

LIST PREZESA ZARZĄDU KRYNICKI RECYKLING S.A.

Olsztyn, 14 kwietnia 2021 r.

Szanowni Państwo,

w imieniu własnym oraz Zarządu Krynicki Recykling przekazuję na Państwa ręce sprawozdanie roczne podsumowujące działania i wyniki Grupy w 2020 roku.

Miniony rok był okresem wyjątkowym, pełnym wyzwań i zmienności na rynku w związku ze światową pandemią COVID-19. W Grupie Krynicki Recykling również musieliśmy stawić czoła tej trudnej, dynamicznie zmieniającej się sytuacji. Teraz, spoglądając na nasze wyniki 2020 r., możemy z dumą powiedzieć, że jako Zarząd podołaliśmy tym wyzwaniom - przededefiniowaliśmy nasze dotychczasowe podejście do wielu kluczowych kwestii i podjęliśmy zdecydowane działania. Dzięki temu rok 2020 r. był najlepszy w naszej historii.

Największym problemem, z którym musieliśmy się zmierzyć, była wywołana pandemią i związanymi z nią ograniczeniami, zmiana w nawykach konsumenckich, która spowodowała zaburzenie w dotychczasowym popycie na szkło kolorowe na korzyść szkła bezbarwnego. Utrudniło to znacznie uzyskanie wystarczającego zbytu na szkło brązowe, zielone i mix kolorystyczny w pierwszych trzech kwartałach 2020 roku. Wpłynęło też na, pierwszy w naszej historii, spadek półrocznych przychodów. Po miesiącach wytężonej pracy zdołaliśmy znaleźć odbiorców, w tym poza Polską, co pozwoliło nam nie tylko przywrócić równowagę, ale również odrobić w ostatnim kwartale bazę przychodową.

W 2020 r. Grupa wypracowała blisko 98 mln zł przychodów ze sprzedaży, czyli o ok. 1,3 proc. więcej niż w roku poprzednim. Jednocześnie znaczne oszczędności uzyskane na kosztach surowca, energii i logistyki sprawiły, że skokowo poprawiliśmy zyski na wszystkich poziomach rachunku. I tak, zysk operacyjny zwiększył się o 30,7% do 16 mln zł, zysk netto o 37,4% do 11,9 mln zł, a EBITDA o 27% do 29,5 mln zł.

Tendencje na polskim rynku stłuczki szklanej są bardzo pozytywne – nie tylko zwiększa się świadomość ekologiczna społeczeństwa, ale też ustawodawstwo i prorecyklingowa polityka Unii Europejskiej wspiera jego rozwój. Dzięki temu bolesne w przeszłości niedobory surowca z selektywnej zbiórki ustępują podaży wystarczająco dużej, aby rynek zmienił się z rynku dostawcy na rynek kupującego. To pozwala nam znacznie wzmocnić pozycję negocjacyjną, zwiększyć dostęp do dobrej jakości stłuczki brudnej oraz zaspokoić popyt ze strony hut nie tylko w kraju, ale również za granicą. Planowane rozbudowy mocy u naszych polskich i zagranicznych odbiorców, w związku z rosnącym popytem na szkło opakowaniowe, a także strukturalne kontraktowanie dostawców Grupy, powinno przełożyć się na wyższy wolumen sprzedaży w najbliższej przyszłości.

Pozytywne trendy w otoczeniu rynkowym, inwestycje oraz efekty prac rozwojowych powinny umożliwić nam w kolejnych latach na kontynuowanie wzrostu i poprawę rentowności.

Dziękuję Menedżerom i Pracownikom za zaangażowanie i determinację, które przekładają się na stały rozwój i optymalizację biznesu, a naszym Akcjonariuszom - za zaufanie, jakim nas niezmiennie obdarzają.

Z poważaniem,

Adam Krynicki
Prezes Zarządu