



Grupa Kapitałowa LIBET S.A.

Roczne Skonsolidowane Sprawozdanie
Finansowe
za okres 12 miesięcy zakończony
dnia 31 grudnia 2019 roku

Zgodne z Międzynarodowymi
Standardami Sprawozdawczości
Finansowej w kształcie zatwierdzonym
przez Unię Europejską

30 czerwca 2020 roku

Libet

SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	4
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	5
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH	7
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITAŁE WŁASNYM	9
NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2018 ROKU	10
1. Informacje ogólne	10
2. Opis Grupy Kapitałowej LIBET S.A.	10
3. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej	10
4. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego	11
5. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego	11
5.1. Oświadczenie o zgodności	11
5.2. Nowe standardy i interpretacje	11
6. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych	14
7. Informacje dotyczące segmentów działalności	14
8. Stosowane istotne zasady rachunkowości	14
8.1. Kontynuacja działalności	14
8.2. Podstawa sporządzenia	16
9. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	32
9.1. Niepewność szacunków	32
10. Zmiana szacunków	33
11. Korekta błędów poprzednich okresów oraz zmiany zasad rachunkowości	34
12. Przychody i koszty	34
12.1. Działalność zaniechana	34
12.2. Przychody ze sprzedaży	34
12.3. Informacje o wiodących klientach	35
12.4. Przychody finansowe	35
12.5. Koszty finansowe	36
12.6. Pozostałe przychody operacyjne	36
12.7. Pozostałe koszty operacyjne	37
12.8. Koszty według rodzaju	38
12.9. Koszty świadczeń pracowniczych	38
13. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej	38
13.1. Podatek dochodowy ujęty w zyskach/stratach okresu	38
13.2. Efektywna stawka podatku	39
13.3. Podatek dochodowy odniesiony bezpośrednio w kapitał własny	39
13.4. Podatek dochodowy odniesiony w pozostałe całkowite dochody	39
13.5. Bieżące aktywa i zobowiązania podatkowe	39
13.6. Saldo podatku odroczonego	40
13.7. Nieujęte aktywa z tytułu podatku odroczonego	40
13.8. Realizacja aktywa oraz zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	40
13.9. Zmiana stanu aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	41
14. Rzeczowe aktywa trwałe	42
14.1. Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenia	46
15. Aktywa trwałe zaklasyfikowane, jako przeznaczone do sprzedaży	47
16. Wartości niematerialne i prawne	48
17. Zapasy	50
18. Należności z tytułu dostaw i usług	51
19. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	52
20. Pozostałe aktywa	52
20.1. Pozostałe krótkoterminowe aktywa niefinansowe	52
21. Pozostałe zobowiązania	53
21.1. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	53
21.2. Rozliczenia międzyokresowe przychodów	54
22. Świadczenia na rzecz pracowników	55
22.1. Program określonych świadczeń	55
23. Kapitał podstawowy i pozostałe kapitały	56
23.1. Kapitał podstawowy	56
23.2. Kapitał zapasowy	56
23.2.1. Kapitał zapasowy o charakterze ogólnym	56
23.3. Kapitał rezerwy na wykup akcji	57
23.4. Kapitał z aktualizacji wyceny	57
23.5. Zyski zatrzymane oraz ograniczenia w wypłacie dywidendy	58
23.6. Zysk na akcję – zwykły i rozdwojony	58

23.7.	Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	58
24.	Zobowiązania inwestycyjne	59
25.	Zobowiązania warunkowe, aktywa warunkowe oraz zobowiązania pozabilansowe	59
26.	Rozliczenia podatkowe	59
27.	Informacje o podmiotach powiązanych	59
27.1.	Jednostka dominująca całej Grupy	59
27.2.	Jednostki współkontrolowane	59
27.3.	Wspólne przedsięwzięcie, w którym Grupa jest wspólnikiem	59
27.4.	Pożyczki udzielone członkom Zarządu	59
27.5.	Inne transakcje z udziałem członków Zarządu	59
27.6.	Wynagrodzenie członków naczelnego kierownictwa	60
27.7.	Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi	60
27.8.	Nierozliczone salda zobowiązań/należności wynikające z transakcji z podmiotami powiązаныmi	60
28.	Rachunkowość zabezpieczeń	60
29.	Instrumenty finansowe	61
29.1.	Charakterystyka instrumentów pochodnych	61
29.2.	Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych Spółki wycenianych na bieżąco w wartości godziwej	62
29.3.	Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych jednostki, które nie są wyceniane na bieżąco w wartości godziwej (ale wymagane są ujawnienia o wartościach godziwych)	62
29.4.	Hierarchia wartości godziwej na dzień bilansowy	63
29.5.	Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w podziale na kategorie instrumentów finansowych	65
29.6.	Opis istotnych pozycji w ramach poszczególnych kategorii instrumentów finansowych	66
29.6.1	Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	66
29.6.1.1	Kredyty i pożyczki	66
29.6.2	Zabezpieczenie spłaty zobowiązań	71
29.6.3	Kowenanty bankowe	71
29.6.4	Umowa faktoringowa	71
29.6.5	Przepływy pieniężne z tytułu zadłużenia	72
30.	Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	73
30.1.	Ryzyko stopy procentowej	73
30.2.	Ryzyko walutowe	75
30.3.	Ryzyko kredytowe	76
30.3.1	Należności z tytułu dostaw i usług	76
30.3.2	Lokaty, depozyty, środki pieniężne i ich ekwiwalenty	76
30.3.3	Odpisy aktualizujące i wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług	76
30.3.4	Odpisy aktualizujące pozostałe aktywa	78
30.4.	Ryzyko związane z płynnością	78
30.5.	Ryzyko rynkowe – analiza wrażliwości	81
30.5.1	Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe	81
30.5.2	Analiza wrażliwości na ryzyko stopy procentowej	83
30.6.	Zarządzanie kapitałem	84
31.	Struktura zatrudnienia	84
32.	Wynagrodzenie firmy audytorskiej	84
33.	Zdarzenia następujące po dniu bilansowym	86

**SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019**

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Działalność kontynuowana		
Przychody z umów z klientami	199 967	177 891
Koszt własny sprzedaży	(155 681)	(160 488)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	44 286	17 402
Koszty sprzedaży	(17 452)	(23 784)
Koszty zarządu	(16 411)	(17 247)
Pozostałe przychody operacyjne	17 699	1 076
Pozostałe koszty operacyjne	(1 429)	(492)
Odwroćenie (utworzenie) straty z tytułu utraty wartości aktywów finansowych	(1 460)	(2 889)
Zysk (strata) operacyjny	25 234	(21 448)
Przychody finansowe	86	91
Koszty finansowe	(9 207)	(8 117)
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	16 112	(29 474)
Podatek dochodowy	1 666	(1 275)
Działalność zaniechana		
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	0	0
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	17 778	(30 749)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	17 778	(30 749)
Pozostałe całkowite dochody		
Pozycje które mogą być przeniesione do wyniku		
Zmiana wartości instrumentów zabezpieczających	0	720
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	0	(137)
Pozycje które mogą być przeniesione do wyniku razem	0	583
Pozycje które nie zostaną przeniesione do wyniku	0	0
	0	0
Pozycje które nie zostaną przeniesione do wyniku razem	0	0
Pozostałe całkowite dochody netto razem	0	583
Całkowite dochody za rok obrotowy razem	17 778	(30 166)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	17 778	(30 749)
Przynależny akcjonariuszom jednostki dominującej	17 778	(30 749)
Całkowite dochody za rok obrotowy	17 778	(30 166)
Przynależne akcjonariuszom jednostki dominującej	17 778	(30 166)
Średnioważona liczba akcji	50 000	50 000
Zysk (strata) na jedną akcję (w złotych)		
Podstawowy z zysku (strata) za rok obrotowy przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Podstawowy z zysku (straty) z działalności kontynuowanej przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Rozwodniony z zysku (straty) za rok obrotowy przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Rozwodniony z zysku (straty) z działalności kontynuowanej przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2019 ROKU

NR	SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	Stan na 31.12.2019	Stan na 31.12.2018
	AKTYWA		
I	Aktywa trwałe		
I.1	Rzeczowe aktywa trwałe	166 679	175 672
I.2	Wartości niematerialne	45 610	43 860
I.3	Aktywa dostępne do sprzedaży	0	0
I.4	Pozostałe aktywa	840	3 576
I.5	Aktywa z tytułu podatku odroczonego	6 146	5 917
I.6	Prawo do użytkowania aktywów	35 652	0
	Aktywa trwałe razem	254 927	229 025
II	Aktywa obrotowe		
II.1	Zapasy	41 030	25 479
II.2	Należności z tytułu dostaw i usług*	23 442	14 196
II.3	Pożyczki i należności własne	0	0
II.4	Bieżące aktywa podatkowe	0	0
II.5	Pozostałe aktywa*	8 256	8 523
II.6	Pozostałe aktywa finansowe	0	0
II.7	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	235	162
II.8	Aktywa klasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży	0	20 438
	Aktywa obrotowe razem	72 963	68 798
	AKTYWA RAZEM	327 891	297 823

*cała kwota należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych aktywów ma termin wymagalności poniżej 12 miesięcy

NR	SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	Stan na 31.12.2019	Stan na 31.12.2018
PASYWA			
I	Kapitał własny		
I.1	Wyemitowany kapitał akcyjny	500	500
I.2	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	0	0
I.3	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	0	-351
I.4	Kapitał zapasowy	96 375	116 262
I.5	Kapitał rezerwowy	10 000	10 000
I.6	Zyski zatrzymane	35 476	(2 188)
I.7	Wielkości ujęte bezpośrednio w kapitale, związane ze zmianami założeń aktuarialnych	0	0
	Kapitał własny razem	142 351	124 222
	<i>Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej</i>	<i>142 351</i>	<i>124 222</i>
	<i>Kapitały przypadające udziałom niesprawnym kontroli</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
II	Zobowiązania długoterminowe		
II.1	Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0	0
II.2	Pozostałe zobowiązania	1 532	1 427
II.3	Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych i podobnych	339	382
II.4	Zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego	7 710	9 643
II.5	Zobowiązania z tytułu leasingu	2 132	3 266
II.6	Przychody przyszłych okresów	1 335	1 402
II.7	Pozostałe zobowiązania finansowe	0	591
II.8	Zobowiązania z tytułu prawa do użytkowania aktywów	28 146	0
	Zobowiązania długoterminowe razem	41 193	16 711
III	Zobowiązania krótkoterminowe		
III.1	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług*	48 307	44 427
III.2	Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	66 171	90 899
III.3	Pozostałe zobowiązania finansowe		0
III.4	Bieżące zobowiązania podatkowe	453	64
III.5	Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych i podobnych	184	143
III.6	Przychody przyszłych okresów	2 013	1 890
III.7	Zobowiązania z tytułu leasingu	1 423	2 344
III.8	Pozostałe zobowiązania*	18 288	17 121
III.9	Zobowiązania z tytułu prawa do użytkowania aktywów	7 506	0
	Zobowiązania krótkoterminowe razem	144 345	156 889
	PASYWA RAZEM	327 891	297 823

*cała kwota zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań ma termin wymagalności poniżej 12 miesięcy

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH
za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019

Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) brutto za rok obrotowy	16 112	(29 474)
Korekty:	(10 022)	48 242
Amortyzacja	17 692	12 368
(Dodatnie) / ujemne różnice kursowe netto	0	0
Koszty finansowe ujęte w rachunku zysków i strat	6 653	5 237
Zysk/(strata) ze sprzedaży lub zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych	(15 473)	(140)
Zysk / (strata) z aktualizacji wyceny nieruchomości inwestycyjnych ujęta w rachunku zysków i strat	0	0
Zysk / (strata) ze zbycia udziałów	0	0
Zmiany w kapitale obrotowym:		
(Zwiększenie) / zmniejszenie stanu zapasów	(15 551)	19 481
(Zwiększenie) / zmniejszenie salda należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(6 243)	31 686
Zwiększenie / (zmniejszenie) salda zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	2 953	(23 118)
Zwiększenie / (zmniejszenie) rezerw	(3)	59
Zwiększenie/(zmniejszenie) przychodów przyszłych okresów	56	2 668
Podatek zapłacony	(105)	0
Inne korekty	0	0
Środki pieniężne wygenerowane na działalności operacyjnej	6 090	18 769
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej		
Płatności z tytułu nabycia aktywów finansowych	0	0
Wpływy ze sprzedaży aktywów finansowych	0	0
Otrzymane odsetki	0	0
Pozostałe wpływy	0	0
Dywidendy otrzymane	0	0
Płatności za rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	(5 057)	(3 927)
Wpływy z tytułu zbycia składników rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	36 568	955
Udzielenie pożyczek	0	0
Płatności za nieruchomości inwestycyjne	0	0
Wpływy ze sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych	0	0
Pozostałe wydatki	0	0
Środki pieniężne wykorzystane na działalności inwestycyjnej	31 511	(2 972)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu umowy faktoringowej	131 376	125 372
Płatności z tytułu kosztów emisji/umorzenia akcji	0	0
Wpływy pożyczek i kredytów bankowych	0	1 980
Wpływy z dotacji rządowych	0	0
Splata pożyczek i kredytów bankowych	(24 925)	(7 897)
Splata zobowiązań z tytułu leasingu	(8 157)	(2 569)
Splaty finansowania w ramach umowy faktoringowej	(129 134)	(128 435)
Odsetki zapłacone	(6 688)	(5 159)
Środki pieniężne wykorzystane na działalności finansowej	(37 528)	(16 708)

Sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	73	(911)
Wpływ zmian kursów walut na saldo środków pieniężnych w walutach obcych	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek roku obrotowego	162	1 073
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec roku obrotowego	235	162

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku

	Kapitał podstawowy	Pozostały kapitał rezerwowy na wykup akcji	Pozostały kapitał zapasowy	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Wielkości ujęte bezpośrednio w kapitale, związane ze zmianami założeń aktuarialnych	Zyski zatrzymane	Kapitały własne ogółem
Stan na 1 stycznia 2019 po korektach	500	10 000	116 262	(351)	0	(2 188)	124 222
Wydzielenie kapitału rezerwowego z kapitału zapasowego							
Pokrycie strat lat ubiegłych z kapitału zapasowego			(19 887)			19 887	0
Przekazanie wypracowanego zysku na kapitał zapasowy							
Wypłata dywidendy							
Inne całkowite dochody ogółem				351		17 778	18 129
Zysk/(strata) roku bieżącego							
Stan na 31 grudnia 2019	500	10 000	96 375	0	0	35 476	142 351

za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku

	Kapitał podstawowy	Pozostały kapitał rezerwowy na wykup akcji	Pozostały kapitał zapasowy	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	Wielkości ujęte bezpośrednio w kapitale, związane ze zmianami założeń aktuarialnych	Zyski zatrzymane	Kapitały własne ogółem
Stan na 1 stycznia 2018 przed korektami	500	10 000	120 499	(934)	0	25 001	155 065
wpływ wdrożenia MSSF 9						(677)	(677)
Stan na 1 stycznia 2018 po korektach						24 324	154 388
Pokrycie strat lat ubiegłych z kapitału zapasowego			(9 371)			9 371	0
Przekazanie wypracowanego zysku na kapitał zapasowy			5 134			(5 134)	0
Wypłata dywidendy							0
Inne całkowite dochody ogółem				583			583
Zysk/(strata) roku bieżącego						(30 749)	(30 749)
Stan na 31 grudnia 2018	500	10 000	116 262	(351)	0	(2 188)	124 222

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO SPORZĄDZONEGO NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2018 ROKU

1. Informacje ogólne

Poprzednik prawny Spółki dominującej Grupy Kapitałowej Libet S.A. (zwanej dalej „Spółką”, „Jednostką dominującą”), spółka Cydia Sp. z o.o. (od 1 października 2010 roku Libet Sp. z o.o., od 14 grudnia 2010 roku Libet S.A.) została utworzona na podstawie Aktu Notarialnego Rep. A 2705/2008 z dnia 18 marca 2008 roku w kancelarii notarialnej Danuta Kosim-Kruszewska, Magdalena Witkowska, Spółka Cywilna. Siedzibą Cydia Sp. z o.o. była Warszawa, pl. Piłsudskiego 1, Polska.

W okresie od powstania do 29 marca 2010 roku (dzień nabycia grupy Libet) Cydia Sp. z o.o. nie prowadziła działalności gospodarczej, nie była jednostką dominującą grupy kapitałowej, ani nie posiadała inwestycji kapitałowych w innych podmiotach.

W dniu 29 marca 2010 roku Cydia Sp. z o.o. nabyła 100% akcji w Libet S.A., z siedzibą we Wrocławiu, ul. Powstańców Śląskich 5, związanej aktem notarialnym w dniu 16 listopada 1996 roku przed notariuszem Hanną Olszewską w Rawiczu (Repertorium Nr A 4234/1996). Na dzień nabycia Libet S.A. posiadał 100% udziałów w Libet 2000 Sp. z o.o.

W dniu 1 października 2010 roku dokonano połączenia Cydia Sp. z o.o. z Libet S.A. w trybie art. 492 § 1 kodeksu Spółek Handlowych poprzez przejęcie majątku spółki przejmowanej (Libet S.A.) przez spółkę przejmującą (Cydia Sp. z o.o.). Połączony podmiot (poprzednik prawny Emitenta) zmienił w tym samym dniu nazwę na Libet Sp. z o.o., a w dniu 14 grudnia 2010 roku został przekształcony w spółkę akcyjną działającego pod firmą Libet S.A. (dalej również „Emitent”).

Aktualnie jednostką dominującą jest Spółka Libet SA, zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia-Fabrycznej, VI Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 373276. Siedziba Spółki mieści się we Wrocławiu, ul. Michalczyka 5.

Czas trwania jednostki dominującej oraz jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Libet S.A. jest produkcja wyrobów budowlanych z betonu.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy obejmuje okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2018 roku.

2. Opis Grupy Kapitałowej LIBET S.A.

Grupa Kapitałowa Libet S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”, „Grupa Libet”) składa się ze Spółki Libet S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”) i jej dwóch Spółek zależnych:

- Libet 2000 Sp. z o.o.
- oraz BaumaBrick Sp. z o.o. (do dnia 2 października 2013 roku Spółka działała pod nazwą Libet Libiąż Sp. z o.o.), w których Libet S.A. posiada 100% udziałów.
- Aristoni Sp. z o.o.

Przedmiot działalności oraz adres poszczególnych jednostek zaprezentowano w tabeli poniżej:

LP	Nazwa jednostki zależnej	Podstawowa działalność	Miejsce rejestracji i prowadzenia działalności	Proporcja udziałów w głosach	Metoda konsolidacji
1	Libet 2000 Sp. Z o.o.	produkcja kostki brukowej	Polska, Żory, ul. Strażacka 47	100%	pełna
2	BaumaBrick Sp. Z o.o.	sprzedaż kostki brukowej	Polska, Wrocław, ul. Michalczyka 5	100%	pełna
3	Aristoni Sp. Z o.o.	sprzedaż kostki brukowej	Polska, Wrocław, ul. Michalczyka 5	100%	pełna

W okresie od 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku Spółka Libet S.A. założyła spółkę Aristoni Sp. z o.o.. Spółka ta nie prowadziła działalności do dnia założenia do dnia sporządzenia niniejszego sprawozdania.

Od 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 struktura Grupy nie uległa zmianie.

3. Skład Zarządu i Rady Nadzorczej jednostki dominującej

Skład Zarządu na dzień 31 grudnia 2018 roku przedstawiał się następująco:

Thomas Lehmann - Prezes Zarządu,
Ireneusz Gronostaj - Członek Zarządu.

W okresie od 31 grudnia 2019 roku do dnia opublikowania niniejszego rocznego sprawozdania finansowego skład Zarządu nie uległ zmianie.

W skład Rady Nadzorczej na dzień 31 grudnia 2019 roku wchodziły następujące osoby:

- Jerzy Gabrielczyk – Przewodniczący Rady Nadzorczej;
- Sławomir Bogdan Najnigier – Członek Rady Nadzorczej;
- Piotr Łyskawa – Członek Rady Nadzorczej;
- Maciej Matusiak – Członek Rady Nadzorczej;
- Grzegorz Warzocha – Członek Rady Nadzorczej;
- Michał Hulbój – Członek Rady Nadzorczej.

W okresie od 01.01.2019 do 31 grudnia 2019 wystąpiły następujące zmiany w składzie Rady Nadzorczej:

- z dniem 24 czerwca 2019 roku powołana Pana Michała Hulbój na członka Rady Nadzorczej.

Od dnia 31 grudnia 2019 roku do dnia opublikowania niniejszego raportu okresowego w składzie Rady Nadzorczej nie zaszły żadne zmiany.

4. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 30 czerwca 2020 roku.

5. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

5.1. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze zbadane Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe Grupy („Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) oraz związanych z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

5.2. Nowe standardy i interpretacje

Standardy zastosowane po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2019

Poniższe zestawienie przedstawia nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania przez Unię Europejską, które wchodzi w życie po raz pierwszy w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2019 rok:

- MSSF 16 „Leasing”;
- Zmiany do MSSF 9: Prawo wcześniejszej spłaty z negatywnym wynagrodzeniem;
- Zmiany do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach”;
- KIMSF 23: Niepewność związana z ujęciem podatku dochodowego;
- Roczne zmiany do MSSF 2015 – 2017;
- MSR 19 „Świadczenia pracownicze”;
- Interpretacja KIMSF 22 dotycząca transakcji w walucie obcej i wynagrodzenia wypłacanego lub otrzymywanego z góry.

Powyższe zmiany do standardów, za wyjątkiem MSSF 16 nie miały istotnego wpływu na politykę rachunkowości Grupy oraz na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

MSSF 16 „Leasing”

Grupa Libet zastosowała standard MSSF 16 ze skutkiem od dnia 1 stycznia 2019 roku, bez przekształcania danych porównawczych, co oznacza, że dane za rok 2018 oraz 2019 nie będą ze sobą porównywalne, natomiast korekty związane z dostosowaniem do MSSF 16 zostały wprowadzone na dzień 1 stycznia 2019 roku.

MSSF 16 „Leasing” - obowiązuje dla okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2019 roku lub po tej dacie. Nowy standard ustanawia zasady ujęcia, wyceny, prezentacji oraz ujawnień dotyczących leasingu. Wszystkie transakcje leasingu skutkują uzyskaniem przez leasingobiorcę prawa do użytkowania aktywa oraz powstaniem zobowiązania z tytułu obowiązku zapłaty. Tym samym, MSSF 16 znosi klasyfikację leasingu operacyjnego i leasingu finansowego zgodnie z MSR 17 i wprowadza jeden model dla ujęcia księgowego leasingu przez leasingobiorcę.

Leasingobiorca jest zobowiązany ująć:

(a) aktywa i zobowiązania dla wszystkich transakcji leasingu zawartych na okres powyżej 12 miesięcy, za wyjątkiem sytuacji, gdy dane aktywo jest niskiej wartości oraz,

(b) amortyzację leasingowanego aktywa odrębnie od odsetek od zobowiązania leasingowego w sprawozdaniu z wyników.

MSSF 16 w znaczącej części powtarza regulacje z MSR 17 dotyczące ujęcia księgowego leasingu przez leasingodawcę. W konsekwencji, leasingodawca kontynuuje klasyfikację w podziale na leasing operacyjny i leasing finansowy oraz odpowiednio różnicuje ujęcie księgowe.

Podczas prac związanych z wdrożeniem nowego standardu MSSF 16 przedmiotem analizy były wszystkie zidentyfikowane w Grupie umowy leasingu finansowego, leasingu operacyjnego, umowy najmu i dzierżawy oraz pozostałe rodzaje umów nieujmowanych do tej pory jako leasing.

Grupa Libet na potrzeby pierwszego zastosowania standardu zastosowała zmodyfikowaną metodę retrospektywną i wyceniła składniki aktywów z tytułu prawa do użytkowania w kwocie równej zobowiązaniom z tytułu leasingu, skorygowanej o kwoty wszelkich przedpłat lub naliczonych opłat leasingowych odnoszących się do leasingów, ujętych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej bezpośrednio sprzed dnia pierwszego zastosowania. Zgodnie z przepisami przejściowymi zawartymi w standardzie nowe zasady zostały przyjęte retrospektywnie z odniesieniem wyniku pierwszego zastosowania do kapitałów własnych na dzień 1 stycznia 2019 roku. W związku z tym dane porównawcze za rok 2018 nie zostały przekształcone.

Zgodnie z przyjętą polityką na moment początkowego ujęcia aktywa z tytułu prawa do użytkowania wycenia się według kosztu obejmującego:

- wartość początkową zobowiązania z tytułu leasingu,
- płatności leasingowe dokonane w momencie lub przed zawarciem umowy pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty,
- wszelkie koszty początkowe poniesione przez leasingobiorcę oraz,
- szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów.

Amortyzacja jest kalkulowana przy użyciu metody liniowej przez szacowany okres ekonomicznego użytkowania lub okres leasingu (krótszy z dwóch).

Zobowiązania z tytułu leasingu zostały wycenione na podstawie wartości bieżącej płatności leasingowych w okresie trwania umowy leasingowej. Płatność uwzględniona w wycenie obejmuje:

- stałe opłaty leasingowe pomniejszone o jakiegokolwiek należne zachęty,
- płatności zmienne zależne od indeksu lub od rynkowych stóp procentowych,
- kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej przedmiotu leasingu,
- cena realizacji opcji kupna, jeżeli istnieje wystarczająca pewność, że leasingobiorca z niej skorzysta,
- płatności z tytułu kar za zerwanie umowy leasingu (jeśli są zasadne).

Zgodnie z MSSF 16 oszacowano stopę dyskonta stanowiącą tzw. krańcową stopę procentową odzwierciedlającą koszt finansowania jaki Grupa Libet musiałaby zaciągnąć na zakup przedmiotu podlegającego leasingowi. W celu oszacowania prawidłowej wysokości stopy pod uwagę wzięto rodzaj umowy, długość jej trwania oraz kraj w którym została zawarta umowa leasingu.

Grupa Libet zdecydowała się na skorzystanie z następujących rozwiązań praktycznych przewidzianych w MSSF 16 :

- nieujmowanie prawa do użytkowania aktywów i zobowiązań z tytułu leasingu dla umów dotyczących składników aktywów o niskiej jednostkowej wartości – bazowy składnik aktywów o wartości nieprzekraczające 5 tys. USD,
- nieujmowanie prawa do użytkowania aktywów i zobowiązań z tytułu leasingu dla umów krótkoterminowych (których okres obowiązywania nie przekracza 12 miesięcy i które nie zawierają opcji zakupu przedmiotu umowy),
- zastosowanie pojedynczej stopy dyskonta dla portfela leasingów o podobnych cechach (np. jedna stopa dyskonta dla umów zawartych w danym kraju),
- wykorzystanie wiedzy zdobytej po fakcie, w przypadku określenia okresu leasingu, dla umów które przewidywały okres przedłużenia leasingu lub opcję wypowiedzenia leasingu.

Poniżej przedstawiono wpływ wdrożenia MSSF 16 na pozycje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 1 stycznia 2019 roku:

NR	SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	Stan na 01.01.2019 uwzględniający wpływ MSSF 16	Wpływ MSSF 16	Stan na 31.12.2018
	AKTYWA			
I	Aktywa trwałe			
I.1	Rzeczowe aktywa trwałe	222 660	46 898	175 672
I.2	Wartości niematerialne i prawne	43 860		43 860
I.3	Pozostałe aktywa	3 576		3 576
I.4	Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5 917		5 917
	Aktywa trwałe razem	275 923	46 898	229 025
II	Aktywa obrotowe			
II.1	Zapasy	25 479		25 479
II.2	Należności z tytułu dostaw i usług	14 196		14 196
II.3	Pożyczki i należności własne	0		0
II.4	Bieżące aktywa podatkowe	0		0
II.5	Pozostałe aktywa	8 523		8 523
II.6	Pozostałe aktywa finansowe	0		0
II.7	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	162		162
II.8	Aktywa klasyfikowane jako przeznaczony do sprzedaży	20 438		20 438
	Aktywa obrotowe razem	68 798	0	68 798
	AKTYWA RAZEM	46 898	46 898	297 823

NR	SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	Stan na 01.01.2019 uwzględniający wpływ MSSF 16	Wpływ MSSF 16	Stan na 31.12.2018
PASYWA				
I	Kapitał własny			
I.1	Wyemitowany kapitał akcyjny	500		500
I.2	Nadwyżka ze sprzedaży akcji	0		0
I.3	Kapitał z aktualizacji wyceny instrumentów zabezpieczających	(351)		(351)
I.4	Kapitał zapasowy	116 262		116 262
I.5	Kapitał rezerwowy	10 000		10 000
I.6	Zyski zatrzymane	(2 188)		(2 188)
I.7	Wielkości ujęte bezpośrednio w kapitale, związane ze zmianami założeń aktuarialnych	0		0
	Kapitał własny razem	124 222	0	124 222
	<i>Kapitały przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej</i>	124 222	0	124 222
	<i>Kapitały przypadające udziałom niesprawnym kontroli</i>	0	0	0
II	Zobowiązania długoterminowe			
II.1	Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	0		0
II.2	Pozostałe zobowiązania	1 427		1 427
II.3	Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych i podobnych	382		382
II.4	Rezerwa na podatek odroczoney	9 643		9 643
II.5	Zobowiązania z tytułu leasingu	42 185	38 919	3 266
II.6	Przychody przyszłych okresów	1 402		1 402
II.7	Pozostałe zobowiązania finansowe	591		591
	Zobowiązania długoterminowe razem	55 630	38 919	16 711
III	Zobowiązania krótkoterminowe			
III.1	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	44 427		44 427
III.2	Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	90 899		90 899
III.3	Pozostałe zobowiązania finansowe	0		
III.4	Bieżące zobowiązania podatkowe	64		64
III.5	Zobowiązania z tytułu świadczeń emerytalnych i podobnych	143		143
III.6	Przychody przyszłych okresów	1 890		1 890
III.7	Zobowiązania z tytułu leasingu	10 324	7 980	2 344
III.8	Pozostałe zobowiązania	17 121		17 121
	Zobowiązania krótkoterminowe razem	164 869	7 980	156 889
	PASYWA RAZEM	332 347	46 898	297 823

Dodatkowo Grupa informuje że wdrożenie MSSF 16 wpłynęło na zwiększenie sumy bilansowej o 35.651 TPLN na dzień 31 grudnia 2019. Zastosowanie MSSF 16 ma również wpływ na strukturę kosztów prezentowanych w sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Dotychczasowe koszty usług obcych, ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów za okres od 1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019, z tytułu płatności w ramach umów leasingu operacyjnego w wysokości 8.323 TPLN są zaprezentowane jako koszt amortyzacji w wysokości 6.019 TPLN (wpływ na EBITDA) oraz koszt odsetek w kwocie 2.304 TPLN. Wdrożenie MSSF 16 nie wpłynęło na wynik netto Grupy.

Opublikowane standardy i interpretacje, które jeszcze nie obowiązują i nie zostały wcześniej zastosowane

W niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupa Libet nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu następujących opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie:

- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe”;
- Zmiany w zakresie Założeń Konceptyjnych w MSSF;
- MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć”
- MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” oraz MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów”;
- MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe”;
- Zmiany do MSSF 10 i MSR 28 dot. sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostkami stowarzyszonymi lub wspólnymi przedsięwzięciami.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską. Zatwierdzając niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zastosowano opublikowanych standardów, zmian do istniejących standardów i interpretacji przed ich datą wejścia w życie. Grupa Libet jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

6. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru jednostki dominującej i innych spółek uwzględnionych w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz walutą sprawozdawczą niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest tysiąc złotych polski (tys. zł), o ile przy wybranych informacjach nie podano inaczej.

7. Informacje dotyczące segmentów działalności

Działalność Grupy na terenie Polski nie wykazuje istotnego regionalnego zróżnicowania. W związku z powyższym Grupa nie wykazuje danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych.

Żaden pojedynczy klient nie odpowiadał więcej niż 10% przychodów ze sprzedaży zarówno w 2019 jak i w 2018 roku.

Również ze względu na fakt, że działalność Grupy Kapitałowej z punktu widzenia rodzaju sprzedawanych produktów i towarów jest jednolita, w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie wykazuje się danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych ze względu na rodzaj sprzedawanych produktów lub towarów.

8. Stosowane istotne zasady rachunkowości

8.1. Kontynuacja działalności

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Mając w szczególności na uwadze podwyższone standardy sprawozdawczości jednostek zainteresowania publicznego oraz ochronę interesariuszy, Zarząd Grupy zwraca uwagę na następujące kwestie ujawniające je w sprawozdaniu:

- 1) W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2019 roku Grupa osiągnęła wyższe przychody o 22,1 mln zł. w porównaniu do analogicznego okresu 2018 roku. Porównując zakończony okres 12 miesięcy 2019 roku z poprzednim rokiem widać znaczącą poprawę wskaźnika stopy marży brutto na sprzedaży z poziomu 9,8% w roku 2018 do poziomu 22,1% w 2019 roku. Wynik wskaźnika stopy marży brutto na sprzedaży osiągnięty w 2019 roku jest również wyższy od wyników osiągniętych w poprzednich latach analogicznego okresu. Jest to efekt działań naprawczych, które Spółka podjęła od początku roku 2019 aby ustabilizować sytuację finansową Spółki.
- 2) Na dzień 31 grudnia 2019 roku saldo zadłużenia Grupy z tytułu kredytów wynosiło 66,2 mln zł. Grupa w okresie 12 miesięcy roku 2019 obniżyła swoje zadłużenie kredytowe o 24,3 mln zł, przy czym wpływ na obniżenie zadłużenia kredytów dzięki zbyciu części aktywów Grupy jest równy 23,7 mln zł.
- 3) Na dzień 31 grudnia 2019 roku zobowiązania krótkoterminowe, w tym kredyty bankowe, przewyższają aktywa obrotowe o 71,4 mln, przy czym wartość zobowiązań z tytułu kredytów wynosi 66,2 mln zł.

Grupa w 2018 roku z uwagi na dynamiczne zmiany zachodzące w otoczeniu makroekonomicznym nie miała możliwości bieżących spłat zapadających rat kapitałowych. W związku tym podjęła z końcem roku 2018 działania mające na celu zmianę warunków finansowania obejmującą częściową spłatę zadłużenia oraz zmianę harmonogramów spłat zobowiązań z tyt. zawartych umów kredytów. Konsekwencją podjętych działań było podpisanie w dniu 20 grudnia 2018 roku Umowy dotyczącej czasowego niedochodzenia wierzytelności (dalej Standstill Agreement) Umowa została zawarta pomiędzy Spółką Libet S.A., a bankami kredytującymi podmiot, ING Bankiem Śląskim S.A z/s w Katowicach, mBankiem S.A. z/s w Warszawie, Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. z/s w Warszawie, Santander Bank Polska S.A. z/s w Warszawie oraz SGB Bank S.A. z/s w Poznaniu. Zgodnie z treścią Umowy, Banki zobowiązały się względem Spółki m.in. do niewypowiadania umów dotyczących finansowania, niepodejmowania jakichkolwiek czynności egzekucyjnych w odniesieniu do przysługujących im wierzytelności i nieżądania od Spółki jakichkolwiek płatności lub spłaty zobowiązania wynikającego lub związanego z wierzytelnościami im przysługującymi oraz niepodejmowania innych czynności zmierzających bezpośrednio lub pośrednio do dokonania ww. czynności.

Działając zgodnie z umową dotyczącą czasowego niedochodzenia wierzytelności, Jednostka Dominująca w dniu 25 stycznia 2019 roku zawarła umowę sprzedaży Aktywów należących do Jednostki Dominującej w Gajkowie. W związku z przedmiotową umową sprzedaży na rachunek bankowy Spółki dominującej wpłynęła kwota 20,3 mln zł, której część pomniejszyła zadłużenie bankowe o kwotę 11,9 mln zł. Spółka informowała o tym fakcie raportem bieżącym nr 1/2019r. Następnie w dniu 1 marca 2019 roku Jednostka Dominująca zawarła kolejną Umowę sprzedaży Aktywów należących do Jednostki Dominującej w Lublinie. W przedmiotowych Umowach sprzedaży cena sprzedaży była równa kwocie 24,6 mln zł, z uzyskanej ceny sprzedaży kwota 11,6 mln zł pomniejszyła zadłużenie bankowe. Grupa informowała o tym fakcie raportem bieżącym nr 5/2019 r.

W trakcie działań naprawczych z początkiem roku 2019 Zarząd Spółek z Grupy Kapitałowej podjął dodatkowe kroki aby ustabilizować sytuację Spółki oraz jej spółek zależnych. Grupa przygotowała Plan Restrukturyzacji przy wsparciu niezależnej, doświadczonej firmy doradczej będący podstawą do utrzymania poziomu kredytowania na poziomie 66,7 mln zł do 30 czerwca 2020 roku Konsekwencją zaprezentowanego planu oraz negocjacji z bankami było podpisanie w dniu 28 czerwca 2019 roku. przez Spółkę oraz spółki zależne Libet 2000 sp. z o.o. z/s w Żorach i Baumabrick sp. z o.o. z/s we Wrocławiu z ING NG Bankiem Śląskim S.A. z/s w Katowicach, mBankiem S.A. z/s w Warszawie, Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. z/s w Warszawie, Santander Bank Polska S.A z/s w Warszawie oraz SGB-Bank S.A. z/s w Poznaniu tj. wszystkimi bankami finansującymi działalność Jednostki Dominującej oraz spółek zależnych Spółki, kompleksową umowę dotyczącą zasad i warunków restrukturyzacji całości zadłużenia Jednostki Dominującej z tytułu kredytów bankowych. Zgodnie z treścią umowy m.in. (i) Spółka jak i ww. jednostki zależne Spółki nie będą zobowiązane do dokonywania spłaty zobowiązań względem żadnego z Banków co do kapitału udzielonego im finansowania,

który na dzień zawarcia Umowy wynosi sumarycznie 66.690.350,97 PLN, będą jednak uprawnione do dokonywania takich spłat na zasadzie dobrowolności; (ii) Banki zobowiązały się do utrzymania istniejącej na dzień zawarcia Umowy ekspozycji kredytowej każdego z nich, niewypowiadania umów dotyczących finansowania, niepodejmowania jakichkolwiek czynności egzekucyjnych w odniesieniu do przysługujących im wierzytelności i nieządania od Spółki jakichkolwiek płatności lub spłaty zobowiązania wynikającego lub związanego z wierzytelnościami im przysługującymi oraz niepodejmowania innych czynności zmierzających bezpośrednio lub pośrednio do dokonania ww. czynności. Umowa jest zawarta do dnia 30 czerwca 2020 roku z w/w podmiotami finansującymi. Grupa w okresie funkcjonowania Umowy Restrukturyzacyjnej rzetelnie i terminowo realizuje swoje zobowiązania w stosunku do Banków. Podjęte przez Zarząd działania restrukturyzacyjne pozwoliły na znaczącą poprawę sytuacji finansowej i operacyjnej Spółek z Grupy Kapitałowej. Dzięki Umowie Restrukturyzacyjnej i w konsekwencji odbudowie częściowo kapitału pracującego, sprzedaż w okresie styczeń – marzec 2020 roku była zdecydowanie wyższa niż w analogicznym okresie lat ubiegłych i wyniosła 39 mln zł w porównaniu do 19 mln zł w analogicznym okresie w roku 2019. Powyższe działania pozwoliły z sukcesami rozpocząć na przełomie 2019 i 2020 roku rozmowy z szeregiem instytucji finansowych gotowych uczestniczyć w refinansowaniu zadłużenia finansowego Jednostki Dominującej. Ze względu na sytuację pandemii rozmowy zostały zawieszono i przewidujemy powrót do nich w możliwie w najkrótszym terminie po ustabilizowaniu się sytuacji na rynku finansowym, dlatego też Spółka podjęła rozmowy z aktualnymi Bankami je finansującymi w celu przedłużenia Umowy Restrukturyzacyjnej w formie Aneksu, który będzie obowiązywać do 30 listopada 2020 roku. Konsekwencją dodatkowych rozmów z Bankami było podpisanie w dniu 30 czerwca 2020 roku. przez Spółkę oraz spółki zależne Libet Aneksu do Umowy Restrukturyzacyjnej obowiązującego do 30 listopada 2020 roku, przy czym Strony mogą uzgodnić wydłużenie tego terminu do 30 czerwca 2021 roku. Podpisany Aneksu do Umowy Restrukturyzacyjnej ma na celu powiązanie okresu realizacji restrukturyzacji finansowej z obecnie planowaną zdolnością Spółki na sfinalizowanie refinansowania zadłużenia finansowego wobec Banków.

Grupa podkreśla, że w jej ocenie, ryzyko nieprzedłużenia okresu obowiązywania ww. umowy jest znikome. Grupa poinformuje odrębnym raportem bieżącym o tym fakcie. Do dnia publikacji niniejszego Sprawozdania wszystkie kluczowe warunki określone w Umowie Restrukturyzacyjnej zostały przez Grupę Libet spełnione.

W ocenie Zarządu, opisana powyżej sytuacja nie wpływa negatywnie na możliwość regulowania przez Grupę pozostałych niebankowych zobowiązań, finansowanie niezbędnych inwestycji, czy współpracę z kluczowymi klientami. Jednocześnie na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania (w dacie publikacji niniejszego raportu), może zachodzić istnienie istotnej niepewności powodującej znaczącą wątpliwość co do zdolności Spółki do kontynuacji działalności w okresie 12 miesięcy od zakończenia dnia bilansowego, z uwagi na przedłużenie Umowy Restrukturyzacyjnej w formie aneksu do dnia 30 listopada 2020r.

W związku z powyższym Zarząd Spółek Grupy Kapitałowej dokonał szczegółowej analizy w tym zakresie i potwierdza że:

- a) Po dokonanej przez banki ocenie otrzymanych danych, do dnia podpisania niniejszego sprawozdania w żadnym wypadku nie doszło do wypowiedzenia umów kredytowych
- b) Zarząd podejmuje szereg działań istotnie dążących do poprawności przyjęcia założenia kontynuacji działania. Spółka realizuje wdrożony Plan Restrukturyzacyjny, który został przygotowany przy wsparciu niezależnej doświadczonej firmy doradczej. Grupa zrealizowała prognozy na rok 2019 wobec kluczowych parametrów, które opublikowała raportem bieżącym nr 9/2019 w dniu 17 maja 2019 roku oraz skorygowała poziom niektórych parametrów w dniu 29 listopada 2019 roku informując o tym raportem bieżącym nr 22/2019. Zarząd wskazuje, że Grupa osiągnęła niższe przychody ze sprzedaży niż szacunkowe, z kolei pozostałe wielkości finansowe EBITDA oraz zysk netto zostały osiągnięte oraz poprawione zgodnie z szacunkami. W ocenie Zarządu Plan obejmuje realistyczne założenia dotyczące wolumenów, marż i wyników, niemniej jednak nie wszystkie z nich są kontrolowane przez Spółkę a ich realizacja będzie zależna od sytuacji rynkowej i płynnościowej Spółki.
- c) Sporządzone przez Zarząd plany finansowe Grupy na 2020 rok oraz prognozy przyszłych, wystarczających, pozytywnych przepływów pieniężnych za 2020 rok nie wykazują zagrożenia utraty płynności w okresie co najmniej kolejnych 12 miesięcy od dnia bilansowego przy założeniu zrealizowania planowanych przez Grupę wyników finansowych w okresie następnym 12 miesięcy od dnia bilansowego
- d) Bieżąca oraz przyszła działalność Grupy nie jest obecnie zagrożona i Zarząd nie widzi utraty ryzyka płynności ze względu na dobre perspektywy finansowe Grupy oparte na bieżących wynikach, wycenach majątkowych, planach finansowych oraz kontynuację realizacji zamierzeń biznesowych uwzględnionych w planie. Grupa przeprowadziła test na utratę wartości aktywów uwzględniając przepływy pieniężne w perspektywie 5-letniego planu Grupy. Rezydualna stopa wzrostu została oszacowana na poziomie neutralnym i wynosi 1%. Budżetowa marża EBITDA została wyliczona na podstawie najaktualniejszych prognoz i planów finansowych dot. ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne i bierze pod uwagę wszystkie czynniki wpływające na jego poziom. W efekcie przeprowadzonych testów na dzień 31 grudnia 2019 roku nie skutkowałyby rozpoznaniem odpisu. Dodatkowo Zarząd przeprowadził analizę wrażliwości modelu testu na utratę wartości, w celu określenia czy możliwe jest wystąpienie teoretycznej utraty wartości w przypadku zmian kluczowych parametrów przyjętych w analizie. W przypadku gdyby przyjęta na potrzeby testu z tytułu utraty wartości dla ośrodka generującego przepływy pieniężne średnia marża EBITDA uległa zmniejszeniu o 1,0 p.p., nie skutkowałyby to ewentualnym rozpoznaniem odpisu z tytułu utraty wartości. Gdyby stopa dyskontowa uległa zwiększeniu o 1,0 p.p., również nie skutkowałyby to ewentualnym rozpoznaniem odpisu z tytułu utraty wartości. Analiza Grupy pokazuje, że wdrożone działania w 2019 roku istotnie poprawiały sytuację Grupy, co widać w osiągniętych wskaźnikach dochodowości oraz rentowności, wszystkie te działania prowadzą do zwiększenia rentowności operacyjnej przedsiębiorstwa i do stabilizacji finansowej w długim okresie.

Poprawność przyjęcia założenia kontynuacji działalności przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego mogłaby nie być zasadna gdyby realizacja planów Zarządu opisanych powyżej nie powiodła się.

Wpływ COVID -19 na działalność Grupy

W związku z trwającą pandemią COVID – 19 wywołanej przez rozprzestrzenienie się koronawirusa SARS-COV-2, Grupa wobec braku powszechnie dostępnych rzetelnych danych o skutkach pandemii na dzień sporządzenia raportu rocznego, nie jest w stanie miarodajnie oszacować potencjalnego wpływu pandemii na otoczenie makroekonomiczne i rynkowe w kontekście działalności Grupy i jest uzależnione od rozwoju epidemii oraz ograniczeń gospodarczych.

Zarząd na bieżąco monitoruje potencjalny wpływ skutków pandemii COVID – 19 i będzie podejmował wszelkie możliwe kroki, aby jak najbardziej złagodzić ewentualne skutki dla Grupy – o ile takowe będą miały miejsce. W związku z powyższym, wszelkie czynniki wpływające na wyniki finansowe w kolejnych kwartałach mogą dynamicznie się zmieniać, ze względu na to, że Zarząd na chwilę obecną nie jest w stanie ocenić zachowania klientów, terminowość realizacji inwestycji infrastrukturalnych oraz przyszłych, możliwych konsekwencji związanych z ograniczeniem w poruszaniu się osób oraz innych ograniczeń gospodarczych.

Analizując przychody ze sprzedaży w I kwartale 2020 roku zaobserwowaliśmy wysoki poziom popytu na oferowane przez Grupę produkty i usługi. Jednakże trudno na ten moment jest ocenić, jaki wpływ COVID – 19 będzie miał na przyszłe inwestycje infrastrukturalne w drugiej połowie roku 2020. Obserwując dane udostępnione przez GUS w sektorze budowlanym wydaje się, że spowolnienie będzie miało miejsce w najbliższych okresach, natomiast nikt nie jest w stanie oszacować jego skali na ten moment. Produkcja budowlano-montażowa w kwietniu była niższa o 0,9% w porównaniu z analogicznym okresem poprzedniego roku (przed rokiem w kwietniu obserwowaliśmy wzrost o 17,4%) . W okresie I-IV 2020 roku produkcja budowlano-montażowa była wyższa o 6,3% niż przed rokiem (w 2019 roku w tym samym okresie obserwowaliśmy wzrost 11%).

Zgodnie z komentarzami z Ministerstwa Rozwoju dotyczących danych udostępnionych przez GUS, kwietniowe wyniki produkcji wykazały, że branża znalazła się pod negatywnym wpływem sytuacji epidemicznej w kraju, jednak w ograniczonym zakresie. Decydujący wpływ na słabsze od oczekiwań wyniki miał spadek w obszarze budowy budynków, co można wiązać z głębokim zamrożeniem aktywności gospodarczej, jakie miało miejsce w kwietniu oraz możliwym wpływem ograniczonej podaży siły roboczej. Przewiduje się, że budowa istniejących obiektów zostanie zakończona, na ten moment nie jesteśmy w stanie ocenić skali związanej z rozpoczęciem nowych projektów inwestycyjnych. Wg wstępnych danych GUS w okresie styczeń-kwiecień 2020 roku liczba mieszkań oddanych do użytkowania wynosiła 63,2 tys. tj. o 2,8% mniej niż w analogicznym okresie roku 2019. Z kolei rozpoczęto budowę 66,2 tys. mieszkań tj. o 12,7% mniej niż w analogicznym okresie roku poprzedniego. W pierwszych czterech miesiącach roku 2020 wydano pozwolenia lub dokonano zgłoszenia budowy 75,9 tys. mieszkań tj. o 5,2% mniej niż tym samym okresie roku poprzedniego.

Dane GUS również sygnalizują duży spadek liczby pozwoleń na budowę nowych mieszkań (-28,6%), który nastąpił po wzrostach z lutego i marca 2020 r. W odróżnieniu do danych na koniec marca, dane na koniec kwietnia potwierdzają, że epidemia COVID-19 dotknęła również sektor mieszkaniowy, chociaż skala spadków nie jest taka wysoka jak w innych sektorach gospodarki. Ministerstwo Rozwoju sygnalizuje, iż kolejnych miesiącach spodziewany jest spadek aktywności mieszkaniowej. Wiąże się to zarówno z decyzjami strony podażowej o wstrzymaniu nowych inwestycji wobec niepewnej sytuacji gospodarczej, jak i strony popytowej, wobec niepewności dotyczącej przyszłych dochodów oraz zagrożenia bezrobociem. Dlatego w krótkim terminie można się spodziewać spadku efektów budownictwa mieszkaniowego, w szczególności jeżeli chodzi o wydawane pozwolenia na budowę oraz rozpoczynane budowy. W przypadku mieszkań oddawanych do użytkowania spadki powinny być mniejsze, gdyż aktualnie kończone są inwestycje rozpoczynane na 2-3 lata przed epidemią.

Grupa nie odczuła zakłóceń w dostawach surowców i materiałów produkcyjnych, dostawcy podstawowych surowców do produkcji są w większości realizowane na terytorium Polski. Grupa nie odnotowała poważnych zakłóceń w ciągłości procesów produkcyjnych. W tych obszarach organizacji, w których jest możliwość – Grupa zdecydowała na wprowadzenie systemu pracy zdalnej. We wszystkich zakładach produkcyjnych Grupy, jak i w powierzchniach biurowych Grupa zapewniła stały dostęp do środków dezynfekujących, a w zakładach produkcyjnych wprowadzono specjalne procedury dotyczące postępowania w przypadku podejrzenia zakażenia koronawirusem oraz zapewnienia bezpieczeństwa i przeciwdziałania zakażeniom koronawirusem, które odnoszą się do wytycznych Ministerstwa Rozwoju oraz Głównego Inspektoratu Sanitarnego dla zakładów przemysłowych.

8.2. Podstawa sporządzenia

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego, z wyjątkiem niektórych instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego zgodnie z określoną poniżej polityką rachunkowości.

Koszt historyczny ustalany jest co do zasady na bazie wartości godziwej dokonanej zapłaty za dobra lub usługi.

Za wartość godziwą uznaje się cenę, którą można uzyskać przy sprzedaży składnika aktywów lub zapłaconą w celu przeniesienia zobowiązania w zwyczajowej transakcji w głównym (lub najkorzystniejszym) rynku w dniu wyceny i na obecnych warunkach rynkowych, niezależnie od tego, czy cena jest bezpośrednio obserwowalna czy oszacowana przy użyciu innej techniki wyceny. W wycenie do wartości godziwej składnika aktywów lub zobowiązania, Grupa bierze pod uwagę właściwości danego składnika aktywów lub zobowiązań, jeżeli uczestnicy rynku podejmują te cechy pod uwagę przy wycenie aktywów lub zobowiązań na dzień wyceny. Wartość godziwą dla celów wyceny i / lub ujawniania informacji w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy ustala się na w/w podstawie, z wyjątkiem transakcji płatności w formie akcji, które są objęte zakresem MSSF 2, transakcji leasingowych, które są objęte zakresem MSSF 16 jak i wycen, które mają pewne podobieństwa do wartości godziwej, ale nie są wartościami godziwymi takie jak cena sprzedaży netto zgodnie z MSR 2 czy wartość użytkowa zgodnie z MSR 36.

Ponadto, dla celów sprawozdawczości finansowej, wyceny w wartości godziwej są skategoryzowane według trzech poziomów w zależności od stopnia, w jakim dane wsadowe do pomiarów wartości godziwej są obserwowalne i od znaczenia danych wsadowych do wyceny w wartości godziwej jako całości. Poziomy te kształtują się w następujący sposób:

- Poziom 1: danymi wsadowymi są ceny notowane (nieskorygowane) z aktywnych rynków dla identycznych aktywów lub zobowiązań, do których jednostka ma dostęp w dniu wyceny.
- Poziom 2: danymi wsadowymi są dane inne niż ceny notowane zaliczane do Poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań, bezpośrednio lub pośrednio.
- Poziom 3: danymi wsadowymi są nieobserwowalne dane do wyceny składnika aktywów lub zobowiązań.

Skonsolidowany rachunek zysków i strat, jako element skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, został sporządzony w wariacie kalkulacyjnym.

Libet S.A., jako podmiot dominujący, sporządza sprawozdanie skonsolidowane dla całej Grupy Kapitałowej. Jest ono przechowywane w siedzibie podmiotu dominującego oraz podlega publikacji na stronie internetowej www.libet.pl.

Sprawozdanie jednostek zależnych objętej konsolidacją, sporządzane jest za ten sam okres sprawozdawczy, co sprawozdanie jednostki dominującej.

Spółki Grupy prowadzą swoje księgi rachunkowe zgodnie z zasadami (polityką) rachunkowości określonymi przez ustawę z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości („Ustawa”) z późniejszymi zmianami i wydanymi na jej podstawie przepisami („polskie standardy rachunkowości”).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera korekty niezawarte w księgach rachunkowych jednostek Grupy wprowadzone w celu doprowadzenia sprawozdań finansowych tych jednostek do zgodności z MSSF.

Z posiadanych przez Spółkę i Grupę informacji nie wynika, aby istniał jakikolwiek akcjonariusz Spółki, który byłby zobowiązany do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania, w skład którego weszłyby Grupa Kapitałowa Libet.

Najważniejsze zasady rachunkowości stosowane przez Grupę przedstawione zostały poniżej.

Zasady konsolidacji

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje dane finansowe Libet S.A. oraz jej jednostek zależnych sporządzone przez każdą jednostkę za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku oraz za okres porównawczy zakończony 31 grudnia 2018 roku. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych, po uwzględnieniu korekt doprowadzających do zgodności z MSSF, sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy, co sprawozdanie jednostki dominującej, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane, chyba że dowodzą wystąpienia utraty wartości. Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy z tytułu swojego zaangażowania podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad jednostką zależną.

Inwestycje w jednostki zależne

Przez jednostki zależne rozumie się jednostki kontrolowane przez jednostkę dominującą (co obejmuje także jednostki specjalnego przeznaczenia). Uznaje się, że kontrola występuje wówczas, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną podległej jednostki w celu osiągnięcia korzyści z jej działalności.

Wyniki finansowe jednostek zależnych nabytych lub sprzedanych w ciągu roku ujmuje się w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym od/do momentu ich efektywnego nabycia lub zbycia.

W stosownych przypadkach w sprawozdaniach finansowych jednostek zależnych dokonuje się korekt mających na celu ujednoczenie zasad rachunkowości stosowanych przez daną jednostkę z zasadami stosowanymi przez pozostałe jednostki Grupy.

Wszelkie transakcje, salda, przychody i koszty zachodzące między podmiotami powiązаныmi objętymi konsolidacją podlegają pełnej eliminacji konsolidacyjnej.

Udziały niesprawujące kontroli prezentowane są odrębnie od kapitału własnego Grupy. Udziały niesprawujące kontroli mogą być początkowo wyceniane albo w wartości godziwej albo w proporcji do udziału w wartości godziwej nabywanych aktywów netto. Wybór jednej z w/w metod jest dostępny dla każdego połączenia jednostek gospodarczych. W okresach kolejnych wartość udziałów niesprawujących kontroli obejmuje wartość rozpoznaną początkowo, skorygowaną o zmiany wartości kapitału jednostki w proporcji do posiadanych udziałów. Całkowity dochód jest alokowany do udziałów niesprawujących kontroli nawet wtedy, gdy powoduje to powstanie ujemnej wartości tych udziałów.

Zmiany w udziale w jednostce zależnej niepowodujące utraty kontroli ujmowane są jako transakcje kapitałowe. Wartości księgowo udziału Grupy jak i udziały niesprawujące kontroli są odpowiednio modyfikowane w celu odzwierciedlenia zmian w strukturze udziału. Różnica pomiędzy wartością o jaką modyfikowana jest wartość udziałów mniejszości oraz wartością godziwą płatności otrzymanej lub przekazanej ujmowana jest bezpośrednio w kapitale własnym Grupy.

W sytuacji utraty kontroli nad jednostką zależną, zysk lub strata na zbyciu jest ustalana jako różnica pomiędzy: (i) łączną wartością godziwą otrzymanej zapłaty i wartością godziwą udziałów jednostki pozostających w Grupie oraz (ii) wartością księgową aktywów (łącznie z wartością firmy), zobowiązań i udziałów niesprawujących kontroli. Kwoty ujęte w stosunku do zbywanej jednostki, w innych składnikach całkowitego dochodu podlegają reklasyfikacji do rachunku zysków i strat. Wartość godziwa udziałów w jednostkach pozostających w Grupie po zbyciu, uznawana jest za początkową wartość godziwą dla celów późniejszego ich ujmowania zgodnie z MSSF 9, lub początkowy koszt udziałów w jednostkach stowarzyszonych lub wspólnych przedsięwzięciach.

Przeliczanie pozycji wyrażonych w walutach obcych

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na moment początkowego ujęcia na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji. Na dzień bilansowy:

- pozycje pieniężne są przeliczane przy zastosowaniu kursu zamknięcia (za kurs zamknięcia przyjmuje się kurs średni ustalony dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień),
- pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia pierwotnej transakcji (kurs banku, z którego korzysta jednostka),
- pozycje niepieniężne wyceniane w wartości godziwej w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej.

Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Różnice kursowe powstałe na pozycjach niepieniężnych, takich jak instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez zysk lub stratę, ujmuje się jako element zmian wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

Waluta	31 grudnia 2019	31 grudnia 2018	31 grudnia 2017
EUR	4,2585	4,3000	4,1709
CZK	0,1676	0,1673	0,1632

Informacja o segmentach działalności

Grupa prowadzi swoją działalność w przeważającej części na terenie kraju. Zaprezentowane w nocie 12.2 przychody ze sprzedaży produktów w obrocie eksportowym stanowią około 0,4 % ogólnej kwoty przychodów netto ze sprzedaży produktów.

Działalność spółek Grupy na terenie Polski nie wykazuje istotnego regionalnego zróżnicowania w zakresie ryzyka i poziomu zwrotu z poniesionych nakładów inwestycyjnych. W związku z powyższym Grupa nie wykazuje danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych.

Również ze względu na fakt, że działalność Grupy Kapitałowej z punktu widzenia rodzaju sprzedawanych produktów i towarów jest jednolita, w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie wykazuje się danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych ze względu na rodzaj sprzedawanych produktów lub towarów.

Ujęcie przychodów

Zasady stosowane od 1 stycznia 2018 roku w związku z wdrożeniem MSSF 18

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą. Do przychodów zalicza się kwoty należne za sprzedane wyroby gotowe, towary, materiały oraz pozostałe usługi dotyczące działalności podstawowej ustalone w oparciu o cenę netto, po skorygowaniu o udzielone rabaty i upusty oraz o podatek akcyzowy. Przy ujmowaniu przychodów obowiązują również kryteria przedstawione poniżej.

Sprzedaż produktów i towarów

Przychody ze sprzedaży produktów i towarów ujmowane są po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia z Grupy na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów,
- Grupa przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedawanymi dobrami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec dóbr do których ma się prawo własności ani też nie sprawuje się nad nimi efektywnej kontroli,
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów,
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją,
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Przychody z tytułu wynajmu

Przychody z tytułu wynajmu ujmowane są metodą liniową przez okres wynajmu w stosunku do otwartych umów.

Zasady stosowane do 31 grudnia 2017 roku tj. zgodnie z MSR 18

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą. Do przychodów zalicza się kwoty należne za sprzedane wyroby gotowe, towary, materiały oraz pozostałe usługi dotyczące działalności podstawowej ustalone w oparciu o cenę netto, po skorygowaniu o udzielone rabaty i upusty oraz o podatek akcyzowy. Przy ujmowaniu przychodów obowiązują również kryteria przedstawione poniżej.

Sprzedaż produktów i towarów

Przychody ze sprzedaży produktów i towarów ujmowane są po spełnieniu wszystkich następujących warunków:

- przeniesienia z Grupy na nabywcę znaczącego ryzyka i korzyści wynikających z prawa własności towarów,
- Grupa przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedawanymi dobrami w stopniu w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec dóbr do których ma się prawo własności ani też nie sprawuje się nad nimi efektywnej kontroli,
- możliwości dokonania wiarygodnej wyceny kwoty przychodów,
- wystąpienia prawdopodobieństwa, że jednostka otrzyma korzyści ekonomiczne związane z transakcją,
- możliwości wiarygodnej wyceny kosztów poniesionych lub przewidywanych w związku z transakcją.

Przychody z tytułu wynajmu

Przychody z tytułu wynajmu ujmowane są metodą liniową przez okres wynajmu w stosunku do otwartych umów.

Ujęcie kosztów

Koszt własny sprzedaży

Do kosztu własnego sprzedaży zalicza się:

- koszt wytworzenia produktów poniesiony w danym okresie sprawozdawczym, skorygowany o zmianę stanu produktów (wyrobów gotowych, półproduktów oraz produkcji w toku) oraz skorygowany o koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby,
- wartość sprzedanych towarów i materiałów wg cen nabycia,
- utworzenie odpisów aktualizujących wartość rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz zapasów.

Koszty wytworzenia, które można bezpośrednio przyporządkować przychodom osiągniętym przez jednostki, wpływają na wynik finansowy jednostek za ten okres sprawozdawczy, w którym przychody te wystąpiły. Koszty wytworzenia, które można jedynie w sposób pośredni przyporządkować przychodom lub innym korzyściom osiąganym przez jednostki, wpływają na wynik finansowy jednostek w części, w której dotyczą danego okresu sprawozdawczego, zapewniając ich współmierność do przychodów lub innych korzyści ekonomicznych z uwzględnieniem zasad wyceny środków trwałych oraz zapasów.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Do pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych zaliczane są w szczególności pozycje związane:

- ze zbyciem rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych,
- z utworzeniem i rozwiązaniem rezerw, z wyjątkiem rezerw związanych z operacjami finansowymi lub odnoszonymi w koszty operacyjne,
- z przekazaniem lub otrzymaniem nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywów, w tym także środków pieniężnych,
- utworzeniem i rozwiązaniem odpisów aktualizujących wartość należności – które począwszy od 1 stycznia 2018 roku tj. od momentu wdrożenia MSSF 9 prezentowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w odrębnej linii „Utworzenie/odwrócenie straty z tytułu aktywów finansowych”,
- z odszkodowaniami, karami i grzywnami oraz innymi kosztami niezwiązanymi ze zwykłą działalnością.

Przychody i koszty finansowe

Przychody i koszty finansowe obejmują w szczególności przychody i koszty dotyczące:

- zbycia aktywów finansowych,
- aktualizacji wartości instrumentów finansowych, z wyłączeniem aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży, których skutki przeszacowania odnoszone są na kapitał z aktualizacji wyceny,
- przychodów z tytułu udziału w zyskach innych jednostek,
- odsetek,
- zmian w wysokości rezerwy wynikających z faktu przybliżania się terminu poniesienia kosztu (efekt odwracania dyskonta),
- różnic kursowych, dotyczących działalności finansowej, będących wynikiem operacji wykonywanych w ciągu okresu sprawozdawczego oraz wycen bilansowych aktywów i zobowiązań na koniec okresu sprawozdawczego, z wyjątkiem różnic kursowych ujętych w wartości początkowej środka trwałego, w stopniu w jakim są uznawane za korektę kosztów odsetek,
- pozostałych pozycji związanych z działalnością finansową.

Jednostki kompensują przychody i koszty z tytułu różnic kursowych, jeżeli wynikają one z podobnych transakcji. Jeżeli różnice kursowe są istotne, a nie wynikają z podobnych transakcji, to jednostka analizuje, czy prezentować je oddzielnie.

Przychody i koszty z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej w stosunku do wartości bilansowej netto danego instrumentu finansowego przy uwzględnieniu zasady istotności.

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego czasu w celu doprowadzenia ich do użytkowania, zalicza się do kosztów wytworzenia takich aktywów aż do momentu, w którym aktywa te są zasadniczo gotowe do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży.

Przychody z inwestycji uzyskane w wyniku krótkoterminowego inwestowania pozyskanych środków zewnętrznych przeznaczonych bezpośrednio na finansowanie nabycia lub wytworzenia składników majątku, pomniejszają wartość kosztów finansowania zewnętrznego podlegających kapitalizacji.

Wszelkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są odnoszone bezpośrednio w rachunek zysków i strat w okresie, w którym zostały poniesione.

Koszty świadczeń pracowniczych

Świadczenia po okresie zatrudnienia w formie programów określonych świadczeń (odprawy emerytalne) oraz inne długoterminowe świadczenia (renty inwalidzkie itp.) ustalane są przy użyciu metody prognozowanych uprawnień jednostkowych, z wyceną aktuarialną przeprowadzaną na każdy dzień bilansowy. Zyski i straty aktuarialne ujmowane są w całości w pozostałych całkowitych dochodach. Koszty przeszłego zatrudnienia rozpoznawane są natychmiast i odnoszone w zysk/stratę okresu.

Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych ujmowane są jako koszt, chyba że stanowią koszt wytworzenia składników aktywów.

Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy ujmuje się jako zobowiązanie i koszt, gdy Grupa jest zdecydowana w możliwy do udowodnienia sposób:

- rozwiązać stosunek pracy z pracownikiem lub grupą pracowników przed osiągnięciem przez nich wieku emerytalnego,
- zapewnić świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy w następstwie złożonej przez siebie propozycji zachęcającej ich do dobrowolnego rozwiązania stosunku pracy.

Opodatkowanie

Podatek dochodowy jednostki obejmuje podatek bieżący do zapłaty oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego. Zysk (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczony

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową, jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości w oparciu o różnice pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów, a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Zobowiązanie na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe oraz straty podatkowe bądź ulgi podatkowe jakie Grupa może wykorzystać. Pozycja aktywów lub zobowiązanie na podatek odroczony nie powstaje, jeśli różnica przejściowa powstaje z tytułu pierwotnego ujęcia wartości firmy lub z tytułu pierwotnego ujęcia innego składnika aktywów lub zobowiązania w transakcji, która nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy.

Wartość składników aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części, następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub zobowiązanie stanie się wymagalne. W sprawozdaniu z sytuacji finansowej podatek dochodowy wykazywany jest po dokonaniu kompensaty w zakresie w jakim wynika ze zobowiązania jakie płatne jest do tego samego urzędu podatkowego.

Podatek bieżący i odroczony za bieżący okres obrachunkowy

Podatek bieżący i odroczony wykazuje się w kosztach lub przychodach w zysku/stracie okresu, z wyjątkiem przypadku, gdy dotyczy on pozycji uznających lub obciążających bezpośrednio kapitał własny, bo wtedy także podatek jest odnoszony bezpośrednio w kapitał własny (inne całkowite dochody w sprawozdaniu z całkowitych dochodów), lub gdy wynika on z początkowego rozliczenia połączenia jednostek gospodarczych. W przypadku połączenia jednostek gospodarczych konsekwencje podatkowe uwzględnia się przy obliczaniu wartości firmy lub określaniu wartości udziału jednostki przejmującej w wartości godziwej netto dających się zidentyfikować aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych jednostki przejmowanej przewyższających koszt przejęcia.

Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe i nakłady na środki trwałe w budowie, które jednostka zamierza wykorzystywać w swojej działalności oraz na potrzeby administracyjne w okresie dłuższym niż 1 rok, które w przyszłości spowodują wpływ korzyści ekonomicznych do jednostki. Nakłady na środki trwałe obejmują poniesione nakłady inwestycyjne jak również poniesione wydatki na przyszłe dostawy maszyn, urządzeń i usług związanych z wytworzeniem środków trwałych (przekazane zaliczki). Środki trwałe obejmują istotne specjalistyczne części zamienne które funkcjonują jako element środka trwałego.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie ujmowane są pierwotnie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Jako odrębne pozycje środków trwałych ujmowane są także istotne komponenty.

Jako składnik rzeczowych aktywów trwałych Grupa ujmuje grunty.

Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych lub administracyjnych prezentowane są w sprawozdaniu w sytuacji finansowej po koszcie wytworzenia pomniejszonym o ujęte odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia obejmuje opłaty oraz, dla odpowiednich aktywów, koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami rachunkowości Grupy. Amortyzacja dotycząca tych aktywów trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania, zgodnie z zasadami dotyczącymi aktywów trwałych Grupy.

Amortyzacja środków trwałych w tym komponentów odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania rewidowane są corocznie. Dla celów amortyzacji środków trwałych stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników środków trwałych są następujące:

Budynki i budowle	od 22 do 40 lat
Maszyny i urządzenia	od 3 do 33 lat
Środki transportu	od 5 do 10 lat
Pozostałe środki trwałe	od 5 do 20 lat

Grunty wykupione na własność nie są amortyzowane.

Metoda amortyzacji, stawka amortyzacyjna oraz wartość rezydualna środków trwałych podlegają weryfikacji co najmniej na koniec każdego roku finansowego. Wszelkie zmiany wynikające z przeprowadzonej weryfikacji ujmuje się jako zmianę szacunków. Odpis amortyzacyjny ujmuje się w zysku lub stracie w ciężar tej kategorii kosztów, która odpowiada funkcji danego składnika aktywów trwałych.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta ze sprawozdania w sytuacji finansowej po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla środków trwałych w budowie w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości środków trwałych oraz środków trwałych w budowie odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie *Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia*.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w rachunku zysków i strat.

Leasing

Zobowiązanie z tytułu leasingu wycenia się początkowo na podstawie wartości bieżącej płatności leasingowych w okresie trwania umowy leasingowej.

Płatność uwzględniona w wycenie obejmuje:

- stałe opłaty leasingowe pomniejszone o jakiegokolwiek należne zachęty,
- płatności zmienne zależne od indeksu lub od rynkowych stóp procentowych,
- kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej przedmiotu leasingu,
- cena realizacji opcji kupna, jeżeli istnieje wystarczająca pewność, że leasingobiorca z niej skorzysta,
- płatności z tytułu kar za zerwanie umowy leasingu (w przypadku, gdy oszacowany okres leasingu zakłada zerwanie umowy).

Z opłat leasingowych wyłączone są zmienne opłaty, które uzależnione są od czynników zewnętrznych. Zmienne opłaty leasingowe niezawarte w początkowej wycenie zobowiązania z tytułu leasingu są rozpoznawane bezpośrednio w rachunku zysków i strat. Płatności leasingowe są dyskontowane przy użyciu krańcowej stopy procentowej Spółki lub stopy procentowej umowy leasingu (o ile jest dostępna).

Okres leasingu

Okres leasingu ustalony przez Spółkę obejmuje:

- nieodwoływalny okres umowy leasingu,
 - okresy, na które można przedłużyć leasing, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tego prawa,
 - okresy, w których można wypowiedzieć leasing, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca nie skorzysta z tego prawa.
- Okres leasingu rozpoczyna się w dacie rozpoczęcia i obejmuje wszelkie okresy beczynszowe przyznane leasingobiorcy przez leasingodawcę.

Późniejsza wycena zobowiązania z tytułu leasingu

Po dacie rozpoczęcia Spółka wycenia zobowiązania z tytułu leasingu poprzez:

- zwiększenie wartości bilansowej w celu odzwierciedlenia odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu,
- zmniejszenie wartości bilansowej w celu uwzględnienia zapłaconych opłat leasingowych oraz
- zaktualizowanie wyceny wartości bilansowej w celu uwzględnienia wszelkiej ponownej oceny lub modyfikacji umowy leasingu.

Leasing zwrotny

Leasing zwrotny polega na sprzedaży składnika aktywów finansującemu i jednoczesnym przyjęciu w leasing tego samego składnika aktywów. Podczas zawarcia transakcji leasingu zwrotnego, przedmiot umowy pozostaje cały czas pod kontrolą Grupy (tj. zbywcy przedmiotu leasingu). Obie transakcje rozpatrywane są dla celów księgowych łącznie w celu odzwierciedlenia ich treści ekonomicznej.

Pierwszy etap transakcji leasingu zwrotnego ujmowany jest jak typowa umowa sprzedaży tj. Spółka rozpoznaje przychód z tytułu zbycia składnika aktywów oraz koszt z tytułu wyksięgowania nieumorzonej części środka trwałego.

Jeżeli umowa leasingu ma charakter leasingu finansowego to część przychodów ze sprzedaży, która istotnie przekroczyła wartość bilansową środka trwałego na dzień transakcji nie zostaje zaprezentowana jako przychód w sprawozdaniu z całkowitych dochodów, tylko zostaje jako rozliczenia międzyokresowe przychodów i prezentowana jest w pozycji pozostałe zobowiązania. Zysk uzyskany w związku z transakcjami leasingu zwrotnego rozliczany jest liniowo w okresie leasingu i odnoszony w pozostałe przychody operacyjne.

W drugim etapie transakcji Grupa na nowo wprowadza przedmiot leasingu do ewidencji składników majątku w wartości godziwej na moment jego nabycia (nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych) oraz drugostronnie jako zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego.

Wartości niematerialne

Do wartości niematerialnych Grupa zalicza możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, nieposiadające postaci fizycznej, takie jak:

- nabyte przez jednostkę, zaliczane do aktywów trwałych, prawa majątkowe nadające się do gospodarczego wykorzystania, o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności dłuższym niż rok, przeznaczone do używania na potrzeby własne, w szczególności:
- autorskie lub pokrewne prawa majątkowe, koncesje, licencje (w tym dotyczące programów komputerowych),
- prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych, programy komputerowe,
- know-how, tzn. wartość stanowiącą równowartość uzyskanych informacji związanych z wiedzą w dziedzinie przemysłowej, handlowej, naukowej lub organizacyjnej,
- koszty prac rozwojowych,
- wartość firmy z wyłączeniem wartości firmy wytworzonej przez jednostkę we własnym zakresie,
- inne wartości niematerialne rozpoznane na nabyciu w ramach połączenia jednostek gospodarczych.

Na dzień początkowego ujęcia składnik wartości niematerialnych wycenia się w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia w przypadku prac rozwojowych. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Nakłady poniesione na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Grupa ocenia, czy okres użytkowania składnika wartości niematerialnych jest określony czy nieokreślony oraz, jeśli jest określony, oszacowuje długość tego okresu lub wielkość produkcji lub inną miarę będącą podstawą do określenia okresu użytkowania.

Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości.

Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku bilansowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane prospektywnie poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania ujmuje się w zysku lub stracie w ciężar tej kategorii, która odpowiada funkcji danego składnika wartości niematerialnych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane testowi na utratę wartości.

Nakłady poniesione na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane.

Z wyjątkiem kosztów prac rozwojowych wszystkie wartości niematerialne wytworzone przez Grupę nie podlegają aktywowaniu i ujmowane są w zysku lub stracie okresu, w którym dotyczące ich koszty zostały poniesione.

Wartość niematerialną powstałą w wyniku prac rozwojowych ujmuje się wtedy i tylko wtedy, gdy można udowodnić:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Do pozycji wartości niematerialnych Grupa zalicza także wydatki poniesione na nabycie prawa wieczystego użytkowania gruntu. Wieczyste użytkowanie gruntu traktowane jest jako leasing operacyjny, w związku z czym nie ujmuje się jego przedmiotu jako aktywów Grupy. Jednakże wydatki na nabycie takich praw na rynku wtórnym (od innych podmiotów) oraz wydatki związane z nadaniem takich praw przez właściwe urzędy państwowe, ujmowane są jako wartości niematerialne i amortyzowane w okresie umownym w jakim Grupa może te prawa wykorzystywać.

W momencie przekształcenia prawa użytkowania wieczystego gruntów w prawo własności Spółka dokonuje przekwalifikowania wcześniej ujętego prawa jako wartości niematerialne i prawne do gruntów a opłatę z tytułu przekształcenia ujmuje jako zwiększenie wartości posiadanego prawa.

Amortyzacja wartości niematerialnych odbywa się według stawek odzwierciedlających przewidywany okres ich użytkowania. Szacunki okresu użytkowania weryfikowane są corocznie. Grupa nie posiada wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania. Dla celów amortyzacji wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosowana jest metoda amortyzacji liniowej. Okresy użytkowania dla poszczególnych składników wartości niematerialnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie	3 lata
Znaki towarowe	5 – 20 lat
Prawo wieczystego użytkowania gruntów	do końca okresu na jaki udzielono prawa

Wartości niematerialne poddawane są testowi na utratę wartości jeśli istnieją przesłanki wskazujące na występowanie utraty wartości, przy czym dla wartości niematerialnych w okresie ich realizacji ewentualna utrata wartości określana jest na każdy dzień bilansowy. Skutki utraty wartości, wartości niematerialnych jak również ich amortyzacji odnoszone są w koszty działalności podstawowej.

Wartości niematerialne utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego amortyzuje się przez okres ich przewidywanego użytkowania ekonomicznego na takich samych zasadach jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu.

Wartości niematerialne spełniające kryteria zakwalifikowania ich jako przeznaczone do sprzedaży, lub ujęte w grupie do zbycia wycenia się zgodnie z zasadami zawartymi w punkcie *Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia*.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji wartości niematerialnych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w zysku/stracie okresu.

Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych oprócz wartości firmy

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji. Jako jednostki generujące przepływy pieniężne (CGU) Grupa traktuje całą Grupę Kapitałową jako jeden ośrodek generujący przepływy kapitałowe.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła.

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nieprzekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w zysku/stracie okresu.

Likwidacja rzeczowych składników aktywów trwałych

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży / likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się, jako różnicę między przychodami ze sprzedaży a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w zysku/stracie okresu.

Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia

Aktywa trwałe i grupy do zbycia klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeśli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana raczej w wyniku transakcji sprzedaży niż w wyniku ich dalszego użytkowania. Warunek ten uznaje się za spełniony wyłącznie wówczas, gdy wystąpienie transakcji sprzedaży jest bardzo prawdopodobne, a składnik aktywów (lub grupa do zbycia) jest dostępny do natychmiastowej sprzedaży w swoim obecnym stanie. Klasyfikacja składnika aktywów jako przeznaczonego do zbycia zakłada zamiar kierownictwa spółki do dokonania transakcji sprzedaży w ciągu roku od momentu zmiany klasyfikacji.

Aktywa trwałe (i grupy do zbycia) sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży wycenia się po niższej spośród dwóch wartości: pierwotnej wartości bilansowej lub wartości godziwej, pomniejszonej o koszty związane ze sprzedażą.

W sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa przeznaczone do zbycia (lub grupa do zbycia) prezentowane są w osobnej pozycji aktywów obrotowych. Jeżeli z grupą do zbycia związane są zobowiązania jakie będą przekazane w transakcji sprzedaży łącznie z grupą do zbycia, zobowiązania te prezentowane są jako osobna pozycja zobowiązań krótkoterminowych.

Zapasy

Zapasy są aktywami, przeznaczonymi do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na sprzedaż oraz mające postać materiałów lub surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Zapasy obejmują materiały, towary, produkty gotowe oraz produkcję w toku.

Materiały i towary wycenia się pierwotnie w cenach nabycia. Na dzień bilansowy wycena materiałów i towarów odbywa się z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny, tzn. kategorie te wyceniane są według ceny nabycia lub ceny sprzedaży możliwej do uzyskania w zależności od tego która z nich jest niższa.

Produkty gotowe oraz produkty w toku wycenia się pierwotnie na poziomie rzeczywistego kosztu wytworzenia. Na dzień bilansowy wycena produktów gotowych i produkcji w toku odbywa się z zachowaniem zasad ostrożnej wyceny.

Zapasy towarów, materiałów i produktów gotowych obejmowane są odpisem aktualizującym według indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Rozchód zapasów odbywa się według metody FIFO. Odpisy aktualizujące dotyczące zapasów, wynikające z ostrożnej wyceny oraz odpisy aktualizujące dla pozycji zalegających, jak i ich odwrócenia, odnoszone są w koszty wytworzenia produktów.

Pozostałe aktywa niefinansowe

Pozostałe należności obejmują w szczególności zaliczki przekazane z tytułu przyszłych zakupów zapasów i usług. Jako aktywa niepieniężne zaliczki nie podlegają dyskontowaniu.

Instrumenty finansowe

1. Zasady stosowane od 1 stycznia 2018 roku w związku z wdrożeniem MSSF 9

Inne niż pochodne instrumenty finansowe obejmują inwestycje kapitałowe, dłużne papiery wartościowe, należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności, środki pieniężne i ich ekwiwalenty, kredyty i pożyczki oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania, oraz pochodne instrumenty finansowe.

Aktywa finansowe w Spółce obejmują udziały i akcje, pożyczki udzielone i należności od odbiorców oraz środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.

Aktywa finansowe to niepochodne aktywa finansowe to: (a) udzielone pożyczki, (b) należności od odbiorców. Zmiany wartości bilansowej pieniężnych aktywów finansowych związane ze zmianami kursów wymiany walut, dochód odsetkowy obliczony metodą efektywnej stopy procentowej oraz dywidendy z inwestycji kapitałowych ujmuje się w wynik. Inne zmiany wartości bilansowych aktywów finansowych ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumuluje w pozycji kapitału z przeszacowania. W chwili zbycia inwestycji lub stwierdzenia jej utraty wartości skumulowany zysk lub strata uprzednio wykazywane w kapitale z przeszacowania inwestycji przenosi się na wynik. Wartość godziwą pieniężnych aktywów finansowych denominowanych w walutach obcych określa się w tej walucie i przelicza po kursie spotowym obowiązującym na koniec okresu sprawozdawczego. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe ujemowane w wynik określa się na podstawie

kosztu zamortyzowanego składnika aktywów pieniężnych. Inne dodatnie i ujemne różnice kursowe ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach. Inwestycje kapitałowe nienotowane na aktywnym rynku, których wartości godziwej nie da się wiarygodnie wycenić oraz instrumenty pochodne powiązane z nimi i rozliczane w formie przekazania takich nienotowanych inwestycji kapitałowych, wycenia się po koszcie pomniejszonym o utratę wartości na koniec każdego okresu sprawozdawczego.

Zobowiązania finansowe obejmują zaciągnięte kredyty i pożyczki, inne rodzaje finansowania, kredyty na rachunkach bieżących, zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, zabezpieczające instrumenty pochodne, zobowiązania handlowe, zobowiązania wobec dostawców środków trwałych.

Aktywa i zobowiązania finansowe są ujmowane i wyceniane zgodnie z MSSF 9.

Zarząd klasyfikuje aktywa lub zobowiązania finansowe do odpowiedniej kategorii w momencie ich początkowego ujęcia.

Ujmowanie i wycena aktywów finansowych

a. Należności od odbiorców

Należności handlowe ujmuje się początkowo w wartości godziwej, a następnie wycenia się według zamortyzowanego kosztu, metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając przy tym o odpisy z tytułu utraty wartości.

Utrata wartości aktywów finansowych wycenianych wg zamortyzowanego kosztu

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu, niezależne od tego czy wystąpiły przesłanki do utraty wartości.

W przypadku krótkoterminowych należności handlowych, które nie mają znaczącego elementu finansowania, Grupa stosuje podejście uproszczone wymagane w MSSF 9 i wycenia odpisy z tytułu utraty wartości w wysokości strat kredytowych oczekiwanych w całym okresie życia należności od momentu jej początkowego ujęcia. Grupa stosuje matrycę odpisów, w której odpisy oblicza się dla należności handlowych zaliczonych do różnych przedziałów wiekowych lub okresów przeterminowania.

Grupa stosuje trzystopniowy model utraty wartości aktywów finansowych innych niż należności handlowe:

- Stopień 1 – salda, dla których ryzyko kredytowe nie wzrosło znacząco od początkowego ujęcia. Oczekiwane straty kredytowe. Oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypelnienia zobowiązania w ciągu 12 miesięcy (tj. całkowita oczekiwana strata kredytowa pomnożona jest przez prawdopodobieństwo, że strat wystąpi w ciągu kolejnych 12 miesięcy),
- Stopień 2 – obejmuje salda, dla których nastąpił znaczny wzrost ryzyka kredytowego od początkowego ujęcia, ale brak jest obiektywnych przesłanek utraty wartości. Oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypelnienia zobowiązania przez cały umowny okres życia danego aktywa,
- Stopień 3 – obejmuje salda z obiektywną przesłanką utraty wartości.

Należności handlowe są zaliczane do Stopnia 2 lub do Stopnia 3:

- Stopień 2 obejmuje należności handlowe, dla których zastosowano podejście uproszczone do wyceny oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności, za wyjątkiem pewnych należności handlowych zaliczonych do Stopnia 3,
- Stopień 3 obejmuje należności handlowe przeterminowane o ponad 90 dni lub zidentyfikowane indywidualnie jako nieobsługiwane.

b. Udzielone pożyczki

Udzielone pożyczki wycenia się początkowo w wartości godziwej. Na dzień bilansowy pożyczki wycenia się według zamortyzowanego kosztu, metodą efektywnej stopy procentowej, pomniejszając przy tym o odpisy z tytułu utraty wartości.

c. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych są utrzymywane głównie w celu zaspokojenia krótkoterminowego zapotrzebowania Spółki na środki pieniężne, a nie dla celów inwestycyjnych lub innych.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych obejmują środki pieniężne na rachunkach bankowych, środki pieniężne w kasie oraz płynne instrumenty, które mogą zostać w sposób natychmiastowy zamienione na środki pieniężne w znanej kwocie i które są przedmiotem nieznacznych zmian wartości.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Ujmowanie i wycena zobowiązań finansowych

a. Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz inne zobowiązania finansowe są początkowo ujmowane w wartości godziwej, a następnie są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są prezentowane w bilansie w pozycjach „Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (dlugo i krótkoterminowe) i „Zobowiązania z tytułu dostaw i usług”.

Koszty transakcji, bezpośrednio związane z nabyciem lub emisją zobowiązania finansowego, pomniejszają wartość bilansową tego zobowiązania, ponieważ w momencie początkowego ujęcia składnik zobowiązań ujmuje się w wartości godziwej kwot zapłaconych lub otrzymanych w zamian za zobowiązanie. Następnie koszty te są amortyzowane przez okres trwania zobowiązania, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dyskontuje oszacowany strumień przyszłych płatności pieniężnych dokonywanych przez oczekiwany okres do upływu terminu wymagalności instrumentu finansowego, a w uzasadnionych przypadkach do momentu następnej korekty oprocentowania, do wartości bilansowej netto zobowiązania finansowego. Wyliczenie obejmuje wszystkie opłaty i koszty płacone lub otrzymywane przez strony umowy.

Ujmowanie i wycena instrumentów pochodnych

Spółka używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka kursowego i ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są udzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane.

Instrumenty pochodne są wykazywane w bilansie i wyceniane w wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykorzystywane przez Spółkę nie są przedmiotem aktywnego rynku i ich wartość godziwa jest obliczana przy zastosowaniu standardowych modeli wyceny. Wartość godziwa jest obliczana na podstawie bieżącej wartości netto przyszłych przepływów pieniężnych związanych z tymi instrumentami finansowymi, kwotowanych rynkowych terminowych stóp procentowych, kwotowanych rynkowych terminowych kursów wymiany walut lub jeżeli kwotowane rynkowe terminowe kursy wymiany walut nie są dostępne, na podstawie kursów terminowych obliczanych w oparciu o bieżące kursy walutowe z wykorzystaniem metody parytetu stóp procentowych.

Z wyjątkiem zysków i strat na zabezpieczających instrumentach pochodnych (patrz poniżej), zyski i straty powstałe z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów finansowych klasyfikowanych jako aktywa lub zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat są ujmowane bezpośrednio w zysku/stracie okresu. Składnik odsetek powstający z wyceny instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu jest prezentowany jako koszt odsetkowy w ramach kosztów finansowych. Składnik różnic kursowych powstały z wyceny instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu, stanowiących zabezpieczenie ekonomiczne transakcji handlowych lub finansowych, jest prezentowany odpowiednio jako zysk / (strata) z tytułu różnic kursowych w ramach pozostałych przychodów / kosztów operacyjnych lub jako koszty finansowe, w zależności od treści danej transakcji. Składnik różnic kursowych powstały z wyceny pozostałych instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu jest prezentowany jako zysk / (strata) z tytułu różnic kursowych w ramach kosztów finansowych.

Spółka traktuje instrument pochodny jako pojedynczy element księgowy i prezentuje go jako krótkoterminowy lub długoterminowy w zależności od daty ostatnich przepływów pieniężnych, które mogą nastąpić w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego lub w okresie powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

a. Instrumenty zabezpieczające

Instrumenty pochodne mogą zostać zakwalifikowane jako instrumenty zabezpieczające wartość godziwą lub instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne.

Zabezpieczanie wartości godziwej

Zabezpieczenie wartości godziwej jest zabezpieczeniem przed zagrożeniem zmianami w wartości godziwej ujętego aktywa, zobowiązania lub wyodrębnionej jego części, które przypisać można do konkretnego rodzaju ryzyka – szczególnie ryzyka stopy procentowej lub ryzyka walutowego i które może wpłynąć na wykazywany zysk lub stratę netto,

Zabezpieczanie przepływów pieniężnych

Zabezpieczenie przepływów pieniężnych jest zabezpieczeniem przed zagrożeniem zmiennością przepływów pieniężnych, które można przypisać do konkretnego rodzaju ryzyka związanego z ujętym aktywem, zobowiązaniem lub wysoce prawdopodobną prognozowaną transakcją (taką jak przyszły zakup lub sprzedaż) oraz które może wpłynąć na wykazywany zysk lub stratę netto.

Rachunkowość zabezpieczeń

Powiązania zabezpieczające podlegają rachunkowości zabezpieczeń jeśli:

- w momencie ustanowienia transakcji zabezpieczającej formalnie wyznaczono oraz udokumentowano powiązanie zabezpieczające,
- w momencie ustanowienia transakcji zabezpieczającej oraz w okresach następnych oczekuje się, że zabezpieczenie będzie wysoce efektywne w kompensowaniu zmian wartości godziwej lub przepływów pieniężnych wynikających z zabezpieczanego ryzyka w okresie stosowania zabezpieczenia (tj. rzeczywista efektywność transakcji zabezpieczającej jest w przedziale 80-125 procent),
- w przypadku zabezpieczeń przepływów pieniężnych, planowana transakcja będąca przedmiotem zabezpieczenia, musi być wysoce prawdopodobna oraz musi podlegać zagrożeniu zmianami przepływów pieniężnych, które w rezultacie mogą wpływać na rachunek zysków i strat,
- efektywność zabezpieczenia można wiarygodnie ocenić, tj. wartość godziwa lub przepływy pieniężne związane z pozycją zabezpieczaną wynikające z zabezpieczanego ryzyka oraz wartość godziwa instrumentu zabezpieczającego, mogą być wiarygodnie wycenione,

- zabezpieczenie jest na bieżąco oceniane i stwierdza się jego wysoką efektywność we wszystkich okresach sprawozdawczych, na które zabezpieczenie zostało ustanowione.

Skutki zastosowania rachunkowości zabezpieczeń

Skutki zastosowania rachunkowości zabezpieczeń są następujące:

- dla zabezpieczeń wartości godziwej ujętego aktywa lub zobowiązania, zmiana wartości godziwej zabezpieczonej części aktywa lub zobowiązania, wynikająca z zabezpieczanego ryzyka, koryguje wartość bilansową tego aktywa lub zobowiązania. Zysk lub stratę z tytułu zmiany wartości godziwej pozycji zabezpieczonej ujmuje się w rachunku zysków i strat bieżącego okresu. Zysk lub strata ta podlega kompensacji z efektywną częścią zysku lub straty z tytułu przeszacowania instrumentu zabezpieczającego do wartości godziwej. Jeśli nieujęte uprawdopodobnione przyszłe zobowiązanie jest wyznaczone jako pozycja zabezpieczana, następujące kumulowane zmiany wartości godziwej uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania wynikające z zabezpieczanego ryzyka ujmuje się jako składnik aktywów lub zobowiązania, a powstające zyski lub straty ujmuje się w rachunku wyników. Początkowa wartość bilansowa składnika aktywów lub zobowiązania powstałego w wyniku wypełnienia przez jednostkę uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania, jest korygowana o skumulowane zmiany wartości godziwej uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania wynikające z zabezpieczanego ryzyka, które były ujęte w bilansie. Korekta wartości bilansowej zabezpieczanego instrumentu podlega amortyzacji, a dokonane odpisy ujmuje się w rachunku wyników. Amortyzacja rozpoczyna się od najwcześniejszej możliwej daty a nie od momentu, kiedy pozycja zabezpieczana przestała być korygowana o zmianę wartości godziwej, wynikającą z zabezpieczanego ryzyka. Korektę rozlicza się za pomocą efektywnej stopy procentowej przeliczonej na dzień rozpoczęcia amortyzacji,
- dla zabezpieczeń przepływów pieniężnych, część zysku lub straty na instrumencie zabezpieczającym, którą uznano za efektywne zabezpieczenie, ujmowana jest bezpośrednio w innych całkowitych dochodach, natomiast część zysku lub straty uznana za nieefektywne zabezpieczenie jest ujmowana w rachunku zysków i strat. Kwoty, które zostały ujęte bezpośrednio w innych całkowitych dochodach, są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym samym okresie albo w okresach, w których zabezpieczone transakcje wpływają na rachunek zysków i strat. W momencie, kiedy zabezpieczana transakcja skutkuje ujęciem niefinansowego składnika aktywów lub zobowiązań, zyski i straty odroczone uprzednio w innych całkowitych dochodach uwzględnia się w wartości początkowej danego składnika aktywów lub zobowiązań.

W przypadku, gdy instrument zabezpieczający lub powiązanie zabezpieczające ulega wygaśnięciu lub rozwiązaniu, lecz oczekuje się zrealizowania transakcji zabezpieczonej, skumulowane zyski lub straty związane z instrumentem zabezpieczającym odnoszone bezpośrednio na kapitał własny przez okres, w którym zabezpieczenie było efektywne, ujmuje się dalej w odrębnej pozycji w kapitale własnym, aż do momentu zajścia planowanej transakcji. Gdy realizacja transakcji zabezpieczonej nie jest prawdopodobna, skumulowany zysk lub strata wykazywane dotychczas w kapitale własnym odnoszone są bezpośrednio do rachunku zysków lub strat danego okresu.

Wyłączenie z bilansu aktywów i zobowiązań finansowych

a. Aktywa finansowe

Składnik aktywów finansowych (albo część składnika aktywów finansowych lub grupy podobnych aktywów finansowych) jest wyłączany z bilansu wówczas, gdy:

- prawa do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu tego składnika aktywów wygasły,
- Spółka zachowała prawo do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu tego składnika aktywów, ale jednocześnie zaciągnęła zobowiązanie do ich wypłaty w całości i bez znaczącej zwłoki na rzecz strony trzeciej,
- Spółka przeniosła swoje prawa do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu składnika aktywów na inny podmiot i albo (a) przeniosła na ten podmiot zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania tego aktywa, albo (b) ani nie przeniosła na inny podmiot, ani nie zatrzymała przy sobie zasadniczo całego ryzyka oraz wszystkich korzyści wynikających z posiadania aktywa, ale przekazała innemu podmiotowi kontrolę nad tym aktywem.

b. Zobowiązania finansowe

Zobowiązanie finansowe jest wyłączone z bilansu w momencie wypełnienia, umorzenia lub wygaśnięcia związanego z nim obowiązku.

W sytuacji, gdy zobowiązanie finansowe zostało zastąpione innym zobowiązaniem wobec tego samego wierzyciela zaciągniętym na znacząco odmiennych warunkach lub gdy warunki zobowiązania finansowego zostały znacząco zmienione, zastąpienie lub zmiana ujmowana jest jako wygaśnięcie pierwotnego zobowiązania finansowego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego, zaś różnica między wartością bilansową starego i nowego zobowiązania odnoszona jest na rachunek zysków i strat.

2. Zasady stosowane do 31 grudnia 2017 roku tj. zgodnie z MSR 39

Inne niż pochodne instrumenty finansowe obejmują inwestycje kapitałowe, dłużne papiery wartościowe, należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe należności, środki pieniężne i ich ekwiwalenty, kredyty i pożyczki oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania, oraz pochodne instrumenty finansowe.

Aktywa finansowe w Spółce obejmują aktywa dostępne do sprzedaży (udziały i akcje), pożyczki udzielone i należności własne oraz środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży (DDS) to niepochodne aktywa finansowe sklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub niezaliczone do: (a) pożyczek i należności, (b) utrzymywanych do terminu wymagalności (UTW), (c) wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy (WGPW). Zmiany wartości bilansowej pieniężnych aktywów finansowych DDS związane ze zmianami kursów wymiany walut, dochód odsetkowy obliczony metodą efektywnej stopy procentowej oraz

dywidendy z inwestycji kapitałowych DDS ujmuje się w wynik. Inne zmiany wartości bilansowych aktywów finansowych DDS ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach i kumuluje w pozycji kapitału z przeszacowania. W chwili zbycia inwestycji lub stwierdzenia jej utraty wartości skumulowany zysk lub strata uprzednio wykazywane w kapitale z przeszacowania inwestycji przenosi się na wynik. Wartość godziwą pieniężnych aktywów finansowych DDS denominowanych w walutach obcych określa się w tej walucie i przelicza po kursie spotowym obowiązującym na koniec okresu sprawozdawczego. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe ujmowane w wynik określa się na podstawie kosztu zamortyzowanego składnika aktywów pieniężnych. Inne dodatnie i ujemne różnice kursowe ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach. Inwestycje kapitałowe DDS nienotowane na aktywnym rynku, których wartości godziwej nie da się wiarygodnie wycenić oraz instrumenty pochodne powiązane z nimi i rozliczane w formie przekazania takich nienotowanych inwestycji kapitałowych, wycenia się po koszcie pomniejszonym o utratę wartości na koniec każdego okresu sprawozdawczego.

Zobowiązania finansowe obejmują zaciągnięte kredyty i pożyczki, inne rodzaje finansowania, kredyty na rachunkach bieżących, zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat, zabezpieczające instrumenty pochodne, zobowiązania handlowe, zobowiązania wobec dostawców środków trwałych.

Aktywa i zobowiązania finansowe są ujmowane i wyceniane zgodnie z MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”.

Zarząd klasyfikuje aktywa lub zobowiązania finansowe do odpowiedniej kategorii w momencie ich początkowego ujęcia.

Ujmowanie i wycena aktywów finansowych

W momencie początkowego ujęcia, aktywa finansowe są wyceniane w wartości godziwej powiększonej – w przypadku inwestycji, które nie są wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat – o koszty transakcji bezpośrednio do nich przyporządkowane.

a. Pożyczki udzielone i należności własne

Pożyczki udzielone i należności własne są aktywami finansowymi niebędącymi instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku. Obejmują one należności handlowe, pozostałe pożyczki i należności. Po początkowym ich ujęciu w wartości godziwej, powiększonej o bezpośrednie koszty transakcji, są one wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu efektywnej stopy procentowej. Należności krótkoterminowe o nieokreślonym oprocentowaniu wyceniane są w kwocie pierwotnie zafakturowanej, o ile zastosowanie dyskonta nie wpłynie w istotny sposób na uzyskany wynik.

Przepływy pieniężne z tytułu pożyczek udzielonych i należności własnych o zmiennym oprocentowaniu są okresowo poddawane wycenie, w celu uwzględnienia ewentualnych zmian w rynkowych stopach procentowych.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiekolwiek obiektywne przesłanki wskazujące na to, iż wartość pożyczek udzielonych lub należności własnych uległa obniżeniu. W przypadku wystąpienia takich przesłanek, ustalana jest wartość odzyskiwalna składnika aktywów. Jeżeli jest ona mniejsza niż wartość księgowa składnika aktywów, wówczas odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany w zysku/stracie okresu.

Należności handlowe, które są jednorodne i charakteryzują się podobnym ryzykiem kredytowym, są testowane na utratę wartości łącznie. Szacując przewidywane ryzyko kredytowe Spółka korzysta z danych historycznych w celu określenia zmniejszenia szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych z grupy aktywów, które mogą wystąpić po początkowym ujęciu tych aktywów w bilansie.

Obliczając wartość odzyskiwalną należności, które indywidualnie są znaczące i niejednorodne Spółka bierze pod uwagę znaczące trudności finansowe dłużnika lub prawdopodobieństwo upadłości albo reorganizacji finansowej dłużnika.

W przypadku utraty wartości, wartość bilansowa pożyczek udzielonych i należności własnych jest zmniejszana przy wykorzystaniu oddzielnego konta odpisów aktualizujących. Nieodzyskiwalne należności, na które był utworzony odpis aktualizujący, są spisywane poprzez wykorzystanie konta odpisów aktualizujących.

W przypadku gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe.

b. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych są utrzymywane głównie w celu zaspokojenia krótkoterminowego zapotrzebowania Spółki na środki pieniężne, a nie dla celów inwestycyjnych lub innych.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych obejmują środki pieniężne na rachunkach bankowych, środki pieniężne w kasie oraz płynne instrumenty, które mogą zostać w sposób natychmiastowy zamienione na środki pieniężne w znanej kwocie i które są przedmiotem nieznacznych zmian wartości.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Ujmowanie i wycena zobowiązań finansowych

a. Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz inne zobowiązania finansowe są początkowo ujmowane w wartości godziwej, a następnie są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu są prezentowane w bilansie w pozycjach „Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (długo i krótkoterminowe)” i „Zobowiązania z tytułu dostaw i usług”.

Koszty transakcji, bezpośrednio związane z nabyciem lub emisją zobowiązania finansowego, pomniejszają wartość bilansową tego zobowiązania, ponieważ w momencie początkowego ujęcia składnik zobowiązań ujmuje się w wartości godziwej kwot zapłaconych lub otrzymanych w zamian za zobowiązanie. Następnie koszty te są amortyzowane przez okres trwania zobowiązania, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

Efektywna stopa procentowa jest stopą, która dyskontuje oszacowany strumień przyszłych płatności pieniężnych dokonywanych przez oczekiwany okres do upływu terminu wymagalności instrumentu finansowego, a w uzasadnionych przypadkach do momentu następnej korekty oprocentowania, do wartości bilansowej netto zobowiązania finansowego. Wyczenie obejmuje wszystkie opłaty i koszty płacone lub otrzymywane przez strony umowy.

Ujmowanie i wycena instrumentów pochodnych

Spółka używa pochodnych instrumentów finansowych do zabezpieczenia ryzyka kursowego i ryzyka zmiany stóp procentowych. Wbudowane instrumenty pochodne są wydzielane z umowy zasadniczej i wykazywane oddzielnie, jeśli cechy ekonomiczne i ryzyka umowy zasadniczej i wbudowanego instrumentu pochodnego nie są blisko powiązane.

Instrumenty pochodne są wykazywane w bilansie i wyceniane w wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykorzystywane przez Spółkę nie są przedmiotem aktywnego rynku i ich wartość godziwa jest obliczana przy zastosowaniu standardowych modeli wyceny. Wartość godziwa jest obliczana na podstawie bieżącej wartości netto przyszłych przepływów pieniężnych związanych z tymi instrumentami finansowymi, kwotowanych rynkowych terminowych stóp procentowych, kwotowanych rynkowych terminowych kursów wymiany walut lub jeżeli kwotowane rynkowe terminowe kursy wymiany walut nie są dostępne, na podstawie kursów terminowych obliczanych w oparciu o bieżące kursy walutowe z wykorzystaniem metody parytetu stóp procentowych.

Z wyjątkiem zysków i strat na zabezpieczających instrumentach pochodnych (patrz poniżej), zyski i straty powstałe z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów finansowych klasyfikowanych jako aktywa lub zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez rachunek zysków i strat są ujmowane bezpośrednio w zysku/stracie okresu. Składnik odsetek powstający z wyceny instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu jest prezentowany jako koszt odsetkowy w ramach kosztów finansowych. Składnik różnic kursowych powstały z wyceny instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu, stanowiących zabezpieczenie ekonomiczne transakcji handlowych lub finansowych, jest prezentowany odpowiednio jako zysk / (strata) z tytułu różnic kursowych w ramach pozostałych przychodów / kosztów operacyjnych lub jako koszty finansowe, w zależności od treści danej transakcji. Składnik różnic kursowych powstały z wyceny pozostałych instrumentów pochodnych przeznaczonych do obrotu jest prezentowany jako zysk / (strata) z tytułu różnic kursowych w ramach kosztów finansowych.

Spółka traktuje instrument pochodny jako pojedynczy element księgowy i prezentuje go jako krótkoterminowy lub długoterminowy w zależności od daty ostatnich przepływów pieniężnych, które mogą nastąpić w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego lub w okresie powyżej 12 miesięcy od dnia bilansowego.

a. Instrumenty zabezpieczające

Instrumenty pochodne mogą zostać zakwalifikowane jako instrumenty zabezpieczające wartość godziwą lub instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne.

Zabezpieczanie wartości godziwej

Zabezpieczenie wartości godziwej jest zabezpieczeniem przed zagrożeniem zmianami w wartości godziwej ujętego aktywa, zobowiązania lub wyodrębnionej jego części, które przypisać można do konkretnego rodzaju ryzyka – szczególnie ryzyka stopy procentowej lub ryzyka walutowego i które może wpłynąć na wykazywany zysk lub stratę netto,

Zabezpieczanie przepływów pieniężnych

Zabezpieczenie przepływów pieniężnych jest zabezpieczeniem przed zagrożeniem zmiennością przepływów pieniężnych, które można przypisać do konkretnego rodzaju ryzyka związanego z ujętym aktywem, zobowiązaniem lub wysoce prawdopodobną prognozowaną transakcją (taką jak przyszły zakup lub sprzedaż) oraz które może wpłynąć na wykazywany zysk lub stratę netto.

Rachunkowość zabezpieczeń

Powiązania zabezpieczające podlegają rachunkowości zabezpieczeń jeśli:

- w momencie ustanowienia transakcji zabezpieczającej formalnie wyznaczono oraz udokumentowano powiązanie zabezpieczające,
- w momencie ustanowienia transakcji zabezpieczającej oraz w okresach następnym oczekuje się, że zabezpieczenie będzie wysoce efektywne w kompensowaniu zmian wartości godziwej lub przepływów pieniężnych wynikających z zabezpieczanego ryzyka w okresie stosowania zabezpieczenia (tj. rzeczywista efektywność transakcji zabezpieczającej jest w przedziale 80-125 procent),
- w przypadku zabezpieczeń przepływów pieniężnych, planowana transakcja będąca przedmiotem zabezpieczenia, musi być wysoce prawdopodobna oraz musi podlegać zagrożeniu zmianami przepływów pieniężnych, które w rezultacie mogą wpływać na rachunek zysków i strat,
- efektywność zabezpieczenia można wiarygodnie ocenić, tj. wartość godziwa lub przepływy pieniężne związane z pozycją zabezpieczaną wynikające z zabezpieczanego ryzyka oraz wartość godziwa instrumentu zabezpieczającego, mogą być wiarygodnie wycenione,
- zabezpieczenie jest na bieżąco oceniane i stwierdza się jego wysoką efektywność we wszystkich okresach sprawozdawczych, na które zabezpieczenie zostało ustanowione.

Skutki zastosowania rachunkowości zabezpieczeń

Skutki zastosowania rachunkowości zabezpieczeń są następujące:

- dla zabezpieczeń wartości godziwej ujętego aktywa lub zobowiązania, zmiana wartości godziwej zabezpieczonej części aktywa lub zobowiązania, wynikająca z zabezpieczanego ryzyka, koryguje wartość bilansową tego aktywa lub zobowiązania. Zysk lub stratę z tytułu zmiany wartości godziwej pozycji zabezpieczanej ujmuje się w rachunku zysków i strat bieżącego okresu. Zysk lub strata ta podlega kompensacji z efektywną częścią zysku lub straty z tytułu przeszacowania instrumentu zabezpieczającego do wartości godziwej. Jeśli nieujęte uprawdopodobnione przyszłe zobowiązanie jest wyznaczone jako pozycja zabezpieczana, następujące kumulowane zmiany wartości godziwej uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania wynikające z zabezpieczanego ryzyka ujmuje się jako składnik aktywów lub zobowiązania, a powstające zyski lub straty ujmuje się w rachunku wyników. Początkowa wartość bilansowa składnika aktywów lub zobowiązania powstałego w wyniku wypełnienia przez jednostkę uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania, jest korygowana o skumulowane zmiany wartości godziwej uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania wynikające z zabezpieczanego ryzyka, które były ujęte w bilansie. Korekta wartości bilansowej zabezpieczanego instrumentu podlega amortyzacji, a dokonane odpisy ujmuje się w rachunku wyników. Amortyzacja rozpoczyna się od najwcześniejszej możliwej daty a nie od momentu, kiedy pozycja zabezpieczana przestała być korygowana o zmianę wartości godziwej, wynikającą z zabezpieczanego ryzyka. Korektę rozlicza się za pomocą efektywnej stopy procentowej przeliczonej na dzień rozpoczęcia amortyzacji,
- dla zabezpieczeń przepływów pieniężnych, część zysku lub straty na instrumencie zabezpieczającym, którą uznano za efektywne zabezpieczenie, ujmowana jest bezpośrednio w innych całkowitych dochodach, natomiast część zysku lub straty uznana za nieefektywne zabezpieczenie jest ujmowana w rachunku zysków i strat. Kwoty, które zostały ujęte bezpośrednio w innych całkowitych dochodach, są ujmowane w rachunku zysków i strat w tym samym okresie albo w okresach, w których zabezpieczone transakcje wpływają na rachunek zysków i strat. W momencie, kiedy zabezpieczana transakcja skutkuje ujęciem niefinansowego składnika aktywów lub zobowiązań, zyski i straty odroczone uprzednio w innych całkowitych dochodach uwzględnia się w wartości początkowej danego składnika aktywów lub zobowiązań.

W przypadku, gdy instrument zabezpieczający lub powiązanie zabezpieczające ulega wygaśnięciu lub rozwiązaniu, lecz oczekuje się zrealizowania transakcji zabezpieczanej, skumulowane zyski lub straty związane z instrumentem zabezpieczającym odnoszone bezpośrednio na kapitał własny przez okres, w którym zabezpieczenie było efektywne, ujmuje się dalej w odrębnej pozycji w kapitale własnym, aż do momentu zajścia planowanej transakcji. Gdy realizacja transakcji zabezpieczanej nie jest prawdopodobna, skumulowany zysk lub strata wykazywane dotychczas w kapitale własnym odnoszone są bezpośrednio do rachunku zysków lub strat danego okresu.

Wyłączenie z bilansu aktywów i zobowiązań finansowych

a. Aktywa finansowe

Składnik aktywów finansowych (albo część składnika aktywów finansowych lub grupy podobnych aktywów finansowych) jest wyłączany z bilansu wówczas, gdy:

- prawa do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu tego składnika aktywów wygasły,
- Spółka zachowała prawo do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu tego składnika aktywów, ale jednocześnie zaciągnęła zobowiązanie do ich wypłaty w całości i bez znaczącej zwłoki na rzecz strony trzeciej,
- Spółka przeniosła swoje prawa do uzyskiwania przepływów pieniężnych z tytułu składnika aktywów na inny podmiot i albo (a) przeniosła na ten podmiot zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania tego aktywa, albo (b) ani nie przeniosła na inny podmiot, ani nie zatrzymała przy sobie zasadniczo całego ryzyka oraz wszystkich pożytków wynikających z posiadania aktywa, ale przekazała innemu podmiotowi kontrolę nad tym aktywem.

b. Zobowiązania finansowe

Zobowiązanie finansowe jest wyłączane z bilansu w momencie wypełnienia, umorzenia lub wygaśnięcia związanego z nim obowiązku.

W sytuacji, gdy zobowiązanie finansowe zostało zastąpione innym zobowiązaniem wobec tego samego wierzyciela zaciągniętym na znacząco odmiennych warunkach lub gdy warunki zobowiązania finansowego zostały znacząco zmienione, zastąpienie lub zmiana ujmowane jest jako wygaśnięcie pierwotnego zobowiązania finansowego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego, zaś różnica między wartością bilansową starego i nowego zobowiązania odnoszona jest na rachunek zysków i strat.

Kapitał podstawowy

Kapitał podstawowy w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym jednostki dominującej. Zadeklarowane, lecz niewniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wkłady na poczet kapitału – jako wielkość ujemną. Akcje własne ujmuje się jako odrębną kategorię kapitału własnego ze znakiem ujemnym.

Zysk netto na jedną akcję

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto Grupy oraz zysku netto przypadającego akcjonariuszom jednostki dominującej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Rezerwy

Grupa tworzy rezerwy wówczas, gdy ciąży na niej istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Grupa spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w zysku lub stracie po pomniejszeniu o wszelkie zwroty.

Utworzone rezerwy zalicza się odpowiednio do kosztów operacyjnych, pozostałych kosztów operacyjnych, kosztów finansowych, zależnie od okoliczności, z którymi przyszłe zobowiązania się wiążą.

Jeżeli skutek zmiany wartości pieniądza w czasie jest istotny, kwota rezerwy odpowiada bieżącej wartości nakładów, które, jak się oczekuje, będą niezbędne do wypełnienia tego obowiązku. Stopę dyskontową ustala się przed opodatkowaniem, czyli odzwierciedla ona bieżącą ocenę rynku odnośnie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko związane konkretnie z danym składnikiem zobowiązań. Stopy dyskontowej nie obciąża ryzyko, o które skorygowano szacunki przyszłych przepływów pieniężnych. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

W szczególności Grupa utworzyła następujące tytuły rezerw:

Rezerwy na świadczenia pracownicze po okresie zatrudnienia

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy spółek Grupy mają prawo do następujących świadczeń:

- odpraw emerytalno-rentowych – wypłacanych jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę/rentę,

Wartość bieżąca tych zobowiązań na każdy dzień bilansowy jest obliczana przez niezależnego aktuarusza. Naliczone zobowiązania są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane, z uwzględnieniem rotacji zatrudnienia i dotyczą okresu do dnia bilansowego. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są o dane historyczne. Stopę dyskontową otrzymuje się na podstawie rynkowej stopy zwrotu z obligacji Skarbu Państwa na dzień bilansowy. Zobowiązanie z tytułu odpraw emerytalnych ujmowane jest proporcjonalnie do przewidywanego okresu świadczenia pracy przez danego pracownika.

Czynności procesowe

Rezerwa na roszczenia przeciwko Spółce (czynności procesowe) jest tworzona, gdy w związku z toczącym się sporem sądowym lub pozasądowym istnieje prawdopodobieństwo powstania zobowiązania na skutek niekorzystnego dla Spółki rozstrzygnięcia sądu lub innego właściwego organu. Przy tworzeniu rezerwy uwzględnia się zarówno przyszłe zobowiązanie, łącznie z ewentualnymi odsetkami, jak i koszty prowadzenia procesu.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania z tytułu podatku od towarów i usług, inne zobowiązania o charakterze publicznoprawnym (z wyjątkiem zobowiązań z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych ujmowanego w odrębnej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej), nadwyżkę zobowiązań nad aktywami ZFŚS oraz zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek, które będą rozliczone poprzez dostawę towarów, usług lub środków trwałych. Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Jako rozliczenia międzyokresowe przychodów ujmowane są w szczególności nieodpłatnie otrzymane środki trwałe.

Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych

Ustawa z dnia 4 marca 1994 r. o zakładowym funduszu świadczeń socjalnych z późniejszymi zmianami stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych („Fundusz”) tworzą pracodawcy zatrudniający powyżej 20 pracowników na pełne etaty. Jednostki wchodzące w skład Grupy skompensowały aktywa Funduszu ze swoimi zobowiązaniami wobec Funduszu, ponieważ aktywa te nie stanowią oddzielnych aktywów Grupy. Grupy tworzą taki fundusz i dokonują okresowych odpisów. Celem Funduszu jest subsydiowanie działalności socjalnej Grupy, pożyczek udzielonych jej pracownikom oraz pozostałych kosztów socjalnych.

Zobowiązania i należności warunkowe

Przez zobowiązania warunkowe rozumie się obowiązek wykonania świadczenia, którego powstanie jest uzależnione od zaistnienia określonych zdarzeń. Zobowiązania warunkowe, których prawdopodobieństwo nie jest wyższe niż 50%, nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba, że prawdopodobieństwo wypływu środków uosabiających straty ekonomiczne jest znikome. W przypadku oceny prawdopodobieństwa na powyżej 50%, zobowiązanie zostaje ujęte w pasywach bilansu.

Spółka jest stroną spraw spornych, których prawdopodobieństwo realizacji zobowiązań warunkowych ocenione jest jako znikome.

Należności warunkowe nie są wykazywane w bilansie, jednakże ujawnia się informację o należności warunkowej, jeżeli wpływ środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest prawdopodobny.

Rachunek przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią.

9. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

W procesie stosowania polityki rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa, który wpływa na wielkości wykazywane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, w tym w dodatkowych notach objaśniających. Założenia tych szacunków opierają się na najlepszej wiedzy Zarządu odnośnie bieżących i przyszłych działań i zdarzeń w poszczególnych obszarach.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

9.1. Niepewność szacunków

Poniżej przedstawiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz inne podstawy szacunku niepewności na dzień bilansowy, mające znaczący wpływ na ryzyko istotnych korekt wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w następnym roku obrotowym.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego są wyceniane przy zastosowaniu stawek podatkowych, które będą stosowane na moment przewidywanego zrealizowania składnika aktywów, przyjmując za podstawę przepisy podatkowe, które obowiązywały na dzień bilansowy. Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego, bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Okresy ekonomicznego użytkowania rzeczowych aktywów trwałych

Wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych oraz szacunków dotyczących wartości rezydualnej środków trwałych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków. W przypadku, gdy okres korzystania ze składnika aktywów wynika z tytułów umownych okres użytkowania odpowiada okresowi wynikającemu z tych tytułów umownych. W sytuacji, gdy szacowany okres użytkowania jest krótszy niż okres wynikający z tytułów umownych przyjmuje się szacowany okres użytkowania. W przypadku zmiany długości okresu użytkowania o +/- 50% w stosunku do stawek przyjętych przez Spółkę w roku 2019, dla składników majątkowych podlegających amortyzacji, z grupy urządzenia techniczne i maszyny, wpływ zmiany na wynik finansowy wyniósłby odpowiednio: zmniejszenie/zwiększenie kosztów amortyzacji o ok. 3,1 mln zł lub (w 2018 roku odpowiednio: zmniejszenie/zwiększenie kosztów amortyzacji o ok. 3,1 mln zł).

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, Spółka dokonała korekty okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych. W wyniku zmiany okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych amortyzacja, a tym samym wynik brutto Spółki, uległ zwiększeniu o kwotę 9,5 mln zł.

Wartość godziwa instrumentów finansowych

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wycenia się, wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy wyborze odpowiednich metod i założeń Grupa kieruje się profesjonalnym osądem.

Zarząd dokonuje osądu wybierając odpowiednią metodę wyceny instrumentów finansowych nienotowanych na aktywnym rynku. Stosuje się metody wyceny stosowane powszechnie przez praktyków rynkowych. Instrumenty finansowe wycenia się przy użyciu zdyskontowanych przepływów pieniężnych w oparciu o założenia potwierdzone, na ile to możliwe, dającymi się zaobserwować cenami czy stopami rynkowymi. Szczegóły dotyczące zastosowanych założeń i wyników analizy wrażliwości tych założeń przedstawiono w notcie 30.

Odpisy aktualizujące wartość należności oraz zapasów

Na dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności, grupy należności oraz zapasów. Jeżeli wartość możliwa do odzyskania składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej, dana jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych. Wartość odpisów należności oraz zapasów przedstawiono odpowiednio w notkach 30.3 oraz 17.

Subiektywna ocena

W przypadku, gdy dana transakcja nie jest uregulowana w żadnym standardzie bądź interpretacji, Zarząd, kierując się subiektywną oceną, określa i stosuje polityki rachunkowości, które zapewnią, iż Sprawozdanie Finansowe będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Spółki, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne,
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji,

- obiektywne,
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny,
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Utrata rzeczowych wartości aktywów

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy, czy istnieją przesłanki utraty wartości aktywów niefinansowych. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga ustalenia stopy dyskontowej do zastosowania w celu obliczenia bieżącej wartości tych przepływów.

Ustalanie utraty wartości

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje przeglądu wartości bilansowych posiadanego majątku trwałego i wartości niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależne od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Grupy alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne lub do najmniejszych grup jednostek generujących takie przepływy, dla których można wyznaczyć wiarygodne i jednolite podstawy alokacji. Za potencjalną oznakę utraty wartości w przypadku Grupy, uważa się fakt poniesienia straty operacyjnej przez Grupę w roku obrotowym. W takim przypadku ustalana jest zdyskontowana suma przyszłych korzyści ekonomicznych, które przyniesie Grupa. Ewentualna utrata wartości jest ustalana w oparciu o zdyskontowaną wartość strumieni pieniężnych z działalności podstawowej z uwzględnieniem wartości rezydualnej.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta po opodatkowaniu uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne), wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła.

Jeśli strata z tytułu utraty wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub jednostki generującej przepływy pieniężne) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nieprzekraczającej jednak wartości bilansowej tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby w poprzednich latach nie ujęto straty z tytułu utraty wartości składnika aktywów jednostki generującej przepływy pieniężne. Odwrócenie straty z tytułu utraty wartości ujmuje się w niezwłocznie w zysku/stracie okresu.

Testy na utratę wartości aktywów

Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa przeprowadziła testy pod kątem utraty wartości aktywów Grupy. Wartość odzyskiwalna ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest oparta na kalkulacji wartości użytkowej. Kalkulacja ta wykorzystuje przewidywane przepływy pieniężne, oszacowane na podstawie historycznych wyników oraz oczekiwań odnośnie rozwoju rynku w przyszłości, zawartych w biznesplanie.

Przewidywane przepływy pieniężne dla ośrodka wypracowującego środki pieniężne opracowane zostały na podstawie założeń wynikających z historycznych doświadczeń skorygowanych do realizowanych planów oraz podjętych działań wraz z korektą o wiążące zobowiązania oraz szacunki co do konsekwencji zmian zachowań konsumentów.

Testy na utratę wartości zrealizowano na podstawie następujących założeń:

ZAŁOŻENIA	31.12.2019	31.12.2018
Stopa dyskontowa po opodatkowaniu	6,66%	8,59%
Budżetowa średnia marża EBITDA w latach prognozy 2020-2024	16%	10%
Rezydualna stopa wzrostu	1,0%	1,5%

Przewidywane przepływy pieniężne analizowane są w perspektywie 5-letniego planu rozwoju Grupy testowanego ośrodka wypracowującego środki pieniężne oraz na podstawie wartości rezydualnej w ostatnim okresie. Długość tego okresu (4 lat) wynika przede wszystkim z długoterminowego charakteru realizacji aktywów oraz długoterminowej natury inwestycji w branży budowlanej. Rezydualna stopa wzrostu została oszacowana na poziomie 1,0%. Budżetowa marża EBITDA liczona jest na podstawie najaktualniejszych prognoz i planów finansowych dot. ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne i bierze pod uwagę wszystkie czynniki wpływające na jego poziom. W efekcie przeprowadzenie testu z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2019 roku nie skutkowało rozpoznaniem odpisu.

Zarząd przeprowadził analizę wrażliwości modelu testu na utratę wartości, w celu określenia czy możliwe jest wystąpienie teoretycznej utraty wartości w przypadku zmian kluczowych parametrów przyjętych w analizie. W przypadku gdyby przyjęta na potrzeby testu z tytułu utraty wartości dla ośrodka generującego przepływy pieniężne średnia marża EBITDA uległa zmniejszeniu o 1,0 p.p., nie skutkowało to ewentualnym rozpoznaniem odpisu z tytułu utraty wartości. Gdyby stopa dyskontowa uległa zwiększeniu o 1,0 p.p., nie skutkowało to ewentualnym rozpoznaniem odpisu z tytułu utraty wartości.

W ocenie Zarządu scenariusz ten jest odległy, ponieważ bieżąca analiza bazuje na prognozach przyjętych z dużym poziomem ostrożności. Zakładane w modelu plany rozwojowe wiążą się z ponoszeniem kosztów nowych rzeczowych aktywów i innych wydatków inwestycyjnych. Analizy Grupy pokazują, że ograniczenie tych planów i koncentracja na polepszeniu efektu skali oraz optymalizacji procesów wyraźnie zredukują ryzyko utraty wartości.

10. Zmiana szacunków

W okresie 12 miesięcy 2018 roku nie nastąpiły istotne zmiany w zakresie zagadnień, wobec których zastosowanie miał profesjonalny osąd kierownictwa.

W okresie 12 miesięcy 2018 roku nie nastąpiły istotne zmiany w zakresie pozycji, które obciążone są istotną niepewnością zmiany szacunków w okresie najbliższych 12 miesięcy.

11. Korekta błędów poprzednich okresów oraz zmiany zasad rachunkowości

Sprawozdanie finansowe za bieżący i poprzedni rok obrotowy sporządzono stosując identyczne zasady (politykę) rachunkowości, za wyjątkiem skutków wdrożenia MSSF 16.

12. Przychody i koszty

12.1. Działalność zaniechana

W ciągu 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku, jak i w ciągu 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 roku w Grupie nie wystąpiła działalność zaniechana.

12.2. Przychody ze sprzedaży

Począwszy od 1 stycznia 2018 roku Grupa stosuje MSSF 15. W wyniku wdrożenia MSSF 15 na dzień 1 stycznia 2018 roku Grupa nie zidentyfikowała żadnych umów z poprzednich okresów, które były aktywem i zobowiązaniem z tytułu umów na ten dzień, w związku z czym nie dokonywano korekty poprzez zyski zatrzymane.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku nie wystąpiły aktywa ani zobowiązania z tytułu umów.

MSSF 15 ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Wdrażając MSSF 15 zastosowano model bez korygowania bilansu otwarcia, gdyż wpływ niezakończonych umów nie był istotny.

Zgodnie z powyższym standardem przychody ujmowane są w kwocie wynagrodzenia, które przysługuje jednostce w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Umowy sprzedaży klasyfikowane są do jednej z trzech grup umów:

1. Umowa o współpracy z Autoryzowanym Punktem Sprzedaży (APS)
2. Umowa dystrybucyjna
3. Zamówienie na przechowanie towaru

Analiza zapisów ww. umów nie spowodowała konieczności rozpoznania dodatkowych aktywów ani zobowiązań z tytułu umów z klientami na dzień wdrożenia MSSF 15.

Zobowiązania do wykonania świadczeń	Wynagrodzenie	Przypisanie ceny transakcyjnej i ujęcie
<p>Umowa o współpracy APS</p> <p>W ramach umowy klient nabywa od Grupy produkty, a następnie zobowiązuje się do ich odsprzedaży do strony trzeciej – odbiorcy końcowego. Klient zobowiązuje się w umowie do dokonywania zakupu produktów od Grupy w łącznej rocznej kwocie i asortymencie produktów. Klient zobowiązuje się do zbycia do odbiorców końcowych całości produktów nabytych od Grupy i w prowadzonym przez siebie APS Platinum; niesprzedana część produktów (jeśli wystąpi) nie podlega zwrotowi do Grupy. Klient prowadzi działalność we własnym imieniu i na własny rachunek, jednakże z wykorzystaniem znaków towarowych i know-how należących do Grupy oraz zgodnie z wytycznymi przekazanymi przez Grupę.</p>	<p>Cena transakcyjna ustalana jest w oparciu o ustalony między stronami cennik produktów, z ewentualnym uwzględnieniem następujących elementów wynagrodzenia zmiennego – rabatów oraz kar umownych za niedostarczone/nieodebrane w danym roku uzgodnione roczne ilości produktu. W ramach umowy, usługi transportu może dokonywać klient lub Grupa. W przypadku, gdy to Grupa jest odpowiedzialna za transport, korzysta ona zawsze z usług strony trzeciej.</p>	<p>Przychód z tytułu sprzedaży produktów, jak również przychód z tytułu świadczonej usługi transportowej podlega rozpoznaniu w momencie przeniesienia kontroli nad produktami na rzecz klienta zgodnie z uzgodnionymi zasadami Incoterms dostawy (tj. najczęściej z chwilą wydania z magazynu).</p>
<p>Umowa dystrybucyjna</p> <p>W ramach umowy klient dokonuje zakupów różnego rodzaju produktów oferowanych przez Grupę, a Grupa zobowiązuje się sprzedawać je klientowi. W umowie występują następujące zobowiązania do wykonania świadczenia, które nie są traktowane odrębnie: (1) sprzedaż produktów oraz (2) ewentualna świadczona przez Grupę usługa transportu produktów z magazynu Grupy do klienta.</p>	<p>Klient dokonuje zakupów od Grupy według cennika – wzajemnie uzgodnionych cen, określonych w umowie zasadniczej. W ramach umowy dostawy towarów wykonywana jest przez Grupę usługa transportu, przy czym opłaty za transport wliczone zostały w ceny towarów w ramach cennika. W przypadku, gdy to Grupa jest odpowiedzialna za transport, korzysta ona zawsze z usług strony trzeciej. Zgodnie z umową klient obciążony jest stałą opłatą za transport w sytuacjach, gdy zamówienie nie przekroczy określonego w umowie minimum wartościowego. Ponieważ dodatkowa opłata nie wiąże się z żadnym</p>	<p>Przychód z tytułu sprzedaży produktów, jak również przychód z tytułu świadczonej usługi transportowej, podlega rozpoznaniu w momencie przeniesienia kontroli nad produktami na rzecz klienta zgodnie z uzgodnionymi zasadami Incoterms dostawy (tj. najczęściej z chwilą wydania z magazynu). Koszty usługi transportowej są prezentowane w kosztach sprzedaży ponieważ nie dotyczą odrębnego obowiązku świadczenia.</p>

dodatkowym zobowiązaniem do wykonania świadczenia, ewentualna opłata podlegać będzie alokacji pomiędzy wszystkie zidentyfikowane w ramach umowy zobowiązania do wykonania świadczenia w ramach danego zamówienia.

Zamówienie na przechowanie towaru

W ramach umowy klient składa Spółce zamówienie na wykonanie usługi magazynowania i przechowania produktów na dany okres. Spółka zobowiązana jest zachować produkty w stanie nie pogorszonym, przy czym nie odpowiada za ubytki bądź uszkodzenia w produktach, które zaistniałyby gdyby produkty znajdowały się w posiadaniu klienta i przechowywane były w identycznych warunkach (tj. na strzeżonym, niezadaszonym placu magazynowym), w szczególności wynikiem z czynników atmosferycznych. Przechowywaniu podlegają produkty sprzedane przez Spółkę na rzecz klienta. Klient jest zobowiązany do odbioru całości produktów w nieprzekraczalnym terminie określonym w umowie.

Grupie przysługuje za każdy rozpoczęty miesiąc przechowania wynagrodzenie zależne od rodzaju produktu („Premium”, „TOP Premium” lub „Standard”), za każdą rozpoczętą paletę produktów (lub inne pełne opakowanie jednostkowe).

Warunki Incoterms sprzedaży to EXW. Zgodnie z umową, Libet nie jest upoważniony do korzystania z przedmiotu przechowywania, jak również oddania do korzystania osobom trzecim. Klient natomiast w okresie przechowywania ma prawo do swobodnego rozporządzania produktami i ich odbioru najpóźniej do określonego w umowie dnia.

Spółka rozpoznaje przychód w momencie przekazania towaru do klienta w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez jednostkę w zamian za przekazanie tych dóbr i usług. Aktywa finansowe rozpoznawane są w dacie transakcji.

Analiza przychodów ze sprzedaży Grupy za bieżący oraz poprzedni rok dla działalności kontynuowanej przedstawia się następująco:

Działalność kontynuowana	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Przychody ze sprzedaży wyrobów	177 045	154 135
Przychody ze sprzedaży towarów	22 922	23 756
RAZEM	199 967	177 891

Przychody ze sprzedaży w przeważającej większości realizowane są na terenie kraju.

Działalność Grupy na terenie Polski nie wykazuje istotnego regionalnego zróżnicowania. W związku z powyższym Grupa nie wykazuje danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych.

Również ze względu na fakt, że działalność Grupy Kapitałowej z punktu widzenia rodzaju sprzedawanych produktów i towarów jest jednolita, w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym nie wykazuje się danych finansowych dotyczących segmentów operacyjnych ze względu na rodzaj sprzedawanych produktów lub towarów.

12.3. Informacje o wiodących klientach

W 2019 roku jeden z odbiorców miał udział w sprzedaży powyżej 10%, tj 11,1%

12.4. Przychody finansowe

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Przychody z tytułu instrumentów finansowych, w tym:		
Przychody odsetkowe	2	0
Otrzymane odsetki od należności z tytułu dostaw i usług	84	91
Razem przychody finansowe	86	91

Do przychodów finansowych klasyfikowane są przychody z tytułu otrzymanych dywidend, odsetki od działalności lokacyjnej i inwestycyjnej w różnego rodzaju formy instrumentów finansowych. Do działalności finansowej zaliczane są także zyski z tytułu różnic kursowych, powstałe w wyniku działalności finansowej Grupy.

12.5. Koszty finansowe

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Koszty z tytułu instrumentów finansowych, w tym:	(7 001)	(5 277)
Koszty odsetkowe - kredyty bankowe	(3 600)	(4 597)
Koszty odsetkowe - leasing finansowy	(2 505)	(293)
nieefektywna część IRS	(101)	435
Różnice kursowe	32	(132)
Prowizje od kredytów bankowych	(784)	(690)
Pozostałe	(42)	0
Minus: kwoty ujęte w kosztach aktywów spełniających warunki kapitalizacji	0	0
Pozostałe koszty finansowe:	(2 206)	(2 840)
Odsetki od zobowiązań	(1 602)	(262)
Odsetki od faktoringu	(477)	(1 455)
Strata na sprzedaży wierzytelności	0	(890)
Pozostałe	(128)	(233)
Razem koszty finansowe	(9 207)	(8 117)

Do kosztów finansowych klasyfikowane są koszty z tytułu wykorzystywania zewnętrznych źródeł finansowania, odsetki płatne z tytułu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz inne koszty finansowe. Do działalności finansowej zaliczane są także straty z tytułu różnic kursowych powstałe w wyniku działalności finansowej Grupy.

12.6. Pozostałe przychody operacyjne

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Zysk ze zbycia aktywów:	15 473	140
Zysk ze sprzedaży majątku trwałego	15 473	140
Rozwiązane rezerwy:	0	0
Spory sądowe	0	0
Rozwiązanie odpisów aktualizujących zapasy	504	0
Dotacje	148	14
Pozostałe przychody operacyjne:	1 575	922
Odszkodowania od ubezpieczycieli	191	365
Sprzedaż wierzytelności	805	0
Spisane zobowiązania	323	362
Pozostałe	255	195
Razem pozostałe przychody operacyjne	17 699	1 076

Do pozostałych przychodów operacyjnych klasyfikowane są przychody i zyski niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Do tej kategorii zaliczane są otrzymane dotacje, zyski z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, otrzymane odszkodowania związane ze zwrotem kosztów sądowych, nadpłaconych zobowiązań podatkowych, za wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych oraz otrzymane odszkodowania z tytułu strat w majątku Grupy, który objęty był ubezpieczeniem.

Do pozostałych przychodów operacyjnych zaliczane są także odwrócenia odpisów aktualizujących wartość należności.

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Odwrocenie odpisów aktualizujących wartość należności handlowych i pozostałych należności	0	0
12.7. Pozostałe koszty operacyjne		
	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Straty ze zbycia aktywów:	0	0
Strata z likwidacji majątku trwałego	0	0
Utworzenie odpisów aktualizujących wartość należności handlowych i pozostałych należności	(1 460)	(2 889)
Utworzenie odpisów aktualizujących wartość zapasów	(402)	0
Pozostałe koszty operacyjne:	(1 026)	(492)
Wypłacone odszkodowania	0	0
Koszt sprzedanych wierzytelności	0	0
Rezerwy bilansowe	0	0
Zapłacone koszty sądowe i egzekucyjne	(940)	(492)
Zaniechane inwestycje	0	0
Pozostałe	(86)	0
Razem pozostałe koszty operacyjne	(2 889)	(3 381)

Do pozostałych kosztów operacyjnych zaliczane są koszty i straty niezwiązane w sposób bezpośredni z działalnością operacyjną Grupy. Kategoria ta obejmuje straty na sprzedaży składników rzeczowego majątku trwałego, przekazane darowizny tak w formie rzeczowej jak i pieniężnej na rzecz innych jednostek, w tym jednostek pożytku publicznego oraz skutki wynikające z gwarancji i poręczeń udzielonych na rzecz innych podmiotów.

Do pozostałych kosztów operacyjnych zaliczane są także koszty odpisów aktualizujących wartość należności oraz środków trwałych.

12.8. Koszty według rodzaju

Koszty według rodzaju	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych	(17 692)	(12 368)
Zużycie materiałów i energii	(105 412)	(75 261)
Usługi obce	(21 433)	(31 375)
Koszty świadczeń pracowniczych	(28 949)	(33 617)
Podatki i opłaty	(3 978)	(4 536)
Pozostałe koszty	(2 903)	(4 464)
Razem koszty według rodzaju	(180 366)	(161 620)
Zmiana stanu zapasów i rozliczeń międzyokresowych	12 103	(14 297)
Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby	128	(3 218)
Koszty sprzedaży	17 452	23 784
Koszty ogólnego zarządu	16 411	17 247
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	(21 406)	(22 384)
Koszt własny sprzedaży	(155 681)	(160 488)

12.9. Koszty świadczeń pracowniczych

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Wynagrodzenia	(23 831)	(27 680)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(4 352)	(4 911)
Utworzenie/rozwiązanie rezerwy na niewykorzystane urlopy	(6)	(11)
Utworzenie/rozwiązanie rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne - programy określonych świadczeń	7	(54)
Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych	(442)	(549)
Pozostałe świadczenia pracownicze	(324)	(411)
Koszty świadczeń pracowniczych	(28 949)	(33 617)

13. Podatek dochodowy dotyczący działalności kontynuowanej

13.1. Podatek dochodowy ujęty w zyskach/stratach okresu

Główne składniki obciążenia podatkowego za rok zakończony 31 grudnia 2019 oraz za rok zakończony 31 grudnia 2018 przedstawiają się następująco:

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bieżący podatek dochodowy:	(583)	(64)
Bieżące obciążenie podatkowe	(583)	(64)
Korekty wykazane w bieżącym roku w odniesieniu do podatku z lat ubiegłych	0	0
Odroczony podatek dochodowy:	2 223	3 206
Odroczony podatek dochodowy związany z powstaniem i odwróceniem różnic przejściowych	2 223	3 206
Odpis aktualizujący aktywo z tytułu podatku odroczonego		(4 470)
Podatek odroczonego przeniesiony z kapitału własnego	0	0
Inne zmiany podatku dochodowego ujęte w zyskach/stratach okresu	0	54
Koszt/(dochód) podatkowy ogółem ujęty w roku bieżącym w działalności kontynuowanej	1 666	(1 275)

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) brutto w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów niestanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym

W zakresie podatku dochodowego, Grupa podlega przepisom ogólnym w tym zakresie. Grupa nie stanowi podatkowej grupy kapitałowej. Jednostka zależna Libet 2000 do sierpnia 2016 roku prowadziła działalność w Specjalnej Strefie Ekonomicznej, co różnicowało zasady określania obciążeń podatkowych w stosunku do przepisów ogólnych w tym zakresie. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym.

13.2. Efektywna stawka podatku

Różnice pomiędzy nominalną a efektywną stawką podatkową przedstawiają się następująco:

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Zysk (strat) brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	16 112	(29 474)
Zysk (strata) brutto przed opodatkowaniem	16 112	(29 474)
Stawka ustawowa	19%	19%
Podatek według ustawowej stawki podatkowej	3 061	(5 600)
Odpisanie aktywów na podatek odroczony	0	(4 470)
Efekt podatkowy kosztów/przychodów trwale niepodatkowych	(1 395)	8 795
Koszt podatku dochodowego ujęty w rachunku zysków i strat	1 666	(1 275)
Efektywna stawka podatku	-10%	-4%

13.3. Podatek dochodowy odniesiony bezpośrednio w kapitał własny

Na dzień 31 grudnia 2019 roku, jak i na dzień 31 grudnia 2018 roku wystąpił podatek odroczony, który dotyczył pozycji, które zmniejszyły lub zwiększyły bezpośrednio kapitał własny, w kwocie odpowiednio 0 zł i (-)201 tys. zł.

13.4. Podatek dochodowy odniesiony w pozostałe całkowite dochody

Okres zakończony 31 grudnia 2019 roku	Wartość przed podatkiem	Podatek	Wartość po podatku
Dotyczący instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	0	0	0
Dotyczący zmian założeń aktuarialnych w zakresie świadczeń pracowniczych	0	0	0
Razem	0	0	0

Okres zakończony 31 grudnia 2018 roku	Wartość przed podatkiem	Podatek	Wartość po podatku
Dotyczący instrumentów zabezpieczających przepływy pieniężne	720	(137)	583
Dotyczący zmian założeń aktuarialnych w zakresie świadczeń pracowniczych	0	0	0
Razem	720	(137)	583

13.5. Bieżące aktywa i zobowiązania podatkowe

	31.12.2019	31.12.2018
Bieżące aktywa podatkowe	0	0
Należny zwrot podatku	0	0
Bieżące zobowiązania podatkowe	453	64
Podatek dochodowy do zapłaty	453	64

13.6. Saldo podatku odroczonego

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2019	31.12.2018
Różnica wart.pod.a bil.środków trw.	782	1 014
Odpisy aktualizujący zapasy	76	96
Rezerwy	124	859
Odpisy aktualizujący należności netto	1 133	846
Odsetki od kredytów	(7)	(2)
Zobowiązania wobec budżetu	701	1 070
Pozostałe zobowiązania	0	(149)
Straty podatkowe do rozliczenia	3 269	6 669
Odpis aktualizujący środki trwale	69	67
Wycena instrumentów zabezpieczających	0	(83)
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego - brutto	6 146	10 387
Odpis aktualizujący	0	(4 470)
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego - netto	6 146	5 917

Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	31.12.2019	31.12.2018
Różnica wart.pod.a bil.środków trw.	7 240	9 175
Leasing	463	461
bonusy przychodowe	8	7
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego - RAZEM	7 710	9 643

13.7. Nieujęte aktywa z tytułu podatku odroczonego

Grupa ujęła aktywa z tytułu podatku odroczonego od wszystkich różnic przejściowych zarówno na dzień 31 grudnia 2019 roku jak i na dzień 31 grudnia 2018 roku.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa utworzyła odpis aktualizujący aktywo z tytułu podatku odroczonego w związku z ryzykiem niewykorzystania strat podatkowych w kolejnych okresach. W roku 2019 odpis został odwrócony w ustaniem przyczyny dla której dokonano odpisu w roku poprzednim.

13.8. Realizacja aktywa oraz zobowiązania z tytułu podatku odroczonego

Stan na dzień 31 grudnia 2019	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 531	2 615
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	2 605	5 105

Stan na dzień 31 grudnia 2018	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
aktywa z tytułu podatku odroczonego	3 532	6 855
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	2 605	7 038

13.9. Zmiana stanu aktywa i zobowiązania z tytułu podatku odroczonego

Zmiana w stanie aktywa z tytułu podatku odroczonego	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bilans otwarcia na dzień 1 stycznia	5 917	5 950
Zwiększenia	0	4 575
w korespondencji z wynikiem finansowym	0	4 575
w korespondencji z kapitałami	0	0
Zmniejszenia	(4 241)	(137)
w korespondencji z wynikiem finansowym	(4 241)	(137)
w korespondencji z kapitałami		0
Rozwiązanie odpisu aktualizującego wartość aktywa	4 470	0
Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia – wartość brutto	6 146	10 387
Odpis aktualizujący	0	(4 470)
Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia – wartość netto	6 146	5 917

Zmiana w stanie zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bilans otwarcia na dzień 1 stycznia	9 643	8 411
Zwiększenia	0	1 232
w korespondencji z wynikiem finansowym	0	1 232
w korespondencji z kapitałami	0	0
rozliczenie nabycia	0	0
Zmniejszenia	(1 933)	0
w korespondencji z wynikiem finansowym	(1 933)	0
w korespondencji z kapitałami	0	0
Bilans zamknięcia na dzień 31 grudnia	7 710	9 643

14. Rzeczowe aktywa trwałe
15. Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku

Tytuł	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie	Rzeczowe aktywa trwałe razem
Wartość brutto								
Bilans otwarcia*	29 621	104 763	152 160	6 736	73 879	367 159	4 836	371 995
Zwiększenia	0	50	661	0	1 442	2 152	712	2 864
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
przyjęcie ze środków trwałych w budowie	0	50	661	0	1 442	2 152	712	2 864
zakup środków trwałych	0	0	0	0	0	0	0	0
darowizny/dotacje otrzymane	0	0	0	0	0	0	0	0
ujawnienia (np. inwentaryzacje)	0	0	0	0	0	0	0	0
przekształcenie PWUG we własność gruntu	0	0	0	0	0	0	0	0
przemieszczenie wewnętrzne	0	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	(4 207)	(13 931)	(13 372)	(1 007)	(4 022)	(36 539)	(2 152)	(38 691)
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
sprzedaż	(4 207)	(13 931)	(13 372)	(1 007)	(4 022)	(36 539)	0	(36 539)
likwidacja	0	0	0	0	0	0	0	0
aport	0	0	0	0	0	0	0	0
darowizny przekazane	0	0	0	0	0	0	0	0
przemieszczenie wewnętrzne	0	0	0	0	0	0	0	0
pozostałe	0	0	0	0	0	0	(2 265)	(2 265)
Bilans zamknięcia	25 414	90 882	139 448	5 729	71 299	332 772	3 283	336 055

Tytuł	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie	Rzeczowe aktywa trwałe razem
Skumulowana amortyzacja (umorzenie)								
Bilans otwarcia*	(370)	(29 992)	(88 693)	(5 911)	(50 308)	(175 274)	0	(175 274)
Zwiększenia	0	(1 828)	(3 056)	(71)	(4 093)	(9 047)	0	(9 047)
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
amortyzacja za okres	0	(1 828)	(3 056)	(71)	(4 093)	(9 047)	0	(9 047)
Korekta konsolidacyjna 4 PAS	0	211	166	2	14	0	0	0
trwała utrata wartości	0	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	5 138	9 311	957	2 426	17 832	0	17 832
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
sprzedaż	0	5 138	9 311	957	2 426	17 832	0	17 832
likwidacja	0	0	0	0	0	0	0	0
aport	0	0	0	0	0	0	0	0
darowizny przekazane	0	0	0	0	0	0	0	0
trwała utrata wartości	0	0	0	0	0	0	0	0
Bilans zamknięcia	(370)	(26 681)	(82 438)	(5 025)	(51 975)	(166 489)	0	(166 489)
Bilans otwarcia - aktualizacja wyceny*								
Bilans otwarcia - aktualizacja wyceny*	0	(2 073)	(906)	0	(29)	(3 008)	0	(3 008)
Zwiększenia	0	0	0	0	0	0	0	0
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	52	70	0	0	121	0	121
aktualizacja wyceny	0	52	70	0	0	121	0	121
Bilans zamknięcia - aktualizacja wyceny	0	(2 022)	(836)	0	(29)	(2 886)	0	(2 886)
Wartość netto na początek okresu *	29 251	72 698	62 561	825	23 542	188 877	4 444	193 320
Wartość netto na koniec okresu	25 044	62 179	56 175	704	19 295	163 397	3 283	166 679

*kwota zawiera wartości środków trwałych, wykazanych na 31.12.2018 jako aktywa dostępne do sprzedaży

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

Tytuł	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie	Rzeczowe aktywa trwałe razem
Wartość brutto								
Bilans otwarcia	29 621	104 850	150 583	7 331	70 645	363 030	4 444	367 474
Zwiększenia	0	646	2 113	59	4 902	7 721	5 637	13 358
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
przyjęcie ze środków trwałych w budowie	0	646	2 113	59	3 072	5 890	5 637	11 527
zakup środków trwałych	0	0	0	0	1 830	1 830	0	1 830
darowizny/dotacje otrzymane	0	0	0	0	0	0	0	0
ujawnienia (np. inwentaryzacje)	0	0	0	0	0	0	0	0
przekształcenie PWUG we własność gruntu	0	0	0	0	0	0	0	0
przemieszczenie wewnętrzne	0	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	0	(1 019)	(655)	(1 669)	(3 343)	(5 245)	(8 588)
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
sprzedaż	0	0	(1 019)	(655)	(1 669)	(3 343)	0	(3 343)
likwidacja	0	0	0	0	0	0	0	0
aport	0	0	0	0	0	0	0	0
darowizny przekazane	0	0	0	0	0	0	0	0
przemieszczenie wewnętrzne	0	0	0	0	0	0	0	0
Pozostałe	0	0	0	0	0	0	(5 245)	(5 245)
Bilans zamknięcia	29 621	105 496	151 676	6 736	73 879	367 408	4 836	372 244

Tytuł	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie	Rzeczowe aktywa trwałe razem
Skumulowana amortyzacja (umorzenie)								
Bilans otwarcia	(370)	(28 773)	(84 989)	(6 458)	(47 784)	(168 374)	0	(168 374)
Zwiększenia	0	(2 084)	(3 673)	(108)	(4 130)	(9 995)	0	(9 995)
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
amortyzacja za okres	0	(2 084)	(3 673)	(108)	(4 130)	(9 995)	0	(9 995)
trwała utrata wartości	0	0	0	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	0	132	453	655	1 606	2 846	0	2 846
aktualizacja wyceny	0	0	0	0	0	0	0	0
sprzedaż	0	132	453	655	1 606	2 846	0	2 846
likwidacja	0	0	0	0	0	0	0	0
Bilans zamknięcia	(370)	(30 725)	(88 209)	(5 911)	(50 308)	(175 523)	0	(175 523)

Tytuł	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe razem	Środki trwałe w budowie	Rzeczowe aktywa trwałe razem
Aktualizacja wyceny								
Bilans otwarcia	0	(1 912)	(976)	0	(29)	(2 917)	0	(2 917)
Zwiększenia	0	(213)	0	0	0	(213)	0	(213)
aktualizacja wyceny	0	(213)	0	0	0	(213)	0	(213)
Zmniejszenia	0	52	70	0	0	121	0	121
aktualizacja wyceny	0	52	70	0	0	121	0	121
Bilans zamknięcia - aktualizacja wyceny	0	(2 073)	(906)	0	(29)	(3 009)	0	(3 009)

Wartość netto na początek okresu	29 251	74 166	64 619	873	22 832	191 741	4 444	196 184
Wartość netto na koniec okresu	29 251	72 698	62 561	825	23 542	188 876	4 836	193 712
Wartość przeklasyfikowana do aktywów do sprzedaży	4 207	8 526	3 848	51	1 409	18 041	0	18 041
Wartość netto na koniec roku wykazana w aktywach trwałych	25 044	64 172	58 713	773	22 133	170 835	4 836	175 672

Wartość netto środków trwałych amortyzowanych przez Grupę, używanych na podstawie umów najmu, dzierżawy lub leasingu finansowego

Lp.	Tytuł	Stan na 31.12.2019		Stan na 31.12.2018	
		leasing finansowy	pozostałe	leasing finansowy	pozostałe
1	Grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntów)	0,00	11 019	0,00	0,00
2	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	0,00	23 080	0,00	0,00
3	Urządzenia techniczne i maszyny	4 204	0,00	4 518	
4	Środki transportu	0,00	1 552	0,00	0,00
5	Inne środki trwałe	1 789	0,00	3 521	0,00
		5 983	35 652	8 039	0,00

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, jak i w okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2019 roku Grupa nie skapitalizowała żadnych kosztów finansowych w wartości początkowej rzeczowych aktywów trwałych.

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2019 roku Grupa nie tworzyła nowych odpisów aktualizujących rzeczowe aktywa trwałe. Przeprowadzony testu na utratę wartości nie wykazał potrzeby utworzenia takiego odpisu.

W grudniu 2018 roku, Spółka przeklasyfikowała środki trwałe o łącznej wartości 18 mln z użytkowania w związku z transakcją sprzedaży tych aktywów w pierwszym kwartale 2019 roku. Szczegóły przedstawiono w nocie 16.

15.1. Aktywa oddane w zastaw jako zabezpieczenia

Aktywa, które zostały oddane w zastaw jako zabezpieczenie spłaty kredytów wymieniono w nocie 29.6.1.1.

Wartość bilansowa aktywów oddanych w zastaw jako zabezpieczenie przedstawiono w tabeli poniżej.

	Wartość na 31.12.2019		
	Wartość brutto	Dotychczasowe umorzenie	Wartość netto
prawo wieczystego użytkowania gruntu	18 281	2 095	16 185
grunty na własność	21 933	0	21 933
budynki i budowle	92 609	29 366	63 244
Urządzenia techniczne i maszyny	122 564	72 996	49 568
środki transportu	4 799	4 417	382
pozostałe środki trwałe	16 391	10 667	5 724
Razem	276 577	119 540	157 036

	Wartość na 31.12.2019
Zapasy	19 611

	Wartość na 31.12.2018		
	Wartość brutto	Dotychczasowe umorzenie	Wartość netto
prawo wieczystego użytkowania gruntu	20 977	2 179	18 798
grunty na własność	26 140	0	26 140
budynki i budowle	100 193	32 212	67 980
urządzenia techniczne i maszyny	132 928	79 309	53 619
środki transportu	5 734	5 269	465
pozostałe środki trwałe	15 749	9 477	6 272
Razem	301 720	128 446	173 274

	Wartość na 31.12.2018
Należności z tytułu dostaw i usług	910
Zapasy	9 448
Razem	10 358

Grupa nie posiada żadnych zobowiązań umownych, których przedmiotem jest nabycie rzeczowych aktywów trwałych, a które nie byłyby ujęte w niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

16. Aktywa trwale zaklasyfikowane, jako przeznaczone do sprzedaży

Grupa klasyfikuje składniki aktywów trwałych jako aktywa przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa zostanie odzyskana w drodze transakcji sprzedaży, a nie poprzez ich dalsze wykorzystanie. Warunek zaliczenia aktywów do tej grupy stanowi aktywne poszukiwanie nabywcy przez Grupę oraz wysokie prawdopodobieństwo zbycia tych aktywów w ciągu jednego roku od daty ich zakwalifikowania, a także dostępność tych aktywów do natychmiastowej sprzedaży. Aktywa te wyceniane są w wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, przyjmując do wyceny niższą z tych kwot.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku aktywa przeznaczone do sprzedaży nie wystąpiły.

W dniu 21 grudnia 2018 roku, Zarząd Spółki poinformował w raporcie bieżącym nr 20/2018 iż Zarząd w ramach przeglądu opcji strategicznych otrzymał dwie wstępne (niewiązące w rozumieniu przepisów Kodeksu Cywilnego), ale wiarygodne i konkretne oferty nabycia należących do Spółki nieruchomości i ruchomości służących produkcji kostki brukowej i innych elementów betonowych, potwierdzające zainteresowanie nabyciem Aktywów. Oferty dotyczyły aktywów zlokalizowanych w dwóch jednostkach produkcyjnych Spółki a ich łączna wartość wynosi minimum 40 mln brutto złotych.

W związku z powyższym na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa zaprezentowała aktywa trwale zakładów produkcyjnych Gajków oraz Lublin, w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży. W zakładach tych, prowadzona była działalność produkcyjna wyrobów z betonu. Aktywa ww. zakładów zostały sprzedane odpowiednio w dniu 25 stycznia 2019 oraz w dniu 1 marca 2019 roku, o czym Zarząd Spółki poinformował odpowiednio w raportach bieżących 1/2019 oraz 5/2019.

Spółka, po transakcji sprzedaży ww. zakładów, kontynuuj swoją działalność z zakresie produkcji w pozostałych zakładach produkcyjnych, natomiast wszystkie aktywa przeklasyfikowane do aktywów przeznaczonych do sprzedaży do dnia transakcji były użytkowane.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku nie było konieczności dokonywania odpisów z tytułu utraty wartości aktywów przeznaczonych do sprzedaży gdyż ich wartość transakcyjna była wyższa od bieżącej wartości netto. W poniższej tabeli zaprezentowano wartość netto oraz wartość transakcyjną.

Poniżej zaprezentowano aktywa przeznaczone do sprzedaży w podziale na poszczególne kategorie oraz wynik na sprzedaży aktywów, który na dzień opublikowania sprawozdania finansowego jest znany, gdyż transakcje zostały zrealizowane do dnia publikacji:

Gajków	Wartość brutto	Umorzenie	Amortyzacja 2018	Wartość netto
Prawo użytkowania wieczystego	0	0	0	0
Grunty	4 207	0	0	4 207
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	7 062	3 042	154	4 020
Urządzenia techniczne i maszyny	5 178	4 468	42	710
Środki transportu	411	411	1	0
Inne środki trwałe	837	17	0	820
	17 694	7 939	198	9 756

Lublin	Wartość brutto	Umorzenie	Amortyzacja 2018	Wartość netto
Prawo użytkowania wieczystego	2 696	299	34	2 397
Grunty	0	0	0	0
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	6 403	1 897	123	4 506
Urządzenia techniczne i maszyny	7 932	4 794	201	3 138
Środki transportu	596	544	4	51
Inne środki trwałe	979	389	34	589
	18 606	7 924	396	10 682

Razem aktywa przeznaczone do sprzedaży na dzień 31 grudnia 2018	36 300	15 862	594	20 438
--	---------------	---------------	------------	---------------

Lp.	Nazwa zakładu	Wartość netto aktywów do sprzedaży	Cena transakcyjna (netto)	Zysk (strata) na sprzedaży
1	Zakład w Gajkowie	9 756	16 470	6 714
2	Zakład w Lublinie	10 682	20 000	9 318
		20 438	36 470	16 032

17. Wartości niematerialne i prawne
18. Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku

	Prawo wieczystego użytkowania gruntu	Znaki towarowe	Oprogramowanie oraz licencje	Inne	Razem wartości niematerialne i prawne
WARTOŚĆ BRUTTO					
Bilans otwarcia*	21 957	42 822	8 626	0	73 405
Zwiększenia	0	0	4 350	0	4 350
nabycie	0	0	4 350	0	4 350
przemieszczenia w ramach grup	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	(2 696)	0	0	0	(2 696)
sprzedaż	(2 696)	0	0	0	(2 696)
Bilans zamknięcia	19 261	42 822	12 976	0	75 059
SKUMULOWANA AMORTYZACJA (UMORZENIE)					
Bilans otwarcia*	(2 339)	(19 948)	(4 860)	0	(27 148)
Zwiększenia	(223)	(2 097)	(288)	0	(2 609)
amortyzacja za okres	(223)	(2 097)	(288)	0	(2 609)
inne	0	0	0	0	0
Zmniejszenia	307	0	0	0	307
sprzedaż	307	0	0	0	0
Bilans zamknięcia	(2 256)	(22 046)	(5 148)	0	(29 449)
WARTOŚĆ NETTO NA POCZĄTEK OKRESU*	19 618	22 874	3 766	0	46 258
WARTOŚĆ NETTO NA KONIEC OKRESU	17 005	20 776	7 829	0	45 610

*kwota zawiera wartości środków trwałych, wykazanych na 31.12.2018 jako aktywa dostępne do sprzedaży

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

	Prawo wieczystego użytkowania gruntu	Znaki towarowe	Oprogramowanie oraz licencje	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Razem wartości niematerialne i prawne
WARTOŚĆ BRUTTO					
Bilans otwarcia	21 957	42 822	8 626	0	71 019
Zwiększenia	0	0	0	0	0
nabycie			0	0	0
przemieszczenia w ramach grup	0				0
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
sprzedaż	0	0		0	0
Bilans zamknięcia	21 957	42 822	8 626	0	73 405
SKUMULOWANA AMORTYZACJA (UMORZENIE)					
Bilans otwarcia	(2 090)	(17 851)	(4 584)	0	(24 526)
Zwiększenia	(249)	(2 097)	(276)	0	(2 622)
amortyzacja za okres	(249)	(2 097)	(276)	0	(2 622)
inne					
Zmniejszenia	0	0	0	0	0
sprzedaż					
inne					
Bilans zamknięcia	(2 339)	(19 948)	(4 860)	0	(27 148)
Wartość netto na początek okresu	19 867	24 971	4 042	0	48 880
Wartość netto na koniec okresu	19 618	22 874	3 766	0	46 259
Wartość przeklasyfikowana do aktywów przeznaczonych do sprzedaży	2 398	0	0	0	2 398
Wartość netto na koniec roku wykazana w aktywach trwałych	17 220	22 874	3 766	0	43 860

Grupa nie posiada zobowiązań umownych do nabycia w przyszłości wartości niematerialnych i prawnych.

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych jest wykazywana odpowiednio w kosztach wytworzenia, sprzedaży oraz kosztach zarządu.

Grupa posiada grunty w użytkowaniu wieczystym o wartości brutto na dzień 31.12.2019 - 19,2 mln zł brutto.

Na dzień 31.12.2018 Grupa posiadała grunty w użytkowaniu wieczystym o wartości brutto 21,9 mln zł brutto, w tym grunt w użytkowaniu wieczystym zakładu w Lublinie, (o wartość brutto 2,7 mln zł i 2,4 wartość netto) który został sprzedany w marcu 2019, w związku z tym w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 13 grudnia 2018, wykazany został w pozycji aktywa przeznaczone do sprzedaży.

Ponieważ nie są spełnione przesłanki uznania składników aktywów, Grupa nie ujmuje wartości gruntów jako środków trwałych w bilansie. Zgodnie z MSR 17 prawo wieczystego użytkowania jest traktowane jako leasing operacyjny. Grunty te zostały nabyte w ramach przejęcia grupy Libet i ich wartość brutto określona jako wartość rynkowa w momencie przejęcia jest ujmowana jako wartość niematerialna i umarzana na okres posiadania prawa.

Na skutek opisanego wyżej przejęcia Emitent ujmuje w sprawozdaniu finansowym znaki towarowe, wycenione przez rzeczoznawcę na dzień przejęcia i amortyzowane przez okres 20 lat. Pozostały okres amortyzacji znaków towarowych to 15 lat. Wartości znaków towarowych Libet Decco, Libet Impresio oraz Libet Patio wynoszą łącznie netto 20,7 mln zł na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz 22,8 mln zł na dzień 31 grudnia 2018 roku.

W okresie objętym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz w okresie porównywalnym wystąpiły przesłanki utraty wartości dla wartości niematerialnych. Spółka przeprowadziła testy na utratę wartości, które nie wykazały konieczności ujmowania istotnych odpisów z tytułu utraty wartości zarówno na dzień 31 grudnia 2019 roku, jak i na 31 grudnia 2018 roku.

19. Zapasy

	31.12.2019	31.12.2018
<i>Koszt historyczny</i>		
Materiały	5 375	4 113
Produkty gotowe	27 369	11 851
Towary	7 282	6 622
Towary w drodze	1 406	2 997
Razem	41 432	25 583
<i>Odpisy aktualizujące wartość</i>		
Materiały	0	-
Produkty gotowe	(402)	(104)
Towary	0	-
Towary w drodze	0	-
Razem	(402)	(104)
<i>Wartość możliwa do odzyskania</i>		
Materiały	5 375	4 113
Produkty gotowe	26 967	11 347
Towary	7 282	6 622
Towary w drodze	1 406	2 997
Razem	41 030	25 079
<i>Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy</i>		
Bilans otwarcia	104	294
Utworzenie odpisów aktualizujących	402	0
Wykorzystanie odpisów aktualizujących	-	0
Rozwiązanie odpisów aktualizujących	(104)	(191)
Bilans zamknięcia	402	104

Zaleganie zapasów zaprezentowano w tabeli poniżej.

Stan na dzień 31 grudnia 2019

Lp.	Okres zalegania w dniach	Rodzaj zapasu (w wartości brutto)			Razem
		Materiały	Produkty gotowe i produkcja w toku	Towary	
1	do 90 dni	2 789	13 365	5 460	21 614
2	od 91 do 180 dni	754	5 386	503	6 643
3	od 181 do 360 dni	130	2 827	97	3 053
4	powyżej 360 dni	1 149	2 131	277	3 558
RAZEM w wartości brutto		4 823	23 708	6 337	34 868
odpisy aktualizujące (wartość ujemna)		0	0	(402)	(402)
odchylenia od wartości ewidencyjnych		321	321	3 661	4 927
Dostawy w drodze		232	232	0	232
RAZEM wartość w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		5 375	26 967	7 282	39 624

Stan na dzień 31 grudnia 2018

Lp.	Okres zalegania w dniach	Rodzaj zapasu (w wartości brutto)			
		Materiały	Produkty gotowe	Towary	Razem
1	do 90 dni	1 820	5 732	3 500	10 970
2	od 91 do 180 dni	383	1 661	1 373	3 417
3	od 181 do 360 dni	446	577	70	1 093
4	powyżej 360 dni	1 149	3 738	420	5 307
RAZEM w wartości brutto		3 798	11 709	5 362	20 788
odpisy aktualizujące (wartość ujemna)		0	(104)	0	(104)
odchylenia od wartości ewidencyjnych		34	543	1 260	1 836
dostawy w drodze		281	0	0	281
RAZEM wartość w sprawozdaniu z sytuacji finansowej		4 113	11 347	6 622	22 082

Zapasy wyrobów gotowych, towarów, stanowią zabezpieczenia kredytów. Szczegółowy opis zabezpieczeń ustanowionych na aktywach obrotowych Grupy opisano w nocie 29.6.1.1 niniejszego sprawozdania.

Koszty zapasów ujęte w kosztach bieżącego okresu wyniosły 155,7 mln zł, koszty zapasów ujęte w kosztach poprzedniego okresu wyniosły 159,3 mln zł.

Grupa nie posiada zapasów, spodziewanych do realizacji później niż 12 miesięcy od dnia bilansowego.

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2019 roku, Grupa zawiązała odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 402 tys zł oraz rozwiązała odpisy aktualizujące wartość zapasów w kwocie 104 tys zł.

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, Grupa nie zawiązywała odpisów aktualizujących oraz rozwiązała odpisów aktualizujące wartość zapasów w kwocie 190 tys zł, w związku z ustaniem przesłanek powodujących konieczność utworzenia odpisów.

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, Grupa pomniejszyła wartość wyrobów gotowych o kwotę 400 tys zł z tytułu niewykorzystanych mocy produkcyjnych.

Produkty gotowe wytwarzane przez Grupę, jak również zakupywane towary nie ulegają przeterminowaniu i są sprzedawane z dodatnią marżą mimo długiego okresu zalegania.

20. Należności z tytułu dostaw i usług

Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w nocie 27.7. Odpisy aktualizujące i wiekowanie należności przedstawiono w nocie 30.3.3.

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane.

Na należności nieuregulowane powyżej 365 dni tworzy się odpis aktualizujący w oparciu o szacunkowe kwoty nieściągalnych należności z tytułu sprzedaży wyrobów oraz towarów, na podstawie doświadczenia z przeszłości oraz analizy sytuacji finansowej poszczególnych kontrahentów.

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem kierownictwa, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwy dla należności handlowych Grupy.

Nie istnieją należności przeterminowane nieobjęte odpisami, które byłyby uznane za nieściągalne.

Maksymalną ekspozycję Spółki na ryzyko kredytowe odzwierciedla wartość bilansowa należności z tytułu dostaw i usług.

W ocenie Spółki w odniesieniu do należności handlowych nie występuje koncentracja ryzyka kredytowego z uwagi na zróżnicowaną bazę odbiorców.

21. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy, najczęściej od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania Grupy na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazywane w rachunku przepływów pieniężnych składało się z następujących pozycji:

	31.12.2019	31.12.2018
Środki pieniężne w banku i w kasie	235	162
Lokaty krótkoterminowe do 3 miesięcy	0	0
Środki pieniężne zabezpieczające otrzymaną gwarancję bankową	0	0
Razem saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazywane w bilansie	235	162
Różnice kursowe	0	0
Razem saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazywane w rachunku przepływów pieniężnych	235	162

W saldzie środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych na dzień 31 grudnia 2019 i 2018 roku zawarte są środki pieniężne denominowane w walutach obcych w kwocie 3,1 tys. złotych i 25,0 tys. złotych odpowiednio.

Ekspozycję Grupy na ryzyko kredytowe na dzień zakończenia okresu sprawozdawczego odzwierciedla wartość bilansowa środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych. Grupa lokuje środki pieniężne i ich ekwiwalenty na rachunkach prowadzonych przez wiodące instytucje finansowe w Polsce. Grupa lokuje środki w bankach posiadających rating od poziomu BB(-) do poziomu A(-). Na dzień 31 grudnia 2019 roku 162 tys zł ulokowane było w bankach o ratingu BBB(+), BBB, B, A(-),

22. Pozostałe aktywa

22.1. Pozostałe krótkoterminowe aktywa niefinansowe

	31.12.2019	31.12.2018
Należności z tytułu naliczonego VAT	0	123
Oplacone z góry ubezpieczenia majątkowe	270	0
Zaliczki na zakup rzeczowych aktywów trwałych	147	216
Zatrzymane kaucje handlowe	2 911	2 863
Oplacone z góry koszty usług	1 492	778
Oplacone z góry prenumeraty i czynsze	775	1 690
Pozostałe należności	6	110
Pozostałe koszty rozliczane w czasie	0	113
Koszty związane z uruchomieniem nowych linii produktowych	0	916
Oplata restrukturyzacyjna	806	0
Koszty uruchomienia nowych punktów dystrybucji sieć Platyna	2 690	4 997
Pozostałe aktywa	0	293
RAZEM, w tym:	9 097	12 099
długoterminowe	840	3 576
krótkoterminowe	8 256	8 523

23. Pozostałe zobowiązania

23.1. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	31.12.2019	31.12.2018
Zobowiązania z tytułu podatków, cel, ubezpieczeń społecznych i innych, w tym:	1 678	1 198
Podatek od nieruchomości	1 335	352
Podatek VAT	342	846
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	8 554	7 363
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	4 125	3 516
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	3 963	3 232
Podatek dochodowy od osób fizycznych	304	461
PFRON	162	154
Pozostałe zobowiązania niefinansowe, w tym:	9 590	9 988
Zobowiązania z tytułu środków trwałych	628	817
Zobowiązania z tytułu przekształcenia prawa wieczystego użytkowania gruntów	1 650	1 886
Zobowiązania z tytułu faktoringu	7 119	4 877
Otrzymane zaliczki na dostawy	188	660
Zobowiązanie do przekazania w ramach ZFŚS	4	1 432
Pozostałe	0	316
Pozostałe bierne rozliczenia kosztów	0	0
Razem, w tym:	19 821	18 548
długoterminowe	1 532	1 427
krótkoterminowe	18 288	17 121

Wiekowanie zobowiązań z tytułu podatków oraz świadczeń pracowniczych 31 grudnia 2019

Tytuł	Przeterminowane			Bieżące	
	do 90 dni	90 -180 dni	powyżej 180 dni	Do zapłaty do 90 dnu	Do zapłaty powyżej 90 dni
Podatek od nieruchomości		213	227	216	0
Podatek VAT	3 477		28	0	257
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	98		92	2 549	1 387
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	870		193	13	681
Podatek dochodowy od osób fizycznych	12		0	0	160
PFRON	42		80	4	35
Razem	4 712	620	2 782	2 520	0

31 grudnia 2018

Tytuł	Przeterminowane			Bieżące	
	do 90 dni	90 -180 dni	powyżej 180 dni	Do zapłaty do 90 dnu	Do zapłaty powyżej 90 dni
Podatek od nieruchomości		323			29
Podatek VAT	1 427		1 651		(2 232)
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	3 516				
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	526		1 369		1 338
Podatek dochodowy od osób fizycznych	34				426
PFRON	115				39
Razem	5 941	3 020	0	(400)	0

23.2. Rozliczenia międzyokresowe przychodów

	31.12.2019	31.12.2018
Rozliczenia międzyokresowe przychodów		
Dotacje do zakupu środków trwałych	1 274	1 436
Środki trwale otrzymane nieodpłatnie	95	100
Przedpłaty	1 978	1 756
Razem, w tym:	3 348	3 292
długoterminowe	1 335	1 402
krótkoterminowe	2 013	1 890

24. Świadczenia na rzecz pracowników

24.1. Program określonych świadczeń

Na podstawie wyceny dokonanej metodami aktuarialnymi Grupa ujmuje rezerwy na przyszłe świadczenia pracownicze, takie jak: odprawy emerytalne, rentowe i pośmiertne. Jednostki Grupy wypłacają pracownikom przechodzącym na emeryturę kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks pracy.

Wycenę aktuarialną wartości bieżącej zobowiązania z tytułu określonych świadczeń przeprowadziła firma Halley, pod przewodnictwem Aktuariusza Pana Pawła Kawy, nr licencji zawodowej 189/09. Wyceny dokonano według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku. Wartość bieżąca zobowiązań z tytułu określonych świadczeń i związanych z nimi kosztów bieżącego i przeszłego zatrudnienia wyceniono metodą prognozowanych uprawnień jednostkowych.

Grupa ustala rezerwy na przyszłe świadczenia pracownicze w wysokości oszacowanej metodami aktuarialnymi, z uwzględnieniem stopy dyskonta, definiowanej na podstawie rynkowych stóp zwrotu z obligacji skarbowych. Podziału rezerw na długo- i krótkoterminowe Grupa dokonuje na podstawie szacunków dotyczących rozkładu wypłat w czasie przygotowanego przy pomocy technik aktuarialnych. Główne założenia przyjęte przez aktuariusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

	Wycena na dzień 31.12.2019	Wycena na dzień 31.12.2018
Stopy dyskonta	1,99%	2,73%
Oczekiwane tempo wzrostu wynagrodzeń	2,5%	2,5% od 2021 roku 2,0%

Kwoty ujmowane w całkowitych dochodach w odniesieniu do omawianych programów określonych świadczeń wyniosły:

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Koszty świadczeń:		
Koszty bieżącego zatrudnienia	0	0
Koszty przeszłego zatrudnienia i (zysk) /strata z rozliczenia	0	0
Koszty odsetkowy netto	0	0
Składniki kosztów programu określonych świadczeń ujęte w wyniku finansowym	0	0

Koszt bieżącego zatrudnienia i koszty odsetkowe netto za dany rok uwzględniono w kosztach świadczeń pracowniczych w wyniku finansowym.

Zmiany wartości bieżącej zobowiązania z tytułu określonych świadczeń w bieżącym roku:

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Zobowiązania z tytułu określonych świadczeń, BO	388	319
Koszt bieżących świadczeń	21	69
Koszt odsetkowy	0	0
Zobowiązania z tytułu określonych świadczeń, BZ	367	388

Znaczące założenia aktuarialne przyjęte przy obliczaniu zobowiązania z tytułu określonych świadczeń obejmują stopę dyskonta, prognozowany wzrost wynagrodzeń i śmiertelność.

Ze względu na nieistotną wartość świadczeń z tytułu odpraw emerytalnych i podobnych nie przeprowadzono analizy wrażliwości zmian odpowiednich założeń występujących na koniec okresu sprawozdawczego, przy pozostałych założeniach niezmiennych, jak również nie przedstawiano duracji aktuarialnej oraz nie prezentowano profilu przewidywanych kwot przepływów pieniężnych w najbliższych latach, w podziale na odpowiednie świadczenia.

25. Kapitał podstawowy i pozostałe kapitały

25.1. Kapitał podstawowy

Akcjonariusz	Ilość akcji	Udział % w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział % w ogólnej liczbie głosów na WZA
Glaspin Consultants Limited	15 029	30,06%	15 029	30,06%
OFE Nationale Nederlanden	5 180	10,36%	5 180	10,36%
PKO BP BANKOWY OFE	4 789	9,58%	4 789	9,58%
Robert Kijak**	4 238	8,48%	4 238	8,48%
Krzysztof Moska	2 705	5,41%	2 705	5,41%
Pozostali Akcjonariusze	18 060	36,12%	18 060	36,12%
RAZEM	50 000	100,00%	50 000	100,00%

*podmiot zależny od T.Lehmann (Prezes Zarządu), I. Gronostaj (Członek Zarządu), J.Gabrielczyk (Członek Rady Nadzorczej)

** wraz z podmiotami zależnymi

Na dzień 31 grudnia 2019 roku kapitał akcyjny (podstawowy) podmiotu dominującego (Grupy) wynosi 500 tys. zł i jest podzielony na 50.000.000 sztuk akcji o wartości nominalnej 1 grosz każda.

W ciągu ostatnich 12 miesięcy nie wystąpiły zmiany w wartości kapitału akcyjnego.

Wszystkie akcje zostały w pełni opłacone.

Akcje notowane są w systemie notowań ciągłych pod nazwą skróconą LIBET i oznaczeniu LBT.

25.1.1 Prawa akcjonariuszy

Żadne akcje nie są uprzywilejowane, co do głosu. Wszystkie akcje są jednakowo uprzywilejowane, co do dywidendy oraz zwrotu z kapitału.

25.2. Kapitał zapasowy

	31.12.2019	31.12.2018
Kapitał zapasowy o charakterze ogólnym	42 463	62 350
Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z KSH (8%)	40	40
Z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	53 872	53 872
Zmiany założeń aktuarialnych	0	0
Razem	96 375	116 262

25.2.1 Kapitał zapasowy o charakterze ogólnym

Kapitał zapasowy o charakterze ogólnym tworzony jest przez jednostkę dominującą z wypracowanych zysków.

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bilans otwarcia	62 350	66 587
Zmiany:		
Wypłata dywidendy	0	0
Przekazanie wypracowanego zysku	0	5 134
Pokrycie strat lat ubiegłych	(19 887)	(9 371)
Wydzielenie kapitału rezerwowego	0	0
Bilans zamknięcia	42 463	62 350

25.3. Kapitał rezerwowy na wykup akcji

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bilans otwarcia	10 000	10 000
Wydzielenie z kapitału zapasowego	0	0
Bilans zamknięcia	10 000	10 000

25.4. Kapitał z aktualizacji wyceny

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Bilans otwarcia	(351)	(934)
Ujęty zysk/(strata) na instrumentach zabezpieczających przepływy pieniężne - swapy stóp procentowych	351	720
Podatek dochodowy dotyczący ujętych zysków i strat	0	(137)
Bilans zamknięcia	0	(351)

Kapitał z aktualizacji wyceny na dzień 31 grudnia 2018 roku w całości obejmował rozliczenie kwot wytworzonych z tytułu rachunkowości zabezpieczeń do czasu zaprzestania stosowania rachunkowości zabezpieczeń ze względu na trwałą nieefektywność instrumentu. W dniu 30 września 2019 transakcja zabezpieczenia stopy procentowej kredytu bankowego wygasła.

25.5. Zyski zatrzymane oraz ograniczenia w wypłacie dywidendy

Skonsolidowany zysk Grupy Kapitałowej nie podlega podziałowi, a jedynie zatwierdzeniu.

Statutowe sprawozdania finansowe wszystkich spółek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Libet S.A. są przygotowywane zgodnie z polskimi standardami rachunkowości. Dywidenda może być wypłacona w oparciu o wynik finansowy ustalony w jednostkowym rocznym sprawozdaniu finansowym przygotowanym dla celów statutowych.

Zgodnie z art. 396 par. 1 Kodeksu Spółek Handlowych, któremu podlega jednostka dominująca Grupy, na pokrycie straty należy utworzyć kapitału zapasowy, co do którego przelewa się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału akcyjnego. Ta część kapitału akcyjnego (zysków zatrzymanych) nie jest dostępna do dystrybucji na rzecz Akcjonariuszy i na dzień 31 grudnia 2018 roku wynosi 40 tys zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosił 40 tys zł).

25.6. Zysk na akcję – zwykły i rozwodniony

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu.

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (zwykłego i rozwodnionego) oraz wyniki tych wyliczeń za lata zakończone 31 grudnia 2019 roku oraz 31 grudnia 2018 roku.

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	17 778	(30 749)
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej przypadający na akcjonariuszy jednostki dominującej	0	0
Zysk (strata) netto	17 778	(30 749)
Średnio ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję	50 000	50 000
Średnio ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	50 000	50 000
Zysk na jedną akcję (w złotych):		
Podstawowa z (straty) za rok obrotowy przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Podstawowa z zysku (straty) z działalności kontynuowanej przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Rozwodniona z zysku (straty) za rok obrotowy przypadająca akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)
Rozwodniona z zysku (straty) z działalności kontynuowanej przypadającego akcjonariuszom jednostki dominującej	0,36	(0,61)

Średnio ważona liczba akcji użyta do wyliczenia zysku rozwodniono na akcję jest taka sama jak średnioważona liczba akcji służąca do wyliczenia zwykłego wskaźnika – czyli 50 000 000 sztuk.

Na dzień 31 grudnia 2019 roku nie występowały akcje, które mogą potencjalnie rozwodnić podstawowy zysk na akcję w przyszłości.

25.7. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Dywidendy zadeklarowane i wypłacone w okresie		
Wypłata z zysku wypłacona przez jednostkę dominującą	0	0
Dywidenda łącznie	0	0
Wypłacona dywidenda na akcję (w złotych)	0	0

26. Zobowiązania inwestycyjne

Zobowiązania inwestycyjne w Grupie na dzień 31 grudnia 2019 roku wynosiły 628 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2018 roku wynosiły 817 tys. zł).

27. Zobowiązania warunkowe, aktywa warunkowe oraz zobowiązania pozabilansowe

Spółki Grupy nie udzielały żadnych poręczeń innym podmiotom.

Zarówno na dzień 31 grudnia 2019 roku nie wystąpiły pozycje pozabilansowe. Na dzień 31 grudnia 2018 wystąpiły pozycje pozabilansowe, poza zobowiązaniami z tytułu umów leasingu operacyjnego, najmu oraz dzierżawy. W poniższej tabeli przedstawiono sumę minimalnych opłat z tytułu umów leasingu operacyjnego, dzierżawy oraz najmu na dzień 31 grudnia 2018 roku.

31 grudnia 2018

	Poniżej 6 miesięcy	6-12 miesięcy	1-2 lata	2-5 lat	Ponad 5 lat	wartość bilansowa
Suma minimalnych opłat z tytułu umów leasingu, najmu, dzierżawy oraz innych o podobnym charakterze	2 313	1 458	1 134	9 336	20 284	34 525

28. Rozliczenia podatkowe

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i sankcji. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą być przedmiotem kontroli przez okres pięciu lat, począwszy od końca roku, w którym nastąpiła zapłata podatku. W wyniku przeprowadzanych kontroli dotychczasowe rozliczenia podatkowe Grupy mogą zostać powiększone o dodatkowe zobowiązania podatkowe.

Zdaniem Grupy na dzień 31 grudnia 2019 roku nie występują kwestie podatkowe, na które należałoby utworzyć rezerwy na rozpoznane i policzalne ryzyko podatkowe.

Na dzień sporządzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Spółka Libet S.A. (spółka dominująca) złożyła w dniu 22.04.2020 wniosek, zgodnie z art. 67 a par. 1 pkt 2 ustawy z dnia 29 sierpnia 1997r. Ordynacji podatkowej, o rozłożenie na raty zaległości podatkowej w podatku od towarów i usług na łączną kwotę 2 337 714,00 za miesiąc luty i marzec, do dnia podpisania nie dostał decyzji.

29. Informacje o podmiotach powiązanych

29.1. Jednostka dominująca całej Grupy

Jednostka bezpośrednio dominująca i ostatecznie kontrolująca Grupę to Libet S.A.

29.2. Jednostki współkontrolowane

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku Grupa nie posiada jednostek współkontrolowanych.

29.3. Wspólne przedsięwzięcie, w którym Grupa jest współnikiem

W latach sprawozdawczych 2018 oraz 2019 Jednostka Dominująca, jak i jej Jednostki Zależne nie była zaangażowana w żadne wspólne przedsięwzięcia.

29.4. Pożyczki udzielone członkom Zarządu

W okresie do 1 stycznia 2019 roku do 31 grudnia 2019 roku, jak również w okresie do 1 stycznia 2018 roku do 31 grudnia 2018 roku Grupa nie udzielała pożyczek członkom Zarządu.

29.5. Inne transakcje z udziałem członków Zarządu

W latach 2019 – 2018 członkowie Zarządu nie świadczyli usług dla spółek Grupy.

29.6. Wynagrodzenie członków naczelnego kierownictwa

Wynagrodzenia członków naczelnego kierownictwa wraz z narzutami kosztów ZUS wyniosły odpowiednio:

- w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2019 roku:

Zarząd jednostki dominującej oraz jednostek zależnych:

Thomas Lehmann	834,9 tys zł.
Ireneusz Gronostaj	527,8 tys zł.
Razem:	1 362, 7 tys zł

Rada Nadzorcza jednostki dominującej

Gabrielczyk Jerzy	72,0 tys zł.
Łyskawa Piotr	60,0 tys zł
Najnigier Sławomir	60,1 tys zł
Woźniak Piotr	1,2 tys zł.
Matusiak Maciej	60,6 tys zł
Warzocha Grzegorz	61,1 tys zł
Hulbój Michał	26,2 tys zł
Razem:	341,1 tys. zł

- w roku obrotowym zakończonym 31 grudnia 2018 roku:

Zarząd jednostki dominującej oraz jednostek zależnych:

Lehmann Thomas	1 577, 1 tys zł
Gronostaj Ireneusz	972,0 tys zł.

Rada Nadzorcza jednostki dominującej

Gabrielczyk Jerzy	72,0 tys zł
Łyskawa Piotr	60,0 tys zł
Najnigier Sławomir	60,1 tys zł
Woźniak Piotr	61,4 tys zł
Matusiak Maciej	60,1 tys zł
Warzocha Grzegorz	60,9 tys zł.
Razem:	374,5 tys zł.

Wynagrodzenia w całości dotyczyły krótkoterminowych świadczeń pracowniczych.

Świadczenia po okresie zatrudnienia – nie wystąpiły.

Pozostałe długoterminowe świadczenia pracownicze – nie wystąpiły.

29.7. Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi

Transakcje z jednostkami powiązаныmi są dokonywane w oparciu o ceny rynkowe dostarczanych towarów, produktów lub usług oparte o koszt ich wytworzenia.

29.8. Nierozliczone salda zobowiązań/należności wynikające z transakcji z podmiotami powiązаныmi

Saldo rozrachunków z podmiotami powiązаныmi na koniec poszczególnych okresów zostały wyeliminowane w całości w procesie konsolidacji.

30. Rachunkowość zabezpieczeń

Pewne instrumenty pochodne używane przez Grupę są klasyfikowane jako zabezpieczenie przepływów pieniężnych. W latach poprzednich Grupa rozpoczęła stosowanie zasad rachunkowości zabezpieczeń zgodnie z MSR 39. Zabezpieczenie przepływów pieniężnych pozwala wyeliminować zmienność w przyszłych przepływach pieniężnych wynikającą z ryzyka zmiany stóp procentowych, która mogłaby wpływać na rachunek zysków i strat. Grupa w latach poprzednich posiada zawartą transakcję terminową w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem zmiany stopy procentowej dla długoterminowego kredytu inwestycyjnego – pozycja zabezpieczana. Instrument pochodny używany przez Grupę to swap procentowy – pozycja zabezpieczająca.

Szczegółowe informacje o instrumentach pochodnych wykorzystywanych przez Grupę, wraz z opisem powiązań zabezpieczających, znajdują się w Nocie poniżej.

Zgodnie z polityką Grupy, instrumenty pochodne używane są wyłącznie jako narzędzie do zabezpieczania przed ryzykiem finansowym i nie są wykorzystywane do celów spekulacyjnych.

31. Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe ujmowane są w dacie transakcji.

31.1. Charakterystyka instrumentów pochodnych

	31.12.2019	31.12.2018	Wartość nominalna	Wycena przez	Data zakończenia transakcji
Instrumenty pochodne zabezpieczające przepływy pieniężne	0	250	78 000		
Transakcja typu IRS - zabezpieczenie przepływów z tytułu długoterminowych kredytów bankowych	0	250	78 000	wynik	Wrzesień 2019
Instrumenty przeznaczone do obrotu	0	0			
Razem instrumenty pochodne	0	250	78 000		
w tym długoterminowe	0	250			
w tym krótkoterminowe	0	0			
aktywa finansowe	0	0			
zobowiązania finansowe	0	250			

Grupa zaprzestala stosowania rachunkowości zabezpieczeń od 1 stycznia 2016 roku, w związku z nieefektywnością ustanowionego zabezpieczenia.

Wszystkie podmioty, z którymi Grupa zawiera transakcje pochodne, działają w sektorze finansowym. Są to polskie banki posiadające wysoki rating finansowy, a także dysponujące odpowiednią wysokością kapitału własnego oraz silną i ustabilizowaną pozycją rynkową.

Grupa zabezpiecza za pomocą pochodnych instrumentów finansowych głównie ryzyko zmiany stóp procentowych w ramach zawartych umów kredytowych.

31.2. Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych Spółki wycenianych na bieżąco w wartości godziwej

Pewne zobowiązania finansowe Spółki wyceniane są w wartości godziwej na koniec każdego okresu sprawozdawczego. Poniższa tabela przedstawia dane dotyczące sposobu obliczania wartości godziwej tych zobowiązań finansowych (w szczególności techniki wyceny i dane wsadowe).

Zobowiązania finansowe	Wartość godziwa na dzień		Hierarchia wartości godziwej	Techniki wyceny i podstawowe dane wsadowe
	31.12.2019	31.12.2018		
Swapy stóp procentowych	Zobowiązania (wyznaczone do zabezpieczenia): 0	Zobowiązania (wyznaczone do zabezpieczenia): 250	Poziom 2	Zdyskontowane przepływy pieniężne. Przyszłe przepływy pieniężne szacuje się w oparciu o kursy wymiany z kontraktów forward (w oparciu o obserwowalne krzywe dochodu na koniec okresu sprawozdawczego) oraz o stopy kontraktów, zdyskontowane wg stopy odzwierciedlającej ryzyko kredytowe poszczególnych kontrahentów.

31.3. Wartość godziwa aktywów i zobowiązań finansowych jednostki, które nie są wyceniane na bieżąco w wartości godziwej (ale wymagane są ujawnienia o wartościach godziwych)

Kategorie i klasy aktywów finansowych	31.12.2019	01.01.2018*	31.12.2018
Aktywa finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu			
Należności od odbiorców	23 442	38 664	14 196
Udzielone pożyczki	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	235	1 073	162
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy			
Pochodne instrumenty finansowe	0	0	0
Razem aktywa finansowe	23 677	39 736	14 368

*wartości w związku z wdrożeniem MSSF 9

Kategorie i klasy zobowiązań finansowych	31.12.2019	31.12.2018
Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	250
Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu		
Kredyty i pożyczki	66 171	90 899
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	48 307	44 427
Zobowiązania z tytułu środków trwałych	628	817
Zobowiązania z tytułu przekształcenia prawa wieczystego użytkowania gruntów	1 650	1 886
Zobowiązania z tytułu gwarancji, faktoringu i wyłączone z zakresu MSSF 9	46 326	10 488
Zobowiązania z tytułu leasingu oraz praw do użytkowania aktywów	39 207	5 611
Zobowiązania z tytułu faktoringu	7 119	4 877
Instrumenty pochodne zabezpieczające	0	591
Razem zobowiązania finansowe	163 082	149 107

Wartość godziwa instrumentów finansowych, jakie Grupa Kapitałowa posiadała na dzień 31 grudnia 2019 roku i 31 grudnia 2018 roku, nie odbiegała istotnie od wartości prezentowanej w sprawozdaniach finansowych za poszczególne lata z następujących powodów:

- w odniesieniu do instrumentów krótkoterminowych ewentualny efekt dyskonta nie jest istotny;
- instrumenty te dotyczą transakcji zawieranych na warunkach rynkowych.

Wartość godziwa kredytów, pożyczek równa jest wartości przyszłych przepływów zdyskontowanych bieżącą rynkową stopą procentową.

31.4. Hierarchia wartości godziwej na dzień bilansowy

32. 31 grudnia 2019 roku

	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3
Należności od odbiorców	0	0	23 442
Udzielone pożyczki	0	0	0
Pozostałe należności	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0	0	235
Razem aktywa finansowe	0	0	23 677

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	0	0
Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	0	0	116 756
Kredyty i pożyczki	0	0	66 171
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0	0	48 307
Zobowiązania z tytułu środków trwałych	0	0	628
Zobowiązania z tytułu przekształcenia prawa wieczystego użytkowania gruntów	0	0	1 650
Zobowiązania z tytułu gwarancji, faktoringu i wyłączone z zakresu MSSF 9	0	0	46 326
Instrumenty pochodne zabezpieczające	0	0	0
Razem zobowiązania finansowe	0	0	163 082

31 grudnia 2018 roku

	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3
Należności od odbiorców	0	0	14 196
Udzielone pożyczki	0	0	0
Pozostałe należności	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0	0	162
Razem aktywa finansowe	0	0	14 368

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	0	0
Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	0	0	137 885
Kredyty i pożyczki	0	0	90 899
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0	0	44 284
Zobowiązania z tytułu środków trwałych	0	0	817
Zobowiązania z tytułu przekształcenia prawa wieczystego użytkowania gruntów	0	0	1 886
Zobowiązania z tytułu gwarancji, faktoringu i wyłączone z zakresu MSSF 9	0	0	10 488
Instrumenty pochodne zabezpieczające	0	591	0
Razem zobowiązania finansowe	0	591	148 373

W okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2019 roku oraz w okresie 12 miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, nie wystąpiły przeniesienia pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej wykorzystywanej przy wycenie wartości godziwej instrumentów finansowych.

Zarówno na dzień 31 grudnia 2019 roku, jak i na dzień 31 grudnia 2018 roku Spółka była stroną umowy faktoringowej z PKO Faktoring S.A. Umowa została zawarta na czas nieoznaczony. Przyznany limit finansowania to 13 mln zł. Umowa jest umową faktoringu z regresem.

32.1. Pozycje przychodów, kosztów, zysków i strat ujęte w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w podziale na kategorie instrumentów finansowych

33. Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku

	Należności od odbiorców oraz udzielone pożyczki	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania z tytułu gwarancji, faktoringu i wyłączone z zakresu MSR 39	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Razem
Dywidendy i udziały w zyskach	0	0	0	0	0	0	0
Przychody (koszty) z tytułu odsetek	84	0	0	(6 105)	(477)	(101)	(6 599)
Różnice kursowe	0	0	0	32	0	0	32
Rozwiązanie odpisów aktualizujących	3 161	0	0	0	0	0	3 161
Utworzenie odpisów aktualizujących	(4 621)	0	0	0	0	0	(4 621)
Rozliczenie prowizji	0	0	0	(784)	(83)	0	(867)
Zysk (strata) netto	(1 376)	0	0	(6 857)	(560)	(101)	(8 894)

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

	Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży	Pożyczki i należności	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy	Zobowiązania finansowe wyceniane wg zamortyzowanego kosztu	Zobowiązania z tytułu gwarancji, faktoringu i wyłączone z zakresu MSSF 9	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Razem
Dywidendy i udziały w zyskach	0	0	0	0	0	0	0	0
Przychody/koszty z tytułu odsetek	0	91	0	0	(4 597)	(472)	(62)	(5 041)
Różnice kursowe	0	0	0	0	0	0	0	0
Rozwiązanie odpisów aktualizujących	0	4 799	0	0	0	0	0	0
Utworzenie odpisów aktualizujących	0	(3 202)	0	0	0	0	0	(3 202)
Rozliczenie prowizji	0	0	0	0	(690)	(83)	0	(774)
Zysk/strata netto	0	1 687	0	0	(5 287)	(556)	(62)	(9 017)

33.1. Opis istotnych pozycji w ramach poszczególnych kategorii instrumentów finansowych

33.1.1 Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

33.1.1.1 Kredyty i pożyczki

Zaciągnięte kredyty i pożyczki według stanu na 31 grudnia 2019 roku

Lp.	Rodzaj kredytu/pożyczki	Nazwa banku/pożyczkodawcy	Kwota umowna	Wartość zobowiązania na dzień 31.12.2019 roku	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Termin wygaśnięcia umowy	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
1	Kredyt inwestycyjny	BZ WBK SA oraz SGB Bank SA	78 000	34 036	34 036	0,00	30.11.2020	zmiennie	weksel własny in blanco hipoteka umowna na nieruchomości cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
2	Kredyt inwestycyjny	MBANK SA	18 700	9 741	9 741	0,00	30.11.2020	zmiennie	hipoteka umowna na nieruchomości Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
3	Kredyt w rachunku bieżącym	MBANK SA	6 368	6 363	6 363	0,00	30.11.2020	zmiennie	hipoteka umowna na nieruchomości cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
4	Kredyt w rachunku bieżącym	ING BANK SA	17 300	6 550	6 550	0,00	30.11.2020	zmiennie	Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach Zastaw rejestrowy na zapasach

Lp.	Rodzaj kredytu/pożyczki	Nazwa banku/pożyczkodawcy	Kwota umowna	Wartość zobowiązania na dzień 31.12.2018 roku	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Termin wygaśnięcia umowy	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
5	Kredyt w rachunku bieżącym	PKO BP SA	10 000	9 263	9 263	0,00	30.11.2020	zmiennie	weksel własny in blanco umowne prawo potrącania wierzytelności PKO BP z tytułu limitu z wierzytelnością posiadacza rachunku bankowego wobec PKO BO Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości
6	Kredyt obrotowy nieodnawialny	PKO BP SA	4 000	26	26	0,00	30.11.2020	zmiennie	weksel własny in blanco umowne prawo potrącania wierzytelności PKO BP z tytułu limitu z wierzytelnością posiadacza rachunku bankowego wobec PKO BO Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości
7	Odsetki od kredytu pobrane w styczniu 2020			132	132	0,00			
8	Prowizja od kredytów			60	60	0,00			
				66 171	66 171	0,00			

Zaciągnięte kredyty i pożyczki według stanu na 31 grudnia 2018 roku

Lp.	Rodzaj kredytu/pożyczki	Nazwa banku/pożyczkodawcy	Kwota umowna	Wartość zobowiązania na dzień 31.12.2018 roku	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Termin wygaśnięcia umowy	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
1	Kredyt inwestycyjny	BZ WBK SA oraz SGB Bank SA	78 000	48 199	48 199	0,00	31.05.2019	zmiennie	weksel własny in blanco hipoteka umowna na nieruchomości cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
2	Kredyt inwestycyjny	MBANK SA	18 700	10 192	10 192	0,00	31.05.2019	zmiennie	hipoteka umowna na nieruchomości Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
3	Kredyt w rachunku bieżącym	MBANK SA	6 368	6 301	6 301	0,00	31.05.2019	zmiennie	hipoteka umowna na nieruchomości cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości
4	Kredyt w rachunku bieżącym	ING BANK SA	17 300	13 959	13 959	0,00	31.05.2019	zmiennie	Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach Zastaw rejestrowy na zapasach

Lp.	Rodzaj kredytu/pożyczki	Nazwa banku/pożyczkodawcy	Kwota umowna	Wartość zobowiązania na dzień 31.12.2018 roku	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Termin wygaśnięcia umowy	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
5	Kredyt w rachunku obrotowym	ING BANK SA	4 500	2 153	2 153	0,00	31.05.2019	zmiennie	cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości (środków trwałych oraz zapasów) oświadczenie o poddaniu się egzekucji Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach Zastaw rejestrowy na zapasach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości (środków trwałych oraz zapasów) oświadczenie o poddaniu się egzekucji
6	Kredyt w rachunku bieżącym	PKO BP SA	10 000	9 795	9 795	0,00	31.05.2019	zmiennie	weksel własny in blanco umowne prawo potrącania wierzytelności PKO BP z tytułu limitu z wierzytelnością posiadacza rachunku bankowego wobec PKO BO Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości
7	Kredyt obrotowy nieodnawialny	PKO BP SA	4 000	306	306	0,00	31.05.2019	zmiennie	weksel własny in blanco umowne prawo potrącania wierzytelności PKO BP z tytułu limitu z wierzytelnością posiadacza rachunku bankowego wobec PKO BO Zastaw rejestrowy na środkach trwałych, maszynach i urządzeniach cesja praw z polisy ubezpieczeniowej ruchomości

Lp.	Rodzaj kredytu/pożyczki	Nazwa banku/pożyczkodawcy	Kwota umowna	Wartość zobowiązania na dzień 31.12.2018 roku	Część krótkoterminowa	Część długoterminowa	Termin wygaśnięcia umowy	Warunki oprocentowania na dzień bilansowy	Zabezpieczenie spłaty
8	Odsetki od kredytu pobrane w styczniu 2019			168	168	0,00			
9	Prowizja od kredytów			(174)	(174)	0,00			
				90 899	90 899	0,00			

33.1.2 Zabezpieczenie spłaty zobowiązań

W celu zabezpieczenia spłaty zobowiązań Grupa stosuje wiele form zabezpieczeń. Do najpowszechniejszych należą hipoteki, zastawy rejestrowe, przewłaszczenia na nieruchomościach oraz innych rzeczowych aktywach trwałych oraz aktywów obrotowych.

Wartość bilansową składników majątku stanowiących zabezpieczenie spłaty zobowiązań na poszczególne dni bilansowe przedstawiono w nocie 14.1.

33.1.3 Kowenanty bankowe

Grupa w ramach posiadanej umowy restrukturyzacyjnej podpisanej w dniu 28 czerwca 2019 roku z ING NG Bankiem Śląskim S.A. z/s w Katowicach, mBankiem S.A. z/s w Warszawie, Powszechną Kasą Oszczędności Bankiem Polskim S.A. z/s w Warszawie, Santander Bank Polska S.A z/s w Warszawie oraz SGB-Bank S.A. z/s w Poznaniu tj. wszystkimi bankami finansującymi działalność Jednostki Dominującej oraz spółek zależnych Spółki zobowiązała się do utrzymania szeregu typowych kwartalnych wskaźników finansowych. Do dnia publikacji niniejszego Sprawozdania wszystkie kluczowe warunki oraz wskaźniki finansowe określone w Umowie Restrukturyzacyjnej zostały przez Grupę Libet spełnione.

33.1.4 Umowa faktoringowa

Zarówno na dzień 31 grudnia 2019, jak i na dzień 31 grudnia 2018 Jednostka dominująca była stroną umowy faktoringowej z PKO Faktoring S.A. Umowa została zawarta na czas nieoznaczony. Przyznany limit finansowania to 13 mln zł. Umowa jest umową faktoringu z regresem.

33.1.5 Przepływy pieniężne z tytułu zadłużenia
31 grudnia 2019

	Zobowiązania z tytułu kredytów			Zobowiązania z tytułu leasingu		Zobowiązania z tytułu faktoringu	Razem
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	w rachunku bieżącym	Długoterminowe	Krótkoterminowe		
Stan na 1 stycznia 2019	0	58 385	32 514	3 266	2 345	4 877	101 386
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenie	0	1 260	0	0	0	131 543	132 803
- otrzymane finansowania	0	0	0	0	0	131 376	131 376
- koszty transakcyjne	0	1 260	0	0	0	166	1 427
Naliczone odsetki	0	4 765	0	0	2 597	336	7 698
Płatności z tytułu zadłużenia	0	29 240	0	0	10 754	129 637	169 631
- spłaty kapitału	0	24 175	0	0	8 157	129 134	161 466
- odsetki zapłacone	0	3 805	0	0	2 597	336	6 738
- zapłata kosztów transakcyjnych	0	1 260	0	0	0	166	1 427
Zmiana stanu rachunku bieżącego	0	0	(750)	0	0	0	(750)
Wdrożenie MSSF 16	0	0	0	(11 908)	11 908	0	0
Zmiana prezentacji z krótko na długoterminowe	0	0	0	38 919	7 980	0	46 899
Pozostałe zmiany niepieniężne	0	(762)	0	0	(5 146)	0	(5 908)
Stan na 31 grudnia 2019	0	34 408	31 764	30 277	8 930	7 119	101 386

	Zobowiązania z tytułu kredytów			Zobowiązania z tytułu leasingu		Zobowiązania z tytułu faktoringu	Razem
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	w rachunku bieżącym	Długoterminowe	Krótkoterminowe		
Stan na 1 stycznia 2018	0	65 937	30 534	3 627	1 784	7 940	109 822
Wpływy z tytułu zaciągniętego zadłużenie	0	690	0	0	2 710	125 455	128 855
- otrzymane finansowania	0	0	0	0	2 710	125 372	128 082
- koszty transakcyjne	0	690	0	0	0	83	773
Naliczone odsetki	0	4 765	0	0	293	179	5 237
Płatności z tytułu zadłużenia	0	13 273	0	0	2 862	128 697	144 833
- spłaty kapitału	0	7 897	0	0	2 569	128 435	138 901
- odsetki zapłacone	0	4 686	0	0	293	179	5 159
- zapłata kosztów transakcyjnych	0	690	0	0	0	83	773
Zmiana stanu rachunku bieżącego	0	0	1 980	0	0	0	1 980
Zmiana prezentacji z krótko na długoterminowe	0	0	0	-361	361	0	0
Pozostałe zmiany niepieniężne	0	266	0	0	59	0	325
Stan na 31 grudnia 2018	0	58 385	32 514	3 266	2 345	4 877	101 386

34. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Spółki z Grupy Kapitałowej świadomie i w sposób odpowiedzialny zarządzają ryzykiem finansowym w oparciu o opracowane i przyjęte do stosowania polityki zarządzania ryzykiem finansowym. Całościowe i spójne z procesami biznesowymi zarządzanie ryzykiem pozwala na identyfikowanie i zarządzanie zależnościami pomiędzy ponoszonym ryzykiem a poziomem możliwego do osiągnięcia dochodu. Intencją zarządzających ryzykiem w Spółkach Grupy nie jest całkowita eliminacja zagrożeń wynikających ze zmian zidentyfikowanych i monitorowanych czynników ryzyka, lecz to, by zagrożenia te nie przekraczały ustalonych i zatwierdzonych wcześniej bezpiecznych poziomów.

Podstawowym celem zarządzania ryzykiem finansowym jest takie nim zarządzanie, aby maksymalnie ograniczyć wrażliwość przepływów finansowych Grupy na zmieniające się czynniki ryzyka finansowego oraz minimalizacja kosztów finansowych.

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Grupa, należą kredyty bankowe i pożyczki, umowy dzierżawy z opcją zakupu, leasing, faktoring, swap, środki pieniężne i lokaty. Głównym celem wykorzystania tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność jednostek z Grupy Kapitałowej. Grupa, ze względu na charakter swoich procesów biznesowych, posiada i wykorzystuje również inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Zasadą stosowaną przez spółki z Grupy obecnie i przez cały okres objęty niniejszym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym jest nieprowadzenie obrotu instrumentami finansowymi.

Przyjęto, iż zarządzanie ryzykiem jest odpowiedzialnością każdego pracownika. Zarządy weryfikują, uzgadniają i zatwierdzają zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka, pracownicy znają ryzyka występujące w ich obszarach działalności i czują się odpowiedzialni za zarządzanie ryzykiem. Spółki z Grupy monitorują również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

34.1. Ryzyko stopy procentowej

Grupa narażona jest na ryzyko zmian stóp procentowych w związku z pozyskiwaniem kapitałów oprocentowanych zmienną stopą procentową.

W poniższych tabelach przedstawione zostały wartości bilansowe instrumentów finansowych Grupy narażonych na ryzyko stopy procentowej, w podziale na poszczególne kategorie wiekowe.

Oprocentowanie zmienne

Na dzień 31 grudnia 2019 roku					
Instrumenty finansowe	< 1 rok	1-3 lata	3-5 lat	>5lat	Ogółem
Zobowiązania finansowe					
Kredyty i pożyczki udzielone na warunkach rynkowych	50 166	0	0	0	50 166
Kredyty w rachunku bieżącym udzielone na warunkach rynkowych	15 813	0	0	0	30 534
RAZEM	65 979*	0	0	0	65 979*

*w sprawozdaniu z sytuacji finansowej kredyty i pożyczki zostały pomniejszone o kwoty prowizji pobranej przy udzielaniu kredytów oraz powiększone o kwoty odsetek pobranych w styczniu roku kolejnego.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Pozostałe instrumenty finansowe Grupy, które nie zostały ujęte w powyższych tabelach, nie są oprocentowane i w związku z tym nie podlegają ryzyku stopy procentowej.

Na dzień 31 grudnia 2018 roku					
Instrumenty finansowe	< 1 rok	1-3 lata	3-5 lat	>5lat	Ogółem
Zobowiązania finansowe					
Kredyty i pożyczki udzielone na warunkach rynkowych	60 849	0	0	0	60 849
Kredyty w rachunku bieżącym udzielone na warunkach rynkowych	30 534	0	0	0	30 534
RAZEM	91 383*	0	0	0	91 383*

*w sprawozdaniu z sytuacji finansowej kredyty i pożyczki zostały pomniejszone o kwoty prowizji pobranej przy udzielaniu kredytów oraz powiększone o kwoty odsetek pobranych w styczniu roku kolejnego, kwota te wyniosły odpowiednio 173 tys zł oraz 168 tys. zł na dzień 31 grudnia 2018 roku.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Pozostałe instrumenty finansowe Grupy, które nie zostały ujęte w powyższych tabelach, nie są oprocentowane i w związku z tym nie podlegają ryzyku stopy procentowej.

34.2. Ryzyko walutowe

Spółki z Grupy Kapitałowej narażone są na zmiany kursów walutowych EUR/PLN i CZK/PLN, przede wszystkim w związku z transakcjami związanymi z zakupem surowców od podmiotów zagranicznych. Polityka zabezpieczania Spółki przed ryzykiem walutowym, minimalizująca wpływ wahań kursów walutowych, jest ustalana okresowo. Akceptowalny poziom ekspozycji walutowej jest wynikiem analizy ryzyka dla otwartej pozycji w danej walucie przy uwzględnieniu oczekiwań rynków finansowych co do kształtowania się kursów walutowych w określonej perspektywie czasu.

Poniższe tabele prezentują ekspozycję Grupy na ryzyko walutowe w podziale na poszczególne klasy instrumentów finansowych. Inne niż wymienione w poniższej tabeli poniżej, instrumenty finansowe denominowane są wyłącznie w PLN.

Na dzień 31 grudnia 2019	Łącznie wartość bilansowa w PLN	EUR		CZK	
		w walucie	w PLN	w walucie	w PLN
Aktywa finansowe					
Należności z tytułu dostaw i usług	23 442	0	0	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	235	1	2	0	0
Razem	23 677	1	2	0	0
Zobowiązania finansowe					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(48 307)	(22)	(92)	0	0
Razem	(48 307)	(22)	(92)	0	0
Pozycja walutowa netto	(24 630)	(21)	(90)	0	0

Na dzień 31 grudnia 2018	Łącznie wartość bilansowa w PLN	EUR		CZK	
		w walucie	w PLN	w walucie	w PLN
Aktywa finansowe					
Należności z tytułu dostaw i usług	14 196	10	44	0	0
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	162	5	23	0	0
Razem	14 358	15	66	0	0
Zobowiązania finansowe					
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(44 427)	(323)	(1 391)	0	0
Razem	(44 427)	(323)	(1 391)	0	0
Pozycja walutowa netto	(30 070)	(308)	(1 325)	0	0

34.3. Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest związane z potencjalnym zdarzeniem kredytowym, które może zmaterializować się w postaci następujących czynników: niewypłacalności kontrahenta, częściowej spłaty należności, istotnego opóźnienia w spłacie należności lub innego nieprzewidzianego odstępstwa od warunków kontraktowych.

Spółki Grupy zawierają transakcje wyłącznie z wiarygodnymi podmiotami o dobrej zdolności kredytowej.

Wszyscy klienci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Grupy na ryzyko nieściągalności należności jest nieznaczne.

W Grupie nie występują istotne koncentracje ryzyka kredytowego związane z działalnością podstawową.

W odniesieniu do aktywów finansowych ryzyko kredytowe Grupy powstaje w wyniku niemożności dokonania zapłaty przez drugą stronę umowy, a maksymalna ekspozycja na to ryzyko równa jest wartości bilansowej tych instrumentów.

34.3.1 Należności z tytułu dostaw i usług

Należności z tytułu dostaw i usług dotyczą głównie należności z tytułu sprzedaży wyrobów gotowych oraz towarów. Dzięki bieżącej kontroli należności handlowych nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym.

Grupa zarządza ryzykiem kredytowym wobec kontrahentów głównie poprzez stosowanie następujących mechanizmów oraz technik:

- ocenę standingu finansowego kontrahentów wraz z nadawaniem limitów kredytowych;
- wymaganie określonych zabezpieczeń kredytowych od klientów o słabym standingu finansowym;
- standaryzację zapisów umownych z zakresu ryzyka kredytowego i standaryzacja zabezpieczeń kredytowych;
- system bieżącego monitoringu płatności i system wczesnej windykacji;
- systematyczny pomiar ryzyka kredytowego wynikający z prowadzonej działalności handlowej;
- bieżące monitorowanie kondycji finansowej kontrahenta, współpraca z wywiadowcami gospodarczymi i firmami windykacyjnymi.

34.3.2 Lokaty, depozyty, środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Zarządzanie ryzykiem kredytowym związanym ze środkami pieniężnymi Grupa realizuje poprzez dywersyfikację banków, w których lokowane są nadwyżki środków pieniężnych. Wszystkie podmioty, z którymi Grupa zawiera transakcje depozytowe, działają w sektorze finansowym. Są to wyłącznie banki zarejestrowane w Polsce bądź działające w Polsce w formie oddziałów banków zagranicznych, posiadających rating na wysokim poziomie, a także dysponujące odpowiednim kapitałem własnym oraz silną i ustabilizowaną pozycją rynkową.

Grupa lokuje środki w bankach posiadających rating od poziomu BB(-) do poziomu A(-). Na dzień bilansowy patrz nota 19.

34.3.3 Odpisy aktualizujące i wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług

Od 1 stycznia 2018 roku Grupa stosuje matrycę odpisów do wyliczenia oczekiwanych strat kredytowych należności handlowych. Szczegółowe informacje dotyczące zmian w kalkulacji odpisów z tytułu utraty wartości należności handlowych w związku z wdrożeniem MSSF 9 zostały opisane w nocie 9.

Należności handlowe oraz inne należności finansowe zaprezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej zostały zaklasyfikowane do następujących stopni modelu utraty wartości:

Dane skalkulowane w oparciu o liczbę faktur	31.12.2019	31.12.2018
Prawdopodobieństwo niewypłacalności		
poniżej <0	0,27%	0,20%
przedział 1-30	0,57%	0,42%
przedział 30-90	3,48%	2,27%
przedział 90-180	7,94%	5,03%
przedział 180-365	29,02%	20,18%
powyżej >365	100,00%	100,00%
Strata (tzw. LGD – Loss Given Default) w przypadku niewykonania zobowiązania dla każdego przedziału wynosi:	40,88%	25,29%

31 grudnia 2019

Należności od odbiorców nieobjęte odpisem	Ekspozycja na datę wyceny	Oczekiwana strata kredytowa
Faktury nieprzeterminowane:	17 420	18
Faktury przeterminowane:		
od 1 do 30 dni	4 619	11
od 30 do 90 dni	911	13
od 90 do 180 dni	370	12
od 180 do 365 dni	122	15
pow. 365 dni	1 512	618
Łącznie	24 954	687

31 grudnia 2018

Należności od odbiorców nieobjęte odpisem	Ekspozycja na datę wyceny	Oczekiwana strata kredytowa
Faktury nieprzeterminowane:	7 484	4
Faktury przeterminowane:		
od 1 do 30 dni	2 063	2
od 30 do 90 dni	1 430	8
od 90 do 180 dni	1 306	17
od 180 do 365 dni	602	31
pow. 365 dni	1 195	302
Łącznie	14 078	364

Na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku odpisem aktualizującym objęte były należności z tytułu dostaw i usług. Dodatkowo na dzień 31 grudnia 2018 roku odpisem aktualizującym zostały objęte pozostałe należności. Zmiana stanu odpisów aktualizujących w poszczególnych latach została zaprezentowana w poniższej tabeli. Zmiana stanu odpisów aktualizujących pozostałe aktywa została zaprezentowana w nocie 30.3.4.

Należności od odbiorców	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Odpis aktualizujący na dzień 31 grudnia okresu poprzedniego	(1 645)	(5 423)
Wpływ wdrożenia MSSF 9		(677)
Odpis aktualizujący na dzień 1 stycznia	(1 645)	(6 100)
Utworzenie odpisów aktualizacyjnych należności od odbiorców w ciężar kosztów operacyjnych	(4 298)	(344)
Rozwiązanie odpisów w ciężar pozostałych przychodów operacyjnych	3 161	4 486
Odwrócenie straty (strata) z tytułu utraty wartości aktywów finansowych	(324)	313
Wykorzystanie odpisów aktualizujących	0	0
Zmiana prezentacji w związku z przeniesieniem należności objętych odpisem do należności z tytułu dostaw i usług	(2 858)	
Odpis aktualizujący na dzień 31 grudnia	(5 963)	(1 645)
W tym odpis z tytułu strat kredytowych liczony modelem uproszczonym MSSF 9	(687)	(364)
Wartość pozycji przed uwzględnieniem odpisu aktualizującego	29 405	15 841
Wartość pozycji netto (wartość bilansowa)	23 442	14 196

Ustalając utratę wartości aktywów, Grupa wzięła pod uwagę czynniki, które zostały opisane w nocie 9 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Grupa nie posiada istotnych pozycji, które na dzień bilansowy byłyby nieściągalne, lecz nieobjęte odpisem aktualizującym. Poniżej przedstawiono analizę wiekową należności z tytułu dostaw i usług, uwzględniającą odpisy z tytułu utraty wartości.

Wiekowanie należności z tytułu dostaw i usług według stanu na 31 grudnia 2019 roku oraz na 31 grudnia 2018 roku przedstawiono poniżej.

Stan na 31 grudnia 2019

	Nieprzeterminowane	Przeterminowane			
		< 90 dni	90-180 dni	180-360 dni	>360 dni
Przed uwzględnieniem odpisu aktualizującego	17 043	5 530	345	113	6 374
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	(5 963)
Po uwzględnieniu odpisu aktualizującego	17 043	5 530	345	113	411

Stan na 31 grudnia 2018

	Nieprzeterminowane	Przeterminowane			
		< 90 dni	90-180 dni	180-360 dni	>360 dni
Przed uwzględnieniem odpisu aktualizującego	12 751	64	196	949	1 881
Odpisy aktualizujące	0	0	0	0	(1 645)
Po uwzględnieniu odpisu aktualizującego	12 751	64	196	949	236

Stan na 1 stycznia 2018

	Nieprzeterminowane	Przeterminowane			
		< 90 dni	90-180 dni	180-360 dni	>360 dni
Przed uwzględnieniem odpisu aktualizującego	26 153	8 678	1 948	2 562	5 423
Odpisy aktualizujące	0	0	0	(677)	(5 423)
Po uwzględnieniu odpisu aktualizującego	26 153	8 678	1 948	1 975	0

34.3.4 Odpisy aktualizujące pozostałe aktywa

Na dzień 31 grudnia 2019 roku należności pozostałe nie były objęte odpisem gdyż nie zachodziły ku temu przesłanki. Na dzień 31 grudnia 2018 roku odpisem aktualizującym objęto odpisem należności pozostałe w kwocie 2,9 mln zł. Zmiana stanu odpisów aktualizujących w poszczególnych latach została zaprezentowana w poniższej tabeli.

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Odpis aktualizujący na dzień 1 stycznia	(2 858)	0
Utworzenie odpisów aktualizacyjnych w ciężar kosztów operacyjnych	0	(2 858)
Rozwiązanie w ciężar pozostałych przychodów operacyjnych	0	0
Zmiana prezentacji w związku z przeniesieniem należności objętych odpisem do należności z tytułu dostaw i usług	2 858	0
Odpis aktualizujący na dzień 31 grudnia	0	(2 858)
Wartość pozycji przed uwzględnieniem odpisu aktualizującego	8 256	11 381
Wartość pozycji netto (wartość bilansowa)	8 256	8 523

Ustalając utratę wartości aktywów, Grupa wzięła pod uwagę czynniki, które zostały opisane w nocie 9 niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Grupa nie posiada istotnych pozycji, które na dzień bilansowy byłyby nieściągalne, lecz nieobjęte odpisem aktualizującym.

34.4. Ryzyko związane z płynnością

Polityka zarządzania ryzykiem utraty płynności finansowej w Grupie, polega na zapewnieniu środków finansowych niezbędnych do wywiązywania się Spółki ze zobowiązań finansowych i inwestycyjnych przy wykorzystaniu najbardziej atrakcyjnych źródeł finansowania. Zarządzanie płynnością Spółki koncentruje się na szczegółowej analizie, planowaniu i podjęciu odpowiednich działań w obszarach: inwestycji w aktywa trwałe, kapitału pracującego, zadłużenia finansowego netto.

Grupa utrzymuje równowagę pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym, kredyty bankowe oraz umowy dzierżawy z opcją zakupu. Takie wykorzystanie źródeł finansowania pozwala na zarządzanie ryzykiem płynności i skutecznie minimalizuje jego negatywne skutki materializacji.

Poniżej przedstawiono analizę wymagalności i zapadalności instrumentów finansowych Grupy na dzień 31 grudnia 2019 oraz na dzień 31 grudnia 2018 roku.

Instrumenty finansowe według stanu na 31 grudnia 2019 roku – wg terminów wymagalności

	Razem	<6 miesięcy	6-12 miesięcy	1-2 lata	2-5 lat	>5 lat
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	235	235	0	0	0	0
Należności z tytułu dostaw i usług- wartość netto	23 442	23 442	0	0	0	0
Udzielone pożyczki	0	0	0	0	0	0
Kredyty bankowe [^]	(50 166)	(50 166)	(50 166)	0	0	0
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(39 207)	(4 212)	(3 606)	(8 745)	(13 898)	(8 745)
Kredyty bankowe w rachunku bieżącym*	(15 813)	(15 813)	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu dostaw robót i usług	(48 307)	(48 307)	0	0	0	0
Razem instrumenty finansowe	(129 816)	(94 821)	(3 606)	(8 745)	(13 898)	(8 745)
Instrumenty pochodne przeznaczone do obrotu	0	0	0	0	0	0
Zabezpieczające instrumenty pochodne	0	0	0	0	0	0
Razem instrumenty pochodne	0	0	0	0	0	0

[^]wartość zaprezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej została pomniejszona o prowizję oraz powiększona o zobowiązanie z tytułu odsetek, które zostało rozliczone w styczniu 2020 roku.

Instrumenty finansowe według stanu na 31 grudnia 2018 roku – wg terminów wymagalności

	Razem	<6 miesięcy	6-12 miesięcy	1-2 lata	2-5 lat	>5 lat
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	162	162	0	0	0	0
Należności od odbiorców- wartość netto	14 196	14 196	0	0	0	0
Udzielone pożyczki	0	0	0	0	0	0
Kredyty bankowe ^	(60 849)	(5 313)	(55 536)	0	0	0
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	(5 611)	(1 197)	(1 146)	(1 134)	(2 132)	0
Kredyty bankowe w rachunku bieżącym*	(30 055)	(30 055)	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu dostaw robót i usług	(44 427)	(44 427)	0	0	0	0
Razem instrumenty finansowe	(126 584)	(66 635)	(56 683)	(1 134)	(2 132)	0
Instrumenty pochodne przeznaczone do obrotu	0	0	0	0	0	0
Zabezpieczające instrumenty pochodne	(250)	(250)	0	0	0	0
Razem instrumenty pochodne	(250)	(250)	0	0	0	0

*wartość zaprezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej została pomniejszona o prowizję oraz powiększona o zobowiązanie z tytułu odsetek, które zostało rozliczone w styczniu 2019 roku.

34.5. Ryzyko rynkowe – analiza wrażliwości

Grupa identyfikuje następujące główne rodzaje ryzyka rynkowego, na które jest narażona:

- ryzyko stopy procentowej,
- ryzyko walutowe.

Grupa narażona jest głównie na zmiany referencyjnych stóp procentowych dla waluty PLN. Obecnie Grupa Kapitałowa narażona jest głównie na działanie czynników ryzyka zmian kursu walutowego EUR/PLN.

Na potrzeby analizy wrażliwości na zmiany czynników ryzyka rynkowego Grupa Kapitałowa wykorzystuje metodę analizy scenariuszowej. Grupa wykorzystuje scenariusze eksperckie odzwierciedlające subiektywną ocenę Grupy odnośnie kształtowania się pojedynczych czynników ryzyka rynkowego w przyszłości.

Prezentowane w niniejszym punkcie analizy scenariuszowe mają na celu analizę wpływu zmian czynników ryzyka rynkowego na wyniki finansowe Grupy. Przedmiotem analizy zostały objęte wyłącznie te pozycje, które spełniają definicję instrumentów finansowych zgodnie z MSSF.

Potencjalne możliwe zmiany kursów walutowych są określone w horyzoncie do daty następnego sprawozdania finansowego i zostały obliczone na podstawie zmiany kursów o +/- 5%.

W analizie wrażliwości na ryzyko stopy procentowej Grupa stosuje równoległe przesunięcie krzywej stóp procentowych o potencjalną możliwą zmianę referencyjnych stóp procentowych w horyzoncie do daty następnego sprawozdania finansowego. Dla celów analizy wrażliwości na ryzyko zmian stóp procentowych wykorzystano średnie poziomy referencyjnych stóp procentowych w danym roku. Skala potencjalnych zmian stóp procentowych została określona na poziomie +/- 0,5 pp.

W przypadku analizy wrażliwości na zmiany stóp procentowych efekt zmian czynników ryzyka został odniesiony do wartości przychodów/kosztów odsetkowych dla instrumentów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu.

Poniżej przedstawiono analizę wrażliwości dla każdego rodzaju ryzyka rynkowego, na które Grupa jest narażona na dzień bilansowy, pokazując, jaki wpływ na wynik finansowy netto miałyby potencjalnie możliwe zmiany poszczególnych czynników ryzyka według klas aktywów i zobowiązań finansowych.

34.5.1 Analiza wrażliwości na ryzyko walutowe

Do pomiaru ryzyka walutowego Grupa wykorzystuje analizę wrażliwości. W tabeli poniżej zaprezentowane zostały główne ekspozycje walutowe Grupy oraz potencjalne zyski/straty kursowe na tych ekspozycjach będące wynikiem hipotetycznej pięcioprocentowej aprecjacji/deprecjacji złotego względem innych walut, przy założeniu niezmienności innych czynników ryzyka. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych zostały wyłączone z analizy.

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku

Klasy instrumentów finansowych	Wartość bilansowa w PLN	Wartość narażona na ryzyko	kurs EUR/PLN +5%		kurs EUR/PLN -5%	
			Wynik finansowy	Kapitały	Wynik finansowy	Kapitały
Należności z tytułu dostaw i usług	23 442	0	0	0	0	0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(48 307)	(92)	(5)	0	5	0
Razem	(24 865)	(92)	(5)	0	5	0

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

Klasy instrumentów finansowych	Wartość bilansowa w PLN	Wartość narażona na ryzyko	kurs EUR/PLN +5%		kurs EUR/PLN -5%	
			Wynik finansowy	Kapitały	Wynik finansowy	Kapitały
Należności z tytułu dostaw i usług	14 196	44	2	0	(2)	0
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(44 427)	(1 391)	(70)	0	70	0
Razem	(30 231)	(1 347)	(67)	0	67	0

Ekspozycja na ryzyko na dzień 31 grudnia 2019 roku jest reprezentatywna dla ekspozycji Grupy na ryzyko w trakcie poprzedzającego tę datę okresu rocznego.

34.5.2 Analiza wrażliwości na ryzyko stopy procentowej

Grupa identyfikuje ekspozycję na ryzyko zmian stóp procentowych WIBOR. Polityka zabezpieczania Grupy przed ryzykiem stopy procentowej, ograniczająca wpływ niekorzystnych zmian stóp procentowych, jest ustalana okresowo.

Poniższe tabele przedstawiają wrażliwość wyniku finansowego brutto na racjonalne możliwe do zaistnienia zmiany stóp procentowych w horyzoncie do daty następnego sprawozdania finansowego, przy założeniu niezmienności innych czynników ryzyka (w związku ze zobowiązaniami o zmiennym oprocentowaniu).

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku

Klasy instrumentów finansowych	Wartość bilansowa w PLN	Wartość narażona na ryzyko	WIBOR +0,5 pp		WIBOR -0,5 pp	
			Wynik finansowy	Kapitały	Wynik finansowy	Kapitały
Kredyty i pożyczki	65 979	65 979	(407)	0	407	0
Razem	65 979	65 979	(407)	0	407	0

Rok zakończony 31 grudnia 2018 roku

Klasy instrumentów finansowych	Wartość bilansowa w PLN	Wartość narażona na ryzyko	WIBOR +0,5 pp		WIBOR -0,5 pp	
			Wynik finansowy	Kapitały	Wynik finansowy	Kapitały
Kredyty i pożyczki	90 904	90 904	(469)	0	469	0
Razem	90 904	90 904	(469)	0	469	0

34.6. Zarządzanie kapitałem

Grupa zarządza kapitałem poprzez stosowanie zrównoważonej polityki finansowej, której celem jest dostarczanie odpowiednich środków finansowych na rozwój biznesowy przy jednoczesnym zabezpieczeniu właściwej struktury finansowania i płynności finansowej.

Polityka zarządzania kapitałem Grupy uwzględnia poniższe kluczowe elementy:

- wyniki działalności w połączeniu z planami inwestycyjnymi i rozwojowymi,
- harmonogram spłat długu,
- rating kredytowy Grupy oraz warunki rynku finansowego,
- zasady dystrybucji zysku akcjonariuszom Grupy.

W tabeli poniżej przedstawiono wskaźniki kapitałowe wyliczone na dzień 31 grudnia 2019 i 2018 roku oraz dane liczbowe, które posłużyły do ich kalkulacji.

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Oprocentowane kredyty i pożyczki	66 171	90 899
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(235)	(162)
Zadłużenie netto	65 936	90 737
Kapitał własny	142 351	124 222
Wskaźnik zadłużenia netto/kapitał własny	46%	73%

35. Struktura zatrudnienia

Przeciętne zatrudnienie w Grupie w okresach sprawozdawczych objętych niniejszym sprawozdaniem kształtowało się następująco:

	Okres zakończony 31.12.2019	Okres zakończony 31.12.2018
Pracownicy fizyczni	250	361
Pracownicy umysłowi	104	101
Razem	354	462

36. Wynagrodzenie firmy audytorskiej

W dniu 19 czerwca 2019 roku Rada Nadzorcza Spółki dominującej podjęła uchwałę o wyborze firmy BDO spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. z/s w Warszawie ul. Postępu 12, wpisanej na listę firm audytorskich prowadzoną przez Polską Agencję Nadzoru Audytowego za numerem 3355 do przeprowadzenia: przeglądu sprawozdania finansowego Spółki oraz sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Spółki za pierwsze półrocze 2019 i 2020 roku oraz badania sprawozdania finansowego Spółki oraz sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Spółki za lata 2019 i 2020.

W dniu 29 kwietnia 2020 roku wpłynęło do Spółki pismo datowane na dzień 28 kwietnia 2020 roku od BDO spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. z siedzibą w Warszawie w sprawie wypowiedzenia w trybie natychmiastowym umowy na usługi audytorskie z dnia 22 lipca 2019 r. Rozwiązanie umowy dotyczyło następujących zakresów:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego według stanu na dzień 31 grudnia 2019 roku;
- badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej według stanu na 31 grudnia 2019 roku;
- weryfikacja wskaźników finansowych sporządzonych na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego według stanu na 31 grudnia 2019 roku;
- przegląd śródrocznego jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego według stanu na 30 czerwca 2020 roku;
- weryfikacja wskaźników finansowych sporządzonych na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego według stanu na 30 czerwca 2020 roku;
- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku;
- badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej według stanu na 31 grudnia 2020 roku;

- weryfikacja wskaźników finansowych sporządzonych na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego według stanu na 31 grudnia 2020 roku.

W dniu 8 maja 2020 roku Rada Nadzorcza Spółki dominującej podjęła uchwałę o wyborze firmy ECDP AUDYT sp. z o.o. z/s w Krakowie wpisanej na listę firm audytorskich prowadzoną przez Polską Agencję Nadzoru Audytowego za numerem 3769, do przeprowadzenia: (a) przeglądu sprawozdania finansowego Spółki oraz sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Spółki za pierwsze półrocze 2020 roku, (b) badania sprawozdania finansowego Spółki oraz sprawozdania finansowego grupy kapitałowej Spółki za lata 2019 i 2020.

Ww. wybór nastąpił w zgodzie z odpowiednimi przepisami prawa oraz wewnętrznymi procedurami Spółki, w szczególności wybór ten jest zgodny z rekomendacją przedłożoną Radzie Nadzorczej Spółki przez Komitet Audytu Rady Nadzorczej Spółki, w tym także co do uzasadnionej preferencji Komitetu Audytu Rady Nadzorczej Spółki o której mowa w art. 130 ust. 3 pkt. 1 ustawy z dnia 11 maja 2017 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym (Dz.U. z 2017 r. poz. 1089, ze zmianami).

Lp.	Rodzaj usług	1.01.-31.12.2019	1.01.-31.12.2018
	badanie ustawowe w rozumieniu art. 2 pkt 1 ustawy z dnia 11 maja 2018 r. o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym (Dz. U. poz. 1089 oraz z 2019 r. poz. 398)	313 000,00*	335 000,00*
1	Inne usługi atestacyjne	0,00	0,00
2	Usługi doradztwa podatkowego	0,00	0,00
3	Pozostałe usługi	0,00	0,00
	RAZEM	313 000,00	335 000,00

37. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Po za zdarzeniami opisanymi w załączonym sprawozdaniu finansowym oraz poniżej, nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, które nastąpiły po dniu bilansowym.

Grupa w ramach przeglądu opcji strategicznych i w procesie analizy możliwości zbycia niektórych aktywów Spółki znacznej wartości – otrzymała dwie wstępne (niewiązące w rozumieniu przepisów Kodeksu Cywilnego) wiarygodne oferty nabycia należących do Grupy nieruchomości i ruchomości służących kompleksowo produkcji kostki brukowej i innych elementów betonowych. Oferty dotyczyły dwóch jednostek produkcyjnych Grupy. Proponowana Grupie, wstępna sumaryczna cena netto za Aktywa w ramach dwóch ww. Transakcji zamyka się kwotą: 33 500 000,00 PLN. Grupa informowała o tym fakcie raportem bieżącym w dniu 24 stycznia 2020 roku. Jednocześnie Spółka wskazuje, że nie podjęto decyzji o przeprowadzeniu którejkolwiek z Transakcji, rekomendowaniu przeprowadzenia którejkolwiek z nich, nie zawarto nadto żadnych umów, których przedmiotem byłyby Aktywa (w tym umów warunkowych bądź przedwstępnych), a celem działań podejmowanych przez Grupę na obecnym ich etapie, jest szczegółowe rozpoznanie wszelkich istotnych okoliczności dotyczących ewentualnych Transakcji, w szczególności zaś ich wpływu na funkcjonowanie Spółki i grupy kapitałowej Spółki we wszelkich istotnych obszarach.

W dniu 18 marca 2020 roku w ramach przeglądu opcji strategicznych wpłynęła do Grupy drogą elektroniczną, wiążąca, warunkowa oferta nabycia przedsiębiorstwa Libet S.A. w rozumieniu art. 551 Kodeksu cywilnego („conditional binding offer for the acquisition of the enterprise of Libet S.A.”) przez inwestora branżowego, oczekującego wyłączności w zakresie prowadzonych negocjacji. Oferent podkreślił, że jest zainteresowany nabyciem wyłącznie wszystkich 13 zakładów będących własnością Grupy), a także praw własności intelektualnych do wszystkich produktów i ich oznaczeń. Warunki, pod którymi została złożona oferta, dotyczą w szczególności:

1. zadowolenia oferenta z wyników badania due diligence prowadzonego na wyłączność (finansowego, podatkowego, prawnego, biznesowego i technicznego);
2. zostaną wynegocjowane satysfakcjonujące dla obu stron warunki umowne;
3. uzyskane zostaną niezbędne zgody organów antymonopolowych;
4. uzyskane zostaną inne niezbędne zgody.

Grupa o tym fakcie informowała raportem bieżącym nr 5/2020 w dniu 19 marca 2020 roku.

Zarząd w dniu 25 marca 2020 roku wyraził gotowość kontynuacji negocjacji, jednakże bez zgody Walnego Zgromadzenia Spółki oferta w zaproponowanym kształcie nie mogła być dalej procedowana. Spółka zawnioskowała do oferenta o przedstawienie potwierdzenia dysponowania środkami wystarczającymi na sfinalizowanie transakcji, będącej przedmiotem oferty oraz szczegółów przewidywanego mechanizmu transakcyjnego, w tym przewidywanego harmonogramu. W celu wypracowania przez oferenta finalnej oferty, która będzie następnie przedstawiona Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki. W dniu 7 kwietnia 2020 roku wpłynęła informacja od oferenta, że zdecydował się on wycofywać z procesu dotyczącego potencjalnego nabycia przedsiębiorstwa Emitenta. Jako główna przyczyna rezygnacji wskazana została obecna niepewna sytuacja rynkowa spowodowana rozprzestrzenieniem się koronawirusa (COVID-19), która już teraz negatywnie oddziałuje na rynki i działalność, w które zaangażowane jest oferent. Dodatkowo zwrócono uwagę na fakt, że Spółka - mając na uwadze konieczność uzyskania zgody Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy - nie zaakceptowała bezwarunkowo złożonej oferty. Oferent zaznaczył, że nie wyklucza powrotu do rozmów w przyszłości, o ile taka będzie wola stron, a warunki na rynku będą ku temu bardziej sprzyjające. Spółka o wszystkich informacjach informowała raportami bieżącymi.

Sprawozdanie finansowe przedstawił Zarząd Spółki Dominującej:

Thomas Lehmann - Prezes Zarządu,
Podpisane kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Ireneusz Gronostaj – Członek Zarządu
Podpisane kwalifikowanym podpisem elektronicznym

Wrocław, 30 czerwca 2020 roku