

Kraków, 30.09.2024 r.

# Raport półroczny

Skonsolidowany raport półroczny  
Grupy Kapitałowej Columbus Energy  
za pierwsze półrocze 2024 r.







# Agenda

List do Akcjonariuszy	3	Zarząd	13
Columbus – trzy linie biznesowe	4	Rada nadzorcza	14
Projekt HERO	5	Akcjonariat	15
Sprzedaż dla Czystego Powietrza	6	Grupa Kapitałowa Columbus	16
Dynamiczne bilansowanie z gwarancją 1:1	7	Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej Columbus	17
Kluczowe transakcje w 2024	8	Jednostkowe wyniki Columbus Energy S.A.	18
Realizacja przetargu dla instytucji publicznych w Brnie	9	Wybrane skonsolidowane dane finansowe	19
Portfel rozwijanych projektów wielkoskalowych	10	Wybrane jednostkowe dane finansowe	20
Aktywa Columbus – szacunkowa wartość rynkowa	11		
Columbus ESG	12		





# List do Akcjonariuszy

Szanowni Akcjonariusze, Drodzy Państwo,  
Przyjaciele Grupy Columbus!

Gwałtownie wzrasta presja na transformację energetyczną. To już jest nie tylko presja unijna czy społeczna, ale przede wszystkim ekonomiczna. Świadomość pochodzenia składowych, stojących za cenami energii, tej elektrycznej i tej ciepłej, oraz jej wpływu na całą gospodarkę zaczyna się przebijać z rozmów ekspertów na szerokie działania w każdej płaszczyźnie: społecznej, politycznej i biznesowej. Rynek transformacji energetycznej jest teraz rynkiem pokoleniowych inwestycji, porównywalnym z okresem, gdy Polska wchodziła do Unii Europejskiej. Dyskusja w przestrzeni publicznej rozpoczyna się od miksu energetycznego, w tym atomu, offshore, wielkoskalowych magazynów energii, inwestycji infrastrukturalnych i dociera do... domów. Domów tych zamożniejszych, gdzie fotowoltaika, pompa ciepła i magazyn energii już są zintegrowanym systemem, o którym myśli się tak samo jak o urządzeniach AGD czy telewizorze. Świadomość konieczności transformacji energetycznej dociera też na szeroką skalę do takich domów, gdzie nie ma budżetu, aby ją skutecznie przeprowadzić. Columbus, jako Lider polskiego rynku OZE, dostrzega różne gospodarstwa domowe, z trzema różnymi zdolnościami finansowymi: gospodarstwa dysponujące gotówką, te, które mogą pozyskać kredyt, oraz te, dla których jedyną szansą jest dotacja. Dla każdej grupy są przeznaczone różne instrumenty wspierające opłacalność tych inwestycji. Wśród nich są m.in.: dotacja Mój Prąd, lokalne dotacje, ulga termomodernizacyjna (podatkowa) oraz największy program walki z ubóstwem energetycznym – Czyste Powietrze.

Columbus realizuje swoją strategię wielowymiarowo. Działamy aktywnie w przestrzeni domów, docierając do każdej z wymienionych grup. Jesteśmy też obecni w biznesie dużej fotowoltaiki i wielkoskalowych magazynów energii, które – w co bardzo wierzymy – w przyszłości będą generować ponadprzeciętne zyski.

Trzecią płaszczyzną, która łączy każdy z wyżej wymienionych obszarów, jest technologia, czyli system IT (*hardware* i *software*),

oparty o własną platformę, dedykowaną dla rozproszonej energetyki, zarządzania aktywami energetycznymi, z automatycznym dostępem do hurtowych cen energii. Ta ewolucja Columbusa postępuje – z instalatora fotowoltaiki, przez inwestora branżowego, do Grupy konsolidującej rynek rezydencjalny i będącej liderem innowacji IT w energetyce.

Columbus wrócił na ścieżkę wzrostu i rozwoju.

Program Czyste Powietrze, w ramach którego pozyskaliśmy umowy o wartości ponad 1 mld zł, gdzie spodziewamy się konwersji na przychody między 50% a 65%, będzie z pewnością wieloletnim, marzowym motorem napędowym podstawowego biznesu. Jest to program, który zaczęliśmy realizować, a z którego przychody pojawią się dopiero w kolejnych kwartałach. Natomiast nasze ambicje związane z tym programem są dużo większe niż ten pilotażowy start kontraktowania umów. Impulsowe programy wsparcia, tj. Mój Prąd czy dotacje na termomodernizację szkół od NFOŚiGW, będą dodawać wartości naszej firmie w różnych okresach.

Przewaga Columbus nad konkurencją rośnie. Składa się na nią przede wszystkim nasze 10-letnie doświadczenie i ponad 80 000 zrealizowanych inwestycji, serwisowanych i rozwijanych, lecz także działalność Columbus Technologies z ofertą PowerHouse, w której decydującą rolę odgrywa system HEMS. Dzisiaj każda instalacja z magazynem energii lub magazynem ciepła jest wyposażona w tę technologię. Oficjalna premiera platformy od Columbus Technologies odbędzie się już 7 października br.

Warto też wspomnieć o rozwoju naszych spółek zagranicznych. W Czechach i Słowacji realizujemy inwestycje już nie tylko w segmencie domów, ale też w sektorze public, budujemy instalacje fotowoltaiczne z magazynami energii również dla biznesu. W Czechach stworzyliśmy ofertę na termomodernizację domów, na wzór polskiego Czystego Powietrza, i już podpisaliśmy pierwsze umowy. Nasza działalność w Ukrainie także potwierdza, że obraliśmy dobry kierunek. Gospodarka wojenna pokazuje jak ważnym elementem infrastruktury jest fotowoltaika, magazyny energii i ładowarki EV.

Obszar zielonych aktywów, pod które nasz inwestor DC24 udzielił Grupie Columbus finansowania (jedynego, jakie Columbus dzisiaj posiada), rozwija się bardzo dobrze. Kończymy transakcję z DTEK (o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 21/2024), dotyczącą sprzedaży projektu magazynu energii (BESS) o mocy 133 MW i pojemności 512 MWh, a następnymi dwa projekty, o sumarycznej mocy 269 MW i pojemności 1,08 GWh, zdobywają kamienie milowe na etapie projektowania i budowania. Zamknęliśmy pierwszy etap kontraktu z GoldenPeaks Capital (o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 24/2024), a budowa farm fotowoltaicznych przez EDP (raport bieżący nr 15/2024) idzie zgodnie z planem. Tak samo dobrze pracuje 36 MW naszych farm fotowoltaicznych obsługiwanych przez spółkę portfelową Columbus Obrót, a prawie 300 MW projektów farm fotowoltaicznych jest lub zaraz będzie w statusie RtB (*ready to build*), realizowanym własnym zespołem Developmentu. W zakresie aktywów będziemy podejmować decyzję o ich ewentualnej sprzedaży i realizacji marży lub refinansowaniu, bo dzięki środkom z KPO otwiera się wiele nowych możliwości.

Czeka nas coraz więcej wyzwań. Wierzymy jednak, że realizując naszą strategię, będziemy generować adekwatne do naszych ambicji wyniki finansowe.

Columbus to długoterminowy projekt, który jeszcze nie raz pozytywnie zaskoczy inwestorów.

**Z pozdrowieniami,**  
Zarząd Columbus Energy S.A.

**Dawid Zieliński – Prezes Zarządu**  
**Michał Gondek – Wiceprezes Zarządu**  
**Dariusz Kowalczyk-Tomerski – Wiceprezes Zarządu**





# Columbus – trzy linie biznesowe

## Columbus Energy

Sprzedaż i montaż produktów OZE: fotowoltaiki, magazynów energii i pomp ciepła w trzech segmentach: dla domu, dla biznesu i dla sektora publicznego.

ponad **80 000**

urządzeń OZE zamontowanych w CEE, w tym ponad **500 MW** w fotowoltaice.

**1 759**

urządzeń OZE zamontowanych w Czechach i Słowacji, w tym **7,86 MW** w fotowoltaice.

## Columbus Assets

Wielkoskalowa fotowoltaika, wielkoskalowe magazyny energii, projektowanie, budowa i utrzymanie farm PV i magazynów energii. W portfelu inwestycyjnym posiadamy:

**1 575 MW**

farm PV, w tym **378 MW** po uzyskaniu warunków przyłączeniowych, ready-to-build lub w trakcie budowy lub eksploatacji.

**724 MW**

wielkoskalowych magazynów energii w tym **398 MW** z warunkami przyłączenia (z tego **133 MW** z wygraną aukcją mocy).

## Columbus Technologies

Komercjalizacja technologii IT w energetyce.

W ramach Columbus Technologies oferujemy i rozwijamy rozwiązania pozwalające na inteligentne i efektywne zarządzanie energią w domu dla jeszcze większej oszczędności. Sztandarowe rozwiązanie - PowerHouse HEMS wykorzystuje algorytmy opracowane w oparciu o rzeczywiste dane tysięcy naszych klientów.

Posiadamy 20,85% udziałów w spółce Saule Technologies, która rozwija technologię modułów perowskitowych.





# Projekt HERO

## Columbus wchodzi w program Czyste Powietrze

W pierwszym kwartale 2024 r. Columbus uruchomił sprzedaż dedykowanej oferty pod program Czyste Powietrze. Ta dotacja to przede wszystkim dofinansowanie fotowoltaiki, pomp ciepła, ekologicznych kotłów na pellet, izolacji poddasza, wymiany stolarki okiennej, drzwi zewnętrznych oraz izolacji ścian zewnętrznych. Powyższe inwestycje można zrealizować dzisiaj razem z Columbus.

Od uruchomienia oferty HERO w styczniu 2024 r. zakontraktowaliśmy umowy na łączną wartość ponad **1 mld zł**.

Program Czyste Powietrze, w ramach którego pozyskaliśmy umowy o wartości ponad 1 mld zł, gdzie spodziewamy się konwersji na przychody między 50% a 65%, będzie z pewnością wieloletnim, marzowym motorem napędowym podstawowego biznesu. Jest to program, który zaczęliśmy realizować, a z którego przychody pojawią się dopiero w kolejnych kwartałach. Natomiast nasze ambicje związane z tym programem są dużo większe niż ten pilotażowy start kontraktowania umów. Impulsowe programy wsparcia, tj. Mój Prąd czy dotacje na termomodernizację szkół od NFOŚiGW, będą dodawać wartości naszej firmie w różnych okresach.

**Dawid Zieliński**  
Prezes Columbus Energy



**68 mld zł**

budżet programu  
pozostały do  
wykorzystania

nawet  
**1 mln domów**

może otrzymać  
dofinansowanie





# Projekt HERO

## Siła Sprzedaży

Każdego dnia przedstawiciele wewnętrznej sieci sprzedaży oraz Columbus Elite odbywają blisko **230 spotkań handlowych** dotyczących termomodernizacji w ramach programu Czyste Powietrze.

Każego miesiąca kontraktujemy łącznie ponad **2000 klientów** w ramach całej Grupy Columbus Energy.



**Sieć Sprzedaży  
Columbus Energy**

**Tomasz Tkaczuk**  
Dyrektor Sprzedaży i Marketingu



**Sieć Sprzedaży  
Columbus Elite**

**Szymon Gruszka**  
Prezes Zarządu Columbus Elite







# Dynamiczne bilansowanie z gwarancją 1:1

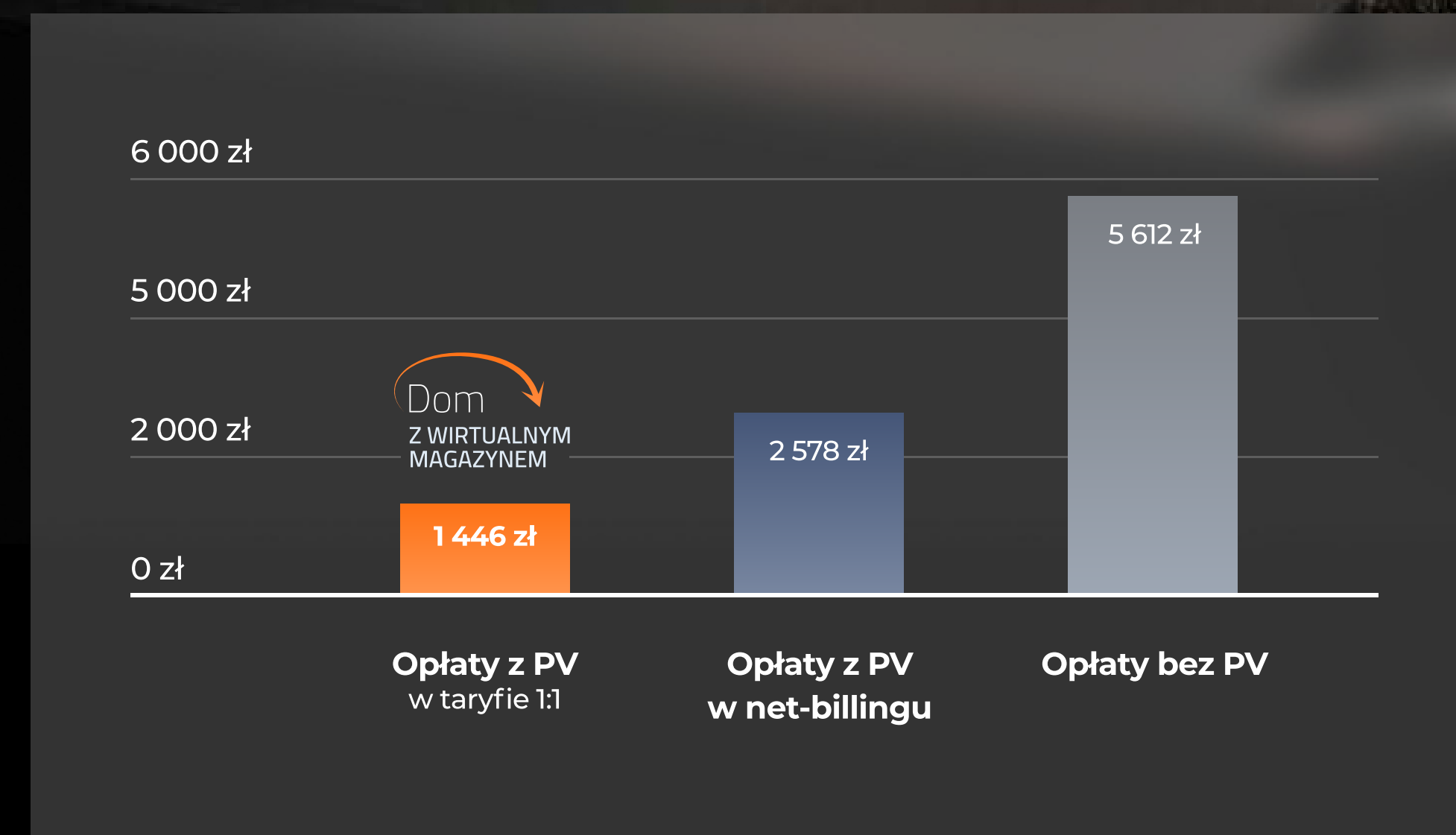
## Columbus Obrót wprowadza alternatywną opcję rozliczenia energii z fotowoltaiki

Z końcem kwietnia 2024 r. spółka obrotu energią – Columbus Obrót zaproponowała nowy system rozliczenia energii nadwyżek wyprodukowanych przez instalacje prosumenckie. Jest ona alternatywą nie tylko dla systemu net-billingu, ale również odpowiada na możliwości jakie dają dynamiczne ceny energii. Oferta odpowiada na aktualne potrzeby właścicieli instalacji fotowoltaicznych - daje stabilne rozliczenie 1:1 (kilowatogodzina za kilowatogodzinę), przejrzyste zasady i przewidywalność zwrotu z inwestycji. Więcej o ofercie na: [columbusenergy.pl/dynamiczne-bilansowanie](https://columbusenergy.pl/dynamiczne-bilansowanie)



Najnowsza oferta Columbus Obrót jest naszą pierwszą odpowiedzią zarówno na godzinowe ceny odkupu nadwyżek wysłanych do sieci, jak i na taryfy dynamiczne dla energii pobranej z sieci. Największą korzyścią propozycji Columbus Obrót jest to, że przyszły prosument skorzysta z oferty przygotowanej specjalnie pod specyfikę funkcjonowania domu z instalacją fotowoltaiczną – wytworzona raz energia nie zostaje zmarnowana, bo kilowatogodziny (1:1) będą czekać w wirtualnym magazynie na ich wykorzystanie przez cały rok. Jako jedyna firma na rynku realnie wpływamy na zmniejszenie kosztów za samą dystrybucję, jeśli klient będzie sobie tego życzył. Wszystko jest transparentne i bardzo proste, nawet faktura.

**Damian Różycki**  
Prezes Columbus Obrót





# Columbus – kluczowe transakcje w 2024 r.



Realizacja sprzedaży projektu wielkoskalowego magazynu energii o szacowanej wartości 30 mln EUR (130 mln zł)

Zgodnie z opublikowaną w marcu br. zapowiedzią, spółka DTEK Renewables International B.V. nabyła od Columbus projekt wielkoskalowego magazynu energii o mocy 133 MW i pojemności 532 MWh. Projekt magazynu, zlokalizowanego na terenie gminy Chrzanów, ma wygraną aukcję mocy i jest jednym z największych tego typu projektów w Polsce.

[Raport bieżący →](#)

## GoldenPeaks Capital

Realizacja pierwszej transzy sprzedaży projektów farm PV (6,25 MW o wartości 1 mln EUR) z zakontraktowanych 28,077 MW

W maju 2024 r. została zawarta umowa przedwstępna sprzedaży 30 projektów farmowych Columbus ze spółką Nyx Renewable Energy z grupy GoldenPeaks Capital. Zgodnie z umową 12 września 2024 r. zrealizowano pierwszą transzę sprzedaży projektów farmowych, transakcja o wartości 1 mln EUR, dotyczy projektów o łącznej mocy 6,25 MW.

[Raport bieżący →](#)



Zawarcie współpracy z EDP w zakresie budowy do 61 MW farm fotowoltaicznych o docelowej wartości 251 mln zł.

Grupa Columbus zawiązała współpracę z EDP Energia Polska (EDP Group) w zakresie realizacji projektów budowy farm fotowoltaicznych będących własnością Columbus, wartość prac wynosi ok. 37-45 mln euro.

[Raport bieżący →](#)





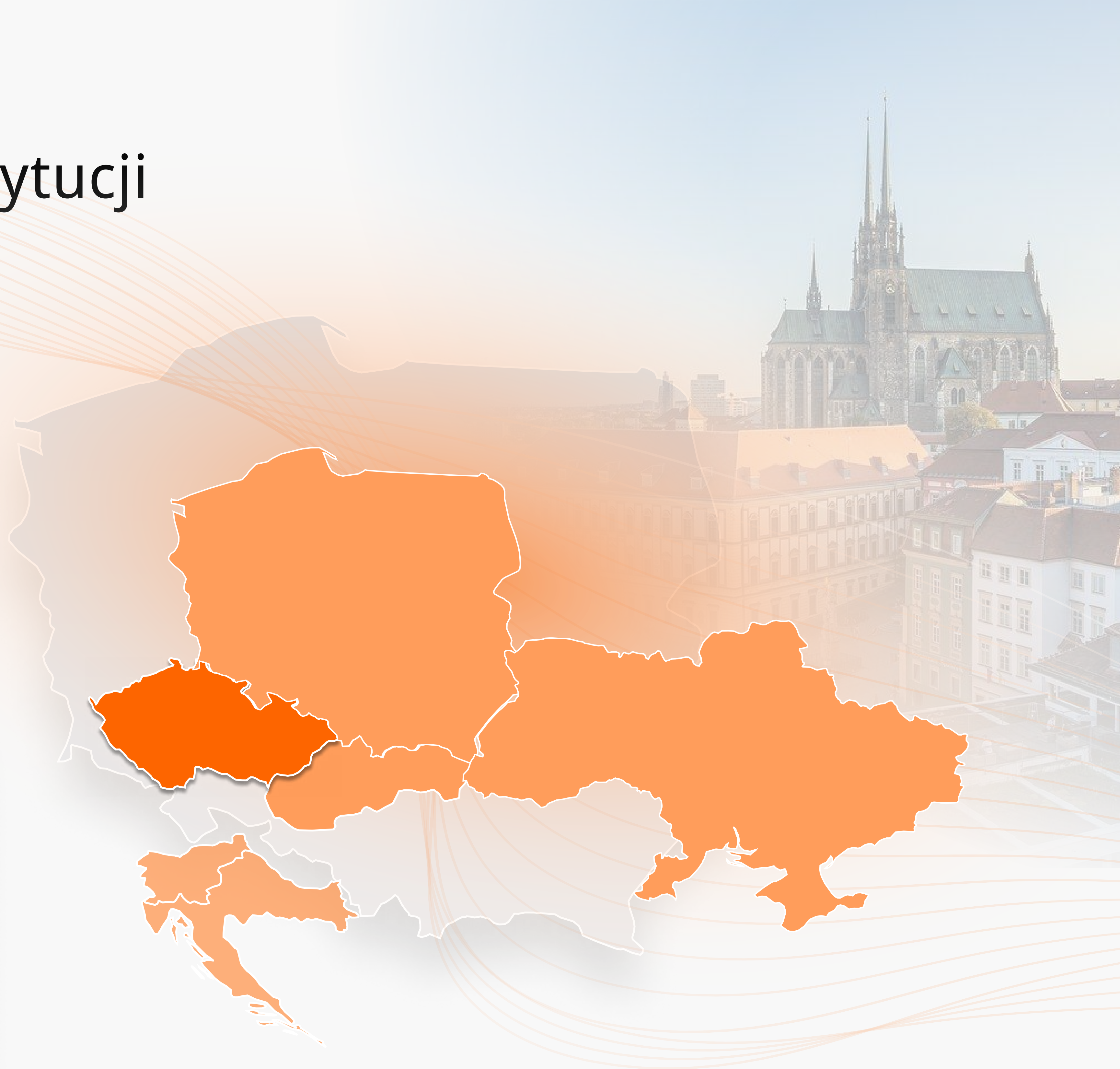
# Realizacja kontraktu dla instytucji publicznych w Brnie

Czeska spółka z Grupy Columbus Energy została jedynym wykonawcą pierwszej części przetargu dla miasta Brno, o którym informowaliśmy na początku bieżącego roku. Na podstawie podpisanej umowy z SAKO Brno Solar a.s., Columbus Energy a.s. zajmie się kompleksową realizacją, czyli dostawą, montażem i uruchomieniem instalacji fotowoltaicznych na dachach szkół i przedszkoli w Brnie. Pierwszy etap to 40 z ponad 600 inwestycji do których realizacji szykuje się Columbus Energy as.

”  
To wielki sukces dla naszej czeskiej Spółki, bo została wykonawcą pierwszej realizacji zleconej przez miasto Brno w tym projekcie. Będziemy mieli okazję potwierdzić nasze kompetencje wykonując montaż na budynkach użyteczności publicznej, co jest oczywiście dużym wyróżnieniem i jednocześnie zobowiązaniem. Mając na pokładzie najlepsze zespoły instalatorów i najwyższej jakości produkty, jesteśmy spokojni o jakość tego zlecenia, które – mam nadzieję – jest początkiem realizacji tego dużego i atrakcyjnego projektu.

## Michał Gondek

Wiceprezes Columbus Energy S.A.  
Prezes Columbus Energy a.s.







# Portfel rozwijanych projektów wielkoskalowych

farmy fotowoltaiczne	Przed uzyskaniem warunków przyłączenia do sieci	Po uzyskaniu warunków przyłączenia do sieci	W trakcie budowy	W elektryfikacji lub operacyjne
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus	721 MW	271 MW	67 MW	36 MW
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	476 MW	4 MW		
magazyny energii	Przed uzyskaniem warunków przyłączenia do sieci	Po uzyskaniu warunków przyłączenia do sieci		
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus		398 MW		
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	326 MW			
<b>Razem:</b>	<b>1 523 MW</b>	<b>673 MW</b>	<b>67 MW</b>	<b>36 MW</b>
	<b>Łącznie: 2 299 MW</b>			





# Aktywa Columbus – szacunkowa wartość rynkowa

stan na dzień publikacji raportu

## Aktywa

Aktywa trwale związane z Farmami PV i Magazynami Energii	178,9 mln zł
Aktywa trwale pozostałe	270,6 mln zł
Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży (Farmy PV)	36 mln zł
Aktywa obrotowe pozostałe	158,8 mln zł

Razem: **644,3 mln zł**

Nadwyżka rynkowej wartości projektów i farm fotowoltaicznych, projektów wielkoskalowych magazynów energii do wartości księgowej nabycia/wytworzenia	504,7 mln zł
---	--------------

Razem: **1 149 mln zł**

## Pasywa

Kapitał własny	-55 mln zł
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (długo- i krótkoterminowe)	548,3 mln zł
Zobowiązania pozostałe	150,3 mln zł
Zobowiązania zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży (Farmy PV)	0,7 mln zł

Razem: **644,3 mln zł**

Przyszłe warunkowe zobowiązania dotyczące developmentu Farm PV i Magazynów Energii	107,8 mln zł
--	--------------

Razem: **752,1 mln zł**

**Różnica: + 397 mln zł**



# Columbus ESG

W Columbus nie tylko podkreślamy nasze zaangażowanie w ochronę środowiska poprzez szeroki zakres oferowanych produktów i usług opartych na odnawialnych źródłach energii, ale także aktywnie realizujemy szereg działań proekologicznych i prospołecznych. Dążymy do budowania lepszej przyszłości nie tylko dla naszej planety, ale również dla społeczności, w której działamy. Podstawowa działalność Grupy Columbus wspiera polską i europejskie

gospodarki w dekarbonizacji, dlatego doskonale wpisuje się w strategię ESG. Raport Zrównoważonego Rozwoju Grupy Columbus za 2023 rok jest naszą ostatnią prezentacją zgodną ze standardem GRI. W 2024 roku rozpoczynamy prace nad adaptacją organizacji do standardu ESRS. Ten krok symbolizuje nasze zaangażowanie w ciągłe doskonalenie i dążenie do bardziej kompleksowego podejścia do zarządzania zrównoważonym rozwojem.



Rok 2023 to czas profesjonalizacji organizacji w obszarze ESG. Wprowadziliśmy szereg mechanizmów i rozwiązań systemowych, których zadaniem jest sformalizowanie istniejących już praktyk, a po drugie multiplikowanie ich głębiej, do środka, oraz szerzej, na zewnątrz.

## Agnieszka Rozwadowska

Dyrektorka ds. zrównoważonego rozwoju Columbus,  
Prezeska Carbon Footprint Foundation



## W 2023 r. dzięki usprawnieniu i optymalizacji procesów wewnętrznych:

100%

pozyskujemy 100% danych o emisjach pochodzących z transportu w ramach działalności operacyjnej.

o 33,7%

wzrost skuteczności agregacji danych dot. śladu węglowego dojazdów pracowników do pracy względem roku 2022.

o 65%

zmniejszyliśmy zużycie energii cieplnej względem roku 2022.

[Zapoznaj się z Raportem ESG Grupy Columbus →](#)





# Zarząd



**Dariusz  
Kowalczyk-Tomerski**  
Wiceprezes Zarządu

Posiada 20-letnie doświadczenie w branży IT, ze specjalizacją w zakresie cyberbezpieczeństwa.

Przez ostatnie 12 lat był prezesem TP Teltech LTD (Orange Polska), gdzie odpowiadał m.in. za strategię oraz rozwój sprzedaży i nowych rynków.

W latach 2009-11 był pełnomocnikiem Zarządu w Urzędzie Marszałkowskim Województwa Małopolskiego ds. wdrażania Regionalnej Strategii Innowacji, a w okresie 2006-08 zajmował stanowisko dyrektora Departamentu w Pionie Rynku Biznesowego Telekomunikacji Polskiej S.A.



**Dawid  
Zieliński**  
Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy. Przedsiębiorcą jest od 2009 r.

W ciągu 10 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność.

Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia. Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Fundację Carbon Footprint, której jest fundatorem. Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej (mgr inż.), Politechniki Krakowskiej (MBA) oraz Georgetown University (GLS).



**Michał  
Gondek**  
Wiceprezes Zarządu

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Do Grupy Columbus dołączył w 2013 r., w ostatnich latach pełniąc funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie.

Od lipca 2022 r. jest Prezesem Zarządu spółki Columbus Energy a.s., działającej w Republice Czeskiej. Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA.







# Rada Nadzorcza

**Łukasz  
Kaleta**

Przewodniczący Rady  
Nadzorczej



**Krzysztof  
Zawadzki**

Członek Rady Nadzorczej,  
Przewodniczący Komitetu  
Audytu



**Wojciech  
Wolny**

Członek Rady Nadzorczej,  
Członek Komitetu Audytu



**Michał  
Bohowicz**

Członek Rady Nadzorczej



**Michał  
Kalinowski**

Członek Rady Nadzorczej



**Arkadiusz  
Krzemiński**

Członek Rady Nadzorczej,  
Członek Komitetu Audytu





# Akcjonariat Columbus Energy S.A.



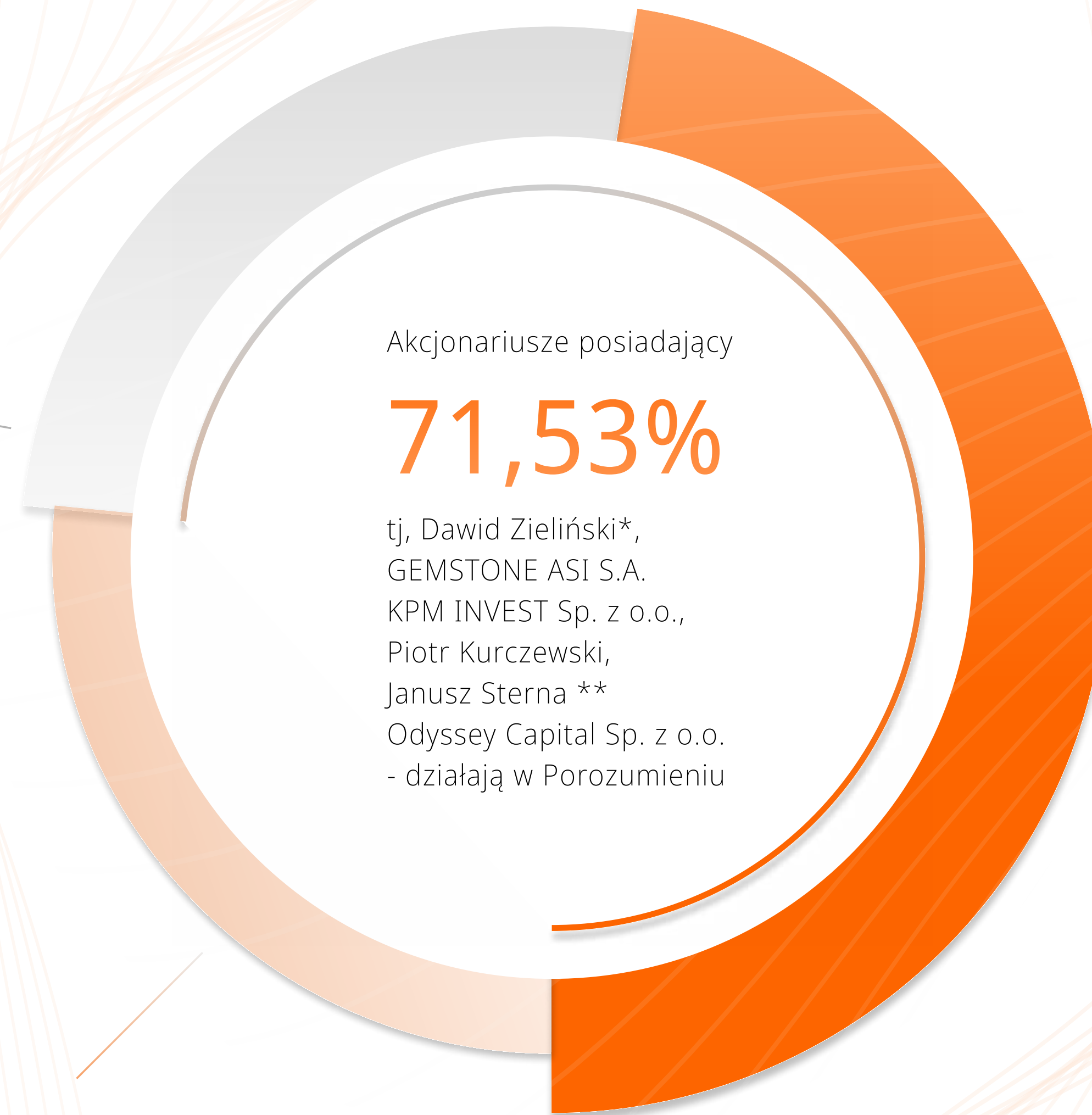
Piotr  
Kurczewski  
20,11%



Dawid  
Zieliński\*  
49,64%



Pozostali  
akcjonariusze  
posiadający  
mniej niż 5%  
30,25%



\* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę  
Gemstone ASI S.A. i KPM INVEST Sp. z  
o.o.

\*\* bezpośrednio i pośrednio przez  
Odyssey Capital Sp. z o.o.





# Grupa Kapitałowa

135 spółek w Grupie Kapitałowej  
Columbus Energy

stan na dzień publikacji raportu



Zielona Franczyza  
70% udziału



Votum Energy - Partnerska sieć sprzedaży  
100% udziału Columbus Elite



120 spółki celowe  
dedykowane projektom  
wielkoskalowym

- Spółki uruchomionych farm PV
- Spółki projektów farm PV
- Spółki projektów magazynów energii



kredyty, pożyczki, leasingi  
100% udziału



Columbus Czechy  
100% udziału



sprzedaż energii  
100% udziału



Columbus Słowacja  
100% udziału



Perowskity  
20,85% udziału



Columbus Ukraina  
60% udziału



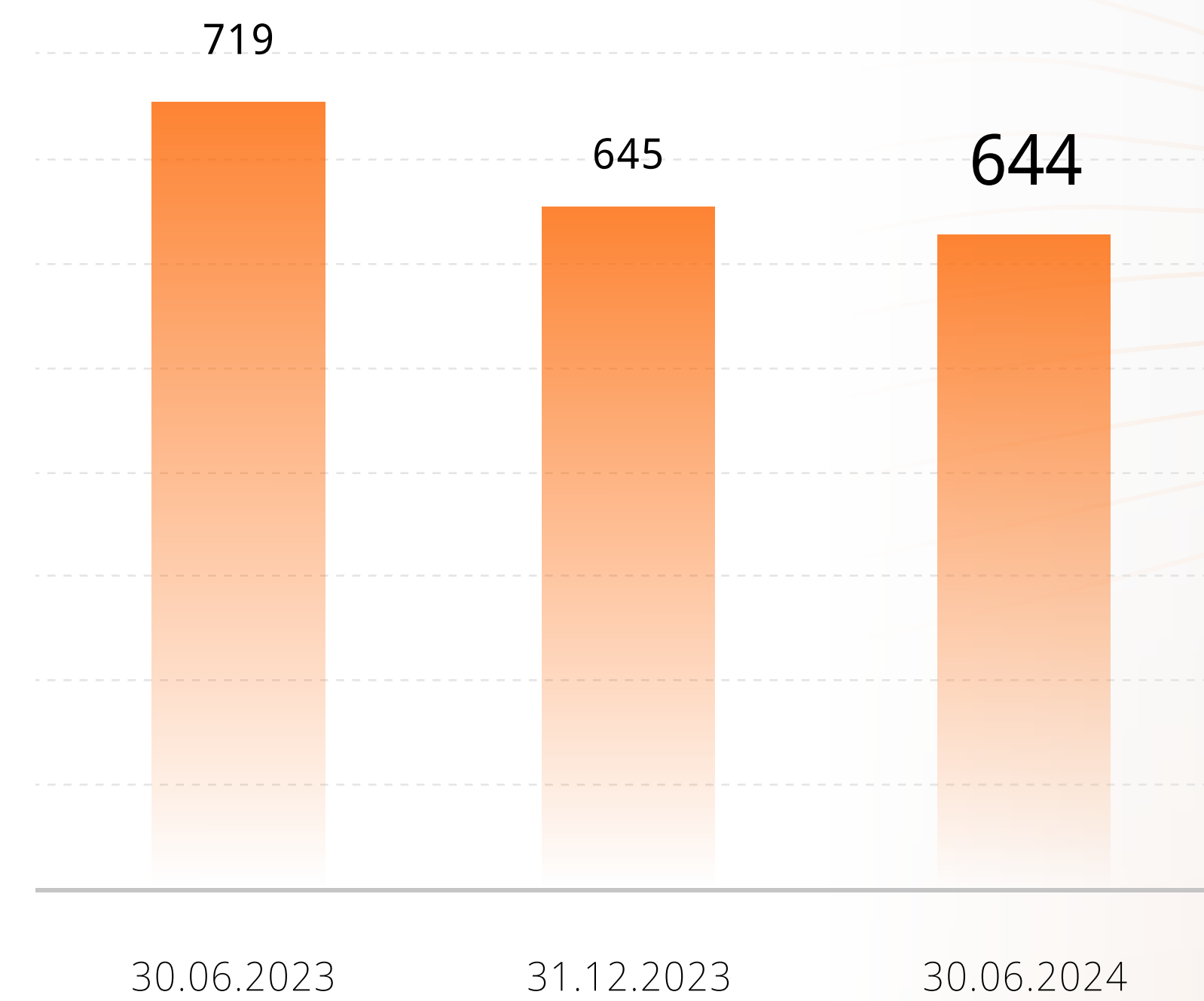


# Skonsolidowane wyniki

## Grupy Kapitałowej Columbus

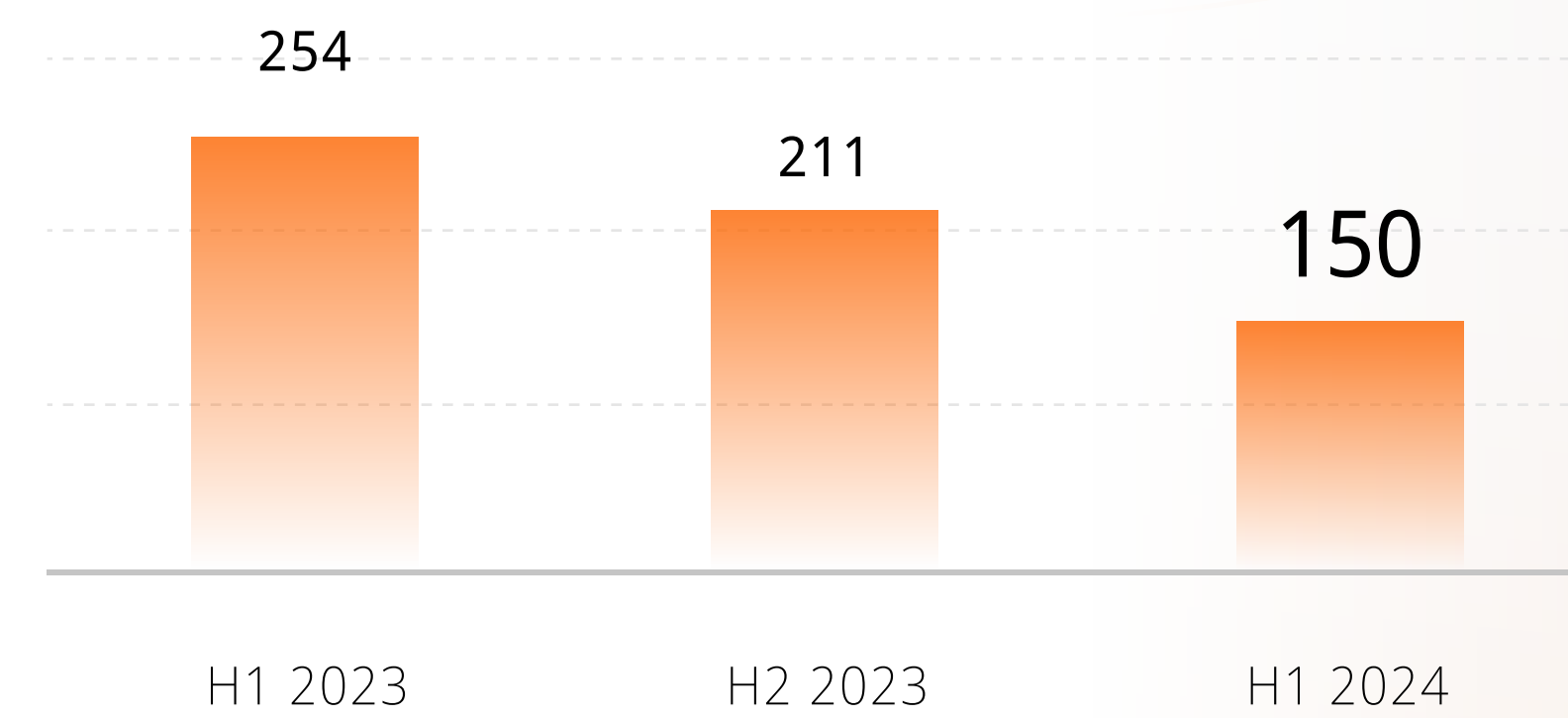
### Aktywa

[ mln zł]



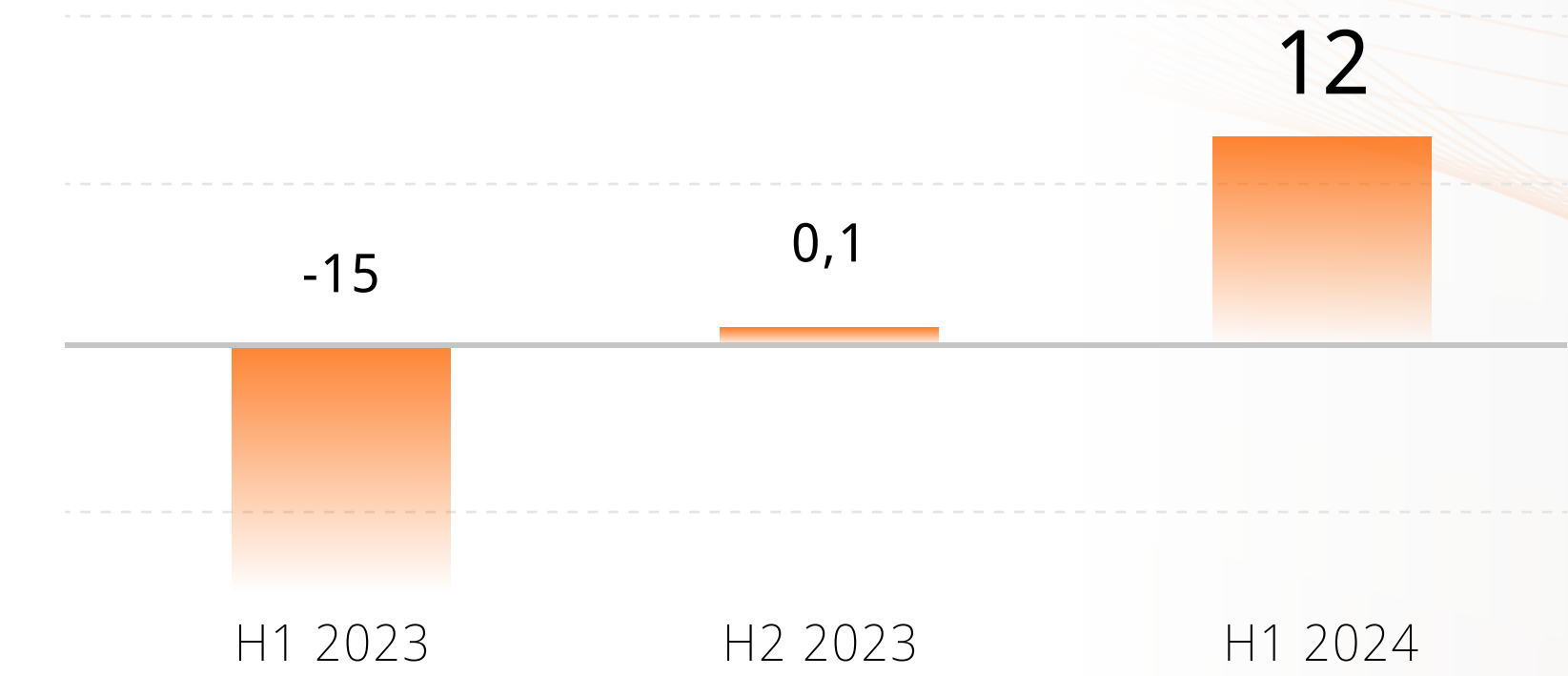
### Przychody ogółem

[ mln zł]



### EBITDA

[ mln zł]





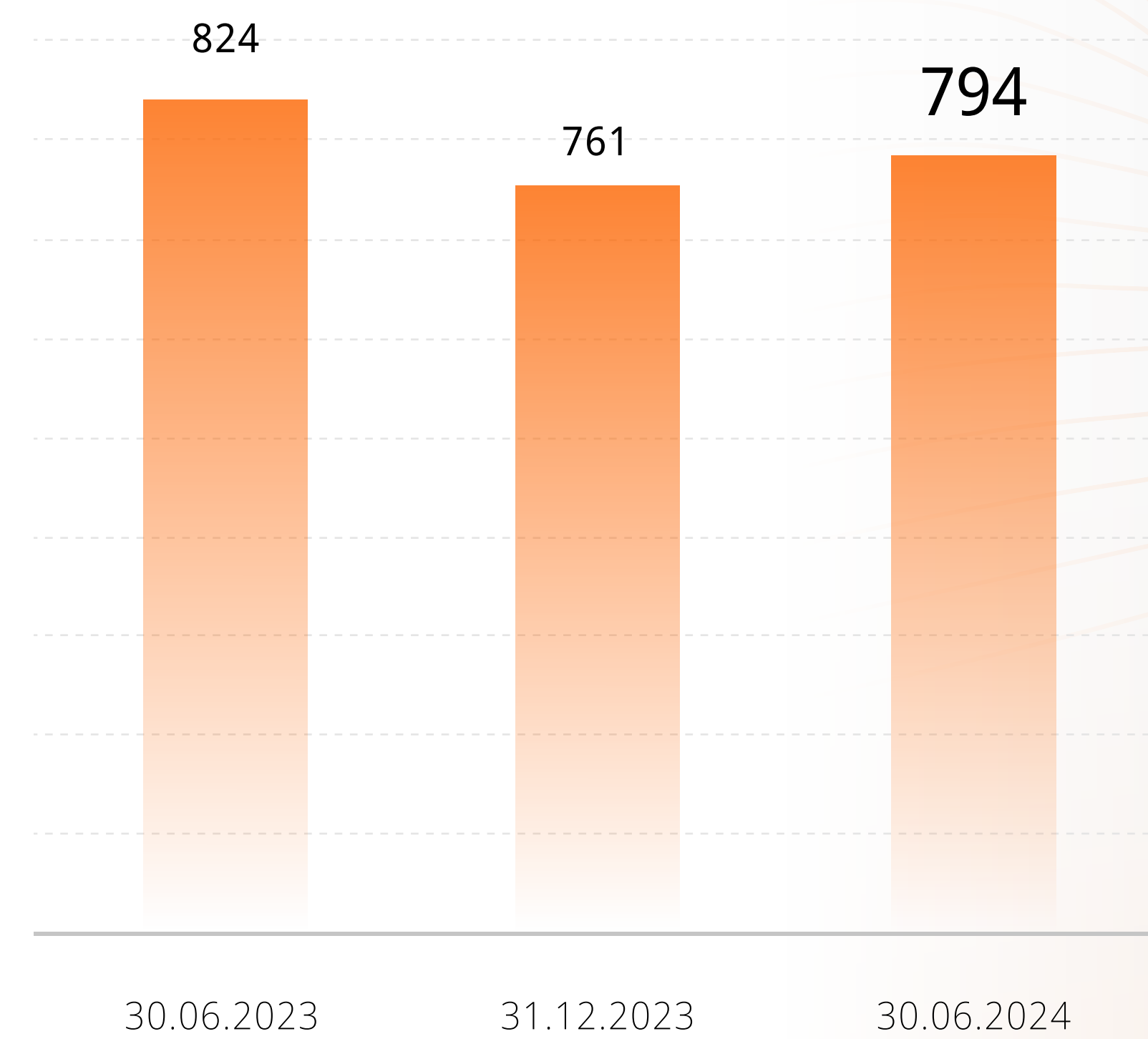


# Jednostkowe wyniki

## Columbus Energy S.A.

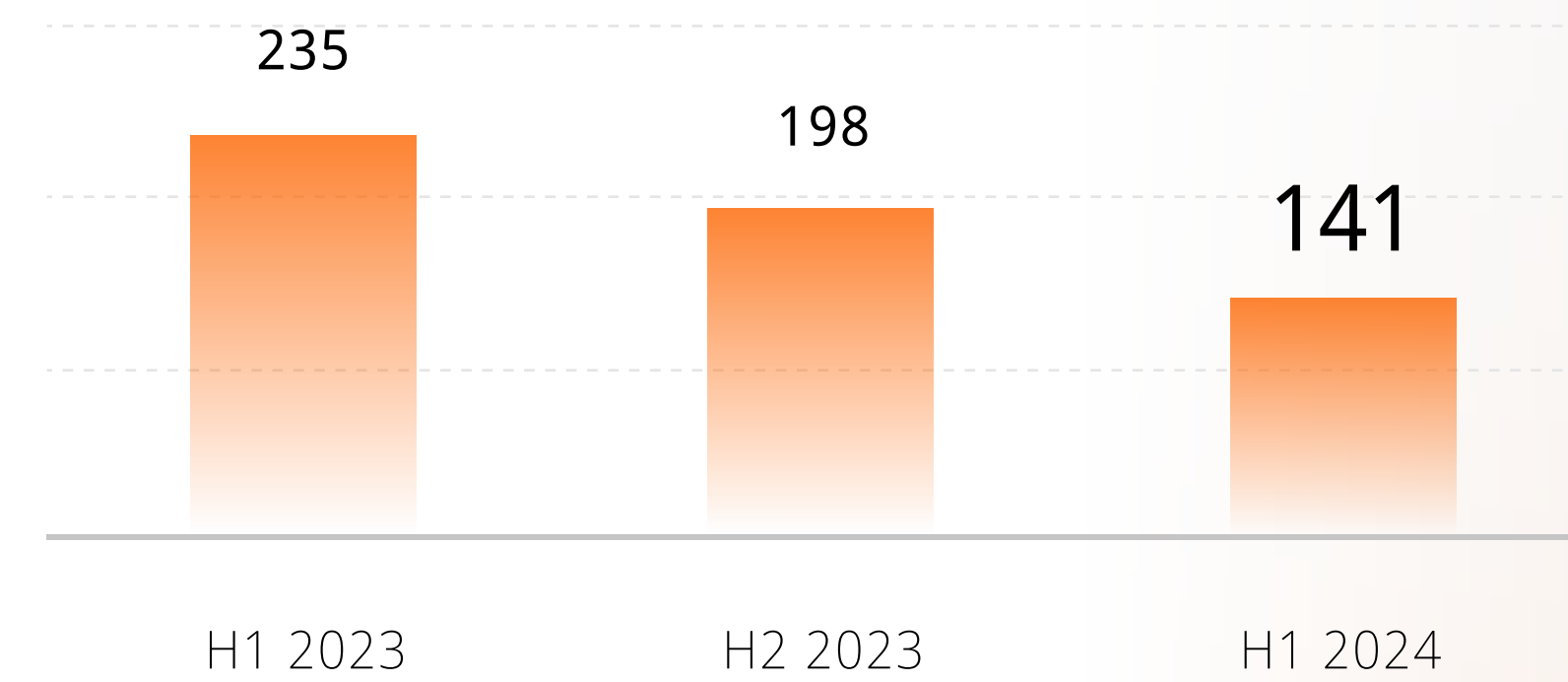
### Aktywa

[ mln zł]



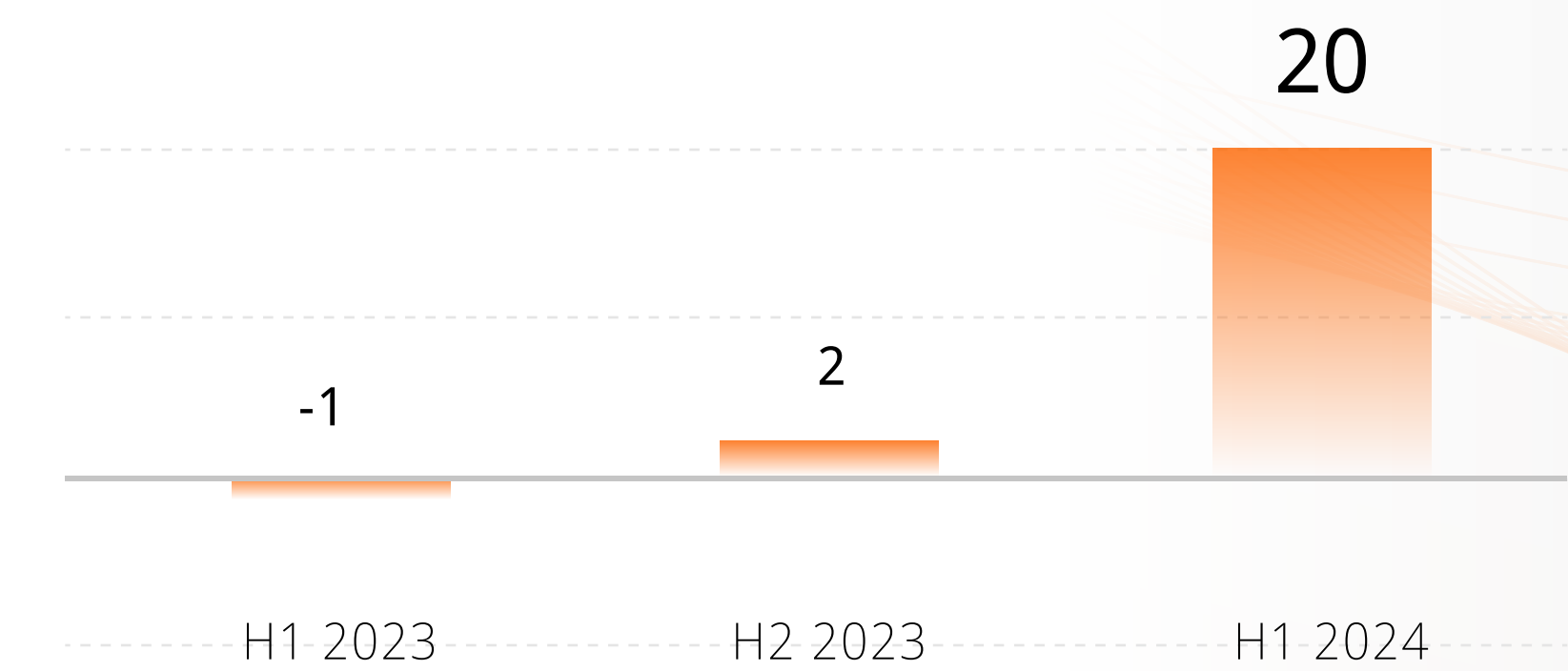
### Przychody ogółem

[ mln zł]



### EBITDA

[ mln zł]





# Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Pozycje z rachunku zysków i strat oraz całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	I półrocze 2024	I półrocze 2023	I półrocze 2024	I półrocze 2023
Przychody ogółem	150 476	254 384	34 906	55 145
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	5 042	-22 114	1 170	-4 794
Amortyzacja	6 742	6 700	1 564	1 452
EBITDA	11 784	-15 414	2 734	-3 341
Zysk (strata) brutto	-17 335	-40 417	-4 021	-8 762
podatek dochodowy	-83	682	-19	148
Zysk (strata) netto	-17 252	-41 099	-4 002	-8 909
Przepływy pieniężne netto, razem	-2 161	-18 901	-501	-4 097

Powyższe dane finansowe za okres 6 miesięcy 2024 i 2023 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów – według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2024 r. – 4,3130 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2023 r. – 4,3480 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 r. – 4,3109 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 r. – 4,6130 PLN/EUR.

Pozycje bilansu	tys. PLN		tys. EUR	
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
Aktywa/Pasywa razem	644 334	644 580	149 393	148 247
Aktywa trwałe	449 573	184 417	104 237	42 414
Aktywa obrotowe	194 761	460 163	45 157	105 833
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	4 787	3 724	1 110	856
Zapasy	36 409	48 376	8 442	11 126
Należności krótkoterminowe	116 174	75 205	26 936	17 296
Należności długoterminowe	17 491	18 279	4 055	4 204
Zobowiązania długoterminowe	38 813	14 479	8 999	3 330
Zobowiązania krótkoterminowe	660 506	668 195	153 143	153 679
Kapitał własny	-54 985	-38 094	-12 749	-8 761
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	30 137	29 895



# Wybrane jednostkowe dane finansowe

Pozycje z rachunku zysków i strat oraz całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	I półrocze 2024	I półrocze 2023	I półrocze 2024	I półrocze 2023
Przychody ogółem	140 819	234 821	32 666	50 904
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	15 546	-7 432	3 606	-1 611
Amortyzacja	4 660	6 196	1 081	1 343
EBITDA	20 206	-1 236	4 687	-268
Zysk (strata) brutto	462	-18 269	107	-3 960
podatek dochodowy	-3 109	-2 879	-721	-624
Zysk (strata) netto	3 571	-15 389	828	-3 336
Przepływy pieniężne netto, razem	396	-7 365	92	-1 597

Powyższe dane finansowe za okres 6 miesięcy 2024 i 2023 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów – według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2024 r. – 4,3130 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2023 r. – 4,3480 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca okresu sprawozdawczego: od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 r. – 4,3109 PLN/EUR; od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 r. – 4,6130 PLN/EUR.

Pozycje bilansu	tys. PLN		tys. EUR	
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
Aktywa/Pasywa razem	794 011	760 522	184 097	174 913
Aktywa trwałe	552 785	372 196	128 167	85 602
Aktywa obrotowe	241 226	388 327	55 930	89 312
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	842	447	195	103
Zapasy	31 106	43 531	7 212	10 012
Należności krótkoterminowe	195 119	302 428	45 240	69 556
Należności długoterminowe	219 803	56 357	50 963	12 962
Zobowiązania długoterminowe	110 494	101 691	25 619	23 388
Zobowiązania krótkoterminowe	654 963	633 849	151 858	145 779
Kapitał własny	28 553	24 983	6 620	5 746
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	30 137	29 895

