



CloudTechnologies

Spółka Roku 2021

na NewConnect według Gazety Giełdy i Inwestorów "Parkiet"

# Wyniki finansowe 2021

## Prezentacja inwestorska

Kwiecień 2022



CloudTechnologies

# Najlepsze wyniki roczne od czterech lat

**2021**

najlepsze wyniki  
roczne od 4 lat

**Przychody**

**55,1**

mln PLN

+5,0 mln PLN r/r

**EBITDA**

**17,8**

mln PLN

+11,8 mln PLN r/r

**Zysk netto**

**9,1**

mln PLN

+8,5 mln PLN r/r

# Sprzedaż danych motorem rozwoju spółki

---

Wartość sprzedaży

**25,2**

mln PLN

w 2021

Dynamika wzrostu

**+88%**

vs 2020

Poziom marży

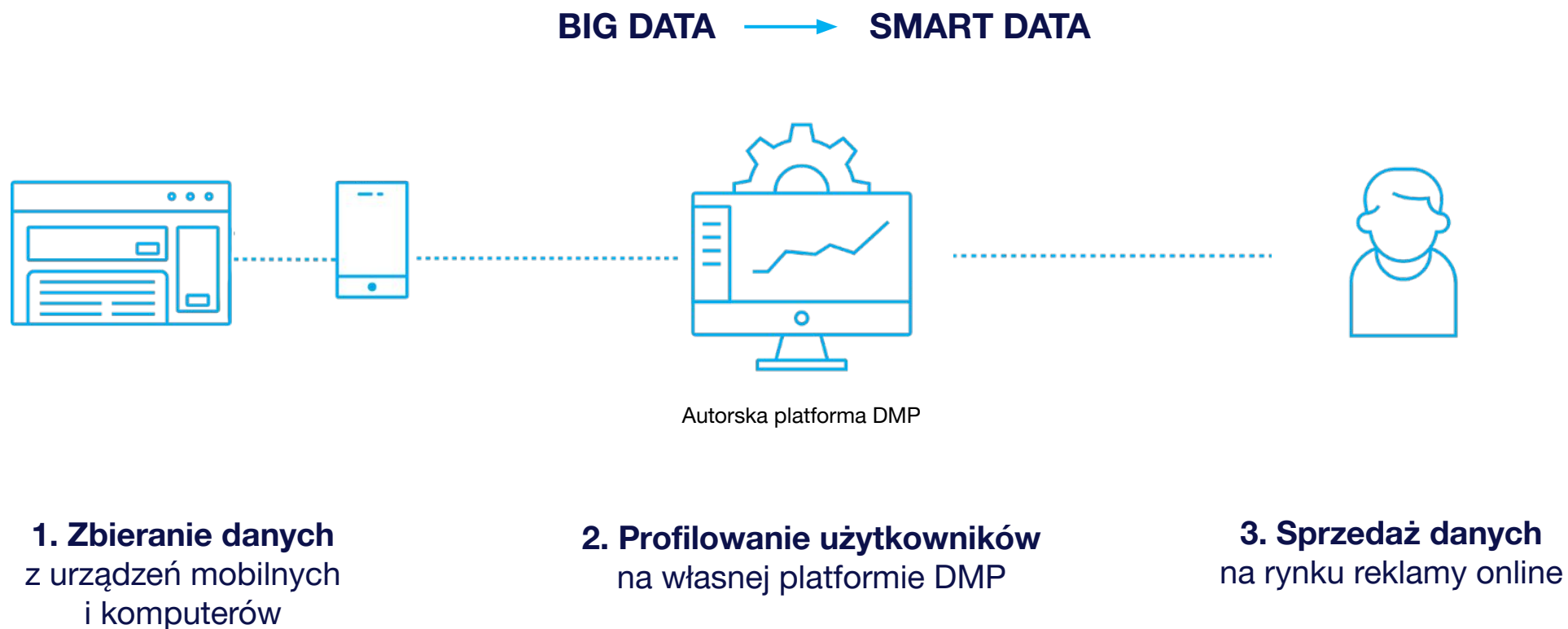
**69%**

w 2021

Udział rynku USA  
w sprzedaży danych

**80%**

# Skalowalny i globalny model biznesowy



# Wysoki potencjał rozwoju biznesu

Miesięczna dynamika  
sprzedaży danych r/r

**+64%**

Styczeń 2022

**+52%**

Luty 2022

Stabilny poziom kosztów  
spółki



Niski poziom kosztów zmiennych  
i stabilny poziom kosztów stałych

# W Wyniki finansowe 2021

# Najlepsze wyniki roczne od czterech lat

55,1

mln PLN

**Przychody**

17,8

mln PLN

**EBITDA**

9,1

mln PLN

**Zysk netto**

28,5

mln PLN

**Poziom  
gotówki 2021**

+5,0

mln PLN

**vs 2020  
Przychody**

+11,8

mln PLN

**vs 2020  
EBITDA**

+8,5

mln PLN

**vs 2020  
Zysk netto**

+10,7

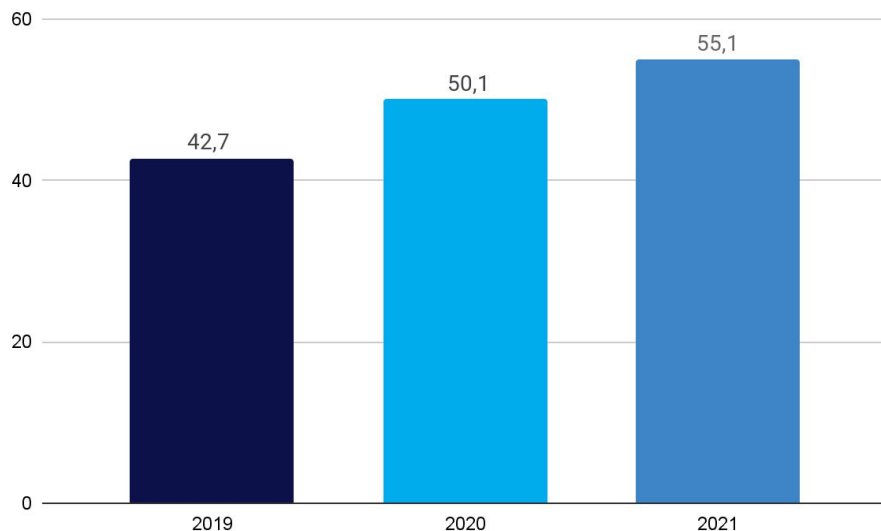
mln PLN

**vs 2020  
Poziom gotówki**



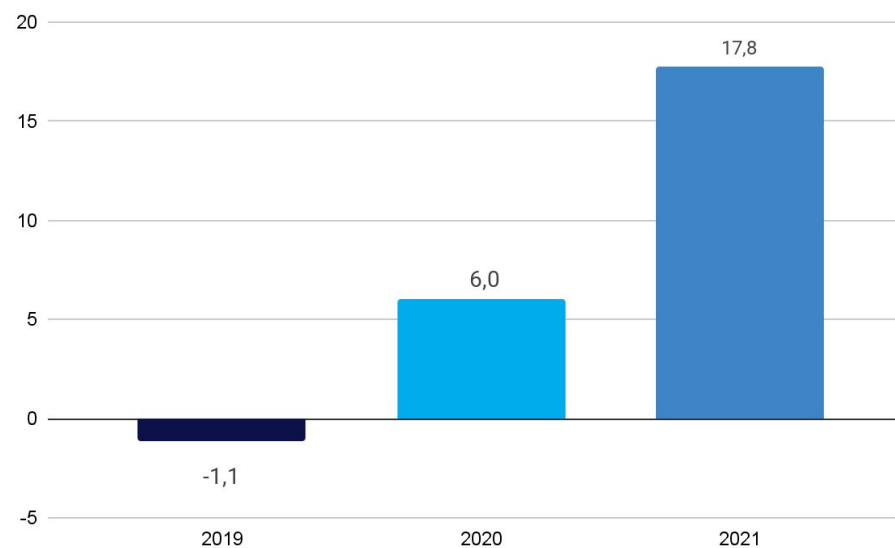
# 2021: Skokowy wzrost rentowności Grupy

Przychody (mln PLN)



- Sprzedaż Grupy wzrosła w 2021 roku o 10% r/r i wyniosła 55,1 mln PLN. Do osiągniętego wyniku pozytywnie przyczynił się głównie segment Sprzedaż danych, który zanotował wzrost o 88% r/r, co w ujęciu ilościowym przełożyło się na dodatkowe 11,8 mln PLN. Łącznie od roku 2019 przychody Grupy wzrosły o blisko 30%.

EBITDA (mln PLN)

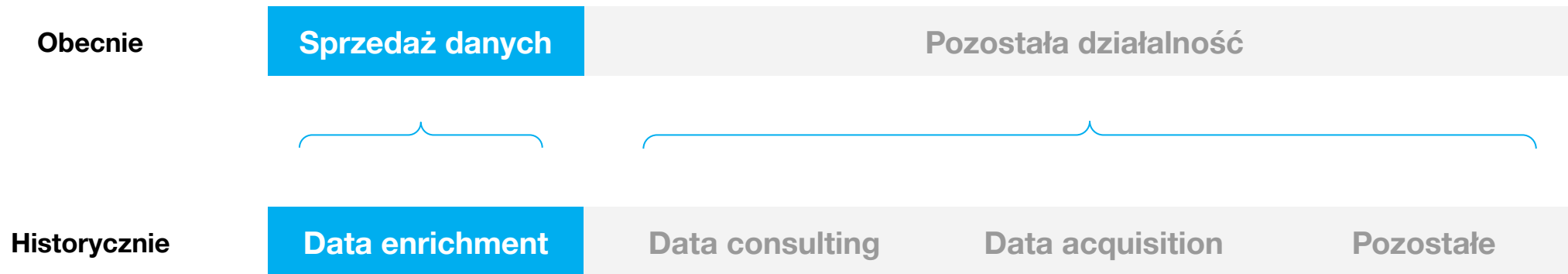


- EBITDA osiągnięta w 2021 roku zawiera wpływ zdarzeń jednorazowych w postaci umorzeń w ramach Tarczy Finansowej w wysokości 2,5 mln PLN. Po oczyszczeniu wynik EBITDA wzrósł o około 248% r/r.

# Nowa prezentacja segmentów

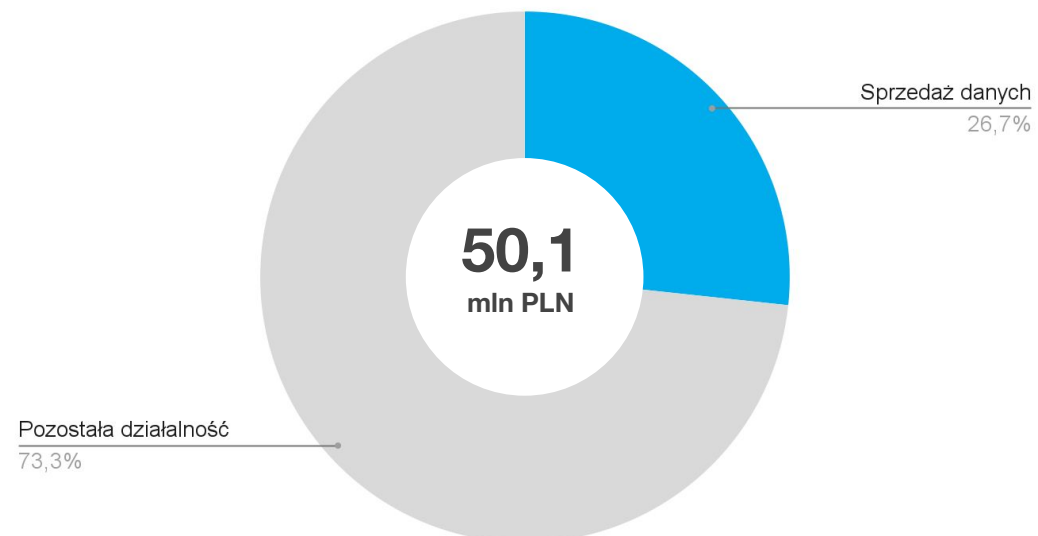
W związku adaptacją modelu biznesowego przeprowadzoną w latach 2019-2021, mającą na celu koncentrację działalności na sprzedaży danych, Cloud Technologies prezentuje wyniki w dwóch głównych blokach: Sprzedaż danych oraz Pozostała działalność.

Sprzedaż danych jest szybko rosnącą, skalowalną i globalną działalnością, która po transformacji biznesowej, stanowi główne źródło przychodów i zapewnia dalszy dynamiczny wzrost Grupie Cloud Technologies.

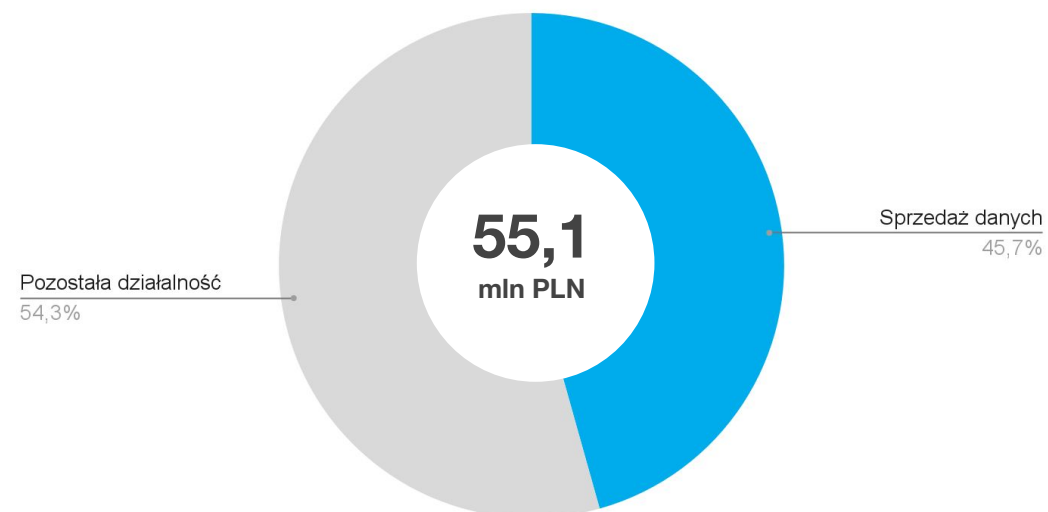


# Wzrost sprzedaży danych w strukturze przychodów

Przychody 2020



Przychody 2021



# Sukces transformacji modelu biznesowego

	Sprzedaż danych	Pozostała działalność
Sprzedaż do klientów zewnętrznych	2021: 25,2 M PLN 2020: 13,4 M PLN	2021: 30,0 M PLN 2020: 36,8 M PLN
EBITDA segmentu	2021: 17,2 M PLN 2020: 7,6 M PLN	2021: -4,4 M PLN 2020: -3,1 M PLN
% marży EBITDA 2021	68,5%	-

- Sprzedaż danych jest szybko rosnącą, skalowalną i globalną działalnością, która po transformacji biznesowej, stanowi główne źródło przychodów i zapewnia dalszy dynamiczny wzrost Grupie Cloud Technologies.

- Obszar Pozostała działalność obejmuje historyczne segmenty: Data consulting, Data acquisition oraz Pozostałe.

# 2021 Bilans: wysoki poziom gotówki i należności



## Bilans

### Wybrane pozycje

- Istotny udział WNiP: autorska technologia DMP, oprogramowanie sporządzone dzięki dotacjom oraz licencja na technologię DMP.
- Stabilny poziom należności handlowych pomimo rosnącej skali działalności.
- Znaczący wzrost gotówki, kilkakrotnie przewyższającej zadłużenie (ujemny dług netto), obejmujące przede wszystkim zobowiązania leasingowe wg. MSSF 16.
- Wysoki poziom kapitałów własnych umożliwi wydzielenie kapitału rezerwowego pod skup planowany od Q1 2022 roku.
- Wzrost przychodów przyszłych okresów wynikający przede wszystkim z podpisania wieloletnich umów sprzedaży licencji na DMP oraz około 2-letnich kontraktów na sprzedaż danych.

w mln PLN	31.12.2021	31.12.2020
<b>Aktywa trwałe:</b>	<b>47,9</b>	<b>47,3</b>
(a) WNiP	35,3	39,3
(b) Pozostałe	12,6	8,1
<b>Aktywa obrotowe:</b>	<b>57,9</b>	<b>51,4</b>
(a) Należności handlowe	26,0	28,1
(b) Gotówka i ekwiwalenty	28,5	17,8
(c) Pozostałe	3,4	5,5
<b>Aktywa razem</b>	<b>105,9</b>	<b>98,7</b>
<b>Kapitał własny</b>	<b>75,9</b>	<b>64,6</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy:</b>	<b>30,0</b>	<b>34,2</b>
(a) Zobowiązania handlowe	2,8	4,9
(b) Zadłużenie odsetkowe	3,3	7,7
(c) Przychody przyszłych okresów	20,5	20,3
(d) Pozostałe	3,4	1,4
<b>Pasywa Razem</b>	<b>105,9</b>	<b>98,8</b>

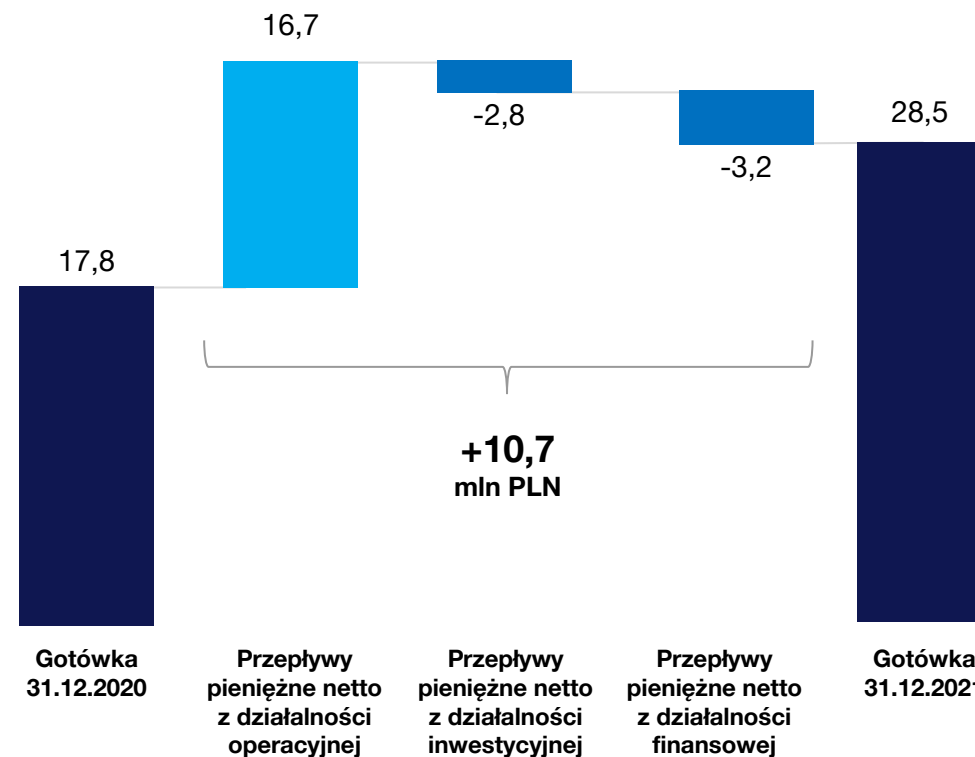
# 2021 Cash Flow: 10,7 mln PLN wzrost poziomu gotówki



## Cash flow


Wybrane pozycje w mln PLN

- Wzrost poziomu gotówki w 2021 roku o 10,7 mln PLN, w tym pozytywny cash flow z działalności operacyjnej w wysokości 16,7 mln PLN.
- CAPEX m.in. na (a) kontynuację rozwoju platformy DMP kolejnej generacji, (b) zakup oprogramowania wspomagającego proces zakupu powierzchni reklamowej
- Ujemne przepływy z działalności finansowej wynikające przede wszystkim ze spłaty bieżących zobowiązań leasingowych.



# Wycena spółek AdTech na świecie

Wysokie dyskonto względem zagranicznych spółek porównywalnych, przestrzeń do wzrostu wyceny

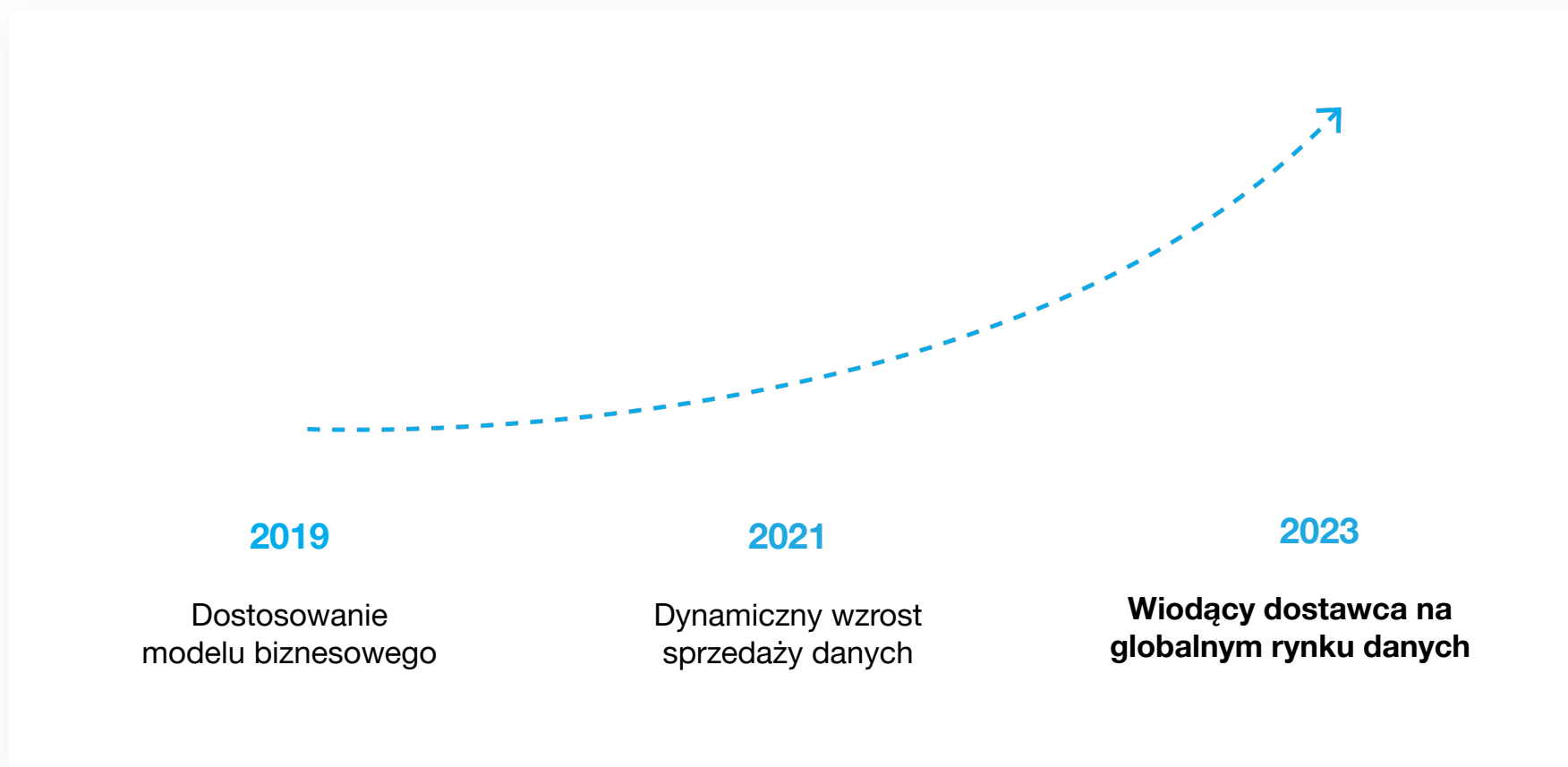
	Kraj	Kapitalizacja	Sprzedaż 2021	EBITDA 2021	EV/Sprzedaż 2021	EV/EBITDA 2021
 CloudTechnologies	PL	0,14 mld PLN	55,1 mln PLN	17,8 mln PLN	2,1x	6,6x
 theTradeDesk	USA	40,0 mld USD	1 196 mln USD	503 mln USD	36,8x	87,6x
 PubMatic	USA	0,9 mld USD	227 mln USD	86,8 mln USD	6,0x	15,6x
 LiveRamp <small>an axxiom company</small>	USA	3,3 mld USD	526 mln USD	46,8 mln USD	4,4x	49,0x
 Magnite	USA	2,3 mld USD	416 mln USD	149,0 mln USD	5,5x	15,5x
 digital turbine	USA	5,9 mld USD	1 250 mln USD	196,0 mln USD	4,1x	26,0x

# S **Strategia 2021 - 2023**



# Cel: szybkie zwiększenie sprzedaży danych

---



# Trzy perspektywy strategii Cloud Technologies 2021 - 2023



## Perspektywa biznesowa

- Globalizacja biznesu
- Rozwój własnych technologii
- Zwiększenie monetyzacji danych



## Perspektywa finansowa

- Zakup technologii
- Skup akcji własnych
- Akwizycje międzynarodowe
- Działalność B+R



## Perspektywa korporacyjna

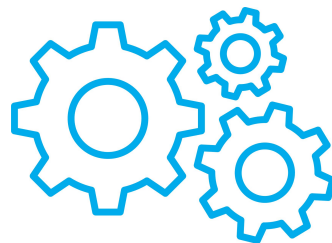
- Program motywacyjny
- Główny Rynek GPW

# Realizacja kluczowych punktów strategii 2021 - 2023



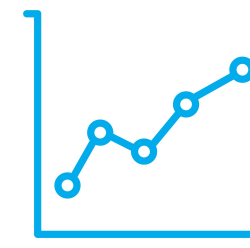
## Międzynarodowe akwizycje

W ubiegłym roku spółka nabyła udziały w hiszpańskiej firmie The Linea1 MKT S.L., z którą rozwija współpracę oraz w której może zwiększyć zaangażowanie kapitałowe w przyszłości.



## Rozwój technologiczny

Grupa rozwija autorską technologię w postaci platformy DMP oraz prowadzi działania zmierzające do zakupu kodów źródłowych platformy DSP.



## Skup akcji i program motywacyjny

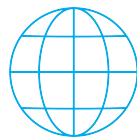
31 stycznia 2022 roku na WZA podjęto uchwałę dotyczącą skupu do 250 tys. akcji własnych, na który spółka planuje przeznaczyć do 15 mln PLN. Skup rozpoczął się 15 lutego 2022 roku i przebiega zgodnie z harmonogramem.

# Kluczowe informacje o Cloud Technologies



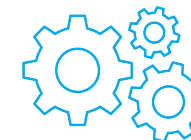
## Dynamiczny rozwój

najbardziej marżowej działalności  
- sprzedaży danych



## Globalny rynek

daje duży potencjał wzrostu oraz  
odporność na lokalne uwarunkowania



## Sprawdzone technologie

stanowią źródło przewagi konkurencyjnej  
oraz podstawę dla unikalnego  
modelu biznesowego

**50** | Technology **Fast 50**  
2017 CENTRAL EUROPE  
Deloitte.

**500** | Technology **Fast 500**  
2017 EMEA  
Deloitte.

 **EY Entrepreneur  
Of The Year®**  
2015 Finalist

 **1000**  
Europe's Fastest  
Growing Companies

 **PARKIET**  
Spółka Roku 2021

# Dziękujemy za uwagę

---

Piotr Prajsnar

Prezes Zarządu

Piotr Soleniec

Członek Zarządu, CFO



CloudTechnologies