

RAPORT ZA TRZECI KWARTAŁ 2019 ROKU

MENTORING SUKCES WSPÓŁPRACA
PROFESJONALNE KURSY ZAWODOWE
SKILLS SZKOLENIA PARTNERSTWO PROJEKTY EFS
COACHING DORADZTWO PERSONALNE ROZWÓJ OSOBISTY
BUSINESS CONSULTING SPECJALIŚCI ZAANGAŻOWANIE
HUMAN RESOURCES SKUTECZNOŚĆ PROCESOWE
ZARZĄDZANIE PODEJŚCIE
EFEKTYWNE ROZWIĄZANIA NOWOCZESNE NARZĘDZIA PROFESJONALIZM MOTYWACJA
ODPOWIEDZIALNOŚĆ

SZKOLENIA - HR - INTEGRACJA - DORADZTWO BIZNESOWE

SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	3
2. Dane ewidencyjne	4
3. Struktura Akcjonariatu	5
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej	6
5. Oferta usług	7
6. Informacje na temat zatrudnienia	13
7. Dane finansowe	14
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.	19
9. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	21



WSTĘP PREZESA ZARZĄDU LAUREN PESO POLSKA S.A.

Drodzy Akcjonariusze,

Trzeci kwartał udało nam zakończyć się z wynikiem podobnym do lat poprzednich mimo braku decyzyjności ze strony naszych kontrahentów spowodowanej sytuacją gospodarczą i okresem wakacyjnym w naszej branży. W związku z powyższym uważam wynik osiągnięty przez Spółkę w III kwartale 2019 roku za satysfakcjonujący. Dodatkowo w III kwartale 2019 roku Spółka złożyła wniosek o dofinansowanie realizacji projektu w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój dla osi priorytetowej: II. Efektywne polityki publiczne dla rynku pracy, gospodarki i edukacji dla działania: 2.21 Poprawa zarządzania, rozwoju kapitału ludzkiego oraz wsparcie procesów innowacyjnych w przedsiębiorstwach, którego wartości wynosi 3 327 461,81 PLN, a który obecnie czeka na decyzję.

Składam w Państwa ręce jednostkowy raport za trzeci kwartał 2019 r.

Z pozdrowieniami,

Adrian Tabor

Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A



DANE EWIDENCYJNE NA DZIEŃ 14.11.2019

Spółka Lauren Peso Polska SA zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Katowice – Wschód w Katowicach VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS0000347438



Zarząd Lauren Peso Polska S.A.:

Adrian Tabor – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza .:

Marzena Tabor – Członek Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Emilia Podlińska – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Wątor - Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

Michał Gwozdowski – Członek Rady Nadzorczej



STRUKTURA AKCJONARIATU SPÓŁKI LAUREN PESO POLSKA S.A.

	<i>Seria</i>	<i>Akcje</i>	<i>% akcji</i>	<i>Głosy</i>	<i>% w głosach</i>
Sirra Inwestecje sp. z o.o.	A,A1, B, D	12 963 427	19,49%	12 963 427	19,49%
Adrian Tabor	A,A1, B, D	20 521 000	30,86 %	20 521 000	30,86%
INC S.A.	E	3 700 000	5,56 %	3 700 000	5,56 %
Enigma FIZ AN	A,A1,D	7 362 000	11,07 %	7 362 000	11,07 %
Pozostali	B,C,D	21 953 573	33,02 %	21 953 573	33,02 %
Razem	A,A1,B,C,D,E	66 500 000	100 %	107 500 000	100 %



JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ. PRZYCZYNY NIE SPORZĄDZENIA
SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.

Na dzień publikacji raportu kwartalnego za III kwartał 2019 roku, Emitent nie tworzy grupy kapitałowej w rozumieniu przepisów ustawy o rachunkowości.

Jednostki stowarzyszone z Emitentem

Firma:	Norton Kancelarie Finansowe
Forma prawna:	spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
Kraj siedziby:	Polska
Siedziba:	Serock
Adres:	ul. Daliowa 8, 05-140 Serock
KRS:	0000438614
Udział Emitenta w ogólnej liczbie głosów na WZ:	6,38 proc.
Udział Emitenta w kapitale zakładowym Spółki:	6,38 proc.
Profil działalności:	ubezpieczenia

Przedmiotem działalności spółki Norton Kancelarie Finansowe sp. z o.o. jest działalność z zakresu doradztwa ubezpieczeniowego.



OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów branży szkoleniowo - doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadre wykwalifikowanych trenerów, przygotowywanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Zarządzanie

- Coaching
- Delegowanie
- Leadership
- Meeting menedżerski
- Motywowanie
- Podstawy zarządzania
- Skuteczne zarządzanie personelem
- Skuteczny menedżer
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie kryzysem
- Zarządzanie przez cele
- Zarządzanie zespołem
- Zarządzanie zespołem rozproszonym
- Zarządzanie zmianą



Zarządzanie produkcją

- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów
- Zarządzanie konfliktem
- Zarządzanie zespołem

Sprzedaż i obsługa Klienta

- Budowanie stałych relacji z klientem
- Cross-selling
- Kasy fiskalne
- Merchandising
- Negocjacje handlowe
- Negocjacje kupieckie
- Negocjacje z sieciami
- NLP w biznesie
- Obrona ceny
- Obsługa reklamacji przez telefon
- Obsługa klienta przez telefon
- Obsługa trudnego klienta
- Pokonywanie zastrzeżeń i obiekcji
- Psychologia sprzedaży
- Szkolenie dla działów windykacji
- Skuteczna obsługa konsumenta
- Skuteczny agent ubezpieczeniowy
- Techniki sprzedaży
- Telemarketing - sprzedaż przez telefon
- Wywieranie wpływu
- Zaawansowane techniki handlowe
- Zarządzanie sklepem
- Zarządzanie sprzedażą



Umiejętności osobiste

- Asertywność
- Automotywacja
- Autoprezentacja
- Efektywność osobista
- Inteligencja emocjonalna
- Kreatywność i twórcze myślenie
- Umiejętność wywierania wpływu, nauka perswazji
- Psychosemantyka
- Radzenie sobie ze stresem
- Skuteczność w rozwiązywaniu problemów
- Sztuka prezentacji w technice Persuasive Presentation Format
- Wystąpienia publiczne
- Zarządzanie czasem
- Zarządzanie stresem

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding - budowanie zespołu
- Trening umiejętności komunikacyjnych



Marketing

- Assessment center i development center
- Badania marketingowe i rynkowe
- Budowa pozytywnego wizerunku firmy
- Okresowe oceny pracownicze
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential
- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników
- Trade marketing
- Zarządzanie szkoleniami
- Zarządzanie zasobami ludzkimi

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena - aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych



Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny
- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnianie pracowników

Szkolenia IT

- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony WWW

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i auditor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- "Krok po kroku" - podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP - Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- Audytor wewnętrzny systemu HACCP wg. ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP



Doradztwo personalne

- Rekrutacja i selekcja
- Oceny pracownicze
- Opisy stanowisk
- Systemy motywacyjne
- Outplacement
- Badania satysfakcji
- EmployerBranding
- Strefa wiedzy

Organizacja wyjazdów integracyjnych, teambulding, eventy

Szkolenia językowe: język angielski, francuski, niemiecki, włoski, hiszpański, rosyjski.

Usługi IT: systemy ERP oraz CRM

Portal DIVIDE.COM.PL – PORTAL / SKLEP INTERNETOWY



INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.07.2019 – 30.09.2019 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 5 osób na 5 etatu, pozostała część zespołu współpracuje z firmą na podstawie samozatrudnienia.



WYBRANE DANE FINANSOWE ZA III KWARTAŁ 2019



	BILANS - AKTYWA	30.09.2019	30.09.2018
A.	AKTYWA TRWAŁE	201 122,80	300 696,02
I.	Wartości niematerialne i prawne	128 700,00	295 166,67
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	72 422,80	5 529,35
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	AKTYWA OBROTOWE	2 812 603,33	2 818 991,35
I.	Zapasy	20 802,03	18 147,33
II.	Należności krótkoterminowe	1 262 428,02	1 315 464,00
III.	Inwestycje krótkoterminowe	1 520 203,17	1 477 320,20
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	9 170,11	8 059,82
C.	NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ (FUNDUSZ) PODSTAWOWY	0,00	0,00
D.	UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE	0,00	0,00
	AKTYWA RAZEM	3 013 726,13	3 119 687,37
	BILANS - PASYWA		
A.	KAPITAŁY (FUNDUSZ) WŁASNY	384 590,77	543 179,34
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	665 000,00	665 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy	549 542,55	549 542,55
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-574 743,36	-757 394,43
VI.	Zysk (strata) netto	-255 208,42	86 031,22
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	2 629 135,36	2 576 508,03
I.	Rezerwy na zobowiązania	4 000,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	1 252 061,20	1337000
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	1 199 556,12	1015925,52
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	173 518,04	223582,51
	PASYWA RAZEM	3 013 726,13	3 119 687,37



	RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	1.01.2019- 30.09.2019	1.07.2019- 30.09.2019	1.01.2018- 30.09.2018	1.07.2018- 30.09.2018
A.	Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym	1 275 427,96	519 040,86	1 992 675,32	682 809,38
-	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00	1 992 675,32	682 809,38
I.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 275 427,96	519 040,86	0,00	0,00
II.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie wartość ujemna)	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
B.	Koszty działalności operacyjnej	1 496 995,04	563 574,05	1 892 458,46	716 242,30
I.	Amortyzacja	127 489,61	40 394,43	130 147,32	43 382,44
II.	Zużycie materiałów i energii	50 401,80	11 476,69	61 816,39	23 433,38
III.	Usługi obce	896 427,56	395 728,89	1 330 734,42	507 557,58
IV.	Podatki i opłaty	9 206,94	1 846,62	17 350,23	5 390,79
V.	Wynagrodzenia	336 782,19	96 773,11	295 942,08	113 088,78
VI.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	34 942,54	12 517,67	30 986,50	11 621,43
VII.	Pozostałe koszty rodzajowe	41 744,40	4 836,64	25 481,52	11 767,90
VIII.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
C.	Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	-221 567,08	-44 533,19	100 216,86	-33 432,92
D.	Pozostałe przychody operacyjne	1 144 301,98	133 220,58	561 959,29	347 480,46
I.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	5 000,00	0,00
II.	Dotacje	1 136 749,60	133 219,89	554 259,00	347 479,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne przychody operacyjne	7 552,38	0,69	2 700,29	1,46
E.	Pozostałe koszty operacyjne	1 086 402,58	81 977,72	493 760,85	323 396,49
I.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Inne koszty operacyjne	1 086 402,58	81 977,72	493 760,85	323 396,49
F.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	-163 667,68	6 709,67	168 415,30	-9 348,95
G.	Przychody finansowe	7,06	0,00	0,00	-1,71
I.	Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II.	Odsetki	7,06	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V.	Inne	0,00	0,00	0,00	-1,71
H.	Koszty finansowe	91 547,80	32 454,53	82 384,08	28 973,12
I.	Odsetki	91 546,00	32 454,53	82 321,01	28 972,61



II.	Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV.	Inne	1,80	0,00	63,07	0,51
I.	Zysk (strata) brutto (F+G-H)	-255 208,42	-25 744,86	86 031,22	-38 323,78
J.	Podatek dochodowy	0,00	0,00		0,00
K.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00		0,00
L.	Zysk (strata) netto (I-J-K)	-255 208,42	-25 744,86	86 031,22	-38 323,78

	RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	1.01.2019-30.09.2019	1.07.2019-30.09.2019	1.01.2018-30.09.2018	1.07.2018-30.09.2018
A.	Przepływ środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I.	Zysk (strata) netto	-255 208,42	-25 744,86	86 031,22	-38 323,78
II.	Korekty razem	-208 321,42	-407 258,24	-284 896,36	69 113,03
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-463 529,84	-433 003,10	-198 865,14	30 789,25
B.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I.	Wpływy	7,06	0,00	0,00	0,00
II.	Wydatki	0,00	0,00	31500,00	0,00
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	7,06	0,00	-31500,00	0,00
C.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I.	Wpływy	363 000,00	63 000,00	182 000,00	120 000,00
II.	Wydatki	340 401,33	117 587,98	229 573,80	147 185,40
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	22 598,67	-54 587,98	-47 573,80	-27 185,40
D.	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-440 924,11	-487 591,08	-277 938,94	3 603,85
E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	-440 924,11	-487 591,08	-277 938,94	3 603,85
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	Środki pieniężne na początek okresu	661 883,84	708 550,81	456 015,70	174 472,91
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	220 959,73	220 959,73	178 076,76	178 076,76



	ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	1.01.2019-30.09.2019	1.07.2019-30.09.2019	1.01.2018-30.09.2018	1.07.2018-30.09.2018
I.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO)	639 799,19	410 335,63	481 260,62	581 503,12
I.a.	Stan kapitału własnego na początek okresu (BO), po uzgodnieniu do danych porównywalnych	639 799,19	410 335,63	481 260,62	581 503,12
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	384 590,77	384 590,77	543 179,34	543 179,34
III.	Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	384 590,77	384 590,77	543 179,34	543 179,34

METODY WYCENY:

- a). Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne – według cen nabycia i kosztów wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy i amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b). Środki trwałe w budowie – w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej wartości.
- c). Udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych – według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- d). Inwestycje krótkoterminowe – według ceny (wartości) rynkowej, albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej.
- e). Rzeczowe składniki aktywów obrotowych – według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.
- f). Należności i udzielone pożyczki – w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności.
- g). Zobowiązania – w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych



innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe – według wartości godziwej.

- h). Rezerwy – w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości
- i). Kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa – w wartości nominalnej.

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE.

Zgodnie z obowiązkami informacyjnymi spółek notowanych na rynku NewConnect, Zarząd Lauren Peso Polska S.A. publikuje jednostkowe wyniki finansowe spółki. Przedstawione dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy i rzetelny sytuację finansową spółki w okresie 01.07.2019 do 30.09.2019 r.

Przychody ze sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki w III kwartale 2019 roku wyniosły 519 040,86 zł i spadły w porównaniu do tego samego kwartału w 2018 roku. W dalszym ciągu zmniejszenie przychodów jest efektem wyczekiwania naszych klientów na to co zadzieje się w gospodarce, co przełożyło się na wynik, dodatkowo okres wakacyjny również jest czynnikiem wpływającym na zmniejszenie sprzedaży. Jednak wynik osiągnięty w III kwartale uważamy na zadowalający i stabilnie utrzymywany na podobnych poziomach przez ostatnie lata. Warto zauważyć, że wynik przychodu operacyjnego w stosunku do ubiegłego roku znacznie się poprawił.

Strata

Strata /ebida/ ze sprzedaży w III kwartale 2019 roku wyniosła 4 138,76 zł. Strata jest nieco większa niż przed rokiem lecz wynika ona tylko i wyłącznie z inwestycji poczynionych na realizacje, które będą miały miejsce w IV kwartale i roku 2020. Warto zauważyć, że zysk ebida z działalności operacyjnej wyniósł więcej niż przed rokiem, a zysk z działalności wyniósł 14 649,57 zł i był większy w stosunku do zeszłego roku.

Amortyzacja

Amortyzacja w III kwartale 2019 roku wyniosła 40 394,43 zł, porównywalnie do tego samego okresu w III kwartale 2018 roku wyniosła 43 382,44 zł i spowodowana jest w dalszym ciągu amortyzacją systemu zarządzania ERP.



STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY FINANSOWEJ NA ROK 2019

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2019 i kolejne.



INFORMACJA ZARZĄDU NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

Lauren Peso Polska S.A. złożyła wniosek o dofinansowanie realizacji projektu w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój dla osi priorytetowej: II. Efektywne polityki publiczne dla rynku pracy, gospodarki i edukacji dla działania: 2.21 Poprawa zarządzania, rozwoju kapitału ludzkiego oraz wsparcie procesów innowacyjnych w przedsiębiorstwach, którego wartości wynosi 3 327 461,81 PLN.



WYKRES NOTOWAŃ DO 07.2019 DO 09.2019

