



**SKONSOLIDOWANE
SPRAWOZDANIE
FINANSOWE**
Grupy Kapitałowej BoomBit S.A.
za rok 2020

Gdańsk, 23 kwietnia 2021 roku



BOOMBIT

Spis treści

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów	3
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej.....	4
Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	5
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	6
1 Informacje ogólne.....	7
2 Struktura Grupy Kapitałowej.....	8
3 Podstawa sporządzenia.....	9
4 Zarządzanie ryzykiem finansowym.....	27
5 Zarządzanie kapitałem	28
6 Profesjonalny osąd	29
7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	30
8 Szacowanie wartości godziwej	34
9 Segmenty operacyjne	35
10 Umowy z klientami	35
11 Koszty według rodzaju.....	36
12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe	37
13 Przychody i koszty finansowe	37
14 Podatek dochodowy.....	37
15 Zysk na jedną akcję.....	40
16 Dywidendy.....	40
17 Rzeczowe aktywa trwałe.....	41
18 Nakłady na prace rozwojowe.....	42
19 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe	44
20 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe.....	44
21 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	46
22 Wartość i jakość aktywów finansowych	46
23 Kapitały	47
24 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe	47
25 Instrumenty finansowe według typu.....	49
26 Płatności w formie akcji	51
27 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych.....	52
28 Zobowiązania i aktywa warunkowe.....	52
29 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej.....	52
30 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)	56
31 Transakcje z podmiotami powiązanymi	56
32 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej.....	57
33 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy	58

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2020	2019
Przychody ze sprzedaży usług	10	140 236	49 734
Koszt własny sprzedaży	11	(115 307)	(45 108)
Wynik brutto ze sprzedaży		24 929	4 626
Koszty ogólnego zarządu	11	(9 293)	(9 576)
Przychody operacyjne pozostałe	12	349	154
Koszty operacyjne pozostałe	12	(6 320)	(6 176)
Wynik z działalności operacyjnej		9 665	(10 972)
Przychody finansowe	13	8 624	92
Koszty finansowe	13	(62)	(236)
Udział w zyskach (stratach) netto we wspólnych przedsięwzięciach		-	(66)
Wynik przed opodatkowaniem		18 227	(11 182)
Podatek dochodowy	14	(3 642)	1 304
Wynik netto		14 585	(9 878)
Pozostałe dochody całkowite			
Pozycje, które w przyszłości mogą zostać zreklasyfikowane do wyniku: Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		318	496
Dochody całkowite razem		14 903	(9 382)
- przypadające na udziałowców jednostki dominującej		12 846	(9 386)
- przypadające na udziały niekontrolujące		2 057	4
Wynik netto			
- przypadające na akcjonariuszy jednostki dominującej		12 528	(9 882)
- przypadające na udziały niekontrolujące		2 057	4
Wynik na akcję przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej w trakcie okresu (wyrażony w złotych na jedną akcję)			
- podstawowy / rozwodniony	15	1	(1)

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

		31 grudnia	31 grudnia
		2020	2019
	Nota		
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	17	1 506	1 581
Nakłady na prace rozwojowe	18	21 162	29 585
Wartość firmy	19	15 203	14 440
Udziały i akcje	25	6 483	-
Aktywa finansowe pozostałe	20,25	2 126	393
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	14	1 172	1 471
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	26	-	512
		47 652	47 982
Aktywa obrotowe			
Należności handlowe	20	14 618	7 056
Należności z tytułu podatku dochodowego		3	1 029
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	20	6 195	2 887
Aktywa finansowe pozostałe	20,25	1 126	4 211
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	21	20 748	3 530
		42 690	18 713
Aktywa przeznaczone do sprzedaży			
		-	-
Razem aktywa		90 342	66 695
Kapitał własny			
Kapitał własny przypadający na udziałowców jednostki dominującej			
Kapitał zakładowy	23	6 710	6 710
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	23	32 063	32 063
Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej		1 433	1 115
Kapitały pozostałe	26	3 247	2 389
Zatrzymane zyski		21 311	8 761
		64 764	51 038
Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące			
		2 058	(17)
Razem kapitał własny		66 822	51 021
Zobowiązania			
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego	14	3 508	2 387
Zobowiązania finansowe pozostałe	24	176	78
		3 684	2 465
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania finansowe pozostałe	24	103	38
Zobowiązania handlowe	24	15 650	9 442
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		549	140
Zobowiązania pozostałe	24	3 503	3 589
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	24	31	-
		19 836	13 209
Razem zobowiązania		23 520	15 674
Razem kapitał własny i zobowiązania		90 342	66 695

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Nota	Przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej					Razem	Kapitał przypadający na udziały niekontrolujące	Razem kapitał własny
		Kapitał zakładowy	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Różnice kursowe z przeliczenia jednostki	Kapitały pozostałe	Zatrzymane zyski			
Na dzień 1 stycznia 2020		6 710	32 063	1 115	2 389	8 761	51 038	(17)	51 021
Całkowite dochody	-	-	-	318	-	12 528	12 846	2 035	14 881
Sprzedaż udziałów	29	-	-	-	-	(1)	(1)	1	-
Likwidacja spółek zależnych	29	-	-	-	-	(39)	(39)	39	-
Zmiana ze spółki zależnej na spółkę niezależną	29	-	-	-	-	62	62	-	62
Płatności w formie akcji	26	-	-	-	858	-	858	-	858
Na dzień 31 grudnia 2020		6 710	32 063	1 433	3 247	21 311	64 764	2 058	66 822
Na dzień 1 stycznia 2019		6 000	9 205	619	1 674	17 283	34 781	(21)	34 760
Całkowite dochody		-	-	496	-	(9 883)	(9 387)	4	(9 383)
Podwyższenie kapitału		710	24 050	-	-	-	24 760	-	24 760
Koszty emisji akcji		-	(1 469)	-	-	-	(1 469)	-	(1 469)
Zwolnienie Spółki z zobowiązań dywidendowych		-	-	-	-	1 680	1 680	-	1 680
Efekt podatkowy ujęty w kapitale		-	277	-	-	(319)	(42)	-	(42)
Płatności w formie akcji		-	-	-	715	-	715	-	715
Na dzień 31 grudnia 2019		6 710	32 063	1 115	2 389	8 761	51 038	(17)	51 021

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	Nota	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
		2020	2019
Wynik przed opodatkowaniem		18 227	(11 182)
Korekty:		5 431	14 149
Udział w zyskach (stratach) we wspólnych przedsięwzięciach		-	66
Amortyzacja	17,18	12 619	6 626
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych		(255)	(482)
Odsetki		46	141
Odpis aktualizujący nakłady na prace rozwojowe	7,18	3 662	6 031
Zmiana stanu należności	27	(10 886)	(3 904)
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	27	6 099	4 810
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji	26	558	558
Płatności w formie akcji	26	858	715
Wycena udziałów do wartości godziwej	25	(6 483)	-
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony		(787)	(412)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej		23 658	2 967
Działalność inwestycyjna			
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	17	149	-
Wpływy ze spłat udzielonych pożyczek	25	1 616	140
Odsetki otrzymane		22	4
Sprzedaż udziałów	13,29	2 146	-
Nabycie spółki	29	(3)	-
Środki pieniężne z nabycia spółek	29	29	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych	17	(218)	(257)
Nakłady na prace rozwojowe	18	(9 976)	(19 422)
Udzielone pożyczki	25	(424)	(3 979)
Nabycie udziałów		-	(60)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		(6 659)	(23 574)
Działalność finansowa			
Podwyższenie kapitału		-	24 700
Wydatki związane z podwyższeniem kapitału		-	(1 522)
Wpływy z kredytów i pożyczek		30	2 690
Wpływy z faktoringu		-	1 170
Spłaty kredytów i pożyczek		-	(2 690)
Spłata zobowiązań faktoringowych		-	(2 720)
Spłata zobowiązań leasingowych		(75)	(2)
Odsetki		(6)	(212)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej		(51)	21 414
Przepływy pieniężne netto razem		16 948	807
Różnice kursowe netto na środkach pieniężnych i ekwiwalentach		270	129
Środki pieniężne na początek okresu		3 530	2 594
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym:	21	20 748	3 530

1 Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa BoomBit S.A. („Grupa”) składa się ze Spółki BoomBit S.A. („Spółka”, „jednostka dominująca”), która jest jednostką dominującą Grupy i jej spółek zależnych (patrz Nota 2). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku, oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku.

Nazwa:	BoomBit
Forma prawna:	Spółka akcyjna
Siedziba:	Miasto Gdańsk ul. Zacna 2
Kraj rejestracji:	Polska
Podstawowy przedmiot działalności:	Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych
Organ prowadzący rejestr, numer KRS i data rejestracji:	Sąd Rejonowy Gdańsk-Północ W Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego; KRS nr 0000740933; zarejestrowano dnia 23 lipca 2018 roku
Numer statystyczny REGON i data nadania:	REGON 221062100; nadano dnia 14 sierpnia 2010 roku

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Spółka Aidem Media Sp. z o.o. założona została w 2010 roku przez Karolinę Szablewską-Olejarkę, która objęła 100% udziałów Spółki. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 8 lipca 2010 roku przed notariuszem Adamem Wasakiem i zarejestrowano w Rep. A nr 2938/2010. W dniu 23 lipca 2018 roku nastąpiło przekształcenie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością Aidem Media Sp. z o.o. w spółkę akcyjną BoomBit S.A. Statut Spółki sporządzono w formie aktu notarialnego w Kancelarii Notarialnej w Gdańsku w dniu 9 lipca 2018 roku przed notariuszem Izabelą Fal i zarejestrowano w Rep. A nr 6319/2018. W maju 2019 roku akcje Spółki wprowadzono do obrotu na rynku regulowanym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku, 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Zarządu wchodzi:

- Marcin Olejarkę – Prezes Zarządu,
- Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares – Wiceprezes Zarządu,
- Marek Pertkiewicz – Członek Zarządu

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie objętym niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarkę – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Grażyna Gołębiowska - Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
- Wojciech Napiórkowski - Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń - Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski - Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 30 czerwca 2020 roku Pani Grażyna Gołębiowska złożyła rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprzewodniczącej Rady Nadzorczej. W tym samym dniu akcjonariusz Spółki, tj. ATM Grupa S.A. na podstawie §13 ust. 3 pkt 2) Statutu Spółki powołał Pana Marcina Chmielewskiego na Członka Rady Nadzorczej od dnia 1 lipca 2020 roku.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Karolina Szablewska-Olejarkę – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Marcin Chmielewski – Członek Rady Nadzorczej,

- Wojciech Napiórkowski – Członek Rady Nadzorczej,
- Szymon Okoń – Członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Markowski – Członek Rady Nadzorczej.

2 Struktura Grupy Kapitałowej

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za okres 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku objęte zostały dane jednostek przedstawionych w tabeli poniżej:

Nazwa jednostki	Siedziba	Przedmiot działalności	Charakterystyka powiązania kapitałowego / metoda konsolidacji	% własności i posiadanych praw głosu	Data objęcia kontroli / współkontroli
BoomBit S.A. (dawniej Aidem Media Sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	jednostka dominująca	nie dotyczy	nie dotyczy
Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji*	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	07.11.2014
BoomBit Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
BoomBit Inc.	Las Vegas, USA	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100% (poprzez BoomBit Games)	28.02.2018
Play With Games Ltd.	Londyn, Wielka Brytania	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	30.03.2018
PixelMob Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018
Woodge Sp. z o.o. w likwidacji*	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	55%	22.06.2018
TapNice Sp. z o.o. (dawniej BoomBooks sp. z o.o.)	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	70%	16.10.2018
BoomHits Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	16.10.2018
MoonDrip Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność produkcyjna i wydawnicza w zakresie gier komputerowych	wspólne przedsięwzięcie/ praw własności	50%	22.06.2018
Mindsense Games Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych	zależna/pełna	100%	28.02.2018

*Spółki zlikwidowane 4 września 2020 roku

- W dniu 20 stycznia 2020 roku Spółka zawarła umowę nabycia 50 udziałów w kapitale zakładowym Mindsense Games Sp. z o.o. o wartości nominalnej 2,5 tys. PLN za cenę 2,5 tys. PLN. Tym samym BoomBit S.A. stał się jedynym udziałowcem w spółce.
- W dniu 1 lipca 2020 roku Spółka zawarła umowę inwestycyjną z osobą fizyczną („Wspólnik”). Umowa dotyczyła umowy sprzedaży 30 udziałów w spółce BoomBooks sp. z o.o. Wspólnikowi, co stanowiło 30% kapitału zakładowego spółki o wartości nominalnej 50 PLN każdy o łącznej wartości nominalnej 1,5 tys. PLN za cenę 1,5 tys. PLN. Dokonano również zmiany nazwy spółki na TapNice sp. z o.o.
- W dniu 17 sierpnia 2020 roku Spółka podpisała umowę inwestycyjną, w wyniku której nastąpiła sprzedaż oraz rozwodnienie posiadanych udziałów w SuperScale Sp. z o.o. Opis transakcji oraz zawartej umowy znajduje się w nocie 29 oraz w raporcie bieżącym ESPI nr 26/2020 z dnia 17 sierpnia 2020 roku. SuperScale Sp. z o.o. był objęty skonsolidowanym sprawozdaniem za okres 10 miesięcy 2020 roku, tj. do momentu faktycznej realizacji umowy inwestycyjnej i utraty statusu jednostki powiązanej.
- W dniu 4 września 2020 roku spółka Best Top Fun Games sp. z o.o. w likwidacji oraz Woodge sp. z o.o. w likwidacji zostały zlikwidowane.

3 Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i weszły w życie do 31 grudnia 2020 roku. Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzone przez UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone według zasady kosztu historycznego. Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga użycia pewnych znaczących szacunków księgowych. Wymaga również od Zarządu dokonywania własnych ocen w ramach stosowania przyjętych przez Grupę zasad rachunkowości. Zagadnienia, które wymagają dokonywania istotnych ocen lub cechują się szczególną złożonością w obszarach, w których poczynione założenia i szacunki mają istotny wpływ na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, przedstawiono w nocie 8. Niektóre jednostki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z polityką (zasadami) rachunkowości określoną przez Ustawę o rachunkowości z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie przepisami („polskie standardy rachunkowości”) lub zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w kraju, w którym jednostka posiada siedzibę. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty nie zawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe, zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. nie krócej niż rok od dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz niewystępowania okoliczności wskazujących na zagrożenie dla kontynuowania działalności. Grupa dostrzega zagrożenie związane z potencjalnym kryzysem epidemiologicznym na świecie, który może wywołać spowolnienie gospodarcze, recesję na rynkach giełdowych oraz spowolnienie w realizacji produktów Grupy. Wiele czynników jest niezależnych od Grupy, jednakże Grupa podejmuje kroki w celu minimalizacji zagrożenia i terminowej realizacji swoich prac. Na dzień publikacji sprawozdania, Grupa nie zidentyfikowała negatywnych skutków koronawirusa

COVID-19 w odniesieniu do realizacji projektów Grupy, a także jej wyników finansowych. Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności Grupy.

Walutą funkcjonalną jednostki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a wszystkie wartości liczbowe podane są w tysiącach złotych, o ile nie wskazano inaczej.

3.1. Zmiany, które nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy, są następujące:

- a) Zmiany do Odniesień do Założeń Konceptyjnych zawartych w Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej (opublikowano dnia 29 marca 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- b) Zmiany do MSSF 3 Połączenia jednostek (opublikowano dnia 22 października 2018 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- c) Zmiany do MSR 1 i MSR 8: Definicja istotności (opublikowano dnia 31 października 2018 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- d) Zmiany do MSSF 9, MSR 39 i MSSF 7: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych (opublikowano dnia 26 września 2019 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2020 roku lub później;
- e) Zmiany do MSSF 16 Leasing (opublikowano 28 maja 2020 roku) w związku z wystąpieniem COVID – 19 – zostały zatwierdzone przez EU w dniu 9 października 2020 – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 czerwca 2020 roku lub później.

Powyższe zmiany nie mają istotnego wpływu na roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

3.2. Standardy, zmiany i interpretacje istniejących standardów, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie.

Następujące standardy i interpretacje zostały opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, jednak nie weszły w życie do dnia kończącego okres sprawozdawczy:

- a) MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;
- b) Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem (opublikowano dnia 11 września 2014 roku) – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony;
- c) MSSF 17 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano dnia 18 maja 2017 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;

- d) Zmiany do MSSF 17 w związku ze zmianami do MSSF 9 (opublikowano dnia 25 czerwca 2020 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- e) Zmiany do MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe (opublikowano dnia 23 stycznia 2020 roku oraz 15 lipca 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2023 roku lub później;
- f) Zmiany do MSSF 3, MSR 16, MSR 37 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- g) Zmiany wynikające z przeglądu MSSF 2018-2020 (opublikowano dnia 14 maja 2020 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2022 roku lub później;
- h) Zmiany do MSSF 4 Umowy ubezpieczeniowe (opublikowano 25 czerwca 2020) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzone przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później.
- i) Zmiany do MSSF 9, MSR 39, MSSF 7, MSSF 4 i MSSF 16: Reforma wskaźników referencyjnych stóp procentowych – Faza 2 (opublikowano dnia 27 sierpnia 2020 roku) – mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2021 roku lub później.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd nie zakończył jeszcze prac nad oceną wpływu wprowadzenia pozostałych standardów oraz interpretacji na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości w odniesieniu do działalności Grupy lub jej wyników finansowych.

Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie w świetle przepisów Unii Europejskiej.

3.3. Ważniejsze stosowane przez Grupę zasady rachunkowości

Najważniejsze zasady rachunkowości zastosowane przy sporządzaniu niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawione zostały poniżej. Zasady te stosowane były we wszystkich prezentowanych latach w sposób ciągły, o ile nie podano inaczej.

a) Konsolidacja

Jednostki zależne

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli.

Grupa sprawuje kontrolę w przypadku, gdy z tytułu swojego zaangażowania w jednostkę, w której dokonano inwestycji, podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Tak więc Grupa sprawuje kontrolę nad inwestycją wtedy i tylko wtedy gdy Grupa:

- posiada władzę nad danym podmiotem;

- podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce;
- ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

Oceniając kwestię kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, inwestor bierze pod uwagę cel i model tej jednostki w celu zidentyfikowania istotnych działań, sposobu podejmowania decyzji w kwestii tych działań, określenia podmiotu posiadającego możliwość bieżącego kierowania tymi działaniami oraz podmiotu będącego beneficjentem wyników finansowych uzyskiwanych w wyniku tych działań.

Ocena czy jednostka dominująca sprawuje kontrolę nad spółką wymaga m.in. ustalenia czy posiada ona prawa do kierowania istotną działalnością spółki. Określenie istotnej działalności spółki oraz który z inwestorów ją kontroluje, wymaga osądu. W ocenie sytuacji i określeniu istoty powiązań bierze się pod uwagę prawa głosu, relatywnie posiadany udział, rozproszenie praw głosu posiadanych przez innych inwestorów, zakres udziału tych inwestorów w powoływaniu kluczowego personelu kierowniczego lub członków rady nadzorczej.

Grupa dokonuje ponownej oceny czy sprawuje kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji, czy też nie, w sytuacji, gdy fakty i okoliczności wskazują, że zmienił się jeden bądź kilka elementów kontroli.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa posiada 6 jednostek zależnych, w których posiada 100% praw głosu: BoomBit Games Ltd, BoomBit inc. (poprzez Boombit Games Ltd.), PixelMob Sp. z o.o., Play With Games Ltd., BoomHits Sp. z o.o., Mindsense Sp. z o.o. oraz TapNice Sp. z o.o., w której posiada 70% praw głosu.

Nabycie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Koszt nabycia ustala się jako wartość godziwą przekazanych aktywów, wyemitowanych instrumentów kapitałowych oraz zobowiązań zaciągniętych lub przejętych na dzień wymiany. Możliwe do zidentyfikowania nabyte aktywa oraz zobowiązania i zobowiązania warunkowe przejęte w ramach połączenia jednostek gospodarczych wycenia się początkowo według ich wartości godziwej na dzień przejęcia niezależnie od wielkości udziałów niekontrolujących. Nadwyżkę kosztu nabycia nad wartością godziwą udziału Grupy w możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywach netto ujmuje się jako wartość firmy. Jeżeli koszt przejęcia jest niższy od wartości godziwej aktywów netto przejętej jednostki zależnej, różnicę ujmuje się bezpośrednio w skonsolidowanym zestawieniu całkowitych dochodów.

Eliminowane są przychody i koszty, rozrachunki i niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy spółkami Grupy. Eliminacji podlegają również niezrealizowane straty. Tam, gdzie jest to konieczne, zasady rachunkowości stosowane przez jednostki zależne podlegają zmianie dla zapewnienia zgodności z zasadami rachunkowości stosowanymi przez Grupę.

Udziały niekontrolujące i transakcje z udziałowcami niekontrolującymi

Zmiany w udziale własnościowym Grupy, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości bilansowe udziałów dających kontrolę i niedających kontroli koryguje się, uwzględniając zmianę udziałów we własności jednostki zależnej. Różnicę pomiędzy kwotą do zapłaty z tytułu zwiększenia lub zmniejszenia udziału a wartością bilansową odpowiednich udziałów niedających kontroli ujmuje się bezpośrednio w kapitale własnym przypadającym na udział dający kontrolę.

Jednostki stowarzyszone oraz wspólne przedsięwzięcia

Grupa kwalifikuje do inwestycji wycenianych metodą praw własności udziały we wspólnych przedsięwzięciach będących wspólnymi ustaleniami umownymi, w których strony sprawujące współkontrolę mają prawa do aktywów netto tej

jednostki. Współkontrola występuje wówczas, gdy decyzje dotyczące istotnej działalności wspólnych przedsięwzięć wymagają jednomyślnej zgody stron współkontrolujących.

Jednostka stowarzyszona jest to jednostka, na którą Grupa wywiera znaczący wpływ. Znaczący wpływ jest to zdolność do uczestniczenia w podejmowaniu decyzji dotyczących polityki finansowej i operacyjnej jednostki, w której dokonano inwestycji, nie oznacza on jednak sprawowania kontroli lub współkontroli nad tą polityką.

Inwestycje Grupy w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach są ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności. Zgodnie z metodą praw własności inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się początkowo według kosztu, a następnie koryguje w celu uwzględnienia udziału Grupy w wyniku finansowym i innych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia. Jeżeli udział Grupy w stratach jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia przekracza wartość jej udziałów w tym podmiocie, Grupa zaprzestaje ujmowania swojego udziału w dalszych stratach. Dodatkowe straty ujmuje się wyłącznie w zakresie odpowiadającym prawnym lub zwyczajowym zobowiązaniom przyjętym przez Grupę lub płatnościom wykonanym w imieniu jednostki stowarzyszonej lub wspólnego przedsięwzięcia.

Inwestycję w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu ujmuje się metodą praw własności od dnia, w którym dany podmiot uzyskał status wspólnego przedsięwzięcia lub jednostki stowarzyszonej. W dniu dokonania inwestycji w jednostkę stowarzyszoną lub we wspólne przedsięwzięcie kwotę, o jaką koszty inwestycji przekraczają wartość udziału Grupy w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań tego podmiotu, ujmuje się jako wartość firmy i włącza w wartość bilansową tej inwestycji. Kwotę, o jaką udział Grupy w wartości godziwej netto w możliwych do zidentyfikowania aktywach i zobowiązaniach przekracza koszty inwestycji, ujmuje się bezpośrednio w wyniku finansowym w okresie, w którym dokonano tej inwestycji.

Przy ocenie konieczności ujęcia utraty wartości inwestycji Grupy w jednostce stowarzyszonej lub wspólnym przedsięwzięciu stosuje się wymogi MSR 28 par 40-41C. W razie potrzeby całość kwoty bilansowej inwestycji testuje się na utratę wartości zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów” jako pojedynczy składnik aktywów, porównując jego wartość odzyskiwalną z wartością bilansową. Ujęta utrata wartości stanowi część wartości bilansowej inwestycji. Odwrócenie tej utraty wartości ujmuje się zgodnie z MSR 36 w stopniu odpowiadającym późniejszemu zwiększeniu wartości odzyskiwalnej inwestycji.

b) Sprawozdawczość dotycząca segmentów operacyjnych

Segmenty operacyjne są przedstawiane w sposób spójny ze sprawozdawczością wewnętrzną dostarczaną głównemu decydentowi operacyjnemu. Główny decydent operacyjny, odpowiedzialny za alokację zasobów i ocenę wyników segmentów operacyjnych, został określony jako Zarząd BoomBit S.A. Według głównego decydenta Grupa posiada jeden segment operacyjny i na podstawie wyników tego segmentu podejmowane są decyzje operacyjne.

c) Wycena pozycji wyrażonych w walutach obcych

Waluta funkcjonalna

Pozycje zawarte w sprawozdaniach finansowych wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym spółki Grupy prowadzą działalność („waluta funkcjonalna”). Walutą funkcjonalną dla spółek prowadzących swoją działalność na terytorium:

- Polski jest polski nowy złoty (PLN),
- Wielkiej Brytanii jest funt brytyjski (GBP),
- Stanów Zjednoczonych jest dolar amerykański (USD).

Wybór waluty funkcjonalnej w przypadku jednostki prowadzącej działalność na rynkach międzynarodowych i identyfikacja waluty, którą należy uznać za walutę używaną w podstawowym środowisku ekonomicznym, w jakim prowadzi działalność Grupa.

Zarząd spółki dominującej monitoruje istotne zmiany w środowisku ekonomicznym, które mogłyby wpłynąć na zmianę wyboru waluty funkcjonalnej jednostki dominującej i jej jednostek podporządkowanych.

Waluta prezentacji

Walutą prezentacji Grupy jest Polski nowy złoty (PLN). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w tysiącach PLN.

Przeliczenie na walutę prezentacji

- Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej (z wyjątkiem kapitałów własnych) – kurs średni NBP na koniec okresu sprawozdawczego.
- Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów – kurs średni NBP za okres sprawozdawczy.
- Kapitały własne spółek działających za granicą - według ich stanu na dzień objęcia kontroli przez jednostkę dominującą na podstawie kursu średniego NBP. Przeliczenie wykazuje się w tej wysokości w kolejno sporządzanych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Powstałe różnice kursowe z przeliczenia wykazywane są w oddzielnej pozycji kapitału własnego – „Różnice kursowe z przeliczenia jednostki zagranicznej”.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji lub wyceny, jeżeli pozycje podlegają przeszacowaniu. Zyski i straty kursowe z tytułu rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, o ile nie odracza się ich w kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i udziałów w aktywach netto. Zyski i straty na różnicach kursowych, w tym odnoszące się do pożyczek oraz środków pieniężnych i ich ekwiwalentów przedstawiane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

d) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazuje się według kosztu historycznego pomniejszonego o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Późniejsze nakłady uwzględnia się w wartości bilansowej danego środka trwałego lub ujmuje jako odrębny środek trwały (tam, gdzie jest to właściwe) tylko wówczas, gdy jest prawdopodobne, że z tytułu tej pozycji nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy, zaś koszt danej pozycji można wiarygodnie zmierzyć. Wartość bilansową wymienionych części zamiennych usuwa się ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego z sytuacji finansowej. Wszelkie pozostałe wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów w okresie obrotowym, w którym je poniesiono.

Grunty nie podlegają amortyzacji. Amortyzację innych środków trwałych nalicza się metodą liniową w celu rozłożenia ich wartości początkowej, pomniejszonych o wartość końcową, przez okresy ich użytkowania, które dla poszczególnych grup środków trwałych wynoszą:

- budynki i budowle 25-40 lat
- maszyny i urządzenia 10-15 lat

- środki transportu 3-5 lat
- inne środki trwałe 3-8 lat

Weryfikacji wartości końcowej i okresów użytkowania środków trwałych i ewentualnej ich zmiany dokonuje się na każdy dzień bilansowy. W przypadku, gdy wartość bilansowa środka trwałego przewyższa jego oszacowaną wartość odzyskiwalną, jego wartość bilansową spisuje się natychmiast do poziomu wartości odzyskiwalnej. Utworzenie odpisów z tytułu utraty wartości ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

Zyski i straty z tytułu zbycia środków trwałych ustala się drogą porównania wpływów ze sprzedaży z ich wartością bilansową i ujmuje w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, w pozycji przychody operacyjne pozostałe lub koszty operacyjne pozostałe.

Grupa aktywuje koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować do nabycia, budowy lub wytworzenia dostosowywanego składnika aktywów, jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Natomiast, pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty okresu w którym zostały poniesione.

e) Leasing

Grupa ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Grupa stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazowy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Grupa nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązania z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Grupę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Grupę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Grupa stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu

rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Grupa stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia.

f) Nakłady na prace rozwojowe

Składniki aktywów rozpoznanych jako nakłady na prace rozwojowe związane są z nakładami ponoszonymi przez Grupę na:

- tworzenie gier oraz
- narzędzia wspomagające (dalej jako programy).

W zależności od stanu, w jakim znajduje się dany składnik nakładów na prace rozwojowe (patrz opis dotyczący momentu przeniesienia w dalszej części niniejszej noty), na dzień kończący okres sprawozdawczy ujmowany jest on jako:

- nakłady na prace rozwojowe w budowie,
- nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Programy są wewnętrznymi, autorskimi zbiorami uniwersalnych funkcjonalności stanowiących gotowe rozwiązania dla gier produkowanych przez Grupę. Pozwalają one na skrócenie procesu produkcyjnego i optymalizację kosztów wytworzenia gry. Posługiwanie się uniwersalnymi programami wspomaga także proces monetyzacji, czyli pozyskiwania wpływów z gier, poprzez optymalizowanie wyświetlanych w grach reklam i bezpośrednich ofert sprzedażowych skierowanych do graczy (tak zwanych mikropłatności). Programy obejmują również narzędzia analityczne wykorzystywane przez Grupę, pozwalające na skuteczniejszą optymalizację monetyzacji zarówno na poziomie poszczególnej gry, jak też i całego katalogu gier wydawanych lub produkowanych przez Grupę.

Nakłady na prace rozwojowe (zarówno w budowie, jak i zakończone) obejmują wydatki które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Główną częścią nakładów są koszty wynagrodzeń (deweloperów, grafików, designerów, testerów, menedżerów itp.), a także koszty tłumaczeń gier na poszczególne języki, koszty dotyczące wykorzystania w grach muzyki.

Kryteria ujmowania jako składnik nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac bezpośrednio związane z zaprojektowaniem i wytworzeniem dających się zidentyfikować unikatowych gier oraz narzędzi wspomagających, kontrolowanych przez Grupę, ujmuje się jako nakłady na prace rozwojowe, jeśli spełniają kryteria określone w MSR 38.57.

Grupa dokonuje weryfikacji, czy powyższe kryteria pozwalają będą na aktywowanie ponoszonych nakładów. Weryfikacja dokonywana jest:

- przed rozpoczęciem danych prac projektowych oraz
- w trakcie realizacji prac, w celu stwierdzenia, czy nie zaistniały okoliczności skutkujące koniecznością zaprzestania aktywowania nakładów.

W celu weryfikacji spełnienia kryteriów, Grupa wykorzystuje wszelkie dostępne źródła informacji (wewnętrzne i zewnętrzne). Dla każdego z kryteriów określonych w MSR 38.57 poniżej przedstawiono jakie są główne czynniki potwierdzające ich spełnienie:

- Techniczna wykonalność prac rozwojowych tak, aby nadawały się do jego użytkowania i sprzedaży – projektowane i wytwarzane przez Grupę gry zakładają możliwość uruchomienia ich na jak największej liczbie urządzeń. Do realizacji nie są przyjmowane projekty, których:
 - wymagania techniczne wykraczają poza aktualne standardy dostępne na rynku,
 - treści nie są akceptowane przez kluczowych dystrybutorów (Google Play, App Store).
- Intencja ukończenia prac rozwojowych – zarząd Grupy dokonuje oceny czy rozpocząć prace nad daną grą/programem, w oparciu o aktualne i przewidywane tendencje rynkowe dotyczące gatunków gier, w oparciu o dostępne raporty rynkowe (np. Appannie). W zależności od danych uzyskanych podczas powyższej analizy, podejmowana jest decyzja o przygotowaniu prototypu lub zakończeniu prac nad daną grą. Po przygotowaniu pierwszej wersji gry, podlega ona testowaniu (tzw. soft launch) pod kątem:
 - poprawienia wskaźników przychodowych (monetyzacja),
 - analizy zachowań oraz retencji użytkowników (% użytkowników aktywnie korzystających z aplikacji).

Po rozpoczęciu prac nad prototypem gry, cyklicznej weryfikacji podlega status prac projektowych, w tym stopień realizacji aktualnych założeń budżetowych. Na tej podstawie zarząd podejmuje decyzję o kontynuacji prac nad daną grą.

- Możliwość wykorzystania lub sprzedaży produktów prac rozwojowych:
 - każda z gier wytwarzanych przez Grupę może być wydana na jednej lub wielu platformach dystrybucyjnych (np. iOS, Google), jak również stanowić przedmiot sprzedaży (sprzedaż praw do gry),
 - programy są bezpośrednio związane z produkcją gier i są na bieżąco wykorzystywane przy pracach nad poszczególnymi tytułami gier.
- Możliwość generowania przyszłych korzyści ekonomicznych przez dany składnik nakładów na prace rozwojowe:
 - każda gra wydawana przez Grupę przystosowana jest do uzyskiwania wpływów z tytułu mikropłatności i emitowanych reklam za pośrednictwem dostępnych na rynku platform dystrybucji,
 - programy wspierające wytwarzanie gier przyczyniają się do obniżenia kosztu jednostkowego produkcji oraz zwiększenia potencjału monetyzacyjnego.
- Dostępność odpowiednich zasobów w celu dokończenia prac – na moment rozpoczęcia prac Grupa zapewnia zasoby techniczne, kompetencyjne oraz finansowe niezbędne do realizacji procesu produkcyjnego. W trakcie

trwania projektu zarząd wraz kierownikami poszczególnych projektów dokonuje cyklicznych przeglądów stanu zaawansowania prac (patrz punkt poniżej) oraz dostępności niezbędnych zasobów.

- Wiarygodny pomiar poniesionych kosztów - Grupa posiada odpowiednie narzędzia informatyczne i rachunkowości zarządczej pozwalające na szczegółową identyfikację kosztów związanych z prowadzonymi pracami rozwojowymi. Dla każdej gry/grupy tematycznej gier sporządzane są budżety kosztowe i projekcje przepływów, które są przedmiotem cyklicznych weryfikacji przez zarząd i kierowników projektów.

W przypadku niespełnienia jakiegokolwiek warunku opisanego powyżej poniesione nakłady są ujmowane w bieżącym okresie w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Przedstawiona powyżej analiza spełnienia kryteriów MSR 38.57 wykonywana jest w odniesieniu do nakładów na prace rozwojowe w budowie. Od momentu zakończenia prac rozwojowych związanych z realizacją danego projektu (gra lub program), a tym samym przeniesieniem danego składnika aktywów do nakładów na prace rozwojowe zakończone, powyższe kryteria nie podlegają weryfikacji (patrz poniżej Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena).

Nakłady na prace rozwojowe w budowie – wycena

Koszty poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży (tzw. hard launch) lub zastosowaniem nowych rozwiązań ujmowane są jako nakłady na prace rozwojowe w budowie.

Nakłady na prace rozwojowe w budowie dotyczą również okresu testowania gry tzw. soft launch (gra jest dostępna nieodpłatnie w kilku wybranych krajach), który jest etapem poprzedzającym hard launch. Główny celem soft launch jest poprawienie wskaźników przychodowych gier (monetyzacyjnych). Realizowany on jest za pomocą analiz zachowań graczy (zaawansowanych metod Business Intelligence), które pozwalają poprawić retencję gry oraz dobrać do niej odpowiednie oferty sprzedaży. Okres soft launch jest każdorazowo przedmiotem decyzji biznesowej, jednakże w Grupie zazwyczaj okres ten trwa od 2 do 6 miesięcy.

„Nakłady na prace rozwojowe w budowie” wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3).

Nakłady na prace rozwojowe zakończone – wycena

W momencie zakończenia prac i zakończenia ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeniesienie kosztów z pozycji nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone wyceniane są w cenie nabycia/koszcie wytworzenia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację (umorzenie) oraz skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości (polityka dotycząca utraty wartości przedstawiona została w punkcie 3.3).

Moment przeniesienia

Moment przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone następuje wówczas, gdy składniki znajdują się w stanie umożliwiającym użytkowanie ich w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Prace rozwojowe dotyczące gier

W przypadku gier, momentem przeniesienia nakładów na prace rozwojowe w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest tzw. hard launch, czyli moment, w którym gra posiada główne funkcjonalności, satysfakcjonujące poziomy wskaźników jakościowych oraz zostaje wydana na globalnym rynku.

Prace rozwojowe dotyczące narzędzi wspomagających

Oprócz wyżej opisanych nakładów na prace rozwojowe dotyczące gier, Grupa w swoim majątku wyodrębnia nakłady na prace rozwojowe związane z wytworzeniem narzędzi wspomagających:

- Narzędzia składające się ze zbioru algorytmów, bibliotek, oraz funkcjonalności możliwych do wykorzystania w innych programach,
- Narzędzia informatyczne mające na celu zarządzanie reklamą,
- Narzędzia umożliwiające kilku użytkownikom korzystanie z gry w tym samym czasie,
- Narzędzia wspierające procesy monetyzacji i user aquisition,
- Narzędzia analityczne.

W przypadku narzędzi wspomagających, momentem przeniesienia z prac rozwojowych w budowie na nakłady na prace rozwojowe zakończone jest moment zakończenia testów prawidłowego funkcjonowania wytworzonych narzędzi (uzyskanie pozytywnego wyniku przeprowadzonych testów).

Okres użytkowania

Nakłady na prace rozwojowe w budowie nie podlegają amortyzacji, ale poddawane są testowi na utratę wartości.

Nakłady na prace rozwojowe zakończone posiadają określony okres użytkowania i podlegają amortyzacji oraz również są poddawane testowi na utratę wartości w przypadku występowania przesłanek.

Grupa określiła następujące okresy użytkowania:

- gry do 4 lat,
- narzędzia wspomagające do 5 lat.

Grupa dokonuje okresowej, nie później niż na koniec roku obrotowego, weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności dla powyższych składników wartości niematerialnych.

Metody amortyzacji

Zakończone prace rozwojowe dotyczące gier są amortyzowane metodą liniową przez okres do 4 lat.

W pozostałych przypadkach, Grupa amortyzuje wartość nakładów metodą liniową w maksymalnym okresie do 5 lat.

Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszt własny sprzedaży.

Odpisy z tytułu utraty wartości - prezentacja

Odpis z tytułu utraty wartości w przypadku projektów kontynuowanych jak i zaniechanych, ujmowany jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozycji koszty operacyjne pozostałe.

g) Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejścia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki sumy:

- przekazanej zapłaty,
- kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz
- w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejścia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej

nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejścia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Wartości niematerialne pozostałe

Nakłady na nabyte oprogramowanie komputerowe są kapitalizowane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz ponoszonych na doprowadzenie tego oprogramowania do użytkowania. Licencje na oprogramowanie

są amortyzowane przez szacowany okres ich użytkowania od 3 do 5 lat. Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych spisywane są w koszty z chwilą poniesienia.

h) Utrata wartości aktywów niefinansowych

Aktywa o nieokreślonym okresie użytkowania, takie jak wartość firmy, a także składniki wartości niematerialnych, które nie są jeszcze dostępne do użytkowania (np. nakłady na prace rozwojowe w budowie) nie podlegają amortyzacji lecz corocznie poddawane są testom pod kątem możliwej utraty wartości, a także wówczas, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Aktywa podlegające amortyzacji analizuje się pod kątem utraty wartości, ilekroć jakieś zdarzenia lub zmiany okoliczności wskazują na możliwość niezrealizowania ich wartości bilansowej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się w wysokości kwoty, o jaką wartość bilansowa danego składnika aktywów przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Wartość odzyskiwalna stanowi wyższą z dwóch kwot: wartości godziwej aktywów, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Dla potrzeb analizy pod kątem utraty wartości aktywa grupuje się na najniższym poziomie, w odniesieniu do którego występują dające się zidentyfikować odrębne przepływy pieniężne (ośrodki wypracowujące środki pieniężne). Niefinansowe aktywa, inne niż wartość firmy, w odniesieniu do których uprzednio stwierdzono utratę wartości, oceniane są na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy pod kątem występowania przesłanek wskazujących na możliwość odwrócenia dokonanego odpisu.

i) Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwale (lub grupy do zbycia) są klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a sprzedaż uważana jest za wysoce prawdopodobną. Wyceniane są one w niższej z następujących dwóch kwot: ich wartości bilansowej i wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia, jeżeli ich wartość bilansowa ma zostać odzyskana przede wszystkim w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie.

j) Aktywa finansowe

Grupa klasyfikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do odpowiedniej kategorii w zależności od modelu biznesowego zarządzania aktywami finansowymi oraz od charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są to instrumenty dłużne utrzymywane w celu realizacji umownych przepływów, które obejmują wyłącznie spłaty kapitału i odsetek. Grupa do aktywów wycenianych w zamortyzowanym koszcie klasyfikuje należności z tytułu dostaw i usług oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Aktywa finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Należności z tytułu dostaw i usług po początkowym ujęciu wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania (tj. niezawierające elementu finansowania), nie podlegają dyskontowaniu i są wyceniane w wartości nominalnej.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ani aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa posiada aktywo finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, tj. udziały w spółce SuperScale Sp. z o.o.

Standaryzowane transakcje kupna lub sprzedaży aktywów finansowych ujmuje się na dzień zawarcia transakcji.

Zyski lub straty netto od pozycji wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy nie obejmują przychodów z tytułu odsetek lub dywidend.

k) Utrata wartości w przypadku instrumentów finansowych

MSSF 9 wprowadził zmianę podejścia do szacowania utraty wartości aktywów finansowych, z modelu strat poniesionych na model bazujący na kalkulacji strat oczekiwanych. Najistotniejszymi pozycjami aktywów finansowych w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, które podlegają zmienionym zasadom kalkulacji oczekiwanych strat kredytowych są należności handlowe. Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

Należności handlowe

W odniesieniu do należności handlowych Grupa stosuje, zgodnie z możliwością jaką daje standard, uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności. Podejście to wynika z faktu, iż należności Grupy nie zawierają istotnego elementu finansowania w rozumieniu MSSF 15 Przychody z umów z klientami. W modelu uproszczonym Grupa nie monitoruje zmian poziomu ryzyka kredytowego w trakcie życia instrumentu, szacuje oczekiwaną stratę kredytową w horyzoncie do terminu zapadalności instrumentu.

Do wyliczenia odpisu dla klientów Grupa stosuje metodę matrycy rezerw, w ramach której odpisy aktualizujące ustala się dla należności zaliczonych do różnych przedziałów przeterminowania (za wyjątkiem tych, które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane). Metoda ta uwzględnia dane historyczne dotyczące strat kredytowych (w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych dotyczących niespłaconych należności analizowanych w okresie 3 letnim) oraz wpływ istotnych i możliwych do zidentyfikowania przyszłych czynników (np. rynkowych lub makroekonomicznych). Grupa uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności.

W celu oszacowania parametru niewykonania zobowiązania przez kontrahenta Grupa wyodrębniła pięć przedziałów przeterminowania:

- Nieprzeterminowane,
- Przeterminowane do 90 dni,
- Przeterminowane od 91 do 180 dni,
- Przeterminowane od 181 do 360 dni,
- Przeterminowane powyżej 360 dni.

Dla każdego z powyższych przedziałów Grupa szacuje parametr niewykonania zobowiązania, który uwzględnia historyczny brak zapłaty za faktury sprzedażowe przez kontrahentów w okresie trzech lat, poprzedzających rok poprzedni w stosunku do roku, za który sporządzane jest sprawozdanie finansowe. Wartość oczekiwanej straty kredytowej liczona jest w wyniku przemnożenia wartości należności w danym przedziale przeterminowania przez wyliczony parametr niewykonania zobowiązania.

Opóźnienie w spłacie należności powyżej 90 dni Grupa traktuje jako niewykonanie zobowiązania.

W odniesieniu do należności handlowych Grupa dopuszcza również indywidualną możliwość określania oczekiwanych strat kredytowych. W szczególności dotyczy to:

- należności od dłużników znajdujących się w stanie likwidacji lub w stanie upadłości,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega,
- pozostałych należności przeterminowanych, a także należności nieprzeterminowanych, których ryzyko nieściągalności jest znaczne według indywidualnej oceny Zarządu (w szczególności, gdy przewidywane koszty procesowe i egzekucyjne związane z dochodzeniem wierzytelności są równe albo wyższe od dochodzonej kwoty),

W powyższych sytuacjach odpis na należności może zostać utworzony w wysokości 100% ich wartości.

Indywidualnej analizie podlegają również należności handlowe od jednostek powiązanych.

Środki pieniężne

Grupa przeprowadza szacunek odpisów w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków.

Udzielone pożyczki

Grupa przeprowadza szacunek odpisów aktualizujących udzielone pożyczki w oparciu o model strat oczekiwanych. Grupa monitoruje zmiany poziomu ryzyka kredytowego związanego z danym składnikiem aktywów finansowych w stosunku do początkowego jego ujęcia oraz klasyfikuje aktywa finansowe do jednego z trzech stopni wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości.

Stopnie wyznaczania odpisów z tytułu utraty wartości to:

- stopień 1 – aktywa finansowe obsługiwane na bieżąco (stosowany w odniesieniu do aktywów, których ryzyko kredytowe nie wzrosło istotnie od początkowego ujęcia),
- stopień 2 – aktywa finansowe z pogorszoną obsługą (stosowany w przypadku istotnego wzrostu ryzyka kredytowego w stosunku do początkowego ujęcia, przy jednoczesnym braku obiektywnych przesłanek utraty wartości),
- stopień 3 – aktywa finansowe nieobsługiwane (stosowany w przypadku wystąpienia obiektywnych przesłanek utraty wartości).

W odniesieniu do stopnia 1 Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwany stratom kredytowym, a w odniesieniu do stopnia 2 i 3 w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w okresie życia instrumentu finansowego.

Na każdy dzień kończący okres sprawozdawczy Grupa dokonuje oceny wystąpienia przesłanek skutkujących zaklasyfikowaniem aktywów finansowych do poszczególnych stopni wyznaczania odpisu z tytułu utraty wartości. Dokonując takiej oceny, Grupa posługuje się zmianą ryzyka niewykonania zobowiązania w oczekiwany okresie życia instrumentu finansowego, a nie zmianą kwoty oczekiwanych strat kredytowych. W celu dokonania takiej oceny Grupa porównuje ryzyko niewykonania zobowiązania dla danego instrumentu finansowego na dzień sprawozdawczy z ryzykiem niewykonania zobowiązania dla tego instrumentu finansowego na dzień początkowego ujęcia, biorąc pod uwagę racjonalne i możliwe do udokumentowania informacje, które są dostępne bez nadmiernych kosztów lub starań i które wskazują na znaczny wzrost ryzyka kredytowego od momentu początkowego ujęcia.

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanim podlegają indywidualnej analizie oczekiwanych strat kredytowych.

l) Należności handlowe

Należności handlowe obejmują należności z tytułu dostaw i usług związanych bezpośrednio z bieżącą działalnością operacyjną.

Należności handlowe ujmują się początkowo w wartości godziwej. Po początkowym ujęciu należności te wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej, z uwzględnieniem odpisów z tytułu utraty wartości, przy czym należności z tytułu dostaw i usług z datą zapadalności poniżej 12 miesięcy od dnia powstania należności nie podlegają dyskontowaniu. Efekt odwijania dyskonta ujmują się w przychodach finansowych.

m) Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności:

- należności budżetowe, z wyjątkiem należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych, które stanowią w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odrębną pozycję,
- rozliczenia międzyokresowe.

Zaliczki są prezentowane zgodnie z charakterem aktywów, do jakich się odnoszą – odpowiednio jako aktywa trwałe lub obrotowe. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Do rozliczeń międzyokresowych zalicza się koszty poniesione dotyczące przyszłych okresów.

n) Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, a ekwiwalenty środków pieniężnych, to inne krótkoterminowe inwestycje o wysokim stopniu płynności i o pierwotnym terminie wymagalności do trzech miesięcy.

Kredyty w rachunku bieżącym są prezentowane w skonsolidowanym bilansie jako składnik kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

o) Płatności w formie akcji

Płatności w formie akcji obejmują transakcje, które zgodnie z Międzynarodowym Standardem Sprawozdawczości Finansowej 2 spełniają definicje transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych oraz w środkach pieniężnych.

Do transakcji płatności w formie akcji rozliczanych w instrumentach kapitałowych zaliczane są m.in. programy motywacyjne dla Członków Zarządu i kadry zarządzającej oparte o opcje na akcje lub warranty subskrypcyjne, które w wyniku realizacji programów uprawniają do rozliczenia świadczeń i usług w akcjach Spółki. Wartość godziwa usług świadczonych przez Zarząd oraz kadry zarządzającą w zamian za ich przyznanie ujmowana jest jako koszt wynagrodzeń, a drugostronnie jako kapitały pozostałe. Wartość płatności w formie akcji wyceniana jest metodą pośrednią tj. poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych.

p) Kapitały

Wartość nominalną udziałów zalicza się do kapitału podstawowego.

Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej – stanowi nadwyżkę ceny akcji nad wartością nominalną, pomniejszoną o koszty nowej emisji.

Kapitały pozostałe stanowią kapitały utworzone w wyniku funkcjonowania programów płatności w formie akcji (pkt 3.3 o oraz nota nr 26).

Zyski zatrzymane stanowią kapitał zapasowy, skumulowane zyski/straty z lat ubiegłych (tj. niepodzielone zyski lub niepokryte straty) oraz zyski/straty roku bieżącego.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych Spółka obowiązkowo musi tworzyć kapitał zapasowy, na który przelewa co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał zapasowy nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału zapasowego.

q) Zobowiązania handlowe

Zobowiązania handlowe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania handlowe klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku. W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania handlowe w początkowym ujęciu wykazuje się w wartości godziwej, zaś w okresie późniejszym wykazuje się je w kwocie wymagającej zapłaty.

r) Zobowiązania długoterminowe pozostałe

Zobowiązania długoterminowe pozostałe stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli termin zapłaty przypada na okres dłuższy niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

s) Podatek dochodowy bieżący i odroczony

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. W tym przypadku podatek również ujmowany jest odpowiednio w innych skonsolidowanych całkowitych dochodach lub kapitale własnym. Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych lub faktycznie wprowadzonych w dacie bilansu. Zarząd dokonuje okresowego przeglądu kalkulacji zobowiązań podatkowych w odniesieniu do sytuacji, w których odnośne przepisy podatkowe podlegają interpretacji, tworząc ewentualne rezerwy kwot, należnych organom podatkowym. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań a ich wartością bilansową w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej – ujmowane jest metodą bilansową. Jeżeli jednak odroczony podatek dochodowy powstał z tytułu początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązania w ramach transakcji innej niż połączenie jednostek gospodarczych, które nie wpływa ani na wynik finansowy, ani na dochód podatkowy (stratę podatkową), nie wykazuje się go. Odroczony podatek dochodowy ustala się przy zastosowaniu obowiązujących prawnie lub faktycznie na dzień bilansowy stawek (i przepisów) podatkowych, które zgodnie z oczekiwaniami będą obowiązywać w momencie realizacji odnośnych aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego lub uregulowania zobowiązania z tego tytułu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się tylko wtedy, gdy jest prawdopodobne, że w przyszłości osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi wykorzystanie różnic przejściowych. Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynikającego z różnic przejściowych, powstających z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych i stowarzyszonych, jest ujmowane, chyba że rozłożenie w czasie odwracania się różnic przejściowych jest kontrolowane przez Grupę i prawdopodobne jest, że w możliwej do przewidzenia przyszłości różnice te nie ulegną odwróceniu. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie, jeżeli występuje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do dokonania kompensaty aktywów z tytułu bieżącego podatku dochodowego z zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz jeżeli aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego dotyczą podatków dochodowych naliczonych przez te same władze

podatkowe od jednostki podlegającej opodatkowaniu lub różnych jednostek podlegających opodatkowaniu w przypadku, gdy istnieje zamiar rozliczenia sald w kwotach netto.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa Kapitałowa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla wpływ niepewności przy ustalaniu dochodu do opodatkowania (straty podatkowej), niewykorzystanych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub stawek podatkowych.

t) Rezerwy

Rezerwy ujmuje się wówczas, gdy Grupa ma prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, że wymagany będzie wypływ zasobów w celu wywiązania się z tego obowiązku, zaś jego wielkość wiarygodnie oszacowano. Nie tworzy się rezerw na przyszłe straty operacyjne.

Kwoty rezerw wykazuje się w bieżącej wartości nakładów, które – jak się oczekuje – będą niezbędne do wypełnienia obowiązku. Stosuje się wówczas stopę procentową przed opodatkowaniem, która odzwierciedla bieżącą ocenę rynku odnośnie do wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Zwiększenie rezerw związane z upływem czasu jest rozpoznawane jako koszty odsetkowe. Grupa przyjmuje, że w przypadku okresu poniżej jednego roku nie dokonuje się dyskontowania oczekiwanych przepływów pieniężnych.

u) Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana jako pomniejszenie wartości odnośnego aktywa, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, ujmowana w zysku lub stracie przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

v) Ujmowanie przychodów

Grupa stosuje pięciostopniowy model, aby określić moment ujęcia przychodów oraz ich wysokość. Główną zasadą nowego standardu jest ujmowanie przychodów w wysokości ceny transakcyjnej w momencie przekazania przyrzeczonych w umowie towarów lub usług na rzecz klienta, które ma miejsce wtedy, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tymi składnikami aktywów. Kontrola nad składnikiem aktywów to zdolność do bezpośredniego rozporządzania tym składnikiem aktywów i uzyskiwania z niego zasadniczo wszystkich pozostałych korzyści. Przekazanie dóbr na rzecz klienta może zostać spełnione w danym momencie (po dostarczeniu towaru lub wykonaniu usługi) lub w ciągu określonego czasu (w miarę realizacji świadczenia).

źródło przychodu	sposób ustalenia ceny	moment rozpoznania	osąd
przychody z platform	cena umowna	na podstawie miesięcznych raportów	-
sprzedaż praw/licencji	umowna stała cena oraz/lub element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share*	stała cena umowna w momencie przekazania składnika aktywów. Część zmienna wynagrodzenia ujmowana na podstawie okresowych rozliczeń.	z uwagi na niepewność i brak historii dotychczasowych transakcji, Grupa nie ujmuje w momencie przekazania praw części zmiennej tzw. rev share
sprzedaż praw wraz ze zobowiązaniem do bieżącej obsługi*	umowna stała cena alokowana do sprzedaży praw i usług bieżącej obsługi	przychody ze sprzedaży praw w momencie przekazania składnika aktywów przychody wynikające ze zobowiązań do bieżącej obsługi ujmowane są miesięcznie, wraz z upływem czasu, w którym Grupa jest zobowiązana do realizacji tego świadczenia	Grupa identyfikuje zobowiązania do wykonania świadczenia, następnie alokuje cenę sprzedaży do każdego ze zobowiązań i rozpoznaje przychód po spełnieniu każdego z nich

* w ramach umowy sprzedaży praw istnieje element wynagrodzenia zmiennego tzw. rev share, czyli prawo do udziału w zysku z przyszłej sprzedaży gier.

Przychody z platform obejmują przychody z reklam i mikropłatności realizowane przez użytkowników za pośrednictwem platform i domów mediowych, które Grupa miesięcznie fakturuje na podstawie raportów dotyczących wyświetleń reklam i mikropłatności. Umowy określają warunki na jakich obie strony rozliczają się za wyświetlone reklamy oraz wykonane mikropłatności przez użytkowników platform.

Przychody ze sprzedaży praw i licencji obejmują przychody dotyczące przekazania składnika aktywów stronom trzecim oraz bieżącej obsługi (aktualizacje i serwis).

Grupa na każdy dzień bilansowy szacuje potencjalne zobowiązania z tytułu zwrotów i jeżeli są istotne ujmuje je jako zmniejszenie przychodów ze sprzedaży oraz zobowiązania do zwrotu zapłaty.

w) Koszty operacyjne

Koszty Grupa ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów.

Koszty własny sprzedaży

Grupa ujmuje w pozycji koszt własny sprzedaży głównie koszty związane z reklamą i marketingiem (w tym user acquisition), prowizje platform dystrybucyjnych związane z osiąganymi przychodami z tytułu mikropłatności, koszty rev-share, amortyzacja zakończonych nakładów na prace rozwojowe, koszty serwerów i licencji na oprogramowanie użytkowe, koszty prac deweloperskich, które nie spełniają kryteriów kapitalizowania jako nakłady na prace rozwojowe oraz pozostałe koszty pośrednie dotyczące gier.

Koszty ogólnego zarządu

Grupa ujmuje w pozycji koszty zarządu głównie koszty związane z utrzymaniem Zarządu oraz komórek organizacyjnych o charakterze ogólnozakładowym.

x) Wypłata dywidend dla akcjonariuszy

Płatności dywidend na rzecz akcjonariuszy spółek Grupy ujmuje się jako zobowiązanie w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy w okresie, w którym nastąpiło ich zatwierdzenie przez akcjonariuszy Jednostki dominującej.

4 Zarządzanie ryzykiem finansowym

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na wiele różnych rodzajów ryzyka finansowego: ryzyko rynkowe (ryzyko cenowe), ryzyko kredytowe oraz ryzyko utraty płynności. Ogólny program Grupy dotyczący zarządzania ryzykiem skupia się na nieprzewidywalności rynków finansowych, starając się minimalizować potencjalne niekorzystne wpływy na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko rynkowe

Ze względu na specyfikę działalności Grupy ryzyko rynkowe obejmuje:

- ryzyko zmiany kursu walut

Działalność Grupy wiąże się z ekspozycją na ryzyko wahań kursów walut. Zdecydowana większość jej przychodów generowana jest w walutach obcych. Różnice kursowe ujmowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów w pozostałej działalności operacyjnej. Duża część zakupów realizowana jest w PLN. Wobec czego Grupa narażona jest na ryzyko kursowe.

Grupa prowadzi bieżący monitoring rynku walutowego i podejmuje ewentualnie decyzje o sprzedaży waluty obcej potrzebnej do uregulowania płatności z przyszłą datą. Grupa nie zawiera transakcji typu forward lub opcji walutowych. Poniżej przedstawiono ekspozycję walutową netto (dane w tys. PLN):

31 grudnia 2020

	EUR	USD	GBP	Razem
Środki pieniężne	2 977	9 269	2 396	14 642
Należności	3 138	10 960	755	14 853
Zobowiązania	381	15 234	332	15 947
Ekspozycja walutowa netto	5 734	4 995	2 819	13 548
Wpływy na wynik brutto				
<i>Wzrost kursów walutowych o 10%</i>	573	500	282	1 355
<i>Spadek kursów walutowych o 10%</i>	-573	-500	-282	-1 355

- ryzyko cenowe

Podobnie jak w poprzednim roku, Grupa nie posiada istotnych aktywów i zobowiązań, które są narażone na bieżącą zmianę ich ceny na rynkach. Wpływ ryzyka cenowego na działalność Grupy jest nieistotny.

- ryzyko zmiany przepływów pieniężnych oraz wartości godziwej w wyniku zmiany stóp procentowych

Grupa na bieżąco monitoruje sytuację związaną z decyzjami Rady Polityki Pieniężnej, Europejskiego Banku Centralnego, mającymi bezpośredni wpływ na rynek stóp procentowych w kraju oraz na świecie. Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości na ryzyko zmiany stóp procentowych dla instrumentów finansowych na zmiennej stopie procentowej:

Pozycja w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	Wartość bilansowa	Wartość narażona na ryzyko	Zmiana stopy procentowej	
			+10%	-10%
<i>Wynik finansowy</i>				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 748	20 748	2 075	(2 075)
Aktywa finansowe pozostałe	3 252	3 252	325	(325)
Zobowiązania finansowe pozostałe	279	279	(28)	28
			2 372	(2 372)

Ryzyko kredytowe

Głównymi aktywami finansowymi Grupy są środki na rachunkach bankowych, gotówka, należności oraz inwestycje, które reprezentują największą ekspozycję na ryzyko kredytowe w relacji do aktywów finansowych. Ryzyko kredytowe Grupy jest przede wszystkim przypisane do należności handlowych oraz do pożyczek udzielonych. Kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej są kwotami netto, czyli z uwzględnieniem odpisów aktualizujących wartość wątpliwych należności oszacowanych przez Zarząd jednostki dominującej na podstawie wcześniejszych doświadczeń, specyfiki prowadzonej działalności i ich oceny obecnego otoczenia gospodarczego. Grupa zawiera transakcje wyłącznie z renomowanymi firmami o dobrej zdolności kredytowej. Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne. Udzielone pożyczki zostały udzielone jednostkom powiązanym. Grupa na bieżąco monitoruje sytuację płynnościową spółek powiązanych i ocenia ich wypłacalność.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności to ryzyko, że Grupa nie będzie w stanie regulować swoich zobowiązań w terminie ich zapadalności. Celem Zarządu jest zapewnienie, w najwyższym możliwym stopniu, że jej płynność będzie zawsze zachowana na poziomie pozwalającym na regulowanie zobowiązań w terminie ich zapadalności. Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Zarządzanie płynnością Grupy odbywa się głównie poprzez:

- krótko, średnio i długo-terminowe planowanie przepływów gotówkowych,
- dobór odpowiednich źródeł finansowania na podstawie analizy potrzeb Grupy oraz analizy rynku,
- współpraca z instytucjami finansowymi o ustalonej, wysokiej reputacji.

W ramach zarządzania płynnością Grupa analizuje dostępne na rynku instrumenty (np. kredyty, pożyczki, faktoring, leasing), pod kątem elastyczności pozyskania, kosztu finansowania oraz okresów wymagalności. Co do zasady, Grupa zakłada finansowanie bieżącej działalności w pierwszej kolejności ze środków własnych oraz kredytów kupieckich (w szczególności limity kredytowe oraz terminy płatności ustalone z sieciami reklamowymi).

Grupa inwestuje środki pieniężne w bezpieczne, krótkoterminowe instrumenty finansowe (depozyty bankowe), które mogą być wykorzystywane do obsługi zobowiązań. Poprzez bieżące monitorowanie poziomu wymagalnych zobowiązań oraz odpowiednie zarządzanie środkami pieniężnymi Grupa jest atrakcyjnym partnerem dla swoich dostawców. Grupa posiada dobrą kondycję finansową, w związku z czym ryzyko utraty płynności w regulowaniu zobowiązań Grupy jest minimalne. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz 31 grudnia 2019 roku posiadały termin zapadalności do 3 miesięcy, poza zobowiązaniem z tytułu leasingu, dotyczącym umów zawartych w 2019 i 2020 roku oraz zawartej w 2020 roku umowy pożyczki. Umowy leasingowe zostały zawarte na okres 3 lat, natomiast umowa pożyczki na okres 18 miesięcy do 3.01.2022 (wartość zobowiązania długoterminowego wynosi 176 tys. PLN).

5 Zarządzanie kapitałem

Celem Grupy w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Grupy do kontynuowania działalności tak, aby możliwe było realizowanie zwrotu dla akcjonariuszy oraz utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

Aby utrzymać lub skorygować strukturę kapitału, Grupa może zmieniać kwotę deklarowanych dywidend do wypłacenia akcjonariuszom, zwracać kapitał akcjonariuszom, emitować nowe udziały lub sprzedawać aktywa w celu obniżenia zadłużenia. Tak jak inne jednostki w branży, Grupa monitoruje kapitał za pomocą wskaźnika zadłużenia. Wskaźnik ten oblicza się jako stosunek zadłużenia netto do łącznej wartości kapitału. Zadłużenie netto oblicza się jako sumę kredytów i pożyczek (obejmujących bieżące i długoterminowe kredyty i pożyczki wykazane w skonsolidowanym bilansie) pomniejszoną o środki pieniężne i ich ekwiwalenty. Łączną wartość kapitału oblicza się jako kapitał własny wykazany w skonsolidowanym bilansie wraz z zadłużeniem netto.

Wskaźniki zadłużenia na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawiały się następująco:

	<u>31 grudnia</u> <u>2020</u>	<u>31 grudnia</u> <u>2019</u>
Kredyty, pożyczki i inne zobowiązania finansowe	279	116
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 748	3 530
Zadłużenie netto	(20 469)	(3 414)
Kapitał własny	66 822	51 021
Wskaźnik zadłużenia (zadłużenie netto/ kapitał ogółem)	(0,31)	(0,07)

6 Profesjonalny osąd

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe

Moment kapitalizacji nakładów na prace rozwojowe, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3.

Rozpoznanie przychodu

Moment rozpoznania przychodu i stosowane osądy zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3.

Utrata wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów

Istotnymi wartościami w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest wartość firmy, udzielone pożyczki oraz nakłady na prace rozwojowe. Informacje dotyczące założeń przyjmowanych przy analizie utraty wartości ośrodków wypracowujących środki pieniężne oraz pojedynczych składników aktywów zostały opisane w nocie 7.

Określenie waluty funkcjonalnej

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej jest polski złoty.

Oceny takiej dokonał Zarząd Jednostki Dominującej w oparciu o analizę waluty, w której Jednostka generuje przychody i ponosi koszty. Zgodnie z MSR 21.9, przy ustalaniu swojej waluty funkcjonalnej Zarząd jednostki dominującej bierze pod uwagę następujące czynniki:

- walutę:
 - która wywiera główny wpływ na ceny sprzedaży towarów i usług (często jest to waluta, w której wyrażane są i regulowane ceny sprzedaży jej towarów i usług); oraz

- kraju, w którym siły konkurencji i obowiązujące przepisy wywierają główny wpływ na ceny sprzedaży jej towarów i usług;
- walutę, która wywiera główny wpływ na koszty robocizny i materiałów oraz na pozostałe koszty związane z dostarczaniem towarów lub świadczeniem usług (często jest to waluta, w której koszty te są wyrażane lub regulowane).

Przychody ze sprzedaży produktów (gier) generowane są przede wszystkim w dolarach. Patrząc więc wyłącznie na punkt MSR 21.9 a) i. sugerowałyby to, że walutą funkcjonalną Jednostki jest dolar amerykański. Jednakże, analiza punktu MSR 21.9 a) ii. nie dawałaby już takiej jednoznacznej konkluzji – ceny gier sprzedawanych przez jednostkę dominującą nie są kształtowane przez siły konkurencji i regulacje występujące na terenie Stanów Zjednoczonych. Wyrażenie cen sprzedaży w dolarze amerykańskim wynika z faktu, że rynek gier komputerowych jest rynkiem globalnym, gdzie ceny przyjmują poziom światowy i są ustalane dla globalnego gracza. Oznacza to, że ceny sprzedaży gier Jednostki Dominującej są takie same dla graczy z Europy (w tym Polski), Azji czy też Stanów Zjednoczonych.

Patrząc natomiast na punkt MSR 21.9 b), ponieważ zdecydowana większość kosztów funkcjonowania Spółki BoomBit SA, w tym kosztów produkcji gier (głównie wynagrodzenia) ponoszona jest w złotych polskich to punkt ten, gdyby był analizowany indywidualnie wskazuje, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit SA jest złoty polski.

Dodatkowo Zarząd Spółki przeanalizował punkt MSR 21.10:

W ustaleniu waluty funkcjonalnej jednostki mogą być również pomocne następujące czynniki:

- waluta, w której generowane są środki z działalności finansowej (tj. emisja instrumentów dłużnych i kapitałowych);
- waluta, w której utrzymywane są zazwyczaj wpływy z działalności operacyjnej.

Grupa, poza linią kredytową w PLN oraz pożyczką w PLN, nie posiada żadnych innych zaciągniętych kredytów, pożyczek ani wyemitowanych obligacji. Spółka utrzymuje środki pieniężne na rachunkach bankowych zarówno w polskich złotych, dolarach amerykańskich, funtach brytyjskich oraz euro.

Biorąc pod uwagę powyższe fakty i okoliczności Zarząd jednostki dominującej ocenił, że walutą funkcjonalną Spółki BoomBit jest polski złoty. Walutą sprawozdawczą Grupy Kapitałowej jest polski złoty.

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego

Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego, w tym stosowane osądy i założenia zostały opisane w stosowanych zasadach rachunkowości w nocie 3.3 oraz 14.

7 Istotne oszacowania i założenia użyte przy sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Grupa dokonuje oszacowań i przyjmuje założenia dotyczące przyszłości. Założenia i szacunki są oparte na najlepszej wiedzy kierownictwa na temat bieżących i przyszłych zdarzeń oraz działań, jednak rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Szacowana utrata wartości nakładów na prace rozwojowe

Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Poniżej przedstawiono porównanie wartości odzyskiwalnej z wartością bilansową netto nakładów przed odpisem dla nakładów na prace rozwojowe które były testowane pod kątem utraty wartości:

	Wartość bilansowa netto przed odpisem	Wartość odzyskiwalna	Kwota odpisu
Gry w budowie	9 593	1 728	7 865
Gry zakończone	16 530	13 049	3 481
Narzędzia zakończone	7 660	6 385	1 275
	33 783	21 162	12 621

a) Nakłady na prace rozwojowe w budowie

Grupa dokonała oceny projektów w pipeline produkcyjnym, na których prace zostały zawieszony w związku z aktualizacją celów strategicznych oraz intensywnym rozwojem portfolio gier typu hyper-casual. Dążąc do optymalizacji wykorzystania posiadanych zasobów i kompetencji, Zarząd podjął decyzję o niekontynuowaniu prac nad pięcioma projektami na różnym etapie zaawansowania (*John Doe*, *Guns Club* oraz gry z gatunku Sport, Racing oraz Puzzle) oraz dokonaniu odpisów aktualizujących na pełną wartość w/w aktywów, w łącznej wysokości 4 365 tys. zł

Dla pozostałych nakładów na prace rozwojowe w budowie Grupa sporządziła testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały następujące założenia:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 6,0% (10,4% w okresie porównawczym),
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) składników nakładów na prace rozwojowe w budowie jest wyższa od ich wartości księgowych, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania dodatkowych odpisów aktualizujących.

Zarówno przepływy pieniężne niższe o 10%, jak i stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

b) Nakłady na prace rozwojowe zakończone

Dodatkowo, na koniec okresu sprawozdawczego Grupa dokonała oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości nakładów na prace rozwojowe zakończone. W przypadku projektów, dla których zidentyfikowane zostały przesłanki, takie jak niższe od zakładanych wyniki osiągnięte przez gry, które w ocenie Zarządu mają ograniczone możliwości poprawy w przyszłości, przeprowadzone zostały testy na utratę wartości. Dla potrzeb testów przyjęte zostały analogiczne założenia jak w przypadku nakładów na prace rozwojowe w budowie.

W wyniku przeprowadzonych testów Grupa ustaliła, iż wartość odzyskiwalna (ustalona na bazie wartości użytkowej) nakładów dotyczących gier - *Idle Coffe Corp*, *Cooking Festival*, *Mighty Heroes*, *Tiny Gladiators 2*, *Word Search Heroes* oraz *Tiny Tomb: Dungeon Explorer* - jest niższa od ich wartości księgowych. W związku z powyższym Grupa dokonała odpisów aktualizujących ich wartość, w łącznej kwocie 1 965 tys. zł.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Przepływy pieniężne niższe o 10% skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 2 097 tys. PLN (różnica do dokonanego odpisu o 132 tys. PLN), stopa dyskontowa

wyższa o 1 p.p. skutkowałyby koniecznością dokonania odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w kwocie 1 980 tys. PLN (różnica 15 tys. PLN).

Test na utratę wartości firmy z nabycia jednostki zależnej

Na koniec okresu sprawozdawczego Grupa przeprowadziła test na utratę wartości firmy przypisanej całej Grupie, jako jednostce wypracowującej jednostki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została ustalona na bazie wartości użytkowej. Dla potrzeb testu przyjęte zostały następujące założenia, bazujące na dotychczasowym doświadczeniu Grupy:

- dla projekcji przepływów przyjęty został okres do czterech lat, uzależniony od cyklu życia poszczególnych tytułów gier w portfelu wydawniczym testowanego ośrodka generującego przepływy pieniężne,
- stopa dyskontowa (średnioważony koszt kapitału) na poziomie 6,0% (10,4% w okresie porównawczym),
- stopa wzrostu w okresie rezydualnym na poziomie 2%,
- projekcje wpływów zostały oszacowane w oparciu o planowaną ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika, przy jednoczesnym braku wzrostu w okresie rezydualnym,
- liczba pobrań szacowana jest na podstawie wyników historycznych z uwzględnieniem potencjału i szacowanej wielkości grupy docelowej (potencjalna liczba użytkowników zainteresowana danym gatunkiem gry / stylem graficznym).

W wyniku przeprowadzonego testu ustalono, iż wartość odzyskiwalna ośrodka generującego przepływy pieniężne jest wyższa od wartości księgowych wartości firmy oraz pozostałych aktywów, w związku z czym nie wystąpiła konieczność dokonania odpisów aktualizujących ich wartość.

Przeprowadzone analizy wrażliwości wskazują, iż kluczowymi czynnikami wpływającymi na szacunek wartości użytkowej jest stopa dyskontowa oraz, determinujące wielkość wpływów ze sprzedaży, ilość pobrań oraz planowany średni przychód z użytkownika. Uzasadnione i prawdopodobne zmiany kluczowych założeń, tj. przepływy pieniężne niższe o 10% lub stopa dyskontowa wyższa o 1 p.p., nie skutkowałyby koniecznością dokonania odpisu aktualizującego. W okresie porównawczym Grupa osiągnęła te same konkluzje.

W roku 2018, w ocenie Zarządu jednostki dominującej spółka BoomBit Games Ltd („BBUK”) stanowiła odrębny ośrodek generujący przepływy pieniężne, do którego przypisana była wartość firmy powstała na nabyciu tej spółki. W trakcie roku 2019 Grupa dokonała zmiany modelu działalności. Wszystkie prace deweloperskie dotyczące nakładów na prace rozwojowe odbywają się obecnie w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w tym BBUK, pełnią obecnie jedynie funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych lub Nintendo Switch. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku rev-share na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w ocenie Zarządu jednostki dominującej z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

Moment aktywowania nakładów na prace rozwojowe

Koszty prac rozwojowych bezpośrednio związane z wytworzeniem składnika aktywów Grupa ujmuje jako prace rozwojowe, jeśli spełnione zostaną kryteria wskazane w nocie 3.3.

Okresy użytkowania aktywów trwałych (stawki amortyzacji)

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych pozostałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Podatek dochodowy

Istnieje wiele transakcji i kalkulacji, w odniesieniu do których ostateczne ustalenie kwoty podatku jest niepewne. Grupa ujmuje potencjalne zobowiązania wynikające z kontroli skarbowych, opierając się na szacunku potencjalnego dodatkowego wymiaru podatku. Jeśli ostateczne rozliczenia podatkowe odbiegają od początkowo ujętych kwot, występujące różnice wpływają na aktywa i zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego w okresie, w którym następuje ostateczne ustalenie kwoty podatku.

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 roku do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisy ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje będą wymagać znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiągane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwiło polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Gdy istnieje niepewność co do tego, czy i w jakim zakresie organ podatkowy będzie akceptował poszczególne rozliczenia podatkowe transakcji, Grupa ujmuje te rozliczenia uwzględniając ocenę niepewności.

Świadczenia emerytalne

Grupa zatrudnia na bazie umów o pracę 79 osób. W związku z tym potencjalne szacowane zobowiązania z tytułu przysługujących na bazie Kodeksu pracy świadczeń emerytalnych wynoszą 23 tys. PLN i została na nie utworzona rezerwa.

Prawo do użytkowania

W momencie zawierania umów, Zarząd dokonuje weryfikacji czy umowa nie zawiera w sobie zapisów, które wskazywałyby na zapisy spełniające kryteria zapisów MSSF 16 Leasing. Grupa dokonała takiej analizy również na moment wdrożenia MSSF 16, tj. na dzień 1 stycznia 2019 roku.

W trakcie roku 2019 oraz 2020 Grupa zawierała umowy najmu samochodów osobowych na okres 3 lat. Zarząd ocenił, iż umowy te spełniają kryteria MSSF 16 i zostaną ujęte jako leasing. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w rzeczowych aktywach trwałych (nota nr 17) oraz jako inne zobowiązania finansowe.

Pożyczki oraz należności

Na dzień bilansowy Grupa dokonała weryfikacji udzielonych pożyczek oraz posiadanych należności pod kątem oczekiwanych strat kredytowych (ECL), zgodnie z wymogami MSSF 9. W wyniku analizy przeprowadzonej dla pożyczek i należności od jednostek niepowiązanych, oszacowany odpis z tego tytułu byłby nieistotny, w związku z czym Zarząd uznał iż wartość jest nieistotna i zdecydował o nierozpoznawaniu ECL w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Jednocześnie indywidualna analiza przeprowadzona dla pożyczek i należności od jednostek powiązanych również nie wykazała konieczności utworzenia odpisów aktualizujących.

8 Szacowanie wartości godziwej

Grupa wycenia instrumenty finansowe takie jak: wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy w wartości godziwej na każdy dzień bilansowy. Wartość godziwa instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu została ujawniona w nocie 25.

Wartość godziwa jest rozumiana jako cena, która byłaby otrzymana ze sprzedaży składnika aktywów, bądź zapłacona w celu przeniesienia zobowiązania w transakcji przeprowadzonej na zwykłych warunkach zbycia składnika aktywów między uczestnikami rynku na dzień wyceny w aktualnych warunkach rynkowych. Wycena wartości godziwej opiera się na założeniu, że transakcja sprzedaży składnika aktywów lub przeniesienia zobowiązania odbywa się albo:

- na głównym rynku dla danego składnika aktywów bądź zobowiązania,
- w przypadku braku głównego rynku, na najkorzystniejszym rynku dla danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Zarówno główny, jak i najbardziej korzystny rynek muszą być dostępne dla Grupy.

Wartość godziwa składnika aktywów lub zobowiązania jest mierzona przy założeniu, że uczestnicy rynku przy ustalaniu ceny składnika aktywów lub zobowiązania działają w swoim najlepszym interesie gospodarczym.

Wycena wartości godziwej składnika aktywów niefinansowych uwzględnia zdolność uczestnika rynku do wytworzenia korzyści ekonomicznych poprzez jak największe i najlepsze wykorzystanie składnika aktywów lub jego zbycie innemu uczestnikowi rynku, który zapewniłby jak największe i jak najlepsze wykorzystanie tego składnika aktywów.

Grupa stosuje techniki wyceny, które są odpowiednie do okoliczności i w przypadku których są dostępne dostateczne dane do wyceny wartości godziwej, przy maksymalnym wykorzystaniu odpowiednich obserwowalnych danych wejściowych i minimalnym wykorzystaniu nieobserwowalnych danych wejściowych.

Wszystkie aktywa oraz zobowiązania, które są wyceniane do wartości godziwej lub ich wartość godziwa jest ujawniana w sprawozdaniu finansowym są klasyfikowane w hierarchii wartości godziwej w sposób opisany poniżej na podstawie najniższego poziomu danych wejściowych który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Na każdą datę bilansową, w przypadku aktywów i zobowiązań występujących na poszczególne daty bilansowe w sprawozdaniu finansowym Grupa ocenia, czy miały miejsce transfery między poziomami hierarchii poprzez ponowną ocenę klasyfikacji do poszczególnych poziomów, kierując się istotnością danych wejściowych z najniższego poziomu, który jest istotny dla wyceny do wartości godziwej traktowanej jako całość.

9 Segmenty operacyjne

Grupa podstawową działalność prowadzi w jednym segmencie, obejmującym produkcję i sprzedaż gier na urządzenia mobilne.

10 Umowy z klientami

Źródła przychodów

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
mikropłatności i sprzedaż cyfrowych kopii	28 666	20%	25 348	51%
reklamy	110 348	79%	22 718	46%
pozostałe	1 222	1%	1 668	3%
	140 236	100%	49 734	100%
<i>w tym:</i>				
<i>platformy (dystrybucja)</i>	139 014	99%	48 066	97%

Platformy (dystrybucja)

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
iOS	63 331	46%	25 475	53%
Android	73 552	53%	21 630	45%
pozostałe	2 131	1%	961	2%
	139 014	100%	48 066	100%

Informacje geograficzne

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
Ameryka Północna	70 391	51%	18 846	39%
Europa	42 153	30%	16 823	35%
Azja	18 372	13%	10 094	21%
Australia i Oceania	4 122	3%	1 442	3%
Ameryka Południowa	3 112	2%	674	1%
Afryka	864	1%	187	1%
	139 014	100%	48 066	100%

Wiodący kontrahenci

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia			
	2020		2019	
Facebook	40 044	28%	9 298	19%
Google	30 378	21%	11 040	22%
Unity Technologist	17 873	13%	1 234	2%
Apple	12 722	9%	13 512	28%
IronSource	11 785	8%	4 103	8%
Applovin	6 427	5%	-	0%
AdMob	5 581	4%	6 988	14%
Fyber Monetization Ltd	5 200	4%	-	0%
Vungle	3 086	2%	-	0%
Mintegral Limited	2 349	2%	-	0%
Nintendo	1 849	1%	579	1%
Pangle Tik Tok	985	1%	-	0%
pozostali	1 957	2%	2 980	6%
	140 236	100%	49 734	100%

11 Koszty według rodzaju

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Amortyzacja	12 619	6 626
Zużycie materiałów i energii	336	359
Usługi obce	111 416	56 562
<i>Prowizje platform dystrybucyjnych</i>	8 716	7 625
<i>Koszty user acquisition</i>	68 823	13 742
<i>Koszty rev share</i>	9 105	8 130
Podatki i opłaty	141	354
Wynagrodzenia	8 723	9 108
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	1 131	619
Pozostałe koszty rodzajowe	210	478
Razem koszty według rodzaju	134 576	74 106
Nakłady na prace rozwojowe	(9 976)	(19 422)
Koszty ogólnego zarządu	(9 293)	(9 576)
Koszty własny sprzedaży	115 307	45 108

12 Przychody i koszty operacyjne pozostałe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Przychody operacyjne pozostałe		
Dodatnie różnice kursowe	160	54
Pozostałe	189	100
	349	154
Koszty operacyjne pozostałe		
Odpisy aktualizujące aktywa	(6 268)	(6 078)
- w tym odpisy na nakłady na prace rozwojowe	(6 268)	(6 031)
Pozostałe	(52)	(98)
	(6 320)	(6 176)

Grupa w bieżącym okresie sprawozdawczym przeprowadziła testy na utratę wartości aktywów. W wyniku przeprowadzonego testu dokonała odpisów aktualizujących nakłady na prace rozwojowe w wysokości 6 268 tys. PLN, założenia przyjęte do testów i szczegółowy opis został ujęty w notcie 7.

13 Przychody i koszty finansowe

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Przychody finansowe		
Odsetki i prowizje	110	99
Pozostałe	8 514	(7)
- w tym sprzedaż udziałów w jednostkach powiązanych	2 147	-
- w tym wycena udziałów do wartości godziwej	6 420	-
	8 624	92
Koszty finansowe		
Odsetki i prowizje	(36)	(236)
Pozostałe	(26)	-
	(62)	(236)

14 Podatek dochodowy

Podatek bieżący

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Podatek bieżący od dochodów roku obrotowego	(2 203)	(180)
Korekty dotyczące lat ubiegłych	88	(88)
Podatek bieżący razem	(2 115)	(268)
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych (podatek odroczony)	(1 527)	1 476
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	-	96
Ujęcie w zestawieniu całkowitych dochodów	(3 642)	1 304

Podatek dochodowy od zysku przed opodatkowaniem brutto Grupy różni się w następujący sposób od teoretycznej kwoty, którą uzyskano by, stosując średnią ważoną stawkę podatku, mającą zastosowanie do zysków konsolidowanych spółek:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Zysk brutto	18 227	(11 182)
Teoretyczny podatek wyliczony według stawek krajowych, mających zastosowanie do dochodów w Polsce (19%)	(3 463)	2 125
Różnica na podatku wg innej stawki	32	(10)
Efekt podatkowy udziału we wspólnych przedsięwzięciach	-	13
Koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów	(337)	(640)
<i>w tym: koszty programów motywacyjnych</i>	<i>(275)</i>	<i>(243)</i>
Efekt podatkowy ujęty w kapitale	-	(96)
Przychody niebędące podstawą do opodatkowania	38	-
Korekty CIT dotyczące lat ubiegłych	88	(88)
Obciążenia wyniku finansowego z tytułu podatku dochodowego	(3 642)	1 304
efektywna stopa podatkowa	-20,0%	11,7%

Podatek odroczony

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy. Nie występują pozycje, na które nie zostałyby utworzone aktywo oraz zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	1 172	1 471
	1 172	1 471
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
- przypadające do realizacji w ciągu roku	3 508	2 387
	3 508	2 387
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego (netto)	(2 336)	(916)

Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego przedstawia się następująco:

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Wartość na początek okresu	(916)	(2 407)
Obciążenie wyniku finansowego	(1 527)	1 476
Nabywanie udziałów	-	-
Korekta podatku	77	-
Różnice kursowe z przeliczenia spółek zagranicznych	30	15
Wartość na koniec okresu	(2 336)	(916)

Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego ulegają kompensacie na poziomie sprawozdań finansowych poszczególnych jednostek Grupy celem ujęcia w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów		
Straty podatkowe	(1 225)	3 195
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	24	11
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(312)	(28)
Różnice kursowe	2	(29)
Ubezpieczenia	-	-
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	-	-
Pozostałe	(64)	172
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(1 575)	3 321
Różnica między wartością księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	(15)	25
Różnica między wartością księgową a podatkową aktywów programowych	-	-
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(1 329)	1 747
Rev share	-	-
Różnice kursowe	110	(79)
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	-
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	1 220	-
Pozostałe	(34)	152
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	(48)	1 845

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej		
Straty podatkowe	2 453	3 571
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	-
Wynagrodzenia do wypłaty w następnych okresach	102	45
Różnica między wartością księgową a podatkową nakładów na prace rozwojowe	(67)	377
Różnice kursowe	69	72
Pozostałe	361	556
Kompensata	(1 746)	(3 150)
Aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego	1 172	1 471
Różnica między wartością księgową a podatkową rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych pozostałych	24	25
Różnica pomiędzy amortyzacją podatkową a księgową nakładów na prace rozwojowe	3 494	5 193
Różnice kursowe	177	65
Różnica w ujęciu przychodów z tytułu udzielenia licencji	-	-
Wycena nakładów na prace rozwojowe wg wartości godziwej	1 220	-
Pozostałe	339	254
Kompensata	(1 746)	(3 150)
Zobowiązanie z tytułu odroczonego podatku dochodowego	3 508	2 387

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego wynikający z nierozliczonej straty podatkowej

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa rozpoznała składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikający z nierozliczonych strat podatkowych, w kwocie 2 453 tys. PLN, które zostały wygenerowane głównie przez Boombit SA (1 374 tys. PLN) oraz Boombit Games Ltd. (1 047 tys. PLN). Boombit SA może rozliczyć tę stratę podatkową w ciągu najbliższych kolejno po sobie następujących czterech lat podatkowych, tj. w latach 2021 – 2024, przy czym kwota obniżenia dochodu podatkowego w którymkolwiek z tych lat nie może przekroczyć 50% wysokości straty. W przypadku Boombit Games Ltd. takie ograniczenia nie występują.

W 2020 roku Grupa wykorzystowała 1 225 tys. PLN (w tym BoomBit S.A. 1 179 tys. PLN) aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego ze strat podatkowych z poprzednich lat.

Grupa dokładnie oceniła charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioski, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych. Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Grupa uwzględniła wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku. W bieżącym roku obrotowym Grupa dokonała aktualizacji celów strategicznych, koncentrując się na grach typu hyper-casual, które w głównym stopniu przyczyniły się do znaczącej poprawy wyników Grupy. W efekcie, do końca 2020 roku Grupa wykorzystowała 1,2 mln PLN aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, wynikającego ze straty podatkowej za 2019 rok. Zdaniem Zarządu, bardzo dobre perspektywy rozwoju rynku gier oraz reklam mobilnych utrzymają się w kolejnych latach, co pozwoli Grupie na generowanie dodatnich wyników w przyszłości.

Biorąc pod uwagę powyższe, na podstawie oszacowanego prawdopodobieństwa Grupa oczekuje, że będzie w stanie w pełni rozliczyć stratę podatkową. Zwiększenie kosztów podatkowych o 10% lub zmniejszenie przychodów podatkowych o 10% nie wpływają na możliwość rozliczenia tej straty.

15 Zysk na jedną akcję

Podstawowy zysk na jedną akcję wylicza się jako iloraz zysku przypadającego na akcjonariuszy jednostki dominującej.

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Wynik netto przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej (w tys. PLN)	12 528	(9 882)
Liczba akcji* (w szt.)	13 420 000	12 806 703
Wynik na akcję zwykłą i rozwodnioną (w PLN)	0,93	(0,77)

* Średnioważona liczba akcji w bieżącym okresie sprawozdawczym.

16 Dywidendy

W dniu 27 sierpnia 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę o pokryciu straty netto za 2019 rok w całości z kapitału zapasowego Spółki. W bieżącym okresie sprawozdawczym nie dokonywano wypłat dywidend.

Zgodnie z art. 191 par. 4 Kodeksu Spółek Handlowych, w przypadku gdy koszty prac rozwojowych zakwalifikowanych jako aktywa spółki akcyjnej nie zostały całkowicie odpisane, nie można dokonać podziału zysku odpowiadającego równowartości kwoty nieodpisanych kosztów prac rozwojowych, chyba że kwota kapitałów rezerwowych i zapasowych dostępnych do podziału i zysków z lat ubiegłych jest co najmniej równa kwocie kosztów nieodpisanych.

Powyższy warunek w przypadku Spółki nie będzie spełniony na koniec roku 2020, w związku z czym Zarząd będzie rekomendował przeznaczenie zysku netto wypracowanego w roku 2020 w całości na kapitał zapasowy.

17 Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020							
Koszt	198	1 148	1 055	371	119	12	2 903
Umorzenie narastająco	-	(184)	(871)	(258)	-	(9)	(1 322)
Wartość netto	198	964	184	113	-	3	1 581
Zwiększenia	-	-	251	208	-	-	459
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	-	-	-	-	-
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie - wartość netto	-	-	-	(79)	-	-	(79)
Amortyzacja	-	(63)	(306)	(85)	-	(1)	(455)
Na dzień 31 grudnia 2020							
Koszt	198	1 148	1 306	579	119	12	3 362
Umorzenie narastająco	-	(247)	(1 177)	(422)	-	(10)	(1 856)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	901	129	157	119	2	1 506

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Prawo do użytkowania	Inne środki trwałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019							
Koszt	198	1 148	913	371	-	27	2 657
Umorzenie narastająco	-	(121)	(777)	(216)	-	(23)	(1 137)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	1 027	136	155	-	4	1 520
Zwiększenia	-	-	293	-	119	-	412
Sprzedaż, likwidacja - wartość brutto	-	-	(151)	-	-	(15)	(166)
Sprzedaż, likwidacja - umorzenie	-	-	113	-	-	15	128
Amortyzacja	-	(63)	(207)	(42)	-	(1)	(313)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2019							
Koszt	198	1 148	1 055	371	119	12	2 903
Umorzenie narastająco	-	(184)	(871)	(258)	-	(9)	(1 322)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Wartość netto	198	964	184	113	119	3	1 581

Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia

Kwoty amortyzacji obciążające:

	2020	2019
Koszt własny sprzedaży	301	190
Koszty ogólnego zarządu	154	123
	455	313

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa nie posiadała zobowiązań do poniesienia wydatków związanych z nabyciem rzeczowych aktywów trwałych.

Leasing

W grudniu 2019 roku oraz we wrześniu 2020 roku, Grupa zawarła umowy leasingu samochodu na okresy trzyletnie. Umowy wykazano jako prawo do użytkowania w aktywach trwałych oraz jako inne zobowiązania finansowe (długoci i krótkoterminowe). W 2020 roku opłaty leasingowe dotyczące powyższych umów wyniosły łącznie 75 tys. PLN.

Dodatkowo Grupa wynajmuje powierzchnie biurowe. Na dzień 1 stycznia 2019 roku, czyli na moment wdrożenia MSSF 16 Grupa skorzystała ze zwolnienia i nie rozpoznała w księgach leasingu. Opis dotyczący ustalania okresu trwania leasingu znajduje się w notce 3.3. Łączne opłaty leasingowe dotyczące najmu za okres 12 miesięcy 2020 roku wyniosły 216 tys. PLN.

Zabezpieczenie

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN (aneksowana w dniu 30 listopada 2020 roku – patrz nota nr 25), w wyniku czego ustanowiono hipotekę zabezpieczającą na majątku Spółki. Na dzień 31 grudnia 2020 roku wartość bilansowa zabezpieczonego majątku wyniosła 1.018 tys. PLN.

18 Nakłady na prace rozwojowe

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020					
Koszt	34 651	12 828	88	11 254	58 821
Umorzenie narastająco	(18 549)	(4 246)	(88)	-	(22 883)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(4 166)	(6 353)
Wartość netto	14 567	7 930	-	7 088	29 585
Zwiększenia	-	-	-	9 976	9 976
Sprzedaż/likwidacja brutto	(676)	-	-	-	(676)
Sprzedaż/likwidacja umorzenie	676	-	-	-	676
Transfer między kategoriami	10 123	1 525	-	(11 648)	-
Różnice kursowe z przeliczenia	5	17	-	11	33
Amortyzacja	(9 700)	(2 464)	-	-	(12 164)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(1 946)	(623)	-	(3 699)	(6 268)
Na dzień 31 grudnia 2020					
Koszt	44 779	14 370	88	9 593	68 830
Umorzenie narastająco	(28 249)	(6 710)	(88)	-	(35 047)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(3 481)	(1 275)	-	(7 865)	(12 621)
Wartość netto	13 049	6 385	-	1 728	21 162

	Prace rozwojowe zakończone - Gry	Prace rozwojowe zakończone - narzędzia wspomagające	Patenty i licencje	Prace rozwojowe niezakończone (aktywa w budowie)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019					
Koszt	16 115	9 546	86	13 633	39 380
Umorzenie narastająco	(12 617)	(3 867)	(86)	-	(16 570)
Odpisy z tytułu utraty wartości	-	-	-	(322)	(322)
Wartość netto	3 498	5 679	-	13 311	22 488
Zwiększenia	-	-	2	19 422	19 424
Sprzedaż/likwidacja brutto	-	-	-	(205)	(205)
Transfer między kategoriami	18 551	3 273	-	(21 824)	-
Transfer między kategoriami umorzenie	(1 773)	1 773	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia	(15)	9	-	228	222
Amortyzacja	(4 159)	(2 152)	(2)	-	(6 313)
Utworzenie odpisów z tyt. utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(3 844)	(6 031)
Na dzień 31 grudnia 2019					
Koszt	34 651	12 828	88	11 254	58 821
Umorzenie narastająco	(18 549)	(4 246)	(88)	-	(22 883)
Odpisy z tytułu utraty wartości	(1 535)	(652)	-	(4 166)	(6 353)
Wartość netto	14 567	7 930	-	7 088	29 585

**Okres 12 miesięcy
zakończony
31 grudnia**

2020 2019

Kwoty amortyzacji obciążające:

Koszt własny sprzedaży	12 164	6 313
	12 164	6 313

Rozpoznane nakłady na prace rozwojowe w budowie i zakończone stanowią składniki wartości niematerialnych zgodnie z MSR 38. Ze względu na istotność, Grupa zdecydowała o ich wyodrębnieniu i prezentowaniu w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oddzielnie od pozostałych wartości niematerialnych.

Grupa w poprzednim oraz bieżącym roku obrotowym dokonała analizy nakładów na prace rozwojowe zakończone i niezakończone oraz przeprowadziła stosowne testy na utratę wartości tych aktywów, co skutkowało rozpoznaniem odpisów aktualizujących w bieżącym roku obrotowym w łącznej kwocie 6 268 tys. PLN (nota nr 7).

Na nakłady na prace rozwojowe za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2020 roku składają się wydatki na usługi obce w kwocie 7 818 tys. PLN oraz wydatki na wynagrodzenia i świadczenia z nimi związane w kwocie 2 158 tys. PLN.

W 2020 i 2019 roku Grupa nie prowadziła nowatorskich poszukiwań w zakresie zdobycia i przyswojenia wiedzy naukowej i technicznej, w związku z czym, zgodnie z MSR 38 par. 54-56, nie zostały rozpoznane koszty związane z realizacją prac badawczych.

19 Wartość firmy i wartości niematerialne pozostałe

	Wartość firmy	Oprogramowanie komputerowe	Pozostałe	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020				
Koszt	14 440	61	25	14 526
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	14 440	-	-	14 440
Zwiększenia	371	-	-	371
Różnice kursowe	392	-	-	392
Na dzień 31 grudnia 2020				
Koszt	15 203	61	25	15 289
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	15 203	-	-	15 203
Na dzień 1 stycznia 2019				
Koszt	13 833	61	25	13 919
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	13 833	-	-	13 833
Zwiększenia	-	-	-	-
Różnice kursowe	607	-	-	607
Na dzień 31 grudnia 2019				
Koszt	14 440	61	25	14 526
Umorzenie narastająco	-	(61)	(25)	(86)
Wartość netto	14 440	-	-	14 440

Grupa na dzień bilansowy dokonała analizy i testu na utratę wartości wartości firmy. Przeprowadzony test nie wykazał konieczności dokonania odpisu aktualizującego wartość firmy (nota nr 7).

20 Należności handlowe, należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Należności handlowe krótkoterminowe		
Należności handlowe – jednostki pozostałe	14 618	7 041
Należności handlowe – jednostki powiązane	-	15
odpis aktualizujący wartość należności handlowych	-	-
Należności handlowe – netto	14 618	7 056
Inne należności finansowe		
Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym, w tym:	1 126	4 604
- aktywa trwałe	-	393
- aktywa obrotowe	1 126	4 211
Pożyczki udzielone jednostkom pozostałym	2 126	-
- aktywa trwałe	2 126	-
- aktywa obrotowe	-	-
Inne należności finansowe - netto	3 252	4 604

Szczegółowy opis udzielonych pożyczek znajduje się w nocie numer 25.

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Pozostałe należności krótkoterminowe i rozliczenia międzyokresowe		
Należności z tytułu podatku VAT	5 280	2 166
Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	82	5
Rozliczenie kosztów płatności w formie akcji, w tym:	512	1 070
- aktywa trwałe	-	512
- aktywa obrotowe	512	558
Rozliczenia międzyokresowe	300	141
Należności inne	21	17
Pozostałe należności – netto	6 195	3 399

Szczegółowy opis rozliczenia płatności w formie akcji znajduje się w nocie 26.

	24 065	15 059
Razem krótkoterminowe należności handlowe i pozostałe		
- należności finansowe	17 870	11 660
- należności niefinansowe	6 195	3 399

Wartości bilansowe należności handlowych i należności pozostałych Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
PLN	9 212	5 341
EUR	3 138	2 612
USD	10 960	5 148
GBP	755	1 958
	24 065	15 059

Utrata wartości należności

Grupa dokonała analizy należności handlowych pod kątem utraty wartości - więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 7.

W opinii Zarządu oczekiwane straty kredytowe są nieistotne ponieważ należności pochodzą od podmiotów, z którymi Grupę wiążą długotrwałe relacje, a dotychczasowa historia współpracy pokazuje, że należności są w pełni odzyskiwalne. Poniżej przedstawiono wiekowanie przeterminowanych należności handlowych na dzień 31 grudnia 2020 roku:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Do 3 miesięcy	485	287
Od 3 do 6 miesięcy	88	690
Powyżej 6 miesięcy	1 000	645
	1 573	1 622

W poprzednim okresie sprawozdawczym Grupa utworzyła i wykorzystwała odpisy aktualizujące o wartości 47 tys. PLN.

W bieżącym okresie sprawozdawczym odpisy aktualizujące należności nie były tworzone.

Maksymalne narażenie na ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy stanowi wartość bilansową każdej kategorii należności wymienionych powyżej. Dodatkowo Grupa posiada zabezpieczenie na należność od kontrahenta zagranicznego, fińskiego producenta gier mobilnych („kontrahent”). Na dzień 31 grudnia 2020 należność od kontrahenta

wynosiła 214 tys. EUR – przeterminowane w przedziale powyżej 6 miesięcy (985 tys. PLN). Zabezpieczenie zostało ustanowione na podstawie zawartej umowy między SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), a Spółką w dniu 1 kwietnia 2019 roku. Zabezpieczenie obejmowało wartość 100% należności wraz z odsetkami naliczonymi. W ramach umowy inwestycyjnej dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale („Umowa inwestycyjna”), zawartej w dniu 17 sierpnia 2020 roku (patrz nota nr 29), strony uzgodniły, że w okresie 2 lat od zawarcia niniejszej umowy Spółka nie będzie dochodzić od SuperScale jakichkolwiek roszczeń związanych z udzielonym zabezpieczeniem. Umowa inwestycyjna przewiduje ponadto, iż w przypadku niespełnienia określonych warunków po okresie 2 lat, SuperScale będzie zobowiązany do zapłaty na rzecz Spółki jedynie 50% niespłaconych należności kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień wydania niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa nie skorzystała z zabezpieczenia.

W dniu 14 grudnia 2020 roku Spółka złożyła wniosek o nakaz zapłaty zaległych należności wraz z odsetkami do Sądu Rejonowego w Pirkanmaa („Sąd”), który w dniu 8 lutego 2021 wydał wyrok zaoczny na korzyść Spółki i zobowiązał kontrahenta do spłaty długu. Wyrok nie jest prawomocny, jednakże w dotychczasowym przebiegu sprawy kontrahent nie kwestionował zasadności kwot do zapłaty, nie wstrzymuje to również możliwości rozpoczęcia działań egzekucyjnych wobec kontrahenta, które zostały podjęte w kwietniu 2021 roku.

Na podstawie dokonanej analizy scenariuszy dotyczących możliwości odzyskania zaległych należności od kontrahenta, Grupa uznała, iż na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie występuje konieczność objęcia tych należności odpisem aktualizującym, z uwagi na wysokie prawdopodobieństwo odzyskania zaległych należności od kontrahenta lub alternatywnie od SuperScale.

Na pozostałe posiadane należności Grupa nie posiada ustanowionych zabezpieczeń.

21 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	20 748	2 965
Lokaty do 3 miesięcy	-	565
	20 748	3 530
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	20 748	3 530
Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych <i>w tym środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania</i>	20 748	3 530
	-	-

22 Wartość i jakość aktywów finansowych

Wartość kredytową aktywów finansowych, które nie są przeterminowane ani nie utraciły wartości, można oszacować poprzez odniesienia do zewnętrznych ratingów kredytowych (jeżeli są dostępne) lub do historycznych informacji o opóźnieniach w spłacie kontrahenta. Na dzień 31 grudnia 2020 i 31 grudnia 2019 roku Grupa posiada w większości aktywa finansowe od stałych klientów.

Grupa posiada przeterminowane aktywa – należności handlowe, dotyczą one należności od jednostek powiązanych i niepowiązanych. Głównie przeterminowane należności od jednostek niepowiązanych dotyczą należności od kontrahenta, które zostały zabezpieczone (nota nr 20). Nie stwierdza się natomiast utraty wartości należności od jednostek powiązanych, ze względu na dokonywane spłaty po dniu bilansowym. Pozostałe należności nie posiadają opóźnień w spłacie, bądź zaległe kwoty zostały w pełni odzyskane.

23 Kapitały

Kapitał podstawowy oraz struktura udziałowców na dzień 31 grudnia 2019 roku przedstawiały się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 970 000	985 000	14,68%	10,14%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego kapitał podstawowy Spółki przedstawiał się następująco:

	Liczba akcji	Wartość nominalna
Seria A – imienne, uprzywilejowane co do głosu (2 głosy na akcję)	6 000 000	3 000 000
Seria B – zwykłe na okaziciela	6 000 000	3 000 000
Seria C – zwykłe na okaziciela	1 300 000	650 000
Seria D – zwykłe na okaziciela	120 000	60 000
	13 420 000	6 710 000

	Liczba akcji	Wartość nominalna	Procent kapitału	Procent głosu
Karolina Szablewska-Olejarz	1 837 208	918 604	13,69%	14,61%
Marcin Olejarz	1 862 500	931 250	13,88%	14,74%
ATM Grupa S.A.	4 000 000	2 000 000	29,81%	30,90%
We Are One Ltd.*	3 725 000	1 862 500	27,76%	29,48%
Pozostali akcjonariusze	1 995 292	997 646	14,87%	10,27%
	13 420 000	6 710 000	100,00%	100,00%

*100% udziałów w spółce We Are One Ltd. posiada Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares

24 Zobowiązania handlowe oraz zobowiązania pozostałe

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Zobowiązania handlowe krótkoterminowe		
Zobowiązania handlowe – jednostki pozostałe	15 650	9 442
Zobowiązania handlowe – jednostki powiązane	-	-
	15 650	9 442

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
Zobowiązania pozostałe krótkoterminowe		
Zobowiązania z tytułu podatku VAT	4	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób fizycznych	113	88
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków i innych świadczeń	551	333
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	409	329
Zobowiązania inne*	2 457	2 839
	3 534	3 589

*W tym 1 898 tys. PLN (500 tys. USD) dotyczy umowy wydawniczej, która nie została w całości wykonana, co w związku z brakiem innych ustaleń z kontrahentem może skutkować koniecznością zwrotu tej kwoty.

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania z pożyczki	30	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	249	116
- długoterminowe	146	78
- krótkoterminowe	103	38
	279	116

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
Razem zobowiązania handlowe, inne zobowiązania finansowe oraz pozostałe zobowiązania krótkoterminowe, w tym:	19 287	13 069
- zobowiązania finansowe	15 753	9 480
- zobowiązania niefinansowe	3 534	3 589
<i>w tym rezerwy</i>	411	278

Wartości bilansowe zobowiązań handlowych, innych zobowiązań finansowych i pozostałych zobowiązań Grupy są wyrażone w następujących walutach:

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
PLN	3 516	3 159
EUR	381	65
USD	15 234	7 447
GBP	332	2 398
	19 463	13 069

Wartość rezerw ujętych w zobowiązaniach krótkoterminowych oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

	Audyt	Świadczenia pracownicze	Razem
za okres od 01.01 do 31.12.2020 roku			
Stan na początek okresu	98	180	278
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	92	167	259
Wykorzystanie rezerw (-)	(126)	-	(126)
Stan rezerw na dzień 31.12.2020 roku	64	347	411

25 Instrumenty finansowe według typu

Na koniec poprzedniego okresu sprawozdawczego w Grupie występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu.

Na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego w Grupie występowały wyłącznie aktywa i zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu, za wyjątkiem udziałów w SuperScale, wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Wartość bilansowa instrumentów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu nie odbiegała istotnie od ich wartości godziwej.

	31 grudnia	31 grudnia
	2020	2019
Aktywa wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Należności handlowe	14 618	7 056
Aktywa finansowe pozostałe	3 252	4 604
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20 748	3 530
	38 618	15 190
Aktywa wyceniane wg wartości godziwej poprzez wynik finansowy		
Udziały i akcje w jednostkach pozostałych	6 483	-
	6 483	-
Aktywa finansowe	45 101	15 190

Jako aktywa finansowe pozostałe Grupa wykazuje (kwoty podane poniżej dotyczą kwoty kapitału bez odsetek):

- pożyczki udzielone przez jednostkę dominującą wspólnie kontrolowaną spółce Moondrip sp. z o.o. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy wykorzystane zostało 1 077 tys. PLN. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 30 września 2021 roku.
- pożyczki udzielone przez jednostkę dominującą spółce SuperScale w kwocie 263 tys. USD (oprocentowanie oparte na stawce LIBOR 3M) i 470 tys. EUR (oprocentowanie oparte na stawce EURIBOR 3M). 17 sierpnia 2020 roku zostało podpisane porozumienie dotyczące spłaty pożyczek, w tym harmonogramu spłaty (patrz nota nr 29). Pożyczka udzielona w walucie USD została przewalutowana na walutę EUR. W efekcie zawartego porozumienia, łączna wartość pożyczek udzielonych SuperScale przez Spółkę została ustalona w wysokości 693 tys. EUR. Do końca bieżącego roku obrotowego spłacone zostało 250 tys. EUR, wobec czego wartość udzielonych pożyczek na dzień bilansowy wyniosła 452 tys. EUR.

Zgodnie z poniższą hierarchią wartości godziwej, udziały w spółce SuperScale zostały zaklasyfikowane do Poziomu 2:

- Poziom 1 – wartość godziwa oparta o ceny notowane (niekorygowane) oferowane za identyczne aktywa lub zobowiązania na aktywnych rynkach, do których Grupa ma dostęp w dniu wyceny,
- Poziom 2 – wartość godziwa oparta o dane wejściowe inne niż ceny notowane uwzględnione na poziomie 1, które są obserwowalne w przypadku danego składnika aktywów lub zobowiązania, albo pośrednio, albo bezpośrednio,
- Poziom 3 - wartość godziwa oparta o nieobserwowalne dane wejściowe dotyczące danego składnika aktywów lub zobowiązania.

Wartość godziwa udziałów w SuperScale została ustalona na podstawie określonej w Umowie Inwestycyjnej (patrz nota nr 29) ceny subskrypcyjnej dla nowych udziałowców oraz docelowej liczbie udziałów wyemitowanych przez Superscale.

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Zobowiązania wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Zobowiązania handlowe	15 650	9 442
Zobowiązania finansowe pozostałe	279	116
	15 929	9 558

Jako zobowiązania finansowe pozostałe na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2020 roku Grupa wykazuje:

- zobowiązania z tytułu leasingu (z czego na dzień bilansowy jako zobowiązanie długoterminowe kwotę 146 tys. PLN, natomiast na koniec okresu porównawczego 78 tys. PLN). Zobowiązania dotyczą dwóch umów najmu samochodów osobowych na okres 3 lat (zawartych w 2019 i w 2020 roku). Umowy zostały rozpoznane jako zobowiązanie finansowe pozostałe oraz prawo do użytkowania (w aktywach trwałych).
- zobowiązanie z tytułu otrzymanej pożyczki przez spółkę TapNice Sp. z o.o. Pożyczka została udzielona przez udziałowca mniejszościowego. Na dzień kończący bieżący okres sprawozdawczy zobowiązanie z tytułu pożyczki wyniosło 30 tys. PLN (kwota bez odsetek) i zostało zaprezentowane jako zobowiązanie finansowe długoterminowe. Oprocentowanie pożyczek oparte jest o stawkę WIBOR 3M, powiększoną o marżę. Termin spłaty pożyczek ustalony został na 3 stycznia 2022 roku.

Analizę wymagalności spłaty zobowiązań przedstawia tabela:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Inne zobowiązania finansowe		
Zobowiązania handlowe:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	15 650	9 442
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu:		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	28	10
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	75	28
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	146	78
Zobowiązanie z tytułu pożyczki		
- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	-	-
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	30	-
	15 929	9 558

W tym:

- termin spłaty do 3 mcy od dnia bilansowego	15 678	9 452
- termin spłaty od 3 mcy do 1 roku od dnia bilansowego	75	28
- termin spłaty powyżej 1 roku od dnia bilansowego	176	78

W dniu 25 października 2019 roku Spółka zawarła umowę o kredyt w rachunku bieżącym do wysokości limitu 2 100 tys. PLN. W dniu 30 listopada 2020 roku Spółka podpisała aneks do powyższej umowy, zgodnie z którym termin ostatecznej spłaty kredytu określono na dzień 30 listopada 2021 roku. Oprocentowanie kredytu oparte jest na stawce WIBOR 1M powiększonej o marżę. Na dzień kończący okres sprawozdawczy kredyt nie został wykorzystany. Zabezpieczenie kredytu zostało opisane w nocie nr 17.

26 Płatności w formie akcji

W listopadzie 2018 roku Spółka wyemitowała warranty subskrypcyjne, których posiadacz uprawniony jest do nabycia 120 tys. nowowyemitowanych akcji za ich cenę nominalną - 60 tys. PLN. Warranty zostały przyznane Panu Ivanowi Trancikowi, ówczesnemu właścicielowi 50% udziałów w SuperScale Sp. z o.o. Zgodnie z ustaleniami umownymi pomiędzy wspólnikami Superscale Sp. z o.o., Pan Ivan Trancik zobowiązał się do współpracy ze Spółką w zakresie Business Intelligence, optymalizacji monetyzacji oraz User Acquisition w okresie trwania umowy, który szacowany jest na co najmniej 3 lata. Warrant został zrealizowany w maju 2019 roku, akcje zostały wydane w listopadzie 2019 roku, tym samym kapitał podstawowy Spółki został podwyższony o 60 tys. PLN.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 30 listopada 2018 roku) – 14,45 zł,
- cena wykonania – 0,50 zł,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – do 31 grudnia 2019 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 1 674 tys. PLN i ujęto w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako rozliczenia międzyokresowe kosztów. Kwota będzie rozliczana w koszty wynagrodzeń przez okres 3 lat począwszy od grudnia 2018 roku. W 2020 roku w kosztach wynagrodzeń ujęto 558 tys. PLN, natomiast na koniec okresu sprawozdawczego jako rozliczenia międzyokresowe kosztów wykazano kwotę 512 tys. PLN.

21 lutego 2019 roku Walne Zgromadzenie Spółki podjęło uchwałę w sprawie emisji i wydania Pani Kathee Chimowitz („Uprawniona”) do 120 000 imiennych warrantów subskrypcyjnych, pod warunkiem pozostawania przez Uprawnioną w zarządzie podmiotów wchodzących w skład Grupy lub świadczenia usług na rzecz którejkolwiek spółki Grupy, w momencie zaoferowania warrantów. Warranty będą oferowane w dwóch transzach:

- 80 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2020,
- 40 000 – w terminie 14 dni od dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2021.

Wycena warrantów została wykonana przy zastosowaniu modelu Blacka-Scholesa, z zastosowaniem następujących założeń:

- średnia ważona cena akcji na moment wyceny (tj. 21 lutego 2019 roku) – 19,00 PLN,
- cena wykonania – 0,50 PLN,
- oczekiwana zmienność – 46,72%,
- okres życia – odpowiednio do czerwca 2021 roku i czerwca 2022 roku,
- stopa dywidendy – 0%,
- stopa procentowa wolna od ryzyka – 1,52%.

Warranty wyceniono na kwotę 2 224 tys. PLN, z czego 1 483 tys. PLN dotyczy transzy pierwszej a 741 tys. PLN dotyczy transzy drugiej. Kwota jest ujmowana systematycznie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako kapitały pozostałe oraz jako koszty wynagrodzeń przez okres pozostały do realizacji kolejnych transz. Na koniec okresu sprawozdawczego jako kapitały pozostałe wykazano z tego tytułu kwotę 858 tys. PLN.

27 Nota objaśniająca do skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Należności		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	(10 358)	(3 664)
- sprzedaż nakładów na prace rozwojowe	30	205
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych kosztów podwyższenia kapitału	-	113
- zmiana stanu rozliczenia kosztów płatności w formie akcji	(558)	(588)
Zmiana stanu należności wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	(10 886)	(3 934)
Zobowiązania		
Zmiana stanu wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej	6 316	1 697
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	-	-
- zmiana stanu zobowiązań z tyt. dywidendy	-	1 680
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu factoringu	-	1 549
- zobowiązania nabyte poprzez przejęcia	(54)	-
- zmiana stanu zobowiązań leasingowych	(133)	(116)
- zmiana stanu zobowiązania z tytułu otrzymanych pożyczek	(30)	-
Zmiana stanu zobowiązań wynikająca ze skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych	6 099	4 810

28 Zobowiązania i aktywa warunkowe

Zarówno na dzień kończący okres sprawozdawczy, jak i na koniec okresu porównywalnego nie wystąpiły istotne zobowiązania warunkowe.

Na dzień bilansowy Grupa posiadała aktywo warunkowe. Aktywo dotyczy zabezpieczenia należności handlowych od kontrahenta zagranicznego („kontrahent”) – patrz opis w nocie nr 20.

29 Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej

Zawarcie umowy inwestycyjnej dotyczącej warunków inwestycji w SuperScale Sp. z o.o.

W dniu 17 sierpnia 2020 r. Spółka zawarła z Level-Up First S.à.r.l. („Level-Up”), funduszem wyspecjalizowanym w obszarze gamingu, panem Ivanem Trancikiem (obecnym współudziałowcem) oraz innymi inwestorami umowę inwestycyjną („Umowa inwestycyjna”, „Transakcja”) dotyczącą inwestycji w spółkę współkontrolowaną przez Spółkę, tj. SuperScale Sp. z o.o. („SuperScale”), obejmującą m.in. warunki podwyższenia kapitału zakładowego w SuperScale, sprzedaży części udziałów posiadanych przez Spółkę oraz spłaty pożyczek przez SuperScale na rzecz Spółki.

Celem Transakcji było pozyskanie nowego większościowego udziałowca branżowego, który zapewni sieć kontaktów międzynarodowych oraz finansowanie dalszego rozwoju SuperScale, w szczególności na rynku amerykańskim. Zmniejszenie zaangażowania Spółki w SuperScale było ważnym elementem transakcji, ponieważ status Spółki jako wiodącego udziałowca SuperScale został zidentyfikowany jako bariera pozyskania klientów przez SuperScale wśród producentów i wydawców gier mobilnych, konkurentów Spółki na globalnych rynkach.

W dniu zawarcia Umowy inwestycyjnej, w wykonaniu jej postanowień doszło w szczególności do:

1. zawarcia umowy współników,
2. podjęcia uchwały współników w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego SuperScale, poprzez emisję 712 udziałów uprzywilejowanych (co do sposobu uczestnictwa przy podziale majątku spółki w wypadku jej likwidacji), o wartości nominalnej 50 zł każdy,

3. zawarcia umów zbycia udziałów, na mocy której Spółka sprzedała na rzecz inwestorów łącznie 150 udziałów w SuperScale za cenę 3.150,07 EUR za każdy udział (przy czym cena zostanie zapłacona i własność udziałów przejdzie na nabywców po rejestracji ww. podwyższenia kapitału),
4. zawarcia porozumienia dotyczącego zmiany warunków umów pożyczek pomiędzy Spółką a SuperScale ("Porozumienie"), zgodnie z którymi zwrot części kwoty pożyczek w wysokości 200.000 EUR nastąpi po zarejestrowaniu podwyższenia kapitału zakładowego, o którym mowa powyżej, a następnie dalsze spłaty będą następować w miesięcznych ratach w kwocie 10.000 EUR, pod warunkiem kontynuowania świadczenia usług na rzecz Spółki przez SuperScale, na określonym w Porozumieniu poziomie. W przypadku niespełnienia powyższego warunku, spłata ratalna pożyczek zostanie wstrzymana, a kwota pozostała do spłaty zostanie zwrócona w całości, najpóźniej w terminie 5 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Ponadto, w przypadku:
 - wystąpienia transakcji nabycia 100% udziałów przez osobę niebędącą stroną Umowy inwestycyjnej lub
 - podwyższenia kapitału zakładowego SuperScale co najmniej o kwotę minimalną określoną w Porozumieniu, SuperScale dokona całkowitej spłaty pożyczek.

W wykonaniu postanowień Umowy inwestycyjnej w terminie 4 miesięcy od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej, strony zobowiązały się do przyjęcia planu opcji pracowniczych, na mocy którego dojdzie do podwyższenia kapitału zakładowego, w wyniku którego zostanie utworzone do 150 udziałów przyznanych pracownikom i współpracownikom SuperScale.

Dodatkowo, na mocy Umowy inwestycyjnej Level-Up nabył uprawnienie do nabycia od Spółki 112 udziałów w SuperScale, w terminie 6 lat od dnia zawarcia Umowy inwestycyjnej. Zasady ustalenia ceny udziałów oraz najwcześniejszy możliwy termin ich nabycia zostały szczegółowo określone w Umowie Inwestycyjnej.

W dniu 6 listopada 2020 roku w Krajowym Rejestrze Sądowym zarejestrowane zostało podwyższenie kapitału zakładowego w SuperScale. Do dnia sporządzenia niniejszego raportu do Spółki wpłynęła od nowych udziałowców SuperScale kwota 472 tys. EUR, z tyt. sprzedaży przez Spółkę 150 udziałów w Superscale. Tym samym całość zmian w strukturze udziałowców SuperScale, wynikająca z Transakcji, stała się skuteczną, w związku z czym Spółka stała się mniejszościowym udziałowcem SuperScale, posiadając 350 udziałów reprezentujących 20,4% kapitału zakładowego tej spółki.

W związku ze zmianami w strukturze udziałowców SuperScale, Spółka przestała być podmiotem wspólnie kontrolującym Superscale, jak również nie będzie wywierała na SuperScale znaczącego wpływu, zgodnie z MSR 28. Tym samym, począwszy od listopada 2020 roku, Grupa zaprzestała wyceny posiadanych udziałów w SuperScale metodą praw własności. Zgodnie z MSSF 9 udziały te zostały zakwalifikowane do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W wyniku rozliczenia Transakcji, Grupa rozpoznała w rachunku zysków i strat wynik w łącznej kwocie 8,5 mln PLN, na który składają się dwa elementy:

- Zysk ze sprzedaży udziałów – 2,1 mln PLN
- Różnica pomiędzy wyceną udziałów w SuperScale wg metody praw własności (wartość ta wynosiła zero) a wyceną w wartości godziwej – 6,4 mln PLN.

Wartość godziwa udziałów SuperScale została ustalona na podstawie określonej w Umowie Inwestycyjnej ceny subskrypcyjnej oraz docelowej liczbie udziałów wyemitowanych przez Superscale.

Objęcie kontroli nad spółką Mindsense Games Sp. z o.o.

20 grudnia 2019 roku Rada Nadzorcza Spółki podjęła uchwałę w sprawie wyrażenia zgody na nabycie udziałów w spółce pod firmą Mindsense Games Sp. z o.o. („Mindsense”). Spółka posiadała dotychczas 50 udziałów o wartości nominalnej

50,00 PLN każdy, o łącznej wartości nominalnej 2,5 tys. PLN. Posiadane udziały reprezentowały 50% kapitału zakładowego Mindsense.

20 stycznia 2020 roku Spółka dokonała nabycia 50 udziałów spółki Mindsense Games Sp. z o.o. Wartość nominalna każdego udziału wynosiła 50,00 PLN. Łączna wartość nabytych udziałów wyniosła 2,5 tys. PLN. Cena nabycia była równa wartości nominalnej, tj. 2,5 tys. PLN. W związku z dokonaną transakcją Spółka posiada udziały reprezentujące 100% kapitału zakładowego Mindsense oraz 100% głosów na Zgromadzeniu Wspólników Mindsense. 20 stycznia 2020 roku określono również jako dzień przejścia kontroli nad Spółką, zgodnie z wymogami MSSF 3 paragraf 8-9.

W wyniku transakcji nabycia, spółka zmieniła swój status z jednostki stowarzyszonej (Grupa posiadała 50% udziałów w kapitale podstawowym) na jednostkę zależną. Do końca 2019 roku Mindsense wyceniany był w skonsolidowanym sprawozdaniu metodą praw własności. Od stycznia 2020 roku ujmowana jest w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą pełną. Zgodnie z MSSF 3 nabycie Mindsense zostało zrealizowane etapami, wobec czego zastosowano wytyczne z MSSF 3 paragraf 42.

Wartość godziwa nabytych aktywów i zobowiązań na dzień przejścia

W celu rozliczenia nabycia Mindsense, wykorzystano dostępne i najbardziej wiarygodne dane finansowe spółki, tj. na dzień 1 stycznia 2020 roku. Przedstawione poniżej dane dotyczą rozliczenia końcowego nabycia.

Wartość godziwa przejętych aktywów i zobowiązań	(w tys. PLN)
Zobowiązania handlowe	40
Zobowiązania pozostałe	14
Zobowiązania finansowe	401
Zobowiązania krótkoterminowe	455
Razem zobowiązania	455
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	30
Aktywa trwałe	30
Należności handlowe	17
Należności pozostałe i rozliczenia międzyokresowe	13
Środki pieniężne i ekwiwalenty	29
Aktywa obrotowe	59
Razem aktywa	89
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	(366)

Na dzień nabycia wartość godziwa przejętych należności oraz zobowiązań nie odbiegała istotnie od ich wartości nominalnej, wobec czego przyjęto wartości nominalne.

Cena nabycia

Cena nabycia została ustalona w wysokości wartości nominalnej przejmowanych udziałów w kapitale podstawowym Mindsense, tj. 2,5 tys. PLN (50 udziałów po 50 PLN za każdy udział).

Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia

Rozliczenie transakcji nabycia

Posiadane udziały	3
Cena nabycia	3
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	(366)
Wartość firmy	371

Na dzień objęcia kontroli, w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej Grupy, została rozpoznana wartość firmy w wysokości 371 tys. PLN.

Od 2019 roku Grupa przyjęła jednolity model działalności, w ramach którego prace deweloperskie związane z tworzeniem i rozwojem gier realizowane są w Spółce, tutaj też ponoszone są główne koszty związane z wydawaniem gier (w szczególności wydatki na kampanie marketingowe). Jednostki zależne, w tym Mindsense, pełnią funkcję wydawcy gier na platformach mobilnych. Spółka decyduje, która jednostka z Grupy będzie wydawcą poszczególnych tytułów. Rozliczenie między spółkami polega na rozliczeniu udziału w zysku (rev share) na podstawie umów licencyjnych na wydanie gier. Biorąc pod uwagę powyższe, w ocenie Zarządu, z perspektywy skonsolidowanego sprawozdania finansowego, Grupa stanowi jeden ośrodek generujący niezależne przepływy pieniężne, do którego alokowana jest wartość firmy.

Wpływ przejęcia na wyniki Grupy

Transakcja nabycia została ujęta, jakby połączenie miało miejsce na początku okresu sprawozdawczego tj. od 1 stycznia 2020 roku, stąd wszystkie wyniki Mindsense zostały ujęte w wynikach Grupy.

Wpływ środków pieniężnych z tytułu przejęcia (w tys. PLN)

Wydatki związane z nabyciem udziałów	>1
Przejęte środki pieniężne	29
Przepływy netto z tytułu nabycia	29

Finansowanie nabycia udziałów nastąpiło ze środków własnych Spółki. W lutym 2020 roku została dokonana zapłata za udziały. Koszty związane z nabyciem poniesione przez Grupę wyniosły poniżej 1 tys. PLN i dotyczyły jedynie opłat notarialnych i zostały ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako koszty zarządu .

Na dzień objęcia kontroli nie zidentyfikowano aktywów ani zobowiązań warunkowych w spółce Mindsense.

Sprzedż udziałów w spółce zależnej

1 lipca 2020 roku Spółka zawarła umowę inwestycyjną z osobą fizyczną („Wspólnik”). Umowa dotyczyła umowy sprzedaży 30 udziałów w spółce BoomBooks sp. z o.o. Wspólnikowi, co stanowiło 30% kapitału zakładowego spółki o wartości nominalnej 50 PLN każdy o łącznej wartości nominalnej 1,5 tys. PLN za cenę 1,5 tys. PLN. Dokonano również zmiany nazwy spółki na TapNice sp. z o.o.

Likwidacja spółek zależnych

W dniu 4 września 2020 roku spółki Woodge Sp. z o.o. w likwidacji oraz Best Top Fun Games Sp. z o.o. w likwidacji zostały zlikwidowane.

30 Dofinansowanie projektu w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 - 2020 („Program GameInn”)

W dniu 15 września 2020 roku Spółka zawarła z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowę o dofinansowanie projektu Spółki pn. „Opracowanie systemu opartego o algorytm sztucznej inteligencji modyfikującego parametry gry w trakcie trwania rozgrywki w celu maksymalizacji przychodów twórców gier wykorzystujących silnik Unity oraz zwiększenia ich oszczędności w procesie dostosowania gier do potrzeb graczy” („Umowa”).

Projekt będzie realizowany w okresie od III kwartału 2020 roku do II kwartału 2023 roku, zaś jego całkowity zakładany koszt wynosi 7,2 mln PLN. Zgodnie z Umową, maksymalna kwota dofinansowania wynosi 3,8 mln PLN.

Do końca bieżącego roku obrotowego Spółka otrzymała dofinansowanie w kwocie 307 tys. PLN, z czego:

- 261 tys. PLN zostało ujęte jako pomniejszenie wartości składnika aktywów nakładów na prace rozwojowe,
- 15 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów jako Pozostałe przychody operacyjne,
- 31 tys. PLN zostało ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako Zobowiązania pozostałe - Przychody przyszłych okresów.

Spółka ocenia, iż spełnia wszystkie warunki związane z otrzymanym dofinansowaniem.

31 Transakcje z podmiotami powiązanimi

Nabycie towarów i usług następuje od podmiotów powiązanych na normalnych warunkach handlowych. Należności od podmiotów powiązanych powstają głównie w wyniku transakcji sprzedaży i są płatne w terminie 30 dni od daty sprzedaży. Należności te są niezabezpieczone i nieoprocentowane. Nie występują odpisy aktualizujące należności od podmiotów powiązanych. Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych wynikają głównie z transakcji zakupu i podlegają spłacie w terminie 30 dni od daty zakupu. Zobowiązania nie są oprocentowane.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2020 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązanimi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Pożyczki otrzymane	Przychody	Zakupy	Zobowiązania handlowe i pozostałe
Wspólne przedsięwzięcia						
MoonDrip Sp. z o.o.	30	1 125	-	73	-	-
SuperScale Sp. z o.o.*	-	-	-	4	-	-
Kluczowy personel kierowniczy spółek Grupy						
Karolina Szablewska Olejarz	2	-	-	2	-	-
Marcin Olejarz	4	-	-	5	-	316
Marek Pertkiewicz	-	-	-	5	-	-
Grzegorz Regliński	-	-	30	-	-	-
Hybrid Touch Games Mark Hocking	-	-	-	-	-	-
Pozostałe podmioty powiązane						
1. SIMBITE 2. SOLANIKA						
GRZEGORZ REGLIŃSKI	-	-	-	-	24	5
We Are One Ltd.	-	-	-	-	-	-
ATM Spółka S.A.	-	-	-	-	-	-
	36	1 125	30	89	24	321

* Kwoty wykazane w przychodach i zakupach dotyczą okresu od stycznia do października 2020r, tj. do momentu, w którym SuperScale przestała być jednostką powiązaną.

Na dzień oraz za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku rozrachunki oraz transakcje z podmiotami powiązаныmi wyglądały następująco:

	Należności handlowe i pozostałe	Zobowiązania handlowe i pozostałe	Pożyczki udzielone	Przychody	Zakupy
Wspólne przedsięwzięcia					
Mindsense Games Sp. z o.o.	4	-	401	53	-
MoonDrip Sp. z o.o.	27	-	1 097	687	-
SuperScale Sp. z o.o.	347	-	2 618	312	2 633
Kluczowy personel kierowniczy spółek Grupy					
Anibal Soares	-	-	488	7	7
	378	-	4 604	1 059	2 640

Wynagrodzenia organów oraz kluczowej kadry kierowniczej

	Okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia	
	2020	2019
Wynagrodzenia		
Zarząd	1 256	525
<i>Zarząd jednostki dominującej</i>	1242	525
<i>Zarząd pozostałych jednostek</i>	14	-
Rada Nadzorcza	312	312
Kluczowa kadra kierownicza*	990	1 942
	2 558	2 779

*Wynagrodzenie kluczowej kadry kierowniczej za 12 miesięcy 2019 roku obejmuje również koszty warranta w wysokości 715 tys. PLN (nota 25).

Od listopada 2020 roku funkcjonują w jednostce dominującej Pracownicze Plany Kapitałowe, ponoszone koszty na ten program w przypadku organów i kadry kierowniczej BoomBit S.A. są nieistotne.

Zgodnie z Polityką wynagrodzeń Członków Zarządu i Członków Rady Nadzorczej BoomBit S.A. łączna wysokość premii, przeznaczonej dla całego Zarządu, za dany rok obrotowy stanowi 10% kwoty przeznaczonej uchwałą zwyczajnego walnego zgromadzenia akcjonariuszy jako dywidenda za ten rok obrotowy, do wysokości 500% stałego wynagrodzenia. Za 2020 rok nie jest planowana wypłata dywidendy.

32 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony 31 grudnia 2020 oraz za okres porównawczy:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Obowiązkowe badanie rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	61	175
Przegląd półrocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	28	95
Inne usługi poświadczające	3	-
Razem	92	270

33 Zdarzenia po dniu kończącym okres sprawozdawczy

- W związku z realizacją warunków wynikających z umowy inwestycyjnej zawartej w dniu 1 lipca 2020 roku, dotyczącej sprzedaży udziałów w spółce TapNice sp. z o.o. (dawniej BoomBooks sp. z o.o.), BoomBit dokonał w dniu 7 kwietnia 2021 roku na rzecz współudziałowca sprzedaży 10 udziałów, stanowiących 10% kapitału zakładowego tej spółki, za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 500 PLN. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania zaangażowanie BoomBit w TapNice sp. z o.o. wynosi 60%.
- W dniu 23 lutego 2021 roku została zawiązana spółka ADC Games Sp. z o.o., z kapitałem zakładowym 5 tys. PLN, której 100% udziałowcem została Spółka. W dniu 7 kwietnia 2021 roku zawarta została umowa inwestycyjna z brytyjskim studiem deweloperskim App Design Dot Company Ltd. („ADC”) oraz umowa sprzedaży na rzecz ADC 50% udziałów w spółce ADC Games Sp. z o.o., za cenę w wysokości ich wartości nominalnej, tj. 2 500 PLN. Spółka ADC Games Sp. z o.o. będzie się zajmować produkcją oraz wydawaniem gier typu hyper-casual.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone i podpisane przez Zarząd Spółki w dniu 22 kwietnia 2021 roku.

Marcin Olejarz
Prezes Zarządu

Anibal Jose Da Cunha Saraiva Soares
Wiceprezes Zarządu

Marek Pertkiewicz
Członek Zarządu