatrudnienia;
- wzrostem kosztów mediów (zwłaszcza energii elektrycznej oraz kosztów ogrzewania), a także materiałów i komponentów, co związane jest z ograniczeniem dostępności niektórych materiałów, a także wzrostem cen wywołanym wojną w Ukrainie.

Koszty ogólnego zarządu w I półroczu 2023 r. osiągnęły poziom 9 mln zł i były niższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego o 23,4%.

Koszty sprzedaży w I połowie 2023 wyniosły 3,9 mln zł i spadły w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 9,3%.

Łączne koszty podstawowej działalności operacyjnej w I półroczu 2023 r. osiągnęły poziom 34,2 mln zł, czyli były wyższe o 7,9% r/r.

Wykres 3 Koszty w układzie rodzajowym [mln zł]

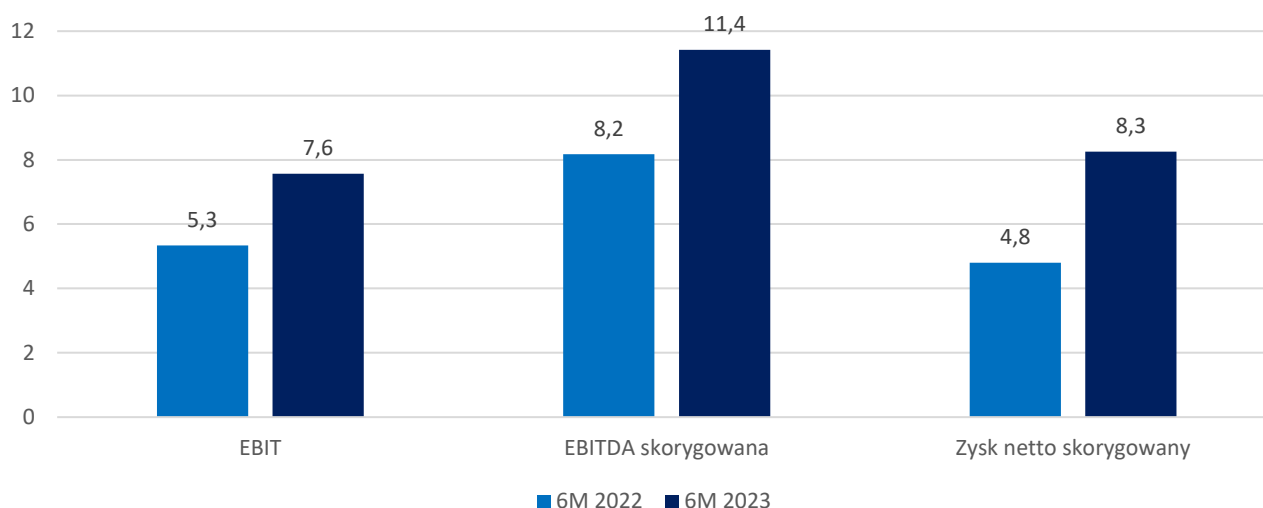




### 5.1.3 Wynik finansowy

Zysk na działalności operacyjnej (EBIT<sup>2</sup>) w I półroczu 2023 wyniósł 7,57 mln zł (wzrost o 41,9% r/r). EBITDA<sup>3</sup> skorygowana<sup>4</sup> osiągnęła poziom 11,4 mln zł i porównaniu do 2022 roku wzrosła o 3,2 mln zł (39,8%). Skorygowany zysk netto w I połowie 2023 r. wyniósł 8,25 mln zł.

Wykres 4 Wyniki finansowe za I półrocze 2023 r. i 2022 r. [mln zł]



Wyszczególnienie (dane skorygowane o zdarzenia jednorazowe)		6M 2023	6M 2022
<b>EBIT</b>	<b>[tys. PLN]</b>	<b>7 569</b>	<b>5 333</b>
<b>EBITDA skorygowana</b>	<b>[tys. PLN]</b>	<b>11 419</b>	<b>8 171</b>
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	[tys. PLN]	7 569	5 333
Amortyzacja	[tys. PLN]	5 737	4 101
Rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych	[tys. PLN]	-1 916	-1 338
Program motywacyjny	[tys. PLN]	29	76
<b>Rentowność EBIT</b>		<b>21,4%</b>	<b>16,6%</b>
<b>Rentowność EBITDA skorygowana</b>		<b>32,2%</b>	<b>25,5%</b>
<b>Rentowność netto skorygowana</b>		<b>23,3%</b>	<b>15,0%</b>

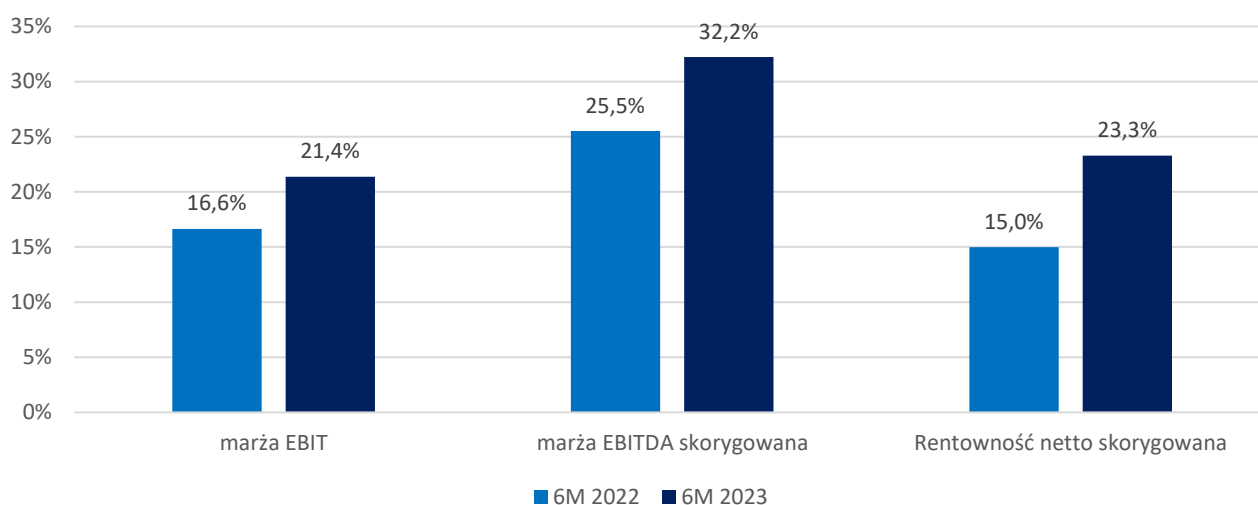
Rentowność netto skorygowana w I półroczu 2023 wyniosła 23,3% i w porównaniu do analogicznego okresu roku 2022 wzrosła o 8,2 pp. Rentowność EBITDA skorygowana wyniosła 32,2% (wzrost o 6,7 pp r/r), z kolei rentowność EBIT wyniosła 21,4% (wzrost o 4,7 pp r/r).

<sup>2</sup> EBIT jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBIT jest tożsama z zyskiem/stratą z działalności operacyjnej.

<sup>3</sup> EBITDA jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBITDA stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji.

<sup>4</sup> EBITDA skorygowana stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji pomniejszoną o rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych

Wykres 6 Rentowność i marże wypracowane w I półroczu 2023 r. i 2022 r. (%)



## 5.2 Wydarzenia związane ze Spółką

20 stycznia	Wprowadzenie do oferty nowych detektorów IR bazujących na materiale z grupy III-V.
28 stycznia – 2 lutego	Uczestnictwo w międzynarodowych targach Photonics West 2023 w USA.
14 lutego	Publikacja nowego katalogu produktowego VIGO Photonics.
22-23 lutego	Uczestnictwo w Dniach Przemysłu Kosmicznego organizowanych przez Europejską Agencję Kosmiczną (ESA).
8 marca	Organizacja webinarium poświęconego nowemu produktowi – Matrycy SWIR.
15 marca	Zajęcie drugiego miejsca w rankingu Giełdowa Spółka Roku w kategorii Innowacyjne Produkty i Usługi.
3 – 6 kwietnia	Uczestnictwo w targach Smart City Summit & Expo na Tajwanie.
4 kwietnia	Prelekcja i uczestnictwo w panelu dyskusyjnym „Challenges and Opportunities for Electronic and Photonic Ecosystems Resulting from the EU Chips Act”.
7 kwietnia	Publikacja bazy publikacji naukowych z całego świata, bazujących na detektorach podczerwieni VIGO Photonics.
20 kwietnia	Współtworzenie Klastra Mikroelektroniki, Elektroniki i Fotoniki.
19 – 21 kwietnia	Uczestnictwo w targach Optics & Photonics International Exhibition OPIE23 w Japonii.
25 kwietnia	Udział w panelu dyskusyjnym na temat przemysłu kosmicznego, podczas Europejskiego Kongresu Gospodarczego.
27 kwietnia	Uczestnictwo i prelekcja w targach SPIE Optics + Optoelectronics w Czechach.
28 kwietnia	Uczestnictwo w Photonics21 Partnership Annual Meeting i prelekcja związana z EU Chips Act.
4 maja	Otrzymanie tytułu „Diament Forbes 2023”.
12 maja	Uczestnictwo w International Photonics Job Fair.
16 – 17 maja	Sponsoring i prelekcja na konferencji Infrared Colloquium w Szwajcarii.
29 maja	Dodanie nowego produktu do oferty VIGO Photonics – epiwafery pod lasery QCL

7 czerwca	Organizacja webinarium poświęconego nowym detektorom podczerwieni, bazującym na materiałach z grupy III-V.
8 czerwca	Decyzja KE zatwierdzająca wysokość pomocy publicznej dla projektu HyperPIC w ramach mechanizmu IPCEI
27 – 30 czerwca	Uczestnictwo w największych targach branży fotonicznej w Europie – Laser World of Photonics w Niemczech.

### 5.3 Realizacja projektów badawczych i rozwojowych

Spółka realizuje następujące projekty badawczo-rozwojowe (szczegółowa informacja o poszczególnych projektach została podana w Raporcie Rocznym Spółki za 2022 r.<sup>5</sup>):

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN]	Kwota dofinansowanie dla Spółki	Okres realizacji Projektu
1.	Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL	21.11.2019	13 015	9 111	01.01.2020 31.03.2023
2.	PEMIR – „opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe	15.03.2021	1 115	836	01.03.2021 31.10.2023
3.	TRAVEL – nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL	22.02.2021	472	354	01.10.2020 30.09.2023
4.	WIKINET – „Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej”	09.02.2021	666	500	01.01.2021 01.01.2023
5.	MIRPIC – „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni	25.05.2021	9 492	6 801	01.04.2021 31.03.2024
6.	INGAS WITH ASIC – „Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7-2.6 μm”	23.09.2021	12 650	8 521	1.01.2021 31.12.2023
7.	Polska matryca dla zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni	24.05.2021	9 374	6 218	01.01.2021 31.12.2023
8.	Car2TERA - Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems	01.01.2020	113 (24 113.74 EUR)	113 (24 113.74 EUR)	01.01.2020 31.03.2023
9.	TRIAGE - Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection	01.01.2021	1 967 (420 392,25 EUR)	1 377 (294 274,58 EUR)	01.01.2021 29.02.2024
10.	Photogenic - Photonics on Germanium - New Industrial Consortium	22.06.2022	6 230 (1 331 250.00 EUR)	6 230 (1 331 250.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025

<sup>5</sup> Dostępny: <https://vigo.com.pl/raporty/wyniki-finansowe-za-2021/>

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla Spółki [tys. PLN]	Kwota dofinansowanie dla Spółki	Okres realizacji Projektu
11.	AI-Prism - AI Powered human-centred Robot Interactions for Smart Manufacturing	23.05.2022	1 122 (239 700.00 EUR)	785 (167 790.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025
12.	MINIBOT- Miniaturized Board-mountable Optical Transceiver for high data rate military satellite communications	02.12.2022	2 711 (609 098.84 EUR)	2 711 (609 098.84 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
13.	OPMMEG – Optically- pumped magnetometer arrays for magnetoencephalography	04.11.2022	2 225 (500 000,00 EUR)	2 225 (500 000,00 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
14.	IBAIA- Innovative environmental multisensing for waterbody quality monitoring and remediation assessment	30.11.2022	1 498 (336 625.00 EUR)	1 498 (336 625.00 EUR)	01.12.2022 30.11.2026
15.	BROMEDIR- Broadband MEMS- based infrared spectrometers: the core of a multipurpose spectral sensing photonic platform	17.11.2022	1 964 (441 375.00 EUR)	1 964 (441 375.00 EUR)	01.01.2023 30.06.2026
16.	LWIRPSBDA- Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi	14.06.2023	1 163	680	01.04.2023 31.03.2026

W 2021 Spółka przedstawiła nową Strategię na lata 2021-2026. Strategia podzielona jest na II fazy. W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Spółka zamierza się koncentrować na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fotonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

Spółka realizuje obecnie następujące strategiczne inicjatywy wzrostowe:

#### Inicjatywa MCT+

Celem inicjatywy jest doskonalenie technologii i procesów produkcyjnych produktów opartych o tellurek kadmowo rtęciowy (MCT). Szczególną uwagę przywiązuje się do wprowadzania nowych produktów na rynek zastosowań przemysłowych, technik wojskowych i kosmicznych, na rynkach geograficznych nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach.

Obecnie prace w Inicjatywie koncentrują się wokół projektów komercyjnych, polegających na optymalizacji dotychczasowej gamy produktowej o nowe procesy i technologie wdrożone w wyniku ostatnich inwestycji. Spółka planuje uruchamianie projektów na nowe produkty jedynie w przypadku pozyskania zainteresowanych tego typu produktami klientów.

#### Inicjatywa III-V

W związku z wprowadzeniem w obszarze Unii Europejskiej Dyrektywy RoHS, w perspektywie kilku lat na rynku cywilnym ograniczona zostanie możliwość obrotu towarami zawierającymi substancje ryzykowne dla środowiska (takie jak np.: rtęć). Przygotowując się na te zmiany firma od kilku lat rozwija detektory oparte na materiałach A3B5, np: antymonkach indu i arseniu.

Spółka w ramach tej inicjatywy realizuje projekt POLTUR4/PEMIR/2/2021 pt. „Opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe”, akronim: **PEMIR**. Celem projektu jest opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni (3–16 μm) wykorzystujących plazmone

wzmocnienie absorpcji, które zapewni wzrost stosunku sygnału do szumu i szybkości odpowiedzi w temperaturze pokojowej bądź w temperaturach osiągalnych przy użyciu chłodziarek Peltiera. Zaproponowane w projekcie detektory mogą być bardzo przydatne w wielu istniejących i nowych zastosowaniach w tym przemysłowych (motoryzacja, kontrola produkcji), środowiskowych (kontrola zanieczyszczeń), medycznych i wojskowych. Całkowity koszt projektu wynosi: 1 115 343,81 zł, z czego wysokość dofinansowania to: 836 507,86 zł. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu POLTUR4.

Jednym z obecnie realizowanym przez spółkę projektów w tej inicjatywie jest też projekt **TRIAGE**, „*Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection*” (identyfikator umowy o grant: 101015825), w ramach którego opracowana zostanie inteligentna i kompaktowa sieć czujników jakości powietrza służących hiperspektralnemu wykrywaniu wszystkich istotnych gazów zanieczyszczających atmosferę. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie i dostarczenie dedykowanych modułów detektorów podczerwieni do czujników TRIAGE. Naszą rolą jest również optymalizacja modułów detekcyjnych, mająca na celu osiągnięcie jak najlepszej zgodności z wymaganiami projektu i umożliwiającą integrację ze spektrofotometrem FTIR. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dziewięciu partnerów. Okres realizacji: 1.01.2021-29.02.2024. Całkowite koszty projektu to: 5 853 623,50 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 994 300,96 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont 2020.

W ramach Inicjatywy wdrażane są rozwiązania wypracowywane w ramach prac toczących się w dotychczasowym obszarze „Tani moduł detekcyjny” – zakładającego wprowadzenie na rynek tanich (poniżej 100 EUR) modułów detekcyjnych (detektorów ze wzmocnieniem sygnału) do szerokiego stosowania w zastosowaniach przemysłowych i ochronie środowiska. W ramach przedsięwzięcia na początek realizowane są obecnie dwa zadania:

- Opracowanie prostego modułu detekcyjnego składającego się z chipa detekcyjnego bezpośrednio na płycie PCB zawierającej zintegrowany układ wzmacniający z wyjściem analogowym. Nowy moduł umożliwi klientom automatyzację montażu i zmniejszy koszty produkcji systemów opartych o detektory podczerwieni.
- Opracowanie technologii optyki dyfrakcyjnej – tj. soczewek wytwarzanych bezpośrednio na płytkach epitaksjalnych. Soczewki dyfrakcyjne pozwolą na osiągnięcie podobnych parametrów co przy zastosowaniu soczewek immersyjnych, ale przy znacznie mniejszym koszcie produkcji.

W inicjatywie w ostatnich miesiącach zaczęły pojawiać się pierwsze zamówienia na wolumen powyżej kilkuset sztuk.

Innym projektem dofinansowanym w ramach Inicjatywy jest **AI-PRISM**. W ramach projektu rozwiązania z obszaru sztucznej inteligencji zostaną zaadoptowane do usprawnienia procesów produkcyjnych, w obszarach uznawanych za trudne do zautomatyzowania. Konsorcjum składa się z 26 partnerów z całej Europy. W ramach projektu VIGO najbliższym współpracować będzie z Państwowym Instytutem Automatyki i Pomiarów. Podmioty wspólnie zaprojektują i wdrożą szyte na miarę rozwiązanie do automatycznego i bezkolejowego pozycjonowania detektorów na preczykach do immersyjnych produktów VIGO. Wyzwaniem dla sztucznej inteligencji jest dostosowanie tego, wymagającego doświadczenia procesu, do potrzeb szerokiej oferty produktów VIGO. Celem wdrożenia jest skrócenie czasu operacji o 80% i redukcja o połowę ilości odpadów powstających w procesie. Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 239 700,00 euro, z czego dofinansowanie to: 167 790,00 euro. Realizacja projektu rozpocznie się 01.10.2022. Plan prac w projekcie rozpisany jest na okres 3 lat.

**IBAIA** to kolejny projekt realizowany w ramach inicjatywy III-V. Głównym zadaniem projektu IBAIA jest opracowanie czterech innowacyjnych, optyimizowanych i funkcjonalnych moduły czujników opartych na komplementarne technologie fotoniczne i elektrochemiczne. Owe cztery moduły będą obejmować:

- a) czujniki fotoniczne w zakresie widzialnym i bliskiej podczerwieni do wykrywania mikroplastiku i pomiaru zasolenia oraz średniej podczerwieni do wykrywania związków organicznych;
- b) czujniki elektrochemiczne do wykrywania soli i metali ciężkich; oraz przetwornik chemiczny sprzężony z czujnikiem optycznym do wykrywania parametrów fizykochemicznych.

W ramach tego projektu te moduły zostaną zintegrowane w zaawansowany system wieloczujnikowy, który będzie mógł monitorować szeroki zakres parametrów z większą dokładnością niż istniejące obecnie rozwiązania. Jednocześnie będzie bardziej opłacalny, niezawodny i przyjazny dla środowiska w produkcji i przyjazne dla użytkownika. Dany projekt również przewiduje przetestowanie zintegrowanego systemu wieloczujnikowego w rzeczywistych warunkach.

Oczekuje się, że projekt IBAIA zaowocuje wysoce konkurencyjnym produktem, który będzie służył jako uniwersalne rozwiązanie dla wielu odbiorców nie tylko z UE, oraz zapewni innowacyjną technologię, która pomoże w osiągnięciu celów Europejskiego Zielonego Ładu.

W ramach projektu IBAIA, VIGO Photonics S.A. będzie uczestniczyło w realizacji następujących zadań: udział w opracowanie przetworników w zakresie średniej podczerwieni, wytwarzanie struktur epitaksjalnych QCL oraz produkcja detektora fotonicznego, udział w integracji modułu detekcyjnego z wyprodukowanym przez VIGO Photonics. S.A z detektorem fotonicznym, udział w testach fabrycznych i środowiskowych wyprodukowanego detektora.

Projekt współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2026 Całkowity koszt realizacji projektu: 336 625,00 euro, z czego dofinansowanie to: 336 625,00 euro.

Ostatnim pozyskany przez Spółkę projektem jest projekt pt: "Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi (**LWIRPSBDA**). Celem projektu jest opracowanie i zademonstrowanie nowego przyrządu detekcyjnego pracującego w warunkach wysokotemperaturowych (HOT - high operating temperature, 230 K w pierwszym etapie i 300 K) i w zakresie długofalowym - 10.6 mikrometra o parametrach detekcyjnych przewyższających dostępne obecnie na rynku detektory z HgCdTe. Proponowana architektura przyrządu pozwoli uzyskać wyższe wykrywalności dzięki ograniczeniu objętości detektora, tym samym, ograniczeniu poziomu szumów i zwiększeniu sprzężenia optycznego poprzez zastosowanie anteny dielektrycznej z amorficznego krzemu, optymalizowanej na zakres długofalowy (10,6 mikrometra). Struktura detektora będzie osadzana na bazie supersieci-II rodzaju InAs/InAsSb. Zastosowanie anteny dielektrycznej pozwoli zwiększyć wydajność kwantową 2.5× dla długości fali 10.6 mikrometra.

Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach X konkursu na wspólne projekty bilateralne w ramach współpracy polsko – tajwańskiej (2022). Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024. Całkowity koszt realizacji projektu przez VIGO to 1 162 725,00 PLN, z czego dofinansowanie to: 679 625,00 PLN. VIGO jest liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi także: Wojskowa Akademia Techniczna im. Jarosława Dąbrowskiego, National Taiwan University, Department of Electrical Engineering, Graduate Institute of Photonics and Optoelectronics oraz Taiwan Semiconductor Research Institute (TSRI), National Applied Research Laboratories (NARLabs)

### Inicjatywa InGaAs

Celem inicjatywy InGaAs jest wejście na istniejący rynek detektorów pracujących w zakresie tzw. krótkiej podczerwieni (SWIR – Short Wavelength Infrared), które mają potencjał m.in. do zastosowania w elektronice użytkowej (m.in. do pomiaru różnych związków w ludzkim ciele – m.in. pomiaru poziomu glukozy, alkoholu czy mleczanów).

W ramach inicjatywy realizowany jest projekt „**Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7 – 2.6 μm**”, którego celem jest opracowanie i wprowadzenie na rynek nowego masowego produktu będącego zminiaturyzowanym wysokotemperaturowym sensorem InGaAs na zakres 1.7–2.6 μm dla nowoczesnej elektroniki użytkowej zintegrowanego z dedykowanym układem scalonym ASIC, który podniesie konkurencyjności firmy VIGO.

### Inicjatywa PIC

Celem Inicjatywy jest rozwój systemów optoelektronicznych dla fotoniki zakresu podczerwieni. Docelowo będą one miały postać hybrydowych fotonicznych układów scalonych PICs (ang. Photonic Integrated Circuits). PICs to układy fotoniczne składające się z wielu komponentów optycznych i elektronicznych o różnych funkcjonalnościach zintegrowanych na wspólnym, najczęściej półprzewodnikowym, podłożu. Pierwszym zadaniem w tym zakresie będzie opracowanie układu PIC'a pracującego w zakresie długości fal 3-5,5 μm, rozumianego jako monolitycznie zestawione: źródło (lasery), detektor, elementy optyki i elektronika. Możliwe zastosowania takiego PIC'a to:

- analizy składu chemicznego gazów,
- analiza zanieczyszczeń w cieczach,
- FSO (free space communication),
- medyczne, telemedycyna, związane z detekcją gazu.

W ramach Inicjatywy zostanie opracowana platforma technologiczna umożliwiająca masowe wytwarzanie zintegrowanych obwodów fotonicznych na zakres średniej podczerwieni. Celem inicjatywy jest również wejście na rynek producentów układów fotoniki scalonej, poprzez przedstawienie grupie kluczowych klientów (aplikacje mobilne, IoT, wearables) demonstratorów technologii, a następnie wytworzenie serii pilotażowych do testów u klienta. Inicjatywa stanowi kontynuację prac programu „systemy optoelektroniczne” – z poprzedniej strategii firmy.

W kwietniu 2021 roku spółka podpisała umowę na realizację projektu pt. „*Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni*”, akronim: **MIRPIC**, nr umowy: TECHMATSTRATEG-III/0026/2019-00. Wynikiem projektu będzie innowacja produktowa w postaci specjalizowanych układów fotoniki scalonej (ASPIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni, MidIR (3-5,5 μm). W szczególności zaprojektowane, wytworzone i przetestowane zostaną poszczególne bloki funkcjonalne (building blocks) niezbędne do definiowania układów ASPIC, co pozwoli na zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie parametrów demonstratora układu ASPIC. Demonstrator będzie odzwierciedlał typowe cechy charakterystyczne dla układów fotoniki scalonej, tj. wielokanałowość, integracja na wspólnym podłożu, interfejsy elektroniczne i optyczne oraz packaging.

Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu TECHMATSTRATEG. Okres realizacji: 1.04.2021-31.03.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 29 255 381,61 zł, z czego dofinansowanie to: 26 564 942,41 zł.

Celem kolejnego projektu: **BROMEDIR** jest opracowanie i przetestowanie demonstratorów systemu, który będzie w stanie zaspokoić rosnące rynkowe zapotrzebowanie na zminiaturyzowane czujniki, analizujące wiele parametrów chemicznych w

tym samym czasie. Od wielu lat jednoczesny pomiar wielu substancji możliwy jest dzięki użyciu metody Spektroskopii. W projekcie BROMEDIR opracowana zostanie nowa generacja miniaturowych spektrometrów, które następnie zostaną przetestowane w następujących 3 obszarach zastosowań: rolnictwo, monitorowanie jakości łańcucha dostaw wodoru oraz kontrola jakości paliwa.

Głównymi zadaniami VIGO Photonics S.A. w tym projekcie są: opracowanie nowoczesnego niechłodzonego detektora fotonicznego na średnią podczerwień, udział w integracji i testach ultrakompaktowego spektrofotometru FTIR, udział w walidacji spektrofotometru FTIR w odpowiednich środowiskach (testy środowiskowe), udział w ocenie wydajności i opracowaniu rekomendacji.

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.01.2023-30.06.2026 Całkowity koszt realizacji projektu: 441 375.00 euro, z czego dofinansowanie to: 441 375.00 euro.

Na obecnym etapie prac rozwojowych Zarząd Spółki nie przewiduje zagrożeń dla realizacji projektów w inicjatywie.

### Inicjatywa Matryce

Celem inicjatywy jest opracowanie technologii i zbudowanie kompetencji w zakresie wytwarzania detektorów matrycowych zarówno chłodzonych (termowizyjnych) jak i niechłodzonych (SWIR InGaAs), epitaksja, processing dużej gęstości, ROIC, hybrydyzacja, hermetyzacja.

Kontynuacja programu Matryce w ramach nowej strategii ma na celu opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych detektorów podczerwieni. Początkowo opracowane zostaną matryce chłodzone o parametrach technicznych kompatybilnych z istniejącym na rynku sprzętem, który ma już swoje zastosowanie w przemyśle, umożliwi to płynne przejście od fazy badawczej do produkcyjnej. W kolejnym kroku, śledząc światowe trendy, prace skupią się nad konkurencyjnymi rozwiązaniami technologicznymi. Wszechobecność promieniowania podczerwonego znajduje szereg zastosowań jego detekcji. Przemysł opiera rozwiązania w tej dziedzinie na komponentach pozyskiwanych od nielicznych zagranicznych dostawców.

W 2021 na podstawie umowy: POIR.01.01.01-00-0185/20-00 spółka rozpoczęła realizację projektu: „**Polska Matryca do zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni**”. Głównym celem projektu jest opracowanie matrycy na zakres podczerwieni 2-5  $\mu\text{m}$  dla zastosowań kosmicznych. Celem dodatkowym jest opracowanie zestawu pomiarowego do charakteryzacji typowych matryc, modułów oraz kamer podczerwieni o średniej rozdzielczości obrazu. Proponowana w projekcie matryca na zakres podczerwieni wykonana zostanie z zaawansowanego technologicznie materiału – supersieci II rodzaju typu InAs/InAsSb który będzie produktem nowym i całkowicie innowacyjnym w skali polskiego rynku. Matryca będzie również produktem innowacyjnym w skali światowej zastępując istniejące na rynku matryce z antymonku indu InSb.

Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Inteligentny Rozwój. Projekt realizowany w ramach konkursu Narodowego Centrum Badań i Rozwoju: Szybka ścieżka dla Mazowsza. Okres realizacji projektu: 1.01.2021-31.12.2023, całkowita wartość projektu wynosi: 15 582 310,69 zł, a wysokość dofinansowania to: 11 568 965,39 zł.

### Inicjatywa Epitaksja MOCVD

Celem Inicjatywy jest rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V, produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL) oraz ciągłe doskonalenie produkcji heterostruktur epitaksyjnych związków półprzewodnikowych na bazie GaAs i InP metodą MOCVD, prowadzące do opanowania na poziomie beyond state-of-the-art technologii epitaksji struktur PD ext InGaAs, PD InGaAs 1.7, QCL, VCSEL, LD, TJSC.

W dniu 21.11.2019 Spółka zawarła umowę o dofinansowanie projektu badawczego MAZOWSZE/0032/19-00 pt.: „**Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksyjnych oraz przyrządów laserujących VCSEL**” w ramach konkursu „Ścieżka dla Mazowsza”. VIGO System S.A. jest liderem konsorcjum, w skład którego wchodzi także Politechnika Warszawska i Politechnika Łódzka. Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu wynosi 16 302 135,55 zł, zaś wysokość dofinansowania wynosi 12 398 365,18 zł, co stanowi 76,05% całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Koszty kwalifikowane VIGO System S.A. wynoszą 13 014 525,55 zł, zaś dofinansowanie dla Spółki wynosi 9 110 755,18 zł. Celem projektu jest stworzenie nowych rozwiązań w technologii MOCVD wytwarzania zaawansowanych fotonicznych hetero-struktur epitaksyjnych związków półprzewodnikowych III-V na bazie GaAs i InP. Innowacje technologiczne będące rezultatem projektu zostaną wykorzystane w produkcji struktur laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL) oraz kwantowych laserów kaskadowych (QCL). W projekcie zostanie także opracowany projekt struktury lasera VCSEL przystosowanego do pracy jednomodowej oraz projekt matrycy laserów, zoptymalizowanych pod kątem maksymalnej emitowanej mocy, m.in. dzięki symulacji i optymalizacji rozkładu temperatury.

Badania nad poprawą spektralnej charakterystyki emisyjnej laserów zostaną zrealizowane poprzez zastosowanie siatek podfalowych umieszczanych na emisyjnej powierzchni lasera. Niezależnie, badania nad technologią epitaksji struktur na bazie GaAs oraz projekt przyrządu VCSEL zostaną wykorzystane w przełomowych badaniach w skali kraju nad zmodyfikowanymi metodami wytwarzania laserów jednomodowych, jako przyrządów dyskretnych i ich matryc.

W efekcie realizacji inicjatywy, firma VIGO System uruchomi produkcję płytek epitaksjalnych i ich sprzedaż na rynku globalnym, oraz po raz pierwszy w kraju uruchomi proces technologiczny wytwarzania przyrządów VCSEL z własnego materiału i według projektu opracowanego przez konsorcjum.

Innym realizowanym w tym obszarze działaniem jest projekt **Car2TERA**, "*Terahertz sensors and networks for next generation smart automotive electronic systems*", (numer umowy 824962), realizowany w ramach programu Horyzont 2020 przez europejskie konsorcjum obejmujące następujące firmy oraz jednostki badawczo-rozwojowe: TECHNIKON FORSCHUNGS- UND PLANUNGSGESELLSCHAFT (AT), Kungliga Tekniska Hogskolan (SE), Infineon Technologies Austria AG (AT) Chalmers Tekniska Hogskola AB (SE), VIGO System S.A. (PL), Ericsson Telecomunicazioni (IT), Anteral SL (ES), Veoneer Sweden AB (SE). Celem projektu jest opracowanie sensorów i sieci terahercowych do nowej generacji inteligentnych samochodowych systemów elektronicznych.

Spółka realizuje również projekt: **TRAVEL** pt. „*Nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL*”, numer umowy: M-ERA.NET2/2019/9/2020. Projekt realizowany jest wspólnie z Politechniką Łódzką i Laboratory for Analysis and Architecture of Systems CNRS. Projekt ma na celu stworzenie opłacalnej przemysłowo metody wytwarzania laserów VCSEL z przezroczystą elektrodą jako górnym kontaktem i nieregularną aperturą, które umożliwiają bardziej efektywną konwersję energii elektrycznej w energię optyczną. Zadaniem VIGO w projekcie jest wytwarzanie struktur charakteryzujących się wysokimi parametrami optycznymi i wysoką powtarzalnością wymaganymi w produkcji tego typu laserów. Wzrost struktury epitaksjalnej będzie zakończony wytworzeniem urządzenia i jego charakteryzacją. Lasery VCSEL są szeroko stosowane w przemyśle fotonicznym, głównie w systemach łączności bliskiego zasięgu, LIDARach, sensorach typu time-of-flight (ToF), autonomicznych pojazdach, robotach i samolotach bezałogowych. Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu M-ERA.NET Call 2019. Koszty kwalifikowane projektu to: 1 142 725,35 zł z czego 1 024 808,10 zł wynosi wartość dofinansowania.

W ramach inicjatywy realizowane są również prace w projekcie **WikiNET**, „*Vertical cavity Surface emitting lasers*” (pol. „*Długofalowe Lasery VCSEL do transmisji światłowodowej*”), numer umowy: NCBR/VII/PL-IL/1/2020. Celem projektu jest wytworzenie długofalowych, jednomodowych zintegrowanych płytek VCSEL’owych, które pozwalają na szybką modulację, przy jednoczesnym zachowaniu niskiego kosztu jednostkowego. Zadaniem VIGO jest opracowanie wysokiej jakości naprzężonych studni kwantowych dla pasm O i C. Projekt stworzy podstawy do przemysłowej produkcji długofalowych laserów VCSEL na dużą skalę. Projekt współfinansowany jest przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach VII konkursu polsko-izraelskiego. Koszty kwalifikowalne: 1 166 233,70 zł, wysokość dofinansowania: 999 675,28 zł.

W drugim kwartale 2022 Spółka podpisała umowę (GA: 101069490) na realizację projektu **PHOTOGENIC** - „*Photonics on Germanium - New Industrial Consortium*”, którego celem jest opracowanie (TRL 5) innowacyjnej technologii produkcji VCSEL (vertical-cavity surface-emitting lasers) na podłożach germanowych. Projekt zakłada iteracyjną optymalizację wzrostu struktur technikami MBE i MOCVD, zakończoną osiągnięciem wysokiej jakości struktury krystalicznej, a w efekcie konkurencyjnych (w stosunku do podłoży GaAs) parametrów funkcjonalnych produkowanych laserów. Warto wspomnieć, że proponowana w projekcie technologia produkcji VCSEL w porównaniu do osadzania na podłożach na bazie arsenków galu, jest bezpieczniejsza dla środowiska i umożliwia osiągnięcie znacznie niższych kosztów produkcji (mniej strat, lepsza wydajność na proces, wyższe uzyski, podłoża 8calowe). Oczekuje się, że ustabilizowanie wielko-wolumenowej produkcji zainteresuje odbiorców z innych obszarów aplikacji, takich jak: komunikacji optycznej (datacom), zastosowań medycznych czy przemysłowych (pojazdy autonomiczne, drony, roboty). W ramach projektu zostaną opracowane i przetestowane demonstratory kamery 3D oraz LIDAR’ów wykorzystujące wyprodukowane struktury. Łączna wartość dofinansowania projektu z Programu Horizon Europe wynosi: 4 788 752,00 EUR, w tym dofinansowanie dla VIGO w wysokości 1 331 250,00 EUR.

W ramach realizacji kolejnego projektu – projektu **OPMMEG** zostanie opracowana matryca OPM, która będzie spełniała wymagania dla szerokiego zastosowania optycznie pompowanych magnetometrów w MEG. Oczekuje się, że stworzona w ramach projektu matryca, potwierdzi użyteczność technologii OPM w magnetoencefalografii. Projekt łączy światowych liderów w dziedzinach opracowań oraz produkcji komponentów i systemów fotonicznych, komercyjnych systemów MEG i zastosowań magnetoencefalografii w celach medycznych. Przewidywane efekty realizacji tego projektu to rozwój rynku fotonicznego, w tym stworzenie łańcucha wartości urządzeń fotonicznych do nowoczesnych systemów, który będzie łączyć wszystkich odpowiednich interesariuszy. Głównymi zadaniami VIGO Photonics S.A. w tym projekcie będą: opracowanie, projektowanie i epitaksja heterostruktur VCSEL, processing VCSELi oraz testy optoelektroniczne, udział w przygotowaniu raportu walidacyjnego.

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2025. Całkowity koszt realizacji projektu: 500 000,00 euro, z czego dofinansowanie to: 500 000,00 euro.

Głównym celem kolejnego projektu w ramach inicjatywy, o akronimie **Mini-BOT** jest stworzenie transceivera optycznego do komunikacji satelitarnej opartego na technologii europejskiej i tym samym odblokowanie pełnego potencjału światłowodów wojskowych dla europejskiego przemysłu lotniczego i kosmicznego.

W ramach realizacji projektu Mini-BOT konsorcjum będzie opracowywać i testować nowoczesne systemy łączności, które projektowane będą w taki sposób, aby spełniać kryteria SWaP-C. Jednym z kluczowych komponentów opracowywanych OTRX będą VCSEL’e (Vertical cavity surface emitting lasers).



VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu Mini-BOT będzie zaangażowana w realizację następujących zadań: udział w opracowaniu konfiguracji interfejsów modułów transceiveru optycznego oraz opracowanie oraz produkcja heterostruktur epitaksjalnych VCSEL

Projekt jest współfinansowany w ramach programu Horizon Europe. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2025. Całkowity koszt realizacji projektu: 609 098.84 euro, z czego dofinansowanie to: 609 098.84 euro.

#### 5.4 Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki w II półroczu 2023 r. oraz w kolejnych okresach

W czerwcu 2021 r. Zarząd Spółki przyjął strategię do realizacji w latach 2021-2026.

Strategia zakłada, że podstawowy cel Spółki, jakim jest pomnażanie jej kapitału i wzrost wartości dla Akcjonariuszy, w perspektywie do 2026 r. będzie realizowany poprzez kontynuację rozwoju na globalnym rynku fotoniki, w tym wspieranie rozwoju segmentów rynku w których Spółka jest obecna oraz poszerzenie zakresu działalności Spółki o nowe obszary.

Zarząd identyfikuje szereg potencjalnych szans biznesowych dostępnych dla Spółki w ramach rynku fotoniki, których wykorzystanie może pozwolić na realizację ambicji wzrostowych w perspektywie 2026. Za najbardziej perspektywiczne z potencjalnych inicjatyw wzrostowych Spółki Zarząd uznaje:

- a. Eksplorację rynku detektorów MCT (HgCdTe), w tym ekspansję (geograficzną, segmentową) w obszarach rynku nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach,
- b. Rozwój technologii detektorów i modułów podczerwieni z materiałów powstałych na bazie związków z III i V grupy układu okresowego pierwiastków, zgodnych ze wspólnotową dyrektywą Restriction of Hazardous Substances (RoHS),
- c. Rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL),
- d. Rozwój technologii źródeł podczerwieni,
- e. Rozwój technologii systemów optoelektronicznych i fonicznych układów scalonych dla średniej oraz krótkiej podczerwieni,
- f. Rozwój technologii matryc detektorów podczerwieni.

Realizacja Strategii VIGO 2026 podzielona jest na II etapy.

#### **Perspektywa 2021-2023**

W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Spółka koncentrowała się na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W czerwcu 2021 r. Spółka opublikowała następujące cele strategiczne:

- 1) 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA w 2021 r,
- 2) 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA w 2022 r.
- 3) 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA w 2023 r.

Ze względu na niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym Spółka nie zrealizowała celu w 2022 r. Natomiast Spółka wdraża obecnie szereg inicjatyw wzrostowych, które mają zapewnić trwały wzrost przychodów ze sprzedaży w kolejnych latach.

#### **Perspektywa 2024-2026**

W II etapie Spółka będzie koncentrować się na wdrożeniu i realizacji wybranych w etapie I Strategii najbardziej perspektywicznych inicjatyw wzrostowych, w tym:

- Przyspieszeniu wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność Spółki (sprzedaż detektorów i modułów podczerwieni oraz materiałów półprzewodnikowych), poprzez wsparcie działalności operacyjnej w całym łańcuchu wartości, w tym zwłaszcza inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach oraz kontynuację rozwoju technologii i nowych produktów, w celu dalszego umocnienia pozycji Spółki jako wiodącego dostawcy fonicznych detektorów średniej podczerwieni oraz dostawcy materiałów półprzewodnikowych do zastosowań w fotonice i mikroelektronice.

- Kontynuacji projektu związanego z rozwojem technologii matryc detektorów podczerwieni do zastosowań cywilnych i wojskowych oraz uruchomieniem seryjnej produkcji matryc detektorów podczerwieni.
- Realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fotonicznych układów scalonych, a następnie wdrożeniem ich do seryjnej produkcji w ramach Inicjatywy PIC. Najważniejszym projektem w ramach tej inicjatywy jest projekt HyperPIC, dla którego Spółka uzyskała decyzję Komisji Europejskiej zatwierdzającą pomoc publiczną w wysokości do 102,9 mln EUR. Decyzja o przyznaniu Spółce dofinansowania oraz określenie ostatecznej wysokości dofinansowania zapadnie w ramach procedury konkursowej w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. O dofinansowanie będą mogły starać się podmioty, dla których Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie pomocy. Realizacja projektu HyperPIC pozwoli Spółce na istotne przeskalowanie biznesu poprzez uzyskanie pozycji wiodącego dostawcy zintegrowanych rozwiązań sensorycznych dla średniej podczerwieni.

Ambicją Spółki jest utrzymanie tempa wzrostu przychodów na poziomie 20-30% rocznie oraz wysokiej rentowności podstawowej działalności operacyjnej, w tym marży brutto na sprzedaży powyżej 60% oraz rentowności EBITDA powyżej 40%.

Mając na uwadze potrzeby inwestycyjne wynikające z realizacji przyjętej Strategii Zarząd podjął decyzję o zmianie polityki dywidendowej, która zakłada rekomendowanie przez Zarząd Walnemu Zgromadzeniu Spółki niewypłacanie dywidendy w okresie realizacji Strategii oraz inwestowanie wypracowanych zysków w przyspieszenie rozwoju Spółki.

Ostateczna rekomendacja co do wypłaty dywidendy będzie zależała od wielu czynników dotyczących Spółki oraz jej branży, w tym przede wszystkim perspektyw dalszej działalności Spółki, wysokości zysków osiąganych w przyszłości, sytuacji finansowej Spółki, oraz przy uwzględnianiu wszelkich ograniczeń w wypłacie dywidendy, poziomu wskaźników płynności, planów ekspansji oraz wymogów prawa w zakresie powyższych elementów. Wysokość dywidendy rekomendowana przez Zarząd będzie uzależniona od potrzeb Spółki w zakresie konieczności zatrzymania wypracowanych zysków w celu ich wykorzystania na działalność Spółki oraz jej dalszy dynamiczny rozwój. Polityka dywidendowa będzie podlegała okresowym przeglądom Zarządu.

## 5.5 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk dla Spółki

Działalność Spółki i jej sytuacja finansowa oraz wyniki działalności podlegały i mogą w przyszłości podlegać negatywnym zmianom w wyniku zaistnienia któregośkolwiek z czynników ryzyka opisanych poniżej. Wystąpienie nawet niektórych z poniższych czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki oraz może skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału. Inne czynniki ryzyka i niepewności niż opisane poniżej, w tym także i te, których Spółka nie jest obecnie świadoma lub które uważa za nieistotne, mogą także wyrzucić istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową i wyniki działalności oraz mogą skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału.

### 5.5.1 Czynniki biznesowe i operacyjne

#### Ryzyko związane z niższym zapotrzebowaniem na produkty od oczekiwanego

Plany dotyczące rozwoju rynku oparte są na różnego rodzaju raportach i analizach rynkowych, planach klientów oraz partnerów w projektach R&D. Prognozy dotyczące wzrostu rynku niechłodzonych detektorów podczerwieni obarczone są stosunkowo dużą niepewnością. Prognozy przedstawiane przez klientów Spółki mogą nie zostać w pełni zrealizowane, zarówno na skutek niepowodzeń obecnie realizowanych projektów wdrożeniowych, jak i przyjęcia błędnych założeń lub oczekiwań, a także znaczących zmian w światowej gospodarce związanych z cyklem koniunkturalnym, w tym możliwość wystąpienia recesji czy kryzysu gospodarczego. W konsekwencji zapotrzebowanie na produkty Spółki może być niższe od oczekiwanego.

Rynki, na których obecna jest Spółka, mogą zostać zaburzone na skutek różnego rodzaju czynników makroekonomicznych (wzrost PKB, poziom bezrobocia, popyt, konsumpcja, etc.), które mogą obniżyć popyt na urządzenia technologiczne. Spółka podejmuje działania zaradcze, które polegają na procesie podejmowania decyzji strategicznych i operacyjnych w oparciu o proces planowania uwzględniający aktualne dane o rynku i popycie na produkty Spółki.

Ryzyko to będzie neutralizowane przez VIGO przez własne badania oraz udział w różnych międzynarodowych projektach, także we współpracy z obecnymi klientami Spółki, mającymi na celu opracowanie nowych aplikacji dla detektorów podczerwieni.

#### Ryzyko związane z utratą dystrybutorów lub odbiorców

Głównymi kanałami sprzedaży jest sprzedaż produktów bezpośrednio do klientów oraz za pośrednictwem dystrybutorów. Zadaniem dystrybutorów jest prowadzenie akcji marketingowych oraz świadczenie podstawowego doradztwa technicznego.

Utrata któregoś z dystrybutorów może utrudnić dostęp do rynku, na którym działał dystrybutor. Z tego względu utrata jednego lub kilku kluczowych dystrybutorów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy oraz osiągnięte wyniki finansowe.

Ponadto istnieje ryzyko utraty kluczowych klientów, do których sprzedaje bezpośrednio produkty. Problemy jakościowe, ekonomiczne lub związane z obsługą klienta może prowadzić do zniechęcenia partnerów do dalszej współpracy. Z tego względu utrata kluczowych klientów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Spółka stale przeszukuje rynki w celu wyłaniania potencjalnych nowych dystrybutorów, monitoruje poziom satysfakcji dotychczasowych klientów oraz w sposób ciągły szuka nowych potencjalnych którzy mogą zastąpić ewentualnych utraconych.

### Ryzyko związane z dostawcami

W procesie produkcji detektorów podczerwieni wykorzystywane są trudno dostępne surowce (takie jak: tellurek kadmowo-rtęciowy, arsenek galu oraz indu), z tego względu surowce te mogą zostać dostarczone przez wąską grupę dostawców gwarantujących ich wysoką jakość.

W 2022 r. Spółka odnotowała pogłębiające się problemy z podażą komponentów elektronicznych wykorzystywanych do produkcji modułów detekcyjnych (mikrokontrolery, układy scalone, etc.) związane z ogólnosiwiatową sytuacją gospodarczą. Czasy dostaw tych komponentów znacząco się wydłużyły, a ceny dostępnych komponentów znacząco wzrosły. Problemy te dotyczą całą branżę elektroniczną na świecie.

W przypadku opóźnień w dostawach lub pogorszeniu jakości surowców, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana lub opóźniona. Koszty komponentów mogą znacząco wzrosnąć w przypadku zakupu z rynku brokerskiego.

W przypadku dłuższej przerwy w dostawach lub niemożności znalezienia alternatywnego dostawcy, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Spółka w sposób ciągły kontroluje rynek dostaw. W celu minimalizacji ryzyka dostępności komponentów elektronicznych Spółka zwiększa zapasy tych komponentów oraz współpracuje ze swoimi klientami, aby wykorzystać ich pozycję na rynku w celu przyspieszenia dostaw.

### Ryzyko związane z konkurencją

Wysokie bariery technologiczne oraz duża kapitałochłonność wykorzystywanych technologii sprawiają, że rynek detektorów promieniowania jest rynkiem silnie skoncentrowanym. Na rynku tym można wyróżnić zaledwie kilka podmiotów, stanowiących bezpośrednią konkurencję dla Spółki. Istnieje ryzyko, że w przypadku pojawienia się konkurencji, Spółka może stracić część rynku i klientów z którymi obecnie współpracuje. Ponadto pojawienie się nowych konkurentów może doprowadzić do upowszechnienia się technologii stosowanych w produkcji detektorów podczerwieni, to z kolei może spowodować obniżenie barier wejścia na ten rynek. Ryzyko będzie rosło w miarę rozwoju rynku.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko jest neutralizowane przez Spółkę poprzez stały rozwój technologii, zapewniający przewagę technologiczną nad konkurentami, jak również poprzez planowane inwestycje, które pozwolą na obniżenie ceny oferowanych produktów. Ponadto Spółka w sposób ciągły monitoruje rynek w celem jak najwcześniejszego przygotowania się na pojawienie się nowej konkurencji.

### Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Ze względu na wysokie zaawansowanie technologiczne produktów Spółki, do ich wytworzenia wymagana jest kadra posiadająca wysokie kwalifikacje oraz długoletnie doświadczenie. Kompetencje, wiedza i doświadczenie pracowników są jedną z najważniejszych przewag konkurencyjnych VIGO, z tego względu odejście któregoś z kluczowych pracowników, może powodować trudności w procesie produkcyjnym, opóźnienia w dostawach oraz pogorszenie jakości produktów a tym samym negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Spółka, w celu minimalizacji powyższego ryzyka stosuje atrakcyjny system premiowy dla pracowników oraz zapewnia możliwości dalszego rozwoju i pracy przy unikalnych zagadnieniach technicznych. W sposób ciągły prowadzona jest ocena pracowników, ich kompetencji oraz realizowany w sposób planowy rozwój pracowników, a także dokonywana jest selekcja osób awansowanych na stanowiska menedżerskie.

### Ryzyka związane z pandemią COVID-19

W związku z pandemią COVID-19 Spółka przeprowadziła analizę ryzyka wpływu pandemii na funkcjonowanie Spółki:

- Ryzyko związane z dostawcami – wystąpienie pandemii w krajach, regionach lub bezpośrednio w zakładach produkcyjnych dostawców może oznaczać zaburzenia w dostawach komponentów, co może skutkować przerwaniem procesów produkcyjnych i straty finansowe związane z brakiem dostaw do klientów. Spółka podjęła działania mające na celu zdywersyfikowanie bazy dostawców pod względem geograficznym.
- Ryzyko związane z wystąpieniem przypadku koronawirusa na terenie zakładu Spółki – przypadek koronawirusa wśród pracowników Spółki może oznaczać konieczność wprowadzenia kwarantanny dla pracowników Spółki, a w konsekwencji zamknięcie zakładu na pewien okres. W celu minimalizacji ryzyka Spółka wdrożyła szereg działań (wprowadzono pracę zmianową, zwiększono częstotliwość mycia i dezynfekowania stanowisk pracy, zwiększono odsetek pracowników pracujących zdalnie, ograniczono wizyty i spotkania z dostawcami). Obecnie ryzyko zostało zminimalizowane w wyniku zaszczepienia większości pracowników.
- Inne ryzyka – rozwój pandemii oraz wprowadzane restrykcje stwarzają ryzyka zaburzeń po stronie klientów Spółki oraz wprowadzają dużą niepewność co do trendów w gospodarce i w branży fotonicznej. Ryzyko to jest obecnie niemożliwe do oszacowania. Spółka stale monitoruje sytuację klientów, w tym ewentualne ryzyka związane z płynnością finansową.

W ocenie Zarządu pandemia stwarza również dużą szansę dla rynku sensorów. Pandemia przyspiesza wprowadzanie automatyzacji produkcji, co w dłuższej perspektywie powinno prowadzić do zwiększenia popytu na produkty Spółki.

### 5.5.2 Ryzyka technologiczne

#### **Ryzyko związane z pracami badawczo - rozwojowymi**

Ciągły postęp technologiczny oraz rozwijające się metody wytwarzania detektorów podczerwieni wymuszają bezustanne prowadzenie prac badawczo-rozwojowych. Zaawansowane badania nad rozwojem technologii produkcji detektorów pozwalają polepszać parametry wytwarzanych produktów.

Spółka posiada własne laboratorium badawczo-produkcyjne, w którym prowadzi prace rozwojowe i badania naukowe nad udoskonalaniem detektorów podczerwieni oraz projektuje i wytwarza detektory.

W związku z istnieniem prawdopodobieństwa uzyskania mniej satysfakcjonującego niż zakładany, rezultatu końcowego prowadzonych badań i prac rozwojowych, przewidziane korzyści ekonomiczne mogą po zakończeniu prac odbiegać od tych założonych w planie. W przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań i prac rozwojowych, Spółka może utracić zainwestowane środki oraz swoją pozycję konkurencyjną.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Dotychczasowe rezultaty prac badawczo-rozwojowych potwierdzają skuteczność Spółki w doskonaleniu i opracowywaniu nowych technologii produkcji detektorów podczerwieni. Mimo powyższego, istnieje prawdopodobieństwo, że obecne oraz przyszłe prace badawczo- rozwojowe nie będą przynosiły tak satysfakcjonujących rezultatów, jak zaplanowano, które byłyby zgodne z oczekiwaniami oraz dotychczasowym doświadczeniem.

#### **Ryzyko związane z pojawieniem się alternatywnych technologii**

Spółka wytwarza detektory w oparciu o technologię MOCVD oraz MBE.

Istnieje ryzyko pojawienia się nowej alternatywnej technologii do stosowanych przez Spółkę, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

Ryzyko będzie neutralizowane przez Spółkę poprzez rozwój własnych produktów oraz technologii ich wytwarzania, a także stopniowe zwiększanie automatyzacji produkcji, co również powinno przełożyć się na niższe ceny oferowanych produktów.

#### **Ryzyko awarii lub zniszczenia aparatury**

Spółka do badań oraz wytwarzania detektorów wykorzystuje laboratorium wyposażone w nowoczesny i unikalny sprzęt. Wykorzystywana aparatura została indywidualnie dostosowana do potrzeb Spółki i nie jest możliwe jej zakupienie na rynku.

Ze względu na powyższe, w przypadku awarii lub zniszczenia aparatury, jej odtworzenie jest niemożliwe w krótkim okresie czasu. Wystąpienie powyższego ryzyka może skutkować przerwaniem produkcji lub opóźnieniem realizacji zamówień, a tym samym może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Spółki dla akcjonariuszy.

W celu minimalizowania skutków wystąpienia ryzyka Spółka gromadzi części zapasowe do aparatury oraz zapasy półproduktów zabezpieczających ewentualne przerwy w dostawach na czas likwidacji awarii kluczowej aparatury. Spółka ogranicza możliwość opóźnień poprzez zawieranie odpowiednich umów z dostawcami oraz monitorowanie jakości dostaw i usług. Spółka określa wymagane stany magazynowe poszczególnych komponentów oraz planuje produkcję z uwzględnieniem ww. ryzyka. Spółka angażuje wyłącznie sprawdzonych przewoźników i przenosi ryzyko transportu na klientów (podstawowe warunki dostawy na zasadzie EXW) lub ubezpiecza się od szkód w transporcie.

### 5.5.3 Ryzyka finansowe

#### Ryzyko utraty dofinansowania UE na realizację planowanych inwestycji

Realizacja inwestycji z udziałem dotacji UE oznacza szereg dodatkowych obowiązków dla Spółki, zwłaszcza w zakresie udzielania zamówień i wyboru dostawców i wykonawców. Niespełnienie rygorystycznych wymogów może oznaczać utratę części lub całości dofinansowania. Zgodnie z obecnymi warunkami umowy o dofinansowanie Spółka otrzyma 6 mln zł premii technologicznej, która zostanie przeznaczona na spłatę kredytu technologicznego. Utrata premii technologicznej oznaczałaby konieczność spłaty kredytu technologicznej ze środków Spółki.

Spółka ma duże doświadczenie i jest bardzo skuteczną w samodzielnym pozyskiwaniu dotacji UE, a kadra zarządzająca Spółki ma doświadczenie w realizacji projektów UE. Technologie wdrażane przez Spółkę są innowacyjne w skali globalnej (co oznacza maksymalną punktację w trakcie oceny wniosków), co jest potwierdzone opiniami niezależnych polskich naukowców.

#### Ryzyko kursu walutowego

Spółka w sposób ciągły analizuje wahania kursu EUR/PLN, w celu eliminacji ewentualnego negatywnego wpływu kursów walut na sytuację finansową Spółki.

Spółka korzysta z instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia przed ryzykiem zmian kursów walut.

#### Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia straty finansowej przez Spółkę w sytuacji, kiedy klient lub druga strona instrumentu finansowego nie spełni obowiązków wynikających z umowy. Ryzyko kredytowe związane jest przede wszystkim z należnościami z tytułu sprzedanych przez Spółkę wyrobów i świadczonych usług.

#### Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych występuje głównie w związku z korzystaniem przez Spółkę z kredytów bankowych. Zaciągnięte kredyty oparte są na zmiennej stopie procentowej co naraża Spółkę na ryzyko zmiany wyniku i przepływów pieniężnych. Biorąc pod uwagę obecny poziom finansowania kredytowego zakłada się, że skutki zmiany stóp procentowych nie będą miały istotnego wpływu na wynik roku 2023.

#### Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Spółkę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Spółkę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Spółka zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Spółki.

Spółka minimalizuje ryzyko płynności prowadząc windykację w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ gotówki. Ponadto kontroluje i prowadzi działania mające na celu spełnianie warunków umów kredytowych. Aby zapewnić środki finansowe Spółka wspomaga się finansowaniem zewnętrznym – kredytem bankowym.

Do narzędzi zarządzania ryzykiem płynności w Spółce należą m.in.:

- regularne monitorowanie potrzeb i wydatków gotówkowych,
- prowadzenie windykacji w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ środków pieniężnych,
- działania mające na celu spełnienie warunków,
- korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytów bankowych.

Spółka ocenia, że w ramach posiadanych środków finansowych w odniesieniu do bieżącego zadłużenia ryzyko związane z płynnością jest znikome.

#### Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Spółki lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia Spółki na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W ocenie Zarządu ryzyko rynkowe w odniesieniu do Spółki dotyczy przede wszystkim ekspozycji na ryzyko zmiany kursu PLN/EUR z uwagi na to, iż Spółka prowadzi wymianę handlową głównie jako eksporter.

## 5.6 Struktura akcjonariatu spółki VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu Spółki na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2023 roku (19 września 2023 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	104 000	14,27	104 000	14,27
Józef Piotrowski	86 650	11,89	86 650	11,89
Investors TFI	47 038	6,45	47 038	6,45
PTE Allianz Polska S.A.	39 071	5,36	39 071	5,36
Janusz Kubrak	48 100	6,60	48 100	6,60
Mirosław Grudzień	37 200	5,10	37 200	5,10
Pozostali	366 941	50,33	366 941	50,33
	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>	<b>729 000</b>	<b>100,00</b>

## 5.7 Inne istotne informacje

### Wpływ wojny w Ukrainie

W związku z wojną na terenie Ukrainy Spółka oszacowała jej wpływ na działalność Emitenta oraz jego wyniki finansowe.

Spółka zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Spółki. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

W związku z wprowadzonymi sankcjami Spółka odnotowała dodatkowe ryzyka związane z dostawami komponentów produkowanych na terenie Federacji Rosyjskiej. W przypadku wprowadzenia dodatkowych ograniczeń mogą się pojawić problemy z terminowością dostaw lub ograniczeniem możliwości zakupu tych komponentów. Wartość komponentów sprowadzonych w 2021 r. z Rosji wyniosła 7,3 mln zł. Spółka podjęła działania mające na celu znalezienie alternatywnych dostawców, jak również współpracuje z dostawcami nad zmianą lokalizacji produkcji komponentów. Kwalifikacja nowych dostawców przebiega zgodnie z planem. Spółka zakończyła pozytywnie kwalifikację nowego dostawcy. Dodatkowo dotychczasowy dostawca relokował swoją produkcję poza teren Rosji. Spółka nie widzi na obecnym etapie znaczących problemów z dostępnością komponentów, które były dotychczas kupowane z rynku rosyjskiego. Niemniej ze względu na zaburzenia w światowych łańcuchach dostaw na rynku komponentów elektronicznych ryzyka tego nie da się zupełnie wykluczyć.

### Dyrektywa RoHS

Zgodnie z dyrektywą 2011/65/EU z 8 czerwca 2011 r. dotyczącą ograniczenia stosowania niektórych niebezpiecznych substancji w sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („Dyrektywa ROHS”) niektóre substancje chemiczne muszą zostać wycofane ze sprzętu elektrycznego i elektronicznego wprowadzanego na rynek UE. Wśród substancji niebezpiecznych zidentyfikowanych przez Dyrektywę ROHS znajduje się m.in. rtęć oraz kadm, wchodzące w skład tellurku kadmowo-rtęciowego (HgCdTe), stanowiącego podstawowy materiał półprzewodnikowy do produkcji niechłodzonych detektorów średniej podczerwieni.

Zgodnie z Załącznikiem IV do Dyrektywy ROHS rtęć oraz kadm w detektorach podczerwieni są wyłączone z ograniczeń Dyrektywy do czasu upływu odpowiednich okresów przejściowych:

- Do 21 lipca 2021 r. w przypadku urządzeń medycznych
- Do 21 lipca 2023 r. w przypadku urządzeń medycznych do diagnostyki in vitro
- Do 21 lipca 2024 r. w przypadku urządzeń kontrolno-pomiarowych do zastosowań przemysłowych

Dyrektywa nie obejmuje zastosowań wojskowych oraz kosmicznych.

Dyrektywa przewiduje możliwość wystąpienia z wnioskiem do Komisji Europejskiej o wydłużenie ww. terminów w przypadku, gdy postęp techniczny nie pozwoli na znalezienie wiarygodnych zamienników ww. substancji. Spółka wystąpiła w styczniu 2020 r. oraz ponownie w styczniu 2023 r. do KE z wnioskiem o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń medycznych.

Podobne wnioski złożyli także inni producenci sprzętu wykorzystującego detektory HgCdTe. Obecnie trwa proces oceny wniosków.

W marcu 2022 r. opublikowany został raport<sup>6</sup> przygotowany na zlecenie Komisji Europejskiej zawierający ocenę złożonych wniosków o wydłużenie okresów przejściowych. Zgodnie z tym raportem konsultant rekomenduje wydłużenie możliwości stosowania detektorów HgCdTe we wszystkich trzech ww. aplikacjach do 21 lipca 2028 r.

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

---

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

---

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

---

Marcin Szrom  
Członek Zarządu

---

<sup>6</sup> Dostępny: [https://rohs.biois.eu/RoHS-Pack-21\\_Final-Report.pdf](https://rohs.biois.eu/RoHS-Pack-21_Final-Report.pdf)

## 6 OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz.U. z 2018 poz. 757), Zarząd Spółki oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze jednostkowe i jednostkowe sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w VIGO Photonics S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Spółki, jak również jej wynik finansowy.

Zarząd Spółki oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i miały zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2017, a w zakresie nieuregulowanym zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2017 poz. 2342) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz. U. z 2018 poz. 757).

Zarząd Spółki oświadcza, że podmiot uprawniony do sporządzenia przeglądu sprawozdania finansowego, dokonujący przeglądu sprawozdania finansowego Spółki, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd VIGO Photonics S.A.:

Ożarów Mazowiecki, 19 września 2023 r.

---

Adam Piotrowski  
Prezes Zarządu

---

Łukasz Piekarski  
Członek Zarządu

---

Marcin Szrom  
Członek Zarządu