

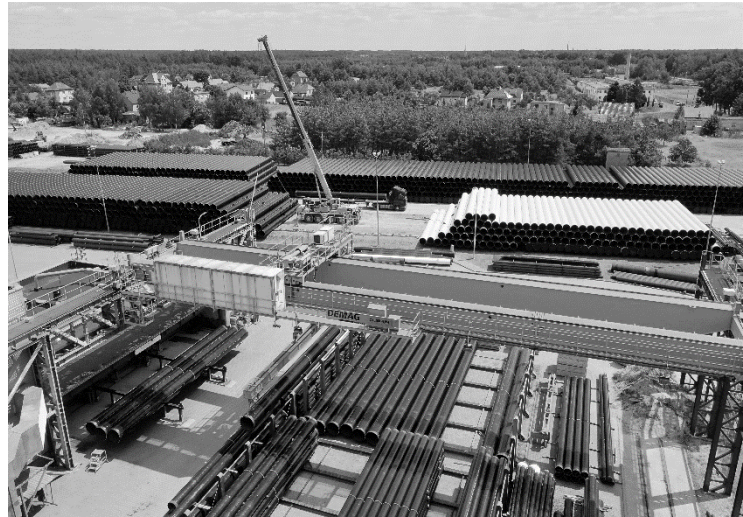
Szanowni Państwo, Akcjonariusze, Kontrahenci, Współpracownicy.

W imieniu Zarządu składam na Państwa ręce **Raport Roczny** Izostal S.A. oraz **Skonsolidowany Raport Roczny** Izostal S.A. za rok **2019**.

Rok 2019 był dla Spółki Izostal S.A. okresem intensywnej pracy. Stanęliśmy przed szeregiem nowych wyzwań jak i uwarunkowań biznesowych.

Podstawowym rynkiem Izostal SA był rynek krajowy, a głównym odbiorcą naszych wyrobów O.G.P. Gaz System S.A. W połowie roku zakończyła się tzw. druga umowa ramowa na dostawę rur izolowanych do O.G.P. Gaz System S.A. Dostawa produktów jest procesem złożonym, musieliśmy dla każdego kontraktu prawidłowo oszacować koszty i ryzyka nawet w dwuletnim horyzoncie czasowym. Naszym zdaniem, pomimo szeregu niewiadomych zadanie to wykonaliśmy prawidłowo, co pozwala nam na kontynuowanie dostaw w ramach przywołanej umowy w dużej części roku 2020.

Równolegle, w sierpniu 2019 zawarliśmy trzecią umowę ramową z O.G.P. Gaz System S.A. Została ona podpisana na okres 8 lat i obejmuje potencjalne możliwości dostaw rur izolowanych w ilości 1.707 km. W ramach tej umowy, obok trzech firm z obszaru Unii Europejskiej kolejny raz przychodzi nam konkurować z producentami z Turcji, kraju spoza Unii Europejskiej, który nie posiada żadnych społecznych ani ekonomicznych zobowiązań w naszym kraju. Producenci z Turcji mogą oferować swoje produkty w bardzo niskich cenach, gdyż między innymi zwolnieni są z szeregu kosztotwórczych regulacji unijnych z racji bycia tzw. Krajem



Trzecim, których jedynym celem jest zdobywanie za wszelką cenę nowych rynków zbytu. Sytuację tę obserwujemy od początku funkcjonowania na rynku krajowym umów ramowych zawieranych przez O.G.P. Gaz System S.A. Staramy się przeciwdziałać tej trudnej sytuacji dywersyfikując zakupy rur, zmniejszając wewnętrzne koszty przerobu, jednocześnie oferując produkty o najwyższej jakości, spełniające wszystkie wymagania obowiązujących norm. Niestety jedynym kryterium i gwarancją wyboru w przetargu w ramach postępowania w umowie ramowej jest w dalszym ciągu najniższa cena.

Warto dodać, że dzięki doświadczeniu i niezwykle starannej kalkulacji ryzyka wygrywamy i rentownie realizujemy kolejne przetargi, co odzwierciedlają nasze wyniki. Jednakże patrząc na rynek europejski, gdzie stal spoza Europy zalewa nasz rynek, z obawami patrzymy w przyszłość.

Działalność Izostal S.A. jest ściśle związana z przemysłem stalowym Unii Europejskiej, korzysta z jego mocy wytwórczych oraz wysokojakościowych rur stalowych. Patrząc na kondycję finansową całego przemysłu stalowego nie można jednak być optymistą w obserwowanym rozwoju sytuacji. Jako firma produkująca izolacje na produktach stalowych bardzo łatwo moglibyśmy korzystać z często tańszych rur pochodzenia poza unijnego. Nie robimy tego, gdyż jesteśmy Firmą

odpowiedzialną, działającą w interesie rynku Unii Europejskiej w poczuciu niezwykle istotnej społecznej odpowiedzialności biznesu.



Izostal S.A. od szeregu lat osiąga dobre wyniki finansowe. Bazując na naszym nowoczesnym parku maszynowym oraz unikalnej wiedzy, jesteśmy w stanie dostarczyć na rynek najlepszy jakościowo towar, spełniający nie tylko bardzo wymagające normy europejskie, ale także każde dodatkowe wymagania klientów. Nieustannie powiększa się grono odbiorców, dla których najważniejszym kryterium zakupu jest najlepszy stosunek jakości do ceny, a nie tylko cena. Ta subtelna różnica pozwala naszej firmie osiągać dobre rezultaty ekonomiczne. Najlepszym dowodem jest osiągnięcie przez Izostal S.A. dużego sukcesu – jakim jest wygrany przetarg na dostawę rur stalowych izolowanych o średnicy DN700 w ilości 170 km na rzecz litewskiego państwowego operatora gazowego – AB Amber Grid. Partner litewski w procesie wyłaniania dostawcy kładł przede wszystkim nacisk na posiadane referencje i jakość produktu. Kontrakt realizowany jest przy współudziale innych partnerów polskich oraz unijnych. Z rąk Ambasadora Rządu Polskiego na Litwie otrzymaliśmy nagrodę w ramach *Polish Business Awards* jako rynkowy debiut roku. Jesteśmy zaszczytni takim ogromnym wyróżnieniem.

W 2019 roku dynamicznie rozwijała się także nasza spółka zależna Kolb Sp. z o.o.

Przy wsparciu finansowym Izostal S.A. oraz Banku, Spółka zrealizowała program inwestycyjny w wysokości 17 mln, pozwalający realizować jej nowe wysokojakościowe wyzwania. Spółka wyposażona została w nową halę oraz maszyny pozwalające zdobyć światowe rynki wysokoprzetworzonymi produktami. Pierwsze finansowe efekty programu inwestycyjnego w Kolbie już są widoczne.

Biznesowe efekty działalności Izostal S.A. są w dużym stopniu możliwe do osiągnięcia dzięki dominującemu akcjonariuszowi – Stalprofil S.A., który aktywnie współdziała przy największych kontraktach Spółki oraz angażuje siły i środki na rzecz prawidłowej i terminowej realizacji umów.

Należy także podkreślić bardzo duże zaangażowanie Rady Nadzorczej, zawsze przychylniej wyzwaniami Spółki. Nie byłoby dobrych wyników bez naszej profesjonalnej, pełnej energii i zaangażowania załogi, która nie zna pojęcia „nie da się”. Jestem głęboko wdzięczny patrząc na pracę pracowników firmy, którą mam zaszczyt reprezentować.

Wszystkim interesariuszom Spółki głęboko się kłaniam mówiąc dziękuję i proszę o dalszą współpracę.

Z wyrazami szacunku

Prezes Zarządu Izostal S.A.

Marek Mazurek