

## **Mieczysław Starkowicz**

Mieczysław Starkowicz jest menadżerem z bogatym doświadczeniem międzynarodowym. Z przemysłem farmaceutycznym związany jest od ponad 25 lat. W swojej karierze pracował zarówno w międzynarodowych koncernach farmaceutycznych (ICN - obecnie Bausch Health), u liderów rynków (Polpharma, Akrikin) jak i w dynamicznych organizacjach specjalizujących się w działalności B2B (Farmaprojects). Specjalizuje się w bieżącym zarządzaniu spółkami farmaceutycznymi oraz wyznaczaniem ich rozwoju w długiej perspektywie czasowej. Jego obszary ekspertyzy to: tworzenie portfela produktowego (pipeline), znajomość zagadnień własności intelektualnej i budowanie strategicznego partnerstwa z wiodącymi graczami światowymi. Mieczysław Starkowicz posiada głęboką wiedzę na temat światowego rynku farmaceutycznego, jako ekspert jest zapraszany do paneli doradczych w międzynarodowych stowarzyszeniach firm farmaceutycznych takich jak Medicines for Europe.

Doświadczenie zawodowe:

2022 - obecnie: Prezes Zarządu Synthaverse SA

2009 - 2022: Dyrektor Generalny Farmaprojects S.A.U. i jednocześnie 2014-2022: B2B venture leader Polpharma Group/Farmaprojects

Odpowiedzialny za:

- jako Dyrektor Generalny za całościowe wyniki firmy Farmaprojects: sprzedaż, EBIDTA, kapitał pracujący, wolne przepływy pieniężne etc.
- jako B2B venture leader za sprzedaż i relacje Polpharma Group z klientami industrialnymi (B2B)
- biznes wartości 100 mln EUR, sprzedaż API, licencjonowanie form gotowych i wytwarzanie kontraktowe

2007-2009: Wiceprezydent d.s. Strategicznego Rozwoju, Członek Zarządu Akrikin  
- zarządzanie departamentem badań i rozwoju, rejestracji, własności intelektualnej i strategicznego portfela produktowego  
- 120 osób i sprzedaż wartości 120 mln EUR

2004-2007: Dyrektor d.s. Rozwoju Biznesu Zakłady Farmaceutyczne Polpharma  
- budowanie portfela produktowego  
- pozyskiwanie licencji na wytwarzanie i sprzedaż produktów leczniczych  
- zarządzanie działem własności intelektualnej  
- odpowiedzialność za strategiczne partnerstwo pomiędzy Polpharma a wiodącymi firmami farmaceutycznymi

2002-2004: Dyrektor d.s. Rozwoju Biznesu ICN Polfa Rzeszów (obecnie Bausch Health)  
- pozyskiwanie licencji na wytwarzanie produktów leczniczych  
- zarządzanie wartościami niematerialnymi i prawnymi firmy

1997-2002 Dyrektor d.s. Rozwoju Biznesu, Stiefel Polska (obecnie część GSK)  
- udział budowaniu przedstawicielstwa w Polsce  
- sprzedaż i marketing produktów dermatologicznych

Wykształcenie:

Mieczysław Starkowicz jest lekarzem, absolwentem Gdańskiego Uniwersytetu Medycznego, posiada także tytuł MBA INSEAD oraz ukończył wiele szkoleń, kursów i stażów organizowanych przez renomowane szkoły biznesu.

## **Jakub Winkler**

Lider na poziomie zarządu i aktywny prawnik z ponad dziesięcioletnim doświadczeniem. Członek Zarządu Synthaverse i radca prawny od 2021 roku. Do 2021 roku prowadził własną kancelarię adwokacką oraz był szefem działu prawnego w Synthaverse.

Entuzjasta pracy zespołowej o wysokiej świadomości biznesowej i ekspertyzie prawnej. Doświadczony w prowadzeniu projektów interdyscyplinarnych. Specjalizuje się w tworzeniu strategii i procesów rozwoju poprzez innowacje, restrukturyzacji i rewitalizacji biznesu oraz zarządzaniu operacyjnym. Jego obszary ekspertyzy to: inwestycje, IR, PR, HR, pozyskiwanie funduszy (kapitał, zadłużenie, dotacje unijne), restrukturyzacja, zarządzanie zmianą i sytuacjami kryzysowymi.

### Kariera Zawodowa:

2013 - obecnie: Członek Zarządu w Synthaverse S.A. (od 2021 r.), wcześniej odpowiedzialny za kompleksową obsługę prawną Spółki.

Nadzór nad działami: prawnym, inwestycyjnym i technologicznym, zapewnieniem jakości, kontrolą jakości, administracją, HR, komunikacją.

### Kluczowe projekty:

- Kierownik projektu całego procesu inwestycyjnego: CBR oraz zakład Onko w najwyższej klasie farmaceutycznej – standardy GMP i FDA – CapEx na poziomie 180 mln zł.
- Wprowadzenie i przejście z New Connect na Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW) z kapitalizacją 200 mln zł w pierwszym dniu notowania.
- Proces restrukturyzacji i porozumienie z wierzycielami przy zadłużeniu przekraczającym 100 mln zł.
- Nadzór formalny nad pozyskaniem equity w wysokości 60 mln zł (w trzech etapach).
- Koordynacja procesu dezinwestycji na łączną kwotę 30 mln zł.

2021 - obecnie: indywidualna praktyka radcy prawnego w Kancelarii Radcowskiej r.pr. Jakuba Winklera

2013 - 2020: indywidualna praktyka adwokacka w Kancelarii Adwokackiej adw. Jakuba Winklera

2013 - 2019: Biomed Consulting Sp. z o. o. – przewodniczący Rady Nadzorczej;

2008 - 2015 – Wyższa Szkoła Ekonomii i Innowacji w Lublinie, pracownik naukowo-dydaktyczny na Wydziale Administracji

### Wykształcenie:

Jakub Winkler jest prawnikiem, absolwentem UMCS w Lublinie, złożył egzamin adwokacki, ma uprawnienia radcy prawnego. Posiada także tytuł Executive MBA uzyskany na SGH w Warszawie oraz ukończył wiele szkoleń, kursów i stażów organizowanych przez renomowane szkoły biznesu, w tym ostatnio przez London Business School.