



Grupa kapitałowa VIGO Photonics S.A.

SKONSOLIDOWANY RAPORT ROCZNY
za okres od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r.
zawierający skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy
VIGO Photonics sporządzone zgodnie z MSSF

Ożarów Mazowiecki, 30 kwietnia 2025 r.

LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY	3
1 SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	5
2 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE	10
3 WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	11
3.1 PODSTAWOWE INFORMACJE O GRUPIE.....	11
3.2 DANE TELEADRESOWE.....	11
3.3 OPIS GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS.....	12
3.4 SKŁAD OSOBOWY ZARZĄDU ORAZ RADY NADZORCZEJ GRUPY	12
3.5 OKRESY PREZENTOWANE	12
3.6 WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	12
3.7 ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ	13
3.8 FIRMA AUDYTORSKA UPRAWNIONA DO BADANIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	13
3.9 POWIĄZANIA ORGANIZACYJNE LUB KAPITAŁOWE GRUPY.	13
3.10 ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO DO PUBLIKACJI.....	14
3.11 POŁĄCZENIE SPÓŁEK HANDLOWYCH	14
3.12 ODNIESIENIE DO PUBLIKOWANYCH SZACUNKÓW.....	14
3.13 PRZYJĘTE ISTOTNE DLA GRUPY ZASADY RACHUNKOWOŚCI.....	14
3.14 ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH.....	27
3.15 CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM	29
3.16 PORÓWNYWALNOŚĆ DANYCH FINANSOWYCH ZA BIEŻĄCY I POPRZEDNI ROK.....	32
3.17 KURSY WYMIANY ŻŁOTEGO.....	32
4 INFORMACJE DODATKOWE I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	34
4.1 AKTYWA.....	34
4.2 PASYWA.....	43
4.3 SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	59
4.4 POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	64
4.5 POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	64
4.6 PRZYCHODY FINANSOWE	65
4.7 KOSZTY FINANSOWE	65
4.8 RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	65
4.9 INNE INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA 2024:	66
4.10 ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI	70
4.11 KOREKTY BŁĘDÓW POPRZEDNICH OKRESÓW	71
4.12 INFORMACJE O ZNACZĄCYCH ZDARZENIACH DOTYCZĄCYCH LAT UBIEGŁYCH UJĘTYCH W SPRAWOZDANIU FINANSOWYM ROKU OBROTOWEGO.....	71
4.13 ZOBOWIĄZANIA WYNIKAJĄCE Z UMÓW INWESTYCYJNYCH	71
4.14 POZOSTAŁE UJAWNIECIA	71
4.15 ZDARZENIA PO DNIU BILANSOWYM	72
5 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY W 2024 ROKU.....	74
5.1 PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI GRUPY W 2024 R. WRAZ Z OPISEM CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI FINANSOWE	74
5.2 PERSPEKTYWY ROZWOJU GRUPY	80
5.3 BADANIA I ROZWÓJ	81
5.4 CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻENIA DLA FUNKCJONOWANIA I ROZWOJU GRUPY	86
5.5 KAPITAŁ LUDZKI	90
5.6 PRZECIĘTNE W ROKU OBROTOWYM ZATRUDNIENIE, Z PODZIAŁEM NA GRUPY ZAWODOWE W ETATACH	91
5.7 OCHRONA ŚRODOWISKA I BHP.....	91
5.8 OŚWIADCZENIE O STOSOWANIU ŁADU KORPORACYJNEGO.....	93
5.9 KAPITAŁ AKCYJNY I STRUKTURA WŁASNOŚCIOWA	107
5.10 INNE INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI ZA 2024:	108
5.11 GŁÓWNE INWESTYCJE GRUPY	108
6 OŚWIADCZENIA ZARZĄDU	111

List Prezesa Zarządu do Akcjonariuszy



Szanowni Państwo,

Miło mi przekazać na Państwa ręce raport roczny VIGO za rok 2024

Miniony rok był rokiem intensywnej pracy związanej zarówno z rozwojem tradycyjnego biznesu, jak i rozwoju inicjatyw strategicznych. W maju podpisaliśmy umowę z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju umowy na dofinansowanie projektu HyperPIC. Rozwinęliśmy zespół sprzedażowy w Stanach Zjednoczonych oraz uzyskaliśmy wszelkie niezbędne certyfikaty niezbędne do współpracy z branżą wojskową w USA. Pracowaliśmy również intensywnie nad opracowywaniem technologii detektorów matrycowych. W minionym roku pozyskaliśmy także koncesję Ministerstwa Spraw Wewnętrznych i Administracji na wykonywanie działalności związanej z produkcją sprzętu dedykowanego na potrzeby wojska. Dzięki niej realizujemy działania R&D i produkcyjne odpowiadające na rosnące zapotrzebowanie sektora wojskowego w Polsce, w tym rozwoju projektu

matrycy podczerwieni.

W 2024 roku istotnie wzmocniliśmy nasz zespół sprzedażowy w USA. Obecnie zatrudnionych jest tam 6 osób z wiedzą w obszarze przemysłu i wojskowości oraz spełniających wymagania dotyczące dostępu do informacji niejawnych i cyberbezpieczeństwa. Co warto podkreślić, w 2024 roku VIGO spełniło wszystkie najważniejsze wymagania formalne związane ze współpracą z klientami z branży wojskowej w USA (status ITAR Registered, pełna certyfikacja CMMC i inne). Obecnie zespół sprzedażowy w USA intensyfikuje bezpośrednie działania nakierowane na pozyskiwanie klientów. Zacieśniamy także współpracę z amerykańskim środowiskiem naukowym, co przyspiesza tempo opracowywania nowych produktów dedykowanych do tamtejszego rynku.

W obszarze detektorów matrycowych w 2024 roku koncentrowaliśmy się na pracach badawczo-rozwojowych – przetestowaliśmy pierwszą partię detektorów, pracujemy teraz nad optymalizacją parametrów produktów. Równolegle trwają prace nad przygotowaniem linii produkcyjnej. Na początku kwietnia 2025 roku podpisaliśmy strategiczną umowę ramową z PCO S.A. – czołowym polskim producentem rozwiązań optoelektronicznych dla wojska, dotyczącą opracowania i wdrożenia do produkcji i sprzedaży detektorów matrycowych na potrzeby polskiego wojska. Umowa została zawarta do końca grudnia 2031 roku, a jej szacunkowa wartość wynosi 192 mln zł. Nasze detektory będą stanowić kluczowy element wyposażenia nowoczesnych kamer termowizyjnych. Przejście do fazy produkcji i sprzedaży nastąpi z początkiem 2026 roku. Jesteśmy bardzo dumni z faktu, że znaleźliśmy się w elitarnym gronie światowych producentów detektorów matrycowych, którzy będą dostarczali te nowoczesne rozwiązania na potrzeby wojskowe.

W obszarze projektu HyperPIC w 2024 roku podpisaliśmy umowę z NCBiR na dofinansowanie projektu w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. Projekt będzie realizowany w ramach zintegrowanego europejskiego programu IPCEI ME/CT (Important Project of Common European Interest on Microelectronics and Communication Technologies). Celem projektu HyperPIC jest opracowanie i wdrożenie technologii fotonicznych układów scalonych (PIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni oraz budowa pierwszej na świecie linii produkcyjnej zapewniającej kompletny łańcuch wartości dla układów MIRPIC (Mid Infra Red Photonic Integrated Circuits). Łączna wartość kosztów kwalifikowanych w projekcie wynosi 853,1 mln zł, a maksymalna wartość pomocy publicznej 440,5 mln zł. Potencjalnymi odbiorcami układów HyperPIC będą klienci z całego świata, wykorzystujący w swoich produktach rozwiązania z obszaru szeroko rozumianych technik czujnikowych, w tym w elektronice konsumenckiej i zastosowaniach wojskowych. Obecnie w projekcie trwa faza R&D, a rozpoczęcie budowy fabryki zaplanowane jest na rok 2027. Dzięki produktom PIC możliwe będzie stosowanie pojedynczych chipów o zaawansowanych funkcjonalnościach sensorycznych, m.in. w przedmiotach codziennego użytku (smartfony, urządzenia wearables, AGD, pojazdy) – jest to olbrzymi rynek, na którym chcemy odgrywać istotną rolę.

W naszym „tradycyjnym” biznesie – detektorów i modułów detekcyjnych MCT, InGaAs i InAsSb rozwijamy współpracę zarówno z istniejącymi partnerami, jak i zdobywamy nowych klientów, co jest potwierdzeniem niezawodności i jakości oferowanych przez nas produktów, a także potwierdzeniem naszych możliwości skalowania produkcji i dostosowania produktu pod konkretne potrzeby klientów. Do sprzedaży m.in. wprowadziliśmy nową rodzinę produktów chłodzonych LN2 – oferta składa się z kilku typów detektorów. Detektory chłodzone LN2 stosowane są w spektrofotometrach, a nowa rodzina produktów jest odpowiedzią na potrzeby klientów, w szczególności związanych z problemami z dostępnością – łańcuch dostaw tego typu detektorów został w ostatnich latach zakłócony w związku z sytuacją geopolityczną. Ponadto w IV kwartale 2024 pozyskaliśmy pierwsze seryjne zamówienie na tanie moduły detekcyjne dla klienta z Chin (detektory stosowane do wykrywania tlenku węgla w przemyśle wydobywczym). Pierwsze zamówienie opiewało na 10.000 szt. detektorów z perspektywą kilkukrotnego zwiększenia w kolejnych latach.

Regularnie bierzemy także udział w wielu wydarzeniach naukowych oraz konferencjach i targach branżowych, są to dla nas bardzo cenne źródła kontaktów z klientami z całego świata. W ubiegłym roku byliśmy obecni m.in. na Photonic West 2024, SPIE Defense + Commercial Sensing, Semicon Taiwan, targach MSPO.

Przechodząc do części finansowej – w 2024 roku przychody ze sprzedaży osiągnęły wartość 78,3 mln zł wobec 75,4 mln zł w roku 2023. Zysk EBITDA skorygowany o wpływ dotacji wyniósł 6,8 mln zł (w porównaniu do 14,8 mln zł w roku 2023). Strata EBIT wyniosła 4,6 mln zł wobec 8,5 mln zł zysku rok wcześniej. Skorygowana strata netto wyniosła 3,7 mln zł (w porównaniu do skorygowanego zysku netto w wysokości 8,9 mln zł w roku 2023).

Bazując na istniejącym portfelu zamówień i biorąc pod uwagę perspektywy poszczególnych branż, spodziewamy się w 2025 roku istotnego wzrostu przychodów (a co się z tym wiąże poprawy wyników finansowych), przede wszystkim w najważniejszych dla nas segmentach przemysłowym i wojskowym. W segmencie przemysłowym widzimy m.in. duży potencjał związany z wprowadzeniem do sprzedaży nowej rodziny produktów chłodzonych LN2 oraz silnym popytem na detektory do analizy gazów, szczególnie na rynku amerykańskim i azjatyckim. Z kolei w segmencie wojskowym widoczny jest wzrost zamówień od kluczowych klientów z rynku europejskiego, a w bliskiej perspektywie mamy potencjalne projekty dla klientów z tego segmentu w USA.

Podsumowując, cele na 2025 rok to przyspieszenie wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność, w tym na perspektywnym rynku Stanów Zjednoczonych, optymalizacja detektorów matrycowych i przygotowanie do seryjnej produkcji oraz kontynuacja realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fonicznych układów scalonych (projekt HyperPIC), w tym pozyskanie finansowania na kolejne fazy projektu.

Na koniec, tradycyjnie, chciałbym w imieniu Zarządu VIGO podziękować wszystkim naszym Pracownikom za ich codzienne zaangażowanie. Dziękuję także Członkom Rady Nadzorczej za profesjonalne wsparcie, a naszym Klientom oraz Kontrahentom za możliwość współpracy i nieustannego rozwoju w tym zakresie.

Dziękuję także Akcjonariuszom i Inwestorom za zaufanie, którym nas Państwo obdarzacie.

Zapraszam do lektury niniejszego Raportu Rocznego.

Z wyrazami szacunku,

Adam Piotrowski

Prezes Zarządu Grupy VIGO Photonics.

1 Skonsolidowane sprawozdanie finansowe**Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień 31.12.2024**

Pozycja	Nota	Stan na 31.12.2024 (w tys. zł)	Stan na 31.12.2023 po przekształceniu* (w tys. zł)	Stan na 01.12.2023 (w tys. zł)
Aktywa				
Aktywa trwałe		166 206	163 529	195 277
Rzeczowe aktywa trwałe	4.1.2	104 844	111 908	113 502
Wartości niematerialne	4.1.1	15 042	12 261	9 730
Prawo do użytkowania	3.14.3	4 137	3 797	3 836
Nakłady na projekty rozwojowe – aktywa w toku wytworzenia	4.1.4	16 854	15 015	39 531
Aktywa z tytułu długoterminowego podatku odroczonego	4.3.4	7 460	7 846	22 012
Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych	4.1.3	17 847	12 648	6 666
Rozliczenia międzyokresowe	4.1.4	22	54	
Aktywa obrotowe		53 721	96 599	34 831
Zapasy	4.1.5	15 776	11 758	15 006
Należności handlowe	4.1.6	16 892	15 934	14 256
Pozostałe należności	4.1.6	2 261	1 905	2 226
Należności z tytułu wpłat na kapitał zakładowy			62 694	
Pozostałe należności finansowe	4.1.6	15	294	17
Rozliczenia międzyokresowe	4.1.4	1 507	1 208	1 068
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	4.1.8	17 270	2 806	2 258
AKTYWA RAZEM		219 927	260 128	230 108
Pasywa				
Kapitał własny		170 542	176 198	118 767
Kapitał zakładowy	4.2.1	875	729	729
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	4.2.2	69 767	71 075	8 865
Kapitał z aktualizacji wyceny	4.2.3	132	108	99
Pozostałe kapitały	4.2.5	104 236	109 152	121 526
Różnice z przeszacowania		-385	423	
Wynik finansowy bieżącego okresu	4.2.4	-4 083	-5 289	-12 452
Zobowiązanie długoterminowe	4.2.9	27 208	40 294	77 745
Kredyty i pożyczki	4.2.9	10 833	18 803	28 057
Zobowiązania z tytułu leasingu	4.2.10	1 116	864	864
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	4.2.14	15 055	20 423	48 640
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	4.2.8	204	204	184
Zobowiązania krótkoterminowe		22 177	43 636	33 596
Kredyty i pożyczki	4.2.9	8 556	32 530	21 328
Zobowiązania handlowe i inne	4.2.10	4 579	2 794	4 408
Zobowiązania z tytułu leasingu		131		
Pozostałe zobowiązania	4.2.10	1 940	1 300	1 296
Pozostałe zobowiązania finansowe		94		
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	4.2.14	2 345	2 886	2 611
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	4.2.8	2 051	2 021	1 953
Pozostałe rezerwy	4.2.8	2 481	2 105	2 000
PASYWA RAZEM		219 927	260 128	230 108

*dane za rok 2023 zostały przekształcone w stosunku do informacji zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym za 2023 rok, więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie 4.11.

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów za okres 1.01.2024 – 31.12.2024

Wyszczególnienie	NOTA	1.01.2024- 31.12.2024 (w tys. zł)	1.01.2023- 31.12.2023 (w tys. zł) po przekształceniu*
Przychody ze sprzedaży	4.3.1	78 309	75 395
Przychody ze sprzedaży produktów	4.3.1	76 061	72 490
Przychody ze sprzedaży usług	4.3.1	2 191	2 581
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	4.3.1	57	324
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	4.3.5	38 745	35 768
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	4.3.5	38 689	35 712
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	4.3.5	56	56
Zysk (strata) brutto na sprzedaży		39 564	39 627
Pozostałe przychody operacyjne	4.4	14 699	17 850
Koszty sprzedaży	4.3.5	13 516	9 378
Koszty ogólnego zarządu w tym:	4.3.5	35 888	33 690
- Koszty prac badawczych		11 653	15 223
Pozostałe koszty operacyjne	4.5	9 482	5 907
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		- 4 623	8 502
Przychody finansowe	4.6	1 134	1 986
Koszty finansowe	4.7	2 089	2 114
Zysk/Strata z wyceny udziałów metodą praw własności		1 937	613
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	4.3.4	-3 641	8 987
Podatek dochodowy	4.3.4	442	14 276
Podatek dochodowy bieżący	4.3.4	57	110
Odroczony podatek dochodowy	4.3.4	385	14 166
Zysk (strata) netto		-4 083	-5 289
Składniki innych całkowitych dochodów:		-361	9
Pozycje, które nie będą przekwalifikowane do rachunku zysków i strat w kolejnych okresach		24	9
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	4.3.3	24	9
Pozycje, które mogą zostać przeniesione w późniejszych okresach do rachunku zysków i strat		-385	
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		-385	
Suma dochodów całkowitych		-4 444	-5 280
Zysk (strata) podstawowy na jedną akcję za okres obrotowy (w zł)		-4,67	-7,26
Zysk (strata) rozwodniony na jedną akcję za okres obrotowy (w zł)		-4,67	-7,26

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym za okres od 01.01.2024 do 31.12.2024

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitał z aktualizacji wyceny	Pozostałe kapitały	Różnice z przeszacowania	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny ogółem
Dwanaście miesięcy zakończone w dniu 31 grudnia 2024 roku							
Kapitał własny na dzień 01.01.2024r.	729	71 075	108	128 827	423	-2 982	198 180
Korekty błędów lat poprzednich				-19 675		-2 307	-21 982
Kapitał własny na dzień 01.01.2024r. po korektach	729	71 075	108	109 152	423	-5 289	176 198
Suma zmian w kapitałach	146	-1 307	24	-4 916	-808	1 206	-5 655
Wynik finansowy okresu						-4 083	-4 083
Rozliczenie wyniku finansowego za 2023				-2 982		5 289	2 307
Kapitał zapasowy z tytułu emisji akcji serii F	146	-1 307					-1 161
Niepodzielony wynik finansowy				-2 357			-2 357
Różnice z przeszacowania				423	-423		0
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			24		-385		-361
Kapitał własny na dzień 31.12.2024 r.	875	69 767	132	104 236	-385	-4 083	170 542
Dwanaście miesięcy zakończone w dniu 31 grudnia 2023 roku							
Kapitał własny na dzień 01.01.2023r.	729	8 865	99	121 526	0	7 219	138 438
Korekty błędów lat poprzednich				0	0	-19 671	-19 671
Kapitał własny na dzień 01.01.2023r. po korektach	729	8 865	99	121 526	0	-12 452	118 767
Suma zmian w kapitałach	0	62 210	9	-12 374	423	7 163	57 431
Wynik finansowy okresu					0	-5 289	-5 289
Rozliczenie wyniku finansowego za 2022				7 223	0	-7 223	0
Kapitał zapasowy z tytułu emisji akcji serii F		62 210			0		62 210

Różnice z przeszacowania				0	423		423
Korekta błędów lat poprzednich				-19 597	0	19 675	78
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			9		0		9
Kapitał własny na dzień 31.12.2023 r.	729	71 075	108	109 152	423	-5 289	176 198

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych (Nota 4.8)

(w tys. zł)	za okres 01.01.2024 - 31.12.2024	za okres 01.01.2023 - 31.12.2023 po przekształceniu*
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk/Strata brutto	-3 641	8 987
Podatek dochodowy	442	14 276
Zysk/Strata netto	-4 083	-5 289
Korekty razem:	-3 950	-10 502
Amortyzacja	13 377	10 319
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-794	-2 480
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 829	2 075
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	814	-101
Zmiana stanu rezerw	430	206
Zmiana stanu zapasów	-4 018	3 523
Zmiana stanu należności	-1 117	-1 552
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	1 941	-1 629
Zmiana stanu przedpłat	-287	7 914
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	-14 197	-8 004
Wynik jednostek ujmowanych metodą praw własności	-1 938	-613
Inne korekty	10	-20 160
Gotówka z działalności operacyjnej	-7 591	-1 515
Podatek dochodowy (zapłacony)/zwrócony	-53	-110
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-7 644	-1 625
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	8 396	14 788
Otrzymane dofinansowania	8 307	14 724
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	5	64
Spłaty udzielonych pożyczek	80	
Odsetki otrzymane od udzielonych pożyczek	4	
Wydatki	-14 381	-15 193
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-2 309	-4 876
Wydatki na nabycie udziałów	-3 261	-5 306
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-8 811	-4 931
Udzielone pożyczki		-80
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-5 985	-405
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	62 642	15 311
Kredyty i pożyczki	993	15 311
Wpływy netto z emisji	61 532	
Odsetki otrzymane	117	
Wydatki	-34 458	-12 713
Spłaty kredytów i pożyczek	-32 328	-10 448
Odsetki	-2 130	-2 265
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	28 184	2 598
D. Przepływy pieniężne netto razem	14 555	568
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym	14 464	548
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-91	-20
F. Środki pieniężne na początek okresu	2 806	2 258
G. Środki pieniężne na koniec okresu	17 270	2 806

2 Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Wybrane dane finansowe (w tys. zł.)	01.01.2024-31.12.2024		01.01.2023-31.12.2023	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	78 309	18 190	75 395	16 650
Koszt własny sprzedaży	38 745	9 000	38 768	7 899
Zysk na działalności operacyjnej	-4 623	-1 074	8 502	1 878
Zysk brutto	-3 640	-845	8 987	1 985
Zysk netto	-4 083	-948	-5 289	-1 168
Liczba udziałów/akcji w sztukach	874 799	874 799	729 000	729 000
Zysk netto na akcję zwykłą (zł/euro)	-4,67	-1,09	-7,26	-1,60
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
Aktywa trwałe	166 206	38 897	163 529	37 610
Aktywa obrotowe	53 721	12 572	96 599	22 217
Kapitał własny	170 542	39 912	176 198	40 524
Zobowiązania długoterminowe	27 208	6 367	40 294	9 267
Zobowiązania krótkoterminowe	22 177	5 190	43 636	10 036
Wartość księgowa na akcję (zł/euro)	194,91	45,61	241,70	55,59
Rachunek przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-7 644	-1 776	-1 625	-359
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-5 985	-1 390	-405	89
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	28 184	6 547	2 598	574
Kurs EUR/PLN	2024		2023	
Sprawozdanie z sytuacji finansowej	4,2730		4,3480	
Sprawozdanie z całkowitych dochodów i Rachunku przepływów pieniężnych	4,3051		4,5283	

3 Wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

3.1 Podstawowe informacje o Grupie

Grupa VIGO Photonics („Grupa”, „Grupa”, „Emitent”) jest technologiczną firmą produkcyjną, specjalizującą się w wytwarzaniu materiałów i przyrządów półprzewodnikowych do zastosowań fotonicznych i mikroelektronicznych. VIGO Photonics jest liderem na światowym rynku fotonowych detektorów średniej podczerwieni. Wszystkie produkty oparte są na własnej, unikalnej technologii. Grupa dostarcza gotowe oraz niestandardowe rozwiązania, które pozwalają na tworzenie produktów dedykowanych pod aplikację klienta.

Grupa posiada kompletną linię produkcyjną przyrządów półprzewodnikowych o wysokiej przepustowości – od epitaksji materiałów ze złożonych półprzewodników z grup II-VI (tellur, kadm, rtęć) oraz grup III-V układu okresowego pierwiastków (ind, arsen, gal, antymon), poprzez produkcję chipów detektorów oraz laserów, aż po ich mikromontaż oraz integrację z elektroniką. Grupa dysponuje również własnymi nowoczesnymi laboratoriami pomiarowymi, umożliwiającymi szybkie i dokładne pomiary produktów i półproduktów na każdym etapie produkcji.

Detektory produkowane obecnie przez Grupę znajdują zastosowanie w największych na świecie ośrodkach badawczych oraz przy tworzeniu zaawansowanych urządzeń technicznych, w takich aplikacjach jak:

- bezpieczeństwo ruchu kolejowego (systemy wykrywania awarii w układach jezdnych kolei dużych prędkości oraz systemy wykrywania pożarów),
- ochrona środowiska (pomiary zagrożenia środowiska szkodliwymi substancjami chemicznymi, monitoring emisji substancji niebezpiecznych do powietrza, monitoring jakości powietrza),
- zastosowania przemysłowe (skanery przemysłowe do badania rozkładu temperatury, urządzenia automatyki przemysłowej),
- zastosowania militarne (systemy naprowadzania pocisków, ostrzegacze przed namierzaniem pojazdów przy pomocy wiązki laserowej),
- bezpieczeństwo (wykrywanie substancji wybuchowych i niebezpiecznych, systemy prewencji przed działalnością terrorystyczną, systemy kontroli zawartości bagażu pasażerów),
- badania i nauka (pomiary parametrów wysokotemperaturowej plazmy w badaniach nad syntezą termojądrową, pomiary ultrakrótkich impulsów promieniowania podczerwonego emitowanego przez lasery i synchrotrony, spektrometry do pomiaru skrajnie niskich stężeń substancji),
- przemysł kosmiczny (łącność laserową w otwartej przestrzeni kosmicznej, urządzenia pomiarowe do zastosowań kosmicznych).

Wychodząc naprzeciw dynamicznemu rozwojowi rynku fotoniki, VIGO Photonics włączyło do swojej oferty epitaksjalne warstwy półprzewodnikowe. Tworzone w VIGO Photonics warstwy epitaksjalne bazujące na fosforu indu i arsenku galu są podstawą do produkcji m.in. kantowych laserów kaskadowych, laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL), oraz innych źródeł promieniowania podczerwonego, jak i komponentów mikroelektronicznych (tranzystory, diody).

Grupa kładzie duży nacisk na badania i rozwój nowych produktów, dzięki czemu nieprzerwanie od lat 90. XX wieku utrzymuje wysoką konkurencyjność i jakość oferowanych produktów. Potwierdzeniem zaawansowania technologicznego VIGO Photonics i jakości jej wyrobów, oraz jej pozycji na światowym rynku jest zastosowanie detektorów podczerwieni produkcji VIGO w łaziku marsjańskim Curiosity, który 6 sierpnia 2012 r. wylądował na Czerwonej Planecie w ramach programu NASA a następnie wykrycia śladów metanu na Marsie w grudniu 2014 r. za pomocą tych detektorów. Detektory Grupy zostały również wykorzystane przez Europejską Agencję Kosmiczną w ramach misji Exomars. W październiku 2016 r. przeprowadzono lądowanie na Marsie modułu lądownika Schiaparelli, wyposażonego w detektory VIGO Photonics.

Czas trwania Grupy jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności Grupy jest produkcja elementów elektronicznych (PKD 2611Z).

W związku ze zmianą brandu w roku 2022 Grupa zmieniła nazwę z VIGO System S.A. na VIGO Photonics S.A.

3.2 Dane teleadresowe

Nazwa (firma), nazwa jednostki dominującej najwyższego szczebla grupy: VIGO Photonics S.A.

Podstawowe miejsce prowadzenia działalności:	Ożarów Mazowiecki
Siedziba:	Polska
Adres:	ul. Poznańska 129/133, 05 - 850 Ożarów Mazowiecki
NIP:	527-020-73-40
REGON:	010265179
Numery telekomunikacyjne:	tel. (+48 22) 733 54 00

Adres poczty elektronicznej: info@vigo.com.pl

Adres strony internetowej: www.vigo.com.pl

3.3 Opis Grupy Kapitałowej VIGO Photonics

W skład Grupy kapitałowej wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – Spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 71 tys. zł. Obecnie Spółka ta jest w trakcie likwidacji, a wartość udziałów została odpisana w pozostałe koszty operacyjne.
- VIGO Photonics Inc – Spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 504 tys. zł.
- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – Spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień bilansowy wartość udziałów w tej spółce wynosi 17 891 tys. zł.

Decyzje dotyczące istotnych działań VIGO WE Innovation Sp. z o.o. oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostkami, w które dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką. W ocenie Zarządu Grupy na dzień 30 kwietnia 2025 r. nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad VIGO WE Innovation Sp. z o.o. oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o.

3.4 Skład osobowy Zarządu oraz Rady Nadzorczej Grupy

Skład Zarządu na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia sprawozdania:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy
- Marcin Szrom – Członek Zarządu, Dyrektor Operacyjny

Skład Rady Nadzorczej na dzień bilansowy i w dniu sporządzenia sprawozdania:

- Marek Wiechno – Przewodniczący Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Dziewicki – Członek Rady Nadzorczej;
- Zbigniew Piotr Więclaw – Członek Rady Nadzorczej;
- Marcin Kubrak – Członek Rady Nadzorczej;
- Waldemar Maj – Członek Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej;
- Mirosław Grudzień – Członek Rady Nadzorczej.

W roku obrotowym nie nastąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej jak poniżej:

3.5 Okresy prezentowane

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zawiera dane za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2024 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2023 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej oraz za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2023 roku dla skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

3.6 Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Grupa prowadzi działalność (waluta funkcjonalna).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), która jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy. O ile nie zaznaczono inaczej, wszystkie kwoty przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym wykazywane są w tysiącach złotych.

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji. Zyski i straty kursowe z rozliczenia tych transakcji oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmuje się w Skonsolidowanym sprawozdaniu z całkowitych dochodów,

o ile nie odracza się ich w Kapitale własnym, gdy kwalifikują się do uznania za zabezpieczenie przepływów pieniężnych i zabezpieczenie udziałów w aktywach netto.

Ze względu na prezentację kwot w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w zaokrągleniu do tysięcy złotych w raporcie mogą pojawiać się różnice +/- 1.

3.7 Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym, czyli do 31.12.2025 roku.

Zarząd nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po zakończeniu okresu sprawozdawczego na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Do dnia sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2024 roku nie wystąpiły zdarzenia, które nie zostały, a powinny być ujęte w księgach rachunkowych okresu sprawozdawczego. Jednocześnie w niniejszym sprawozdaniu finansowym nie występują istotne zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.

3.8 Firma audytorska uprawniona do badania sprawozdania finansowego

Rada Nadzorcza, w dniu 22 lutego 2024 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2024, 2025 i 2026. Wybraną do pełnienia tej funkcji została spółka UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, adres: 01-377 Warszawa, ul. Połczyńska 31A, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 3886. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 8 kwietnia 2024 r. Zawarto umowę z UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat.

Wynagrodzenie UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 53 000,00 zł, za rok 2025 – 58 000,00 zł i za rok 2026 – 64 000,00 zł;
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 26 000,00 zł i za rok 2025 – 29 000,00 zł i za rok 2026 – 32 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 31 000,00 zł, na dzień 30.06.2025 – 34 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 38 000,00 zł;
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 18 000,00 zł i na dzień 30.06.2025 – 19 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 21 000,00 zł;
- usługę atestacyjną w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł;

usługę atestacyjną w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł.

3.9 Powiązania organizacyjne lub kapitałowe Grupy.

W skład grupy kapitałowej wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – Spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 71 tys. zł. Obecnie Spółka ta jest w trakcie likwidacji, a wartość udziałów została odpisana w pozostałe koszty operacyjne.
- VIGO Photonics Inc – Spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 504 tys. zł.
- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – Spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień bilansowy wartość udziałów w tej spółce wynosi 17 891 tys. zł.

Transakcje handlowe z VIGO Photonics Corp. zostały zawarte na warunkach równoważnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawieranych na warunkach rynkowych.

Grupa posiada 50% udziałów w spółce VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. („VVASI”). Celem inwestycji było stworzenie wehikułu inwestycyjnego, którego zadaniem będzie rozwój innowacyjnych przedsięwzięć (start-upów i spin-offów) z zakresu produkcji zaawansowanych technicznie urządzeń i komponentów. Strategia inwestycyjna VWI obejmuje w szczególności przedsięwzięcia z zakresu fotoniki.

Decyzje dotyczące istotnych działań VIGO Ventures wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Zgodnie z zapisami umowy spółki Vigo Ventures Rada Nadzorcza wykonuje stały nadzór nad jej działalnością we wszystkich dziedzinach funkcjonowania. Uchwały tego organu nadzorczego zapadają tylko jednogłośnie w obecności wszystkich jego członków. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostką, w której dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, ponieważ pojedynczo żaden inwestor nie może kierować tą jednostką. W związku z powyższym Zarząd VIGO oświadcza, że na dzień 31 grudnia 2024 r. w jego ocenie nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad Vigo Ventures. Znacznik akcjonariusze nie mają praw głosu innych niż wynikające z posiadanych akcji.

3.10 Zatwierdzenie sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 30 kwietnia 2025 roku i będzie opublikowane w dniu 30 kwietnia 2025 roku.

3.11 Połączenie spółek handlowych

W okresie sprawozdawczym, za który sporządzono skonsolidowane sprawozdanie finansowe, Grupa nie połączyła się z żadną inną jednostką gospodarczą.

3.12 Odniesienie do publikowanych szacunków

Grupa nie publikowała danych szacunkowych dotyczących prezentowanego okresu.

3.13 Przyjęte istotne dla Grupy zasady rachunkowości

3.13.1 Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Sprawozdanie skonsolidowane zostało przygotowane dla grupy jednostek, które są powiązane ze sobą kapitałowo. Jest ono przygotowywane na poziomie jednostki dominującej (VIGO Photonics S.A.) podmiotu, który sprawuje kontrolę nad innymi podmiotami z grupy. Skonsolidowane sprawozdanie obejmuje dane jednostki dominującej i jednostek od niej zależnych wszystkich szczebli.

Konsolidacja sprawozdania finansowego oznacza połączenie sprawozdań finansowych jednostek wchodzących w skład grupy kapitałowej poprzez zsumowanie odpowiednich pozycji sprawozdań finansowych jednostki dominującej i jednostek zależnych / współzależnych z uwzględnieniem odpowiednich wyłączeń (np. wynikających z transakcji wewnątrzgrupowych) oraz korekt konsolidacyjnych.

Niniejsze roczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), zatwierdzone do stosowania w UE.

Sporządzając roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2024 jednostka stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2023 i śródrocznych raportów finansowych, z wyjątkiem zmian do standardów i nowych standardów i interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2024 roku.

W 2024 roku Grupa przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych od 1 stycznia 2024.

Dane zawarte w raporcie zostały sporządzone z zastosowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy. Zasady rachunkowości nie uległy zmianie w stosunku do opisanych w raporcie rocznym Grupy za 2023 r.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów zakwalifikowanych do wyceny w wartości godziwej.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR nr 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe”

3.13.2 Zmiany standardów lub interpretacji

1. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały zastosowane w roku obrotowym 2024

- Zmiany do MSR 1, Klasyfikacja zobowiązań na krótko- i długoterminowe.
Zmiany do MSR 1 mają wpływ na wymogi dotyczące prezentacji zobowiązań w sprawozdaniu finansowym. W szczególności wyjaśniają one jedno z kryteriów klasyfikacji zobowiązania jako długoterminowe.
- Zmiany do MSSF 16 Leasing.
Zmiany do MSSF 16 wymagają, aby jednostka, która sprzedawała aktywa i jednocześnie je użytkuje w drodze leasingu, ujęła wartość zobowiązania leasingowego w sposób, który nie prowadzi do powstania zysku lub straty związanej z zachowanym prawem do użytkowania.
- Zmiany do MSR 7 i MSSF 7 Ustalenia dotyczące finansowania dostawców.
Zmiany wprowadzają dodatkowe wymogi dotyczące ujawniania informacji w celu zwiększenia przejrzystości umów finansowania dostawców i ich wpływu na zobowiązania Grupy, przepływy pieniężne i narażenie na ryzyko płynności.

Wyżej wymienione zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy za 2024 rok.

2. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale nie weszły w życie i nie zostały przyjęte przez Grupę do wcześniejszego zastosowania

- Zmiany do MSR 21 - Skutki zmian kursów wymiany walut obcych – Brak wymienialności
Zmiany wprowadzają wymóg ujawnienia informacji pozwalającej na zrozumienie przez użytkowników sprawozdań finansowych skutków braku wymienialności walut oraz wyjaśniają w jaki sposób należy dokonać oceny wymienialności walut.

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie a Grupa nie zdecydowała się na ich wcześniejsze zastosowanie:

3. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

- MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych.
MSSF 18 ma na celu poprawę sprawozdawczości finansowej poprzez wprowadzenie wymogu dodatkowych zdefiniowanych sum częściowych w rachunku zysków i strat, wprowadzenie wymogu ujawniania informacji na temat miar wyników zdefiniowanych przez kierownictwo oraz dodanie nowych zasad grupowania (agregacji i dezagregacji) informacji.
MSSF 18 zastępuje MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych. Niezmienione wymogi MSR 1 zostały przeniesione do MSSF 18 i innych standardów – obowiązuje od 1 stycznia 2027 roku
- MSSF 19 Jednostki zależne bez odpowiedzialności publicznej: ujawnianie informacji.
MSSF 19 pozwala kwalifikującym się jednostkom zależnym na stosowanie MSSF z ograniczonymi ujawnieniami. Zastosowanie MSSF 19 ma na celu obniżenie kosztów sporządzania sprawozdań finansowych jednostek zależnych przy jednoczesnym zachowaniu użyteczności informacji dla użytkowników ich sprawozdań finansowych. Jednostka kwalifikuje się do zastosowania standardu, jeśli nie ponosi odpowiedzialności publicznej oraz jej jednostka dominująca najwyższego lub pośredniego szczebla sporządza skonsolidowane sprawozdania finansowe dostępne do użytku publicznego, które są zgodne z MSSF– obowiązuje od 1 stycznia 2027 roku
- Zmiany MSSF 9, MSSF 7 – klasyfikacja i wycena instrumentów finansowych.
Zmiany MSSF 9 i MSSF 7 dotyczą rozliczania zobowiązań finansowych przy użyciu elektronicznego systemu płatności oraz oceny charakterystyki umownych przepływów pieniężnych aktywów finansowych, w tym tych powiązanych z aspektami środowiskowymi, społecznymi i ładu korporacyjnego (ESG).
Zmianie uległy również wymogi dotyczące ujawniania informacji na temat inwestycji w instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody – obowiązuje od 1 stycznia 2026 roku.

4. Zmiany do różnych standardów wynikające z corocznego przeglądu Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

- Zmiany obejmują MSSF 1, MSSF 7 (wraz z wytycznymi implementacji), MSSF 9, MSSF 10 oraz MSR 7 i polegają na poprawie czytelności, dostępności i spójności z innymi standardami oraz wyeliminowaniu niejednoznaczności w wybranych paragrafach – obowiązuje od 1 stycznia 2026 roku
- Zmiany MSSF 9, MSSF 7 – kontrakty odnoszące się do energii elektrycznej zależnej od warunków naturalnych
- Zmiany w zakresie umów dotyczących energii elektrycznej uwarunkowanej przyrodniczo dotyczą wymogów w zakresie możliwości zastosowania zwolnienia na użytek własny oraz rachunkowości zabezpieczeń wraz z powiązanymi ujawnieniami. Zakres zmian jest wąski i tylko w przypadku, gdy

umowy spełniają określone cechy, będą one objęte zakresem zmian - obowiązującą od 1 stycznia 2026 roku

Wyżej wymienione zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy za 2024 rok.

3.13.3 Wartości niematerialne oraz nakłady na prace rozwojowe

Wartości niematerialne są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Grupa nie dokonuje wyceny prac rozwojowych w wartości godziwej, ze względu na brak aktywnego rynku dla unikalnych zakończonych prac rozwojowych. Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Grupa dzieli wartości niematerialne na następujące kategorie:

- skapitalizowane prace rozwojowe,
- prawo wieczystego użytkowania gruntów,
- inne wartości niematerialne.

Prace rozwojowe są kapitalizowane tylko wtedy, gdy spełniają łącznie wszystkie poniższe kryteria:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawały się do użytkowania lub sprzedaży,
- Grupa ma zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- Grupa jest w stanie ustalić sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

W przypadku braku możliwości oddzielenia wartości nakładów poniesionych na prace badawcze od nakładów na prace rozwojowe, prace rozwojowe są odpisywane w całości w koszty.

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

W skład innych wartości niematerialnych wchodzi w szczególności nabyte oprogramowanie i licencje. W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania Grupa nie dokonuje odpisów amortyzacyjnych, a dokonuje jedynie regularnie testów na utratę wartości tych składników aktywów.

Dla wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania Grupa stosuje następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
skapitalizowane prace rozwojowe	3 -5 lat
inne wartości niematerialne	3 lata

W uzasadnionych przypadkach na podstawie decyzji Zarządu, popartych prognozami wykorzystania technologii, okres amortyzacji skapitalizowanych prac rozwojowych może zostać wydłużony powyżej 5 lat.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Grupa rozpoznaje prawo do użytkowania gruntów zgodnie z MSSF 16 jako leasing.

3.13.4 Środki trwałe

Środki trwałe są ujmowane w księgach według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia.

Na rzeczowe aktywa trwałe składają się środki trwałe i środki trwałe w budowie. Do środków trwałych zaliczane są aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Grupa wyróżnia następujące grupy środków trwałych:

- budynki,
- urządzenia techniczne i maszyny,
- środki transportu,
- meble i wyposażenie.

Wszystkie grupy środków trwałych są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia a po początkowym ich ujęciu pomniejszone są o odpisy umorzeniowe i odpisy z tytułu utraty wartości. Grupa nie dokonuje przeszacowań żadnej z grup środków trwałych.

Grupa dla wszystkich grup środków trwałych stosuje amortyzację liniową.

Dla poszczególnych grup środków trwałych stosowane są następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
Budynki	40 lat
urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	
sprzęt laboratoryjny	20 lat
pozostałe urządzenia techniczne	10 lat
sprzęt komputerowy	5 lat
środki transportu	5 lat
meble i wyposażenie	10 lat

Zgodnie z postanowieniami MSR 16 Grupa okresowo, nie rzadziej niż na dzień bilansowy, weryfikuje przyjęte stawki amortyzacyjne, analizując czy odpowiadają one okresom ekonomicznej użyteczności posiadanych środków trwałych.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z całkowitych dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś koszty będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Koszty finansowania zewnętrznego bezpośrednio związanego z nabyciem lub wytworzeniem składników majątku wymagających dłuższego okresu czasu, aby mogły być zdadne do użytkowania lub odsprzedaży, są doliczane do kosztów wytworzenia takich środków trwałych, aż do momentu oddania tych środków trwałych do użytkowania. Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty w okresie, w którym je poniesiono.

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są wyceniane zgodnie z postanowieniami MSSF 5, tj. w wartości niższej spośród wartości bilansowej netto środka trwałego oraz jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, oraz są osobno prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

3.13.5 Leasing

Leasing klasyfikuje się jako leasing, gdy w ramach zawartej umowy zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z posiadania przedmiotu leasingu przenoszone jest na leasingobiorcę.

Aktywa użytkowane na podstawie umowy leasingu traktuje się jak aktywa Grupy i wycenia w ich wartości godziwej w momencie ich nabycia, nie wyższej jednak niż wartość bieżąca minimalnych opłat leasingowych.

Powstałe z tego tytułu zobowiązanie wobec leasingodawcy jest prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji zobowiązań z tytułu leasingu.

Płatności leasingowe dzielone są na część odsetkową i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu, tak by stopa odsetek od pozostającego zobowiązania była wielkością stałą. Koszty finansowe odnosi się bezpośrednio do rachunku zysków i strat.

3.13.6 Inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych

Jednostki stowarzyszone to takie jednostki, nad którymi Grupa dominująca nie sprawuje kontroli, ale na które wywiera znaczący wpływ, uczestnicząc w ustalaniu polityki finansowej i operacyjnej.

Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych są ujmowane początkowo w cenie nabycia, a następnie wyceniane z zastosowaniem metody praw własności. Na moment powstania znaczącego wpływu ustalana jest wartość firmy jako różnica pomiędzy ceną nabycia inwestycji a wartością godziwą aktywów netto przypadających na inwestora. Wartość firmy ujmowana jest w wartości bilansowej inwestycji w jednostkach stowarzyszonych.

Wartość bilansowa inwestycji w jednostkach stowarzyszonych jest powiększana lub pomniejszana o:

- udział Grupy dominującej w wyniku jednostki stowarzyszonej,
- udział Grupy dominującej w pozostałych całkowitych dochodach jednostki stowarzyszonej, wynikających m.in. z przeszacowania rzeczowych aktywów trwałych oraz z tytułu różnic kursowych z przeliczenia jednostek zagranicznych. Kwoty te wykazuje się w korespondencji z odpowiednią pozycją „Skonsolidowanego sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów”,
- zyski i straty wynikające z transakcji pomiędzy Grupą a jednostką stowarzyszoną, które podlegają wyłączeniom do proporcji posiadanego udziału,
- otrzymane wypłaty z zysku wypracowanego przez jednostkę stowarzyszoną, które obniżają wartość bilansową inwestycji.

Sprawozdania finansowe Grupy dominującej oraz spółek stowarzyszonych ujętych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności, sporządza się na ten sam dzień bilansowy tj. na 31 grudnia.

Spółki zależne, nad którymi VIGO Photonics S.A. sprawuje kontrolę, w sposób bezpośredni, podlegają konsolidacji. Uznaje się, że sprawowanie kontroli występuje wtedy, gdy VIGO Photonics S.A. albo jej jednostka zależna podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe jednostki, w której dokonano inwestycji, lub gdy ma prawa do zmiennych wyników finansowych tej jednostki, oraz ma możliwość wywierania wpływu na wysokość tych wyników finansowych poprzez sprawowanie władzy nad tą jednostką.

Sprawowanie kontroli nad jednostką, w której dokonano inwestycji, ma miejsce tylko wtedy, gdy spełnione są wszystkie poniższe kryteria:

- Grupa sprawuje władzę nad jednostką, w której dokonano inwestycji;
- Grupa podlega ekspozycji na zmienne wyniki finansowe lub posiada prawa do zmiennych wyników finansowych, z tytułu swojego zaangażowania w jednostce, w której dokonano inwestycji;
- Grupa posiada możliwość wykorzystania sprawowanej władzy nad jednostką, w której dokonano inwestycji, do wywierania wpływu na wysokość swoich wyników finansowych.

Spółki zależne są konsolidowane od daty uzyskania kontroli przez Grupę, natomiast przestają być konsolidowane w chwili utraty nad nimi kontroli przez Grupę. Salda i transakcje występujące pomiędzy jednostkami Grupy są dla celów konsolidacji eliminowane.

.Na podstawie MSR 27 przy sporządzaniu skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupa ujmuje inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych według wartości godziwej. Grupa nie posiada inwestycji innych niż inwestycje rozliczane zgodnie z metodą praw własności.

3.13.7 Udziały niekontrolujące

Udziały niekontrolujące stanowią tę część kapitałów w jednostce zależnej, której nie można bezpośrednio lub pośrednio przyporządkować do jednostki dominującej. Na dzień objęcia kontroli udziały niekontrolujące wycenia się w wartości proporcjonalnego udziału w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów netto jednostki zależnej. Na kolejne daty bilansowa wartość udziałów niekontrolujących jest aktualizowana o wartość całkowitych dochodów należnych udziałowcom niekontrolującym. Na dzień bilansowy w Grupie nie występowały udziały niekontrolujące.

3.13.8 Zapasy

Zapasy są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Zapasy to aktywa przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. Grupa w tej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej wyróżnia następujące kategorie zapasów: materiały, półprodukty i produkcja w toku, produkty gotowe, towary, zaliczki na poczet dostaw.

Grupa ujmuje towary i materiały w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia nie wyższych od możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Grupa do wyceny rozchodu zapasów stosuje metodę FIFO.

W sytuacji, kiedy cena nabycia lub koszt wytworzenia ujęte w księgach przekraczają możliwą do uzyskania cenę sprzedaży, Grupa dokonuje odpisów aktualizujących ich wartość. Ponadto Grupa dokonuje okresowej oceny zapasów pod kątem ich dalszej przydatności i dokonuje odpisów aktualizujących bazując na terminie ich zalegania na magazynie. Dokonywane odpisy aktualizujące obciążają koszty okresu i są ujmowane w innych kosztach operacyjnych.

Grupa każdorazowo ocenia i dokonuje odpisu aktualizacyjnego na pozycje, które wie, że utraciły wartość i będą nieprzydatne w dalszym toku funkcjonowania Grupy.

3.13.9 Udzielone pożyczki i inne należności

Grupa wycenia pożyczki i należności według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Grupa dokonuje odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Grupa stosuje następującą metodologię wyliczenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania:

Dla obliczenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania, dzieli się salda na jednorodne grupy na bazie podobieństwa ryzyka kredytowego oraz zachowania klientów w przeszłości. Wyróżnia się jedną jednorodną grupą: należności od klientów

Dla powyższej grupy przeprowadza się analizę w następujących krokach:

- Krok 1: zdefiniuje się okresy historyczne, za które zostaje przeprowadzona analiza wielkości odpisów na nieściągnięte należności oraz na przedziały wiekowe. Grupa zdecydowała, iż analiza nieściągalności przeprowadzana będzie za ostatnie 3 lata w celu ustalenia ogólnego wskaźnika niewypełnienia zobowiązania. Ustalono, że współczynnik niespłacalności zostanie ustalony dla przedziałów wiekowych: (1) nieprzeteterminowane; (2) do 30 dni; (3) od 31-90 dni; (4) od 91-180 dni; (5) od 181-365 dni i (6) powyżej 365 dni.
- Krok 2: Wylicza się profil spłaty należności od klientów korporacyjnych w ostatnich trzech latach obrotowych. Następnie dla ustalenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania w danym przedziale dokonuje się porównania salda spisanych należności do salda nieprzeteterminowanych należności.
- Krok 3: Dokonuje się analizy prawdopodobnego wpływu przyszłych czynników na wielkość strat kredytowych.
- Krok 4: Wylicza się odpis z tytułu utraty wartości przy wykorzystaniu wskaźnika ustalonego w Kroku 3.

3.13.10 Inne aktywa finansowe

Na dzień bilansowy Grupa nie posiada innych aktywów finansowych, kwalifikowanych jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

3.13.11 Utrata wartości aktywów niefinansowych

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają następujące składniki aktywów:

- wartość firmy, przy czym po raz pierwszy test na utratę wartości przeprowadza się do końca okresu, w którym miało miejsce połączenie,
- wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz
- wartości niematerialne, które jeszcze nie są użytkowane.

W odniesieniu do pozostałych składników wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych, udziałów w podmiotach powiązanych oraz aktywach z tytułu prawa do użytkowania dokonywana jest ocena, czy wystąpiły przesłanki, które mogą świadczyć o utracie ich wartości. W razie stwierdzenia, że jakieś zdarzenia lub okoliczności mogą wskazywać na trudność w odzyskaniu wartości bilansowej danego składnika aktywów, przeprowadzany jest test na utratę wartości.

Wartość firmy jest alokowana do tych ośrodków wypracowujących środki pieniężne, z których oczekuje się korzyści synergii wynikających z połączenia jednostek gospodarczych, przy czym ośrodkami wypracowującymi przepływy pieniężne są co najmniej segmenty operacyjne.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpis z tytułu utraty wartości ośrodka w pierwszej kolejności przypisywany jest do wartości firmy. Pozostała kwota odpisu obniża proporcjonalnie wartość bilansową aktywów wchodzących do ośrodka wypracowującego przepływy.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Odpisy aktualizujące wartość firmy nie podlegają odwróceniu w kolejnych okresach. W przypadku pozostałych składników aktywów, na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

3.13.12 Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku wyceniane są według zamortyzowanego kosztu.

Wykazana w skonsolidowanym sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z środków zgromadzonych na rachunkach bankowych.

Na każdy dzień bilansowy na podstawie zewnętrznych ratingów dokonuje się analizy sytuacji finansowej instytucji finansowych, z usług których Grupa korzysta. Jeśli analiza ratingów zewnętrznych banków, w których zgromadzone są środki pieniężne każdorazowo wykaże pozytywną ocenę uznaje się, że środki pieniężne mają niskie ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy. W takiej sytuacji przyjmuje się, że wartość zgromadzonych środków pieniężnych na rachunkach bankowych na dzień bilansowy w zamortyzowanym koszcie równa się ich wartości nominalnej.

Transakcje wyrażone w walutach obcych są przeliczane przez Grupę na walutę funkcjonalną według kursu wymiany obowiązującego na dzień transakcji. Aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walucie obcej są na dzień zakończenia okresu sprawozdawczego przeszacowywane przy zastosowaniu kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego, a wszelkie zyski lub straty powstałe w wyniku przeszacowania są ujmowane w rachunku zysków i strat w pozycji:

- pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych – w przypadku operacji handlowych,
- przychodów lub kosztów finansowych – w przypadku operacji finansowych oraz umów leasingu.

Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania to otrzymane przez Grupę środki pieniężne na podstawie umów o dofinansowanie do prac rozwojowych z Narodowym Centrum Badan i Rozwoju, z Komisją Europejską i Ministrem Finansów, oraz środki zgromadzone na rachunku VAT (w ramach split payment), a także wadła i zabezpieczenia należytego wykonania umowy. Grupa w toku prowadzonej działalności na bieżąco reguluje płatności z powyższych tytułów.

3.13.13 Kapitał własny

Kapitał zakładowy. To kapitał wniesiony przez akcjonariuszy, który jest wykazywany według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z aktem założycielskim Grupy oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej. W tej pozycji Grupa wykazuje kwotę nadwyżki przychodów ze sprzedaży akcji ponad ich wartość nominalną (agio).

Kapitał z aktualizacji wyceny. W tej pozycji Grupa wykazuje m.in. wartość kapitałów wynikającą z dokonanych wycen, które są wykazywane w innych całkowitych dochodach oraz zyski i straty aktuarialne, prezentowane zgodnie z postanowieniami MSR 19.

Pozostałe kapitały. W tej pozycji Grupa prezentuje skumulowane wyniki z lat ubiegłych, niepodzielony wynik finansowy. Grupa wykazuje w pozostałych kapitałach kapitał tworzony zgodnie z postanowieniami art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych.

Wynik finansowy bieżącego okresu. W tej pozycji Grupa prezentuje wynik bieżącego roku obrotowego.

Akcje własne. W przypadku zakupu własnych instrumentów kapitałowych kwota zapłacona, wraz z kosztami bezpośrednimi

związanymi z zakupem, pomniejsza kapitał własny przypisany akcjonariuszom i jest prezentowana oddzielnie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej jako „Akcje własne”, do momentu gdy akcje są umorzone lub zbyte.

3.13.14 Rezerwy

Rezerwy są zobowiązaniem, którego kwota lub termin zapłaty są niepewne. Grupa tworzy rezerwy, kiedy ciąży na niej obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia obowiązku oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Grupa dokonuje weryfikacji stanu rezerw na koniec każdego okresu sprawozdawczego pod kątem spełniania powyższych warunków oraz tworzenia najbardziej właściwego szacunku co do wysokości kwoty rezerwy. Grupa dyskontuje rezerwy, jeśli skutek tego działania jest istotny.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności.

Szczegółowy opis znajduje się w punkcie 4.2.8.

3.13.15 Aktywa i zobowiązania finansowe

Aktywa finansowe

Na dzień nabycia Grupa wycenia aktywa finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczonej zapłaty. Koszty transakcji Grupa włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów finansowych, poza kategorią aktywów wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik. Wyjątkiem od tej zasady są należności z tytułu dostaw i usług, które Grupa wycenia w ich cenie transakcyjnej w rozumieniu MSSF 15, przy czym nie dotyczy to tych pozycji należności z tytułu dostaw i usług, których termin płatności jest dłuższy niż rok i które zawierają istotny komponent finansowania zgodnie z definicją z MSSF 15.

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, Grupa klasyfikuje z podziałem na:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz
- instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków lub strat z wyceny w wyniku finansowym lub w pozostałych całkowitych dochodach. Grupa dokonuje klasyfikacji aktywów finansowych do kategorii na podstawie modelu biznesowego funkcjonującego w Grupie w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz wynikających z umowy przepływów pieniężnych charakterystycznych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki (i nie zostały wyznaczone w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez wynik):

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy,
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Grupa zalicza:

- pożyczki,
- należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (z wyłączeniem tych, dla których nie stosuje się zasad MSSF 9),
- dłużne papiery wartościowe,

Wymienione klasy aktywów finansowych prezentowane są w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej w podziale na aktywa długoterminowe i krótkoterminowe pozycjach „Pożyczki i należności”, „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności” oraz „Pozostałe aktywa finansowe”. Wycena krótkoterminowych należności odbywa się w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Z uwagi na nieistotne kwoty Grupa nie wyodrębnia przychodów z tytułu odsetek jako osobnej pozycji, lecz ujmuje je w przychodach finansowych.

Straty z tytułu utraty wartości aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie pomniejszone o zyski z tytułu odwrócenia odpisów aktualizujących Grupa ujmuje w wyniku w pozycji „Straty z tytułu oczekiwanych strat kredytowych”. Zyski i straty powstałe w związku z wyłączeniem aktywów należących do tej kategorii ze sprawozdania z sytuacji finansowej Grupa ujmuje w wyniku w pozycji „Zysk (strata) z zaprzestania ujmowania aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie”. Pozostałe zyski i straty z aktywów finansowych ujmowane w wyniku, w tym różnice kursowe, prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe.

Przychody z tytułu odsetek, zyski i straty z tytułu utraty wartości oraz różnice kursowe związane z tymi aktywami obliczane są i ujmowane w wyniku finansowym w taki sam sposób, jak ma to miejsce w przypadku aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie. Pozostałe zmiany wartości godziwej tych aktywów ujmowane są przez pozostałe całkowite dochody. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody skumulowane zyski lub straty rozpoznane wcześniej w pozostałych całkowitych dochodach podlegają przeklasyfikowaniu z kapitału do wyniku.

W okresie sprawozdawczym Grupa nie posiadała aktywów finansowych kwalifikujących się do tej kategorii wyceny.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik, jeżeli nie spełnia kryteriów wyceny w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz nie jest instrumentem kapitałowym wyznaczonym w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Ponadto do tej kategorii Grupa zalicza aktywa finansowe wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej przez wynik ze względu na spełnienie kryteriów określonych w MSSF 9.

Do tej kategorii zaliczane są:

- wszystkie instrumenty pochodne wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w odrębnej pozycji „Pochodne instrumenty finansowe”, za wyjątkiem pochodnych instrumentów zabezpieczających ujmowanych zgodnie z rachunkowością zabezpieczeń,
- akcje i udziały spółek innych niż Grupy zależne i stowarzyszone,
- jednostki uczestnictwa i certyfikaty inwestycyjne funduszy inwestycyjnych

Instrumenty należące do tej kategorii wyceniane są w wartości godziwej, a skutki wyceny ujmowane są w wyniku odpowiednio w pozycji „Przychody finansowe” lub „Koszty finansowe”. Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych określone są przez zmianę wartości godziwej ustalonej na podstawie bieżących na dzień bilansowy cen pochodzących z aktywnego rynku lub na podstawie technik wyceny, jeżeli aktywny rynek nie istnieje.

Instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody obejmują inwestycje w instrumenty kapitałowe niebędące aktywami finansowymi przeznaczonymi do obrotu ani warunkową zapłatą w ramach połączenia przedsięwzięć, w odniesieniu do których w momencie początkowego ujęcia Grupa dokonała nieodwołalnego wyboru dotyczącego przedstawiania w pozostałych całkowitych dochodach późniejszych zmian wartości godziwej tych instrumentów. Wyboru tego Grupa dokonuje indywidualnie i odrębnie w odniesieniu do poszczególnych instrumentów kapitałowych.

W tej kategorii Grupa ujmuje akcje i udziały spółek innych niż Grupy zależne lub stowarzyszone, wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji „Pozostałe aktywa finansowe”.

Skumulowane zyski lub straty z wyceny w wartości godziwej, uprzednio rozpoznane przez pozostałe całkowite dochody, nie podlegają przeklasyfikowaniu do wyniku w żadnych okolicznościach, włączając zaprzestanie ujmowania tych aktywów. Dywidendy z instrumentów kapitałowych zaliczonych do tej kategorii ujmowane są w wyniku w pozycji „Przychody finansowe” po spełnieniu warunków rozpoznania przychodów z tytułu dywidend określonych w MSSF 9, chyba, że dywidendy te w oczywisty sposób stanowią odzyskanie części kosztów inwestycji.

Aktywa finansowe zaliczone do kategorii wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ze względu na model biznesowy i charakter przepływów z nimi związanych podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy w celu ujęcia oczekiwanych strat kredytowych, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości. Sposób dokonywania tej oceny i szacowania odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych różni się dla poszczególnych klas aktywów finansowych:

Dla należności z tytułu dostaw i usług Grupa stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu. Szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania. Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością z ostatnich 3 lat, z uwzględnieniem dostępnych informacji dotyczących przyszłości.

W odniesieniu do pozostałych klas aktywów, w przypadku instrumentów, dla których wzrost ryzyka kredytowego od pierwszego ujęcia nie był znaczący lub ryzyko jest niskie, Grupa zakłada ujęcie w pierwszej kolejności strat z niewykonania zobowiązania dla okresu kolejnych 12 miesięcy. Jeśli wzrost ryzyka kredytowego od momentu jego początkowego ujęcia był znaczny, ujmuje się straty odpowiednie dla całego życia instrumentu.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne,
- zobowiązania z tytułu leasingu (poza MSSF 9),
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania oraz
- pochodne instrumenty finansowe.

Na dzień nabycia Grupa wycenia zobowiązania finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej otrzymanej kwoty. Koszty transakcji Grupa włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich zobowiązań finansowych, poza kategorią zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik.

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, za wyjątkiem zobowiązań finansowych przeznaczonych do obrotu lub wyznaczonych jako wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Do kategorii zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy Grupa zalicza instrumenty pochodne inne niż instrumenty zabezpieczające. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zyski i straty z wyceny zobowiązań finansowych ujmowane są w wyniku finansowym w działalności finansowej.

Grupa w 2024 roku oraz w 2023 roku posiadała tylko takie zobowiązania finansowe, dla których dokonała wyceny według zamortyzowanego kosztu.

Zamortyzowany koszt to kwota, w jakiej zobowiązanie finansowe wycenia się w momencie początkowego ujęcia, pomniejszona o spłaty kapitału oraz powiększona lub pomniejszona o ustaloną z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej skumulowaną amortyzację wszelkich różnic pomiędzy wartością początkową a wartością w terminie wymagalności.

Wyliczenie efektywnej stopy procentowej obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje i punkty stanowiące integralną część efektywnej stopy procentowej, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta.

Grupa wykسیęgowuje zobowiązania finansowe wyłącznie wtedy, gdy odpowiednie Jej zobowiązania zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

3.13.16 Odroczonego podatek dochodowy

Grupa, jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonego podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Grupa rozpoznaje rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

1. występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
2. następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
3. Grupa przenosi na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Grupa prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego Grupa ujmuje w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

3.13.17 Świadczenia pracownicze

W Grupie funkcjonują następujące świadczenia pracownicze:

- bieżące, tj. płace, doroczny urlop, zwolnienia chorobowe, premie, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych,

- odprawy emerytalne.

Koszty świadczeń pracowniczych Grupa ujmuje w okresie, w którym dany pracownik pracuje na rzecz Grupy, a nie wtedy, gdy świadczenie jest wypłacane lub należne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (tj. takie, których rozliczenia oczekuje się w całości w ciągu 12 miesięcy po okresie rocznym, w którym dana usługa została wykonana) ujmuje się jako koszty okresu, w którym pracownik świadczy pracę. Niezapłacone zobowiązania z tytułu świadczeń wycenia się w wartości niezdyktowanej.

Premie ujmuje się jedynie wtedy, gdy Grupa ma wiążące prawnie lub zwyczajowo oczekiwane zobowiązanie do ich wypłaty i można wiarygodnie oszacować ich koszt.

Aktywa funduszu socjalnego nie spełniają definicji aktywów zawartej w Założeniach koncepcyjnych MSSF, ponieważ nie są kontrolowane, a jedynie administrowane przez Grupę, natomiast decyzje w sprawie sposobu ich wykorzystywania podejmuje zakładowa komisja socjalna.

Pełne wyłączenie funduszu będzie możliwe jedynie, gdy wartość jego aktywów będzie identyczna z wartością odpisów i zwiększeń. W sprawozdaniu finansowym zostaną skompensowane aktywa i zobowiązania funduszu oraz pokazana zostanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nadwyżka - najczęściej jako elementu zobowiązań pracowniczych. Jednocześnie w informacji dodatkowej zawarta zostanie szersza informacja na temat ZFSS.

3.13.18 Otrzymane dotacje

Dotacji rządowej nie ujmuje się aż do momentu, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz, że dotacja zostanie otrzymana.

Grupa dla celów rozliczenia dotacji stosuje opisaną w MSR 20 metodę przychodów, zgodnie z którą dotacje zalicza się do przychodu na przestrzeni jednego lub większej ilości okresów. Dotacje ujmuje się w systematyczny sposób jako przychód w poszczególnych okresach, aby zapewnić ich współmierność z odpowiednimi kosztami, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować.

W przypadku dotacji do aktywów, Grupa rozlicza dofinansowanie przez przychody przyszłych okresów poprzez okres amortyzacji składnika objętego dotacją.

Przychody z tytułu dotacji Grupa ujmuje w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.

3.13.19 Płatności w formie akcji

W Grupie realizowane są programy motywacyjne, w ramach których kluczowym członkom kadry menedżerskiej przyznawane są opcje zamienne na akcje Grupy dominującej.

Wartość wynagrodzenia za pracę kadry menedżerskiej określana jest w sposób pośredni poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wartość godziwa opcji wyceniana jest na dzień przyznania, przy czym nierynkowe warunki nabycia uprawnień (osiągnięcie zakładanego poziomu wyniku finansowego) nie są uwzględniane w szacowaniu wartości godziwej opcji na akcje.

Koszt wynagrodzeń oraz drugostronnie zwiększenie kapitału własnego ujmowane jest na podstawie najlepszych dostępnych szacunków co do liczby opcji, do których nastąpi nabycie uprawnień w danym okresie. Przy ustalaniu liczby opcji, do których nastąpi nabycie uprawnień, są uwzględniane nierynkowe warunki nabycia uprawnień.

Grupa dokonuje korekty tych szacunków, jeżeli późniejsze informacje wskazują, że liczba przyznanych opcji różni się od wcześniejszych oszacowań. Korekty szacunków dotyczące liczby przyznanych opcji ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu – nie dokonuje się korekt poprzednich okresów.

Po wykonaniu opcji zamiennych na akcje, kwota kapitału z wyceny przyznanych opcji przenoszona jest do kapitału ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, po pomniejszeniu o koszty emisji akcji.

3.13.20 Przychody przyszłych okresów

Grupa, oprócz rozliczanych dotacji i ulgi inwestycyjnej dotyczącej działalności strefowej opisanych w innych sekcjach, ujmuje w przychodach przyszłych okresów kwoty przychodów niezafakturowanych, w stosunku do których nie zostały jeszcze spełnione warunki ujęcia tych przychodów bo stanowią one zobowiązania z tytułu umów. Grupa nie wyodrębniła pozycji zobowiązania z tyt. umowy ze względu na nieistotną wartość przedpłat.

3.13.21 Wartość godziwa

Za wartość godziwą przyjmuje się kwotę, za jaką dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie uregulowane na warunkach transakcji rynkowej, pomiędzy zainteresowanymi i dobrze poinformowanymi, niepowiązanymi ze sobą stronami. Wartość godziwą instrumentów finansowych znajdujących się w obrocie na aktywnym rynku stanowi cena rynkowa pomniejszona o koszty związane z przeprowadzeniem transakcji, gdyby ich wysokość była znacząca. Cenę rynkową aktywów finansowych posiadanych przez jednostkę oraz zobowiązań finansowych, które jednostka zamierza zaciągnąć, stanowi zgłoszona na rynku bieżąca oferta

kupna, natomiast cenę rynkową aktywów finansowych, które jednostka zamierza nabyć, oraz zaciągniętych zobowiązań finansowych stanowi zgłoszona na rynek bieżąca oferta sprzedaży.

Grupa do wyceny wartości godziwej stosuje metodę dochodową DCF.

Metody dochodowe traktują przedsiębiorstwo jak pozycję aktywów, dla której możliwe jest określenie strumieni pieniężnych przez nie generowanych. Przepływy te porównywane są z kosztem pieniądza uwzględniającym czas i ryzyko danego aktywa (przepływów związanych z danym aktywem). Metoda dochodowa z wyceną DCF opiera się na głównym założeniu, że wartość Grupy stanowi to, jaki zysk może ona w przyszłości wygenerować – czyli ile gotówki jest w stanie zarobić. Wycena DCF powinna uwzględnia właściwą zdyskontowaną stopę procentową. Ta metoda dochodowa jest uznawana za jeden z najbardziej miarodajnych sposobów oszacowania wartości przedsiębiorstwa.

3.13.22 Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową Grupy:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tego samego przedsiębiorstwa),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Zarząd zdecydował o wyodrębnieniu segmentów w oparciu o kryterium zróżnicowanych produktów i usług.

Wyodrębniono dwa segmenty operacyjne spełniające wymogi opisane w MSSF 8. Są to segmenty:

- segment modułów detekcyjnych
- segment materiałów półprzewodnikowych.

Raporty wewnętrzne o wynikach segmentów sporządza się w okresach miesięcznych w wersji skróconej, natomiast w okresach kwartalnych w rozszerzonym zakresie. Organem dokonującym regularnych przeglądów wewnętrznych raportów finansowych dla celów podejmowania głównych decyzji inwestycyjnych jest Zarząd, który odpowiada za alokację zasobów.

3.13.23 Przychody i koszty finansowe

Przychody i koszty finansowe obejmują głównie przychody i koszty dotyczące:

- odsetek,
- przychodów z tytułu udziału w zyskach innych jednostek,
- aktualizacji wartości instrumentów finansowych, z wyłączeniem aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej, których skutki ujmowane są w pozostałych całkowitych dochodach i odnoszone na kapitał z aktualizacji wyceny oraz pochodnych towarowych instrumentów finansowych objętych zakresem MSSF 9 Instrumenty finansowe, z których zyski/straty z tytułu zmiany wyceny i realizacji prezentowane są w działalności operacyjnej, w której ujmowane są wyniki na powiązanym z nimi obrocie towarami,
- różnic kursowych będących wynikiem operacji wykonywanych w ciągu okresu sprawozdawczego oraz wycen bilansowych aktywów i zobowiązań na koniec okresu sprawozdawczego, za wyjątkiem różnic kursowych ujętych w wartości początkowej środka trwałego, w stopniu w jakim są uznawane za korektę kosztów odsetek,
- zbycia/likwidacji aktywów finansowych,
- zmian w wysokości rezerwy wynikających z faktu przybliżania się terminu poniesienia kosztu (efekt odwijania dyskonta),
- koszty odsetek dla wyceny świadczeń pracowniczych zgodnie z MSR 19 Świadczenia pracownicze,
- pozostałych pozycji związanych z działalnością finansową.

3.13.24 Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w wyniku zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Grupa prezentuje w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym koszty według miejsc powstawania.

3.13.25 Uznawanie przychodów

Głównym przedmiotem działalności Grupy jest działalność polegająca na produkcji i sprzedaży detektorów i materiałów półprzewodnikowych. Przez przychody rozumie się wpływy korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałe w wyniku Jej (zwykłej) działalności gospodarczej, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikającego z wpłat udziałowców.

Grupa rozpoznaje przychody zgodnie z MSSF 15.

Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Przy czym przeniesienie kontroli zgodnie z MSSF 15 może nastąpić w określonym momencie bądź na przestrzeni czasu np. w sytuacji realizacji usług.

W tym drugim przypadku musi być spełnione jedno z trzech kryteriów:

1. nabywca równocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści dostarczane w miarę realizacji zobowiązań do wykonania świadczeń,
2. tworzony lub ulepszany składnik aktywów jest kontrolowany przez nabywcę w miarę postępu prac,
3. działania jednostki nie powodują wytworzenia składnika aktywów, który mógłby być wykorzystany przez nią alternatywnie oraz ma ona możliwe do wyegzekwowania prawo zapłaty za wykonane do tej pory świadczenia.

Jeśli żaden z trzech wymienionych warunków nie jest spełniony, to przeniesienie kontroli następuje w określonym momencie. W takim przypadku można posłużyć się następującymi kryteriami:

1. jednostka obecnie ma prawo do zapłaty za składnik aktywów
2. nabywca posiada tytuł prawy do składnika aktywów
3. na nabywcę przeszły znaczące ryzyka i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów
4. nabywca zaakceptował składnik aktywów.

Grupa na podstawie poniższego 5-cio elementowego procesu rozpoznawania przychodu ustala, czy przychody należy rozkładać w czasie, czy też ujmować je jednorazowo w określonym momencie.

Etap 1: Identyfikacja umów z klientami.

Grupa może ująć przychody, jeżeli sprzedaż została ujęta w formie umowy. Umowa może mieć charakter pisemny, ustny lub może wynikać z zachowania stron, które ujawnia ich wolę w sposób dostateczny. Przy określeniu, czy umowa z klientem została zawarta, istotne mogą okazać się warunki jej rozwiązania. Znaczenie może mieć również zawieranie umów równocześnie lub w powiązaniu z innymi umowami.

Etap 2: Identyfikacja obowiązków, które trzeba wykonać zgodnie z postanowieniami umowy.

Przychody związane są z wypełnieniem obietnicy przekazania klientowi dóbr lub usług będących przedmiotem sprzedaży, spełniające łącznie następujące warunki (§ 22 MSSF 15):

- 1) klient może odnieść z nich korzyści niezależnie lub w połączeniu z innymi dostępnymi dla klienta zasobami (tj. dobra lub usługi można wydzielić),
- 2) przyrzeczenie jednostki dotyczące przeniesienia dóbr lub usług na klienta można wyodrębnić spośród innych przyrzeczeń zawartych w umowie (tj. wyróżnia się ono w treści umowy). Przykład: jednostka powinna ująć osobno obowiązki z tytułu dostawy produktów oraz świadczonej usługi, jeżeli sprzedając produkty, zapewnia klientom fakultatywną usługę serwisowania na podstawie udzielonej gwarancji.

Etap 3: Ustalenie ceny transakcji w kwocie wynagrodzenia, do której jednostka oczekuje, że ma tytuł.

W zależności od charakteru umowy sprzedaży wynagrodzenie może być kwotą stałą lub (jeżeli zależy od wystąpienia przyszłego zdarzenia) kwotą zmienną, zależną od rabatów, upustów cenowych, refundacji, zachęt, premii za wyniki itp.

Etap 4: Przyporządkowanie ceny transakcji do poszczególnych obowiązków.

Jeżeli umowa zawiera odrębne obowiązki do wypełnienia (zidentyfikowane w etapie 2), cena transakcji powinna zostać do nich odpowiednio przypisana. Najlepszą podstawą do ustalenia ceny indywidualnej jest cena, za jaką jednostka może oddzielnie sprzedać dane dobro lub usługę.

Etap 5: Ujęcie przychodów w chwili wypełnienia obowiązku przez jednostkę.

Określone w umowie obowiązki są wypełnione, gdy jednostka dokonuje transferu obiecanych dóbr lub usług na klienta, tj. kiedy klient uzyskuje nad nimi kontrolę. Kwotą przychodów jest kwota wynagrodzenia przypisana do wypełnionego obowiązku. Obowiązek ten może być zaspokojony w określonym momencie (typowo przy dostawie dóbr) lub w pewnym przedziale czasowym (typowo przy świadczeniu usług). W tym drugim przypadku jednostka powinna wybrać odpowiednią metodę pomiaru postępu wypełnienia obowiązku.

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Grupa ujmuje przychody na podstawie reguł INCOTERMS 2010 w odniesieniu do tych transakcji gdzie ocenione, że przychód ujmowany jest w punkcie czasu. Główną zasadą stosowaną przez VIGO jest reguła EXW, co oznacza, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Istotne warunki płatności:

- płatność zazwyczaj staje się należna w momencie przekazania ryzyka na odbiorcę, standardowe terminy płatności wynoszą 30 dni.
- umowy nie zawierają istotnego elementu finansowania,
- kwota wynagrodzenia nie jest zmienna w związku z tym wartość szacunkowa wynagrodzenia zmiennego nie podlega zwykle ograniczeniom,
- udzielana jest gwarancja handlowa na okres jednego roku, która nie odbiega od standardowych warunków odpowiedzialności z produkty.

Grupa ujmuje przychody z tytułu świadczenia usług zgodnie z metodą obmiaru wykonanych prac, na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji na koniec okresu sprawozdawczego. Zgodnie z tym podejściem przychód ujmowany jest w tych okresach, w których odbywa się świadczenie usług. Stopień zaawansowania wyznaczany jest na podstawie rzeczywistego wykonania prac w oparciu o ustalone harmonogramy. Wyceniane są odpowiednio koszty i przychody związane z umową. Na dzień bilansowy Grupa nie posiada żadnych umów w trakcie realizacji.

3.14 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Zarząd zobowiązany jest do dokonywania szacunków, osądów i założeń dotyczących kwot wyceny poszczególnych składników aktywów i zobowiązań. Szacunki i związane z nimi założenia opierają się o doświadczenia historyczne i inne czynniki uznawane za istotne. Rzeczywiste wyniki mogą odbiegać od przyjętych wartości szacunkowych.

Szacunki i leżące u ich podstaw założenia podlegają bieżącej weryfikacji. Zmianę wielkości szacunkowych ujmuje się w okresie, w którym nastąpiła weryfikacja, jeśli dotyczy ona wyłącznie tego okresu, lub w okresie bieżącym i okresach przyszłych, jeśli zmiana dotyczy ich na równi z okresem bieżącym.

Poniżej przedstawiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości oraz inne podstawy szacunku niepewności na dzień bilansowy, mające znaczący wpływ na ryzyko istotnych korekt wartości bilansowej aktywów i zobowiązań w następnym roku obrotowym.

3.14.1 Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Odpis na przeterminowane należności.

Grupa dokonuje aktualizacji wartości należności handlowych na każdy dzień bilansowy. Określając poziom odzyskiwalności należności z tytułu dostaw i usług uwzględniane są zmiany ich jakości od dnia udzielenia kredytu kupieckiego do dnia sporządzenia sprawozdania finansowego.

W danym okresie obrotowym dokonano odpisów należności według MSSF 9 w wysokości 77 tys. zł.

Odpis aktualizujący zalegające zapasy na magazynie.

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje analizy wiekowania zapasów znajdujących się w magazynach oraz dokonuje indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy i na tej podstawie podejmuje decyzję o utworzeniu odpisu aktualizacyjnego.

W danym okresie obrotowym dokonano zwiększenia odpisu zapasów zalegających na magazynach w wysokości 1 074 tys. zł.

Grupa dopuszcza do sprzedaży wyroby gotowe, wcześniej utrzymywane jedynie jako produkty zamiennie na wypadek opóźnień w procesie produkcyjnym ze względu na osąd kierownictwa, które uznało, że w związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnym roku obrotowym.

Odpis aktualizujący prawo wieczystego użytkowania gruntu.

Grupa, na podstawie otrzymanego od niezależnego rzeczoznawcy operatu szacunkowego określającego wartość godziwą prawa wieczystego użytkowania gruntu, nie dokonała odpisu aktualizującego jego wartości.

Moment oddania prac rozwojowych do użytkowania

Nakłady poniesione na realizację prac rozwojowych Grupa rozlicza po zakończonej kontroli finansowej ze strony instytucji nadzorującej. Po otrzymaniu oficjalnego protokołu potwierdzającego zakończenie się pracy z pozytywnym wynikiem Grupa rozlicza wykazane nakłady.

Nakłady poniesione na realizację prac rozwojowych finansowanych z środków obrotowych rozlicza się w momencie uzyskania pozytywnego efektu tych prac. W sytuacji prac rozwojowych zakończonych niepowodzeniem, w momencie pozyskania wiedzy na ten temat nakłady na nie poniesione rozlicza się w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

3.14.2 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

Utrata wartości aktywów. Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją jakiekolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Zarząd zweryfikował wartość aktywów na dzień i bilansowy nie znalazł przesłanek świadczących o utracie ich wartości.

Utrata wartości aktywów niefinansowych

W celu określenia wartości użytkowej Zarząd szacuje prognozowane przepływy pieniężne oraz stopę, którą przepływy dyskontowane są do wartości bieżącej (patrz podpunkt dotyczący utraty wartości aktywów niefinansowych). W procesie wyceny wartości bieżącej przyszłych przepływów dokonywane są założenia dotyczące prognozowanych wyników finansowych. Założenia te odnoszą się do przyszłych zdarzeń i okoliczności. Faktycznie zrealizowane wartości mogą różnić się od szacowanych, co w kolejnych okresach sprawozdawczych może przyczynić się do znaczących korekt wartości aktywów Grupy.

Wycena rezerw (nota 4.2.8). Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Stopa dyskontowa, stopa wzrostu wynagrodzeń oraz wskaźnik rotacji są kluczowymi założeniami aktuarialnymi mającymi wpływ na stan rezerw na świadczenia pracownicze. Wybór stopy dyskontowej jest związany z bieżącą sytuacją na rynku obligacji skarbowych, natomiast wybór planowanych wzrostów wynagrodzeń jest odzwierciedleniem strategii Grupy w zakresie kształtowania polityki płacowej w przyszłości. Dodatkowo na stan rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych ma wpływ wskaźnik rotacji pracowników zależący od historycznej rotacji pracowników.

Zgodnie z MSR 19 Grupa ujawnia analizę wrażliwości dla każdego istotnego założenia aktuarialnego na koniec okresu sprawozdawczego, pokazującą, jaki wpływ na zobowiązanie miałyby zmiany odpowiednich założeń aktuarialnych.

W związku z powyższym dokonano analizy wrażliwości dla następujących założeń:

1. zmiana stopy dyskontowej $\pm 0,5$ p.p,
2. zmiana stopy wzrostu przyszłych wynagrodzeń $\pm 0,5$ p.p,
3. zmiana wskaźnika rotacji pracowników $\pm 0,5$ p.p.

Analiza wrażliwości została przeprowadzona, przy założeniu, że wszystkie inne założenia aktuarialne pozostają niezmienione. Wyniki przeprowadzonych kalkulacji kształtują się następująco:

Pozycja (w tys. zł)	Wartość bilansowa	Analiza wrażliwości					
		Stopa dyskontowa		Stopa wzrostu wynagrodzeń		Wskaźnik rotacji	
		- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%
Odprawy emerytalne	200	187	214	187	214	192	209
Odprawy rentowe	31	30	33	30	33	30	33
Razem	231	217	247	217	247	222	242

Rezerwy z tytułu przyszłych reklamacji. W danym okresie obrotowym zarachowano rezerwę na ewentualne koszty reklamacji do poniesienia w 2024 r w wysokości 625 tys. zł. Na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa Grupy kwota tej rezerwy kształtuje się na poziomie 0,85% przychodów ze sprzedaży roku 2024. Gdyby poziom ten był o 0,5 p.p wyższy niż oszacowania Grupy, to kwota rezerwy uległaby zwiększeniu do 993 tys. zł.

Rezerwy z tytułu zobowiązań w związku ze zobowiązaniami spornymi. W danym okresie obrotowym nie zarachowano rezerwy na ewentualne przyszłe zobowiązania.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego. 2024 nie rozpoznała aktywa z tyt. podatku odroczonego związanego z ulgą inwestycyjną w związku z prowadzeniem działalności gospodarczej na terenie Tarnobrzelskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej i innych różnic przejściowych..

Wartość godziwa instrumentów pochodnych i pozostałych instrumentów finansowych (nota 4.2.12).

Wartość godziwa instrumentów finansowych oparta jest na podstawie otrzymanych od instytucji finansowych wycen tych instrumentów na dzień bilansowy. Pozostałe instrumenty finansowe nie są wyceniane do wartości godziwej ze względu na to, że przyjmuje się że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej.

Ujmowanie przychodów. Grupa stosuje metodę procentowego zaawansowania prac przy rozliczaniu kontraktów długoterminowych transakcji w trakcie realizacji z tytułu świadczenia usług. Stosowanie tej metody wymaga od Grupy szacowania proporcji dotychczas wykonanych prac do całości usług do wykonania.

Stawki amortyzacyjne. Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Wartości bilansowe wszystkich wyżej opisanych szacunków i ich zmiany w trakcie roku i wpływ na wynik są przedstawione w informacji dodatkowej w odpowiednich notach.

3.15 Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Grupa, należą kredyty bankowe, środki pieniężne, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe, lokaty krótkoterminowe, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność spółek wchodzących w skład Grupy

Zasadą stosowaną przez Grupę obecnie i przez cały okres objęty badaniem sprawozdania finansowego jest nieprowadzenie obrotu instrumentami finansowymi.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Grupy obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe.

Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Grupa monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych. Wielkość tego ryzyka w okresie została przedstawiona poniżej.

Podstawowe zasady zarządzania ryzykiem

Zarząd ponosi odpowiedzialność za ustanowienie i nadzór nad zarządzaniem ryzykiem przez Grupę. Zasady zarządzania ryzykiem przez Grupę mają na celu identyfikację i analizę ryzyk, na które Grupa jest narażona, określenie odpowiednich limitów i kontroli, jak też monitorowanie ryzyka i stopnia dopasowania do niego limitów. Zasady zarządzania ryzykiem i systemy podlegają regularnym przeglądom w celu uwzględnienia zmiany warunków rynkowych i zmian w działalności Grupy. Poprzez odpowiednie szkolenia, przyjęte standardy i procedury zarządzania, Grupa dąży do zbudowania mobilizującego i konstruktywnego środowiska kontroli, w którym wszyscy pracownicy rozumieją swoją rolę i obowiązki.

Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Grupy lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia spółek wchodzących w skład Grupy na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W ocenie Zarządu ryzyko rynkowe w odniesieniu do Grupy dotyczy przede wszystkim ekspozycji na ryzyko zmiany kursu PLN/EUR z uwagi na to, iż Grupa prowadzi wymianę handlową głównie jako eksporter.

Inne ryzyka rynkowe odnoszą się do zmian oprocentowania zobowiązań finansowych, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Należności handlowe krótkoterminowe w walucie obcej stanowiły na dzień 31 grudnia 2024 r. 96% należności handlowych ogółem natomiast krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług w walucie obcej stanowiły na ten dzień 65% zobowiązań z tytułu dostaw i usług ogółem (31.12.2023 r: odpowiednio 99% i 40%).

Grupa korzysta z instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia przed ryzykiem zmian kursów walut.

Ryzyko walutowe

Grupa w sposób ciągły analizuje wahania kursu EUR/PLN. Poniższa tabela przedstawia szacunkową wrażliwość wyniku finansowego brutto na wahania kursu EUR (przy założeniu braku zabezpieczeń poprzez instrumenty finansowe):

Rok zakończony 31.12.2024 (w tys. zł)	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny
	EUR + 10%/- 10%*		USD + 10%/-10%	
Środki pieniężne	+/- 1 195		+/- 63	
Pożyczki i należności	+/- 138		+/- 1 042	
Zobowiązania handlowe	+/- 115		+/- 185	
Kredyty	+/- 1 936			
Razem	+/- 3 384		+/-1 272	
Rok zakończony 31.12.2023 (w tys. zł)	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny
	EUR + 10%/- 10%*		USD + 10%/-10%	
Środki pieniężne	+/- 9		+/- 200	
Pożyczki i należności	+/- 648		+/- 9 054	
Zobowiązania handlowe	+/- 38		+/- 483	
Kredyty	+/- 1 611		+/-	
Razem	+/- 2 306		+/- -9 736	

*W analizie w roku 2024 uwzględniono zmiany o 10% ze względu na założenie, że ryzyko związane z możliwością wahań kursu jednej waluty w stosunku do innej nie będzie wyższe.

Wartość bilansowa aktywów oraz zobowiązań pieniężnych Grupy denominowanych w walutach obcych na dzień bilansowy przedstawia się następująco:

Aktywa (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Waluta w EURO	24 620	13 127
Waluta w USD	4 009	11 117
Waluta w GBP		2

Zobowiązania (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Waluta w EURO	20 526	32 984
Waluta w USD	1 062	483
Waluta w GBP	172	

Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych występuje głównie w związku z korzystaniem przez Grupę z kredytów bankowych. Zaciągnięte kredyty oparte są na zmiennej stopie procentowej co naraża Grupę na ryzyko zmiany wyniku i przepływów pieniężnych. Biorąc pod uwagę obecny poziom finansowania kredytowego zakłada się, że skutki zmiany stóp procentowych miały umiarkowany wpływ na wynik roku 2024.

W celu przeprowadzenia analizy wrażliwości na zmiany stóp procentowych, na podstawie historycznych zmian wartości oraz na podstawie wiedzy i doświadczenia w zakresie rynków finansowych, zmiany stóp procentowych, które są „racjonalnie możliwe”, oszacowane zostały na dzień 31.12.2024 r. na poziomie -1/+1 punktów procentowych dla złotego w przypadku kredytów bankowych.

W tys. zł	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	31.12.2024 + 1p.p./- 1p.p.		31.12.2023 + 1p.p./- 1p.p.	
Zobowiązania wyceniane w zamortyzowanym, koszcie, w tym				
- otrzymane kredyty i pożyczki	+/- 194		+/- 513	

W tys. zł	Wpływ na wynik finansowy netto	Wpływ na kapitał własny	Wpływ na wynik finansowy brutto	Wpływ na kapitał własny
	31.12.2024 + 1p.p./- 1p.p.		31.12.2023 + 1p.p./- 1p.p.	
EUR	+/- 194		+/-513	

Ryzyko kredytowe

Zarząd opracował politykę kredytową, według której każdy klient jest oceniany pod kątem wiarygodności kredytowej zanim zostaną mu zaoferowane terminy płatności oraz inne warunki umowy. Przy ocenie, o ile to możliwe, brany jest pod uwagę rating klienta dokonany przez zewnętrzne firmy, a w niektórych przypadkach referencje bankowe. Dla każdego klienta jest wyznaczony limit transakcyjny, który oznacza maksymalną kwotę transakcji, dla której nie jest wymagana aprobata Zarządu.

Grupa regularnie monitoruje terminowość regulowania należności, w razie opóźnień wzywa klientów do zapłaty, a w ostateczności podejmuje działania windykacyjne.

Znacząca większość klientów prowadzi transakcje z Grupą co najmniej od trzech lat. Straty poniesione przez Grupę w wyniku nieotrzymania płatności są marginalne. Narażenie Jej na ryzyko kredytowe wynika głównie z indywidualnych cech każdego klienta. W ocenie Zarządu ryzyko kredytowe jest niskie, ponieważ kontrahentami są głównie firmy o uznanej reputacji.

Największy klient w 2024 roku generuje 15% (2023 r.: 10,2%) przychodów Grupy. Saldo należności od największego klienta Grupy stanowi 4% łącznej kwoty należności z tytułu dostaw i usług brutto na dzień 31 grudnia 2024 r (31.12.2023 r.: 7,8%). Wszystkie należności są spłacane zgodnie z umowami pisemnymi. Grupa nie widzi istotnego ryzyka w tym zakresie.

Maksymalna ekspozycja na ryzyko kredytowe

Aktywa finansowe (w tys. zł)	Wartość bilansowa	
	31.12.2024	31.12.2023
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	19 168	23 772
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17 270	2 462

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Grupę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Grupę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Grupa zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Grupy.

Grupa minimalizuje ryzyko płynności prowadząc windykację w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ gotówki. Ponadto kontroluje i prowadzi działania mające na celu spełnianie warunków umów kredytowych. Aby zapewnić środki finansowe Grupa wspomaga się finansowaniem zewnętrznym – kredytem bankowym.

Do narzędzi zarządzania ryzykiem płynności w Spółce należą m.in.:

- regularne monitorowanie potrzeb i wydatków gotówkowych,
- prowadzenie windykacji w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ środków pieniężnych,
- działania mające na celu spełnienie warunków,
- korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytów bankowych.

Ryzyko związane z płynnością

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Na żądanie	<3 miesiące	Od 3 do 12 miesięcy	Od 1 do 5 lat	>5 lat
31.12.2024	6 520	2 674	5 882	10 833	
Oprocentowane kredyty i pożyczki		2 674	5 882	10 833	
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	6 520				

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Na żądanie	<3 miesiące	Od 3 do 12 miesięcy	Od 1 do 5 lat	>5 lat
31.12.2023	4 388	3 405	29 125	18 803	
Oprocentowane kredyty i pożyczki		3 405	29 125	18 803	
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4 388				

Grupa ocenia, że w ramach posiadanych środków finansowych w odniesieniu do bieżącego zadłużenia ryzyko związane z płynnością jest umiarkowane.

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym założeniem polityki Grupy w zakresie zarządzania kapitałami jest utrzymanie silnej bazy kapitałowej, która będzie podstawą zaufania ze strony inwestorów, kredytodawców oraz rynku i która zapewni przyszły rozwój Spółek z Grupy. Ryzyko w zakresie zarządzania kapitałami polega na nieuzyskaniu powyższych celów. Grupa monitoruje zmiany w akcjonariacie, wskaźniki rentowności kapitału oraz poziom dywidend wypłacanych akcjonariuszom.

Celem Grupy jest osiągnięcie wskaźnika rentowności kapitału na poziomie satysfakcjonującym akcjonariuszy. Zarząd monitoruje poziom wskaźnika zwrotu z kapitału, który jest definiowany jako stosunek wyniku działalności operacyjnej do kapitału własnego. Zarząd dąży do utrzymania równowagi pomiędzy wyższą stopą zwrotu możliwą do osiągnięcia przy wyższym poziomie zadłużenia i korzyściami oraz bezpieczeństwem osiąganym przy solidnym kapitale.

W okresie sprawozdawczym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. wskaźnik ten, liczony jako iloraz zysku netto za okres sprawozdawczy oraz kapitału własnego pomniejszonego o zysk netto, wyniósł 2% (2023 r.: -1,75%). Stopa zadłużenia, liczona jako relacja sumy zobowiązań z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek do kapitału własnego ogółem, wynosiła 9% na dzień 31 grudnia 2024 r. (2023 r.: 26%).

W okresie sprawozdawczym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. nie było zmian w podejściu Grupy do zarządzania kapitałem.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując również wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Grupa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych.

Zarządzanie kapitałem

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Oprocentowane kredyty i pożyczki	19 389	51 333
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	6 520	4 388
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17 270	2 462
Zadłużenie netto	8 639	53 259
Kapitał własny	170 542	176 198
Kapitał razem	193 694	205 667
Kapitał i zadłużenie netto	179 181	229 457
Wskaźnik dźwigni	0,05	0,23

3.16 Porównywalność danych finansowych za bieżący i poprzedni rok

W bieżącym roku nie dokonywano istotnych zmian w polityce rachunkowości.

3.17 Kursy wymiany złotego

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EURO, ustalanych przez Narodowy Bank Polski:

Lp.	Treść	1.01.2024 – 31.12.2024	1.01.2023 – 31.12.2023
1.	Średni kurs NBP na dzień bilansowy	4,2730	4,3480

Lp.	Treść	1.01.2024 – 31.12.2024	1.01.2023 – 31.12.2023
2.	Średni kurs okresu	4,3051	4,5283
3.	Najwyższy średni kurs w okresie	4,4019	4,7895
4.	Najniższy średni kurs w okresie	4,2499	4,3053

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy. Do przeliczenia pozycji rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie na podstawie informacji publikowanych przez Narodowy Bank Polski.

4 Informacje dodatkowe i objaśnienia do sprawozdania finansowego

4.1 Aktywa

4.1.1 Wartości niematerialne

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w 2024 r.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024	14 660	4 666	19 326
Zwiększenia, z tytułu:	24 208	502	24 710
- przyjęte zakończone prace rozwojowe	24 208		24 208
- zakup		142	142
- przyjęte z inwestycji w toku		360	360
Zmniejszenia, z tytułu:	16 051	1 900	17 951
- likwidacji		186	186
- reklasyfikacja	16 051	1 714	17 765
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2024	22 817	3 268	26 085
Umorzenie na dzień 01.01.2024	4 594	2 670	7 264
Zwiększenia, z tytułu:	4024	382	4 406
- amortyzacji	4 024	382	4 406
Zmniejszenia, z tytułu:	0	627	627
- likwidacji		186	186
- reklasyfikacja		441	441
Umorzenie na dzień 31.12.2024	8 618	2 425	11 043
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2024	14 199	843	15 042

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w 2023 r.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	26 333	4 317	30 650
Zwiększenia, z tytułu:	14 027	349	14 376
- przyjęte zakończone prace rozwojowe	14 027		14 027
- zakup		349	349
Zmniejszenia, z tytułu:	25 700	0	25 700
- likwidacji	819		819
- reklasyfikacja	24 881		24 881
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	14 660	4 666	19 326
Umorzenie na dzień 01.01.2023	7 385	2 120	9 505
Zwiększenia, z tytułu:	5 052	550	5 602
- amortyzacji	5 052	550	5 602
Zmniejszenia, z tytułu:	7 843		8 042
- likwidacji	819		819
- reklasyfikacja	7 024		7 223

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Umorzenie na dzień 31.12.2023	4 594	2 670	7 065
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	10 066	1 996	12 261

Wartość i powierzchnia gruntów użytkowanych wieczystie (prawo do użytkowania)

Adres nieruchomości	Nr księgi wieczystej lub zbiorów dokumentów	Powierzchnia działki [m2] na 31.12.2024	Powierzchnia działki [m2] na 31.12.2023	Wartość na 31.12.2024 (w tys. zł)	Wartość na 31.12.2023 (w tys. zł)
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00087633/6	1 302	1 302	363	363
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00082343/1	2 750	2 750	252	252
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00083348/3	4 928	4 928	2 435	2 435
Ogółem		10 674	10 674	3 050	3 050

W 2024 Grupa prowadziła następujące prace badawcze i poniższe koszty ujęła w sprawozdaniu z całkowitych dochodów:

- HYPERPic – 2 071 tys. zł.

4.1.2 Leasing

(w zł)	Stan na 31.12.2024	Stan na 31.12.2023
Prawo do użytkowania	4 058 573,93	3 796 688,44
Zobowiązanie z tytułu leasingu	1 244 316,65	863 700,79
Koszty finansowe leasingu	55 592,78	50 796,70
Koszty amortyzacji	68 296,24	39 141,12
Stopa dyskontowa	5,88%	5,88%
Przepływy z tytułu leasingu:		
część główna zobowiązania	27 450,04	188,66
płatność odsetek	55 592,78	50 796,70

4.1.3 Rzeczowe aktywa trwałe**Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2024 r.**

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024	45 817	64 453	2 079	34 711	2 543	149 604
Zwiększenia, z tytułu:		593		455	1 932	2 980
- nabycia środków trwałych		410		315		725

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Budynki i budowie	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
- rozliczenie środków trwałych w budowie		183		140		323
- inne					1 932	1 932
Zmniejszenia, z tytułu:		193		50	683	926
- likwidacji		193		50		243
- przyjęcie na stan środków trwałych					683	683
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2024	45 817	64 853	2 079	35 146	3 792	151 659
Umorzenie na dzień 01.01.2024	6 677	20 017	933	10 069		37 696
Zwiększenia, z tytułu:	1 221	4 800	377	2 950		9 348
- amortyzacji	1 221	4 800	377	2 950		9 348
Zmniejszenia, z tytułu:		181		48		229
- likwidacji		181		48		229
Umorzenie na dzień 31.12.2024	7 898	24 636	1 310	12 971		46 815
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2024	37 919	40 217	769	22 175	3 792	104 844

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2023 r.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Budynki i budowie	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	45 817	45 367	2 079	28 285	21 675	143 222
Zwiększenia, z tytułu:		19 231		6 660	1 568	27 459
- nabycia środków trwałych		199		89		288
- rozliczenie środków trwałych w budowie		19 032		6 572		25 604
- inne					1 568	1 568
Zmniejszenia, z tytułu:		144		234	20 700	21 078
- likwidacji		144		234		378
- przyjęcie na stan środków trwałych					20 700	20 700
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	45 817	64 453	2 079	34 711	2 543	149 604
Umorzenie na dzień 01.01.2023	5 456	16 159	535	7 570		29 720
Zwiększenia, z tytułu:	1 221	3 995	399	2 688	1 221	8 302
- amortyzacji	1 221	3 995	399	2 688	1 221	8 302
Zmniejszenia, z tytułu:		137		189		326
- likwidacji		137		189		326
Umorzenie na dzień 31.12.2023	6 677	20 017	933	10 069		37 696

Środki trwałe i wartości niematerialne w budowie (w tys. zł)

Stan na 01.01.2024	Poniesione nakłady w roku obrotowym	Rozliczenie nakładów						Odpisy aktualizujące na BZ	Stan na 31.12.2024
		Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Wartości niematerialne	Inne		
2 543	1 932		183		140	360			3 792

Stan na 01.01.2023	Poniesione nakłady w roku obrotowym	Rozliczenie nakładów						Odpisy aktualizujące na BZ	Stan na 31.12.2023
		Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Wartości niematerialne	Inne		
21 675	1 568		20 700						2 543

Aktywowane koszty finansowania zewnętrznego (w tys. zł)

Wyszczególnienie	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Rzeczowe aktywa trwałe	-	290
Razem	-	290

Nakłady inwestycyjne w 2024 r. oraz planowane nakłady na 2025 r.

W roku obrotowym 2024 Grupa poniosła nakłady inwestycyjne na zakup środków trwałych i wartości niematerialnych (poza nakładami na prace rozwojowe w toku) w wysokości 2,3 mln zł (w roku 2023 – 22,7 mln zł).

W roku 2025 planuje się ponieść nakłady inwestycyjne na zakup środków trwałych związanych ze zwiększeniem poziomu sprzedaży, rozwojem działalności w obszarze prac rozwojowych i zwiększeniem efektywności produkcyjnej.

Zabezpieczenia na aktywach trwałych opisane są w punkcie 4.2.9 niniejszego raportu.

Grupa w bieżącym roku nie poniosła znaczących nakładów inwestycyjnych na ochronę środowiska. Nie planuje się znaczących nakładów na ochronę środowiska w roku następnym. Natomiast liczne działania związane z ograniczeniem zużycia energii i wody oraz ochroną środowiska opisane są w punkcie 5.8 Raportu.

Pozostałe informacje dotyczące środków trwałych

Grupa nie dokonuje lokat w nieruchomości. Grupa na koniec roku 2024 nie posiada istotnych nie amortyzowanych lub nie umarzanych środków trwałych używanych na podstawie umów najmu, dzierżawy lub leasingu.

Grupa na dzień bilansowy posiadała zamortyzowane i nadal używane środki trwałe w wysokości 14,49 mln zł.

4.1.4 Inwestycje w jednostkach spółkontrolowanych

Nazwa Grupy, forma prawna, miejscowość, w której mieści się siedziba zarządu	Wartość udziałów wg ceny nabycia (w tys. zł)	Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów (w tys. zł)	Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów
VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. ul. Marszałkowska 126/134, 00-008 Warszawa	17 891	45	17 847	50%	50%

Dane z zestawienia obrotów i sald Spółki VWI za okres 01.01.2024-31.12.2024 przedstawiają się następująco (w tys. zł):

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk/strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
47 697	10 054	33 768	3 875	47 840	46 587	1 253	143	10 400

Środki pieniężne	Długoterminowe zobowiązania finansowe	Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	Amortyzacja/Umorzenie	Przychody odsetkowe	Koszty odsetkowe	Koszty ogółem	Przychody ogółem
364			8	77			

Dane z jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki VWI za okres 01.01.2023-31.12.2023 przedstawiają się następująco (w tys. zł):

Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk/strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
33 404	7 705	24 473	1 226	33 579	33 334	246	176	3 173

Środki pieniężne	Długoterminowe zobowiązania finansowe	Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	Amortyzacja/Umorzenie	Przychody odsetkowe	Koszty odsetkowe	Koszty ogółem	Przychody ogółem
210			14	81		1 945	3 172

Grupa w 2021 roku założyła Spółkę VIGO Photonics Inc. (własne przedstawicielstwo na Stanach Zjednoczonych) i w 2024 udzieliła jej pożyczki na bieżącą działalność w kwocie 4,8 mln zł.

4.1.5 Nakłady na prace rozwojowe i rozliczenia międzyokresowe

Nakłady na prace rozwojowe (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
InGaAs With ASIC		4 534
Struktury epitaksjalne i VCSEL		2 102
MATRYCE	7 260	2 808
MIRPIC	519	142
Pozostałe	8 932	5 429
Nakłady na prace rozwojowe, w tym:	16 854	15 015
długoterminowe	16 854	15 015
krótkoterminowe		

Pozostałe rozliczenia międzyokresowe kosztów (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
- ubezpieczenia majątkowe	363	272
- faktury do rozliczenia w nowym okresie	1 082	
- składki członkowskie	6	8
- faktury zaliczkowe	78	933
- pozostałe		48
Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów:	1 529	1 261
długoterminowe	22	53
krótkoterminowe	1 507	1 208

Szczegółowy opis prowadzonych prac badawczych i rozwojowych znajduje się w punkcie 5.3 Raportu.

4.1.6 Zapasy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Materiały na potrzeby produkcji	9 655	6 891
Dostawa w drodze	1 271	503
Półprodukty i produkcja w toku	1 056	767
Produkty gotowe	7 159	5 889
Zapasy brutto	19 141	14 050
Odpis aktualizujący wartość zapasów	3 365	2 291
Zapasy netto	15 776	11 759

Analiza wiekowa zapasów w okresie 01.01.2024-31.12.2024

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach				powyżej 730	Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730		
Materiały (brutto)	4 161	3 073	901	542	978	9 655
Materiały (odpisy)		768	450	407	978	2 603
Materiały netto	4 161	2 305	451	135	0	7 052
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	660	115	56	14	210	1 055
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)		29	28	10	210	277
Półprodukty i produkcja w toku (netto)	660	86	28	4	0	778
Produkty gotowe (brutto)	1 197	378	230	100	200	2 105
Produkty gotowe (odpisy)		95	115	75	200	485
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 994	1 028	672	360		5 054
Produkty gotowe (netto)	4 191	1 311	787	385	0	6 674
Zaliczki na dostawy	1 271					1 271
Zapasy razem	10 283	3 702	1 266	524	0	15 776

Analiza wiekowa zapasów w okresie 01.01.2023-31.12.2023

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach				powyżej 730	Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730		
Materiały (brutto)	3 468	1 126	1 403	322	572	6 891
Materiały (odpisy)		215	702	242	572	1 731
Materiały netto	3 468	911	701	80	-	5 160
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	321	173	229	11	33	767
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			114	8	33	156
Półprodukty i produkcja w toku (netto)	321	173	115	3	-	611
Produkty gotowe (brutto)	647	289	153	137	225	1 451
Produkty gotowe (odpisy)			77	103	225	405
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 634	897	477	430		4 438
Produkty gotowe (netto)	3 281	1 186	553	464	-	5 484
Zaliczki na dostawy	503					503
Zapasy razem	7 573	2 270	1 369	547	-	11 758

Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące produkty gotowe	Razem odpisy aktualizujące zapasy
Stan na dzień 01.01.2024 roku	1 730	156	405	2 291
Zwiększenia w tym:	873	121	79	1 073
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	873	121	79	1 073
Stan na dzień 31.12.2024 roku	2 603	277	484	3 365
Stan na dzień 01.01.2023 roku	1 730	156	405	2 291
Zwiększenia w tym:	1 033	86	161	1 280
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	1 033	86	161	1 280
Stan na dzień 31.12.2023 roku	1 730	156	405	2 291

Materiały znajdujące się w magazynie stanowią zapas dla zabezpieczenia procesów technologicznych i będą wykorzystane w następnym okresie obrotowym. Zaleganie elementów na magazynach materiałowych spowodowane jest:

- utrzymaniem elementów wycofanych z produkcji przez dostawców do celów realizacji serwisu,
- utrzymaniem elementów używanych do zamówień, które pojawiają się sporadycznie, ale w dużych ilościach,
- elementami, które używane są do rzadko pojawiających się zamówień o specjalnych parametrach.

Produkty gotowe zalegające na magazynie powyżej 365 dni to produkty wytworzone w nadwyżkach w trakcie minimalnej serii procesu technologicznego, które mogą w przyszłości być sprzedane, jeżeli będzie na nie indywidualne zapotrzebowanie.

W związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji, z zabezpieczeniem łańcucha dostaw, zakupem materiałów na zapas w przypadku niedostępności ich w przyszłości, większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie w latach następnych.

Utrzymywanie gotowych produktów na magazynie spowodowane jest:

- posiadaniem zapasów magazynowych do zamówień produkcyjnych wysokoseryjnych,
- posiadaniem na magazynie pojedynczych detektorów wyprodukowanych nadmiarowo w ramach pojedynczych zamówień o bardzo specyficznych parametrach, gdzie powtórzenie tak specjalnych parametrów zdarza się w odstępach kilkunastomiesięcznych,
- wyprodukowaniem w ramach obniżania ceny dla klienta produktów w większych partiach, gdzie część partii jest sprzedawana od ręki, a pozostałe w ciągu następnych kilku miesięcy.

Wartość zapasów ujętych jako koszt w okresie przedstawia się następująco:

- w koszcie wytworzenia koszt materiałów bezpośrednich to 13 188 tys. zł. a koszty pośrednie i inne koszty 31 660 tys. zł.

W omawianym okresie nie wykazano wartości zapasów ujętych jako sprzedane towary.

Grupa nie posiada zabezpieczeń zobowiązań na jej zapasach.

4.1.7 Należności

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Należności handlowe	16 892	15 934
- od pozostałych jednostek	16 892	15 934

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Odpisy aktualizujące	77	30
Należności handlowe brutto	16 969	15 964

Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu	30	80
Zwiększenia, w tym:	247	129
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne	247	129
- spisanie należności nieściągalnych	200	179
Zmniejszenia w tym:	200	179
- rozwiązanie odpisów spłata należności	77	30
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu	30	80

Zmiana stanu odpisów aktualizujących pozostałe należności finansowe

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Odpisy aktualizujące pożyczki	Razem odpisy aktualizujące pozostałe należności finansowe
Stan na dzień 01.01.2024 roku	1 082	1 082
Zwiększenia w tym:	128	128
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	128	128
Zmniejszenia w tym:	55	55
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi przychodami operacyjnymi	55	55
Stan na dzień 31.12.2024 roku	1 155	1 155
Stan na dzień 01.01.2023 roku	693	693
Zwiększenia w tym:	1 195	1 195
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	1 195	1 195
Zmniejszenia w tym:	112	112
- rozwiązanie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi przychodami operacyjnymi	112	112
Stan na dzień 31.12.2023 roku	1 082	1 082

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Pozostałe należności, w tym:		
- z tytułu podatków,	2 057	1 709
- inne	219	196
- należności z tytułu należnych wpłat na kapitał		62 694
Pozostałe należności brutto	2 276	64 599
Pozostałe należności finansowe		
- udzielone pożyczki		80
Odpisy aktualizujące	1 156	
Należności finansowe brutto	1 156	80

Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
w walucie polskiej	1 852	64 486
w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł)	14 632	16 370
EUR	2 964	2 980
po przeliczeniu na zł	12 667	12 955
USD	1 134	868
po przeliczeniu na zł	4 649	3 415
GBP		0
po przeliczeniu na zł		2
Należności krótkoterminowe razem	19 168	80 856

Struktura należności

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Razem	Nieprzeterminowane	Przeterminowanie w dniach				
			do 1 miesiąca	do 3 miesięcy	do 6 miesięcy	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
31.12.2024							
Należności z tytułu dostaw i usług	16 969	13 482	2 653	625	49	160	
odpisy aktualizujące	77	17	29	14	1	16	
Pozostałe należności	3 432	3 432					
odpisy aktualizujące	1 156	1 156					
Razem	19 168	15 741	2 624	611	49	144	
31.12.2023							
Należności z tytułu dostaw i usług	15 994	13 778	1 028	1 100	2	56	30
odpisy aktualizujące	30	30					
Pozostałe należności	65 974	65 974					
odpisy aktualizujące	1 082	1 082					
Razem	80 856	78 640	1 028	1 100	2	56	30

W związku z emisją akcji, która jest opisana w punkcie 4.15 niniejszego raportu w 2024 r. została zarachowana kwota 1 307 tys. zł jako koszty podwyższenia kapitału.

Wysokość należności wynika ze standardowych warunków płatności udzielanych klientom przez Grupę. W ocenie Zarządu Grupy nie ma znaczącego ryzyka nieotrzymania płatności wynikających z ww. należności.

4.1.8 Inne aktywa finansowe

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik, jeżeli nie spełnia kryteriów wyceny w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz nie jest instrumentem kapitałowym wyznaczonym w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody. Grupa zalicza aktywa finansowe wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej przez wynik ze względu na spełnienie kryteriów określonych w MSSF 9.

Instrumenty należące do tej kategorii wyceniane są w wartości godziwej, a skutki wyceny ujmowane są w wyniku odpowiednio w pozycji „Przychody finansowe” lub „Koszty finansowe”. Zyski i straty z wyceny aktywów finansowych określone są przez zmianę wartości godziwej ustalonej na podstawie bieżących na dzień bilansowy cen pochodzących z aktywnego rynku.

4.1.9 Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Środki pieniężne na rachunkach bankowych:		
Bank PLN	4 125	2 090
Bank EURO	2 797	39
w przeliczeniu na zł	11 953	172
Bank USD	291	139
w przeliczeniu na zł	1 191	545
Razem	17 269	2 806

Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania:

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Środki pieniężne otrzymane na realizację prac rozwojowych	2 886	1 650
Razem	2 886	1 650

Środki pieniężne do dyspozycji jednostki, nie wykazane w pozycji bilansowej

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Środki pieniężne ZFŚS	154	53
Razem	154	53

4.2 Pasywa

4.2.1 Kapitał zakładowy (struktura)

Seria/emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji (w szt.)	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej (w zł)	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
Seria A	na okaziciela	akcje nie są uprzywilejowane	brak	547 000	547 000	z przekształcenia kapitału udziałowego	20.02.2002	zgodnie z KSH
Seria C	na okaziciela	akcje nie są uprzywilejowane	brak	147 000	147 000	emisja prywatna	29.09.2010	zgodnie z KSH
Seria D	na okaziciela	akcje nie są uprzywilejowane	brak	35 000	35 000	emisja publiczna	15.12.2014	zgodnie z KSH
Seria F	na okaziciela	akcje nie są uprzywilejowane	brak	145 799	145 799	emisja publiczna	15.12.2023	zgodnie z KSH
Liczba akcji razem								874 799
Kapitał zakładowy, razem								874 799
Wartość nominalna jednej akcji (w zł)								1,00

Strukturę własności kapitału zaprezentowano w pkt 5.9 Raportu.

4.2.2 Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej	69 767	71 075
Razem	69 767	71 075

4.2.3 Kapitał z aktualizacji wyceny

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Kapitał z aktualizacji wyceny	132	108
Razem	132	108

4.2.4 Wynik finansowy bieżącego okresu

Wyszczególnienie (w tys. zł)		31.12.2023
Wynik finansowy bieżącego okresu	-4 083	-5 229
Razem	-4 083	- 5 229

4.2.5 Pozostałe kapitały

Pozostałe kapitały (skumulowane wyniki z lat ubiegłych i zysk roku poprzedniego niewypłacony w formie dywidendy) mają na celu zachowanie zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby Grupa mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym interesariuszom.

Warunkowy kapitał zapasowy został utworzony w związku z programem motywacyjnym dla kluczowych pracowników Grupy.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Skumulowane wyniki z lat ubiegłych	128 836	121 062
Zysk/Strata roku poprzedniego rozliczona z kapitałem zapasowym	-2 982	7 223
Korekta błędów lat poprzednich	-19 725	
Niepodzielony wynik finansowy	-2 307	-19 682
Warunkowe podwyższenie kapitału (program motywacyjny)	29	29
Różnice z przeszacowania	-385	423
Razem	103 851	109 575

Zmiana stanu pozostałych kapitałów:

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Skumulowane wyniki z lat ubiegłych	Niepodzielony wynik finansowy	Razem
01.01.2024	109 575	423	109 998
Zwiększenia w okresie		385	385
Różnice z przeszacowania		385	385
Zmniejszenia w okresie	-5 339	-808	-6 147
Rozliczenie straty netto 2023 z kapitału zapasowego	-2 982		-2 982
Różnice z przeszacowania		-385	-385
Niepodzielony wynik finansowy z 2023	-2 357	-423	-2 780
31.12.2024	104 236	-385	103 851
01.01.2023	121 611		121 611
Zwiększenia w okresie	7 674		7 674
Podział zysku netto 2022 na skumulowane wyniki z lat ubiegłych	7 223		7 223
Różnice z przeszacowania	423		423
Korekta błędów lat poprzednich	28		28
Zmniejszenia w okresie	19 710	7 223	26 933
Podział zysku netto 2022 na skumulowane wyniki z lat ubiegłych	8	7 219	7 227

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Skumulowane wyniki z lat ubiegłych	Niepodzielony wynik finansowy	Razem
Korekta błędów lat poprzednich	19 702	8	19 710
31.12.2023	109 575		109 575

4.2.6 Kwoty niepodlegające wypłacie w formie dywidendy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Kapitał z KSH – 1/3 kapitału zakładowego	292	243
Korekty w związku z przekształceniem z UoR na MSSF/MSR	2 090	2 090
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	69 767	71 075
Razem kapitały	72 149	73 408
Zakończone prace rozwojowe	14 203	10 265
Nakłady na prace rozwojowe	16 854	15 015
Razem nierozliczone prace rozwojowe	31 057	25 280
Ogółem	103 206	98 688

4.2.7 Zysk/Strata przypadający/a na jedną akcję

Wyliczenie zysku na jedną akcję – założenia (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Strata netto z działalności kontynuowanej	-4 083	-5 229
Strata netto przypadająca na zwykłych akcjonariuszy, zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	-4 083	-5 229
Strata wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionego zysku przypadającego na jedną akcję	-4 083	-5 229

Liczba wyemitowanych akcji	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Średnia ważona liczba akcji wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości podstawowej straty na jedną akcję w szt.	874 799	729 000
Średnia ważona liczba akcji zwykłych wykazana dla potrzeb wyliczenia wartości rozwodnionej straty na jedną akcję w szt.	874 799	729 000
Strata na jedną akcję (w złotych)	-4,67	-7,17

Do wyliczenia zysku/straty podstawowego i rozwodnionego przyjęto w liczniku kwotę -4 083, a w mianowniku 875.

Proponujemy co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy:

Strata netto za rok 2023 w wysokości -2 981 tys. zł została w całości pokryta z kapitału zapasowego.

Zarząd przedstawi rekomendacje odnośnie do podziału zysku za rok 2023 po analizie bieżącej sytuacji finansowej Grupy.

4.2.8 Rezerwy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	255	224
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	2 000	2 001
Razem, w tym:	2 255	2 225
- długoterminowe	204	204
- krótkoterminowe	2 051	2 021

Zmiana stanu rezerw na świadczenia emerytalne i podobne

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
Stan na 01.01.2024	224	2 001
Utworzenie rezerwy	32	
Rozwiązanie rezerwy		1
Stan na 31.12.2024, w tym:	256	2 000
- długoterminowe	205	
- krótkoterminowe	51	2 000
Stan na 01.01.2023	187	1 950
Utworzenie rezerwy	40	51
Rozwiązanie rezerwy	3	
Stan na 31.12.2023, w tym:	224	2 001
- długoterminowe	204	
- krótkoterminowe	20	2 001
Wyszczególnienie (w tys. zł) Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	2024	2023
Wartość bieżąca zobowiązania na początek okresu	224	187
Koszty bieżącego zatrudnienia	44	34
Koszty odsetek	12	6
Zyski/straty aktuarialne związane ze zmianami założeń demograficznych	-24	-3
Wartość bieżąca zobowiązania na koniec okresu	256	224

Grupa posiada program akcji pracowniczych.

W dniu 18 października 2021 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę w sprawie utworzenia Programu motywacyjnego dla kluczowych pracowników VIGO Photonics S.A.

Program motywacyjny oparty jest o następujące kluczowe założenia:

1. Celem Programu Motywacyjnego jest wprowadzenie dodatkowych mechanizmów motywujących Członków Zarządu i kluczowych pracowników Grupy i jej spółek zależnych (z wyłączeniem pracowników Grupy VIGO We Innovation sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie) do podejmowania działań prowadzących do zintensyfikowania rozwoju organicznego Grupy oraz uzyskania długofalowo możliwie wysokich wyników finansowych. Ponadto Program Motywacyjny przyczynić się ma do długotrwałego związania ze Spółką Członków jej Zarządu i jej kluczowych pracowników oraz jej spółek zależnych, co zapewni utrzymanie wysokiego poziomu profesjonalnego prowadzenia spraw Grupy oraz jej spółek zależnych.
2. Program Motywacyjny realizowany będzie w drodze nieodpłatnego przyznawania uczestnikom Programu Motywacyjnego imiennych warrantów subskrypcyjnych serii A i B uprawniających do objęcia nie więcej niż 29.160 (dwadzieścia dziewięć tysięcy sto sześćdziesiąt) akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 1,00 zł (jeden złoty) każda.
3. Program Motywacyjny realizowany będzie w latach 2021-2023, w trzech etapach (przypadających na każdy rok kalendarzowy trwania Programu Motywacyjnego).
4. Uczestnikami Programu Motywacyjnego będą Członkowie Zarządu Grupy oraz kluczowi pracownicy Grupy i jej spółek zależnych (z wyłączeniem Grupy VIGO We Innovation sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie) wybrani przez Zarząd Grupy po zasięgnięciu opinii Rady Nadzorczej spośród dyrektorów i zastępców dyrektorów lub innych pracowników odpowiedzialnych za realizację strategicznych inicjatyw Grupy oraz pracowników spółek zależnych pełniących funkcje kierownicze (z wyłączeniem Grupy VIGO We Innovation sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie).

W związku z przyjęciem Programu Motywacyjnego, Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie uchwaliło:

a) regulamin Programu Motywacyjnego („Regulamin”) oraz upoważniło i zobowiązało Zarząd Grupy oraz Radę Nadzorczą Grupy do podjęcia wszelkich działań niezbędnych do wdrożenia i prawidłowej realizacji Programu Motywacyjnego, w szczególności odpowiednich czynności opisanych w Regulaminie;

b) emisję nie więcej niż 29.160 warrantów subskrypcyjnych imiennych serii A i B, w tym 11.664 Warrantów serii A przeznaczonych dla Członków Zarządu Grupy (40% Warrantów) oraz 17.496 Warrantów serii B przeznaczonych dla osób wybranych spośród Kluczowych Pracowników (60% Warrantów) w ramach trzech etapów Programu

Motywacyjnego, pod warunkiem zarejestrowania zmian Statutu Grupy związanych z warunkowym podwyższeniem kapitału zakładowego Grupy dotyczącym emisji Akcji;

c) pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru Warrantów;

d) warunkowe podwyższenie kapitału zakładowego Grupy o kwotę nie wyższą niż 29.160 zł w drodze emisji Akcji, tj. nie więcej niż 29.160 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 1 zł (jeden złoty) każda;

e) pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru Akcji;

f) posiadacz Warrantów będzie uprawniony do: a) objęcia Akcji w liczbie równej liczbie posiadanych przez niego Warrantów, po Cenie Emisyjnej równej 655,89 zł (słownie: sześćset pięćdziesiąt pięć zł 89/100), odpowiadającej średniemu kursowi akcji Grupy na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. ważonemu wolumenem w okresie od dnia 1 czerwca 2020 r. do dnia 31 sierpnia 2021 r. z 10% dyskontem lub b) objęcia Akcji jedynie z części posiadanych Warrantów, po cenie nominalnej Akcji równej 1,00 zł (jeden złoty), pod warunkiem nieodpłatnego przeniesienia na rzecz Grupy celem umorzenia pozostałej części posiadanych Warrantów, ustalając liczbę Akcji jaką może objąć i jednocześnie liczbę Warrantów jaka będzie podlegała umorzeniu według następujących wzorów:

$$A = W \times (CR - CE) / CR$$

$$U = W - A$$

gdzie: A – liczba Akcji, którą Posiadacz Warrantów może objąć po cenie nominalnej Akcji;

W – liczba Warrantów, którą Posiadacz Warrantów posiada;

CR – cena rynkowa akcji Grupy odpowiadająca kursowi akcji Grupy na zamknięcie sesji notowań Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia poprzedzającego dzień złożenia przez Posiadacza Warrantu Oświadczenia o Objęciu Akcji;

CE – Cena Emisyjna; U – liczba Warrantów jaka będzie podlegała umorzeniu.

g) zmianę § 7 Statutu Grupy poprzez dodanie po ust. 1, ust. 1 a – 1 d w związku z warunkowym podwyższeniem kapitału zakładowego oraz upoważniło Radę Nadzorczą Grupy do ustalenia jednolitego tekstu zmienionego Statutu Grupy;

h) utworzenie kapitału rezerwowego w wysokości 15.300.601 zł z przeznaczeniem na finansowanie objęcia akcji Grupy serii E;

i) zasady finansowania przez Grupę obejmowania Akcji Grupy w ramach Programu Motywacyjnego;

j) wyraziło zgodę na zawarcie przez Grupę umów pożyczek z Członkami Zarządu Grupy w celu finansowania objęcia Akcji.

Grupa w 2024 roku nie zarachowała żadnej kwoty w koszty wynagrodzeń z tytułu spełnienia warunków programu motywacyjnego za rok 2024.

Koszty ujęte w rachunku zysków i strat z tytułu odprow emerytalnych i rentowych.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	2024	2023
Koszty bieżącego zatrudnienia	44	34
Koszty odsetek	12	6
Razem rachunek zysków i strat	56	40
Zyski/straty aktuarialne związane ze zmianami założeń demograficznych	-24	-3
Razem inne całkowite dochody	32	37

Główne założenia przyjęte przez aktuarusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

Wyszczególnienie	31.12.2024	31.12.2023
Stopa dyskontowa (%)	5,90%	5,20%
Wskaźnik rotacji pracowników (%)	6,50%	6,00%
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%)	5,60%	5,00%

Analiza wrażliwości dla rezerwy utworzonej na dzień bilansowy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	-0,50%	+0,50%
Stopa dyskontowa (%)	241	273
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń	241	273
Przewidywany wskaźnik rotacji (%)	245	267

Tabela wskazuje jakby kształtowało się saldo rezerwy po zmianie stóp.

Szacuje się, że w poniższych okresach można spodziewać się następujących płatności z programu określonych świadczeń:

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Najbliższy rok	44	3
Od roku do 5 lat	16	55
Powyżej 5 lat	2 669	2 367

Pozostałe rezerwy

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Rezerwa na premie za IV kwartał	1 536	1 462
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	625	596
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	97	47
Pozostałe rezerwy	223	
Razem, w tym:	2 481	2 105
- krótkoterminowe	2 481	2 105

Zmiana stanu pozostałych rezerw

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
Stan na 01.01.2024	596	1 509	2 105
Utworzone w ciągu roku obrotowego	64	395	459
Rozwiązane	35	49	84
Stan na 31.12.2024, w tym:	625	1 855	2 481
- krótkoterminowe	625	1 855	2 481
Stan na 01.01.2023	584	1 416	2 000
Utworzone w ciągu roku obrotowego	164	134	298
Rozwiązane	152	41	193
Stan na 31.12.2023, w tym:	596	1 509	2 105
- krótkoterminowe	596	1 509	2 105

4.2.9 Umowy kredytowe i zobowiązania długoterminowe

Kredyty, stan na 31.12.2024

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł/w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	69 EUR	EURIBOR 1M +marża	31.03.2025	opisano poniżej

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł/w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	641 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026	opisano poniżej
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	625 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026	opisano poniżej
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 950 EUR	3 197 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028	opisano poniżej
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR		EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy	opisano poniżej

Kredyty, stan na 31.12.2023

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł/w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty	Zabezpieczenia
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	950 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026	opisano poniżej
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 199 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026	opisano poniżej
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 167 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026	opisano poniżej
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 950 EUR	4 095 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028	opisano poniżej
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	4 357 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy	opisano poniżej

a. Umowa o korporacyjny kredyt dewizowy na finansowanie inwestycji i na refinansowanie poniesionych przez Grupę nakładów inwestycyjnych w ramach inwestycji.

Kredyt w wysokości 5 800 000,00 EURO (kwota kredytu i data jego rozpoczęcia i zakończenia została zmieniona Aneks nr 1 z dnia 6 czerwca 2018 r.), na finansowanie inwestycji i refinansowanie poniesionych nakładów inwestycyjnych. Kredyt udzielany jest na okres od dnia 06.06.2018 r. do dnia 31.03.2026 r.

Kredyt jest oprocentowany według zmiennej stopy procentowej ustalonej przez Bank w oparciu o stawkę EURIBOR dla 1 miesięcznych depozytów międzybankowych powiększonej o marżę.

Strony ustaliły Zabezpieczenie w następującej formie:

- a) hipoteki umownej łącznej do kwoty 25 350 000,00 EUR na: (i) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej wraz z prawem własności znajdującego się na niej budynku, położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00087633/6, (ii) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej wraz z prawem własności znajdujących się na niej urządzeń, położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00082343/1, (iii) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej (docelowo wraz z prawem własności aktualnie budowanego na niej budynku) położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00083348/3. Ustanowienie hipoteki nastąpi w terminie 180 dni kalendarzowych od zawarcia Umowy;
- b) cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. a).

- c) weksla in blanco wystawionego przez Grupę wraz z deklaracją wekslową;
- d) zastawu rejestrowego na maszynach i urządzeniach zakupionych w ramach prowadzonej Inwestycji,
- e) cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. d),
- f) cesji praw z polisy ubezpieczeniowej od ryzyk budowlanych/montażowych kontraktu.
- g) Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od standardów rynkowych stosowanych w umowach tego typu.

b. Umowa o korporacyjny kredyt dewizowy na finansowanie inwestycji.

Kredyt w wysokości 3 600 000,00 EURO, na finansowanie polegającej na zakupie systemu epitaksjalnego MOCVD oraz wdrożeniu technologii w produkcji materiałów półprzewodnikowych z Grupy III-V układu okresowego pierwiastków, przeznaczonych do produkcji zaawansowanych produktów elektronicznych i optoelektronicznych. Kredyt udzielany jest od dnia udostępnienia do dnia 31.12.2026 r.

Kredyt jest oprocentowany według zmiennej stopy procentowej ustalonej przez Bank w oparciu o stawkę EURIBOR dla 1 miesięcznych depozytów międzybankowych powiększonej o marżę.

Strony ustaliły Zabezpieczenie w następującej formie:

- a) hipoteki umownej łącznej do kwoty 25 350 000,00 EUR na: (i) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej wraz z prawem własności znajdującego się na niej budynku, położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00087633/6, (ii) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej wraz z prawem własności znajdujących się na niej urządzeń, położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00082343/1, (iii) przysługującym Spółce prawie użytkowania wieczystego nieruchomości gruntowej (docelowo wraz z prawem własności aktualnie budowanego na niej budynku) położonej w Ożarowie Mazowieckim przy ul. Poznańskiej, objętej księgą wieczystą nr WA1P/00083348/3. Ustanowienie hipoteki nastąpi w terminie 180 dni kalendarzowych od zawarcia Umowy;
- b) cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. a);
- c) zastawu rejestrowego na maszynach i urządzeniach zakupionych w ramach prowadzonej Inwestycji,
- d) cesji praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia opisanego w lit. c),
- e) pełnomocnictwa do dysponowania środkami zgromadzonymi na wszystkich obecnych i przyszłych rachunkach otwartych i prowadzonych przez Bank na rzecz Grupy w walucie PLN, EUR i USD.
- f) oświadczenia o poddaniu się egzekucji Grupy, w trybie art. 777 par 1 pkt 5 Kodeksu postępowania cywilnego, dotyczącego obowiązku zapłaty sumy pieniężnej do wysokości 5 400 000,00 EUR.
- g) Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od standardów rynkowych stosowanych w umowach tego typu.

c. Umowa o korporacyjny kredyt dewizowy na finansowanie inwestycji.

Kredyt w wysokości 2 000 000,00 EURO, na finansowanie inwestycji i refinansowanie poniesionych nakładów inwestycyjnych. Kredyt udzielany jest na okres od dnia 29.03.2019 r. do dnia 31.03.2026 r.

Kredyt jest oprocentowany według zmiennej stopy procentowej ustalonej przez Bank w oparciu o stawkę EURIBOR dla 1 miesięcznych depozytów międzybankowych powiększonej o marżę.

Strony ustaliły Zabezpieczenie w następującej formie:

- a) hipoteka umowna łączna do kwoty 25 350 000,00 EUR na prawach wieczystych użytkowania nieruchomości wraz z budynkami położonymi w Ożarowie Mazowieckim
- b) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości, będących zabezpieczeniem
- c) oświadczenie o poddaniu się egzekucji, dotyczącego obowiązku zapłaty sumy pieniężnej do wysokości 3 000 000,00 EUR
- d) pełnomocnictwo do dysponowania środkami na wszystkich obecnych i przyszłych rachunkach otwartych w Banku ING Bank Śląski S.A. walutach PLN, EUR i USD
- e) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej od ryzyk budowlanych Generalnego Wykonawcy - min. na kwotę zgodną z wartością robót Generalnego Wykonawcy
- f) zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach nabywanych w ramach prowadzonej inwestycji
- g) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia urządzeń i maszyn.

d. Umowa o korporacyjny kredyt dewizowy na finansowanie inwestycji.

Kredyt w wysokości 5 950 000,00 EURO, na finansowanie inwestycji i refinansowanie poniesionych nakładów inwestycyjnych. Kredyt udzielany jest na okres od dnia 29.03.2019 r. do dnia 31.03.2026 r.

Kredyt jest oprocentowany według zmiennej stopy procentowej ustalonej przez Bank w oparciu o stawkę EURIBOR dla 1 miesięcznych depozytów międzybankowych powiększonej o marżę.

Strony ustaliły Zabezpieczenie w następującej formie:

- a) hipoteka umowna łączna do kwoty 25 350 000,00 EUR na prawach wieczystych użytkowania nieruchomości wraz z budynkami położonymi w Ożarowie Mazowieckim
- b) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości, będących zabezpieczeniem
- c) oświadczenie o poddaniu się egzekucji, dotyczącego obowiązku zapłaty sumy pieniężnej do wysokości 3 000 000,00 EUR
- d) pełnomocnictwo do dysponowania środkami na wszystkich obecnych i przyszłych rachunkach otwartych w Banku ING Bank Śląski S.A. walutach PLN, EUR i USD
- e) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej od ryzyk budowlanych Generalnego Wykonawcy - min. na kwotę zgodną z wartością robót Generalnego Wykonawcy
- f) zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach nabywanych w ramach prowadzonej inwestycji
- g) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia urządzeń i maszyn.

e. Umowa o - obrotowy kredyt dewizowy overdraft.

Kredyt w wysokości 5 500 000,00 EURO, na finansowanie inwestycji i refinansowanie poniesionych nakładów inwestycyjnych. Kredyt udzielany jest na okres od dnia 29.03.2019 r. z możliwością przedłużenia trwania umowy (aneksowany w dniu 21.12.2023).

Kredyt jest oprocentowany według zmiennej stopy procentowej ustalonej przez Bank w oparciu o stawkę EURIBOR dla 1 miesięcznych depozytów międzybankowych powiększonej o marżę.

Strony ustaliły Zabezpieczenie w następującej formie:

- a) hipoteka umowna łączna do kwoty 25 350 000,00 EUR na prawach wieczystych użytkowania nieruchomości wraz z budynkami położonymi w Ożarowie Mazowieckim
- b) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej nieruchomości, będących zabezpieczeniem
- c) oświadczenie o poddaniu się egzekucji, dotyczącego obowiązku zapłaty sumy pieniężnej do wysokości 3 000 000,00 EUR
- d) pełnomocnictwo do dysponowania środkami na wszystkich obecnych i przyszłych rachunkach otwartych w Banku ING Bank Śląski S.A. walutach PLN, EUR i USD
- e) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej od ryzyk budowlanych Generalnego Wykonawcy - min. na kwotę zgodną z wartością robót Generalnego Wykonawcy
- f) zastaw rejestrowy na maszynach i urządzeniach nabywanych w ramach prowadzonej inwestycji
- g) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej przedmiotu zabezpieczenia urządzeń i maszyn.

Struktura zapadalności kredytów i pożyczek

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
	wartość w złotych	wartość w złotych
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	8 556	32 530
Kredyty i pożyczki długoterminowe	10 833	18 803
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	10 833	16 520
- płatne powyżej 3 do 5 lat		2 283
Kredyty i pożyczki razem	19 389	51 333

Kredyty struktura walutowa

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024		31.12.2023	
	wartość w walucie	wartość w złotych	wartość w walucie	wartość w złotych
PLN		24		15
EURO	4 531	19 363	11 766	51 318
Kredyty i pożyczki razem		19 389		51 333

Kwota kredytów dostępna do wykorzystania

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł/w tys. euro)	Kwota dostępna do wykorzystania na dzień 31.12.2024 (w tys. zł/w tys. euro)	Kwota dostępna do wykorzystania na dzień 31.12.2023 (w tys. zł/w tys. euro)
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	5 500 EUR	1 143 EUR

Tabela ruchów kredytów 2024 (w tys. zł)

Kwota kredytu	stan na 01.01.2024	+/- kapitał	+ odsetki naliczone/- odsetki zapłacone naliczone	+ wycena (zmniejszenie zobowiązania)/- wycena (zwiększenie zobowiązania)	stan na 31.12.2024
5 800 EUR	4 147	-3 798	+118/-118	-57	293
3 600 EUR	5 233	-2 398	+209/-209	-76	2 741
2 000 EUR	5 096	-2 332	+225/-225	-1	2 671
5 950 EUR	17 886	+984/-4 856	+884/-884	-10	13 659
5 500 EUR	18 956	-/-18 956	+732/-1 184		
w rachunku bieżącym	15	+24/-15			24
Razem	51 333	+1 008/-32 355	+2 169/-2 621	-145	19 389

Tabela ruchów kredytów 2023 (w tys. zł)

Kwota kredytu	stan na 01.01.2023	+/- kapitał	+ odsetki naliczone/- odsetki zapłacone naliczone	+ wycena (zmniejszenie zobowiązania)/- wycena (zwiększenie zobowiązania)	stan na 31.12.2023
5 800 EUR	8 585	-4 009	+277/-259	-448	4 147
3 600 EUR	7 832	-2 143	+270/-248	-478	5 233
2 000 EUR	7 621	-2 083	+270/-247	-465	5 096
5 950 EUR	15 698	+5 708/-2 213	+860/-779	-1 388	17 886
5 500 EUR	9 614	+9 596	+667/-654	-267	18 956
w rachunku bieżącym	7	+15/-7			15
Razem	49 357	+15 311/-10 448	+2 344/-2 187	-3 046	51 333

Inne zobowiązania długoterminowe

Grupa nie posiada innych zobowiązań długoterminowych poza kredytami, dotacjami i rezerwami.

Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

W roku 2024 i 2023 VIGO Photonics nie udzielało pożyczek.

4.2.10 Zobowiązania handlowe i pozostałe

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Zobowiązania z tytułu pozostałych podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych, z wyjątkiem podatku dochodowego od osób prawnych, w tym:	1 746	1 083
Podatek dochodowy od osób fizycznych	483	286
Składki na ubezpieczenie społeczne (ZUS)	1 079	767
PFRON	39	30
Podatek od nieruchomości	145	
Pozostałe zobowiązania	191	217
Inne zobowiązania	132	137
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	59	80
Razem inne zobowiązania	1 941	1 300

Struktura walutowa zobowiązań krótkoterminowych

Zobowiązania krótkoterminowe (struktura walutowa) w 2024 (w tys. zł)	Kwota
a) w walucie polskiej	3 626
b) w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł)	2 894
EUR	276
po przeliczeniu na zł	1 181
USD	375
po przeliczeniu na zł	1 541
GBP	33
po przeliczeniu na zł	172
Zobowiązania krótkoterminowe razem	6 520

Zobowiązania krótkoterminowe (struktura walutowa) w 2023 (w tys. zł)	Kwota
a) w walucie polskiej	3 140
b) w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł)	955
EUR	176
po przeliczeniu na zł	766
USD	48
po przeliczeniu na zł	189
Zobowiązania krótkoterminowe razem	4 094

4.2.11 Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Pożyczki udzielone pracownikom		
Środki pieniężne	383	351
Zobowiązania z tytułu Funduszu	142	50
Odpisy na Fundusz w okresie obrotowym	525	401

4.2.12 Instrumenty finansowe

Wartość aktywów finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2023 roku odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie (AZK) – należności handlowe oraz pozostałe należności oraz środki pieniężne i ich ekwiwalenty,

- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik – wyznaczone jako wyceniane w ten sposób przy początkowym ujęciu lub później (AWGW-W) - inwestycja w fundusze inwestycyjne

W Grupie nie występują inne kategorie aktywów finansowych.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej według stanu na dzień 31 grudnia 2023 roku odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9

- zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

W Grupie nie występują inne kategorie zobowiązań finansowych.

Aktywa finansowe (w tys. zł)	Wartość bilansowa		Wartość godziwa		Kategoria kwalifikacji w roku 2023	Kategoria kwalifikacji w roku 2022
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023		
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności finansowe	16 892	23 772	16 892/ *	23 772/ *	AZK	AZK
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	17 270	2 462	17 270/ *	2 462/ *	AZK	AZK

*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

Zobowiązania finansowe (w tys. zł)	Wartość bilansowa		Wartość godziwa		Kategoria kwalifikacji w roku 2023	Kategoria kwalifikacji w roku 2022
	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023		
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	19 389	51 333	19 389/ *	51 333/ *		
- pozostałe – krótkoterminowe	10 833	18 803	10 833/ *	18 803/ *	zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie	zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- pozostałe – długoterminowe	8 556	32 530	8 556/ *	32 530/ *		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	4 579	4 388	4 579/ *	4 388/ *		

*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

Grupa zarówno na 31.12.2024, jak i na 31.12.2023 nie posiadała żadnych instrumentów pochodnych.

01.01.2024– 31.12.2024	Aktywa finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł)	Aktywa finansowe w wartości godziwej przez wynik (w tys. zł)	Zobowiązania finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł) - kredyty	Zobowiązania finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł) – zobowiązania handlowe	Razem wycena instrumentów finansowych (w tys. zł)
Przychody/koszty z tytułu odsetek	Przychody: +421		Przychody: +697		Przychody: +1 118
	-		Koszty: -2 045	Koszty: -69	Koszty: -2 114
Należności handlowe i środki pieniężne	Przychody: +702				Przychody: +702
	Koszty: -652				Koszty: -652
Udzielone pożyczki	Przychody: +927				Przychody: +927
	Koszty: -467				Koszty: -467
Kredyty			Przychody: +322		Przychody: +322

			Koszty:-56		Koszty:-56
Zobowiązania handlowe				Przychody:+157	Przychody:+157
				Koszty:-148	Koszty:-148
Razem +zysk/-strata	+2 050/-1 119		+1 019/-2 101	+157/-217	+3 226/-3 437

01.01.2023– 31.12.2023	Aktywa finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł)	Aktywa finansowe w wartości godzniej przez wynik (w tys. zł)	Zobowiązania finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł) - kredyty	Zobowiązania finansowe wg zamortyzowanego kosztu (w tys. zł) – zobowiązania handlowe	Razem wycena instrumentów finansowych (w tys. zł)
Przychody/koszty z tytułu odsetek	Przychody: +143		Przychody: +160		Przychody:+303
			Koszty:-2 609	Koszty:-80	Koszty:-2 689
Należności handlowe i środki pieniężne	Przychody:+1 503				Przychody:+1 503
Udzielone pożyczki	Koszty:-1 821				Koszty:-1 821
	Koszty:-677				Koszty:-677
Kredyty			Przychody:+1 690		Przychody:+1 690
			Koszty:-513		Koszty:-513
Zobowiązania handlowe				Przychody:+363	Przychody:+363
				Koszty:-179	Koszty:-179
Razem +zysk/-strata	+1 646/-2 498		+1 850/-3 122	+363/-259	+3 859/-5 879

Inne zobowiązania warunkowe i pozabilansowe

Grupa na dzień 31.12.2024 nie posiada aktywów warunkowych.

Zabezpieczenia dotyczące zawartych umów kredytowych opisane zostały w punkcie 4.2.9 niniejszego raportu.

Pozostałe zobowiązania warunkowe opisano poniżej:

Zabezpieczenia dotyczące zawartych umów kredytowych opisane zostały w punkcie 4.2.9 niniejszego raportu.

Pozostałe zobowiązania warunkowe opisano poniżej:

1. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie MAZOWSZE/0032/19-00 z dnia 21.11.2019 projektu „Technologia produkcji kluczowych dla rozwoju fotoniki nowatorskich struktur epitaksjalnych oraz przyrządów laserujących VCSEL” w ramach konkursu Ścieżka dla Mazowsza/2019.
2. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie MAZOWSZE/0090/19-00 z dnia 03.12.2019 projektu „Sensory dla przemysłu 4.0 i IoT” w ramach konkursu Ścieżka dla Mazowsza/2019.
3. Weksel in blanco do dyspozycji Województwa Mazowieckiego, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie RPMA.01.02.00-14-b451/18-00 z dnia 28.02.2020 r. projektu „Wieloelementowe detektory podczerwieni do bezkontaktowej diagnostyki multifunkcyjnej” w ramach Działania 1.2 „Działalność badawczo-rozwojowa przedsiębiorstw” Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Mazowieckiego na lata 2014-2020.
4. Weksel in blanco stanowiący zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy o dofinansowanie projektu „Wytwarzanie sensorów InGaAs ze zintegrowaną elektroniką ASIC na zakres 1.7 – 2.6 um” o numerze POIR.01.01.01-00-0480/20-00 z dnia 2021-09-23. Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ma

- prawo wypełnić weksel, w każdym czasie na kwotę przyznanego dofinansowania podlegającego zwrotowi, wraz z odsetkami w wysokości określonej jak dla zaległości podatkowych, liczonymi od dnia przekazania środków na konto Beneficjenta do dnia zwrotu.
5. Weksel in blanco stanowiący zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy o dofinansowanie projektu „PEMIR - opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe” o numerze POLTUR4/PEMIR/2/2021 z dnia 2021-03-15. Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ma prawo wypełnić weksel, w każdym czasie na kwotę przyznanego dofinansowania podlegającego zwrotowi, wraz z odsetkami w wysokości określonej jak dla zaległości podatkowych, liczonymi od dnia przekazania środków na konto Beneficjenta do dnia zwrotu.
 6. Weksel in blanco stanowiący zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy o dofinansowanie projektu „MIRPIC - Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni” o numerze TECHMATSTRATEG-III/0026/2019-00 z dnia 2021-03-25. Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ma prawo wypełnić weksel, w każdym czasie na kwotę przyznanego dofinansowania podlegającego zwrotowi, wraz z odsetkami w wysokości określonej jak dla zaległości podatkowych, liczonymi od dnia przekazania środków na konto Beneficjenta do dnia zwrotu.
 7. Weksel in blanco stanowiący zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy o dofinansowanie projektu „Polska matryca dla zastosowań kosmicznych aktywna w podczerwieni” o numerze POIR.01.01.01-00-0185/20-00 z dnia 2021-05-24. Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ma prawo wypełnić weksel, w każdym czasie na kwotę przyznanego dofinansowania podlegającego zwrotowi, wraz z odsetkami w wysokości określonej jak dla zaległości podatkowych, liczonymi od dnia przekazania środków na konto Beneficjenta do dnia zwrotu.
 8. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z Umowy nr HYDROSTRATEG1/000E/2022 o dofinansowanie pt. „Opracowanie innowacyjnego fotonicznego systemu monitoringu zasobów wodnych” realizowanego w ramach I konkursu Rządowego Programu Strategicznego Hydrostrateg „Innowacje dla gospodarki wodnej i żeglugi śródlądowej”, zawartej w dniu 25.08.2023 r.
 9. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie POLTAJ10/2022/37/LWIRPSBDA/2023 z dnia 14.06.2023 projektu „Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi”, akronim: LWIRPSBDA, w ramach X konkursu na wspólne projekty bilateralne w ramach współpracy polsko-tajwańskiej (2022),
 10. Weksel in blanco do dyspozycji Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie FENG.01.01-IP.02-1216/23 z dnia 18.07.2024 projektu „Długofalowe detektory kaskadowe dla spektroskopii i FSO”, w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki 2021-2027, działanie 1.1 Ścieżka SMART.
 11. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie FENG.02.10-IP.01-0005/23-00 z dnia 14.05.2024 r. projektu „HyperPIC - Fotoniczne układy scalone do zastosowań w średniej podczerwieni”, akronim: HyperPIC, w ramach Działania 2.10 IPCEI II PRIORYTET PROGRAMU FUNDUSZE EUROPEJSKIE DLA NOWOCZESNEJ GOSPODARKI 2021–2027 (FENG).
 12. Weksel in blanco do dyspozycji Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, jako zabezpieczenie należytego wykonania zobowiązań wynikających z umowy o dofinansowanie FENG.01.01-IP.01-A0MR/24-00 z dnia 18.02.2025 r. projektu „Układy fotoniki scalonej dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (FSOC)” akronim: FSOC, w ramach Działania 01.01 Ścieżka SMART Konsorcja PROGRAMU FUNDUSZE EUROPEJSKIE DLA NOWOCZESNEJ GOSPODARKI 2021–2027 (FENG).
 13. W dniu 12 września 2022 r. została zawarta Umowa Inwestycyjna pomiędzy VIGO Photonics S.A. a Warsaw Equity ASI Sp. z o.o. oraz panem Wojciechem Smolińskim oraz panem Markiem Kotelnickim oraz VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. Umowa Inwestycyjna określa zasady inwestowania, wspólnie z Warsaw Equity ASI Sp. z o.o., w innowacyjne przedsięwzięcia technologiczne poprzez VVASI. VVASI jest alternatywnym funduszem inwestycyjnym, którego działalność polega na realizacji inwestycji z branży technologicznej, przemysłowej, nowych technologii, innowacji z sektora fotoniki, optyki, automatyki, robotyki, fotowoltaiki, inżynierii materiałowej, a ponadto przedsięwzięcia pochodzące ze środowiska jednostek naukowych, koncentrujące się na projektach B+R, których rezultatem jest efektywna kosztowo produkcja innowacyjnych, zaawansowanych technologicznie urządzeń i systemów. Zgodnie z Umową Inwestycyjną VIGO Photonics S.A. oraz Warsaw Equity ASI Sp. z o.o. objęły nowe udziały w VVASI w zamian za wkład pieniężny w wysokości po 1.911.300 zł przez obie strony. Ponadto Wspólnicy określili Budżet VVASI do dnia 31.12.2025 r. w wysokości 36.182.200,00 zł (tj. po 18.091.050,00 zł dla każdej strony). Budżet ten będzie wpłacany ad hoc w ramach realizacji działalności inwestycyjnej VVASI. Umowa została zawarta do czasu zrealizowania wszystkich Exitów z dokonywanych inwestycji lub do dnia 31 grudnia 2032 r. Ponadto Umowa Inwestycyjna określa proces decyzyjny dotyczący realizacji inwestycji przez VVASI (wszystkie decyzje wymagają zgody obu stron), maksymalną wielkość inwestycji (maksymalnie 1 mln EUR lub 1,5 mln EUR z inwestycjami follow-on), minimalną wielkość udziałów obejmowanych przez VVASI (5%), zasady koinwestycji w projekty przez zespół VVASI, zasady programu

motywacyjnego dla zespołu VVASI oraz zasady dokonywania exitów z inwestycji VVASI. Jednocześnie w dniu 12 września 2022 r. zawarto porozumienie z Warsaw Equity ASI Sp. z o.o. oraz VIGO WE Innovation sp. z o.o. dotyczące rozwiązania i wygaśnięcia umowy inwestycyjnej z dnia 9 lutego 2017 roku, zmienionej późniejszymi aneksami, dot. inwestycji w VIGO WE Innovation sp. z o.o. zgodnie z Porozumieniem VIGO WE Innovation sp. z o.o. zostanie przejęta przez VVASI. Dalsza działalność inwestycyjna w innowacyjne przedsięwzięcia technologiczne będzie realizowana przez Strony poprzez VVASI. Grupa zobowiązuje do wniesienia wkładu pieniężnego do budżetu Inkubatora w kwocie 0,2 mln zł rozpoznała jako zobowiązanie warunkowe.

4.2.13 Rozliczenia międzyokresowe bierne i inne zobowiązania:

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Dotacje do środków trwałych	9 181	10 029
SPOWPK/2.2.1/14/0155	67	69
Premia technologiczna 3.2.2	9 115	9 960
Przychody przyszłych okresów- dotacje - środki otrzymane na realizację prac rozwojowych	8 219	13 280
Otrzymane w darowiźnie środki trwałe		5
Przedpłaty otrzymane na realizację przyszłych zobowiązań	29	
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:	17 400	23 309
Długoterminowe	15 055	20 423
Krótkoterminowe	2 345	2 886

4.2.14 Dofinansowanie ze środków publicznych

Grupa otrzymuje dofinansowanie do prac badawczo-rozwojowych ze środków funduszy europejskich oraz środków krajowych, jak również do prowadzonych inwestycji w środki trwałe.

Dofinansowanie prac badawczo-rozwojowych

W okresie sprawozdawczym realizowano następujące projekty dofinansowane przez Komisję Europejską w ramach programów Horizon 2020, Horizon Europe i Europejski Fundusz Obronny:

Projekt	Budżet projektu dla VIGO [tys. EUR]	Kwota dofinansowania dla VIGO [tys. EUR]	Okres realizacji Projektu
TRIAGE	420	294	01.01.2021 - 29.08.2024
MINIBOT	609	609	01.12.2022 - 30.11.2025
AI-PRISM	240	168	01.10.2022 - 30.09.2025
PHOTOGENIC	1 331	1 331	01.10.2022 - 30.09.2025
OPMMEG	500	500	01.12.2022 - 30.11.2025
IBAIA	337	337	01.12.2022 - 30.11.2026
RAVEN	357	357	01.06.2024 - 31.05.2028
PIONEAR	449	449	01.02.2024 - 31.01.2028
BROMEDIR	441	441	01.01.2023 – 30.06.2026

Umowy w ramach projektów dofinansowywanych przez Komisję Europejską przygotowywane są według jednolitego wzorca. Zgodnie z umową Komisja Europejska może nałożyć kary finansowe, polegające na odebraniu części dofinansowania jeżeli beneficjenci:

- Popełnili istotne błędy, nieprawidłowości lub nadużycia, lub w poważny sposób naruszyli swoje obowiązki wynikające z umowy, lub
- Złożyli fałszywe oświadczenia o informacjach wymaganych na podstawie umowy lub podczas składania wniosku (lub nie dostarczyli takich informacji).

Kary finansowe będą wynosiły od 2% do 10% maksymalnego wkładu UE wskazanego dla danego beneficjenta. Jeśli beneficjent dokona innego naruszenia w ciągu pięciu lat od daty pierwszego naruszenia, Komisja może zwiększyć stopę kar finansowych od 4% do 20%.

W okresie sprawozdawczym Grupa realizowała następujące projekty dofinansowane przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości oraz Narodowe Centrum Badań i Rozwoju, ze środków funduszy europejskich w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki 2021-2027,

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla VIGO [tys. PLN]	Kwota dofinansowania dla VIGO	Okres realizacji Projektu
1.	Kaskady	18.07.2024	13 959	9 372	01.01.2024 - 31.12.2026
2.	HyperPIC - Fotoniczne układy scalone do zastosowań w średniej podczerwieni (HYPERPIC)	14.05.2024	1 497 166	440 535	01.10.2023 - 31.12.2029
3.	FSOC- Układy fotoniki scalonej dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (FSOC)	10.02.2025	12 500	8 952	01.01.2025

Postanowienia umowy przewidują następujące kary umowne:

- zwrot finansowania wraz z odsetkami w przypadku rozwiązania umowy,
- zwrot środków lub wyrażenie zgody na pomniejszenie kolejnych płatności - w przypadkach wskazanych w umowie takich jak wykorzystanie środków niezgodnie z przeznaczeniem lub z naruszeniem procedur, pobraniem dofinansowanie nienależnie lub w nadmiernej wysokości.

Grupa realizuje projekty dofinansowane przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ze środków funduszy europejskich w ramach Strategicznego Programu Badań Naukowych i Prac Rozwojowych „Nowoczesne Technologie Materiałowe” – TECHMATSTRATEG, Programu Strategicznego HYDROSTRATEG, w ramach programu M-ERA.net, a także w ramach Polsko-Tureckiej współpracy międzynarodowej. Dodatkowo Narodowe Centrum Nauki dofinansuje projekt w ramach konkursu OPUS-26:

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu dla VIGO [tys. PLN]	Kwota dofinansowania dla VIGO	Okres realizacji Projektu
1.	PEMIR – „opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe”	15.03.2021	1 115	836	01.03.2021- 31.01.2024
2.	Travel – nowe przeźroczyste elektrody dla laserów VCSEL	22.02.2021	471	354	01.10.2020- 29.02.2024
3.	MIRPIC – „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni”	25.05.2021	9 492	6 801	01.04.2021- 31.05.2025
4.	LWIRPSBDA - „Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi”,	14.06.2023	1 163	680	01.06.2023- 31.03.2026
5.	FOSMO- „Opracowanie innowacyjnego fotonicznego systemu monitoringu zasobów wodnych (FOSMO)	25.08.2023	13 123	9 376	01.10.2023- 31.09.2026
6.	OPUS- „Międzypasmowy detektor kaskadowy z półprzewodników grupy AIIIbV na potrzeby matrycy dalekiej podczerwieni	01.10.2024	683	683	01.10.2024- 30.09.2027

4.2.15 Propozycje co do sposobu podziału zysku lub pokrycia straty za rok obrotowy:

Aktualna polityka dywidendowa nie zakłada wypłaty w formie dywidendy z zysku netto za rok 2024. Niemniej Zarząd co roku, po analizie bieżącej sytuacji finansowej, może rekomendować wypłatę dywidendy. Strata netto za rok 2023 w wysokości 2 982 tys. zł została w całości pokryta z kapitału zapasowego.

Grupa nie prezentowała prognoz wyników za dany rok.

4.3 Sprawozdanie z całkowitych dochodów

4.3.1 Struktura rzeczowa i terytorialna przychodów netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Działalność kontynuowana	96 080	95 844
Sprzedaż towarów i materiałów	58	324
Sprzedaż produktów, w tym:	76 061	72 489
- Segment modułów detekcyjnych	68 840	69 867
- Segment materiałów półprzewodnikowych	7 221	2 622
Sprzedaż usług	2 191	2 581
- Segment modułów detekcyjnych	662	2 029
- Segment materiałów półprzewodnikowych	1 528	552
SUMA przychodów ze sprzedaży	78 309	75 395
Pozostałe przychody operacyjne	14 699	17 850
Przychody finansowe	3 072	2 599
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	96 080	95 844
Przychody z działalności zaniechanej	n/d	n/d
SUMA przychodów ogółem	96 080	95 844

Wyszczególnienie	01.01.2024 - 31.12.2024		01.01.2023 - 31.12.2023	
	w tys. zł	w tys. zł	w tys. zł	w %
Kraj	12 782	16,32	5 883	3,89
Eksport, z tego:	65 527	83,68	69 512	96,11
Unia Europejska	32 157	41,06	38 534	67,16
Kraje trzecie	33 370	42,61	30 978	28,95
Razem	78 309	100,00	75 395	100,00

Procentowy udział kontrahentów w całkowitej sprzedaży w okresie:

01.01.2024-31.12.2024

Lp.	Kontrahent	Kwota (w tys. zł)	Udział w całkowitej sprzedaży (w %)
1.	PCO	11 859	15,14
2.	Safran Aerotechnics	9 457	12,08
3.	Spółka z Grupy Caterpillar	6 662	8,51
4.	Spółka niemiecka	4 807	6,14

01.01.2023-31.12.2023

Lp.	Kontrahent	Kwota (w tys. zł)	Udział w całkowitej sprzedaży (w %)
1.	Spółka niemiecka	10 077	13,46
2.	Spółka z Grupy Caterpillar	7 014	9,37
3.	Safran Aerotechnics	6 516	8,71
4.	Spółka niemiecka II	6 079	8,12

W roku 2024 nie zarachowano prac wykonanych w trakcie realizacji z tytułu świadczenia usług długoterminowych.

4.3.2 Działalność zaniechana

W 2024 roku nie zaprzestano żadnej działalności.

4.3.3 Pozostałe dochody całkowite

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Zyski (straty) aktuarialne, które nie zostaną następnie przekwalifikowane do rachunku zysków i strat:	24	-108
Zyski aktuarialne z programów określonych świadczeń	24	
Pozycje, które mogą zostać przeniesione w późniejszych okresach do rachunku zysków i strat	-385	
Różnice kursowe z przeliczenia	-385	-108
Suma dochodów całkowitych przypadających na udziały niekontrolowane	-362	-18

W związku z prowadzeniem działalności na terenie TSSE efekt podatkowy pozostałych dochodów całkowitych jest zerowy.

(w tys. zł)	01.01.2024- 31.12.2024			01.01.2023 - 31.12.2023		
	Kwota przed opodatkowaniem	Podatek	Kwota po opodatkowaniu	Kwota przed opodatkowaniem	Podatek	Kwota po opodatkowaniu
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń:	24		24	-108		-108
Różnice kursowe z przeliczenia	-385		-385			
Suma dochodów całkowitych	-362		-362	-108		-108

4.3.4 Podatek dochodowy

Obciążenie podatkowe wyniku finansowego obejmuje podatek dochodowy bieżący oraz odroczony, który nie został ujęty w pozostałych dochodach całkowitych lub bezpośrednio w kapitale.

Bieżący podatek dochodowy

Bieżące obciążenie podatkowe jest obliczane na podstawie obowiązujących przepisów podatkowych. Zastosowanie tych przepisów różnicuje zysk (stratę) podatkową od księgowego zysku (straty) netto, w związku z wyłączeniem przychodów niepodlegających opodatkowaniu i kosztów nie stanowiących kosztów uzyskania przychodów oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenia podatkowe są wyliczane w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym. Od 2004 roku obowiązującą, według znowelizowanych przepisów jest stawka 19%. Obecne przepisy nie zakładają zróżnicowania stawek podatkowych dla przyszłych 4kresów. W związku z prowadzeniem działalności na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w zakresie podatku dochodowego, VIGO Photonics S.A. korzysta ze zwolnienia odnośnie do dochodów uzyskiwanych zgodnie z uzyskanym zezwoleniem strefowym. Rok podatkowy jak i bilansowy pokrywają się z rokiem kalendarzowym.

Odroczony podatek dochodowy

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości na różnicach pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa na podatek odroczony jest tworzona od wszystkich dodatnich różnic przejściowych podlegających opodatkowaniu, natomiast składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego jest rozpoznawany do wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że będzie można pomniejszyć przyszłe zyski podatkowe o rozpoznane ujemne różnice przejściowe. Nie ujmuje się aktywów ani rezerwy, jeśli różnica przejściowa wynika z początkowego ujęcia składnika aktywów lub zobowiązań w transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych oraz która w czasie jej wystąpienia nie ma wpływu ani na wynik podatkowy ani na wynik księgowy. Nie ujmuje się rezerwy na podatek odroczony od wartości firmy, która nie podlega amortyzacji na gruncie przepisów podatkowych.

Podatek odroczony jest wyliczany przy użyciu stawek podatkowych, które będą obowiązywać w momencie, gdy pozycja aktywów zostanie zrealizowana lub rezerwa rozliczona, przyjmując za podstawę przepisy prawne obowiązujące na dzień bilansowy.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Zarząd VIGO Photonics oszacował, że Grupa nie będzie w stanie wykorzystać całego aktywa z tytułu podatku odroczonego wynikającego z ulgi inwestycyjnej w TSSE do końca funkcjonowania SSE w Polsce (31.12.2026).

Przewidywana wysokość pomocy do wykorzystania przez te dwa lata podatkowe kształtuje się na poziomie około 7,5 mln zł. W związku z powyższym w roku 2024 zostało rozwiązane aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 349 tys. zł. W związku z tym wynik netto za okres 01.01.2024-31.12.2024 został pomniejszony o rozwiązane aktywo.

W roku 2024 Grupa osiągnęła stratę na działalności w SSE w wysokości 1 933 tys. zł. W roku 2024 Grupa nie wykorzystwała pomocy w związku ze zwolnieniem strefowym. Pozostała pomoc do wykorzystania w wartości zdyskontowanej w następnych latach podatkowych na dzień 31 grudnia 2024 wynosi 7,5 mln zł. Jest to kwota wynosząca 65% zdyskontowanych wydatków kwalifikowanych na środki trwałe pomniejszona o zdyskontowaną pomoc do tych środków trwałych uzyskana z innych źródeł, jak i o zdyskontowany niezapłacony w poprzednich latach podatek dochodowy z działalności na terenie SSE.

Podatek dochodowy wykazany w SzCD (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2024 - 31.12.2023
Bieżący podatek dochodowy	57	110
Dotyczący roku obrotowego	57	110
Odroczony podatek dochodowy	385	14 166
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	385	14 166
Obciążenie podatkowe wykazane w SzCD	443	14 276

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

W tys. zł	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Saldo na początek okresu		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+8 789	+22 792
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-943	-782
Podatek odroczonego netto na początek okresu	7 846	+22 011
Zmiana stanu w okresie wpływająca na:	-443	-14 166
Wynik (+/-)	-385	-14 166
Podatek odroczonego netto na koniec okresu, w tym	7 460	7 846
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+9 989	+8 789
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-2 498	-943

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2024

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
Aktywa			
Zapasy	2 291	+1 074	3 365
Należności z tytułu dostaw i usług	30	+30	76
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 151	+76	1 226
Naliczone odsetki	157	-155	2
Zobowiązania			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 687	+105	3 792
Pozostałe rezerwy	643	+196	84
Inne zobowiązania	29		29
Niewypłacone umowy zlecenia i wynagrodzenia	80	-22	58
Niewypłacone składki ZUS	767	+312	1 079
Razem	8 836	1 632	10 468
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2024			
Aktywa			

Rzeczowe aktywa trwałe	9 433	3 556	12 989
Należności z tytułu dostaw i usług		29	29
Zobowiązania			
Naliczone odsetki	225	76	300
Razem	9 658	3 660	13 318
Stawka podatku	19%		
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 679	+310	1 989
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-1 835	-695	-2 530
Zmiana stanu podatku odroczonego	-154	-385	-539
Ulga inwestycyjna w TSSE	8 000		8 000
Podatek odroczonego w SzCD			

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2023

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
Aktywa			
Zapasy	1 011	+1 281	2 291
Należności z tytułu dostaw i usług	80	-50	30
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 256	-105	1 151
Zobowiązania			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 512	+175	3 687
Pozostałe rezerwy	584	+59	643
Inne zobowiązania	33	+154	186
Razem	6 513	+1 610	8 123

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2023

Aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	4 693	+4 740	9 433
Razem	4 693	+4 740	9 433
Stawka podatku	19%		
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 238	+441	1 679
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-892	-943	-1 835
Zmiana stanu podatku odroczonego	-348	502	-154
Ulga inwestycyjna w TSSE	+21 664	-13 664	8 000
Podatek odroczonego w SzCD		-14 166	

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Zysk przed opodatkowaniem	-3 640	11 392
Przychody zwiększające podstawę do opodatkowania	9 292	15 111
Przychody wyłączone z opodatkowania	-22 576	-13 002
Koszty zwiększające koszty uzyskania przychodów	-3 832	-3 209
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	24 033	14 912
Dochód do opodatkowania	4 446	25 925

Odliczenia od dochodu, w tym	7 359	24 593
– działalność TSSE	1 933	-10 787
– otrzymane dofinansowania	-9 292	-14 562
Podstawa opodatkowania	303	577
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	57	109
Odroczony podatek dochodowy	385	14 166
Podatek wykazany w SzCD	443	14 275
Efektywna stawka podatku (udział obciążenia podatkowego wykazanego w rachunku zysków i strat w zysku przed opodatkowaniem)	0%	0,04%

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Wynik przed opodatkowaniem	-3 640	8 987
Stawka podatku stosowana	19%	19%
Podatek dochodowy wg stawki	57	1 708
Uzgodnienie podatku dochodowego z tytułu:		
Pozycje trwale nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów (+)/przychodów podatkowych	385	1 919
Ujęcie ulgi inwestycyjnej		-13 664
Podatek dochodowy	443	14 276

4.3.5 Koszty w układzie rodzajowym

W 2024 roku wartość skapitalizowanych kosztów prac rozwojowych wynosiła 9,01 mln zł, z czego 1,06 mln zł stanowiły usługi obce, a 6 mln zł wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników (pozycje Sprawozdania z wyniku: Usługi obce oraz Wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników zostały pomniejszone w 2023 odpowiednio o 1,21 mln zł. i 7,1 mln zł).

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Amortyzacja	13 304	10 245
Zużycie materiałów i energii	22 057	21 241
Usługi obce	11 258	10 673
Podatki i opłaty	390	266
Wynagrodzenia	38 465	33 358
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	8 081	6 027
Pozostałe koszty rodzajowe	2 712	1 611
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:	96 267	83 421
Zmiana stanu produktów	8 174	4 585
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-13 515	-9 378
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-35 888	-33 690
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	38 690	35 768

Koszty amortyzacji i odpisów aktualizujących ujętych w Sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży:	10 964	10 208
Amortyzacja środków trwałych	5 749	4 568
Amortyzacja wartości niematerialnych	5 215	5 640
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży	31	30

Amortyzacja środków trwałych	14	15
Amortyzacja wartości niematerialnych	17	15
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu:	2 637	2 070
Amortyzacja środków trwałych	2 464	2 069
Amortyzacja wartości niematerialnych	173	1

Kwota amortyzacji stanowiąca część kosztu wytworzenia prac rozwojowych w 2024 roku wyniosła 3 515 tys. zł, kwota 1 049 tys. zł stanowi koszty amortyzacji, które zostały aktywowane i ujęte w nakładach na prace rozwojowe w roku 2024 i będą rozliczone w przyszłych okresach (w roku 2023 odpowiednio 8 tys. zł i 1 562 tys. zł).

Wartość brutto używanych, całkowicie zamortyzowanych środków trwałych na dzień 31.12.2024 wynosi 14 489 tys. zł.

Koszty świadczeń pracowniczych

Wyszczególnienie (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Wynagrodzenia	31 497	26 885
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	4 795	3 962
Pozostałe świadczenia pracownicze	1 690	958
Suma kosztów świadczeń pracowniczych, w tym:	37 981	31 805
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży	17 902	20 470
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży	6 734	2 291
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu	13 346	9 044

4.4 Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Zysk ze zbycia majątku trwałego	5	64
Rozliczenie dofinansowań	14 157	16 930
Nadwyżki magazynowe	1	1
Rozwiązane odpisy na należności		50
Pozostała sprzedaż (najem, refaktury)	482	501
Odszkodowania i nagrody		20
Odpis na udzielone pożyczki		120
Pozostałe	24	164
Razem	14 669	17 850

4.5 Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne (w tys. zł)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Darowizny	21	8
Niezawinione niedobory składników majątku obrotowego	650	735
Odpisy na rezerwę gwarancyjną, zapasy, należności	1 224	1 326
Likwidacja wyrobów i materiałów	6 476	3 520
Likwidacja środków trwałych	19	51
Rozliczenie nakładów własnych do prac rozwojowych zakończonych niepowodzeniem	725	
Koszt własny do pozostałej sprzedaży (najem, refaktury)	327	202
Pozostałe	40	68
Razem	9 482	5 906

Przychody i koszty z tytułu utraty wartości aktywów finansowych za rok 2024 i 2023 zostały zaprezentowane jako pozostałe przychody i koszty operacyjne w odniesieniu do należności dotyczących działalności operacyjnej. Grupa nie prezentuje oczekiwanych strat kredytowych w sprawozdaniu finansowym ze względu na to, że jest to nieistotne.

Nie wystąpiły w obu okresach przychody i koszty z tytułu utraty wartości aktywów finansowych ujmowane jako przychody i koszty finansowe.

Utworzenie odpisów aktualizujących wartość (w tys. zł)	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Należności	77	30
Zapasy	3 365	2 291
Udzielone pożyczki	1 156	1 151
Nakłady na udziały i akcje	71	
Razem	4 668	3 472

4.6 Przychody finansowe

Przychody finansowe (w tys. zł)	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Nadwyżka dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi	970	1 815
Przychody z tytułu odsetek	164	
Pozostałe		171
Razem	1 134	1 986

4.7 Koszty finansowe

Koszty finansowe (w tys. zł)	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Odsetki i prowizje	2 081	2 115
Razem	2 081	2 115

4.8 Rachunek przepływów pieniężnych

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych przedstawia informacje na temat przepływów pieniężnych zaistniałych w ciągu okresu, w podziale na działalność operacyjną, inwestycyjną i finansową. Jednostka prezentuje przepływy pieniężne z działalności operacyjnej, inwestycyjnej i finansowej w sposób najbardziej odpowiedni dla rodzaju prowadzonej przez nią działalności. Klasyfikacja oparta na rodzajach działalności dostarcza informacje, które pozwalają użytkownikom na dokonanie oceny wpływu tychże działalności na sytuację finansową jednostki oraz na kwotę środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych. Informacje te mogą zostać także wykorzystane przy ocenie związków zachodzących między poszczególnymi rodzajami działalności. W tabeli poniżej przedstawiono wyjaśnienie niezgodności pomiędzy bilansowymi zmianami stanu pozycji oraz zmianami stanu tych pozycji w rachunku przepływów pieniężnych:

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
Środki pieniężne w bilansie	17 270	2 806
Różnice kursowe z wyceny bilansowej	-90	-20
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty ogółem wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	17 270	2 806
Amortyzacja:	13 377	12 381
amortyzacja wartości niematerialnych	5 011	6 668
amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	9 347	5 678
amortyzacja – leasing	68	
amortyzacja – projekty rozwojowe	-1 049	
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej wynika z:	814	-101
Zysk ze zbycia majątku trwałego	19	-64
Likwidacja majątku trwałego		61
Odpisy na inwestycje w jednostkach podporządkowanych	-1	-97
Odpisy na należności finansowe	71	
Rozliczenie prac rozwojowych w koszty bieżącego okresu	725	
Zmiana stanu rezerw wynika z następujących pozycji:	430	206
bilansowa zmiana stanu rezerw na świadczenia pracownicze	30	88

Wyszczególnienie (w tys. zł)	31.12.2024	31.12.2023
bilansowa zmiana stanu rezerw na świadczenia pracownicze ujętych w kapitale	24	9
bilansowa zmiana stanu pozostałych rezerw	376	109
Zmiana stanu zapasów wynika z następujących pozycji:	-4 018	3 523
bilansowa zmiana stanu zapasów	-4 018	3 523
Zmiana należności wynika z następujących pozycji:	-1 117	
zmiana stanu należności krótkoterminowych wynikająca z bilansu	-1 329	-1 552
zmiana stanu pozostałych należności wynikająca z bilansu	212	-1 552
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem zobowiązań finansowych, wynika z następujących pozycji:	1 942	
zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych wynikająca z bilansu	1 938	-1 629
zmiana stanu zobowiązań inwestycyjnych wynikająca z bilansu	4	-1 629
Zmiana stanu przedpłat:	-287	-7 914
zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych kosztów prac rozwojowych wynikająca z bilansu		-7 729
zmiana stanu przedpłat wynikająca z bilansu	-287	-185
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów, wynika z następujących pozycji:	-14 197	-8 004
zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów wynikająca z bilansu	-14 197	-7 956
zmiana stanu przedpłat wynikająca z bilansu	-	-48
Na wartość pozycji "inne korekty" składają się najważniejsze pozycje:	9	-20 159
Należności z tytułu należnych wpłat na kapitał	-	-62 694
kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej		-62 209
korekty lat poprzednich	-50	-20 644
inne	40	

Kwoty przychodów/kosztów z tytułu odsetek i zysków/strat z tytułu różnic kursowych w związku z posiadanymi przez Grupę instrumentami finansowymi zostały przedstawione w punkcie 4.2.12.

4.9 Inne informacje uzupełniające do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2024:

4.9.1 Przeciętne zatrudnienie w roku obrotowym, z podziałem na Grupy zawodowe wyrażone w etatach

Wyszczególnienie (średnio w etatach)	01.01.2024- 31.12.2024	01.01.2023- 31.12.2023
Zarząd	3,0	2,08
Administracja	26,84	20,26
Dział Sprzedaży	15,93	18,48
Dział Zakupów i Logistyki	14,38	9,14
Zespół IT	11,58	9,42
Dział Produkcji	67,15	63,03
Dział Produkcji Epitaksja	8,00	7,44
Dział Badań i Rozwoju	44,88	41,99
Dział Rozwoju Technologii Matrycowych	11,21	9,08
Dział Inżynierii Produkcji	14,41	18,42
Razem	217,38	199,34

Wyszczególnienie (w osobach)	01.01.2023 - 31.12.2023	01.01.2023- 31.12.2023
Liczba pracowników przyjętych	46	47
Liczba pracowników zwolnionych	19	49
Razem	27	-2

4.9.2 Korekty konsolidacyjne

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2024-31.12.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-504	
Eliminacja należności finansowych	-10 419	
Eliminacja należności handlowych	-3 258	-789
Eliminacja zobowiązań finansowych		-10 924
Eliminacja zobowiązań handlowych	-789	-3 258
Razem	-14 971	-14 971
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2024-31.12.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-4 057	-2 633
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług		-4 100
Eliminacja wartości sprzedanych towarów i materiałów	-640	
Eliminacja kosztów sprzedaży	-1 994	
Eliminacja pozostałych przychodów operacyjnych	-43	
Eliminacja kosztów finansowych		-255
Eliminacja przychodów finansowych	-255	
Razem	-6 988	-6 988
Razem korekty konsolidacyjne	-21 959	-21 959

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2023-31.12.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-484	
Eliminacja należności finansowych	-4 920	
Eliminacja należności handlowych	-1 312	-294
Eliminacja zapasów	-98	-117
Eliminacja zobowiązań finansowych		-5 404
Eliminacja zobowiązań handlowych	-294	-1 311
Razem	-7 107	-7 126
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2023-31.12.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-2 129	-2 624
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług	-20	-2 129
Eliminacja wartości sprzedanych towarów i materiałów	-264	
Eliminacja kosztów sprzedaży	-2 361	
Eliminacja kosztów finansowych	-133	
Eliminacja przychodów finansowych		-133
Razem	-4 906	-4 887

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2023-31.12.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Razem korekty konsolidacyjne	-12 013	-12 013

4.9.3 Wynagrodzenie i transakcje z osobami wchodzącymi w skład organów zarządzających i nadzorujących

Świadczenia wypłacone członkom Zarządu

Wyszczególnienie (w złotych)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Z tytułu pełnienia funkcji w organach	1 377 405,11	1 236 164,04
Wynagrodzenie z tytułu umowy o pracę	621 841,42	320 000,00
Razem	1 999 246,53	1 556 164,04

Imię i nazwisko	Funkcja	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Wynagrodzenia Członków Zarządu (w złotych)			
Adam Piotrowski	Prezes Zarządu	813 782,84	597 613,02
Łukasz Piekarski	Członek Zarządu	602 839,91	463 091,01
Marcin Szrom	Członek Zarządu	582 623,78	495 460,01
Razem		1 999 246,53	1 556,164,04

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w złotych)

Imię i nazwisko	Funkcja	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Przemysław Danowski	Przewodniczący Rady Nadzorczej	-	24 000,00
Janusz Kubrak	Członek Rady Nadzorczej	-	26 000,00
Marek Wiechno	Członek Rady Nadzorczej	84 000,00	69 800,00
Zbigniew Więclaw	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Piotr Nadolski	Członek Rady Nadzorczej	-	55 466,67
Krzysztof Kaczmarczyk	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Mirosław Grudzień	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Krzysztof Dziewicki	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	32 546,67
Marcin Kubrak	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	8 106,67
Waldemar Maj	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	8 106,67
Razem		530 400,00	414 226,68

Nie udzielono pożyczek i świadczeń o podobnym charakterze członkom Zarządu, ani członkom Rady Nadzorczej.

Grupa nie ma zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących, ani nie posiada zobowiązań zaciągniętych w związku z tymi emeryturami.

4.9.4 Segmenty operacyjne

Rodzaj asortymentu 01.01.2024 - 31.12.2024		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	w tym:	81 298	11 709	93 007
	Przychody ze sprzedaży	69 632	8 677	78 309
	Pozostałe przychody operacyjne	11 667	3 032	14 699

Rodzaj asortymentu 01.01.2024 - 31.12.2024		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Koszty segmentu	w tym:	84 460	13 171	97 631
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	30 611	8 134	38 745
	Koszty sprzedaży	12 401	1 114	13 515
	Koszty ogólnego zarządu	32 173	3 715	35 888
	Pozostałe koszty operacyjne	9 274	208	9 482
	Zysk/(strata) segmentu	-3 162	-1 462	-4 623
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		-3 162	-1 462	-4 623
Przychody z tytułu odsetek		135	29	164
Koszty z tytułu odsetek		1 001	1 079	2 080
Istotne pozycje przychodów		2 515	393	2 908
Istotne pozycje kosztów		9	0	9
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem		-1 521	-2 119	-3640
Podatek dochodowy		443	0	443
Zysk/(strata) netto		-1 964	-2 119	-4083
Aktywa ogółem		121 852	44 354	166 206
Aktywa segmentu		121 852	44 354	166 206
Zobowiązania wybrane:				
Kredyty i pożyczki		2 988	16 401	19 389
Rozliczenie międzyokresowe przychodów		15 133	2 268	17 401
Pozostałe informacje dotyczące segmentu				
Aktywa inwestycyjne		102 112	34 629	136 741
- rzeczowe aktywa trwałe		74 307	30 537	104 844
- wartości niematerialne		10 951	4 091	15 042
- nakłady na projekty rozwojowe		16 854	0	16 855
Amortyzacja		10 141	3 236	13 377

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 - 31.12.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	w tym:	82 736	10 509	93 245
	Przychody ze sprzedaży	69 236	6 159	75 395
	Pozostałe przychody operacyjne	13 500	4 350	17 850
Koszty segmentu	w tym:	75 773	8 969	84 742
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	31 148	4 620	35 768
	Koszty sprzedaży	9 048	330	9 378
	Koszty ogólnego zarządu	29 675	4 015	33 690
	Pozostałe koszty operacyjne	5 902	4	5 906
	Zysk/(strata) segmentu	6 962	1 540	8 502
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		6 962	1 540	8 502
Przychody finansowe		78	1 908	1 986

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 - 31.12.2023	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Koszty finansowe	1 330	785	2 115
Udział z zysku/stracie jednostek wycenianych metodą praw własności	613	0	613
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	6 323	2 663	8 986
Podatek dochodowy	12 459	1 817	14 276
Zysk/(strata) netto	-6 136	846	-5 290
Aktywa ogółem	118 462	45 067	163 529
Aktywa segmentu	118 462	45 067	163 529
Zobowiązania wybrane:			
Kredyty i pożyczki	34 932	16 401	51 333
Rozliczenie międzyokresowe przychodów	18 262	5 047	23 309
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
Aktywa inwestycyjne	95 662	43 522	139 184
- rzeczowe aktywa trwałe	72 837	39 071	111 908
- wartości niematerialne	10 969	1 292	12 261
- nakłady na projekty rozwojowe	11 856	3 159	15 015
Amortyzacja	11 580	1 797	13 377

4.9.5 Wynagrodzenie biegłego rewidenta

Wynagrodzenie należne za rok obrotowy (w tys. zł)	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
- za badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	53	28
- za badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	26	10
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego	31	16
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego	18	8
- za usługę atestacyjną w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za 2024	9	
- za usługę atestacyjną w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za 2024	9	
Razem	146	62

4.9.6 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje handlowe z VIGO Photonics Corp. zostały zawarte na warunkach równoważnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawieranych na warunkach rynkowych:

- Sprzedaż wyrobów na kwotę 4,1 mln. zł.
- W koszty bieżące okresu zarachowano prowizję handlową od sprzedaży zgodnie z umową na kwotę 2 mln. zł. i zakup materiałów produkcyjnych na kwotę 0,64 mln. zł.

4.10 Zmiana zasad rachunkowości

W bieżącym roku nie dokonywano istotnych zmian w polityce rachunkowości.

4.11 Korekty błędów poprzednich okresów

W toku procesu sporządzania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2024 podjęto decyzję o zmianie klasyfikacji nakładów na prace rozwojowe oraz przyjętych wartości niematerialnych i prawnych przed rokiem 2024.

Zmiana klasyfikacji nakładów na prace rozwojowe ma istotny wpływ na wartości bilansu oraz wynik finansowy Emitenta oraz Grupy Emitenta w roku 2023, jak również w roku 2024. Powyższa zmiana jest jednorazową operacją księgową, niemającą wpływu na poziom środków pieniężnych Emitenta. Szczegółowe informacje na temat wprowadzonych korekt zostaną przedstawione zgodnie z obowiązującymi Emitenta zasadami rachunkowości, w skonsolidowanym raporcie rocznym za rok obrotowy 2024.

Prezentacja korekt i ich wpływ sprawozdania finansowe roku 2023 przedstawiono poniżej:

Wyszczególnienie / okres korekty	2023		
	przed korektą (w tys. zł)	po korekcie (w tys. zł)	różnica
Sprawozdanie z sytuacji finansowej			
Wartości niematerialne	29 918	12 261	- 17 657
Nakłady na projekty rozwojowe – aktywa w toku wytworzenia	59 225	15 015	- 44 210
Aktywa obrotowe	102 267	101 992	-275
Zapasy	12 131	11 856	-275
Kapitał własny	205 667	183 685	- 21 982
Pozostałe kapitały	135 157	135 698	541
Wynik finansowy bieżącego okresu	-1 943	-4 250	-2 308
Zobowiązanie długoterminowe	80 168	40 294	- 39 874
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	60 297	20 423	- 39 874
Zobowiązania krótkoterminowe	44 216	43 930	-286
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	3 172	2 886	-286
Sprawozdanie z całkowitych dochodów			
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	37 948	35 233	-2 715
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	37 892	35 177	-2 715
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	36 900	39 614	2 714
Koszty ogólnego zarządu	18 467	33 690	15 223
Pozostałe przychody operacyjne	7 526	17 727	10 201
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	12 409	10 101	-2 308
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	12 333	10 025	-2 308
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-1 943	-4 250	-2 308
Zysk (strata) netto	-1 933	-4 250	-2 318

4.12 Informacje o znaczących zdarzeniach dotyczących lat ubiegłych ujętych w sprawozdaniu finansowym roku obrotowego

W 2024 roku nie odnotowano takich zdarzeń.

4.13 Zobowiązania wynikające z umów inwestycyjnych

Na dzień bilansowy Grupa nie posiada istotnych zobowiązań wynikających z umów inwestycyjnych.

4.14 Pozostałe ujawnienia

- Grupa nie posiada oddziałów.

- Grupa nie posiada zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących ani zobowiązań zaciągniętych w związku z tymi emeryturami, ze wskazaniem kwoty ogółem dla każdej kategorii organu

4.15 Zdarzenia po dniu bilansowym

- W dniu 11 lutego 2025 Zarząd powziął informację o podpisaniu przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju ze VIGO, umowy o dofinansowanie projektu pt. „Układy fotoniki scalonej dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (FSOC)”. („Projekt”) w ramach I Priorytetu Programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki 2021-2027 (FENG).

O wpisaniu na listę podmiotów rekomendowanych do dofinansowania Zarząd informował raportem bieżącym nr 29/2024 z dnia 28 listopada 2024 r.

Projekt realizowany będzie przez konsorcjum naukowo-przemysłowe, którego liderem jest firma VIGO Photonics. Konsorcjantami są Politechnika Warszawska (Instytut Mikroelektroniki i Optoelektroniki oraz Centrum Zaawansowanych Materiałów i Technologii CEZAMAT) oraz Instytut Mikroelektroniki i Fotoniki Sieci Badawczej Łukasiewicz. Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu wynosi 25 000 187,50 zł, zaś wysokość dofinansowania wynosi 21 451 628,08zł, co stanowi 85,81 % całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Koszty kwalifikowane VIGO wynoszą 12 500 187,50 zł, zaś dofinansowanie dla VIGO wynosi 8 951 628,08 zł. Czas trwania Projektu i dofinansowania łącznie wynosi 36 miesięcy. Realizacja Projektu rozpocznie się 01.01.2025 r. Głównym celem Projektu jest opracowanie i wszechstronne zbadanie nowych jakościowo rozwiązań dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (ang. free space optical communication, FSOC), bazujących na rozwiązaniach fotoniki scalonej. W ramach realizacji badań przemysłowych i prac rozwojowych zakłada się zaprojektowanie i wytworzenie zintegrowanych, wielokanałowych układów nadawczych i odbiorczych, wyposażonych w układy elektroniki sterującej, układy optyczne do formowania wiązki oraz systemy pozycjonujące. Zakłada się opracowanie demonstratorów technologii – systemów komunikacji w wolnej przestrzeni pracujących w różnych zakresach spektralnych, tj. klasycznym dla telekomunikacji światłowodowej zakresie bliskiej podczerwieni (ang. near-infrared, NIR), odpowiadającym długości fali 1550 nm, oraz w znacznie bardziej atrakcyjnym dla komunikacji w wolnej przestrzeni zakresie średniej podczerwieni (ang. mid-infrared, MIR), obejmującym dwa podpasma – 4-6 μm i 8-12 μm . Zakres projektu obejmuje w szczególności zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie zintegrowanych wielokanałowych układów nadawczych i odbiorczych dla systemu FSOC na zakres NIR oraz MIR. Zaplanowane w projekcie prace pozwolą na opracowanie kompatybilnych z PIC laserów QCL i detektorów o częstotliwościach pracy na poziomie powyżej 2.5 GHz, a także prototypowych układów laserów ICL, dotychczas nieprodukowanych w Polsce.

Dofinansowanie Projektu wspiera rozwój jednej z linii produktowych, bazujących na skalowalnych technologiach opracowywanych w ramach projektu HyperPIC. O pozyskaniu projektu HyperPIC Emitent informował raportem bieżącym numer 17/2024 z dnia 15 maja 2024 roku. Każde z rozwiązań przeznaczonych dla klientów ma unikatowe zastosowanie, które determinuje jego założenia konstrukcyjne i funkcjonalne. Ich rozwój i udoskonalanie z natury rzeczy przebiegają niezależnie od części inwestycyjnej, co wiąże się ze znacznymi dodatkowymi nakładami finansowymi. Pozyskane w ramach projektów aplikacyjnych (w tym Projektu) środki wspierają realizację działań związanych z rozwojem poszczególnych produktów. Projekt HyperPIC, realizowany przez VIGO Photonics, koncentruje się na opracowaniu kompletnego łańcucha technologii dla fonicznych układów scalonych na zakres średniej podczerwieni (mid-IR PICs) i uruchomieniu pierwszej fabryki (foundry technologicznego) zapewniającej możliwość wytwarzania tych układów w skali masowej.

Mając na uwadze wartość uzyskanego dofinansowania Zarząd ocenia, iż będzie ono miało istotne znaczenie z punktu widzenia sytuacji finansowej, realizacji strategii i perspektyw rozwoju VIGO. Realizacja Projektu jest ciągiem dalszym realizacji założeń Strategii VIGO na lata 2021– 2026, o której Emitent informował raportem bieżącym nr 12/2021 w dniu 16.06.2021 r.

- W dniu 12 marca 2025 Zarząd VIGO poinformował w Raporcie bieżącym nr 4/2025, że w tym dniu upłynął termin na realizację przez VIGO warunków pozwalających na realizację wejścia w życie umowy finansowania zawartej 12 września 2024 r. z Europejskim Bankiem Inwestycyjnym („EBI”) („Umowa Finansowania” lub „Umowa”). VIGO podjęło decyzję, że nie będzie realizować ww. warunków. W związku z powyższym nie doszło do ziszczenia się warunku zawieszającego wynikającego z Umowy, a co za tym idzie nie powstały skutki prawne wynikające z Umowy. Tym samym, Umowa Finansowania nie weszła w życie. Równocześnie nie weszła w życie umowa w sprawie emisji na rzecz EBI warrantów subskrypcyjnych („Umowa Warrantowa”). W związku z brakiem wejścia w życie Umowy Finansowania i Umowy Warrantowej, współpraca z EBI została zakończona.

Brak wejścia w życie Umowy Finansowania oraz Umowy Warrantowej nie będzie mieć negatywnych skutków finansowych dla VIGO. Jednocześnie, VIGO będzie kontynuować działania zmierzające do zabezpieczania innych źródeł finansowania swojej działalności.

Zatwierdzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego:

Adam Piotrowski

Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski

Członek Zarządu

Marcin Szrom

Członek Zarządu

Sylwia Wiśniewska-Filipiak

Główna Księgowa

Ożarów Mazowiecki, 30 kwietnia 2025

5 Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy w 2024 roku.

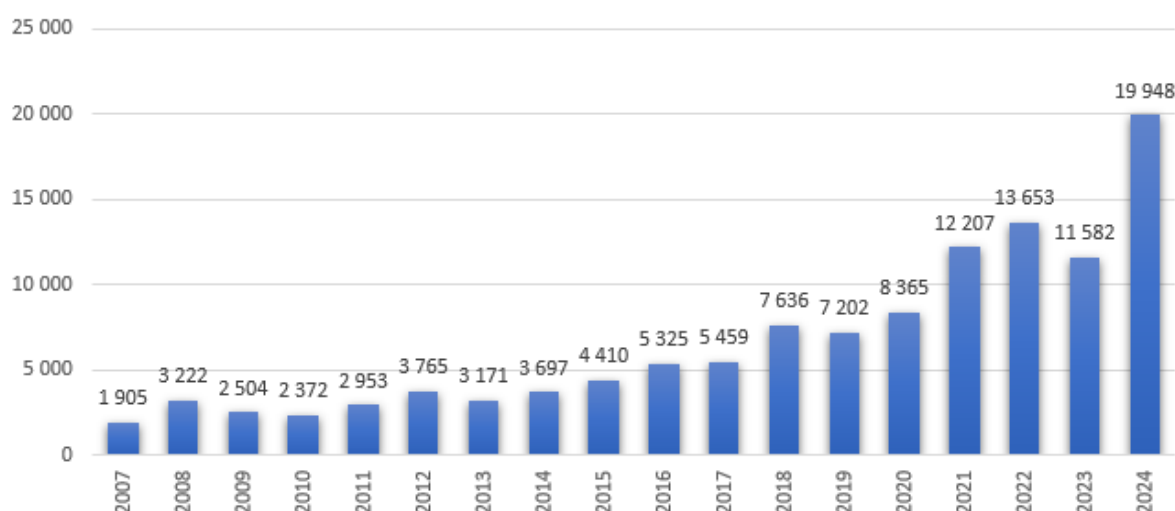
5.1 Podsumowanie działalności Grupy w 2024 r. wraz z opisem czynników i zdarzeń, które miały wpływ na wyniki finansowe

5.1.1 Przychody ze sprzedaży

Wolumen produkcji

W 2024 r. liczba sprzedanych detektorów przez Spółkę wyniosła 19 948 szt. i w porównaniu do roku poprzedniego nastąpił wzrost o 72,23%.

Wykres 1. Wolumen sprzedaży modułów detekcyjnych [szt.]



Informacje o podstawowych produktach

W 2024 roku Grupa wypracowała 78,3 mln zł przychodów ze sprzedaży produktów, usług, materiałów i towarów, tym samym notując 3,86% wzrost (o 2,91 mln zł), w stosunku do 2023 r.

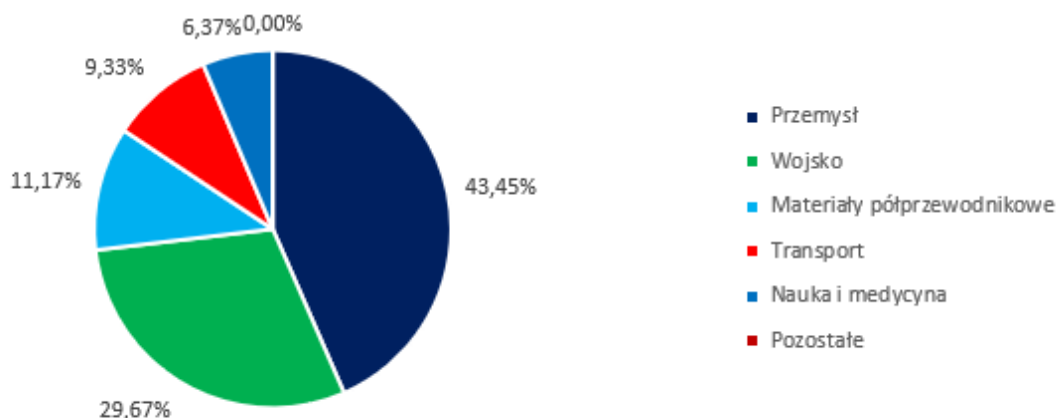
Rynki zbytu

W 2024 r. największy udział w sprzedaży produktów i usług przypadł na:

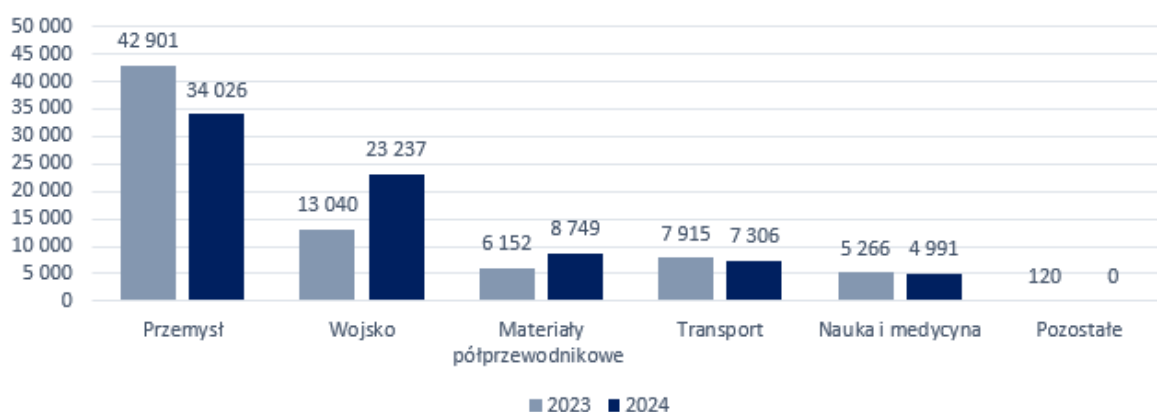
- zastosowania przemysłowe (43,45% łącznych przychodów ze sprzedaży). W tej grupie największy udział mają detektory wykorzystywane do analizatorów gazów, systemów monitoringu emisji oraz wykrywania wycieków gazów, jak również systemów przeznaczone dla producentów półprzewodników najnowszej generacji.
- zastosowania transportowe (9,33% sprzedaży) - systemy do wykrywania awarii w kolejach dużych prędkości oraz systemy do wykrywania pożarów w pociągach
- zastosowania wojskowe (29,67% sprzedaży) – detektory wykorzystywane w systemach sterowania inteligentnej amunicji oraz detektory w systemach ostrzegających przed namierzaniem.
- zastosowania naukowo-medyczne (6,37% sprzedaży)

W segmencie materiałów półprzewodnikowych, których udział w sprzedaży wyniósł 11,17%, grupa odnotowała wzrost sprzedaży r/r (42,21%)

Wykres 2. Sprzedaż produktów i usług w 2023 r. wg docelowych zastosowań (%)

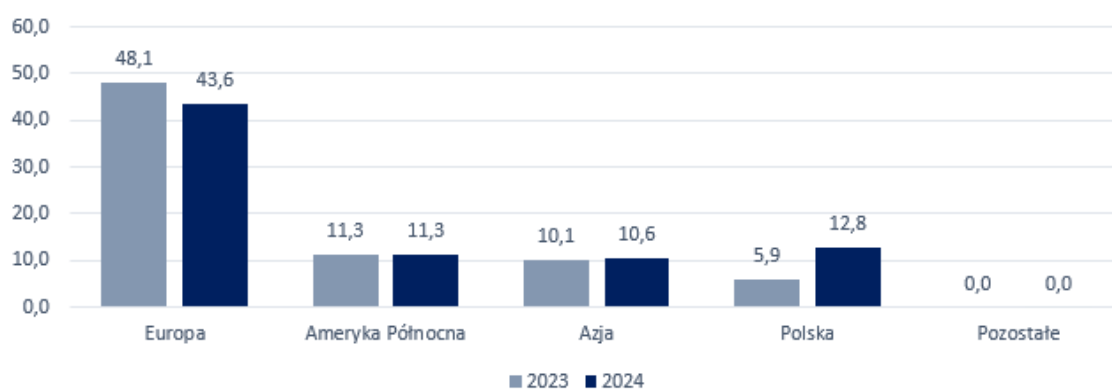


Wykres 3. Sprzedaż Grupy w 2023 r. i w 2024 r. wg docelowych zastosowań [tys. zł]



W porównaniu do roku 2023 Grupa osiągnęła znaczący 117,26% (6,9 mln zł) wzrost sprzedaży na rynku polskim, głównie w zastosowaniach wojskowych.

Wykres 4. Sprzedaż Grupy w 2023 i w 2024 r. wg rynków geograficznych [mln zł]



5.1.2 Koszty działalności operacyjnej

Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług osiągnął poziom 38,7 mln zł i jest on o 8,3% wyższy niż w analogicznym okresie 2023 r., co związane jest głównie z:

- wzrostem wolumenu produkcji i sprzedaży,
- wzrostem kosztów amortyzacji związanej z przyjęciem nowych wartości niematerialnych (technologii),
- wzrostem kosztów zatrudnienia,

Koszty ogólnego zarządu za 12 miesięcy 2024 r. osiągnęły poziom 35,9 mln zł i były wyższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego o 6,5%. Wzrost poziomu kosztów ogólnego zarządu związany jest ujęciem w tej pozycji kosztów prac badawczych.

Koszty sprzedaży za 12 miesięcy 2024 wyniosły 13,5 mln zł i wzrosły w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 44,1%.

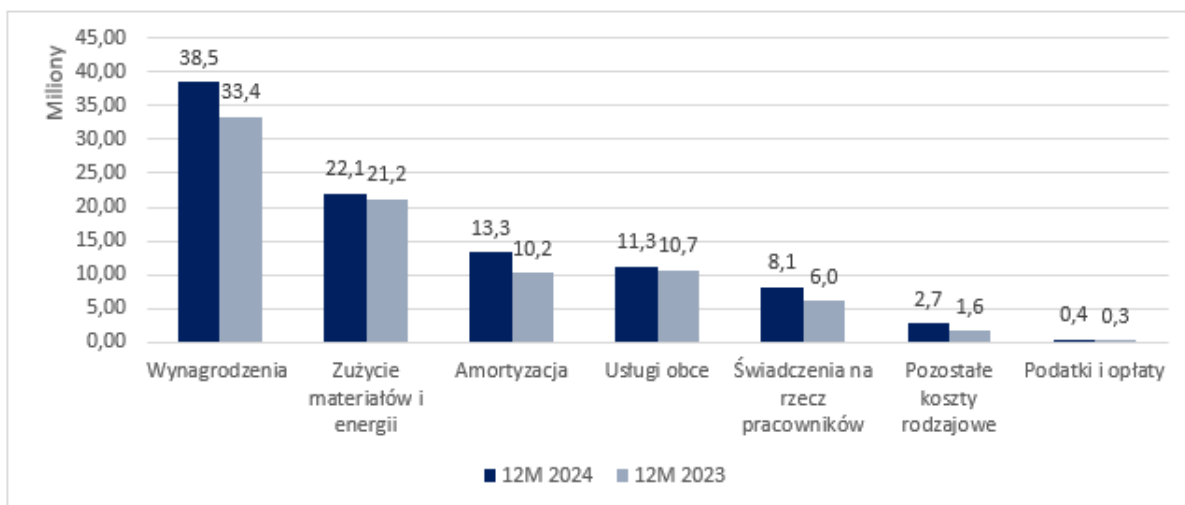
Łączne koszty podstawowej działalności operacyjnej (wraz z pozostałymi kosztami operacyjnymi) za 12 miesięcy 2024 r. osiągnęły poziom 97,6 mln zł, czyli są wyższe o 15,2 %r/r.

Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za okres 01.01.2024 - 31.12.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-4 057	-2 633
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług		-4 100
Eliminacja wartości sprzedanych towarów i materiałów	-640	
Eliminacja kosztów sprzedaży	-1 994	
Eliminacja pozostałych przychodów operacyjnych	-43	
Eliminacja kosztów finansowych		-255
Eliminacja przychodów finansowych	-255	
Razem	-6 988	-6 988
Razem korekty konsolidacyjne	-21 959	-21 959

W strukturze kosztów największe zmiany dotyczą:

- zwiększonej amortyzacji o 3,1 mln zł (29,9%), co jest związane z przyjęciem do używania części projektów badawczo-rozwojowych realizowanych w latach ubiegłych
- kosztów zatrudnienia – wzrost o 7,16 mln (18,18%)
- zużycia materiałów i energii – wzrost o 0,8 mln (3,8%)
- usług obcych – wzrost o 0,6 mln (5,5%)
- pozostałe koszty rodzajowe – wzrost o 1,1 mln (68,3%).

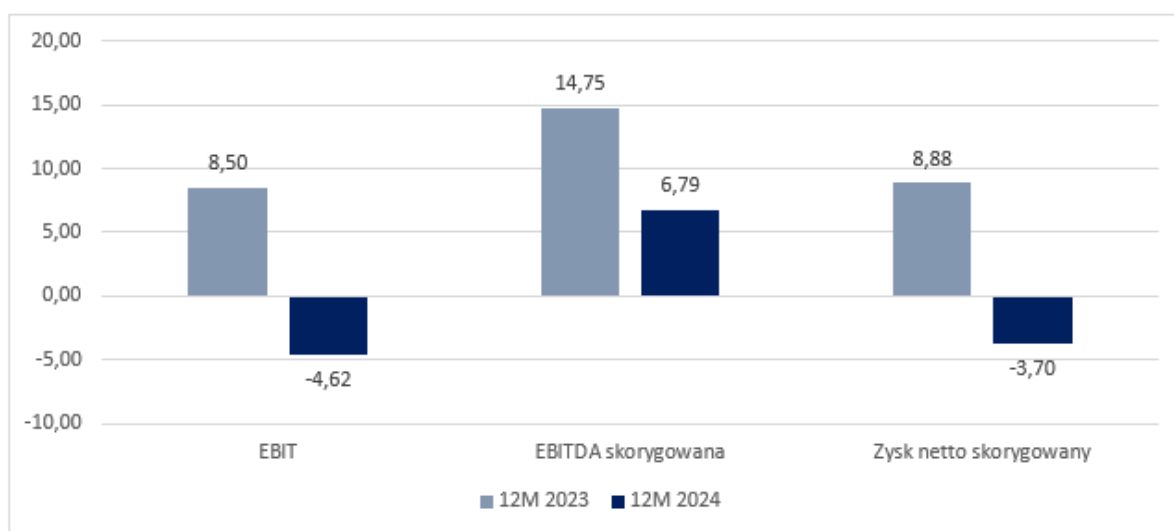
Różnice w kosztach działalności zaprezentowane są na poniższym wykresie.

Wykres 5. Koszty działalności operacyjnej w 2023 i 2024 r. w układzie rodzajowym [mln zł]¹


5.1.3 Wynik finansowy

Strata na działalności operacyjnej (EBIT²) wyniosła w 2024 r. 4,62 mln zł. EBIT był niższy w porównaniu do roku poprzedniego o 13,13 mln zł. EBITDA skorygowana osiągnęła poziom 6,79 mln zł i w porównaniu do 2023 roku spadła o 7,97 mln zł (54,0%). Strata netto w 2024 r. wyniosła 4,1 mln zł. W celu zapewnienia porównywalności danych z poprzednimi okresami w sprawozdaniu zarządu podano również wynik netto skorygowany (nieuwzględniający ujęcia aktywa z tytułu podatku odroczonego). Skorygowana strata netto wyniosła 3,7 mln zł, co oznacza spadek skorygowanego wyniku netto o 12,57 mln zł (141,7%) w porównaniu do roku poprzedniego.

Wykres 6. Wyniki finansowe Grupy w latach 2023-2024 [mln zł]



Wyszczególnienie (dane skorygowane o zdarzenia jednorazowe)		2024	2023
EBIT	[tys. PLN]	-4 623	8 502
EBITDA skorygowana	[tys. PLN]	6 785	14 751

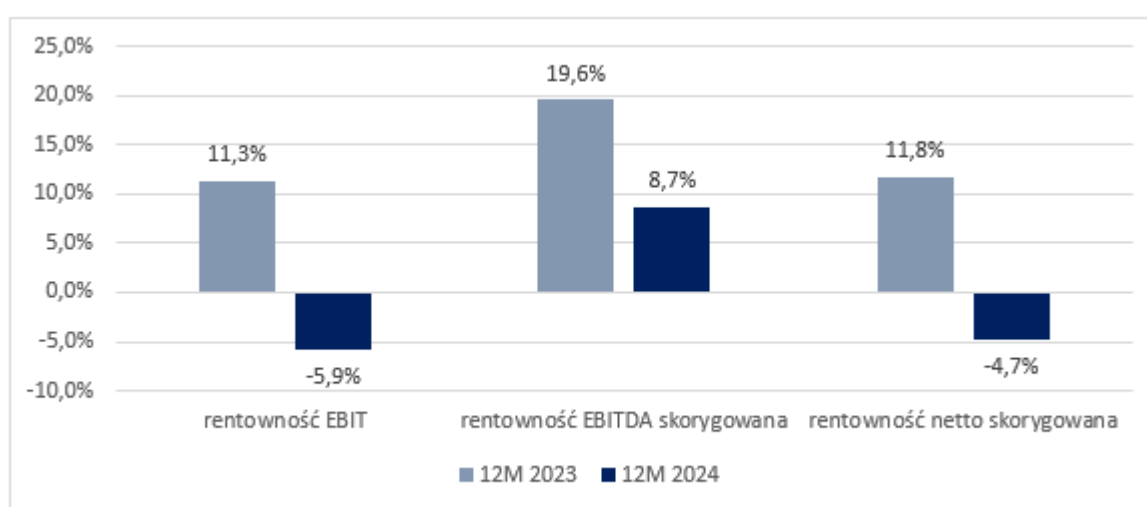
¹ Rozkład kosztów rodzajowych po kategoriach uległ zmianie w stosunku do roku 2023 ze względu na modyfikację mapowania kosztów w spółce powiązanej (wartości za rok 2023 zostały przeliczone zgodnie z nowym mapowaniem w celu zachowania porównywalności)

² EBIT jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Grupy stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBIT jest tożsama z zyskiem/stratą z działalności operacyjnej.

Zysk (strata) z działalności operacyjnej	[tys. PLN]	-4 623	8 502
Amortyzacja	[tys. PLN]	13 377	10 319
Rozliczenie dofinansowań do środków trwałych dotyczące amortyzacji	[tys. PLN]	-3 275	-4 077
Program motywacyjny	[tys. PLN]	0	0
Likwidacja nakładów na prace rozwojowe	[tys. PLN]	725	0
Koszty operacyjne związane z pozyskaniem finansowania	[tys. PLN]	581	7
Rentowność EBITDA skorygowana³		8,7%	19,6%
Rentowność netto skorygowana		-4,7%	11,8%

Rentowność netto (od wyniku skorygowanego) w 2024 r. wyniosła -4,7%, rentowność EBITDA skorygowana na poziomie 8,7%, z kolei rentowność EBIT wyniosła -5,9%.

Wykres 7. Rentowność i marże wypracowane przez Grupę w latach 2023-2024 (%)



5.1.4 Ocena sytuacji finansowej Grupy

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa Grupy jest pozytywna. W celu przyspieszenia rozwoju w 2023 r. przeprowadzono emisję nowych akcji serii F. Celem emisji było pozyskanie środków, które umożliwią kontynuowanie najważniejszych projektów rozwojowych realizowanych przez Grupę, zgodnie ze strategią rozwoju na lata 2021-2026 przyjętą przez Zarząd w czerwcu 2021 r., w tym w zależności od decyzji Zarządu:

- Przyspieszenie wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność Grupy (sprzedaż detektorów i modułów podczerwieni oraz materiałów półprzewodnikowych), poprzez wsparcie działalności operacyjnej w całym łańcuchu wartości, w tym zwłaszcza inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach oraz kontynuację rozwoju technologii i nowych produktów, w celu dalszego umocnienia pozycji Grupy jako wiodącego dostawcy fotonowych detektorów średniej podczerwieni oraz dostawcy materiałów półprzewodnikowych do zastosowań w fotonice i mikroelektronice.
- Kontynuacji projektu związanego z rozwojem technologii matryc detektorów podczerwieni do zastosowań cywilnych i wojskowych oraz uruchomieniem seryjnej produkcji matryc detektorów podczerwieni.
- Realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fotonicznych układów scalonych, a następnie wdrożeniem ich do seryjnej produkcji. Emisja akcji pozwoli na sfinansowanie początkowej fazy projektu HyperPIC, dla którego uzyskano decyzję Komisji Europejskiej zatwierdzającą pomoc publiczną w wysokości do 102,9 mln EUR. Decyzja o przyznaniu dofinansowania oraz określenie ostatecznej wysokości dofinansowania zapadnie w ramach procedury konkursowej w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. O dofinansowanie będą mogły starać się podmioty, dla których Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie

³ Rentowność EBITDA skorygowana = (wynik z działalności operacyjnej + amortyzacja - rozliczenia dofinansowań do aktywów trwałych rozliczane równolegle do amortyzacji (w tym dofinansowania do amortyzacji ujętej w kosztach pośrednich dotowanych projektów) + koszty programu motywacyjnego poniesione w okresie + wartość likwidacji nakładów na zaniechane prace rozwojowe + koszty operacyjne związane z pozyskaniem dofinansowania, akwizycjami i restrukturyzacją)/przychody netto ze sprzedaży

pomocy. Realizacja projektu HyperPIC pozwoli na istotne przeskalowanie biznesu poprzez uzyskanie pozycji wiodącego dostawcy zintegrowanych rozwiązań sensorycznych dla średniej podczerwieni.

W wyniku emisji pozyskano środki w wysokości 62, 7 mln zł, które przeznaczono w 2024 na:

- finansowanie ekspansji VIGO Photonics Corp. w USA w kwocie 4,8 mln zł;
- finansowanie projektu Matryce w kwocie 4,5 mln zł;
- finansowanie projektu HyperPIC w kwocie 3,8 mln zł;
- realizację pozostałych prac badawczo-rozwojowych w kwocie 10,9 mln zł;
- inwestycje w VIGO Ventures ASI w kwocie 3,3 mln zł;
- spłatę kredytu overdraft zaciągniętego w latach poprzednich na kwotę 18,9 mln zł, w celu uniknięcia ponoszenia zwiększonych kosztów finansowych;
- środki pieniężne pozostałe na koniec 2024 r. wynosiły 17,3 mln zł.

5.1.5 Polityka dywidendowa

Zgodnie z aktualizacją polityki dywidendowej, ogłoszoną 16 czerwca 2021 r. w raporcie bieżącym nr 12/2021, Grupa nie przewiduje wypłaty dywidendy w okresie realizacji Strategii. Ostateczna rekomendacja co do wypłaty dywidendy będzie zależała od wielu czynników dotyczących Grupy oraz jej branży, w tym przede wszystkim perspektyw dalszej działalności Grupy, wysokości zysków osiąganych w przyszłości, sytuacji finansowej Grupy, oraz przy uwzględnianiu wszelkich ograniczeń w wypłacie dywidendy, poziomu wskaźników płynności, planów ekspansji oraz wymogów prawa w zakresie powyższych elementów. Wysokość dywidendy rekomendowana przez Zarząd będzie uzależniona od potrzeb Grupy w zakresie konieczności zatrzymania wypracowanych zysków w celu ich wykorzystania na działalność Grupy oraz jej dalszy dynamiczny rozwój.

5.1.6 Kluczowe wydarzenia w 2024 r. oraz do dnia zatwierdzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

29 stycznia – 1 lutego	Uczestnictwo w międzynarodowych targach Photonics West 2024 w USA.
6 - 7 marca	Udział w międzynarodowych targach i konferencji RailTech Europe
21- 25 kwietnia	Uczestnictwo w targach SPIE, Defense + Commercial Sensing.
14 maja	Podpisanie umowy z NCBiR na dofinansowanie projektu HyperPic
14 - 16 maja	Uczestnictwo w targach Optatec
15 - 16 maja	Uczestnictwo w Photonics21 Partnership Annual Meeting i prezentacja projektu HyperPic
22 - 24 maja	Uczestnictwo w forum Norwegian Electro-Optics Meeting
28 -31 maja	Uczestnictwo w Optics & Photonics Days 2024
6 - 7 czerwca	Uczestnictwo w IV Kongresie Elektryki Polskiej
10 -14 czerwca	Udział w międzynarodowych targach przemysłu procesowegoACHEMA 2024
11 -13 czerwca	Uczestnictwo w targach SENSOR+TEST 2024
12 czerwca	Wizyta delegacji TAIRA w siedzibie VIGO Photonics
17 -21 czerwca	Uczestnictwo w międzynarodowych targach obronności i bezpieczeństwa EUROSATORY 2024
27 czerwca	Przeprowadzenie webinaru poświęconemu detektorom do analizy gazów
12- 16 sierpnia	Udział w międzynarodowej konferencji Quantum Structure Infrared Photodetector (QSIP)
22 -24 sierpnia	Udział w konferencji IQCLS 30 Years Anniversary Symposium
3 -6 września	Uczestnictwo w targach MSPO
4 -6 września	Uczestnictwo w największych targach branży półprzewodnikowej – Semicon Taiwan
9 -13 września	Uczestnictwo w konferencji naukowej - XIV Sympozjum Techniki Laserowej
11 - 13 września	Uczestnictwo w największych targach optoelektroniki w Azji - CIOE
16 - 20 września	Uczestnictwo w konferencji FLAIR 2024 oraz prezentacja detektorów InAs/InAsSb i wzmacniacza ASIC.
18 września	

24 -27 września	Organizacja webinaru poświęconego technologii detekcji podczerwieni w nowoczesnych zastosowaniach obronnych
26 września	Uczestnictwo w międzynarodowych targach technologii transportu InnoTrans 2024
	Udział w panelu dyskusyjnym podczas konferencji TEK.day na temat roli Polski w przemyśle półprzewodnikowym i projektowaniu układów scalonych.
2 października	Udział w panelu dyskusyjnym „Polski ekosystem przemysłu półprzewodników” podczas PAIH
3 - 4 października	Business Forum
9 - 10 października	Uczestnictwo w IX Edycji Konferencji Optoelektronicznej
9 - 10 października	Uczestnictwo w targach i konferencji AQE (Air Quality & Emissions)
21 -24 października	Udział w międzynarodowej konferencji Photonic Days Berlin Brandenburg 2024
5 -8 listopada	Udział w międzynarodowej konferencji ICSO 2024
12 -13 listopada	Udział w konferencji Optics & Photonics in Sweden 2024
12 -15 listopada	Uczestnictwo w konferencji Intelligent Rail Summit '24
	Uczestnictwo w międzynarodowych targach SEMICON Europa 2024 oraz Electronica 2024
	Udział w międzynarodowych targach Space Tech Expo Europe 2024
	Otrzymanie tytułu „Innowacyjna Firma Roku” podczas gali Diamenty Innowacji 2024

5.2 Perspektywy rozwoju Grupy

5.2.1 Perspektywy krótkookresowe

Przychody z działalności operacyjnej

Bazując na obecnym portfelu zamówień Grupa spodziewa się istotnego wzrostu przychodów w 2024 r., zwłaszcza w segmencie przemysłowym oraz wojskowym.

Grupa spodziewa się również przyspieszenia tempa wzrostu w 2024 r., zwłaszcza w następujących segmentach:

- przemysłowym, co związane jest z wprowadzeniem do sprzedaży nowej rodziny produktów chłodzonych LN2, jak również silnym popytem na detektory do analizy gazów, zwłaszcza na rynku amerykańskim oraz azjatyckim,
- wojskowym, co związane jest ze wzrostem zamówień od kluczowych klientów z rynku europejskiego, jak również trwającymi projektami rozwojowymi dla klientów z rynku amerykańskiego,
- materiałów półprzewodnikowych – w związku z uruchomieniem seryjnej produkcji struktur laserowych dla klienta europejskiego oraz istniejącym pipeline'em projektów rozwojowych dla innych klientów.

5.2.2 Perspektywy długookresowe

W czerwcu 2021 r. Zarząd przyjął nową strategię do realizacji w latach 2021-2026.

Strategia zakłada, że podstawowy cel, jakim jest pomnażanie kapitału i wzrost wartości dla Akcjonariuszy, w perspektywie do 2026 r. będzie realizowany poprzez kontynuację rozwoju na globalnym rynku fotoniki, w tym wspieranie rozwoju segmentów rynku w których Grupa jest obecna oraz poszerzenie zakresu działalności o nowe obszary.

Zarząd identyfikuje szereg potencjalnych szans biznesowych w ramach rynku fotoniki, których wykorzystanie może pozwolić na realizację ambicji wzrostowych w perspektywie 2026. Za najbardziej perspektywiczne z potencjalnych inicjatyw wzrostowych Zarząd uznaje:

- Eksplorację rynku detektorów MCT (HgCdTe), w tym ekspansję (geograficzną, segmentową) w obszarach rynku nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach,
- Rozwój technologii detektorów i modułów podczerwieni z materiałów powstałych na bazie związków z III i V grupy układu okresowego pierwiastków, zgodnych ze wspólnotową dyrektywą Restriction of Hazardous Substances (RoHS),
- Rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL),
- Rozwój technologii źródeł podczerwieni,
- Rozwój technologii systemów optoelektronicznych i fotonicznych układów scalonych dla średniej oraz krótkiej podczerwieni,

f) Rozwój technologii matryc detektorów podczerwieni.

Realizacja Strategii VIGO 2026 podzielona jest na II etapy.

Perspektywa 2021-2023

W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, koncentrowano się na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fotonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W czerwcu 2021 r. opublikowano następujące cele strategiczne:

- 1) 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA w 2021 r,
- 2) 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA w 2022 r.
- 3) 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA w 2023 r.

Ze względu na niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym Grupa nie zrealizowała celu w 2022 i 2023 r.

Natomiast wdrażanych jest obecnie szereg inicjatyw wzrostowych, które mają zapewnić trwały wzrost przychodów ze sprzedaży w kolejnych latach.

Perspektywa 2024-2026

W II etapie Grupa będzie koncentrować się na wdrożeniu i realizacji wybranych w etapie I Strategii najbardziej perspektywicznych inicjatyw wzrostowych, w tym na:

- Przyspieszeniu wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność (sprzedaż detektorów i modułów podczerwieni oraz materiałów półprzewodnikowych), poprzez wsparcie działalności operacyjnej w całym łańcuchu wartości, w tym zwłaszcza inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach oraz kontynuację rozwoju technologii i nowych produktów, w celu dalszego umocnienia pozycji jako wiodącego dostawcy fotonowych detektorów średniej podczerwieni oraz dostawcy materiałów półprzewodnikowych do zastosowań w fotonice i mikroelektronice
- Kontynuacji projektu związanego z rozwojem technologii matryc detektorów podczerwieni do zastosowań cywilnych i wojskowych oraz uruchomieniem seryjnej produkcji matryc detektorów podczerwieni.
- Realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fotonicznych układów scalonych, a następnie wdrożeniem ich do seryjnej produkcji w ramach Inicjatywy PIC. Najważniejszym projektem w ramach tej inicjatywy jest projekt HyperPIC, dla którego uzyskano decyzję Komisji Europejskiej zatwierdzającą pomoc publiczną w wysokości do 102,9 mln EUR. Decyzja o przyznaniu dofinansowania oraz określenie ostatecznej wysokości dofinansowania zapadnie w ramach procedury konkursowej w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. O dofinansowanie będą mogły starać się podmioty, dla których Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie pomocy. Realizacja projektu HyperPIC pozwoli na istotne przeskalowanie biznesu poprzez uzyskanie pozycji wiodącego dostawcy zintegrowanych rozwiązań sensorycznych dla średniej podczerwieni.

5.3 Badania i rozwój

Grupa realizuje obecnie następujące strategiczne inicjatywy wzrostowe:

Inicjatywa Detektory

Celem inicjatywy Detektory jest:

a) doskonalenie technologii i procesów produkcyjnych produktów opartych o tellurek kadmowo rtęciowy (MCT). Szczególną uwagę przywiązuje się do wprowadzania nowych produktów na rynek zastosowań przemysłowych, technik wojskowych i kosmicznych, na rynkach geograficznych nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach.

b) Wprowadzenie do oferty VIGO rodziny detektorów opartych o materiały III-V. W związku z wprowadzeniem w obszarze Unii Europejskiej Dyrektywy RoHS, w perspektywie kilku lat na rynku cywilnym ograniczona zostanie możliwość obrotu towarami zawierającymi substancje ryzykowne dla środowiska (takich jak np.: rtęć). Przygotowując się na te zmiany firma od kilku lat rozwija detektory oparte na materiałach A3B5, np: antymonkach indu i arsenu.

c) Wejście na istniejący rynek detektorów pracujących w zakresie tzw. krótkiej podczerwieni (SWIR – Short Wavelength Infrared), które mają potencjał do zastosowania w elektronice użytkowej (m.in. do pomiaru różnych związków w ludzkim ciele – m.in. pomiaru poziomu glukozy, alkoholu czy mleczanów).

Najważniejsze cele projektów w tym obszarze to: zmniejszenie kosztów produkcji aktualnych produktów oraz opracowanie nowych produktów, które są odpowiedzią na problemy i aplikacje zgłaszane przez klientów. Obniżenie kosztów produkcji odbywa się poprzez automatyzację produkcji oraz zwiększenie uzysków.

W ramach portfela są również realizowane projekty dla stałych klientów Grupy. Na szczególną uwagę zasługuje projekt Ramp-up'u mocy produkcyjnych podnoszący możliwości produkcyjne dedykowanego detektora do kilkunastu tysięcy sztuk rocznie.

Innym projektem o wysokim priorytecie jest trwałe wprowadzenie do produkcji detektorów chłodzonych ciekłym azotem. Obecnie kluczowy projekt jest na etapie wdrożenia pierwszego typu detektora do produkcji. Finalnie oferta detektorów LN2 będzie składała się z kilku typów detektorów różniących się długością fali, wielkością i sposobem hermetyzacji. Projekt jest odpowiedzią na potrzeby klientów, w szczególności problemu z dostępnością detektorów LN2 na wciąż rozrastającym się rynku ogólnosiwiatowym. Rynek detektorów LN2 jest dojrzały, a udział w nim gwarantuje roczne przychody dla firmy w wysokości nawet kilku milionów EUR. W ostatnich latach światowy łańcuch dostaw dla detektorów LN2 został zakłócony w związku z sytuacją geopolityczną, a klienci szukają alternatywnych źródeł dostaw, co stanowi szansę na szybkie zdobycie znaczącego udziału w rynku.

W ramach Inicjatywy w 2025 będą wdrażane rozwiązania wypracowywane w ramach prac toczących się w dotychczasowym obszarze „Tani moduł detekcyjny” – zakładającego wprowadzenie na rynek tanich (poniżej 100 EUR) modułów detekcyjnych (detektorów ze wzmocnieniem sygnału) do szerokiego stosowania w zastosowaniach przemysłowych i ochronie środowiska. W ramach przedsięwzięcia na początek realizowane są obecnie dwa zadania:

1. Opracowanie prostego modułu detekcyjnego składającego się z chipa detekcyjnego bezpośrednio na płytce PCB zawierającej zintegrowany układ wzmacniający z wyjściem analogowym. Nowy moduł umożliwi klientom automatyzację montażu i zmniejszy koszty produkcji systemów opartych o detektory podczerwieni.
2. Opracowanie technologii optyki dyfrakcyjnej – tj. soczewek wytwarzanych bezpośrednio na płytkach epitaksjalnych. Soczewki dyfrakcyjne pozwolą na osiągnięcie podobnych parametrów co przy zastosowaniu soczewek immersyjnych, ale przy znacznie mniejszym koszcie produkcji.

Przykładowym projektem dofinansowanym realizowanym w inicjatywie detektory w jest AiPrism, „AI Powered human-centred Robot Interactions for Smart Manufacturing” (identyfikator umowy o grant: 101058589), w ramach którego VIGO we współpracy z licznymi partnerami, w tym z Siecią Badawczą Łukasiewicz – PIAP zaimplementuje w swoim środowisku produkcyjnym robota wspieranego sztuczną inteligencją. To innowacyjne rozwiązanie posłuży do zautomatyzowania jednego z etapów produkcji unikalnych soczewek immersyjnych. Technologia i wdrożenie mają na celu ułatwienia oceny wydajności, możliwości przenoszenia, skalowalności i wdrażania rozwiązań robotycznych wspieranych AI na dużą skalę. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dwudziestu pięciu partnerów. Okres realizacji: 1.10.2022-30.09.2025. Całkowite koszty projektu to: 12 533 996,00 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 9 335 578,88 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe. Dofinansowanie dla Spółki Vigo to: 167 790,00 EUR.

Kolejnym projektem dofinansowanym realizowanym przez Grupę w tym obszarze jest projekt IBAIA, „INNOVATIVE ENVIRONMENTAL MULTISENSING FOR WATERBODY QUALITY MONITORING AND REMEDIATION ASSESSMENT” (identyfikator umowy o grant: 101092723), w ramach którego zostaną opracowane innowacyjne moduły detekcyjne pracujące in situ (bez konieczności przewożenia próbki do laboratorium), działające w czasie rzeczywistym, dające możliwość szybkiego i skuteczniejszego monitorowania środowiska wodnego. W ramach projektu VIGO jest zaangażowane w opracowanie przetworników w zakresie średniej podczerwieni; wytwarzanie struktur epitaksjalnych QCL, produkcję detektora fotonicznego oraz w udział w integracji wyprodukowanego systemu. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z siedemnastu partnerów. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2026. Całkowite koszty projektu to: 4 786 433,75 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 786 435,00 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Kolejnym kontynuowanym projektem dofinansowanym Inicjatywy jest projekt LWIRPSBDA pt: „Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi”. Celem projektu jest opracowanie i zademonstrowanie nowego przyrządu detekcyjnego pracującego w warunkach wysokotemperaturowych (HOT – high operating temperature, 230 K w pierwszym etapie i 300 K) i w zakresie długofalowym – 10.6 mikrometra o parametrach detekcyjnych przewyższających dostępne obecnie na rynku detektory z HgCdTe. Proponowana architektura przyrządu pozwoli uzyskać wyższe wykrywalności dzięki ograniczeniu objętości detektora, tym samym, ograniczeniu poziomu szumów i zwiększeniu sprzężenia optycznego poprzez zastosowanie anteny dielektrycznej z amorficznego krzemu, optymalizowanej na zakres długofalowy (10.6 mikrometra). Struktura detektora będzie osadzana na bazie supersieci-II rodzaju InAs/InAsSb. Zastosowanie anteny dielektrycznej pozwoli zwiększyć wydajność kwantową 2.5 razy dla długości fali 10.6 mikrometra. Okres realizacji 01.04.2023-31.03.2026. Całkowite koszty projektu to: 1 865 357,04 PLN, w tym dofinansowanie 1 382 257,04 PLN. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu X konkursu na wspólne projekty bilateralne w ramach współpracy polsko – tajwańskiej (2022).

Jednym z kluczowych projektów jest projekt KASKADY pt: „Długofalowe detektory kaskadowe dla spektroskopii i FSO”. Projekt przewiduje realizację modułu B+R, który będzie obejmował badania przemysłowe i prace rozwojowe, których celem będzie opracowanie technologii kaskadowych detektorów podczerwieni i modułów detekcyjnych. Rezultatem tego projektu będą nowe produkty w postaci rodziny sensorów: detektory kaskadowe z materiałów III-V z obszarem aktywnym z supersieci-II rodzaju, zoptymalizowane na długofalowy zakres podczerwieni $\geq 10.6 \mu\text{m}$ pracujące bez chłodzenia kriogenicznego i na ich bazie moduły detekcyjne czyli detektory kaskadowe zintegrowane z elektroniką wzmacniającą i towarzyszącą. Będą to:

- Detektory i moduły detekcyjne z długofalowym immersyjnym detektorem kaskadowym do zastosowań w spektroskopii.
- Szybkie detektory i moduły o paśmie $\geq 3 \text{ GHz}$ z długofalowym immersyjnym detektorem kaskadowym.
- 32 elementowe linijki detektorów kaskadowych i moduły z linijką detektorów kaskadowych.

Będą to nowe produkty przeznaczone głównie na rynki zagraniczne dla producentów systemów optoelektronicznych. Efektem końcowym projektu będą opracowane wszystkie etapy technologii detektorów kaskadowych i modułów detekcyjnych tak aby po zakończeniu projektu wdrożyć je do produkcji.

Okres realizacji 01.01.2024-31.12.2026. Całkowite koszty projektu to: 13 958 559,25 PLN, w tym dofinansowanie 9 371 626,00 PLN. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach Działania 1.1 Ścieżka SMART Programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki 2021-2027.

Dodatkowo w ramach Inicjatywy realizowane są 2 projekty: RAVEN oraz OPUS.

Projekt RAVEN pt: „Rewolucyjna dokładność czujników atmosferycznych obsługujących technologię waVeguide i fotoakustykę” to projekt realizowany przez konsorcjum międzynarodowe w ramach Programu Horyzont Europa. Projekt RAVEN opracuje kolejną generację systemów detekcji gazu, składających się z dwóch zminiaturyzowanych czujników gazu wykorzystujących najnowocześniejszą technologię PIC, jeden z zakresu VIS-SWIR i jeden z zakresu MIR. Czujniki te będą działać w tandemie w szerokim zakresie długości fal (600–3000 nm) w celu pomiaru stężeń wielu substancji zanieczyszczających i gazów cieplarnianych, w tym CO₂, CO, O₃, CH₄, N₂O, CH₃OH, NH₃, NO₂ w zakresie 1–25 ppb LOD. Czujniki wykorzystają najnowocześniejsze osiągnięcia nauki, w tym opracowanie kompaktowego źródła podwójnego superkontinuum o dużej mocy w chipie oraz analizę danych w chipie przy użyciu podejścia inspirowanego kwantami w celu poprawy LOD i selektywności gazów oraz spełnienia wymagań dotyczących wydajności i zużycia energii, rozmiar i wymagania kosztowe użytkowników końcowych.

RAVEN zaoferuje niezrównane, wydajne rozwiązanie wielodetekcyjne, które można połączyć w jeden, zminiaturyzowany system o niemal uniwersalnym zastosowaniu. Wdrożenie technologii RAVEN zapewni Europie niezbędne zasoby, aby zapewnić zgodność z Europejskim Zielonym Ładem i zwiększyć możliwości UE w zakresie technologii fotonicznej. Zadania VIGO to:

- Opracowanie chipa przetwarzającego dane (VIGO opracuje macierze detektorów)
- Opracowanie i opakowanie czujnika MIR (VIGO zapewni WNZ i konsultacje w sprawie odczytu WNZ).

Z kolei projekt OPUS realizowany wspólnie z Wojskową Akademią Techniczną skupia się na opracowaniu na bazie półprzewodników z grupy AIIIBV elementu aktywnego – detektora fotonowego – na potrzeby długofalowej matrycy podczerwieni.

Pełna lista realizowanych projektów jest dostępna na stronie: <https://vigophotonics.com/pl/o-nas/projekty-badawcze/>

Ramp up produkcji detektorów dla zastosowań wojskowych

Głównym projektem detektorowym jest obecnie ramp-up produkcji detektorów dla zastosowań militarnych i wojskowych. Rampup jest związany z zapotrzebowaniem europejskiego klienta zbrojeniowego (Safran), który jest związany ze skalowaniem produkcji inteligentnej amunicji. VIGO jest jedynym producentem tego typu detektorów na świecie.

Zgodnie z prognozami przychody w 2025 r. powinny wynieść kilkanaście milionów PLN (do 3 tys. detektorów), w 2026 r. ok 26 mln PLN (do 6 tys. detektorów), a w latach 2027-2029 ok 59 mln PLN (do 12 tys. detektorów). Potencjalnie, zgodnie z informacjami od klienta, przychody w latach 2027-2029 mogą być nawet dwukrotnie większe (24 tys. detektorów rocznie – 118 mln PLN).

Wraz z potencjalnym ramp-upem produkcji detektorów VIGO spodziewa się umiarkowanego CAPEX w wysokości kilkunastu mln PLN, który spodziewa się częściowo sfinansować z kredytu

Celem Inicjatywy jest rozwój systemów optoelektronicznych dla fotoniki zakresu podczerwieni. Docelowo będą one miały postać hybrydowych fonicznych układów scalonych PICs (ang. Photonic Integrated Circuits). PICs to układy foniczne składające się z wielu komponentów optycznych i elektronicznych o różnych funkcjonalnościach zintegrowanych na wspólnym, najczęściej półprzewodnikowym, podłożu. Pierwszym zadaniem w tym zakresie będzie opracowanie układu PIC'a

pracującego w zakresie długości fal 3-5,5 μm , rozumianego jako monolitycznie zestawione: źródło (lasery), detektor, elementy optyki i elektronika. Potencjalne zastosowania takiego PIC'a to:

- analizy składu chemicznego gazów,
- analiza zanieczyszczeń w cieczach,
- FSO (free space communication),
- medyczne, telemedycyna, związane z detekcją gazu.

W ramach Inicjatywy zostanie zbudowana platforma technologiczna umożliwiająca masowe wytwarzanie zintegrowanych obwodów fotonicznych na zakres średniej podczerwieni, jak również wejście na rynek producentów układów fotoniki scalonej, poprzez przedstawienie grupie kluczowych klientów (aplikacje mobilne, IoT, wearables) demonstratorów technologii, a następnie wytworzenie serii pilotażowych do testów u klienta. Inicjatywa stanowi kontynuację prac programu „systemy optoelektroniczne” – z poprzedniej strategii firmy.

W kwietniu 2021 roku podpisano umowę na realizację projektu pt. „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni”, akronim: MIRPIC, nr umowy: TECHMATSTRATEG- III/0026/2019-00. Wynikiem projektu będzie innowacja produktowa w postaci specjalizowanych układów fotoniki scalonej (ASPIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni, MidIR (3- 5,5 μm). W szczególności zaprojektowane, wytworzone i przetestowane zostaną poszczególne bloki funkcjonalne (building blocks) niezbędne do definiowania układów ASPIC, co pozwoli na zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie parametrów demonstratora układu ASPIC. Demonstrator będzie odzwierciedlał typowe cechy charakterystyczne dla układów fotoniki scalonej, tj. wielokanałowość, integracja na wspólnym podłożu, interfejsy elektroniczne i optyczne oraz packaging. Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu TECHMATSTRATEG. Okres realizacji: 1.04.2021-31.12.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 29 255 381,61zł, z czego dofinansowanie to: 26 564 942,41 zł.

W październiku 2023 wraz z partnerami z Politechniki Warszawskiej i Europejskiego Regionalnego Centrum Ekohydrologii PAN zainicjowano projekt FOSMO „Opracowanie innowacyjnego fotonicznego systemu monitoringu zasobów wodnych”. Celem projektu jest opracowanie systemu monitorowania zasobów wodnych implementującego nowo opracowane bezodczynnikiowe metody fotoniczne. W pierwszej fazie opracowane i przetestowane zostaną laboratoryjne metody pomiarowe, a następnie implementujące je układy miniaturowych czujników. W miarę postępu projektu będą opracowywane elementy akcesoryjne które po integracji z czujnikami stworzą multiparametryczne sondy, autonomiczne w zakresie zasilania i komunikacji. Równolegle prowadzone będą procedury walidacyjne, które pozwolą na potwierdzenie poprawności działania zaprojektowanych czujników i sond. VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu FOSMO będzie zaangażowany w realizację następujących zadań: opracowanie czujników - układów detekcyjnych, opracowanie autonomicznej sondy pomiarowej oraz demonstracja i testy autonomicznej sondy pomiarowej w warunkach platform badawczych.

VIGO realizuje również projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu HYDROSTRATEG. Okres realizacji 01.10.2023- 31.09.2026. Całkowity koszt realizacji projektu: 23 962 066,25 PLN, w tym wysokość dofinansowania 20 214 504,06 PLN.

W styczniu 2023 roku na podstawie umowy 101092697 rozpoczęto projekt BROMEDIR “ Szerokopasmowe spektrometry podczerwieni oparte na systemach mikroelektromechanicznych: fundament wielofunkcyjnej platformy fotonicznej”. Celem projektu BROMEDIR jest opracowanie i przetestowanie demonstratorów systemu, który będzie w stanie zaspokoić rosnące rynkowe zapotrzebowanie na zminiaturyzowane czujniki, analizujące wiele parametrów chemicznych w tym samym czasie. Od wielu lat jednoczesny pomiar wielu substancji możliwy jest dzięki użyciu metody Spektroskopii. W projekcie BROMEDIR opracowana zostanie nowa generacja miniaturowych spektrometrów, które następnie zostaną przetestowane w następujących 3 obszarach zastosowań: rolnictwie, monitoringu jakości łańcucha dostaw wodoru i kontroli jakości paliwa. Głównymi zadaniami VIGO w projekcie są: opracowanie nowoczesnego niechłodzonego detektora fotonicznego na średnią podczerwień; udział w integracji i testach ultrakompaktowego spektrofotometru FTIR; udział w walidacji spektrofotometru FTIR w odpowiednich środowiskach (testy środowiskowe); udział w ocenie wydajności i opracowaniu rekomendacji. Okres realizacji: 1.01.2023-30.06.2026. Całkowite koszty projektu to: 4 999 821,25 EUR, poziom dofinansowania UE wynosi 100%. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

W czerwcu 2023 VIGO otrzymało informację z Komisji Europejskiej o zatwierdzeniu pomocy publicznej w wysokości do 102,9 mln EUR w ramach europejskiego mechanizmu IPCEI ME/CT na realizację projektu HyperPIC. Celem projektu jest opracowanie i wdrożenie technologii zintegrowanych fotonicznych układów scalonych przeznaczonych do detekcji w zakresie średniej podczerwieni, budowa kompletnej linii produkcyjnej fotonicznych układów scalonych w zakresie średniej podczerwieni oraz utworzenie kompletnego łańcucha dostaw dla tych układów.

Projekt wymaga opracowania nowych technologii, poniesienia istotnych nakładów inwestycyjnych i operacyjnych, a także nakładów na komercjalizację nowych produktów na dynamicznym rynku. Łączna wartość kosztów kwalifikowanych w projekcie wynosi 878 606 239,96 PLN, a maksymalna wysokość pomocy publicznej wynosi 453 694 142,06 PLN, co odpowiada wysokości tzw. luki finansowej w projekcie. Kosztami kwalifikowanymi w projekcie są nakłady na prace badawczo-rozwojowe, nakłady na budowę nowej linii produkcyjnej oraz koszty operacyjne po uruchomieniu nowej linii produkcyjnej.

Realizacja projektu planowana jest w latach 2023-2029 i składa się z dwóch faz:

- fazy R&D (lata 2023-2027). Wartość kosztów kwalifikowanych w fazie R&D wynosi 150 738 267,75 PLN
- fazy FID (First Industrial Deployment), tj. pierwszego przemysłowego wdrożenia (lata 2023-2029), obejmującego inwestycje w nową linię produkcyjną oraz wdrożenie do produkcji nowych produktów, w tym finansowanie części kosztów operacyjnych w trakcie wdrożenia. Wartość kosztów kwalifikowanych w fazie FID wynosi 727 867 972,21 PLN.

Po zakończeniu fazy FID planowane jest rozpoczęcie seryjnej produkcji (po 2029 r.), w ramach której nie jest przewidziane dofinansowania ze środków publicznych dla projektu.

Projektem, którego umowa o dofinansowanie została podpisana w 2025 roku jest projekt o akronimie FSOC pt: „„Układy fotoniki scalonej dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (FSOC).” Całkowita kwota kosztów kwalifikowanych Projektu wynosi 25 000 187,50 zł, zaś wysokość dofinansowania wynosi 21 451 628,08zł, co stanowi 85,81 % całkowitych kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem. Koszty kwalifikowane VIGO wynoszą 12 500 187,50 zł, zaś dofinansowanie dla VIGO wynosi 8 951 628,08 zł.

Czas trwania Projektu i dofinansowania zarazem wynosi 36 miesięcy. Realizacja Projektu rozpocznie się 01.01.2025 r.

Głównym celem Projektu jest opracowanie i wszechstronne zbadanie nowych jakościowo rozwiązań dla systemów komunikacji optycznej w wolnej przestrzeni (ang. free space optical communication, FSOC), bazujących na rozwiązaniach fotoniki scalonej. W ramach realizacji badań przemysłowych i prac rozwojowych zakłada się zaprojektowanie i wytworzenie zintegrowanych, wielokanałowych układów nadawczych i odbiorczych, wyposażonych w układy elektroniki sterującej, układy optyczne do formowania wiązki oraz systemy pozycjonujące. Zakłada się opracowanie demonstratorów technologii – systemów komunikacji w wolnej przestrzeni pracujących w różnych zakresach spektralnych, tj. klasycznym dla telekomunikacji światłowodowej zakresie bliskiej podczerwieni (ang. near-infrared, NIR), odpowiadającym długości fali 1550 nm, oraz w znacznie bardziej atrakcyjnym dla komunikacji w wolnej przestrzeni zakresie średniej podczerwieni (ang. mid-infrared, MIR), obejmującym dwa podpasma – 4-6 μm i 8-12 μm . Zakres projektu obejmuje w szczególności zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie zintegrowanych wielokanałowych układów nadawczych i odbiorczych dla systemu FSOC na zakres NIR oraz MIR. Zaplanowane w projekcie prace pozwolą na opracowanie kompatybilnych z PIC laserów QCL i detektorów o częstotliwościach pracy na poziomie powyżej 2.5 GHz, a także prototypowych układów laserów ICL, dotychczas nieprodukowanych w Polsce.

Projekt realizowany będzie przez konsorcjum naukowo-przemysłowe, którego liderem jest firma VIGO Photonics. Konsorcjantami są Politechnika Warszawska (Instytut Mikroelektroniki i Optoelektroniki oraz Centrum Zaawansowanych Materiałów i Technologii CEZAMAT) oraz Instytut Mikroelektroniki i Fotoniki Sieci Badawczej Łukasiewicz.

Inicjatywa Matryce

Celem inicjatywy (obecnie w pełni finansowanej ze środków prywatnych) jest opracowanie technologii i zbudowanie kompetencji w zakresie wytwarzania detektorów matrycowych zarówno chłodzonych (termowizyjnych) jak i niechłodzonych (SWIR InGaAs), epitaksja, processing dużej gęstości, ROIC, hybrydyzacja, hermetyzacja.

Projekt realizowany w ramach inicjatywy ma na celu opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych detektorów podczerwieni. Początkowo opracowane zostaną matryce chłodzone o parametrach technicznych kompatybilnych z istniejącym na rynku sprzętem, który ma już swoje zastosowanie w przemyśle, umożliwi to płynne przejście od fazy badawczej do produkcyjnej. W kolejnym kroku śledząc światowe trendy prace skupią się nad konkurencyjnymi rozwiązaniami technologicznymi. Wszzechobecność promieniowania podczerwonego znajduje szereg zastosowań jego detekcji. Przemysł opiera rozwiązania w tej dziedzinie na komponentach pozyskiwanych od nielicznych zagranicznych dostawców.

VIGO jest w trakcie zaawansowanych rozmów z pierwszym komercyjnym odbiorcą produkowanych w Ożarowie Mazowieckim matryc podczerwieni.

Inicjatywa Epitaksja MOCVD

Celem Inicjatywy jest rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL) oraz ciągle doskonalenie produkcji heterostruktur epitaksjalnych związków półprzewodnikowych na bazie GaAs i InP metodą MOCVD, prowadzące do opanowania na poziomie beyond state-of-the-art technologii epitaksji struktur: PD, ext InGaAs, PD InGaAs 1.7, QCL, VCSEL, LD, TJSC.

VCSEL powstałe w VIGO zostały wykorzystane w przełomowych badaniach w skali kraju nad zmodyfikowanymi metodami wytwarzania laserów jednomodowych, jako przyrządów dyskretnych i ich matryc. W efekcie realizacji programu, firma VIGO Photonics uruchomi produkcję płytek epitaksjalnych i ich sprzedaż na rynku globalnym, oraz po raz pierwszy w kraju uruchomi proces technologiczny wytwarzania przyrządów VCSEL z własnego materiału i według projektu opracowanego przez konsorcjum.

W obszarze Inicjatywy realizowane są liczne projekty wśród nich projektem o największym budżecie jest: Photogenic „Photonics on Germanium – New Industrial Consortium” (numerumowy : 101069490), w ramach którego opracowywana jest innowacyjna technologia produkcji struktur epitaksjalnych VCSEL na podłożach germanowych. Projekt zakłada iteracyjną

optymalizację wzrostu technikami MBE i MOCVD, zakończoną osiągnięciem wysokiej jakości krystalicznej wytwarzanych struktur, które cechować będą konkurencyjne parametry w stosunku do VCSELs produkowanych na podłożach GaAs,. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie technologii wzrostu struktur VCSEL na podłożach z germanu techniką MOCVD oraz szeroka współpraca w zakresie rozwoju technologii wykonania przyrządów laserujących. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z siedmiu partnerów. Okres realizacji: 1.10.2022-30.09.2025. Całkowite koszty projektu to: 4 788 752,00 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Drugim istotnym jest OPMMEG, „OPTICALLY-PUMPED MAGNETOMETER ARRAYS FOR MAGNETOENCEPHALOGRAPHY” (numer umowy : 101099379), w ramach którego zostanie opracowana matryca OPM (optycznie pompowanych magnetometrów), która będzie przeznaczona do szerokiego zastosowania w Magnetoencefalografii – bezinwazyjnej technice obrazowania służącej do badania m.in. funkcji ludzkiego mózgu. Metoda ta umożliwiającą pomiar aktywności mózgu z dobrą rozdzielnością przestrzenną i czasową. Głównym zadaniem VIGO w projekcie są jest opracowanie, zaprojektowanie i epitaksja heterostruktur VCSEL, processing VCSELi oraz testy optoelektroniczne. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z pięciu partnerów. Okres realizacji: 01.12.2022-30.11.2025. Całkowite koszty projektu to: 2 483 327,50 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Innym projektem dofinansowanym w ramach inicjatywy Epitaksjalnej jest Mini-BOT „MINIATURIZED BOARDMOUNTABLE OPTICAL TRANSCEIVER FOR HIGH DATA RATE MILITARY SATELLITE COMMUNICATIONS” (numer umowy : 101102948) którego głównym celem jest stworzenie układów do komunikacji satelitarnej. Jednym z kluczowych komponentów opracowywanego systemu komunikacji będą VCSEL’e. VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu Mini-BOT będzie zaangażowana w opracowanie konfiguracji i interfejsów modułu do komunikacji oraz produkcję, testy heterostruktur epitaksjalnej do VCSELi, a także opracowanie i montaż całego modułu optoelektronicznego. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z pięciu partnerów. Okres realizacji: 01.12.2022-30.11.2025. Całkowite koszty projektu to: 3 422 099,17 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z przez Komisję Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Obrony.

Ostatnim otrzymanym projektem dofinansowanym jest projekt PIONEAR pt: „Mikrofon foniczny zapewniający jakość dźwięku lepszą niż ludzkie ucho”, realizowany przez międzynarodowe konsorcjum uczelni i firm z Europy. Głównym celem projektu PIONEAR jest stworzenie dowodu słuszności koncepcji nowatorskiego miniaturowego mikrofonu o jakości dźwięku lepszej niż ludzkie ucho. Umożliwi to radykalnie nowe rozwiązanie w zakresie czujników chromometrycznych, które PIONEAR opracuje poprzez integrację technologii elektronicznych, mikromechanicznych i fonicznych.

Aby wdrożyć tę nową technologię wykrywania, PIONEAR skupia unikalne konsorcjum 4 partnerów badawczych i 3 MŚP z całej Europy, z których wszyscy są czołowymi ekspertami w swoich dziedzinach, np. w produkcji specjalnych laserów emitujących powierzchniowo wnęki pionowe (VCSEL), wytwarzaniu miniaturową komorę akustyczną i membranę oraz montaż i pakowanie całego urządzenia z najwyższą precyzją.

Oczekujemy, że PIONEAR będzie miał ogromny wpływ na wiele sektorów: wyposażone w szereg mikrofonów o bardzo niskim poziomie szumów, urządzenia będą mogły słuchać z programowalną kierunkowością i niespotykaną dotąd selektywnością, umożliwiając produktom inteligentnie selektywne, podobne do ludzkiego słyszenie. Zastosowania obejmują elektronikę użytkową i aparaty słuchowe, autonomiczne roboty i pojazdy oraz monitorowanie środowiska. Co więcej, podstawowa koncepcja czujnika nie ogranicza się do mikrofonów. Oczekujemy, że zaoferuje podobną poprawę wydajności w szerokim zakresie kategorii czujników, np. czujników ciśnienia i ultradźwiękowych, czujników biochemicznych, czujników gazów i aerozoli oraz akcelerometrów.

Zadania badawcze VIGO:

- Projektowanie, wytwarzanie i przetwarzanie VCSEL (VIGO wyprodukuję heterostrukturę)
- Wzrost epitaksjalny struktur VCSEL
- Raport na temat końcowych struktur VCSEL 940nm z wieloma węzłami tunelowymi

Okres realizacji: 01.02.2024-31.01.2028. Całkowite koszty projektu to: 2 482 745,00 EUR (w tym VIGO 449 375,00 EUR), z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe- EIC.

Na obecnym etapie prac rozwojowych Zarząd nie przewiduje zagrożeń dla realizacji żadnego projektów w ramach tej inicjatywy.

5.4 Czynniki ryzyka i zagrożenia dla funkcjonowania i rozwoju Grupy

Działalność Grupy i jej sytuacja finansowa oraz wyniki działalności podlegały i mogą w przyszłości podlegać negatywnym zmianom w wyniku zaistnienia któregośkolwiek z czynników ryzyka opisanych poniżej. Wystąpienie nawet niektórych z poniższych czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Grupy oraz może skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału. Inne czynniki ryzyka i niepewności niż opisane poniżej, w tym także i te, których Grupa nie jest obecnie świadoma lub które uważa za nieistotne, mogą także

wywrzeć istotny negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową i wyniki działalności oraz mogą skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału.

5.4.1 Czynniki biznesowe i operacyjne

Ryzyko związane z niższym zapotrzebowaniem na produkty od oczekiwanego.

Plany dotyczące rozwoju rynku oparte są na różnego rodzaju raportach i analizach rynkowych, planach klientów oraz partnerów w projektach R&D. Prognozy dotyczące wzrostu rynku niechłodzonych detektorów podczerwieni obarczone są stosunkowo dużą niepewnością. Prognozy przedstawiane przez klientów Grupy mogą nie zostać w pełni zrealizowane, zarówno na skutek niepowodzeń obecnie realizowanych projektów wdrożeniowych, jak i przyjęcia błędnych założeń lub oczekiwań. W konsekwencji zapotrzebowanie na produkty Grupy może być niższe od oczekiwanego.

Rynki, na których obecna jest Grupa, mogą zostać zaburzone na skutek różnego rodzaju czynników makroekonomicznych (wzrost PKB, poziom bezrobocia, popyt, konsumpcja, etc.), które mogą obniżyć popyt na urządzenia technologiczne. Grupa podejmuje działania zaradcze, które polegają na procesie podejmowania decyzji strategicznych i operacyjnych w oparciu o proces planowania uwzględniający aktualne dane o rynku i popycie na produkty Grupy.

Ryzyko to będzie neutralizowane przez VIGO przez własne badania oraz udział w różnych międzynarodowych projektach, także we współpracy z obecnymi klientami Grupy, mającymi na celu opracowanie nowych aplikacji dla detektorów podczerwieni.

Ryzyko związane z utratą dystrybutorów lub odbiorców

Głównymi kanałami sprzedaży jest sprzedaż produktów bezpośrednio do klientów oraz za pośrednictwem dystrybutorów. Zadaniem dystrybutorów jest prowadzenie akcji marketingowych oraz świadczenie podstawowego doradztwa technicznego.

Utrata któregoś z dystrybutorów może utrudnić dostęp do rynku, na którym działał dystrybutor. Z tego względu utrata jednego lub kilku kluczowych dystrybutorów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy oraz osiągnięte wyniki finansowe.

Ponadto istnieje ryzyko utraty kluczowych klientów, do których sprzedaje bezpośrednio produkty. Problemy jakościowe, ekonomiczne lub związane z obsługą klienta może prowadzić do zniechęcenia partnerów do dalszej współpracy. Z tego względu utrata kluczowych klientów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa stale przeszukuje rynki w celu wyłaniania potencjalnych nowych dystrybutorów, monitoruje poziom satysfakcji dotychczasowych klientów oraz w sposób ciągły szuka nowych potencjalnych którzy mogą zastąpić ewentualnych utraconych.

Ryzyko związane z dostawcami

W procesie produkcji detektorów podczerwieni wykorzystywane są trudno dostępne surowce (takie jak: tellurek kadmowo-rtęciowy, arsenek galu oraz indu), z tego względu surowce te mogą zostać dostarczone przez wąską grupę dostawców gwarantujących ich wysoką jakość.

W 2022 r. Grupa odnotowała pogłębiające się problemy z podażą komponentów elektronicznych wykorzystywanych do produkcji modułów detekcyjnych (mikrokontrolery, układy scalone, etc.) związane z ogólnoswiatową sytuacją gospodarczą. Czasy dostaw tych komponentów znacząco się wydłużyły, a ceny dostępnych komponentów znacząco wzrosły. Problemy te dotyczą całą branżę elektroniczną na świecie.

W przypadku opóźnień w dostawach lub pogorszeniu jakości surowców, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana lub opóźniona. Koszty komponentów mogą znacząco wzrosnąć w przypadku zakupu z rynku brokerskiego.

W przypadku dłuższej przerwy w dostawach lub niemożności znalezienia alternatywnego dostawcy, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa w sposób ciągły kontroluje rynek dostaw. W celu minimalizacji ryzyka dostępności komponentów elektronicznych Grupa zwiększa zapasy tych komponentów oraz współpracuje ze swoimi klientami, aby wykorzystać ich pozycję na rynku w celu przyspieszenia dostaw.

Ryzyko związane z wojną na Ukrainie

W związku z wojną na terenie Ukrainy Grupa oszacowała jej wpływ na działalność Emitenta oraz jego wyniki finansowe. Grupa zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

W związku z wprowadzonymi sankcjami Grupa odnotowała dodatkowe ryzyka związane z dostawami komponentów produkowanych na terenie Federacji Rosyjskiej. W przypadku wprowadzenia dodatkowych ograniczeń mogą się pojawić problemy z terminowością dostaw lub ograniczeniem możliwości zakupu tych komponentów. Wartość komponentów sprowadzonych w 2021 r. z Rosji wyniosła 7,3 mln zł. Grupa podjęła działania mające na celu znalezienie alternatywnych dostawców, jak również współpracuje z dostawcami nad zmianą lokalizacji produkcji komponentów. Kwalifikacja nowych dostawców przebiega zgodnie z planem. Grupa zakończyła pozytywnie kwalifikację nowego dostawcy. Dodatkowo dotychczasowy dostawca relokował swoją produkcję poza teren Rosji. Grupa nie widzi na obecnym etapie znaczących problemów z dostępnością komponentów, które były dotychczas kupowane z rynku rosyjskiego. Niemniej ze względu na zaburzenia w światowych łańcuchach dostaw na rynku komponentów elektronicznych ryzyka tego nie da się zupełnie wykluczyć.

Ryzyko związane z konkurencją

Wysokie bariery technologiczne oraz duża kapitałochłonność wykorzystywanych technologii sprawiają, że rynek detektorów promieniowania jest rynkiem silnie skoncentrowanym. Na rynku tym można wyróżnić zaledwie kilka podmiotów, stanowiących bezpośrednią konkurencję dla Grupy. Istnieje ryzyko, że w przypadku pojawienia się konkurencji, Grupa może stracić część rynku i klientów z którymi obecnie współpracuje. Ponadto pojawienie się nowych konkurentów może doprowadzić do upowszechnienia się technologii stosowanych w produkcji detektorów podczerwieni, to z kolei może spowodować obniżenie barier wejścia na ten rynek. Ryzyko będzie rosło w miarę rozwoju rynku.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

Ryzyko jest neutralizowane przez Grupę poprzez stały rozwój technologii, zapewniający przewagę technologiczną nad konkurentami, jak również poprzez planowane inwestycje, które pozwolą na obniżenie ceny oferowanych produktów. Ponadto Grupa w sposób ciągły monitoruje rynek w celu jak najwcześniejszego przygotowania się na pojawienie się nowej konkurencji.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Ze względu na wysokie zaawansowanie technologiczne produktów Grupy, do ich wytworzenia wymagana jest kadra posiadająca wysokie kwalifikacje oraz długoletnie doświadczenie. Kompetencje, wiedza i doświadczenie pracowników są jedną z najważniejszych przewag konkurencyjnych VIGO, z tego względu odejście któregoś z kluczowych pracowników, może powodować trudności w procesie produkcyjnym, opóźnienia w dostawach oraz pogorszenie jakości produktów a tym samym negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

Grupa, w celu minimalizacji powyższego ryzyka stosuje atrakcyjny system premiowy dla pracowników oraz zapewnia możliwość dalszego rozwoju i pracy przy unikalnych zagadnieniach technicznych. W sposób ciągły prowadzona jest ocena pracowników, ich kompetencji oraz realizowany w sposób planowy rozwój pracowników, a także dokonywana jest selekcja osób awansowanych na stanowiska menedżerskie.

Grupa od kilku lat przygotowuje się na zmianę generacyjną w firmie. Starsi pracownicy stopniowo są zastępowani przez młodszych pracowników. Ich szkolenie prowadzone jest wspólnie z uczelniami technicznymi na świecie. Proces zmiany pokoleniowej odbywa się na bieżąco bez zaburzeń w ciągłości funkcjonowania firmy.

5.4.2 Ryzyka technologiczne

Ryzyko związane z pracami badawczo - rozwojowymi

Ciągły postęp technologiczny oraz rozwijające się metody wytwarzania detektorów podczerwieni wymuszają bezustanne prowadzenie prac badawczo-rozwojowych. Zaawansowane badania nad rozwojem technologii produkcji detektorów pozwalają polepszać parametry wytwarzanych produktów.

Grupa posiada własne laboratorium badawczo-produkcyjne, w którym prowadzi prace rozwojowe i badania naukowe nad udoskonalaniem detektorów podczerwieni oraz projektuje i wytwarza detektory.

W związku z istnieniem prawdopodobieństwa uzyskania mniej satysfakcjonującego niż zakładany, rezultatu końcowego prowadzonych badań i prac rozwojowych, przewidziane korzyści ekonomiczne mogą po zakończeniu prac odbiegać od tych założonych w planie. W przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań i prac rozwojowych, Grupa może utracić zainwestowane środki oraz swoją pozycję konkurencyjną.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

Dotychczasowe rezultaty prac badawczo-rozwojowych potwierdzają skuteczność Grupy w doskonaleniu i opracowywaniu nowych technologii produkcji detektorów podczerwieni. Mimo powyższego, istnieje prawdopodobieństwo, że obecne oraz przyszłe prace badawczo-rozwojowe nie będą przynosiły tak satysfakcjonujących rezultatów, jak zaplanowano, które byłyby zgodne z oczekiwaniami oraz dotychczasowym doświadczeniem.

Ryzyko związane z pojawieniem się alternatywnych technologii

Grupa wytwarza detektory w oparciu o technologię MOCVD oraz obecnie prowadzi inwestycję w celu rozpoczęcia produkcji detektorów w oparciu o technologię MBE. Technologie MOCVD oraz MBE znajdują się na wczesnym etapie rozwoju, a w ocenie Zarządu prowadzone aktualnie prace badawczo-rozwojowe pozwolą znacząco polepszyć parametry detektorów podczerwieni produkowanych z wykorzystaniem tych technologii.

Mimo wszystko, istnieje jednak ryzyko pojawienia się nowej alternatywnej technologii do stosowanych przez VIGO, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

Ryzyko będzie neutralizowane przez Grupę poprzez rozwój własnych produktów oraz technologii ich wytwarzania, a także stopniowe zwiększanie automatyzacji produkcji, co również powinno przełożyć się na niższe ceny oferowanych produktów.

Ryzyko awarii lub zniszczenia aparatury

Grupa do badań oraz wytwarzania detektorów wykorzystuje laboratorium wyposażone w nowoczesny i unikalny sprzęt. Wykorzystywana aparatura została indywidualnie dostosowana do potrzeb Grupy i nie jest możliwe jej zakupienie na rynku.

Ze względu na powyższe, w przypadku awarii lub zniszczenia aparatury, jej odtworzenie jest niemożliwe w krótkim okresie. Wystąpienie powyższego ryzyka może skutkować przerwaniem produkcji lub opóźnieniem realizacji zamówień, a tym samym może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

W celu minimalizowania skutków wystąpienia ryzyka Grupa gromadzi części zapasowe do aparatury oraz zapasy półproduktów zabezpieczających ewentualne przerwy w dostawach na czas likwidacji awarii kluczowej aparatury. Grupa ogranicza możliwość opóźnień poprzez zawieranie odpowiednich umów z dostawcami oraz monitorowanie jakości dostaw i usług. Grupa określa wymagane stany magazynowe poszczególnych komponentów oraz planuje produkcję z uwzględnieniem ww. ryzyka. Grupa angażuje wyłącznie sprawdzonych przewoźników i przenosi ryzyko transportu na klientów (podstawowe warunki dostawy na zasadzie EXW) lub ubezpiecza się od szkód w transporcie.

5.4.3 Ryzyka finansowe

Ryzyko utraty dofinansowania UE na realizację planowanych inwestycji.

Realizacja inwestycji oraz projektów badawczo-rozwojowych z udziałem dotacji UE oznacza szereg dodatkowych obowiązków dla Grupy, zwłaszcza w zakresie udzielania zamówień i wyboru dostawców i wykonawców. Niespełnienie rygorystycznych wymogów może oznaczać utratę części lub całości dofinansowania. Utrata dofinansowań oznaczałaby konieczność zwrotu otrzymanych dotacji oraz konieczność poniesienia wydatków z własnych środków.

Grupa ma duże doświadczenie i jest bardzo skuteczna w samodzielnym pozyskiwaniu dotacji UE, a kadra zarządzająca Grupy ma doświadczenie w realizacji projektów UE. Technologie wdrażane przez Grupę są innowacyjne w skali globalnej (co oznacza maksymalną punktację w trakcie oceny wniosków), co jest potwierdzone opiniami niezależnych polskich naukowców.

Pozostałe ryzyka finansowe

Pozostałe ryzyka finansowe oraz cele i zasady zarządzania ryzykiem zostały opisane w pkt 2.13 Raportu.

5.4.4 Ryzyka prawne

Ryzyko ograniczenia możliwości sprzedawania detektorów opartych o tellurek kadmowo-rtęciowy (HgCdTe)

Zgodnie z dyrektywą 2011/65/EU z 8 czerwca 2011 r. dotyczącą ograniczenia stosowania niektórych niebezpiecznych substancji w sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („Dyrektywa ROHS”) niektóre substancje chemiczne muszą zostać wycofane ze sprzętu elektrycznego i elektronicznego wprowadzanego na rynek UE. Wśród substancji niebezpiecznych zidentyfikowanych przez Dyrektywę ROHS znajduje się m.in. rtęć oraz kadm, wchodzące w skład tellurku kadmowo-rtęciowego (HgCdTe), stanowiącego podstawowy materiał półprzewodnikowy do produkcji niechłodzonych detektorów średniej podczerwieni.

Zgodnie z Załącznikiem IV do Dyrektywy ROHS rtęć oraz kadm w detektorach podczerwieni są wyłączone z ograniczeń Dyrektywy do czasu upływu odpowiednich okresów przejściowych:

- Do 21 lipca 2021 r. w przypadku urządzeń medycznych,
- Do 21 lipca 2023 r. w przypadku urządzeń medycznych do diagnostyki in vitro,
- Do 21 lipca 2024 r. w przypadku urządzeń kontrolno-pomiarowych do zastosowań przemysłowych.

Dyrektywa nie obejmuje zastosowań wojskowych oraz kosmicznych.

Dyrektywa przewiduje możliwość wystąpienia z wnioskiem do Komisji Europejskiej o wydłużenie ww. terminów w przypadku, gdy postęp techniczny nie pozwoli na znalezienie wiarygodnych zamienników ww. substancji. W 2020 r. Grupa wystąpiła do KE z wnioskiem o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń medycznych, a w 2023 o wydłużenie okresu przejściowego

dla urządzeń kontrolnych i pomiarowych. W 2022 r. konsultant pracujący na rzecz KE rekomendował wydłużenie okresu przejściowego do roku 2028.

W celu minimalizacji ryzyka ograniczenia rynku dla detektorów HgCdTe Grupa prowadzi obecnie szeroko zakrojony program rozwoju materiałów III-V, które nie podlegają ograniczeniom Dyrektywy ROHS. W przypadku, gdyby do czasu upływu okresów przejściowych nie udało się opracować materiałów gwarantujących parametry zbliżone do HgCdTe Grupa będzie aplikowała do KE o wydłużenie ww. terminów. Należy podkreślić, że obecnie komercyjnie dostępne detektory z materiałów III-V (w tym detektory sprzedawane przez firmy konkurencyjne do Grupy) są kilkukrotnie gorsze od detektorów z HgCdTe.

5.5 Kapitał ludzki

Kapitał ludzki to bezwzględnie jeden z najważniejszych zasobów VIGO Photonics S.A., który umożliwia Spółce realizację ambitnych założeń dot. rozwoju technologii i rozwiązań dla klientów, a także realizację celów biznesowych.

W 2024 r. ogólny poziom zatrudnienia w ujęciu rocznym wzrósł, ze względu na potrzeby związane z planami dot. realizacji projektu rozwoju technologii zintegrowanych układów scalonych, a także w związku z koniecznością uzupełnienia zasobów w kluczowych dla VIGO i obszarach jak Dział R&D oraz w obszarach istotnych z punktu widzenia wsparcia biznesu jak Zakupy i Logistyka, HR i inne.

Dodatkowe zatrudnienia były też niezbędne do uzupełnienia kompetencji w związku z odejściem pracowników w roku 2023 i na przełomie 2023/2024. Warto dodać, że w roku 2024 udało się jednocześnie wyhamować trend odejść pracowników, co widać we wskaźniku rotacji. Na koniec roku 2024 rotacja w ujęciu 12-miesięcznym wyniosła 8,7%, co jest wynikiem pozytywnym względem 23,8% w grudniu 2023. To świadczy o wzroście skuteczności procesów dot. zarządzania kapitałem ludzkim w Spółce.

W kontynuacji działań zapoczątkowanych w roku 2023, w roku 2024 także dostosowaliśmy poziomy wynagrodzeń w odpowiedzi na rynkowy wzrost płac, a także wdrożyliśmy wiele inicjatyw mających na celu wzrost zaangażowania pracowników w realizację celów oraz ich identyfikację z VIGO.

Jako przykład tych działań warto podać kontynuację zapoczątkowanego w roku 2023 procesu redukcji stanowisk managerskich, a także wdrożenie systemu zarządzania w oparciu o cele i wskaźniki rezultatów opracowywane oddolnie przez managerów we współpracy z pracownikami w odpowiedzi na cele strategiczne Zarządu. Ma to na celu zwiększenie samodzielności i efektywności pracowników, a także rozwój odpowiedzialności za osiągnięte rezultaty.

Ilość kobiet/mężczyzn	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Kobieta	78	67
Mężczyzna	162	140
inna	b.d.	b.d.
Razem	240	207

Rodzaj umowy	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Umowa na czas określony	59	54
Umowa na czas nieokreślony	181	155
Razem	240	209

Stanowiska menedżerskie/pozostałe	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Zarząd	3	0
Menedżerowie	30	29
Pozostali	207	180
Razem	240	209

Stanowiska specjalistyczne	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Dział Badań i Rozwoju	61	61
Dział Sprzedaży	25	16
Dział Produkcji (Epitaksja)	8	7
Dział Produkcji	61	68

Działy Wsparcia	85	57
Razem	234	209

5.6 Przeciętne w roku obrotowym zatrudnienie, z podziałem na Grupy zawodowe w etatach

Wyszczególnienie (średnio w etatach)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Zarząd	2,08	1,50
Administracja	20,26	34,70
Dział Sprzedaży	22,90	19,27
Dział Zakupów i Logistyki	9,14	10,75
Zespół IT	9,42	5,58
Dział Produkcji	63,03	69,01
Dział Produkcji Epitaksja	7,44	6,33
Dział Badań i Rozwoju	41,99	55,11
Dział Rozwoju Technologii Matrycowych	9,08	7,78
Dział Inżynierii Produkcji	18,42	5,08
Razem	203.76	215,11

Wyszczególnienie (w osobach)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Liczba pracowników przyjętych	49	47
Liczba pracowników zwolnionych	19	49
Razem	30	-2

5.7 Ochrona środowiska i BHP

Zasady polityki środowiskowej VIGO Photonics S.A. obejmują w szczególności prowadzenie działalności zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami ochrony środowiska oraz dopuszczonymi warunkami korzystania z jego zasobów, z uwzględnieniem wymagań zrównoważonego rozwoju poprzez równoważenie względów ekonomicznych i ekologicznych.

Zgodnie z powyższym zidentyfikowane w Spółce główne cele środowiskowe obejmują racjonalne gospodarowanie surowcami, materiałami i energią oraz przeciwdziałanie zanieczyszczeniom. Zapobieganie negatywnemu oddziaływaniu na środowisko realizowane jest poprzez wdrażane technologiczno-technicznych oraz organizacyjno-proceduralnych środków zapobiegawczych. Realizowane działania poddawane są okresowej kontroli i ocenie w celu potwierdzenia przestrzegania odpowiednich przepisów i norm prawnych oraz regulacji branżowych.

Grupa realizuje projekty zrównoważonego rozwoju polegające na ograniczeniu zużycia mediów. Wdrożone działania obejmują w szczególności ograniczenie zużycia energii, zmniejszenie zużycia wody i ilości wytwarzanych ścieków przemysłowych, zapobieganie i ograniczenie ilości wytwarzanych odpadów przemysłowych, redukcję emisji gazów i pyłów do powietrza ze źródeł energetycznych i technologicznych oraz racjonalną gospodarkę surowcowo-materiałową, w tym substancjami i mieszaninami chemicznymi.

W celu zapewnienia zgodności działalności z przepisami i wymaganiami środowiskowymi Grupa współpracuje z partnerami biznesowymi, zewnętrznymi specjalistami i organizacjami branżowymi. Zarząd zapewnia środki, szkolenia, wyposażenie i inne wsparcie w celu umożliwienia realizacji polityki środowiskowej przez pracowników na wszystkich szczeblach organizacji VIGO adekwatnie do powierzonych zadań i odpowiedzialności.

Zużycie w 2024	Q1	Q2	Q3	Q4	Razem
woda [m3]:	1 138	770	819	1 028	3755
energia cieplna [GJ]	1 057	666	653	968	3 343
energia elektryczna [MWh]	883	827	828	875	3 412

Zużycie w 2023	Q1	Q2	Q3	Q4	Razem
woda [m3]:	1 264	918	658	951	3 791
energia ciepła [GJ]	1 085	565	643	1 059	3 352
energia elektryczna [MWh]	819	737	790	835	3 181

5.7.1 Woda

Woda jest bardzo istotna w procesie produkcyjnym Vigo Photonics. Zużycie wody do produkcji jest codziennie monitorowane. W przypadku ponadnormatywnych przekroczeń administrator budynku otrzymuje powiadomienie z systemu BMS. Całkowite zużycie wody na potrzeby sanitarno-bytowe oraz technologiczne w 2024 roku wyniosło 3 755 m3.

Wraz ze wzrostem konsumpcji instalowane są systemy do ponownego użycia wody w najbardziej wodochłonnym gnieździe produkcyjnym. Dzięki wdrożeniu nowych projektów do ponownego wykorzystania wody szacuje się, że w przyszłości zużycie będzie niższe w stosunku do obecnego.

Działalność VIGO nie wpływa na stan wód powierzchniowych i podziemnych. Woda dla potrzeb wszystkich budynków pobierana jest z gminnej sieci wodociągowej.

Grupa podejmuje działania mające na celu ograniczenie zużycia wody, takie jak dbałość o stan infrastruktury wodno-kanalizacyjnej czy niezwłoczne eliminowanie usterek i przecieków.

5.7.2 Energia

Energia zużywana podczas produkcji to przede wszystkim energia elektryczna. Zasilają ją tak urządzenia produkcyjne jak i systemem infrastruktury budynków firmy. W 2024 odnotowaliśmy wzrost zużycia energii elektrycznej co się jednoznacznie przekłada na większy wolumen produktu gotowego.

Firma nie wykorzystuje do ogrzewania żadnych paliw kopalnych. Nie posiada własnych pieców grzewczych. Jeden z budynków firmy jest ogrzewany miejskiej sieci CO. Pozostałe dwa ogrzewane są przy pomocy pomp ciepła ze źródła gruntowego. Składa się na nie 60 odwiertów głębinowych po około 100 mb każdy.

Energia Ciepła z sieci miejskiej wykorzystywana jest w utrzymaniu warunków w pomieszczeniach produkcyjnych przez cały rok. Energia ciepła z sieci miejskiej wykorzystywana jest również do ogrzewania jednego z budynków należącego do VIGO. Ogrzewanie jest dostępne w miesiącach chłodnych. Po wzroście temperatury na zewnątrz system grzania jest wyłączany.

5.7.3 Energia Ciepła

Energia Ciepła z sieci miejskiej wykorzystywana jest w utrzymaniu warunków w pomieszczeniach produkcyjnych przez cały rok. Energia ciepła z sieci miejskiej wykorzystywana jest również do ogrzewania jednego z budynków należącego do Grupy. Ogrzewanie jest dostępne w miesiącach chłodnych. Po wzroście temperatury na zewnątrz system grzania jest wyłączany.

5.7.4 Energia Elektryczna

Grupa wykorzystuje energię elektryczną dostarczaną pięcioma liniami niskiego napięcia z dzierżawionej stacji SN. Energia dostarczana do firmy zasilają zarówno park maszynowy produkcji jak i urządzenia wyposażenia budynków. Sukcesywnie wymienia źródła oświetlenia na wersje LED o dużo mniejszym zużyciu energii. Modernizowany jest również park maszynowy.

5.7.5 Ścieki

Grupa posiada pozwolenie wodnoprawne na wprowadzanie mieszaniny ścieków socjalno-bytowych i przemysłowych do kanalizacji miejskiej. Zobowiązania pozwolenia są stale monitorowane. W tym celu raz na kwartał przeprowadzane są analizy fizyko-chemiczne jakości ścieków. Dotychczas nie odnotowano przekroczeń.

Wody opadowe i roztopowe, po podczyszczeniu w separatorze substancji ropopochodnych, odprowadzane są z terenu Grupy do zbiornika podziemnego o pojemności 200 m³, a następnie do miejskiej kanalizacji deszczowej. Rozwiązanie to zapobiega infiltracji zanieczyszczeń do gruntu.

5.7.6 Odpady

Grupa generuje odpady komunalne, odpady niebezpieczne, które powstają w związku z eksploatacją instalacji oraz poza instalacją oraz inne związane z działalnością. W 2022 roku wytworzono 4 419 kg odpadów niebezpiecznych powstałych w

związku z eksploatacją instalacji i odnotowano wzrost w stosunku do roku poprzedniego. Grupa prowadzi selektywną zbiórkę odpadów opakowaniowych z papieru i tektury, szkła oraz tworzyw sztucznych.

Wszystkie odpady przekazywane są uprawnionym odbiorcom w celu odzysku lub unieszkodliwienia. Odbiorcami odpadów są wyłącznie podmioty posiadające wymagane uprawnienia w zakresie gospodarki odpadami. Odpady są wywożone środkami transportu firm uprawnionych do ich odbioru i transportu.

Dla odpadów, dla których jest to wymagane, prowadzona jest ewidencja zgodnie z wymaganiami Ustawy o odpadach.

Grupa w lipcu 2023 roku uzyskała pozytywną decyzję na wytwarzanie opadów niebezpiecznych w instalacji na czas określony do lipca 2032.

5.7.7 Emisja do powietrza

Grupa w wyniku działania procesów technologicznych emituje do powietrza substancje gazowe i pyłowe. Dla większości emitowanych zanieczyszczeń brak jest standardów jakości powietrza lub wartości odniesienia.

Grupa w lipcu 2022 roku uzyskała pozytywną decyzję na wytwarzanie gazów i pyłów do powietrza na czas określony do czerwca 2032.

5.7.8 Hałas

Działalność Grupy nie generuje hałasu powyżej wartości dopuszczalnych określonych w Rozporządzeniu Ministra Środowiska z dnia 14 czerwca 2007 r. w sprawie dopuszczalnych poziomów hałasu w środowisku (Dz.U.2014, poz. 112).

5.7.9 Różnorodność biologiczna

Zgodnie z miejscowym planem zagospodarowania przestrzennego Grupa zlokalizowana jest na terenie obiektów produkcyjnych i magazynów – Tarnobrzskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN. Są to tereny zurbanizowane, nie objęte żadną formą ochrony przyrody ani nie graniczące z terenami chronionymi. W związku z tym działalność Grupy nie wpływa na spadek różnorodności biologicznej sąsiadujących terenów.

5.7.10 Bezpieczeństwo i higiena pracy (bhp)

Firma zgodna jest z przepisami polskim w zakresie bezpieczeństwa i higieny pracy. Bezpieczeństwo pracowników jest jednym z filarów firmy. Dbając o bezpieczeństwo pracowników, dbamy o stabilny rozwój firmy. Świadczy o tym fakt, że od ponad 25 lat w firmie nie było wypadków z udziałem pracowników. Teren firmy, pomieszczenia przeznaczone do pracy oraz stanowiska pracy spełniają wymagania przepisów prawa polskiego. Pracownicy mają zapewnione odpowiednie środki ochrony osobistej, a w pomieszczeniach stosowane są zabezpieczenia techniczne ochrony zbiorowej. W firmie przeprowadzane są cykliczne audyty w zakresie bezpieczeństwa pracy i ochrony pożarowej.

Firma oprócz podstawowych szkoleń wymaganych przepisami prawa kieruje pracowników na dodatkowe kursy i szkolenia zakończone certyfikatami lub wydaniem stosownych uprawnień. Świadomość pracowników dotycząca potencjalnego ryzyka pozwala zminimalizować w znacznym stopniu zagrożenia. Szkolenia oraz dzielenie się z pracownikami informacją o potencjalnych niebezpiecznych sytuacjach wzmacnia poczucie bezpieczeństwa.

5.8 Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego

Od dnia dopuszczenia akcji Grupy do obrotu na rynku regulowanym tj. od dnia 21 listopada 2014 roku, Zarząd Grupy VIGO Photonics S.A., doceniając rangę zasad ładu korporacyjnego dla zapewnienia przejrzystości stosunków wewnętrznych oraz relacji Grupy z jej otoczeniem zewnętrznym, a w szczególności z obecnymi i przyszłymi akcjonariuszami, wykonując obowiązek nałożony przez §29 pkt 3 Regulaminu Giełdy stosuje zasady ładu korporacyjnego określone przez Giełdę Papierów Wartościowych S.A. przyjęte uchwałą Nr 13/1834/2021 z dnia 29 marca 2021 r. przez Radę Giełdy – „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW 2021” (Dobre Praktyki 2021, DPSN2021). Jednolite teksty ww. dokumentów dostępne są publicznie pod adresem: www.corp-gov.gpw.pl w zakładce 'Regulacje'.

Grupa opublikowała spis stosowanych Dobrych Praktyk 30 lipca 2021 roku, który jest dostępny na stronie internetowej Grupy. Z opublikowanej listy dobrych praktyk Grupa nie stosuje następujących zasad:

POLITYKA INFORMACYJNA I KOMUNIKACJA Z INWESTORAMI

1.3. W swojej strategii biznesowej Grupa uwzględnia również tematykę ESG, w szczególności obejmującą:

1.3.1. zagadnienia środowiskowe, zawierające mierniki i ryzyka związane ze zmianami klimatu i zagadnienia zrównoważonego rozwoju;

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Obowiązująca strategia Grupy nie uwzględnia tematyki ESG. Równocześnie intencją zarządu Grupy jest uwzględnienie zagadnień z obszaru ESG, w tym zagadnień środowiskowych, przy okazji prac nad uszczegółowieniem obecnej strategii Grupy.

1.3.2. sprawy społeczne i pracownicze, dotyczące m.in. podejmowanych i planowanych działań mających na celu zapewnienie równouprawnienia płci, należytych warunków pracy, poszanowania praw pracowników, dialogu ze społecznościami lokalnymi, relacji z klientami.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Obowiązująca strategia Grupy nie uwzględnia tematyki ESG. Grupa w swojej działalności kładzie duży nacisk na kwestie pracownicze, poszanowania ich praw, dbałość o warunki pracy, równość szans rozwoju pracowników. Równocześnie intencją zarządu Grupy jest uwzględnienie zagadnień z obszaru ESG przy okazji prac nad uszczegółowieniem obecnej strategii Grupy.

1.4. W celu zapewnienia należytej komunikacji z interesariuszami, w zakresie przyjętej strategii biznesowej Grupa zamieszcza na swojej stronie internetowej informacje na temat założeń posiadanej strategii, mierzalnych celów, w tym zwłaszcza celów długoterminowych, planowanych działań oraz postępów w jej realizacji, określonych za pomocą mierników, finansowych i niefinansowych. Informacje na temat strategii w obszarze ESG powinny m.in.:

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Informacje nt. założeń strategii Grupy są opublikowane na jej stronie internetowej. Grupa planuje publikację na stronie internetowej informacji o postępach realizacji strategii. Powyższa zasada nie jest stosowana, ponieważ obowiązująca strategia Grupy nie uwzględnia tematyki ESG.

1.4.1. objaśniać, w jaki sposób w procesach decyzyjnych w spółce i podmiotach z jej Grupy uwzględniane są kwestie związane ze zmianą klimatu, wskazując na wynikające z tego ryzyka;

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Strategia Grupy nie zawiera odniesień do kwestii zmian klimatu, chociaż Grupa w raportach okresowych publikuje podstawowe wskaźniki dotyczące wpływu działalności Grupy na środowisko naturalne. Intencją zarządu Grupy jest uwzględnienie zagadnień z obszaru ESG przy okazji prac nad uszczegółowieniem obecnej strategii Grupy.

1.4.2. przedstawiać wartość wskaźnika równości wynagrodzeń wypłacanych jej pracownikom, obliczanego jako procentowa różnica pomiędzy średnim miesięcznym wynagrodzeniem (z uwzględnieniem premii, nagród i innych dodatków) kobiet i mężczyzn za ostatni rok, oraz przedstawiać informacje o działaniach podjętych w celu likwidacji ewentualnych nierówności w tym zakresie, wraz z prezentacją ryzyk z tym związanych oraz horyzontem czasowym, w którym planowane jest doprowadzenie do równości.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Dotychczas Grupa w swojej strategii nie uwzględniała obszarów związanych z ESG, w tym związanych z równością wynagrodzeń kobiet i mężczyzn. Grupa zamierza, w perspektywie najbliższych 12 miesięcy, rozpocząć publikację, na stronie www Grupy, wartości wskaźnika równości wynagrodzeń oraz innych informacji wskazanych w treści powyższej zasady.

ZARZĄD I RADA NADZORCZA

2.1. Grupa powinna posiadać politykę różnorodności wobec zarządu oraz rady nadzorczej, przyjętą odpowiednio przez radę nadzorczą lub walne zgromadzenie. Polityka różnorodności określa cele i kryteria różnorodności m.in. w takich obszarach jak płeć, kierunek wykształcenia, specjalistyczna wiedza, wiek oraz doświadczenie zawodowe, a także wskazuje termin i sposób monitorowania realizacji tych celów. W zakresie zróżnicowania pod względem płci warunkiem zapewnienia różnorodności organów Grupy jest udział mniejszości w danym organie na poziomie nie niższym niż 30%.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Grupa nie posiada polityki różnorodności i nie zapewnia 30% zróżnicowania w odniesieniu do kobiet i mężczyzn w zarządzie i radzie nadzorczej. Grupa w swojej działalności kładzie duży nacisk na równe traktowanie niezależnie od płci, światopoglądu czy pochodzenia, a podstawowymi kryteriami przy wyborze kandydatów na poszczególne stanowiska są kompetencje zawodowe oraz doświadczenie adekwatne do bieżących potrzeb Grupy. Obecny skład rady nadzorczej oraz zarządu Grupy jest różnorodny w zakresie wykształcenia, specjalistycznej wiedzy, wieku oraz doświadczenia zawodowego.

2.2. Osoby podejmujące decyzje w sprawie wyboru członków zarządu lub rady nadzorczej Grupy powinny zapewnić wszechstronność tych organów poprzez wybór do ich składu osób zapewniających różnorodność, umożliwiając m.in. osiągnięcie docelowego wskaźnika minimalnego udziału mniejszości określonego na poziomie nie niższym niż 30%, zgodnie z celami określonymi w przyjętej polityce różnorodności, o której mowa w zasadzie 2.1.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Decyzje w sprawie wyboru członków rady nadzorczej podejmuje walne zgromadzenie, a w sprawie wyboru członków zarządu – rada nadzorcza. Głównymi czynnikami brany pod uwagę przez ww. organy przy wyborze członków zarządu i rady

nadzorczej są aktualne potrzeby Grupy oraz jej długoterminowy interes. Obecny skład rady nadzorczej oraz zarządu Grupy jest różnorodny w zakresie wykształcenia, specjalistycznej wiedzy, wieku oraz doświadczenia zawodowego.

2.7. Pełnienie przez członków zarządu Grupy funkcji w organach podmiotów spoza Grupy wymaga zgody rady nadzorczej.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Obecne regulacje wewnętrzne Grupy nie przewidują uzyskania przez członka zarządu zgody rady nadzorczej Grupy na pełnienie funkcji w organach podmiotów niepowiązanych. Intencją Grupy jest wprowadzenie stosownych zapisów do dokumentów korporacyjnych Grupy w perspektywie najbliższych 12 miesięcy.

2.11.6. informację na temat stopnia realizacji polityki różnorodności w odniesieniu do zarządu i rady nadzorczej, w tym realizacji celów, o których mowa w zasadzie 2.1.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Grupa nie posiada polityki różnorodności i nie zapewnia 30% zróżnicowania w odniesieniu do kobiet i mężczyzn w zarządzie i radzie nadzorczej. Grupa w swojej działalności kładzie duży nacisk na równe traktowanie niezależnie od płci, światopoglądu czy pochodzenia, a podstawowymi kryteriami przy wyborze kandydatów na poszczególne stanowiska są kompetencje zawodowe oraz doświadczenie adekwatne do bieżących potrzeb Grupy. Obecny skład rady nadzorczej oraz zarządu Grupy jest różnorodny w zakresie wykształcenia, specjalistycznej wiedzy, wieku oraz doświadczenia zawodowego.

SYSTEMY I FUNKCJE WEWNĘTRZNE

3.6. Kierujący audytem wewnętrznym podlega organizacyjnie prezesowi zarządu, a funkcjonalnie przewodniczącemu komitetu audytu lub przewodniczącemu rady nadzorczej, jeżeli rada pełni funkcję komitetu audytu.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Kierujący audytem wewnętrznym Grupy podlega organizacyjnie członkowi zarządu.

3.7. Zasady 3.4 - 3.6 mają zastosowanie również w przypadku podmiotów z Grupy o istotnym znaczeniu dla jej działalności, jeśli wyznaczono w nich osoby do wykonywania tych zadań.

Nie dotyczy.

Podmioty Grupy nie posiadają wyodrębnionych funkcji audytu wewnętrznego, zarządzania ryzykiem oraz compliance. W miarę rozwoju działalności tych podmiotów stosowane będą zasady analogiczne jak dla Grupy.

WALNE ZGROMADZENIE I RELACJE Z AKCJONARIUSZAMI

4.13. Uchwała o nowej emisji akcji z wyłączeniem prawa poboru, która jednocześnie przyznaje prawo pierwszeństwa objęcia akcji nowej emisji wybranym akcjonariuszom lub innym podmiotom, może być podjęta, jeżeli spełnione są co najmniej poniższe przesłanki:

- a) Grupa ma racjonalną, uzasadnioną gospodarczo potrzebę pilnego pozyskania kapitału lub emisja akcji związana jest z racjonalnymi, uzasadnionymi gospodarczo transakcjami, m.in. takimi jak łączenie się z inną Spółką lub jej przejęciem, lub też akcje mają zostać objęte w ramach przyjętego przez grupę programu motywacyjnego;
- b) osoby, którym przysługiwać będzie prawo pierwszeństwa, zostaną wskazane według obiektywnych kryteriów ogólnych;
- c) cena objęcia akcji będzie pozostawać w racjonalnej relacji do bieżących notowań akcji tej Grupy lub zostanie ustalona w wyniku rynkowego procesu budowania księgi popytu.

W lipcu 2021 r. Grupa zaraportowała odstępstwo od stosowania powyższej zasady.

Niemniej Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Grupy przyjęło 18 października 2021 roku Regulamin programu motywacyjnego Grupy VIGO PHOTONICS S.A. dla kluczowych pracowników i Zarządu, który jest zgodny z powyższą zasadą, a cena objęcia akcji pozostaje w racjonalnej relacji do notowań akcji Grupy z okresu poprzedzającego przyjęcie programu.

WYNAGRODZENIA

6.3. Jeżeli w spółce jednym z programów motywacyjnych jest program opcji menedżerskich, wówczas realizacja programu opcji winna być uzależniona od spełnienia przez uprawnionych, w przeciągu co najmniej 3 lat, z góry wyznaczonych, realnych i odpowiednich dla Grupy celów finansowych i niefinansowych oraz zrównoważonego rozwoju, a ustalona cena nabycia przez uprawnionych akcji lub rozliczenia opcji nie może odbiegać od wartości akcji z okresu uchwalania programu.

W lipcu 2021 r. Grupa zaraportowała odstępstwo od stosowania powyższej zasady.

Niemniej Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Grupy przyjęło 18 października 2021 roku Regulamin programu motywacyjnego Grupy VIGO PHOTONICS S.A. dla kluczowych pracowników i Zarządu, który jest zgodny z powyższą zasadą, a cena objęcia akcji nie odbiega od wartości akcji z okresu sprzed uchwalenia programu.

6.4. Rada nadzorcza realizuje swoje zadania w sposób ciągły, dlatego wynagrodzenie członków rady nie może być uzależnione od liczby odbytych posiedzeń. Wynagrodzenie członków komitetów, w szczególności komitetu audytu, powinno uwzględniać dodatkowe nakłady pracy związane z pracą w tych komitetach.

Grupa nie stosuje powyższej zasady.

Polityka wynagrodzeń Grupy oraz przyjęte uchwały walnego zgromadzenia Grupy nie różnicują wynagrodzenia członków rady nadzorczej pod kątem pracy w komitetach rady nadzorczej, w tym komitetu audytu.

5.8.1 Działalność charytatywna i sponsoringowa

Ze względu na skalę działalności oraz specyfikę rynku i klientów Grupa nie prowadzi intensywnej działalności charytatywnej ani sponsoringowej. Grupa angażuje się wyłącznie w sponsorowanie wydarzeń związanych z działalnością Grupy – tj. wydarzeniami związanymi z branżą fotoniczną, optyczną lub optoelektroniczną.

5.8.2 System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem

Zarząd Grupy jest odpowiedzialny za system kontroli wewnętrznej w Grupie i jego skuteczność funkcjonowania w procesie sporządzania sprawozdań finansowych.

Nadzór merytoryczny nad procesem przygotowania sprawozdań finansowych i raportów okresowych Grupy sprawuje Główna Księgowa. Jednocześnie jest ona odpowiedzialna za organizację prac związanych z przygotowaniem sprawozdań finansowych, na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej.

Służby finansowe mają dostęp do informacji o aktualnej sytuacji firmy na podstawie indywidualnych kodów dostępu do określonych modułów systemu informatycznego i księgowo - finansowego. Dane na potrzeby sprawozdań finansowych oraz same sprawozdania finansowe są przygotowywane przez Dział Księgowości Grupy. Nadzór nad przygotowaniem sprawozdań finansowych sprawuje Dyrektor Finansowy Grupy.

Co miesiąc, po zamknięciu ksiąg, Członkowie Zarządu Grupy otrzymują raporty z informacją zarządczą przedstawiające kluczowe dane finansowe, które następnie są przez nich analizowane.

Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo - finansowego, w którym rejestrowane są transakcje zgodnie z polityką rachunkową Grupy opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Sporządzone sprawozdanie finansowe jest przekazywane Zarządowi do ostatecznej weryfikacji. Roczne i półroczne sprawozdania finansowe podlegają niezależnemu badaniu i przeglądowi przez biegłego rewidenta. Wyniki badania przekazywane są Zarządowi i Radzie Nadzorczej, a sprawozdanie biegłego rewidenta z badania sprawozdania finansowego – także Walnemu Zgromadzeniu.

5.8.3 Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy:

- na dzień bilansowy:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	83 686	9,57%	83 686	9,57%
OFE Allianz Polska	59 806	6,84%	59 806	6,84%
Investors TFI	55 985	6,40%	55 985	6,40%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	502 422	57,43%	502 422	57,43%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

- na dzień publikacji raportu rocznego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	83 686	9,57%	83 686	9,57%
OFE Allianz Polska	59 806	6,84%	59 806	6,84%
Investors TFI	55 985	6,40%	55 985	6,40%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	502 422	57,43%	502 422	57,43%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

Akcje VIGO Photonics S.A. są akcjami zwykłymi na okaziciela. Każda Akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu Grupy. Akcjonariuszom akcji serii A, C, D, F przysługują prawa wynikające z faktu posiadania tych akcji i przewidziane powszechnie obowiązującymi przepisami prawa, w tym prawo do dywidendy, prawo poboru, prawo do udziału w nadwyżkach w przypadku likwidacji Grupy.

Z akcjami Grupy nie są związane żadne szczególne prawa, przywileje ani ograniczenia, które nie byłyby immanentnie związane z istotą praw, przywilejów lub ograniczeń inkorporowanych w zwykłych akcjach na okaziciela. Żadne szczególne uprawnienia, przywileje lub ograniczenia nie są przewidziane Statutem Grupy.

W Statucie przewidziane są uprawnienia osobiste dla akcjonariuszy:

- S Fundusz Inwestycyjny Zamknięty Aktywów Niepublicznych posiada uprawnienie osobiste w postaci prawa do powoływania i odwoływania 1 (jednego) członka Rady Nadzorczej Grupy tak długo, jak posiada w Spółce akcje stanowiące nie mniej niż 14% kapitału zakładowego Grupy. Powołanie i odwołanie danego członka Rady Nadzorczej następuje poprzez złożenie Spółce pisemnego oświadczenia, które będzie skuteczne z chwilą doręczenia go Spółce.
- Józef Piotrowski posiada uprawnienie osobiste w postaci prawa do powoływania i odwoływania 1 (jednego) członka Rady Nadzorczej Grupy tak długo, jak posiada w Spółce akcje stanowiące nie mniej niż 10% kapitału zakładowego Grupy. Niniejsze uprawnienie osobiste przysługujące Józefowi Piotrowskiemu na podstawie Statutu będzie, z mocy Statutu, przysługiwać Adamowi Piotrowskiemu (syn Józefa Piotrowskiego) w przypadku przeniesienia przez Józefa Piotrowskiego na rzecz Adama Piotrowskiego akcji Grupy stanowiących nie mniej niż 10% kapitału zakładowego Grupy. Powołanie i odwołanie danego członka Rady Nadzorczej następuje poprzez złożenie Spółce pisemnego oświadczenia, które będzie skuteczne z chwilą doręczenia go Spółce.

Jeżeli udział odpowiednio S Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego Aktywów Niepublicznych w kapitale zakładowym Grupy będzie mniejszy niż 14% albo udział Józefa Piotrowskiego lub Adama Piotrowskiego w kapitale zakładowym Grupy będzie mniejszy niż 10%, wówczas członkowie Rady Nadzorczej powoływani dotychczas przez uprawnionych osobiście będą powoływani i odwoływani przez Walne Zgromadzenie.

Jeżeli wymienieni powyżej uprawnieni osobiście nie wykonają prawa do powoływania członka Rady Nadzorczej w drodze pisemnego oświadczenia w terminie 30 (trzydziestu) dni od dnia wygaśnięcia mandatu powołanego przez odpowiedniego każdego z nich członka Rady Nadzorczej, danego członka Rady Nadzorczej powołuje Walne Zgromadzenie, przy czym uprawnionym osobiście będzie przysługiwać prawo odwołania tak powołanych członków Rady Nadzorczej w trybie określonym albo zwołania Walnego Zgromadzenia w celu powołania członka Rady Nadzorczej.

Statut Grupy nie przewiduje ograniczeń, co do wykonywania prawa głosu ani też zapisów, zgodnie z którymi przy współpracy Grupy, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi byłyby oddzielne od posiadania papierów wartościowych. Ograniczenia co do wykonywania prawa głosu mogą wynikać w przypadku Grupy jedynie z powszechnie obowiązujących przepisów prawa.

Według wiedzy Zarządu nie zostały uzgodnione, żadne ograniczenia w zakresie przenoszenia prawa własności akcji Grupy.

5.8.4 Zasady powoływania i odwoływania osób nadzorujących i zarządzających oraz ich uprawnień

Rada Nadzorcza składa się od 5 (pięciu) do 7 (siedmiu) członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie na wspólną trzyletnią kadencję. Kadencja członków pierwszej Rady Nadzorczej upływa po okresie 2 (dwóch) pełnych lat obrotowych licząc od daty zarejestrowania Grupy.

Liczbę członków Rady Nadzorczej danej kadencji określa Walne Zgromadzenie, przy czym dotyczy to również wypadku wyboru Rady Nadzorczej w drodze głosowania oddzielnymi grupami w trybie Art. 385 Kodeksu spółek handlowych.

Członkowie Rady Nadzorczej wybierają spośród siebie Przewodniczącą Rady Nadzorczej oraz mogą wybrać spośród siebie Zastępcę Przewodniczącą lub osoby pełniące inne funkcje.

Jeżeli liczba członków Rady Nadzorczej danej kadencji spadnie poniżej 5 (pięciu) członków w wyniku wygaśnięcia mandatów niektórych członków Rady Nadzorczej (z innego powodu niż odwołanie), a uprawnienie do powołania w ich miejsce nowych członków Rady Nadzorczej przysługuje Walnemu Zgromadzeniu, pozostali członkowie Rady Nadzorczej mogą w celu uzupełnienia Rady Nadzorczej do pięcioosobowego składu w drodze kooptacji powołać nowych członków Rady Nadzorczej. Członkowie Rady Nadzorczej dokonują kooptacji w drodze doręczenia Spółce pisemnego oświadczenia wszystkich członków Rady Nadzorczej o powołaniu członka Rady Nadzorczej.

W wypadku wygaśnięcia mandatu członka Rady Nadzorczej posiadającego Statut niezależnego członka komitetu audytu dokooptowany członek Rady Nadzorczej powinien spełniać kryteria niezależności, o których mowa w art. 129 ust. 3 Ustawy o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym z dnia 11 maja 2017, i mieć kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości lub rewizji finansowej.

Członkowie Rady Nadzorczej powołani w drodze kooptacji sprawują swoje czynności do czasu zatwierdzenia ich powołania przez najbliższe Walne Zgromadzenie albo dokonania wyboru następców.

Po dokonaniu kooptacji członków Rady Nadzorczej, Rada Nadzorcza zwoła Walne Zgromadzenie w celu zatwierdzenia członka powołanego w drodze kooptacji albo wyboru jego następcy.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą dokonać kooptacji w przypadku, gdy liczba członków Rady Nadzorczej wynosi co najmniej dwóch.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Grupy we wszystkich dziedzinach jej działalności.

Do obowiązków Rady Nadzorczej należy w szczególności:

1. Badanie i opiniowanie sprawozdania finansowego i sprawozdania Zarządu z działalności Grupy w zakresie ich zgodności z księgami i dokumentami oraz ze stanem faktycznym;
2. składanie Walnemu Zgromadzeniu corocznego pisemnego sprawozdania z czynności określonych w pkt 1) wraz ze zwięzłą oceną działalności Grupy z uwzględnieniem oceny systemu kontroli wewnętrznej i systemu zarządzania ryzykiem istotnym dla Grupy;
3. rozpatrywanie wniosków Zarządu co do podziału zysków i strat;
4. wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badania i przegląd sprawozdań finansowych Grupy, jak również zatwierdzanie warunków umowy z biegłym rewidentem oraz zatwierdzanie rozwiązania przez Grupę takiej umowy;
5. powoływanie i odwoływanie członków Zarządu oraz ustalanie warunków ich wynagrodzenia i zatrudnienia;
6. rozpatrywanie i opiniowanie spraw mających być przedmiotem uchwał Walnego Zgromadzenia;
7. wyrażanie zgody na nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości;
8. wyrażenie zgody na dokonywanie przez Grupę, nieprzewidzianych w zatwierdzonym przez Radę Nadzorczą budżecie, wszelkich czynności rozporządzających prawem (w szczególności w postaci zbycia, obciążenia ograniczonym prawem rzeczowym lub innym prawem na rzecz osoby trzeciej, uczynienie przedmiotem darowizny, lub dokonanie czynności prawnych skutkujących wygaśnięciem prawa) oraz czynności zobowiązujących o wartości przekraczającej jednostkowo 6.000.000,00 (sześć milionów) złotych. Obowiązek uzyskania zgody dotyczy również zaciągania zobowiązania z jednym podmiotem dotyczącego świadczeń powtarzających się lub o charakterze ciągłym, jeśli suma wartości świadczeń z nich wynikających przekracza 6.000.000,00 (sześć milionów) złotych w okresie roku obrotowego;
9. zatwierdzanie rocznych budżetów Grupy i wszelkich zmian do tych dokumentów;
10. wyrażanie zgody na zawarcie przez Grupę z podmiotem powiązanym istotnej umowy, tj. umowy, której wartość przedmiotu wynosi nie mniej niż 2.000.000,00 zł (dwa miliony złotych). Powyższemu obowiązkowi nie podlegają transakcje typowe, zawierane na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez Grupę z podmiotem zależnym, w którym Grupa posiada większościowy udział kapitałowy, jak również czynności przewidziane w budżecie Grupy zatwierdzonym przez Radę Nadzorczą;
11. powoływanie komitetów;
12. rozpatrywanie innych spraw powierzonych do kompetencji Rady Nadzorczej na mocy uchwały Walnego Zgromadzenia, przepisów prawa lub Statutu, bądź wniesionych przez Zarząd.

Od dnia dopuszczenia akcji Grupy do obrotu na rynku regulowanym prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., jeżeli Rada Nadzorcza liczy więcej niż 5 osób, Rada Nadzorcza powołuje komitet audytu, w którego skład wchodzi co najmniej trzech jej członków, z których przynajmniej jeden członek powinien spełniać warunki niezależności

w rozumieniu art. 129 ust. 3 Ustawy z dnia 11 maja 2017 roku o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym i mieć kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości lub rewizji finansowej.

W Spółce przestrzegane są przepisy dotyczące powołania, składu i funkcjonowania komitetu audytu, w tym dotyczące spełnienia przez jego członków kryteriów niezależności oraz wymagań odnośnie do posiadania wiedzy i umiejętności z zakresu branży, w której działa emitent oraz w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych.

Do zadań Komitetu Audytu należą w szczególności:

- monitorowanie procesu sprawozdawczości finansowej, w tym opiniowanie przyjętej przez Grupę polityki rachunkowości i stosowanych zasad sporządzania sprawozdań finansowych,
- omawianie rocznych, półrocznych i kwartalnych sprawozdań finansowych z organami Grupy,
- monitorowanie wykonywania czynności rewizji finansowej, w tym omawianie wyników badania rocznego sprawozdania finansowego,
- przedstawianie Radzie Nadzorczej rekomendacji dotyczących wyboru biegłego rewidenta Grupy i jego wynagrodzenia,
- monitorowanie niezależności biegłego rewidenta i podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, w tym opiniowanie zakresu dodatkowych prac zleczanych biegłemu rewidentowi przez Zarząd,
- monitorowanie skuteczności systemu zarządzania ryzykiem mającym istotny wpływ na funkcjonowanie Grupy,
- monitorowanie skuteczności systemu kontroli wewnętrznej Grupy, w tym efektywności podjętych działań naprawczych,
- monitorowanie zgodności działalności Grupy z przepisami prawa i innymi regulacjami,
- opiniowanie istotnych informacji finansowych publikowanych przez Grupę.

Komitet audytu w roku 2024, wykonywał zadania komitetu audytu przewidziane w obowiązujących przepisach.

Rada Nadzorcza może powoływać spośród członków Rady komisję, zespoły problemowe lub komitety, zarówno stałe jak i do wyjaśnienia poszczególnych kwestii – określając ich organizację, sposób działania i szczegółowe kompetencje – o ile przedmiot prac danej komisji, zespołu lub komitetu mieści się w zakresie kompetencji Rady Nadzorczej.

W okresie od 1 stycznia 2024 roku do 31 grudnia 2024 roku w skład Komitetu Audytu wchodziły następujące osoby:

- Zbigniew Więclaw - Przewodniczący Komitetu Audytu,
- Marek Wiechno – Członek Komitetu Audytu,
- Krzysztof Kaczmarczyk - Członek Komitetu Audytu.

Wszyscy wymienieni powyżej Członkowie Komitetu Audytu spełniali w okresie sprawowania przez nich funkcji w Komitecie Audytu ustawowe kryteria niezależności.

Poniżej wskazano spełnienie przez Członków Komitetu Audytu kryterium posiadania wiedzy i umiejętności w zakresie rachunkowości lub badania sprawozdań finansowych, ze wskazaniem sposobu ich nabycia:

- Marek Wiechno: w latach 1998-2003 ukończył studia w Szkole Głównej Handlowej, a następnie liczne kursy i szkolenia w zakresie Zarządzania, HR, Finansów Przedsiębiorstw, Rachunkowości w tym MSSF/MSR oraz Podatków. Prowadzi własną działalność gospodarczą pod firmą MAWAR Marek Wiechno. Jest Członkiem Zarządu następujących spółek: DEM Sp. z o.o., PROMO Sp. z o.o., POL T and T Sp. z o.o. Posiada wieloletnie doświadczenie praktyczne w zarządzaniu przedsiębiorstwem.
- Zbigniew Więclaw: w 1997 roku uzyskał stopień magistra na Wydziale Zarządzania Uniwersytetu Warszawskiego, a następnie w 2010 roku ukończył studia MBA na University of Illinois. Pracę zawodową rozpoczął w latach 1997 - 1999 w Westdeutsche Landesbank Polska S.A. jako Risk Manager. Następnie od 2000 do 2003 roku był Kontrolerem Finansowym Bankowości Transakcyjnej oraz Departamentu Skarbu w Citibank S.A. Od ponad dekady kontynuuje karierę w Banku Handlowym S.A.: Dyrektor Biura Strategii i Planowania Bankowości Transakcyjnej (2003 – 2009), Dyrektor Finansowy Bankowości Transakcyjnej Regionu Europy Centralnej i Wschodniej Citigroup (2010-2013), Dyrektor Departamentu Zarządzania Płynnością i Analiz Biznesowych w Sektorze Bankowości Korporacyjnej (2013 – teraz).
- Krzysztof Kaczmarczyk: absolwent Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie ze specjalizacją finanse i rachunkowość. Jest również byłym słuchaczem Uniwersytetu Warszawskiego, kierunku Stosunki Międzynarodowe. W latach 1999-2008 pracował w Deutsche Bank w Polsce, gdzie pełnił m.in. funkcję Zastępcy Dyrektora Departamentu Analiz Rynku Akcji oraz Analityka Rynku Akcji - region Europy Środkowo-Wschodniej. W okresie 2008-2010 pełnił różne funkcje zarządcze w Grupie TP S.A., w tym Dyrektora Pionu Strategii i Rozwoju. W latach 2010-2011 pracował w szwajcarskim banku inwestycyjnym Credit Suisse w Polsce. W latach 2012-2015 pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu ds. Strategii i Rozwoju w spółce Emitel - wiodącym operatorze naziemnej sieci radiowo-telewizyjnej w Polsce. Obecnie zawodowo niezależny członek Rad Nadzorczych spółek notowanych na GPW w Warszawie oraz Doradca Zarządu KGHM Polska Miedź S.A. Ponad 10-letnie doświadczenie nadzorcze zdobywał zasiadając w Radach Nadzorczych, w tym w Grupach notowanych na GPW - LC Corp, GPW, KGHM, Arteria, Braster, BSC Drukarnia

Opakowań, Action, Work Service, TIM, Best, Integer, SARE, Magellan, Robyg, InPost, Polimex-Mostostal, Duon, Polish Energy Partners, Graal, Wirtualna Polska, 4fun Media.

Opis dotyczący spełnienia przez Członków Komitetu Audytu kryterium posiadania wiedzy i umiejętności z zakresu branży, w której działa Grupa, ze wskazaniem sposobu ich nabycia wygląda następująco:

1. Marek Wiechno: posiada wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Grupa zdobyte dzięki wieloletniej obecności w Radzie Nadzorczej Grupy.
2. Zbigniew Więclaw: posiada wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Grupa zdobyte dzięki wieloletniej obecności w Radzie Nadzorczej Grupy.
3. Krzysztof Kaczmarczyk: posiada wiedzę i umiejętności z zakresu branży, w której działa Grupa zdobyte dzięki 11-letniej pracy w Deutsche Bank oraz Credit Suisse gdzie pełnił funkcje dyrektorskie, podczas których był odpowiedzialnym za analizy rynkowe wielu branż rynkowych, w tym wliczając segment rynku, w którym działa Grupa.

W 2024 odbyły się trzy spotkania Komitetu Audytu:

- 23 kwietnia,
- 3 września,
- 23 września

5.8.5 Polityka wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzania badania sprawozdania finansowego

Polityka wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzania badania sprawozdania finansowego Grupy VIGO Photonics S.A. została przyjęta uchwałą Komitetu Audytu z dnia 6 października 2017 roku. Polityka wyboru firmy audytorskiej reguluje zasady wyboru firmy audytorskiej. Zgodnie z postanowieniami Statutu Grupy, do obowiązków Rady Nadzorczej należy wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie i przegląd sprawozdań finansowych Grupy, jak również zatwierdzanie warunków umowy z biegłym rewidentem oraz zatwierdzanie rozwiązania przez Grupę takiej umowy. Z kolei Komitet Audytu rekomenduje Radzie Nadzorczej wybór firmy audytorskiej do przeprowadzenia badań sprawozdań finansowych i przeglądów śródrocznych sprawozdań finansowych Grupy. Zarząd Grupy ma obowiązek poinformowania Komisji Nadzoru Finansowego o fakcie, że wyboru firmy audytorskiej dokonuje organ inny niż organ zatwierdzający sprawozdanie finansowe.

Komitet Audytu przedstawia Radzie Nadzorczej rekomendację, w której:

- wskazuje firmę audytorską, której proponuje powierzyć badanie ustawowe;
- oświadcza, że rekomendacja jest wolna od wpływów stron trzecich;
- stwierdza, że Grupa nie zawarła umów zawierających klauzule, które ograniczałyby wybór firmy audytorskiej do określonych kategorii lub wykazów firm audytorskich, stosownie do art. 66 ust. 5a UoR.

W przypadku gdy wybór, o którym mowa powyżej, nie dotyczy przedłużenia umowy o badanie sprawozdania finansowego, rekomendacja Komitetu Audytu zawiera:

- przynajmniej dwie możliwości wyboru firmy audytorskiej wraz z uzasadnieniem oraz
- wskazanie uzasadnionej preferencji Komitetu Audytu wobec jednej z nich.

Przy wyborze firmy audytorskiej Spółka nie jest zobowiązana do stosowania procedury o której mowa w art. 130 ust. 3 pkt 2 ustawy o biegłych rewidentach. Jeżeli decyzja Rady Nadzorczej dotycząca wyboru firmy audytorskiej odbiega od rekomendacji Komitetu Audytu, Rada Nadzorcza uzasadnia przyczyny niezastosowania się do rekomendacji Komitetu Audytu oraz przekazuje takie uzasadnienie do wiadomości Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy. Wybór firmy audytorskiej następuje w czwartym kwartale roku poprzedzającego rok, za który będzie przeprowadzane badanie i przegląd półroczny sprawozdania finansowego Grupy. Zarząd Grupy zawiera umowę o badanie i przegląd sprawozdań finansowych z firmą audytorską na okres minimum 2 lat. Wyklucza się prowadzenie badań ustawowych i przeglądów śródrocznych sprawozdań finansowych przez podwykonawców firmy audytorskiej. Zarząd informuje w raporcie bieżącym Grupy o wyborze firmy audytorskiej.

Wszystkie oferty firm audytorskich dotyczące:

- przeprowadzenia badań i przeglądów, oraz
- innych usług świadczonych przez te firmy audytorskie, które wpłynęły do Grupy przekazywane są do Komitetu Audytu.

Polityka wyboru firmy audytorskiej reguluje następującą procedurę wyboru firmy audytorskiej.

Zarząd Grupy na podstawie wytycznych Komitetu Audytu wysyła zapytanie ofertowe do wybranych podmiotów, pod warunkiem spełnienia przez te podmioty ustawowych wymagań dotyczących rotacji podmiotu uprawnionego do badania oraz innych wymogów wynikających z przepisów powszechnie obowiązującego prawa i wewnętrznych regulacji Grupy.

Zarząd Grupy odpowiadając na zapytania podmiotów uprawnionych do badania biorących udział w procedurze wyboru, przygotowuje dokumentację, która umożliwi im poznanie działalności Grupy oraz prowadzi bezpośrednie negocjacje z zainteresowanymi oferentami.

W wyniku przeprowadzonych negocjacji, Zarząd przekazuje Komitetowi Audytu zebrane oferty.

Komitet Audytu dokonuje oceny i analizy przedstawionych ofert, w wyniku której przedstawia Radzie Nadzorczej Rekomendację, zgodną z zasadami określonymi w punkcie I niniejszej Polityki. Wyboru firmy audytorskiej dokonuje Rada Nadzorcza.

W przypadku wyboru przez Radę Nadzorczą innego podmiotu, niż podmiot preferowany przez Komitet Audytu, Rada Nadzorcza jest zobowiązana do umotywowania dokonanego wyboru, zgodnie z zasadami określonymi w niniejszej polityce.

Głównymi założeniami Polityki wyboru firmy audytorskiej są:

- zapewnienie wysokiej jakości badań ustawowych
- doświadczenie firmy audytorskiej
- zapobieganie konfliktom interesów
- rotacja firmy audytorskiej
- wynagrodzenie za badanie

W Polityce zostały rozwinięte wyżej wymienione założenia wyboru firmy audytorskiej:

Zapewnienie wysokiej jakości badań ustawowych

Komisja Nadzoru Audytowego ustawowo zapewnia jakość badania przez firmy audytorskie badające jednostki zainteresowania publicznego, a firmy audytorskie mają obowiązek posiadania wewnętrznego systemu kontroli jakości dla oceny czy biegły rewident lub kluczowy partner firmy audytorskiej mogli w sposób racjonalny dojść do opinii i wniosków wyrażonych w projektach tych sprawozdań.

Komitet Audytu wykorzystuje następujące źródła wiedzy o firmie składającej ofertę:

- informacje zawarte w ofercie,
- roczne sprawozdanie z przejrzystości (Artykuł 13 rozporządzenia 537/2014) zamieszczone na stronie internetowej firmy audytorskiej, a w szczególności:
 - a) opis systemu wewnętrznej kontroli jakości,
 - b) oświadczenie zarządu dotyczące skuteczności funkcjonowania wewnętrznej kontroli jakości,
 - c) data ostatniej kontroli w zakresie systemu zapewnienia jakości przeprowadzonej przez Komisję Nadzoru Audytowego,
 - d) wykaz jednostek zainteresowania publicznego, dla których audytor wykonywał badania ustawowe w poprzednim roku obrotowym,
 - e) oświadczenie o stosowanej polityce w zakresie zapewnienia niezależności, zawierające potwierdzenie, że została przeprowadzona wewnętrzna kontrola przestrzegania zasad niezależności,
 - f) oświadczenie o stosowanej polityce w zakresie doskonalenia zawodowego,
 - g) informacja o osiągniętych przychodach,
 - h) opis polityki biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej w zakresie rotacji kluczowych partnerów firmy audytorskiej oraz pracowników.
- ustalenia lub wnioski wynikające z kontroli przeprowadzonej w firmie audytorskiej zawarte w rocznym sprawozdaniu Komisji Nadzoru Audytowego, o którym mowa w art. 90 ust. 5 ustawy o biegłych rewidentach, mogące wpłynąć na wybór firmy audytorskiej.

Doświadczenie

Komitet Audytu zapoznaje się z:

- wykazem jednostek zainteresowania publicznego, na rzecz których firma audytorska przeprowadzała badania ustawowe w zakończonym roku obrotowym;

- oświadczeniem o stosowanej przez firmę audytorską polityce w zakresie kształcenia ustawicznego biegłych rewidentów zamieszczonymi w ofercie oraz rocznym sprawozdaniu z przejrzystości.

Zapobieganie konfliktom interesów

Firma audytorska składa oświadczenie dotyczące praktyk w zakresie zapewnienia niezależności, zawierające również potwierdzenie przeprowadzenia wewnętrznej kontroli przestrzegania zasad niezależności dołączone do sprawozdania z przejrzystości;

Firma audytorska:

- przekazuje co roku Komitetowi Audytu pisemne potwierdzenie, że firma audytorska oraz biegli rewidenty prowadzący badanie ustawowe są niezależni od badanej jednostki;
- omawiają z Komitetem Audytu zagrożenia dla własnej niezależności oraz zabezpieczenia stosowane w celu ograniczenia tych zagrożeń.

Rotacja firmy audytorskiej

Dla przeciwdziałania zagrożeniu wynikającemu ze znajomości jednostki (tzw. „zbyttnia zażyłość”), a tym samym dla wzmocnienia niezależności biegłych rewidentów i firm audytorskich, obowiązują zasady rotacji audytora.

Sprawozdanie z przejrzystości zawiera opis polityki firmy audytorskiej w zakresie rotacji kluczowych biegłych rewidentów oraz pracowników.

Dokonując wyboru firmy audytorskiej Komitet Audytu dba by nie zostały naruszone następujące zasady:

- pierwsza umowa o badanie sprawozdania finansowego jest zawierana z firmą audytorską na okres nie krótszy niż dwa lata z możliwością przedłużenia na kolejne co najmniej dwuletnie okresy; (art. 66 ust. 5 UoR)
- maksymalny czas nieprzerwanego trwania zleceń badań ustawowych przeprowadzanych przez tę samą firmę audytorską lub firmę audytorską powiązaną z tą firmą audytorską lub jakiegokolwiek członka sieci działającej w państwach Unii Europejskiej, do której należą te firmy audytorskie, nie może przekraczać 5 lat; (art. 134 ust. 1 ustawy o biegłych rewidentach)
- kluczowy biegły rewident nie może przeprowadzać badania ustawowego w Spółce przez okres dłuższy niż 5 lat; (art. 134 ust. 2 ustawy o biegłych rewidentach)
- kluczowy biegły rewident może ponownie przeprowadzać badanie ustawowe w Spółce po upływie co najmniej 3 lat od zakończenia ostatniego badania ustawowego; (art. 134 ust. 3 ustawy o biegłych rewidentach)
- firma audytorska ani, w stosownych przypadkach, żaden z członków jej sieci działających w ramach Unii nie podejmują badania ustawowego tej samej jednostki zainteresowania publicznego w okresie kolejnych czterech lat. (Artykuł 17 ust. 3 rozporządzenia 537/2014)

Wynagrodzenie za badanie

Wynagrodzenie z tytułu wykonywania badań ustawowych na rzecz Grupy nie może mieć charakteru warunkowego.

Wynagrodzenie warunkowe oznacza wynagrodzenie z tytułu zleceń badania obliczone na ustalonej z góry podstawie powiązanej z wynikiem lub efektem transakcji lub wynikiem wykonanej pracy. Wynagrodzenia nie uznaje się za warunkowe, jeżeli zostało ono określone przez sąd lub właściwy organ.

Poziom wynagrodzenia otrzymywanego od jednej badanej jednostki oraz struktura wynagrodzenia mogą zagrozić niezależności firmy audytorskiej.

W przypadku gdy wynagrodzenie za badanie od jednego klienta, w tym jego jednostek zależnych, jest znaczące, powinna być ustanowiona szczególna procedura z udziałem Komitetu Audytu zapewniająca jakość badania.

Jeżeli firma audytorska staje się nadmiernie zależna od jednego klienta, Komitet Audytu powinien z odpowiednim uzasadnieniem zdecydować czy firma audytorska może nadal prowadzić badania ustawowe.

Zakaz świadczenia usług niebędących badaniem sprawozdań finansowych

Firma audytorska przeprowadzająca ustawowe badania Grupy ani żaden z członków sieci, do której należy biegły rewident lub firma audytorska, nie świadczą bezpośrednio ani pośrednio na rzecz badanej Grupy, jej jednostki dominującej ani jednostek przez nią kontrolowanych w ramach Unii Europejskiej żadnych zabronionych usług niebędących badaniem sprawozdań finansowych w następujących okresach:

- w okresie od rozpoczęcia badanego okresu do wydania sprawozdania z badania; oraz
- w roku obrotowym bezpośrednio poprzedzającym okres, o którym mowa powyżej

w odniesieniu do usług wymienionych w akapicie drugim lit. g) rozporządzenia 537/2014 (usługi prawne obejmujące udzielanie ogólnych porad prawnych, negocjowanie w imieniu badanej jednostki oraz występowanie w charakterze rzecznika w ramach rozstrzygania sporu).

Usługami zabronionymi są usługi wymienione w art. 5 akapit 3 rozporządzenia 537/2014, w połączeniu z badaniem Sprawozdań finansowych.

Polityka świadczenia przez firmę audytorską przeprowadzającą badanie, dozwolonych usług niebędących badaniem w Spółce VIGO Photonics S.A. została przyjęta uchwałą Komitetu Audytu z dnia 6 października 2017 roku.

Kluczowymi zagadnieniami regulowanymi przez Politykę świadczenia przez firmę audytorską przeprowadzającą badanie, dozwolonych usług niebędących badaniem w Spółce VIGO Photonics S.A. są:

- katalog usług warunkowo dozwolonych,
- warunki dotyczące przeprowadzania usług.

Katalog usług warunkowo dozwolonych zawartych w ww. Polityce pokrywa się z katalogiem usług wymienionych w art. 136 ust. 2 ustawy o biegłych rewidentach, firmach audytorskich oraz nadzorze publicznym z dnia 11 maja 2017 r. (Dz.U. z 2017 r. poz. 1089).

Zgodnie z Polityką świadczenia przez firmę audytorską przeprowadzającą badanie, dozwolonych usług niebędących badaniem w Spółce VIGO Photonics S.A. warunkami dotyczącymi przeprowadzania usług dozwolonych są:

- zatwierdzenie usług po analizie zagrożeń niezależności firmy audytorskiej. Świadczenie usług warunkowo dopuszczonych możliwe jest jedynie w zakresie niezwiązanym z polityką podatkową Grupy, po przeprowadzeniu przez Komitet Audytu oceny zagrożeń i zabezpieczeń niezależności (oświadczenie firmy audytorskiej) o której mowa w art. 69–73 ustawy o biegłych rewidentach oraz zatwierdzeniu świadczenia tych usług przez Komitet Audytu.
- limity wynagrodzenia za dozwolone usługi. Stosownie do art. 4 ust. 2 rozporządzenia 537/2014 w przypadku gdy firma audytorska świadczy przez okres co najmniej trzech kolejnych lat obrotowych na rzecz Grupy usługi niebędące badaniem sprawozdań finansowych inne niż usługi, o których mowa w art. 5 ust. 1 rozporządzenia 537/2014 (zabronione), całkowite wynagrodzenie z tytułu takich usług jest ograniczone do najwyżej 70 % średniego wynagrodzenia płaconego w trzech kolejnych ostatnich latach obrotowych z tytułu badania ustawowego badanej jednostki."

Zarząd

Kompetencje i sposób działania Zarządu określa Kodeks Spółek Handlowych oraz Statut Grupy oraz Regulamin Zarządu Grupy.

Zarząd składa się z 2 (dwóch) do 3 (trzech) członków, w tym Prezes Zarządu, powoływanych i odwoływanych przez Radę Nadzorczą. Liczbę członków Zarządu danej kadencji ustala Rada Nadzorcza. Kadencja członków Zarządu jest wspólna i trwa 3 (trzy) lata.

Zarząd prowadzi sprawy Grupy i reprezentuje ją na zewnątrz.

Do zakresu działania Zarządu należą wszelkie sprawy związane z prowadzeniem spraw Grupy niezastrzeżone do kompetencji innych organów Grupy na mocy przepisów prawa lub Statutu.

Do składania oświadczeń woli w imieniu Grupy i podpisywania w imieniu Grupy wymagane jest współdziałanie dwóch członków zarządu.

Rozporządzenie prawem lub zaciągnięcie zobowiązania o wartości przekraczającej 6.000.000,00 (sześć milionów) złotych wymaga zgody Rady Nadzorczej wyrażonej w formie uchwały. Obowiązek ten dotyczy również zobowiązań dotyczących świadczeń powtarzających się lub o charakterze ciągłym, jeśli wartość świadczeń z nich wynikających przekracza 6.000.000,00 (sześć milionów) złotych w okresie roku obrotowego. Obowiązek ten nie dotyczy dokonywania czynności przewidzianych w budżecie Grupy zatwierdzonym przez Radę Nadzorczą.

Uchwały Zarządu zapadają zwykłą większością głosów oddanych. W przypadku równości decyduje głos Prezesa Zarządu.

Uchwały Zarządu mogą być podjęte, jeśli wszyscy członkowie Zarządu zostali prawidłowo zawiadomieni o posiedzeniu zarządu.

Członkowie Zarządu mogą brać udział w podejmowaniu uchwał Zarządu, oddając swój głos na piśmie za pośrednictwem innego członka Zarządu. Oddanie głosu na piśmie nie może dotyczyć spraw wprowadzonych do porządku obrad na posiedzeniu Zarządu.

Uchwały Zarządu mogą być podejmowane w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość. Uchwała jest ważna, gdy wszyscy członkowie Zarządu zostali powiadomieni o treści projektu uchwały.

Prezes Zarządu zwołuje posiedzenia Zarządu i im przewodniczy. Prezes Zarządu może upoważnić innych członków Zarządu do zwoływania i przewodniczenia posiedzeniom Zarządu.

Bez zgody Rady Nadzorczej członkowie Zarządu nie mogą zajmować się interesami konkurencyjnymi ani też uczestniczyć w spółce konkurencyjnej jako wspólnik Grupy cywilnej, Grupy osobowej lub jako członek organu Grupy kapitałowej bądź uczestniczyć w innej konkurencyjnej osobie prawnej jako członek organu. Zakaz ten obejmuje także udział w konkurencyjnej spółce kapitałowej, w przypadku posiadania w niej przez członka zarządu co najmniej 10% (dziesięć procent) udziałów albo akcji bądź prawa do powołania co najmniej jednego członka Zarządu.

Zarząd nie ma indywidualnego prawa do podejmowania decyzji o emisji lub wykupieniu akcji Grupy.

5.8.6 Działanie Walnego Zgromadzenia i jego uprawnienia

Walne Zgromadzenie działa na podstawie Kodeksu Spółek Handlowych i Statutu Grupy.

Walne Zgromadzenie może być Zwyczajne albo Nadzwyczajne.

Walne Zgromadzenia odbywają się w siedzibie Grupy albo w Warszawie.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie powinno się odbyć w terminie sześciu miesięcy po upływie każdego roku obrotowego.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie zwołuje się w przypadkach określonych w przepisach Kodeksu spółek handlowych lub w Statucie, a także gdy podmioty lub organy uprawnione do zwołania Walnych Zgromadzeń uznają to za wskazane.

Walne Zgromadzenie może zostać odwołane. Dopuszczalna jest również zmiana terminu Walnego Zgromadzenia. Odwołanie oraz zmiana terminu Walnego Zgromadzenia jest dokonywana w sposób przewidziany dla jego zwołania.

W wypadku, gdy ogłoszenie o zwołaniu Walnego Zgromadzenia zawiera informację o możliwości uczestniczenia przez akcjonariuszy w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, Grupa jest zobowiązana zapewnić akcjonariuszom możliwość uczestniczenia w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Szczegółowe zasady przeprowadzania Walnego Zgromadzenia przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej określa Zarząd. Zarząd ogłasza zasady na stronie internetowej Grupy. Zasady te powinny umożliwiać:

- 1) transmisję obrad Walnego Zgromadzenia w czasie rzeczywistym;
- 2) dwustronną komunikację w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze będą mogli wypowiadać się w toku obrad Walnego Zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad;
- 3) wykonywanie przez akcjonariusza osobiście lub przez pełnomocnika prawa głosu w toku Walnego Zgromadzenia, poza miejscem odbywania Walnego Zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Walne Zgromadzenie jest ważne bez względu na liczbę reprezentowanych na nim akcji, o ile Kodeks spółek handlowych nie stanowi inaczej.

Każda akcja daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu.

Zastawnik lub użytkownik nie ma prawa głosu z akcji lub świadectwa tymczasowego.

Uchwały Walnego Zgromadzenia wymagają sprawy zastrzeżone przepisami Kodeksu spółek handlowych, innych przepisów prawa lub postanowieniami niniejszego Statutu.

Uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością głosów oddanych, chyba że przepisy Kodeksu spółek handlowych lub Statutu nie przewidują inaczej.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należy w szczególności:

- 1) rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdania zarządu z działalności Grupy oraz sprawozdania finansowego za ubiegły rok obrotowy oraz udzielenie absolutorium członkom organów Grupy z wykonania przez nich obowiązków;
- 2) postanowienie dotyczące roszczeń o naprawienie szkody wyrządzonej przy zawiązaniu Grupy lub sprawowaniu zarządu albo nadzoru;
- 3) podejmowanie uchwał o podziale zysku albo pokryciu strat;
- 4) określanie dnia i terminu wypłaty dywidendy;
- 5) powoływanie i odwoływanie członków Rady Nadzorczej
- 6) zbycie i wydzierżawienie przedsiębiorstwa lub jego zorganizowanej części oraz ustanowienie na nich ograniczonego prawa rzeczowego;

- 7) emisja obligacji zamiennych lub z prawem pierwszeństwa i emisja warrantów subskrypcyjnych, o których mowa Art. 453 § 2 Kodeksu spółek handlowych;
- 8) nabycie własnych akcji w przypadku określonym w Art. 362 § 1 pkt 2 Kodeksu spółek handlowych oraz upoważnienie do ich nabywania w przypadku określonym w Art. 362 § 1 pkt 8 Kodeksu spółek handlowych;
- 9) połączenie lub podział Grupy, chyba że uchwały Grupy nie wymagają przepisów Kodeksu spółek handlowych;
- 10) rozwiązanie i likwidacja Grupy;
- 11) przekształcenie Grupy;
- 12) ustalenie zasad wynagradzania członków Rady Nadzorczej, w tym także osobnego wynagrodzenia dla tych członków, którzy zostali delegowani do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru;
- 13) zmiana Statutu Grupy;
- 14) zatwierdzanie Regulaminu Rady Nadzorczej Grupy oraz zmian w Regulaminie Rady Nadzorczej Grupy;
- 15) podwyższenie lub obniżenie kapitału zakładowego, z zastrzeżeniem uprawnień przysługujących w tym zakresie pozostałym organom Grupy;
- 16) podejmowanie uchwał o umorzeniu akcji Grupy;
- 17) utworzenie kapitałów rezerwowych oraz innych funduszy celowych;
- 18) rozpatrywanie spraw wniesionych przez Radę Nadzorczą, Zarząd lub akcjonariuszy;
- 19) inne sprawy zastrzeżone do kompetencji Walnego Zgromadzenia przepisami prawa lub postanowieniami niniejszego Statutu.

Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie może uchwalić swój regulamin określający szczegółowo tryb organizacji i prowadzenia obrad. Uchwalenie, zmiana albo uchylenie regulaminu wymaga dla swej ważności bezwzględnej większości głosów oddanych „za” podjęciem uchwały.

5.8.7 Zmiany osobowe i organizacyjne w Spółce

Zmiany, jakie dokonały się w składzie osobowym w Radzie Nadzorczej w 2024 r są opisane w punkcie 3.4 niniejszego raportu.

Skład osobowy organów zarządzających opisany jest w punkcie 3.4 niniejszego raportu.

5.8.8 Wynagrodzenia i transakcje z osobami wchodzącymi w skład organów zarządzających i nadzorujących

Wyszczególnienie (w złotych)	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Z tytułu pełnienia funkcji w organach	1 377 405,11	1 236 164,04
Wynagrodzenie z tytułu umowy o pracę	621 841,42	320 000,00
Razem	1 999 246,53	1 556 164,04

Imię i nazwisko	Funkcja	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Wynagrodzenia Członków Zarządu (w złotych)			
Adam Piotrowski	Prezes Zarządu	813 782,84	597 613,02
Łukasz Piekarski	Członek Zarządu	602 839,91	463 091,01
Szrom Marcin	Członek Zarządu	582 623,78	495 460,01
Razem		1 999 246,53	1 556,164,04

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w złotych)

Imię i nazwisko	Funkcja	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
Przemysław Danowski	Przewodniczący Rady	-	24 000,00

	Nadzorczej do kwietnia 2023		
Janusz Kubrak	Członek Rady Nadzorczej	-	26 000,00
Marek Wiechno	Przewodniczący Rady Nadzorczej od maja 2023	84 000,00	69 800,00
Zbigniew Więclaw	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Piotr Nadolski	Członek Rady Nadzorczej	-	55 466,67
Krzysztof Kaczmarczyk	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Mirosław Grudzień	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	63 400,00
Krzysztof Dziewicki	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	32 546,67
Marcin Kubrak	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	8 106,67
Waldemar Maj	Członek Rady Nadzorczej	74 400,00	8 106,67
Razem		530 400,00	414 226,68

Nie udzielono pożyczek i świadczeń o podobnym charakterze członkom Zarządu, ani członkom Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie otrzymują wynagrodzeń, nagród lub innych korzyści wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale Grupy.

5.8.9 Wszelkie umowy z osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia

W przypadku rozwiązania umów o pracę zawartych z Zarządem na skutek wypowiedzenia przez Grupę Zarządowi przysługuje prawo do odprawy wysokości wynagrodzenia za okres 6 miesięcy. Odprawa nie przysługuje, jeżeli rozwiązanie umowy następuje w wyniku naruszenia obowiązków przez pracownika, popełnienia przestępstwa lub w związku z innymi powodami stanowiącymi podstawę do rozwiązania umowy bez wypowiedzenia.

5.8.10 Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Na dzień 31 grudnia 2024 roku kapitał zakładowy Grupy wynosił 874 799,00 złotych i dzielił się na 874 799 akcji o wartości nominalnej 1,00 zł każda. Wszystkie akcje tworzące kapitał zakładowy Grupy zostały w pełni opłacone.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku członkowie Zarządu Grupy posiadali następujące akcje Grupy:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu posiadał 649 akcji (wartość nominalna akcji 649 zł)
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu posiadał 485 akcji (wartość nominalna akcji 485 zł)

Na dzień 31 grudnia 2024 roku członkowie Rady Nadzorczej Grupy posiadali następujące akcje Grupy:

- Zbigniew Więclaw posiadał 12 000 akcji (wartość nominalna akcji 12 000 zł),
- Mirosław Grudzień posiadał 37 200 akcji (wartość nominalna akcji 37 200 zł).

Żadna z osób zarządzających i nadzorujących Grupę nie posiada udziałów w VIGO VENTURES ASI Sp. z o.o.

Nie są znane Grupie umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami (umowy ubezpieczenia, współpracy, kooperacji).

5.8.11 Zasady zmiany statusu lub umowy Grupy

Zasady dotyczące zmiany Statutu Grupy reguluje Kodeks Spółek Handlowych. Zmiana Statutu wymaga uchwały walnego zgromadzenia i wpisu do rejestru.

5.8.12 Postępowanie sądowe lub arbitrażowe

Grupa nie jest stroną żadnych postępowań sądowych lub arbitrażowych.

5.8.13 Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania Grupą

Skład Zarządu na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia sprawozdania:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy
- Marcin Szrom – Członek Zarządu, Dyrektor Operacyjny

Skład Rady Nadzorczej na dzień bilansowy i w dniu sporządzenia sprawozdania:

- Marek Wiechno – Przewodniczący Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Dziewicki – Członek Rady Nadzorczej;
- Zbigniew Piotr Więclaw – Członek Rady Nadzorczej;
- Marcin Kubrak – Członek Rady Nadzorczej;
- Waldemar Maj – Członek Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej;
- Mirosław Grudzień – Członek Rady Nadzorczej.

5.9 Kapitał akcyjny i struktura własnościowa

5.9.1 Akcjonariat Grupy

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy:

- na dzień bilansowy:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	83 686	9,57%	83 686	9,57%
OFE Allianz Polska	59 806	6,84%	59 806	6,84%
Investors TFI	55 985	6,40%	55 985	6,40%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	502 422	57,43%	502 422	57,43%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

- na dzień publikacji raportu rocznego:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	83 686	9,57%	83 686	9,57%
OFE Allianz Polska	59 806	6,84%	59 806	6,84%
Investors TFI	55 985	6,40%	55 985	6,40%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	502 422	57,43%	502 422	57,43%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

Łączna liczba i wartość wszystkich akcji Grupy wykazana jest w punkcie 4.2.1 niniejszego raportu.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego do publikacji, Zarząd nie posiada wiedzy odnośnie umów, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

W danym roku obrotowym Grupa nie emitowała nowych papierów wartościowych i nie nabywała akcji własnych.

5.10 Inne informacje uzupełniające do Sprawozdania Zarządu z działalności za 2024:

5.10.1 Umowa na badanie sprawozdania finansowego i wynagrodzenie firmy audytorskiej

Rada Nadzorcza, w dniu 22 lutego 2024 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2024, 2025 i 2026. Wybraną do pełnienia tej funkcji została Spółka UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, adres: 01-377 Warszawa, ul. Połczyńska 31A, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 3886. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 8 kwietnia 2024 r. VIGO zawarło umowę z UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat.

Wynagrodzenie UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 53 000,00 zł, za rok 2025 – 58 000,00 zł i za rok 2026 – 64 000,00 zł;
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 26 000,00 zł i za rok 2025 – 29 000,00 zł i za rok 2026 – 32 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 31 000,00 zł, na dzień 30.06.2025 – 34 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 38 000,00 zł;
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 18 000,00 zł i na dzień 30.06.2025 – 19 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 21 000,00 zł;
- usługę atestacyjną w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł;
- usługę atestacyjną w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł.

Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta.

Firma audytorska oraz członkowie zespołu wykonującego badanie spełniają warunki do sporządzenia bezstronnego i niezależnego sprawozdania z badania rocznego sprawozdania finansowego zgodnie z obowiązującymi przepisami, standardami wykonywania zawodu i zasadami etyki zawodowej.

W Spółce przestrzegane są obowiązujące przepisy związane z rotacją firmy audytorskiej i kluczowego biegłego rewidenta oraz obowiązkowymi okresami karencji.

VIGO posiada politykę w zakresie wyboru firmy audytorskiej oraz politykę w zakresie świadczenia na jej rzecz przez firmę audytorską, podmiot powiązany z firmą audytorską lub członka jego sieci dodatkowych usług niebędących badaniem, w tym usług warunkowo zwolnionych z zakazu świadczenia przez firmę audytorską.

Komitet Audytu w dniu 22 lutego 2024 roku podjął uchwałę w sprawie rekomendowania Radzie Nadzorczej firmy audytorskiej do przeprowadzania badań rocznych sprawozdań finansowych i przeglądów śródrocznych sprawozdań finansowych.

Stosownie do § 4 ust. 1 pkt 8 Regulaminu Komitetu Audytu rekomendacja zawierała uzasadnienie i dwie możliwości powierzenia zlecenia badania, a Komitet Audytu wyraził preferencje wobec jednej z nich. W rekomendacji Komitet Audytu stwierdził, iż jego rekomendacja jest wolna od wpływów strony trzeciej oraz że nie została na niego nałożona żadnego rodzaju klauzula, która ograniczałaby możliwość wyboru firmy audytorskiej przez organ dokonujący wyboru firmy audytorskiej, na potrzeby przeprowadzania badania ustawowego sprawozdań finansowych, do określonych kategorii bądź wykazów firm audytorskich.

Do przeprowadzenia badania rocznych sprawozdań finansowych i przeglądów śródrocznych sprawozdań finansowych za lata 2024-2026 Komitet Audytu zarekomendował UHY ECA Audyt Spółkę z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, adres: 01-377 Warszawa, ul. Połczyńska 31A, wpisaną na listę firm audytorskich pod numerem 3886.

Rekomendacja została poprzedzona szczegółową analizą ofert i sprawozdań z przejrzystości firm audytorskich ze szczególnym zwróceniem uwagi na system kontroli i monitorowania niezależności biegłego rewidenta i firmy wprowadzony w tej firmie audytorskiej, w szczególności czy na rzecz VIGO świadczone są przez firmę audytorską inne usługi niż badanie.

5.11 Główne inwestycje Grupy

W roku obrotowym 2024 Grupa poniosła nakłady inwestycyjne na zakup środków trwałych i wartości niematerialnych w wysokości 2,3 mln zł (w roku 2023 – 23 mln zł).

Inwestycje Grupy związane były zarówno z budową nowego zakładu produkcyjnego i zakupem maszyn do produkcji wyrobów, jak również wymianą starej infrastruktury na nowoczesną. Szczegółowy opis postępu w realizacji programu inwestycyjnego znajduje się w punkcie 5.2 Raportu

Grupa na sfinansowanie 80% inwestycji netto zaciągnęła kredyty bankowe, które szczegółowe opisano w punkcie 4.2.9 niniejszego raportu

5.11.1 Pozostałe ujawnienia

W dniu 28 czerwca 2024 roku Spółka otrzymała koncesję udzieloną przez Ministra Spraw Wewnętrznych i Administracji na wykonywanie działalności gospodarczej w zakresie (opublikowaną Raportem bieżącym numer 24 /2024):

- wytwarzania rodzajów amunicji (bez wypełnienia materiałami wybuchowymi) określonych w ust. 13 – 30 – Części III Rodzaje broni i amunicji – BA załącznika do rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 17 września 2019 r. w sprawie klasyfikacji rodzajów materiałów wybuchowych, broni, amunicji oraz wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym, na których wytwarzanie lub obrót jest wymagane uzyskanie koncesji (Dz. U. z 2019 r. poz. 1888, dalej jako „Rozporządzenie”);
- wytwarzania wyrobów o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określonych w pozycjach: WT III – WT V (elementy, komponenty, składniki, wyposażenie), WT II, WT VI – WT XII, WT XIII ust. 1 – 2 oraz WT XIV ust. 1 – 4 i ust. 8 – 12 – Części IV – Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym – WT Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu rodzajami amunicji (bez wypełnienia materiałami wybuchowymi) określonymi w ust. 13-30 Części III - Rodzaje broni i amunicji - BA - Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu wyrobami o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określonymi w pozycjach: WT II – WT XII, XIII ust. 1 – 2 i WT XIV ust. 1 – 4 oraz ust. 8 – 12 – Części IV - Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym - WT Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu technologią o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określoną w pozycji WT XIII ust. 3 - 4 - Części IV - Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym - WT Załącznika do Rozporządzenia. Koncesja została udzielona na 50 lat.

5.11.2 Notowania akcji na GPW w Warszawie

Wykres 8. Notowania akcji Grupy na GPW w 2024 r.



Zgodnie z danymi statystycznymi opracowanymi przez Giełdę Papierów Wartościowych, stopa zwrotu z akcji Grupy w 2024 roku wynosiła -3,06% plasując VIGO Photonics na 147 miejscu wśród 411 emitentów notowanych na koniec 2024 roku na

ryнку regulowanym GPW. We wskazanym okresie maksymalny kurs notowań akcji Grupy wyniósł 604,00 zł, zaś minimalny 400,00 zł.

Kapitalizacja VIGO Photonics na koniec 2024 roku wynosiła 415,53 mln zł, plasując Grupę na 147 miejscu wśród krajowych emitentów notowanych na rynku regulowanym GPW

https://www.gpw.pl/pub/GPW/statystyki/statystyki_roczne/2024_GPW.pdf

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Marcin Szrom
Członek Zarządu

Ożarów Mazowiecki, 30 kwietnia 2025

6 Oświadczenia Zarządu

OŚWIADCZENIE

Zarządu w sprawie zgodności rocznego sprawozdania finansowego
oraz sprawozdania Zarządu z działalności VIGO Photonics S.A.

Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz.U. z 2018 poz. 757 z późn. zm.), Zarząd Grupy oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w VIGO Photonics S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy, jak również jej wynik finansowy.

Zarząd Grupy oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości (MSR) oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji (SKI) i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF), które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską (UE) i miały zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2017, a w zakresie nieuregulowanym zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2021 poz. 217 z późniejszymi zmianami) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz. U. z 2018 poz. 757 z późn. zm.).

Zarząd Grupy oświadcza, że podmiot uprawniony do badania rocznego sprawozdania finansowego, dokonujący badania rocznego sprawozdania finansowego Grupy, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd VIGO Photonics S.A.:

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Marcin Szrom
Członek Zarządu

Ożarów Mazowiecki, 30 kwietnia 2024